**Proyecto Route Lite (ROL)**

Especificación del Caso de Uso: Reporte de Transacciones del Día – CUROLMOV61

VERSIÓN 1.0

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 08/06/2015 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte de Transacciones del Día para el Proyecto Route Lite de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003534  (Disposur, 1.4.0.0) | Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Tabla de Contenido

[1 Introducción 4](#_Toc504489832)

[2 Caso de uso: Reporte de Transacciones del Día – CUROLMOV61 4](#_Toc504489833)

[2.1 Descripción 4](#_Toc504489834)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc504489835)

[4 Precondiciones 4](#_Toc504489836)

[4.1 Actores 4](#_Toc504489837)

[4.2 Generales 4](#_Toc504489838)

[4.3 Parámetros 5](#_Toc504489839)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc504489840)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc504489841)

[5.2 Flujos alternos 10](#_Toc504489842)

[5.2.1 Opcionales 10](#_Toc504489843)

[5.2.2 Generales 11](#_Toc504489844)

[6 Poscondiciones 11](#_Toc504489845)

[10 Firmas de Aceptación 11](#_Toc504489846)

Especificación del Caso de Uso: Reporte de Transacciones del Día – CUROLMOV61

# 1 Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# 2 Caso de uso: Reporte de Transacciones del Día – CUROLMOV61

## 2.1 Descripción

Permite al actor consultar y/o imprimir el detalle de las transacciones realizadas con cada cliente durante el día.

# 3 Diagrama de Casos de Uso



# 4 Precondiciones

## 4.1 Actores

1. Vendedor

## 4.2 Generales

1. El actor debe de tener un usuario registrado en el sistema.
2. El actor debe de estar activo.
3. Se debe haber seleccionado un reporte en el sistema.
4. Se debe tener configurada por lo menos una impresora.
5. Se debe haber ingresado a la actividad de Reportes.
6. El reporte debe estar dado de alta en el catálogo de valores por referencia para los reportes del móvil en Android (REPORTEA).

## 4.3 Parámetros

1. ReporteA
2. DiaClave

# 5 Flujo de eventos

## 5.1 Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUROLMOV47**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEA’
      2. VAVClave = ReporteA recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene de sesión la siguiente información:
   1. ModuloTermTipoIndice
4. El sistema obtiene la siguiente información del vendedor y su Centro de Distribución:
   1. **Vendedor**
      1. VendedoId
      2. Nombre
      3. USUId
         1. **Usuario**
            1. USUId
            2. AlmacenID
            3. **Almacen**

AlmacenID

Nombre

* 1. **VenRut**
     1. RUTClave
     2. VendedorID

1. El sistema obtiene la siguiente información de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. NombreEmpresa
      2. RFC
      3. Calle
      4. Numero
      5. Colonia
      6. Telefono
2. El sistema obtiene la siguiente información de las visitas realizadas:
   1. **Visita**
      1. VisitaClave
      2. DiaClave = DiaClave seleccionado como filtro *(\*\*en caso de que se haya seleccionado un DiaClave como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*
      3. ClienteClave
         1. **Cliente**
            1. ClienteClave
            2. Clave
            3. RazonSocial
      4. FechaHoraInicial
      5. FechaHoraFinal
3. Si <el módulo actual es el de Preventa (ModuloTermTipoIndice = 2) de acuerdo a la información registrada en sesión>
   1. Para cada Visita obtenida
      1. El sistema obtiene la siguiente información de los Movimientos Sin Inventario realizados durante la Visita:
         1. **TransProd**
            1. TransProdID
            2. VisitaClave = Visita actual
            3. Folio
            4. Tipo = 21
            5. TipoFase = 1
            6. Total
            7. **TransProdDetalle**

TransProdID

TransProdDetalleID

ProductoClave

Precio

Cantidad

Impuesto

**Producto**

ProductoClave

Nombre

**TpdDes**

TransProdId

TransProdDetalleId

DesImpuesto

**TpdDesVendedor**

TransProdId

TransProdDetalleId

DesImpuesto

1. Si <el módulo actual es el de Venta o Reparto (ModuloTermTipoIndice = 1 ó 3) de acuerdo a la información registrada en sesión>
   1. Para cada Visita obtenida
      1. El sistema obtiene la siguiente información de las Ventas realizadas durante la visita:
         1. **TransProd**
            1. TransProdID
            2. Si <VisitaClave1 = Null>

VisitaClave = Visita actual

* + - * 1. Si <VisitaClave1 <> Null>

VisitaClave1 = Visita actual

* + - * 1. Folio
        2. Tipo = 1
        3. TipoFase = 2
        4. **TransProdDetalle**

TransProdID

TransProdDetalleID

ProductoClave

Cantidad

**Producto**

ProductoClave

Nombre

* + 1. El sistema obtiene la siguiente información de las Devoluciones de Cliente realizadas durante la visita:
       1. **TransProd**
          1. TransProdID
          2. VisitaClave = Visita actual
          3. Folio
          4. Tipo = 3
          5. TipoFase = 1
          6. **TransProdDetalle**

TransProdID

TransProdDetalleID

ProductoClave

Cantidad

**Producto**

ProductoClave

Nombre

* + 1. El sistema obtiene la siguiente información de losAbonos realizados durante la visita:
       1. **Abono**
          1. ABNId
          2. Folio
          3. VisitaClave = Visita actual
          4. Total
          5. **ABNDetalle**

ABNId

TipoPago = 1

Importe

1. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. Nombre Empresa: <Configuracion.NombreEmpresa>.
   2. RFC: Se imprime la etiqueta “RFC:” + <Configuracion.RFC>.
   3. Agencia: Se imprime la etiqueta “Agencia:” + <Almacen.Nombre> del almacén tipo Centro de Distribución obtenido para el usuario correspondiente al vendedor.
   4. Calle y Número: <Configuracion.Calle> + <Configuracion.Numero>.
   5. Colonia: Se imprime la etiqueta “Col. ” + <Configuracion.Colonia>
   6. Teléfono: Se imprime la etiqueta “Tel:” + <Configuracion.Telefono>.
2. El sistema presenta el nombre del reporte
3. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado:
   1. **Ruta:** Se presenta la clave <VenRut.RUTClave> de la ruta asignada al vendedor, en caso de que el vendedor cuente con más de una ruta asignada, se deberán presentar todas ellas, separadas por una coma (,), ejemplo: “R001, R002, R003”.
   2. **Vendedor:** Se presenta la información del vendedor, concatenando el identificador de éste <Vendedor.VendedorId> y su nombre <Vendedor.Nombre>, separados por un guion medio, ejemplo: “0001 – Juan Araiza”.
   3. **Fecha:** Se presenta la fecha y hora de impresión del reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
4. Para cada Visita obtenida
   1. Si <se obtuvo información de Movimientos Sin Inventario, Ventas, Devoluciones de Cliente o Abonos realizados durante ésta>
      1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por hora de inicio de la visita <Visita.FechaHoraInicial>:
         1. **Cliente**: Se presenta la información del cliente, concatenando la clave de este <Cliente.Clave> y su razón social <Cliente.RazonSocial>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – RazonSocial”.
         2. **Fecha Visita**: Se presenta la información correspondiente a la fecha de inicio de la visita <Visita.FechaHoraInicial> (sólo la parte correspondiente a la fecha), en formato dd/mm/aaaa.
         3. **Inicio**: Se presenta la información correspondiente a la hora de inicio de la visita <Visita.FechaHoraInicial> (sólo la parte correspondiente a la hora), en formato hh:mm.
         4. **Fin**: Se presenta la información correspondiente a la hora del final de la visita <Visita.FechaHoraFinal> (sólo la parte correspondiente a la hora), en formato hh:mm.
         5. **Servicio**: Se presenta la información correspondiente a la duración de la visita, la cual se obtendrá a partir de la diferencia entre la hora de inicio y la hora del final de ésta, en formato hh:mm.
   2. Si <el módulo actual es el de Preventa (ModuloTermTipoIndice = 2) de acuerdo a la información registrada en sesión>
      1. Para cada uno de los Movimientos Sin Inventario obtenidos para la visita actual:
         1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por folio de la transacción <TransProd.Folio>:
            1. **Venta Producto:** Se presenta la etiqueta “Venta Producto” seguida del folio del movimiento <TransProd.Folio>.
         2. El sistema presenta las siguientes columnas:
            1. Clave
            2. Pres
            3. Cantidad
         3. Para cada detalle de la transacción:
            1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:

**Clave:** Se presenta la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>.

**Pres:** Se presenta el nombre del producto <Producto.Nombre>.

**Cantidad:** Se presenta la cantidad de producto <TransProdDetalle.Cantidad>.

* + - 1. El sistema presenta la siguiente información:
         1. **Total:** Se presenta el importe total del movimiento sin inventario <TransProd.Total>.
  1. Si <el módulo actual es el de Venta o Reparto (ModuloTermTipoIndice = 1 ó 3) de acuerdo a la información registrada en sesión>
     1. Si <se obtuvieron Ventas>
        1. Para cada una de las Ventas obtenidas para la visita actual:
           1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por folio de la transacción <TransProd.Folio>:

**Venta Producto:** Se presenta la etiqueta “Venta Producto” seguida del folio del movimiento <TransProd.Folio>.

* + - * 1. El sistema presenta las siguientes columnas:

Clave

Pres

Cantidad

* + - * 1. Para cada detalle de la transacción:

El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:

**Clave:** Se presenta la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>.

**Pres:** Se presenta el nombre del producto <Producto.Nombre>.

**Cantidad:** Se presenta la cantidad de producto <TransProdDetalle.Cantidad>.

* + 1. Si <se obtuvieron Devoluciones de Cliente>
       1. Para cada una de las Devoluciones de Cliente obtenidas para la visita actual:
          1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por folio de la transacción <TransProd.Folio>:

**Envase Devuelto:** Se presenta la etiqueta “Envase Devuelto” seguida del folio del movimiento <TransProd.Folio>.

* + - * 1. El sistema presenta las siguientes columnas:

Clave

Pres

Cantidad

* + - * 1. Para cada detalle de la transacción:

El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:

**Clave:** Se presenta la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>.

**Pres:** Se presenta el nombre del producto <Producto.Nombre>.

**Cantidad:** Se presenta la cantidad de producto <TransProdDetalle.Cantidad>.

* + 1. Si <se obtuvieron Abonos>
       1. Para cada uno de los Abonos obtenidos para la visita actual:
          1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por folio de la transacción <TransProd.Folio>:

**Abono:** Se presenta la etiqueta “Abono” seguida del folio del abono <TransProd.Folio>.

* + - * 1. El sistema presenta la siguiente información:

**Efectivo**: Se presenta la información correspondiente al total del Efectivo recolectado para el abono actual, a partir de la sumatoria del importe de estos detalles <∑ABNDetalle.Importe>.

**Total:** Se presenta la información correspondiente al importe total del abono actual <Abono.Total>.

1. El sistema presenta el siguiente encabezado para la sección de totales:
   1. “TOTAL GENERAL”
2. Si <se obtuvo información de Movimientos Sin Inventario o Ventas>
   1. El sistema presenta la siguiente información como encabezado de la sección que contendrá el total de las ventas de producto efectuadas durante el día de trabajo:
      1. “VENTA PRODUCTO”
   2. El sistema presenta las siguientes columnas:
      1. Clave
      2. Pres
      3. Cantidad
   3. Para cada producto y unidad incluidos en los Movimientos Sin Inventario o Ventas obtenidos
      1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:
         1. **Clave:** Se presenta la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>.
         2. **Pres:** Se presenta el nombre del producto <Producto.Nombre>.
         3. **Cantidad:** Se presenta la cantidad de producto vendida de manera consolidada, <∑TransProdDetalle.Cantidad>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual>.
   4. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Total**: Se presenta la cantidad del total de productos vendidos, la cual se obtendrá a partir de la sumatoria de las cantidades vendidas de cada producto.
3. Si <el módulo actual es el de Preventa (ModuloTermTipoIndice = 2) de acuerdo a la información registrada en sesión>
   1. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **TOTAL:** Se presenta el importe total de las transacciones de movimiento sin inventario efectuadas durante el día de trabajo o fecha seleccionada, el cual se obtendrá a partir de la sumatoria del total de cada transacción obtenida <∑TransProd.Total>.
4. Si <el módulo actual es el de Venta o Reparto (ModuloTermTipoIndice = 1 ó 3) de acuerdo a la información registrada en sesión>
   1. Si <se obtuvo información de Devoluciones de Cliente>
      1. El sistema presenta la siguiente información como encabezado de la sección que contendrá el total de las devoluciones de envase efectuadas durante el día de trabajo:
         1. “ENVASE DEVUELTO”
      2. El sistema presenta las siguientes columnas:
         1. Clave
         2. Pres
         3. Cantidad
      3. Para cada producto y unidad incluidos en las Devoluciones de Cliente obtenidas
         1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:
            1. **Clave:** Se presenta la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>.
            2. **Pres:** Se presenta el nombre del producto <Producto.Nombre>.
            3. **Cantidad:** Se presenta la cantidad de producto devuelta de manera consolidada, <∑TransProdDetalle.Cantidad>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual>.
      4. El sistema presenta la siguiente información:
         1. **Total**: Se deberá presentar la cantidad del total de cajas de envase devueltas, la cual se obtendrá a partir de la sumatoria de las cantidades devueltas de cada producto.
   2. El sistema presenta la siguiente información como encabezado de la sección que contendrá el total de los abonos recibidos durante el día de trabajo:
      1. “ABONO”
   3. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Efectivo:** Se presenta la información correspondiente al total de los abonos en Efectivo recolectados durante el día de trabajo, a partir de la sumatoria del importe de estos <∑ABNDetalle.Importe>.
      2. **Total:** Se presenta la información correspondiente al importe total de todos los pagos o abonos recolectados durante el día de trabajo, a partir de la sumatoria del importe de cada uno de estos <Abono.Total>; aun cuando el crédito se haya generado en el día de trabajo actual.
   4. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **Firma Vendedor:** Se presenta una línea horizontal que servirá al usuario como base para escritura. En la parte inferior de la línea base para escritura manual, deberá presentarse el nombre e identificador del vendedor, seguidos de la leyenda “Firma Conformidad Reparto”.
5. Si <el actor selecciona la opción **Imprimir**>
   1. El sistema envía al dispositivo de impresión el ticket del reporte mostrado, incluyendo la funcionalidad del caso de uso **Imprimir Recibos – RNGENXX** y enviando como parámetros la siguiente información:
      1. ListaDocumentos
         1. ValorReferencia = 1
         2. LogoSoloPrimerRecibo = 1
6. Si <el actor selecciona la opción **Regresar**>
   1. El sistema continúa en el [**paso 19**](#Fin) del flujo básico
7. Finaliza el caso de uso

## 5.2 Flujos alternos

### 5.2.1 Opcionales

N/A

### 5.2.2 Generales

N/A

# 6 Poscondiciones

N/A

# 

# 10 Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 11/06/2015 |

|  |
| --- |
|  |
| Jesús Peña |
| Líder de Proyecto / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 11/06/2015 |

|  |
| --- |
|  |
| Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 11/06/2015 |