**Proyecto Route Lite (ROL)**

Especificación del Caso de Uso: Reporte General de Promociones – CUROLMOV79

VERSIÓN 1.1

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 02/05/2016 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte General de Promociones para el Proyecto Route Lite de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003906  (Route Lite, 1.7.0.0) | Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
| 16/03/2017 | 1.1 | Folio CAI: 0004120  Permitir asignar Esquemas de Productos en lugar de Producto por Producto en Todas las promociones, incluyendo las nuevas promociones.  **Se realiza en la versión 1.11.0.0 (Indar)** | Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
|  |  |  |  |

Tabla de Contenido

[1 Introducción 4](#_Toc450247431)

[2 Caso de uso: Reporte General de Promociones – CUROLMOV79 4](#_Toc450247432)

[2.1 Descripción 4](#_Toc450247433)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc450247434)

[4 Precondiciones 4](#_Toc450247435)

[4.1 Actores 4](#_Toc450247436)

[4.2 Generales 4](#_Toc450247437)

[4.3 Parámetros 5](#_Toc450247438)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc450247439)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc450247440)

[5.2 Flujos alternos 8](#_Toc450247441)

[5.2.1 Opcionales 8](#_Toc450247442)

[5.2.2 Generales 8](#_Toc450247443)

[6 Poscondiciones 8](#_Toc450247444)

[10 Firmas de Aceptación 8](#_Toc450247445)

Especificación del Caso de Uso: Reporte General de Promociones – CUROLMOV79

# 1 Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# 2 Caso de uso: Reporte General de Promociones – CUROLMOV79

## 2.1 Descripción

Permite al actor consultar y/o imprimir el listado de las promociones generales vigentes y su detalle.

# 3 Diagrama de Casos de Uso



# 4 Precondiciones

## 4.1 Actores

1. Vendedor

## 4.2 Generales

1. El actor debe de tener un usuario registrado en el sistema.
2. El actor debe de estar activo.
3. Se debe haber seleccionado un reporte en el sistema.
4. Se debe tener configurada por lo menos una impresora.
5. Se debe haber ingresado a la actividad de Reportes.
6. El reporte debe estar dado de alta en el catálogo de valores por referencia para los reportes del móvil en Android (REPORTEA).

## 4.3 Parámetros

1. ReporteA

# 5 Flujo de eventos

## 5.1 Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUROLMOV47**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEA’
      2. VAVClave = ReporteA recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene la siguiente información del vendedor y su ruta:
   1. **Vendedor**
      1. VendedoId
      2. Nombre
4. El sistema obtiene la siguiente información de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. NombreEmpresa
      2. RFC
      3. Calle
      4. Numero
      5. NumeroInterior
      6. Colonia
      7. Ciudad
      8. Region
5. El sistema obtiene la siguiente información de las Promociones Vigentes de acuerdo a la fecha actual del sistema:
   1. **Promocion**
      1. PromocionClave
      2. Nombre
      3. Tipo
      4. TipoAplicacion
      5. FechaInicial <= Fecha actual del sistema
      6. FechaFinal >= Fecha actual del sistema
      7. TipoRango
      8. TipoRegla
      9. SeleccionaProducto
      10. CapturaCantidad
      11. TipoEstado = 1
          1. **PromocionProducto**
             1. PromocionClave
             2. ProductoClave
             3. TipoEstado = 1

**Producto**

ProductoClave

Nombre

* + - 1. **PromocionDetalle**
         1. PromocionClave
         2. EsquemaID
         3. TipoEstado = 1

**Esquema**

EsquemaID

Nombre

* + - 1. **PromocionRegla**
         1. PromocionClave
         2. PromocionReglaID
         3. PrecioClave
         4. Minimo
         5. Maximo
         6. Porcentaje
         7. Importe
         8. Cantidad
         9. AplicacionMinima
      2. **PromocionAplicacion**
         1. PromocionClave
         2. ProductoClave
         3. PRUTipoUnidad
         4. Cantidad
         5. TipoEstado = 1

1. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. Nombre Empresa: <Configuracion.NombreEmpresa>
   2. RFC: <Configuracion.RFC>
   3. Domicilio: <Configuracion.Calle> + ‘ ‘ + <Configuracion.Numero> + ‘-‘ + <Configuracion.NumeroInterior> + ‘,’ +

“Col. ” + <Configuracion.Colonia> + ‘,’ + <Configuracion.Ciudad> + ’,’ + <Configuracion.Region>.

1. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado:
   1. **Impresión:** Se presenta la fecha y hora de impresión del reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
   2. **Vendedor:** Se presenta el nombre del vendedor <Vendedor.Nombre>.
   3. **Reporte:** Se presenta el nombre del reporte.
2. El sistema presenta las siguientes columnas:
   1. Clave
   2. Promoción
   3. Tipo
3. Para cada Promoción obtenida:
   1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave de la promoción <Promocion.PromocionClave>:
      1. **Clave:** Se presenta la clave de la promoción <Promocion.PromocionClave>.
      2. **Promoción:** Se presenta el nombre de la promoción <Promocion.Nombre>.
      3. **Tipo:** Se presenta el tipo de aplicación de la promoción, con el valor de <Promocion.TipoAplicacion> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘TAPPROM’> y <VAVDescripcion.VAVClave = Promocion.TipoAplicacion>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.
   2. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Finaliza:** Se presenta la fecha en la cual finaliza la promoción <Promocion.FechaFinal>, en formato dd/mm/aaaa.
      2. **Selecciona Producto:** Esta información se presenta sólo si el tipo de promoción es de “Producto Acumulado” <Promocion.Tipo = 4>. Se presenta la leyenda “Si” en caso de que <Promocion.SeleccionaProducto = 1>, de lo contrario se presenta la leyenda “No”.
      3. **Captura Cantidad:** Esta información se presenta sólo si el tipo de promoción es de “Producto Acumulado” <Promocion.Tipo = 4>. Se presenta la leyenda “Si” en caso de que <Promocion.CapturaCantidad = 1>, de lo contrario se presenta la leyenda “No”.
   3. Si <la promoción es de tipo “Producto” <Promocion.Tipo = 1>>
      1. **Promoción Aplicada A:** Se presentan los productos sobre los cuales aplica esta promoción, mostrando su clave <PromocionProducto.ProductoClave> y su nombre <Producto.Nombre>. En caso de ser más de un producto, se presentan separados por una coma.
   4. Si <la promoción es de tipo “Cliente” <Promocion.Tipo = 2> o “Producto Acumulado” <Promocion.Tipo = 4>>
      1. **Promoción Aplicada A:** Se presenta el nombre de los esquemas de cliente sobre los que aplica la promoción <Esquema.Nombre> donde <Esquema.EsquemaID = PromocionDetalle.EsquemaID>. En caso de ser más de un esquema, se presentan separados por una coma.
      2. **En los Productos:** Para cada producto sobre el que aplica esta promoción <PromocionProducto>:
         1. El sistema presenta la siguiente información:
            1. **Producto:** Se presenta la clave del producto <PromocionProducto.ProductoClave> seguida del nombre de éste <Producto.Nombre>.
   5. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Rango de Ventas:** Se presenta únicamente esta etiqueta seguida de la siguiente información:
         1. **De:** Se presenta el mínimo a vender para que se pueda aplicar esta promoción <PromocionRegla.Minimo>. Si la aplicación del rango de la promoción es “Por Grupo” <Promocion.TipoRegla = 2> en lugar de decir “De” la etiqueta deberá decir “Por Cada” y deberá ir seguida de lo siguiente: “(Mínimo:” + “ “ + <PromocionRegla.AplicacionMinima> + “)”
         2. **A:** Se presenta el Máximo a vender para que se pueda aplicar esta promoción <PromocionRegla.Maximo>. Si la aplicación del rango de la promoción es “Por Grupo” <Promocion.TipoRegla = 2> este dato no será mostrado (incluyendo la etiqueta).
   6. Si <el tipo de aplicación de la promoción es “Producto” <Promocion.TipoAplicacion = 4>
      1. Para cada producto de regalo obtenido para la promoción <PromocionAplicacion>
         1. El sistema presenta la siguiente información:
            1. **Producto:** Se presenta la clave del producto <PromocionAplicacion.ProductoClave> seguida del nombre de éste <Producto.Nombre>.
            2. **Unidad:** Se presenta la descripción de la unidad de venta en la que se regala el producto, con el valor de <PromocionAplicacion.PRUTipoUnidad> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘UNIDADV’> y <VAVDescripcion.VAVClave = PromocionAplicacion.PRUTipoUnidad>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.
            3. **Cantidad:** Se presenta la cantidad de producto otorgada <PromocionAplicacion.Cantidad>.
   7. Si <la promoción es de tipo “Producto” <Promocion.Tipo = 1> o “Cliente” <Promocion.Tipo = 2>>
      1. Si <el tipo de aplicación de la promoción es “Descuento” <Promocion.TipoAplicacion = 1>
         1. El sistema presenta la siguiente información:
            1. **Porcentaje:** Se presenta el porcentaje de descuento a otorgar por la promoción <PromocionRegla.Porcentaje>.
      2. Si <el tipo de aplicación de la promoción es “Bonificación” <Promocion.TipoAplicacion = 2>
         1. El sistema presenta la siguiente información:
            1. **Importe:** Se presenta el importe de bonificación a otorgar por la promoción <PromocionRegla.Importe>.
      3. Si <el tipo de aplicación de la promoción es “Precio” <Promocion.TipoAplicacion = 3>
         1. El sistema presenta la siguiente información:
            1. **Lista de Precios:** Se presenta el nombre de la lista de precios a otorgar por la promoción <Precio.Nombre> donde <Precio.PrecioClave = PromocionRegla.PrecioClave>.
4. Si <el actor selecciona la opción **Imprimir**>
   1. El sistema envía al dispositivo de impresión el ticket del reporte mostrado, incluyendo la funcionalidad del caso de uso **Imprimir Recibos – RNGENXX** y enviando como parámetros la siguiente información:
      1. ListaDocumentos
         1. ValorReferencia = 1
         2. LogoSoloPrimerRecibo = 1
5. Si <el actor selecciona la opción **Regresar**>
   1. El sistema continúa en el [**paso 12**](#Fin) del flujo básico
6. Finaliza el caso de uso

## 5.2 Flujos alternos

### 5.2.1 Opcionales

N/A

### 5.2.2 Generales

N/A

# 6 Poscondiciones

N/A

# 

# 10 Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 04/05/2016 |

|  |
| --- |
|  |
| Jesús Peña |
| Líder de Proyecto / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 04/05/2016 |

|  |
| --- |
|  |
| Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 04/05/2016 |