**Proyecto ERM**

Especificación del Caso de Uso: Informe de Ventas por Volumen de Compra – CUERMWEB117

VERSIÓN 1.0

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 27/11/2014 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Informe de Ventas por Volumen de Compra para el Proyecto ERM de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003289  (La Costeña, 4.7.1.0) | Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Tabla de Contenido

[Especificación de Casos de Uso: Informe de Ventas por Volumen de Compra – CUERMWEB117 4](#_Toc409712541)

[1 Introducción 4](#_Toc409712542)

[2 Caso de uso: Informe de Ventas por Volumen de Compra – CUERMWEB117 4](#_Toc409712543)

[2.1 Descripción 4](#_Toc409712544)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc409712545)

[4 Precondiciones 4](#_Toc409712546)

[4.1 Generales 4](#_Toc409712547)

[4.2 Parámetro 5](#_Toc409712548)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc409712549)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc409712550)

[5.2 Flujos alternos 9](#_Toc409712551)

[5.2.1 Opcionales 9](#_Toc409712552)

[5.2.2 Generales 9](#_Toc409712553)

[6 Poscondiciones 9](#_Toc409712554)

[7 Firmas de Aceptación 9](#_Toc409712555)

# Especificación de Casos de Uso: Informe de Ventas por Volumen de Compra – CUERMWEB117

# Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# Caso de uso: Informe de Ventas por Volumen de Compra – CUERMWEB117

## Descripción

Presenta información a nivel detalle de las ventas realizadas por cliente y producto durante el día de trabajo. La información podrá consultarse bajo los criterios: CEDI, Ruta(s) y Fecha seleccionados.

# Diagrama de Casos de Uso



# Precondiciones

## Generales

1. Debe existir por lo menos un almacén de tipo Centro de Distribución activo asociado al Usuario logueado.
2. Debe existir por lo menos una ruta que pertenezca al almacén tipo Centro de Distribución asociado al Usuario logueado.
3. Debe existir por lo menos una ruta que pertenezca al Usuario con perfil de Supervisor logueado.
4. Deben existir clientes con pedidos y/o ventas realizadas para la ruta y días de trabajo seleccionados como filtro.

## Parámetro

1. ReporteW
2. FormatPr
3. Ruta(s)
4. Fecha
5. Supervisor(es)

# Flujo de eventos

## Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUERMWEB01**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEW’
      2. VAVClave = ReporteW recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene la siguiente información a partir de la información del Usuario logueado:
   1. **Usuario**
      1. USUId = Usuario registrado en sesión
      2. Tipo
         1. **VARValor**
            1. VARCodigo = ‘BTIPUSO’
            2. VAVClave
            3. Grupo
            4. Estado = 1
4. El sistema obtiene la siguiente información de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. NombreEmpresa
      2. Logotipo
5. El sistema obtiene la siguiente información de sesión:
   1. AlmacenSeleccionado
6. El sistema obtiene la siguiente información del Centro de Distribución seleccionado como filtro:
   1. **Almacen**
      1. Clave = AlmacenSeleccionado registrado en sesión
      2. Nombre
7. Si <se seleccionó uno o varios Supervisores como filtro (se recibió el parámetro de entrada)>
   1. El sistema obtiene la siguiente información de las rutas asignadas a el (los) Supervisor(es) filtrado(s):
      1. **SupervisorRuta**
         1. USUIdSupervisor = Usuario.USUId Supervisor(es) seleccionado(s) como filtro
         2. RUTClave
            1. **Ruta**

RUTClave

TipoEstado = 1

1. El sistema obtiene la siguiente información del (los) vendedor(es) asignado(s) a la(s) ruta(s) seleccionada(s) como filtro, o bien, de las rutas asignadas a el (los) Supervisor(es) filtrado(s):
   1. **VenRut**
      1. RUTClave = Ruta(s) seleccionada(s) como filtro / Rutas asignadas a el (los) Supervisor(es) filtrado(s)
      2. VendedorID
      3. TipoEstado = 1
2. El sistema obtiene la siguiente información de los pedidos y/o ventas realizados de acuerdo a la(s) ruta(s) y fecha(s) seleccionadas como filtro:
   1. **TransProd**
      1. TransProdID
      2. VisitaClave o VisitaClave1
         1. **Visita**
            1. VisitaClave
            2. DiaClave

**Dia**

DiaClave

FechaCaptura = Fecha seleccionada como filtro

* + - * 1. ClienteClave

**Cliente**

ClienteClave

Clave

RazonSocial

**ClienteDomicilio**

ClienteClave

Tipo = 2

Calle

Numero

Colonia

Localidad

**ClienteEsquema**

ClienteClave

EsquemaID

TipoEstado = 1

**Esquema**

EsquemaID

Nombre

* + - * 1. RUTClave = Ruta(s) seleccionada(s) como filtro / Rutas asignadas a el (los) Supervisor(es) filtrado(s)
    1. Tipo = 1
    2. TipoFase <> 0
    3. **TransProdDetalle**
       1. TransProdID
       2. TransProdDetalleID
       3. ProductoClave
       4. TipoUnidad
       5. Cantidad
       6. Total
       7. **Producto**
          1. ProductoClave
          2. NombreLargo
       8. **ProductoEsquema**
          1. ProductoClave
          2. EsquemaID
          3. **Esquema**

EsquemaID

Clasificacion

1. El sistema presenta la imagen del logotipo de la compañía (presentar por duplicado)
2. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. Nombre Empresa: <Configuracion.NombreEmpresa>
3. El sistema presenta el nombre del reporte:
   1. Informe de Ventas por Volumen de Compra
4. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado de acuerdo con la información seleccionada como filtro:
   1. **Fecha Actual:** Se presenta la fecha y hora actual del sistema, en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
   2. **CEDI:** Se presenta el nombre <Almacen.Nombre> del Centro deDistribución registrado en sesión (AlmacenSeleccionado).
   3. **Fecha:** Se presenta la fecha seleccionada como filtro, en formato dd/mm/aaaa.
   4. **Ruta(s):** Se presenta la clave <RUTClave> de la(s) Ruta(s) seleccionada(s) como filtro, o bien de las Rutas asignadas a el (los) Supervisor(es) filtrado(s), en caso de ser más de una, se presentan separadas por una coma.
5. Para cada página
   1. El sistema presenta las siguientes columnas:
      1. Ruta
      2. No. de Cliente
      3. Nombre del Cliente
      4. Dirección
      5. Giro de Negocio
      6. Familia
      7. Producto
      8. Descripción
      9. Cantidad Cajas
      10. Cantidad Paquetes
      11. Subtotal Productos
      12. Subtotal Pesos
6. Para cada Supervisor seleccionado como filtro, o bien para el Supervisor logueado (Usuario registrado en sesión, cuyo <Usuario.Tipo> se encuentra dentro del Grupo “Supervisores” del valor por referencia ‘BTIPUSO’)
   1. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Supervisor:** Se presenta la clave del usuario Supervisor <Usuario.Clave> seguido de su nombre <Usuario.Nombre>, donde <Usuario.USUId = Supervisor actual>.
   2. Para cada Ruta seleccionada como filtro, o bien para cada Ruta asignada al Supervisor actual
      1. El sistema presenta la siguiente información:
         1. **Vendedor:** Se presenta el identificador <VenRut.VendedorID> del Vendedor asignado a la ruta actual, seguido de su nombre de usuario <Usuario.Nombre>, donde <Usuario.USUId = Vendedor.USUId y Vendedor.VendedorId = Vendedor actual>.
         2. **Ruta:** Se presenta la clave <RUTClave> de la Ruta actual.
      2. Para cada Cliente incluido en los pedidos y/o ventas obtenidos para la ruta actual
         1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera descendente de acuerdo al monto de compra total del cliente <∑TransProd.Total> de los pedidos y/o ventas obtenidos para el cliente:
            1. **Ruta:** Se presenta la clave <RUTClave> de la Ruta actual.
            2. **No. de Cliente:** Se presenta la clave <Cliente.Clave> obtenida para el Cliente actual.
            3. **Nombre del Cliente:** Se presenta la razón social <Cliente.RazonSocial> obtenida para el Cliente actual.
            4. **Dirección:** Se presenta el domicilio obtenido para el Cliente actual, a partir de la concatenación de <ClienteDomicilio.Calle> + <ClienteDomicilio.Numero> + “Col.” + “<ClienteDomicilio.Colonia> + <ClienteDomicilio.Localidad>.
            5. **Giro de Negocio:** Se presenta el nombre del esquema de clientes <Esquema.Nombre> obtenido para el Cliente actual, donde <Esquema.EsquemaID = ClienteEsquema.EsquemaID y ClienteEsquema.ClienteClave = Cliente actual>.
         2. Para cada Producto incluido en los pedidos y/o ventas obtenidos para el cliente
            1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:

**Familia:** Se presenta la leyenda “Costeña” en caso de que el producto pertenezca a la Clasificación de “Productos La Costeña” <Esquema.Clasificacion = 4>, donde <Esquema.EsquemaID = ProductoEsquema.EsquemaID y ProductoEsquema.ProductoClave = Producto actual>. O bien, se presenta la leyenda “Totis” en caso de que el producto pertenezca a la Clasificación de “Productos Totis” <Esquema.Clasificacion = 5>, donde <Esquema.EsquemaID = ProductoEsquema.EsquemaID y ProductoEsquema.ProductoClave = Producto actual>.

**Producto:** Se presenta la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>.

**Descripción:** Se presenta el nombre largo del producto <Producto.NombreLargo> donde <Producto.ProductoClave = TransProdDetalle.ProductoClave>.

**Cantidad Cajas:** Se presenta el número de cajas vendidas para el producto, a partir de la sumatoria de la Cantidad de los detalles obtenidos para el mismo, cuya unidad de venta sea Caja <∑TransProdDetalle.Cantidad>, donde <TransProdDetalle.TipoUnidad = 3 y TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual>. En caso de no obtener información se presenta “0”.

**Cantidad Paquetes:** Se presenta el número de paquetes vendidos para el producto, a partir de la sumatoria de la Cantidad de los detalles obtenidos para el mismo, cuya unidad de venta sea Paquete <∑TransProdDetalle.Cantidad>, donde <TransProdDetalle.TipoUnidad = 1 ó 2 y TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual>. En caso de no obtener información se presenta “0”.

**Subtotal Productos:** Se presenta el resultado de la sumatoria de Cantidad Cajas + Cantidad Paquetes.

**Subtotal Pesos:** Se presenta el importe vendido para el producto precedido del signo “$”, a partir de la sumatoria del Total de los detalles obtenidos para el mismo <∑TransProdDetalle.Total>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual>.

* + - 1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente:
         1. **Total**

**Subtotal Productos:** Se presenta la sumatoria o totalizado de las cantidades de producto mostradas en la columna Subtotal Productos.

**Subtotal Pesos:** Se presenta la sumatoria o totalizado de los importes mostrados en la columna Subtotal Pesos, precedido del signo “$”.

1. Para cada página
   1. El sistema presenta la siguiente información en el pie de página:
      1. Número de página: Se deberá presentar el número de cada página del reporte en formato *X/Y*, donde *X* es el número de página que se está visualizando o imprimiendo, y *Y* es el número total de páginas del reporte.
      2. **Fecha y Hora de Impresión:** Se deberá presentar la fecha y hora en que se creó el reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
2. Finaliza el caso de uso

## Flujos alternos

### Opcionales

N/A

### Generales

N/A

# Poscondiciones

N/A

# Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 28/11/2014 |

|  |
| --- |
|  |
| Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 28/11/2014 |