**Proyecto ERM**

**Especificación del Caso de Uso: Reporte de KPIs – CUERMWEB98**

**VERSIÓN 1.0**

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 09/01/2015 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte de KPIs para el Proyecto ERM de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003394  (Sierra Norte, 4.7.2.0) | Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**Tabla de Contenido**

[Especificación de Casos de Uso: Reporte de KPIs – CUERMWEB98 4](#_Toc411866882)

[1 Introducción 4](#_Toc411866883)

[2 Caso de uso: Reporte de KPIs – CUERMWEB98 4](#_Toc411866884)

[2.1 Descripción 4](#_Toc411866885)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc411866886)

[4 Precondiciones 4](#_Toc411866887)

[4.1 Generales 4](#_Toc411866888)

[4.2 Parámetros 5](#_Toc411866889)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc411866890)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc411866891)

[5.2 Flujos alternos 7](#_Toc411866892)

[5.2.1 Opcionales 7](#_Toc411866893)

[5.2.2 Generales 7](#_Toc411866894)

[6 Poscondiciones 7](#_Toc411866895)

[7 Firmas de Aceptación 8](#_Toc411866896)

# Reporte de KPIs – CUERMWEB98

# Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# Caso de uso: Reporte de KPIs – CUERMWEB98

## Descripción

Presenta información sobre los KPIs que ha comprado cada cliente, así como el número total de KPIs vendidos por ruta y por Centro de Distribución. La información podrá consultarse bajo los criterios: CEDI, Ruta(s), Fecha(s) y Cliente(s).

# Diagrama de Casos de Uso



# Precondiciones

## Generales

1. Debe existir por lo menos un almacén activo.
2. Deben existir rutas activas asociadas al almacén.
3. Deben existir clientes activos asignados a las rutas.
4. Debe existir por lo menos una configuración de KPI vigente para el rango de fechas filtrado <ConfiguracionKPI> y <ConfiguracionKPIDetalle>.

## Parámetros

1. ReporteW
2. Centro de Distribución
3. Ruta(s)
4. Fecha(s)
5. Cliente(s)

# Flujo de eventos

## Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUERMWEB01**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEW’
      2. VAVClave = ReporteW recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene la siguiente información de los KPIs configurados y vigentes para el rango de fechas filtrado:
   1. **ConfiguracionKPI**
      1. KPIId
      2. Nombre
      3. FechaInicioVig <= Fecha Inicial del rango de fechas recibido como parámetro
      4. FechaFinVig => Fecha Final del rango de fechas recibido como parámetro
      5. **ConfiguracionKPIDetalle**
         1. KPIId
         2. ProductoClave
         3. TipoUnidad
         4. Cantidad
         5. Tipo
         6. Grupo
4. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas realizadas de acuerdo al Centro de Distribución, la(s) ruta(s), fecha(s) y cliente(s) (este último en caso de aplicar), seleccionados como filtro:
   1. **TransProd**
      1. TransProdID
      2. VisitaClave
         1. **Visita**
            1. VisitaClave
            2. DiaClave

**Dia**

DiaClave

FechaCaptura = Fecha o Rango de fechas recibido como parámetro

* + - * 1. ClienteClave = Cliente(s) seleccionado(s) como filtro *(\*\*en caso de aplicar)*

**Cliente**

ClienteClave

Clave

RazonSocial

* + - * 1. RUTClave = Ruta(s) seleccionada(s) como filtro
    1. Tipo = 1
    2. TipoFase = 2
    3. **TransProdDetalle**
       1. TransProdID
       2. TransProdDetalleID
       3. ProductoClave
       4. TipoUnidad
       5. Cantidad
       6. Promocion <> 2

1. El sistema presenta el nombre del reporte
2. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado de acuerdo con la información seleccionada como filtro:
   1. **Centro de Distribución:** Se presenta la información correspondiente a la clave <Almacen.Clave> y nombre <Almacen.Nombre> del Centro de Distribución filtrado, donde <Almacen.Clave = Centro de Distribución seleccionado como filtro>, separados por un guion medio.
   2. **Ruta:** Se presenta la clave <RUTClave> de la(s) Ruta(s) seleccionada(s) como filtro, en caso de ser más de una, se presentan separadas por una coma.
   3. **Fecha:** Se presenta la fecha o rango de fechas filtrado, en formato dd/mm/aaaa.
   4. **Cliente:** Si se seleccionó uno o varios clientes como filtro, se presenta la clave <Cliente.Clave> y la razón social <Cliente.RazonSocial> del (los) cliente(s) filtrado(s), separados por un guion medio. En caso de ser más de un cliente, se presentan separados por una coma. Si no se seleccionó un cliente como filtro, se presenta la leyenda “Todos”.
3. El sistema presenta las siguientes columnas:
   1. Cliente
   2. Para cada KPI vigente obtenido
      1. El sistema presenta una columna con la siguiente información:
         1. KPI (ConfiguracionKPI.Nombre)
4. Para cada Ruta seleccionada como filtro
   1. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Ruta:** Se presenta la clave <Ruta.RUTClave> y descripción <Ruta.Descripcion> de la Ruta actual, separados por un guion medio.
   2. Para cada Cliente incluido en las ventas obtenidas para la ruta actual
      1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del cliente <Cliente.Clave>:
         1. **Cliente:** Se presenta la clave <Cliente.Clave> y razón social <Cliente.RazonSocial> obtenidos para el Cliente actual, separados por un guion medio.
         2. Para cada KPI presentado como columna
            1. El sistema presenta la siguiente información:

Cantidad Vendida: Se presenta un “1” si se cumplen las siguientes condiciones, de lo contrario se presenta “0”:

***//Productos Obligatorios (en caso de aplicar)***

La sumatoria de la Cantidad vendida en los detalles de las ventas obtenidas <∑TransProdDetalle.Cantidad> es IGUAL O MAYOR a <ConfiguracionKPIDetalle.Cantidad> para aquellos productos donde <TransProdDetalle.ProductoClave = ConfiguracionKPIDetalle.ProductoClave> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = ConfiguracionKPIDetalle.TipoUnidad>, y donde <ConfiguracionKPIDetalle.Tipo = 1> y <ConfiguracionKPIDetalle.Grupo = Null>.

***//Productos Opcionales (en caso de aplicar)***

Para cada Grupo de productos opcionales incluido en la configuración del KPI <ConfiguracionKPIDetalle.Grupo>:

La sumatoria de la Cantidad vendida en los detalles de las ventas obtenidas <∑TransProdDetalle.Cantidad> es IGUAL O MAYOR a <ConfiguracionKPIDetalle.Cantidad> para POR LO MENOS UNO de los producto pertenecientes al grupo actual, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = ConfiguracionKPIDetalle.ProductoClave> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = ConfiguracionKPIDetalle.TipoUnidad>, y donde <ConfiguracionKPIDetalle.Tipo = 2> y <ConfiguracionKPIDetalle.Grupo = Grupo actual>.

* 1. El sistema presenta la siguiente información:
     1. **TOTAL RUTA:** Se presenta la sumatoria o totalizado de las cantidades mostradas para cada uno de los KPIs presentados como columna.

1. El sistema presenta la siguiente información:
   1. **TOTAL CENTRO DE DISTRIBUCIÓN:** Se presenta la sumatoria o totalizado de las cantidades mostradas como TOTAL RUTA para cada uno de los KPIs presentados como columna.
2. Para cada página
   1. El sistema presenta la siguiente información en el pie de página:
      1. Número de página: Se deberá presentar el número de cada página del reporte en formato *X/Y*, donde *X* es el número de página que se está visualizando o imprimiendo, y *Y* es el número total de páginas del reporte.
      2. **Fecha y Hora de Impresión:** Se deberá presentar la fecha y hora en que se creó el reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
3. Finaliza el caso de uso

## Flujos alternos

### Opcionales

N/A

### Generales

N/A

# Poscondiciones

N/A

# Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 12/01/2015 |

|  |
| --- |
|  |
| Adán Barrios |
| Líder de Proyecto / Departamento de Implementación - Duxstar Solutions |
| 12/01/2015 |

|  |
| --- |
|  |
| Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 12/01/2015 |