**Proyecto Route Lite (ROL)**

Especificación del Caso de Uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV66

VERSIÓN 1.0

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 24/03/2016 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte de Ventas para el Proyecto Route Lite de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003860  (Route Lite, 1.6.0.0) | Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Tabla de Contenido

[1 Introducción 4](#_Toc447241252)

[2 Caso de uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV66 4](#_Toc447241253)

[2.1 Descripción 4](#_Toc447241254)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc447241255)

[4 Precondiciones 4](#_Toc447241256)

[4.1 Actores 4](#_Toc447241257)

[4.2 Generales 4](#_Toc447241258)

[4.3 Parámetros 5](#_Toc447241259)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc447241260)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc447241261)

[5.2 Flujos alternos 10](#_Toc447241262)

[5.2.1 Opcionales 10](#_Toc447241263)

[5.2.2 Generales 10](#_Toc447241264)

[6 Poscondiciones 10](#_Toc447241265)

[10 Firmas de Aceptación 10](#_Toc447241266)

Especificación del Caso de Uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV66

# 1 Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# 2 Caso de uso: Reporte de Ventas – CUROLMOV66

## 2.1 Descripción

Permite al actor consultar y/o imprimir el informe general o detallado de las ventas del día, tanto por cliente como por producto.

# 3 Diagrama de Casos de Uso



# 4 Precondiciones

## 4.1 Actores

1. Vendedor

## 4.2 Generales

1. El actor debe de tener un usuario registrado en el sistema.
2. El actor debe de estar activo.
3. Se debe haber seleccionado un reporte en el sistema.
4. Se debe tener configurada por lo menos una impresora.
5. Se debe haber ingresado a la actividad de Reportes.
6. El reporte debe estar dado de alta en el catálogo de valores por referencia para los reportes del móvil en Android (REPORTEA).

## 4.3 Parámetros

1. ReporteA
2. DiaClave
3. Detallado
4. General
5. TotalizacionProductosPrecio

# 5 Flujo de eventos

## 5.1 Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUROLMOV47**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEA’
      2. VAVClave = ReporteA recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene la siguiente información del vendedor:
   1. **Vendedor**
      1. VendedoId
      2. Nombre
4. El sistema obtiene la siguiente información de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. NombreEmpresa
      2. RFC
      3. Calle
      4. Numero
      5. NumeroInterior
      6. Colonia
      7. Ciudad
      8. Region
5. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas surtidas realizadas de acuerdo al día de trabajo seleccionado como filtro (en caso de aplicar):
   1. **TransProd**
      1. TransProdID
      2. VisitaClave
         1. **Visita**
            1. VisitaClave
            2. ClienteClave

**Cliente**

ClienteClave

Clave

NombreCorto

RazonSocial

* + 1. Si <DiaClave1 = Null>
       1. DiaClave
       2. **Dia**
          1. DiaClave = DiaClave seleccionado como filtro *(\*\*en caso de que se haya seleccionado un DiaClave como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*
          2. FueraFrecuencia = 0
    2. Si <DiaClave1 <> Null>
       1. DiaClave1
       2. **Dia**
          1. DiaClave = DiaClave seleccionado como filtro *(\*\*en caso de que se haya seleccionado un DiaClave como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*
          2. FueraFrecuencia = 0
    3. Tipo = 1
    4. TipoFase = 2
    5. Total
    6. **TransProdDetalle**
       1. TransProdID
       2. TransProdDetalleID
       3. ProductoClave
       4. TipoUnidad
       5. Precio
       6. Cantidad
       7. Subtotal
       8. Total
       9. Impuesto
       10. Promocion
       11. **Producto**
           1. ProductoClave
           2. Nombre
       12. **ProductoDetalle**
           1. ProductoClave
           2. PRUTipoUnidad
           3. Factor
       13. **ProductoUnidad**
           1. ProductoClave
           2. PRUTipoUnidad
           3. KgLts
       14. **TpdDes**
           1. TransProdId
           2. TransProdDetalleId
           3. DesImporte
           4. DesImpuesto
       15. **TpdDesVendedor**
           1. TransProdId
           2. TransProdDetalleId
           3. DesImporte
           4. DesImpuesto

1. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. Nombre Empresa: <Configuracion.NombreEmpresa>
   2. RFC: <Configuracion.RFC>
   3. Domicilio: <Configuracion.Calle> + ‘ ‘ + <Configuracion.Numero> + ‘-‘ + <Configuracion.NumeroInterior> + ‘,’ +

“Col. ” + <Configuracion.Colonia> + ‘,’ + <Configuracion.Ciudad> + ’,’ + <Configuracion.Region>.

1. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado:
   1. **Impresión:** Se presenta la fecha y hora de impresión del reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
   2. **Vendedor:** Se presenta el nombre del vendedor <Vendedor.Nombre>.
   3. **Reporte:** Se presenta el nombre del reporte. Si se seleccionó el filtro de Detallado (Detallado = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro, se presenta la leyenda “REPORTE DETALLADO DE VENTAS”. Si se seleccionó el filtro de General (General = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro, se presenta la leyenda “REPORTE GENERAL DE VENTAS”.
2. Si <se seleccionó la vista Detallada para el reporte (Detallado = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro>
   1. El sistema presenta las siguientes columnas:
      1. Producto
      2. Cant.
      3. P.U.
      4. Total
   2. Para cada venta surtida obtenida en el [**paso 5**](#paso5):
      1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por el folio de la transacción <TransProd.Folio>:
         1. **Nombre del Cliente:** Se presenta la información del cliente, concatenando la clave de este <Cliente.Clave> y su razón social <Cliente.RazonSocial>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – RazonSocial”.
         2. **Movimiento:** Se presenta el nombre del movimiento, para ello, con el valor de <TransProd.Tipo> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘TRPTIPO’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProd.Tipo>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.
         3. **Folio:** Se presenta el folio del movimiento <TransProd.Folio>.
         4. Para cada detalle obtenido para la venta actual
            1. El sistema presenta la siguiente información:

**Producto:** Se presenta la clave del producto <Producto.ProductoClave> seguida del nombre de éste <Producto.Nombre>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – NombreProducto”.

Para cada unidad de venta obtenida para el producto, el sistema presenta la siguiente información:

**Unidad:** Se presenta un guion medio “–“ seguido de la descripción de la unidad de venta obtenida para el producto, con el valor de <TransProdDetalle.TipoUnidad> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘UNIDADV’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProdDetalle.TipoUnidad>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.

**Cant:** Se presenta la cantidad de producto vendida para la unidad de venta actual <TransProdDetalle.Cantidad>.

**P.U.:** Se presenta el precio unitario del producto <TransProdDetalle.Precio>. Si el producto es promocional <TransProdDetalle.Promocion = 2>, entonces en esta columna se mostrará un asterisco (\*).

**Total:** Se presenta el precio total del producto en base al Subtotal de éste, restándole los importes que resulten de descuentos de clientes, descuento del vendedor, e impuestos correspondientes a los descuentos, a partir de: <TransProdDetalle.Subtotal> - <TpdDes.DesImporte> - <TpdDesVendedor.DesImporte> - <TpdDes.DesImpuesto> - <TpdDesVendedor.DesImpuesto>. Si el producto es promocional <TransProdDetalle.Promocion = 2>, esta columna no mostrará información.

* + 1. El sistema presenta la siguiente información:
       1. **TOTAL:** Se presenta el importe total de la venta, a partir de la sumatoria del Total de cada producto vendido en el movimiento actual.
  1. El sistema presenta la siguiente información:
     1. **GRAN TOTAL:** Se presenta el importe total de todas las ventas del día, a partir de la sumatoria del TOTAL de cada venta presentada.
  2. El sistema presenta el siguiente encabezado para la sección de venta a nivel producto:
     1. “VENTAS POR PRODUCTO”
  3. Para cada producto vendido incluido en las Ventas surtidas obtenidas (aquel donde <TransProdDetalle.Promocion <> 2>)
     1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:
        1. **Producto:** Se presenta la clave del producto <Producto.ProductoClave> seguida del nombre de éste <Producto.Nombre>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – NombreProducto”..
        2. Para cada unidad de venta obtenida para el producto, el sistema presenta la siguiente información:
           1. **Unidad:** Se presenta un guion medio “–“ seguido de la descripción de la unidad de venta obtenida para el producto, con el valor de <TransProdDetalle.TipoUnidad> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘UNIDADV’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProdDetalle.TipoUnidad>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.
           2. **Cant:** Se presenta la cantidad de producto vendida de manera consolidada, <∑TransProdDetalle.Cantidad>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual> y <TransProdDetalle.Promocion <> 2>.
           3. **Total:** Se presenta el importe total de producto vendido de manera consolidada, <∑TransProdDetalle.Total>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual> y <TransProdDetalle.Promocion <> 2>.
  4. El sistema presenta la siguiente información:
     1. **GRAN TOTAL:** Se presenta el importe total que se vendió en el día, a partir de la sumatoria de los Totales de los productos vendidos.
  5. El sistema presenta el siguiente encabezado para la sección de productos regalados por promoción:
     1. “PRODUCTOS PROMOCIONALES”
  6. Para cada producto regalado por promoción incluido en las Ventas surtidas obtenidas (aquel donde <TransProdDetalle.Promocion = 2>)
     1. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <TransProdDetalle.ProductoClave>:
        1. **Producto:** Se presenta la clave del producto <Producto.ProductoClave> seguida del nombre de éste <Producto.Nombre>, separados por un guion medio, ejemplo: “Clave – NombreProducto”.
        2. Para cada unidad de venta obtenida para el producto, el sistema presenta la siguiente información:
           1. **Unidad:** Se presenta un guion medio “–“ seguido de la descripción de la unidad de venta obtenida para el producto, con el valor de <TransProdDetalle.TipoUnidad> ir a <VAVDescripcion> y obtener <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘UNIDADV’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProdDetalle.TipoUnidad>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema.
           2. **Cant:** Se presenta la cantidad de producto regalado de manera consolidada, <∑TransProdDetalle.Cantidad>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual> y <TransProdDetalle.Promocion = 2>.
           3. **Total:** Se presenta el importe total del producto regalado de manera consolidada (el cual debería ser Cero), <∑TransProdDetalle.Total>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual> y <TransProdDetalle.Promocion = 2>.
  7. El sistema presenta la siguiente información:
     1. **GRAN TOTAL:** Se presenta el importe total de los productos regalados por promoción, a partir de la sumatoria del Total de los productos presentados en esta sección.

1. Si <se seleccionó la vista General para el reporte (General = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro>
   1. El sistema presenta las siguientes columnas:
      1. Folio
      2. Cliente
      3. Total
   2. Para cada venta surtida obtenida en el [**paso 5**](#paso5):
      1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por el folio de la transacción <TransProd.Folio>:
         1. **Folio:** Se presenta el folio del movimiento <TransProd.Folio>.
         2. **Cliente:** Se presenta el nombre del cliente <Cliente.NombreCorto>.
         3. **Total:** Se presenta el importe total de la venta <TransProd.Total>.
   3. El sistema presenta la siguiente información:
      1. **GRAN TOTAL:** Se presenta el importe total que se vendió en el día, a partir de la sumatoria de los Totales de las ventas presentadas.
2. Si <se seleccionó la Totalización de Productos por Precio (TotalizacionProductosPrecio = 1) de acuerdo a la información recibida como parámetro>
   1. El sistema presenta el siguiente encabezado para la sección de totales por precio:
      1. “TOTAL DE PRODUCTOS POR PRECIO”
   2. Para cada unidad de venta <TransProdDetalle.TipoUnidad> y precio <TransProdDetalle.Precio> asociados a los productos incluidos en las Ventas surtidas obtenidas
      1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente en primer lugar por la descripción de la unidad (alfabéticamente) y en segundo lugar por el precio:
         1. **Unidad y Precio:** Se presenta la descripción de la unidad de venta obtenida <VAVDescripcion.Descripcion> donde <VAVDescripcion.VARCodigo = ‘UNIDADV’> y <VAVDescripcion.VAVClave = TransProdDetalle.TipoUnidad>, de acuerdo al tipo de lenguaje configurado para el sistema; seguida del precio correspondiente a la unidad <TransProdDetalle.Precio> más el sigo “=”. Inmediatamente después se presenta el total de productos vendidos en esa unidad a ese precio, a partir de la sumatoria de la cantidad de producto vendida (en su unidad mínima), <∑(TransProdDetalle.Cantidad \* ProductoDetalle.Factor)>, donde <TransProdDetalle.TipoUnidad = Unidad actual> y <TransProdDetalle.Precio = Precio actual>.
3. El sistema presenta la siguiente información:
   1. **VENTA TOTAL KG/LTS:** Se presenta la cantidad total de producto vendida en Kg/Litros, a partir de la sumatoria de la cantidad de los detalles de las ventas surtidas obtenidas, convertidos a Kg/Lts: <∑(TransProdDetalle.Cantidad \* ProductoUnidad.KgLts)>, donde <TransProdDetalle.ProductoClave = ProductoUnidad.ProductoClave> y <TransProdDetalle.TipoUnidad = ProductoUnidad.PRUTipoUnidad>.
4. Si <el actor selecciona la opción **Imprimir**>
   1. El sistema envía al dispositivo de impresión el ticket del reporte mostrado, incluyendo la funcionalidad del caso de uso **Imprimir Recibos – RNGENXX** y enviando como parámetros la siguiente información:
      1. ListaDocumentos
         1. ValorReferencia = 1
         2. LogoSoloPrimerRecibo = 1
5. Si <el actor selecciona la opción **Regresar**>
   1. El sistema continúa en el [**paso 14**](#Fin) del flujo básico
6. Finaliza el caso de uso

## 5.2 Flujos alternos

### 5.2.1 Opcionales

N/A

### 5.2.2 Generales

N/A

# 6 Poscondiciones

N/A

# 

# 10 Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 31/03/2016 |

|  |
| --- |
|  |
| Jesús Peña |
| Líder de Proyecto / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 31/03/2016 |

|  |
| --- |
|  |
| Belem Lizeth Jiménez Arévalo |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 31/03/2016 |