**Proyecto Route Lite (ROL)**

Especificación del Caso de Uso: Imprimir Ticket de Nota de Venta (BYD) – CUROLMOV101

VERSIÓN 1.0

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 15/02/2018 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Imprimir Ticket de Nota de Venta para el Proyecto Route Lite de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0004644  (BYD, 1.15.0.0) | Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
| 23/04/2018 | 1.1 | Ajustar Ticket de Venta - El total a pagar venga más grande la letra  Folio CAI: 0004820  (BYD, 1.16.0.0) | Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |

Tabla de Contenido

[Especificación de Casos de Uso: Imprimir Ticket de Nota de Venta (Modelo de Oriente) – CUROLMOV86 4](#_Toc506376290)

[1 Introducción 4](#_Toc506376291)

[2 Caso de uso: Imprimir Ticket de Nota de Venta (BYD) – CUROLMOV101 4](#_Toc506376292)

[2.1 Descripción 4](#_Toc506376293)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc506376294)

[4 Precondiciones 4](#_Toc506376295)

[4.1 Actores 4](#_Toc506376296)

[4.2 Generales 4](#_Toc506376297)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc506376298)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc506376299)

[5.2 Flujos alternos 8](#_Toc506376300)

[5.2.1 Opcionales 8](#_Toc506376301)

[5.2.2 Generales 8](#_Toc506376302)

[6 Poscondiciones 8](#_Toc506376303)

[7 Firmas de Aceptación 8](#_Toc506376304)

# Especificación de Casos de Uso: Imprimir Ticket de Nota de Venta (Modelo de Oriente) – CUROLMOV86

# Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones*.*

# Caso de uso: Imprimir Ticket de Nota de Venta (BYD) – CUROLMOV101

## Descripción

Permite al actor imprimir el ticket correspondiente a la Nota de Venta al finalizar el Pedido

# Diagrama de Casos de Uso

**

# Precondiciones

## Actores

1. Vendedor

## Generales

1. El actor debe de tener un usuario registrado en el sistema.
2. El actor debe de estar activo.
3. El actor debe de tener un perfil asignado para acceder al sistema.
4. Se debe tener configurada por lo menos una impresora
5. Se debe haber ingresado a la actividad de Consignación / Pedido.
6. Se debe haber capturado una consigna o Pedido
7. Tomar la impresora que tiene asignada el vendedor en <Vendedor.TipoModImp>, para que se consideren las características de la impresora seleccionada, en la impresión del recibo.
8. La configuración para la impresión de este ticket en el módulo de Consigna personalizado se lleva a cabo por medio del ConfigParametro ‘TicketConfigConsigna’ y del grupo CONSIGNA del valor por referencia ‘TTICKET’

## Parámetros

1. TransProdId
2. SubEmpresaId
3. Tticket

# Flujo de eventos

## Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso [**Capturar Pedido – CUROLMOV28**](CUROLMOV18_CapturarPedido.docx) o por el caso de uso [**Capturar Ventas Consignación – CUROLMOV44**](CUROLMOV45_GenerarFacturaElectrónica.docx)
2. Si <la invocación proviene del módulo de Pedido>
   1. El sistema obtiene el nombre del ticket actual:
      1. **VAVDescripcion**
         1. VARCodigo = ‘TTICKET’
         2. VAVClave = <CONHist.TicketConfigurado>
         3. Descripcion
3. Si <la invocación proviene del módulo de Consigna>
   1. El sistema obtiene el nombre del ticket actual:
      1. **VAVDescripcion**
         1. VARCodigo = ‘TTICKET’
         2. VAVClave = Tticket
         3. Descripcion
4. El sistema obtiene la siguiente información de la SubEmpresa
   1. **SubEmpresa**
      1. SubEmpresaId = SubEmpresaId enviada como parámetro
      2. NombreEmpresa
      3. RFC
      4. Calle
      5. Numero
      6. NumeroInterior
      7. Colonia
      8. Ciudad
      9. Region
      10. CodigoPostal
5. El sistema obtiene la siguiente información del vendedor:
   1. **Vendedor**
      1. VendedoId
      2. Nombre
   2. **Ruta**
      1. RUTClave
      2. AlmacenID
         1. **Almacen**
            1. AlmacenID
            2. Nombre
6. El sistema obtiene de sesión la siguiente información:
   1. TransProdId
7. El sistema obtiene la siguiente información de la venta actual:
   1. **TransProd**
      1. TransProdID = TransProdId recibido como parámetro
      2. VisitaClave
      3. **VisitaClave**
         1. VisitaClave
         2. ClienteClave
      4. Tipo = 1
      5. TipoFase <> 0
      6. CFVTipo
      7. Folio
      8. Subtotal
      9. DescuentoImp
      10. DescuentoVendedor
      11. Total
      12. **TransProdDetalle**
          1. TransProdID
          2. TransProdDetalleID
          3. ProductoClave
          4. **Producto**
             1. ProductoClave
             2. Nombre
          5. TipoUnidad
          6. Cantidad
          7. Precio
          8. Promocion
      13. **TPDImpuesto**
          1. TransProdID
          2. TransProdDetalleID
          3. ImpuestoClave
          4. ImpuestoImp
          5. ImpuestoPU
             1. **Impuesto**

ImpuestoClave

Abreviatura

* + 1. **TrpPrp**
       1. TransProdId
       2. TransProdDetalleId
       3. PromocionClave
       4. **Promocion**
          1. Nombre
       5. PromocionReglaId
       6. **PromocionRegla**
          1. PromocionClave
          2. PromocionReglaID
          3. Porcentaje
       7. PromocionImp
    2. **TrpVtaAcreditada**
       1. PedidoAdicional

1. El sistema obtiene la siguiente información del cliente registrado en sesión:
   1. **Cliente**
      1. ClienteClave = ClienteClave de la venta
      2. Clave
      3. NombreContacto
      4. RazonSocial
      5. **ClienteDomicilio**
         1. ClienteClave
         2. Tipo = 2 (VISITA, “DOMTIPO”)
         3. Calle
         4. Numero
         5. NumeroInt
         6. Colonia
   2. **PrecioClienteEsquema**
      1. PrecioClave
      2. **Precio**
         1. PrecioClave
         2. Nombre
         3. TipoEstado = 1
      3. ModuloMovDetalleClave
      4. EsquemaID
      5. **ClienteEsquema**
         1. ClienteClave = ClienteClave registrado en sesión
         2. EsquemaID = <PrecioClienteEsquema.EsquemaID>
2. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. **Nombre Empresa**: <SubEmpresa.NombreEmpresa>.
   2. **Calle y Número**: < SubEmpresa.Calle> + < SubEmpresa.Numero> + < SubEmpresa.NumeroInterior>
   3. **Colonia:** < SubEmpresa.Colonia>
   4. **C.P.:** < SubEmpresa.CodigoPostal>
   5. **Región y Ciudad:** < SubEmpresa.Ciudad> + < SubEmpresa.Region>
   6. **RFC**: Se imprime la etiqueta “RFC:” + < SubEmpresa.RFC>.
   7. **Sucursal**: <Almacen.Nombre> del almacén tipo Centro de Distribución obtenido para la ruta asociada al vendedor.
3. El sistema presenta la siguiente información de datos de generación del Ticket
   1. **Fecha**: DiaClave seleccionado como filtro en formato aaaa/mm/dd
   2. **Hora**: Hora actual del sistema en formato hh:mm:ss
4. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado:
   1. **Vendedor:** Se presenta la información del vendedor <Vendedor.VendedorId> y su nombre <Vendedor.Nombre>
   2. **Ruta:** Se presenta la clave <VenRut.RUTClave> de la ruta asignada al vendedor
5. El sistema presenta la siguiente información del cliente:
   1. **Cliente:** Se presenta la clave y nombre del cliente actual <Cliente.Clave> y <Cliente.RazonSocial>.
   2. **Domicilio:** Se presenta el domicilio de visita del cliente mostrando la calle, número exterior e interior y Colonia, <ClienteDomicilio.Calle> + <ClienteDomicilio.Numero> + ‘-’ + <ClienteDomicilio.NumInt >., “Col.” + <Cliente.Colonia>
6. El sistema presenta el siguiente título:
   1. Si <la invocación proviene del módulo de Pedido>
      1. **“TRANSACCION: Toma Venta”**
   2. Si <la invocación proviene del módulo de Consigna>
      1. **“TRANSACCION: Remisión”**
7. El sistema presenta información del detalle de la Venta
   1. **Forma de Venta**: Si <CFVTipo = 1> se pone la leyenda “Contado”, Si <CFVTipo = 2> se pone la leyenda “Crédito 30 días>
   2. Si <la invocación proviene del módulo de Pedido>
      1. **Folio Entrada**: <TRPVtaAcreditada.PedidoAdicional>
   3. Si <la invocación proviene del módulo de Consigna>
      1. **Folio Goma**: <TRPVtaAcreditada.PedidoAdicional>
   4. **Folio Electrónico**: <TransProd.Folio>
   5. **Grupo de Precios**: <Precio.Nombre>
8. El sistema presenta las siguientes columnas:
   1. **Marca**
   2. **Piezas**
   3. **Precio**
   4. **Monto**
9. Para cada detalle obtenido para la venta que **NO** haya sido otorgado por promoción
   1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por Precio <TransProdDetalle.Precio> y después por el nombre del producto <Producto.Nombre>:
      1. **Marca:** Se presenta el nombre corto del producto <Producto.Nombre donde Producto.ProductoClave = TransProdDetalle.ProductoClave>.
      2. **Piezas:** Se presenta la cantidad de producto vendido <TransProdDetalle.Cantidad> > donde <TransProdDetalle.Promocion <> 2>
      3. **Precio:** Se presenta el precio unitario del producto incluyendo impuestos <TransProdDetalle.Precio>. Para los productos otorgados por promoción, el precio a mostrar será igual a 0. (precedido del signo “$”)
      4. **Monto:** Se presenta el resultado de multiplicar el precio unitario del producto por la cantidad del producto <TransProdDetalle.Cantidad \* TransProdDetalle.Precio>. (precedido del signo “$”)
      5. Si <al producto se le aplicó una promoción>
         1. Se pone la etiqueta “Descuento + <PromocionRegla.Porcentaje> + “%”
         2. “-“ + <TrpPrp.PromocionImp> (precedido del signo “$”)
10. Para cada detalle obtenido para la venta que haya sido otorgado por promoción
    1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por Precio <TransProdDetalle.Precio> y después por el nombre del producto <Producto.Nombre>:
       1. **Marca:** Se presenta el nombre corto del producto <Producto.Nombre donde Producto.ProductoClave = TransProdDetalle.ProductoClave>.
       2. **Piezas:** Se presenta la cantidad de producto vendido <TransProdDetalle.Cantidad> donde <TransProdDetalle.Promocion = 2>
       3. **Precio:** Se presenta el precio unitario del producto incluyendo impuestos <TransProdDetalle.Precio>. Para los productos otorgados por promoción, el precio a mostrar será igual a 0. (precedido del signo “$”)
       4. **Monto:** Se presenta el resultado de multiplicar el precio unitario del producto por la cantidad del producto <TransProdDetalle.Cantidad \* TransProdDetalle.Precio>. (precedido del signo “$”)
11. ~~El sistema presenta la siguiente información relacionada a los impuestos:~~
    1. ~~Etiqueta: “Impuestos Aplicados”~~
    2. ~~Etiqueta: “Imp. Por Pagar”~~
    3. ~~<TransProd.Impuesto> (precedido del signo “$”)~~
12. El sistema presenta la siguiente información de Control:
    1. **Subtotal**: ∑<TransProdDetalle.Cantidad>\*<TransProdDetalle.Precio> de todos los detalles de producto relacionados a la Venta. (precedido del signo “$”)
    2. **Descuentos**: ∑<TrpPrp.PromocionImp> de todos los detalles de producto relacionados a la Venta. (precedido del signo “$”)
    3. **IVA**: Se presenta la sumatoria del Importe del Impuesto correspondiente al IVA (precedido del signo “$”) para todos los detalles del pedido <∑TPDImpuesto.ImpuestoImp> donde <TPDImpuesto.TransProdID = TransProdDetalle.TransProdID actual y TPDImpuesto.TransProdDetalleID = TransProdDetalle.TransProdDetalleID actual y TPDImpuesto.ImpuestoClave = Impuesto.ImpuestoClave e Impuesto.Abreviatura = “IVA”. Si no se le aplicó IVA a ningún producto del pedido, presentar el importe del IVA en ceros “0.00”
    4. **IEPS**: Se presenta la sumatoria del Importe del Impuesto correspondiente al IEPS (precedido del signo “$”) para todos los detalles del pedido <∑TPDImpuesto.ImpuestoImp> donde <TPDImpuesto.TransProdID = TransProdDetalle.TransProdID actual y TPDImpuesto.TransProdDetalleID = TransProdDetalle.TransProdDetalleID actual y TPDImpuesto.ImpuestoClave = Impuesto.ImpuestoClave e Impuesto.Abreviatura = “IEPS”. Si no se le aplicó IEPS a ningún producto del pedido, presentar el importe del IEPS en ceros “0.00”
13. El sistema presenta la siguiente información de los Totales de las columnas \*\**La letra se deberá de presentar más grande que cualquiera de las demás secciones*
    1. Etiqueta: “TOTAL A PAGAR:”
    2. ∑Columna Piezas
    3. <TransProd.Total> (precedido del signo “$”).
14. El sistema presenta la siguiente información en la parte inferior del ticket:
    1. **Leyenda Debo y Pagaré:** EN ESTE PAGARÉ ME(NOS) OBLIGO(MOS) A PAGAR INCONDICIONALMENTE EN ESTA PLAZA, A LA ORDEN DE $0$, LA CANTIDAD DE $1$, ($3$) :
       1. $0$ por el nombre de la compañía <Configuracion.NombreEmpresa>.
       2. $1$ por la cantidad total de Venta <TransProd.Total>
       3. $3$ por la cantidad en letra del total de la Venta.
    2. **Nombre y Firma del Cliente:** Se presenta la línea para firma y debajo de ésta la leyenda “Nombre y Firma del Cliente”.
15. Finaliza el caso de uso

## Flujos alternos

### Opcionales

N/A

### Generales

N/A

# Poscondiciones

N/A

# Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 13/02/2018 |

|  |
| --- |
|  |
| Jesús Peña |
| Líder de Proyecto / Departamento de Implementación - Duxstar Solutions |
| 13/02/2018 |

|  |
| --- |
|  |
| Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 13/02/2018 |