**Proyecto Route Lite (ROL)**

Especificación del Caso de Uso: Reporte de Ventas (FRI) – CUROLMOV133

VERSIÓN 1.0

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 27/01/2021 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte de Ventas (FRI) para el Proyecto Route Lite de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0006591  Se realiza en la versión 4.23.1.16 con réplica a partir de la 4.26.0.0  (FRI, 4.23.1.16) | Erik Alejandro Amador Serrano |
|  |  |  |  |

Tabla de Contenido

[1 Introducción 4](#_Toc62667455)

[2 Caso de uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV133 4](#_Toc62667456)

[2.1 Descripción 4](#_Toc62667457)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc62667458)

[4 Precondiciones 4](#_Toc62667459)

[4.1 Actores 4](#_Toc62667460)

[4.2 Generales 4](#_Toc62667461)

[4.3 Parámetros 5](#_Toc62667462)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc62667463)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc62667464)

[5.2 Flujos alternos 11](#_Toc62667465)

[5.2.1 Opcionales 11](#_Toc62667466)

[5.2.2 Generales 11](#_Toc62667467)

[6 Poscondiciones 11](#_Toc62667468)

[10 Firmas de Aceptación 11](#_Toc62667469)

Especificación del Caso de Uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV133

# 1 Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# 2 Caso de uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV133

## 2.1 Descripción

Permite al actor consultar y/o imprimir el informe general o detallado de las ventas del día.

# 3 Diagrama de Casos de Uso



# 4 Precondiciones

## 4.1 Actores

1. Vendedor

## 4.2 Generales

1. El actor debe de tener un usuario registrado en el sistema.
2. El actor debe de estar activo.
3. Se debe haber seleccionado un reporte en el sistema.
4. Se debe tener configurada por lo menos una impresora.
5. Se debe haber ingresado a la actividad de Reportes.
6. El reporte debe estar dado de alta en el catálogo de valores por referencia para los reportes del móvil en Android (REPORTEA).

## 4.3 Parámetros

1. ReporteA
2. DiaClave
3. VendedorId
4. Detallado
5. General

# 5 Flujo de eventos

## 5.1 Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUROLMOV47**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEA’
      2. VAVClave = ReporteA recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene la siguiente información del vendedor:
   1. **Vendedor**
      1. VendedoId = VendedorId recibido como parámetro
      2. Nombre
4. El sistema obtiene la siguiente información de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. NombreEmpresa
      2. RFC
      3. Calle
      4. Numero
      5. NumeroInterior
      6. Colonia
      7. Ciudad
      8. Region
5. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas surtidas realizadas de acuerdo al día de trabajo:
   1. **TransProd**
      1. TransProdID
      2. VisitaClave
         1. **Visita**
            1. VisitaClave
            2. VendedorId = VendedorId recibido como parámetro
            3. ClienteClave

**Cliente**

ClienteClave

Clave

NombreCorto

RazonSocial

* + 1. Si <DiaClave1 = Null>
       1. DiaClave
       2. **Dia**
          1. DiaClave = DiaClave seleccionado como filtro *(\*\*en caso de que se haya seleccionado un DiaClave como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*
          2. FueraFrecuencia = 0
    2. Si <DiaClave1 <> Null>
       1. DiaClave1
       2. **Dia**
          1. DiaClave = DiaClave seleccionado como filtro *(\*\*en caso de que se haya seleccionado un DiaClave como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*
          2. FueraFrecuencia = 0
    3. Tipo = 1
    4. TipoFase = 2
    5. Total
    6. CFVTipo
    7. TipoTurno
    8. **TransProdDetalle**
       1. TransProdID
       2. TransProdDetalleID
       3. ProductoClave
       4. TipoUnidad
       5. Precio
       6. Cantidad
       7. Subtotal
       8. Total
       9. Impuesto
       10. Promocion
       11. **Producto**
           1. ProductoClave
           2. Nombre
       12. **ProductoDetalle**
           1. ProductoClave
           2. PRUTipoUnidad
           3. Factor
       13. **ProductoUnidad**
           1. ProductoClave
           2. PRUTipoUnidad
           3. KgLts
       14. **TpdDes**
           1. TransProdId
           2. TransProdDetalleId
           3. DesImporte
           4. DesImpuesto
       15. **TpdDesVendedor**
           1. TransProdId
           2. TransProdDetalleId
           3. DesImporte
           4. DesImpuesto

1. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. Nombre Empresa: <Configuracion.NombreEmpresa>
   2. RFC: <Configuracion.RFC>
   3. Domicilio: <Configuracion.Calle> + ‘ ‘ + <Configuracion.Numero> + ‘-‘ + <Configuracion.NumeroInterior> + ‘,’ +

“Col. ” + <Configuracion.Colonia> + ‘,’ + <Configuracion.Ciudad> + ’,’ + <Configuracion.Region>.

1. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado:
   1. **Impresión:** Se presenta la fecha y hora de impresión del reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
   2. **Vendedor:** Se presenta el nombre del vendedor <Vendedor.Nombre>.
   3. **Reporte:** Se presenta el nombre del reporte. Si se seleccionó el filtro de Detallado (Detallado = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro, se presenta la leyenda “REPORTE DETALLADO DE VENTAS”. Si se seleccionó el filtro de General (General = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro, se presenta la leyenda “REPORTE GENERAL DE VENTAS”.
2. Si <se seleccionó la vista Detallada para el reporte (Detallado = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro>
   1. El sistema presenta las siguientes columnas:
      1. Producto
      2. Cant.
      3. P.U.
      4. Total
   2. Para cada venta surtida obtenida en el [**paso 5**](#paso5):
      1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por el folio de la transacción <TransProd.Folio>:
      2. Si son ventas de Factura, es decir si <TransProd.TipoTurno = 1> presentar lo siguiente:
         1. Se presenta la leyenda “**FACTURAS**”.
         2. Seguir en el [paso 8.2.4.2.1](#paso_8_2_4_2_1) presentando todas las ventas correspondientes a Facturas.
      3. Si son ventas de Contado, es decir si <TransProd.CFVTipo = 1> y <TransProd.TipoTurno = 0> presentar lo siguiente:
         1. Se presenta la leyenda “**VENTAS DE CONTADO**”.
         2. Seguir en el [paso 8.2.4.2.1](#paso_8_2_4_2_1) presentando todas las ventas correspondientes a Ventas de contado.
      4. Si son ventas a Crédito, es decir si <TransProd.CFVTipo = 2> y <TransProd.TipoTurno = 0> presentar lo siguiente:
         1. Se presenta la leyenda “**VENTAS A CRÉDITO**”.
         2. Seguir en el [paso 8.2.4.2.1](#paso_8_2_4_2_1) presentando todas las ventas correspondientes a Ventas a crédito.
            1. **Nombre del Cliente:** Se presenta la información del cliente, concatenando la clave de este <Cliente.Clave> y su razón social <Cliente.RazonSocial>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – RazonSocial”.
            2. **Movimiento:** Se presenta el nombre del movimiento, para ello, con el valor de <TransProd.Tipo> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘TRPTIPO’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProd.Tipo>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.
            3. **Folio:** Se presenta el folio del movimiento <TransProd.Folio>.
            4. Para cada detalle obtenido para la venta actual, el sistema presenta la siguiente información:

**Producto:** Se presenta la clave del producto <Producto.ProductoClave> seguida del nombre de éste <Producto.Nombre>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – NombreProducto”.

Para cada unidad de venta obtenida para el producto, el sistema presenta la siguiente información:

**Unidad:** Se presenta un guion medio “–“ seguido de la descripción de la unidad de venta obtenida para el producto, con el valor de <TransProdDetalle.TipoUnidad> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘UNIDADV’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProdDetalle.TipoUnidad>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.

**Cant:** Se presenta la cantidad de producto vendida para la unidad de venta actual <TransProdDetalle.Cantidad>.

**P.U.:** Se presenta el precio unitario del producto <TransProdDetalle.Precio>. Si el producto es promocional <TransProdDetalle.Promocion = 2>, entonces en esta columna se mostrará un asterisco (\*).

**Total:** Se presenta el precio total del producto en base al Subtotal de éste, restándole los importes que resulten de descuentos de clientes, descuento del vendedor, e impuestos correspondientes a los descuentos, a partir de: <TransProdDetalle.Subtotal> - <TpdDes.DesImporte> - <TpdDesVendedor.DesImporte> - <TpdDes.DesImpuesto> - <TpdDesVendedor.DesImpuesto>. Si el producto es promocional <TransProdDetalle.Promocion = 2>, esta columna no mostrará información.

* + - * 1. El sistema presenta la siguiente información:

**TOTAL:** Se presenta el importe total de la venta, a partir de la sumatoria del Total de cada producto vendido en el movimiento actual.

* 1. El sistema presenta la siguiente información:
     1. **TOTAL FACTURA:** Se presenta el importe total que se vendió en el día en la sección de **FACTURAS**, a partir de la sumatoria de los totales ∑<**Total**>.
     2. **TOTAL CONTADO:** Se presenta el importe total que se vendió en el día en la sección de **VENTAS DE CONTADO**, a partir de la sumatoria de los totales ∑<**Total**>.
     3. **TOTAL CRÉDITO:** Se presenta el importe total que se vendió en el día en la sección de **VENTAS A CRÉDITO**, a partir de la sumatoria de los totales ∑<**Total**>.
     4. **GRAN TOTAL:** Se presenta la sumatoria de los totales (**TOTAL FACTURA + TOTAL CONTADO + TOTAL CRÉDITO**).

1. Si <se seleccionó la vista General para el reporte (General = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro>
   1. El sistema presenta las siguientes columnas:
      1. Folio
      2. Cliente
      3. Total
   2. Para cada venta surtida obtenida en el [**paso 5**](#paso5):
      1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por el folio de la transacción <TransProd.Folio>:
         1. Si son ventas de factura, es decir si <TransProd.TipoTurno = 1> presentar lo siguiente:
            1. Se presenta la leyenda “**FACTURAS**”.
            2. **Folio:** Se presenta el folio del movimiento <TransProd.Folio>.
            3. **Cliente:** Se presenta el nombre del cliente <Cliente.NombreCorto>.
            4. **Total:** Se presenta el importe total de la venta <TransProd.Total>.
         2. Si son ventas de contado, es decir si <TransProd.CFVTipo = 1> y <TransProd.TipoTurno = 0> presentar lo siguiente:
            1. Se presenta la leyenda “**VENTAS DE CONTADO**”.
            2. **Folio:** Se presenta el folio del movimiento <TransProd.Folio>.
            3. **Cliente:** Se presenta el nombre del cliente <Cliente.NombreCorto>.
            4. **Total:** Se presenta el importe total de la venta <TransProd.Total>.
         3. Si son ventas a crédito, es decir si <TransProd.CFVTipo = 2> y <TransProd.TipoTurno = 0> presentar lo siguiente:
            1. Se presenta la leyenda “**VENTAS A CRÉDITO**”.
            2. **Folio:** Se presenta el folio del movimiento <TransProd.Folio>.
            3. **Cliente:** Se presenta el nombre del cliente <Cliente.NombreCorto>.
            4. **Total:** Se presenta el importe total de la venta <TransProd.Total>.
   3. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **TOTAL FACTURA:** Se presenta el importe total que se vendió en el día en la sección de **FACTURAS**, a partir de la sumatoria de los totales ∑<**Total**>.
      2. **TOTAL CONTADO:** Se presenta el importe total que se vendió en el día en la sección de **VENTAS DE CONTADO**, a partir de la sumatoria de los totales ∑<**Total**>.
      3. **TOTAL CRÉDITO:** Se presenta el importe total que se vendió en el día en la sección de **VENTAS A CRÉDITO**, a partir de la sumatoria de los totales ∑<**Total**>.
      4. **GRAN TOTAL:** Se presenta la sumatoria de los totales (**TOTAL FACTURA + TOTAL CONTADO + TOTAL CRÉDITO**).
2. El sistema presenta la siguiente información:
   1. **VENTA TOTAL KG/LTS:** Se presenta la cantidad total de producto vendida en Kg/Litros, a partir de la sumatoria de la cantidad de los detalles de las ventas surtidas obtenidas, convertidos a Kg/Lts: <∑(TransProdDetalle.Cantidad \* ProductoUnidad.KgLts)>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = ProductoUnidad.ProductoClave> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = ProductoUnidad.PRUTipoUnidad>.
3. Si <el actor selecciona la opción **Imprimir**>
   1. El sistema envía al dispositivo de impresión el ticket del reporte mostrado, incluyendo la funcionalidad del caso de uso **Imprimir Recibos – RNGENXX** y enviando como parámetros la siguiente información:
      1. ListaDocumentos
         1. ValorReferencia = 1
         2. LogoSoloPrimerRecibo = 1
4. Si <el actor selecciona la opción **Regresar**>
   1. El sistema continúa en el [**paso 14**](#Fin) del flujo básico
5. Finaliza el caso de uso

## 5.2 Flujos alternos

### 5.2.1 Opcionales

N/A

### 5.2.2 Generales

N/A

# 6 Poscondiciones

N/A

# 

# 10 Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 27/01/2021 |

|  |
| --- |
|  |
| Jesús Peña |
| Líder de Proyecto / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 27/01/2021 |

|  |
| --- |
|  |
| Erik Alejandro Amador Serrano |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 27/01/2021 |