The logo for intra-mart Procurement Cloud, consisting of a blue and white circular icon followed by the text 'intra-mart Procurement Cloud'.

intra-mart
Procurement Cloud

クラウド型調達・購買システム
intra-mart Procurement Cloud (iPC)

株式会社NTTデータ イントラマート
プロキュアメントビジネス本部

1

会社紹介

会社概要



| | |
|------|--|
| 会社名 | 株式会社エヌ・ティ・ティ・データ・イントラマート (略称: NTTデータイントラマート) |
| 代表者 | 代表取締役社長 中山 義人 |
| 設立 | 2000年2月22日 |
| 資本金 | 73,875万円 |
| 市場区分 | 東京証券取引所 スタンダード市場 |
| 本社 | 東京都港区赤坂四丁目15番1号 |
| 従業員数 | 498名(連結／2024年3月末時点) |
| 事業内容 | 「intra-mart」の企画・開発・販売・保守およびその導入に関するコンサルティング・システム開発・教育の提供 |

沿革

- 1998 NTTデータ社内ベンチャー制度としてintra-mart Projectスタート
- 2000 NTTデータ イントラマート 設立
- 2007 東京証券取引所マザーズ上場
- 2008 イントラマートCSI設立
- 2013 クラウドサービス「Accel-Mart」提供開始
- 2018 東京証券取引所市場第二部へ市場変更
- 2022 東京証券取引所 スタンダード市場へ市場区分の変更
- 2023 プロレド・パートナーズ社 BSM事業譲受
ジェイエスピー社 完全子会社化

実績

導入実績

10,000 社以上^{※1}



※1 2023年4月末時点

豊富な導入実績

ワークフロー・BPM

17年連続 No.1^{※2}



※2 富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場2023年度版」より
<ワークフロー・パッケージ・2022年度金額ベース>

磨き上げた"つなぐ"技術

国内外パートナー

200 社



全国の販売・開発をサポート

お客様のビジネス変革を推進するグローバルDXパートナーへ

2

intra-mart Procurement Cloudのご紹介

intra-mart Procurement Cloudとは

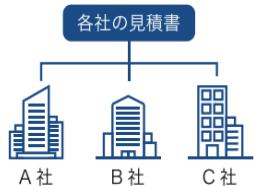


intra-mart Procurement Cloud(以下iPC)は購買要求から支払管理までのあらゆる購買業務をワンストップで行える調達購買システムです。

調達・購買管理システム

見積
取得

発注・
納品



サプライヤリストを活用し、
見積取得からサプライヤ選定、
発注、検収までをワン
ストップで。

契約管理システム

契約書
作成

リーガル
チェック

締結・
管理



契約書の作成、リーガル
チェック、電子捺印、保管、
検索まで契約に関連する
一連の業務がすべてクラウ
ド上で。

支払管理システム

請求書
発行

請求書
受取

決済・
仕訳計上



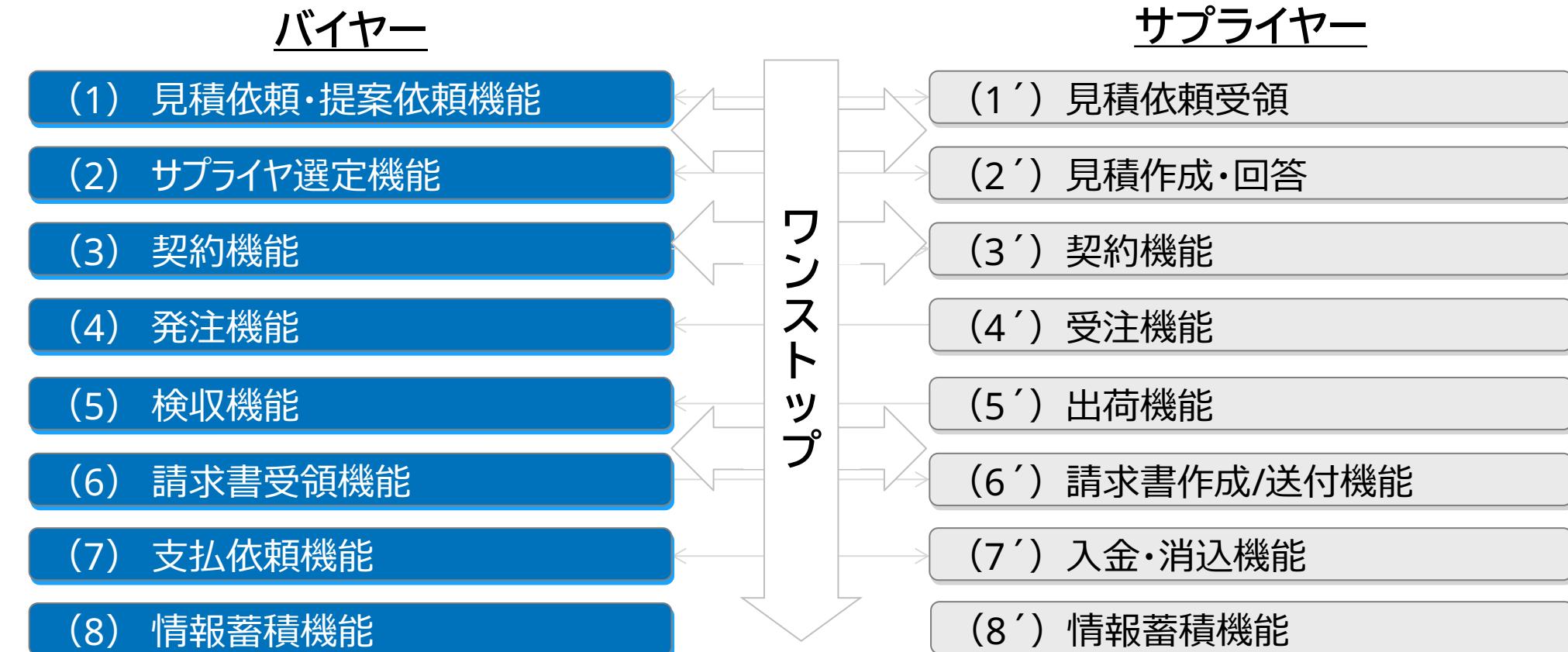
請求書の発行も受領も、す
べてデジタルで行うことで、
圧倒的な業務効率と、ミ
ス・トラブルの防止を実現。

intra-mart
Procurement Cloud

Source to Payを実現



iPCは、クラウド上でバイヤー企業とサプライヤー企業をつなぎ双方の円滑な購買取引をサポートするWebEDIの仕組みを持っているSaaSサービスです。



導入効果

iPC導入により「業務の効率化」と「支出の最適化」が期待できます。

調達(Procurement)



必要となる物品・サービス等をサプライヤの選定、交渉を行い最適な金額で安定的に購入できる状態にする役割

購買(Purchasing)



計画に基づき必要なタイミングで物品・サービス等をサプライヤに発注し、品質の確認、検収、支払いまでの一連のプロセスを実行する役割

iPC導入による効果

①業務の効率化

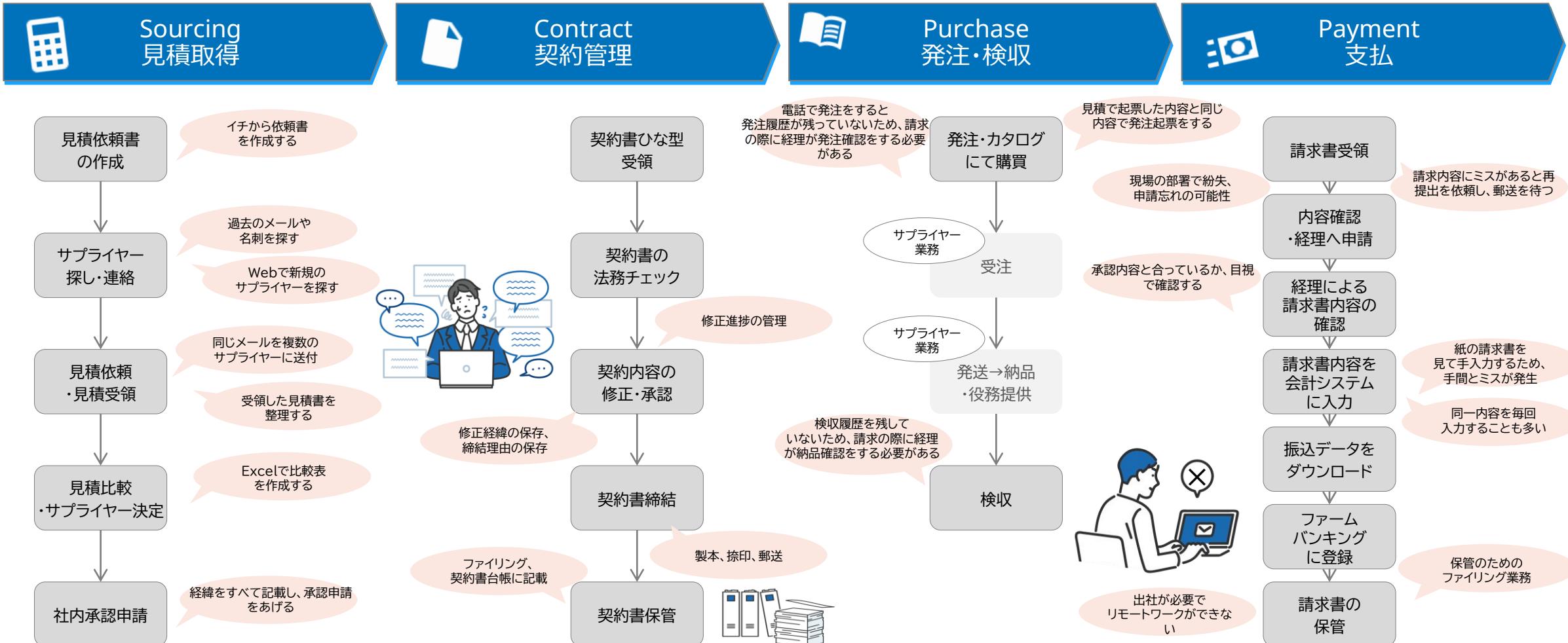
効果 高

効果 高

②支出の最適化

導入理由①業務の効率化(1/2)

購買業務をアナログで対応されている場合、無駄な作業が多く発生しています。



導入理由①業務の効率化(2/2)

見積～支払を業務効率化することにより**52%**の業務負荷を削減することができます。

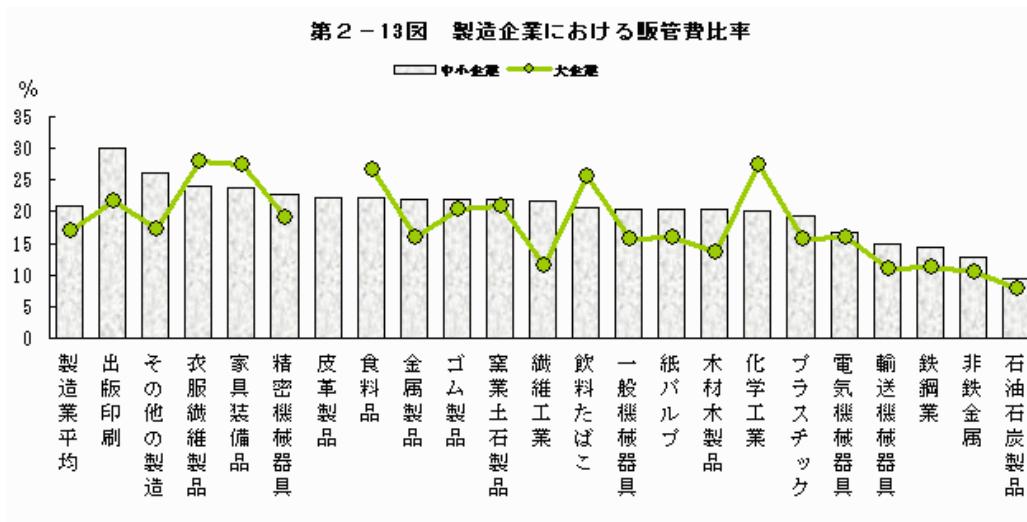
| | | メール/電話 | 見積購買利用 | カタログ購買利用 |
|----|-------------|----------------|--------------|-------------|
| | | 520分/件 削減なし | 149分/件 71%削減 | 39分/件 93%削減 |
| 見積 | 見積要求の整理 | 60分 | 効率化 30分 | 効率化 |
| | 見積依頼先の調査 | 90分 | 効率化 30分 | 10分 |
| | 見積要望の連絡 | 60分 | 自動化 0分 | |
| | 質疑応答 | 60分 | 効率化 30分 | |
| | 見積の比較・整理 | 60分 | 自動化 0分 | |
| | 選定・結果報告 | 90分 | 効率化 30分 | |
| 発注 | 発注書作成、申請、承認 | 30分 | 効率化 10分 | 効率化 10分 |
| | 検収 | 20分 | 効率化 10分 | 10分 |
| 支払 | 請求書の受け取り | 10分 | 自動化 0分 | 自動化 0分 |
| | 支払申請 | 20分 | 効率化 5分 | 効率化 5分 |
| | 経理の確認・承認 | 10分 | 効率化 2分 | 効率化 2分 |
| 経理 | 会計計上・支払処理 | 10分 | 効率化 2分 | 2分 |
| | | 業務比率 3 : 6 : 1 | | |

導入理由②支出の最適化

相見積とサプライヤーとの交渉を徹底することにより交渉可能品目の5%～15%程度の支出削減効果が期待できます。

商工業実態基本調査

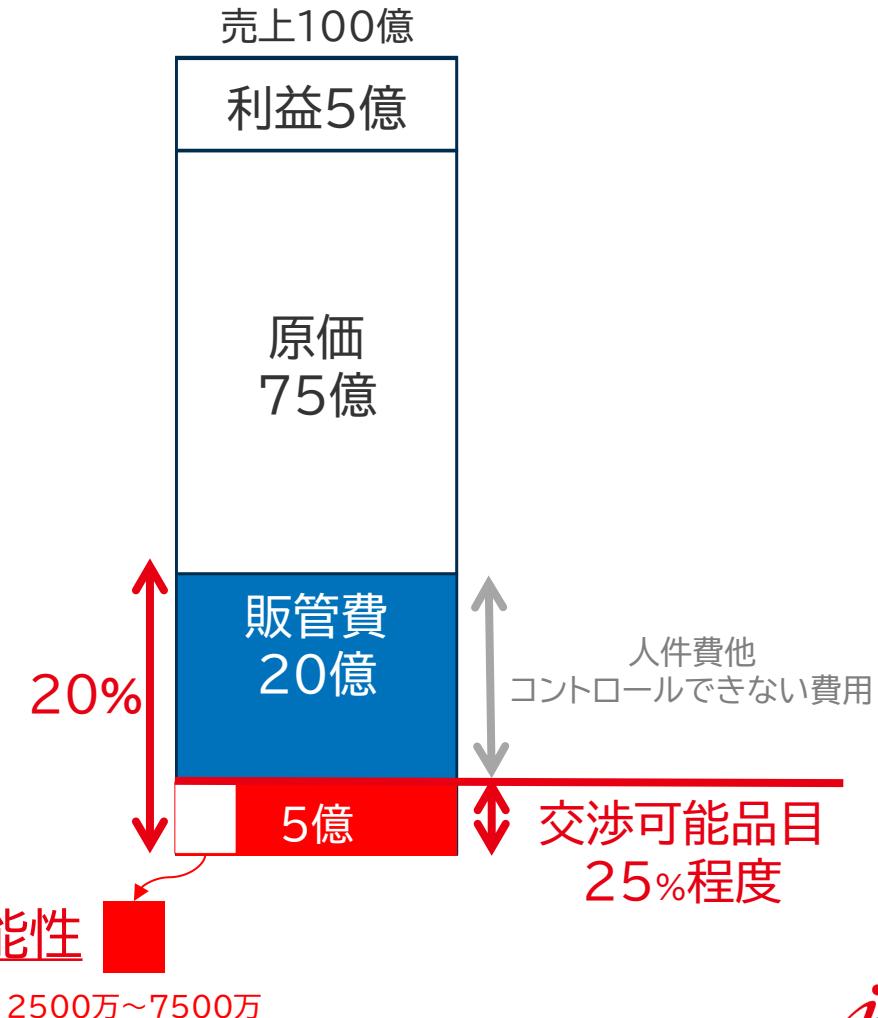
製造企業における販管費比率は、中小企業が20.8%、大企業が17.0%



引用:経済産業省 商工業実態基本調査

<https://www.meti.go.jp/statistics/tyo/syokozi/result-2/h2c5kbaj.html>

5%～15%削減の可能性



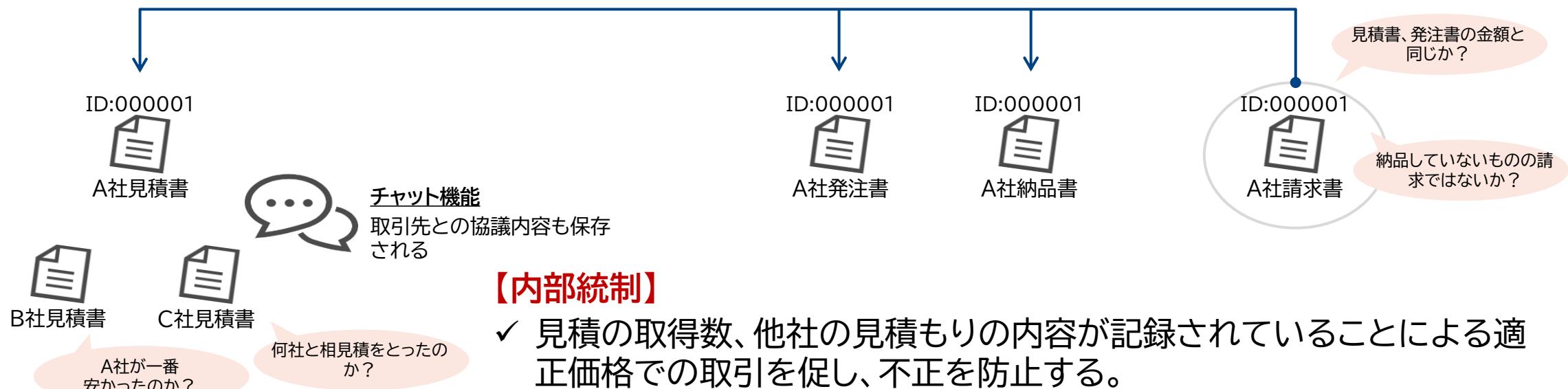
内部統制の強化



購買業務がワンストップでつながっているため、請求書から見積書・発注書・納品書を遡って確認できます。また、見積時の選定経緯や、発注・納品の事実を確認することができます。



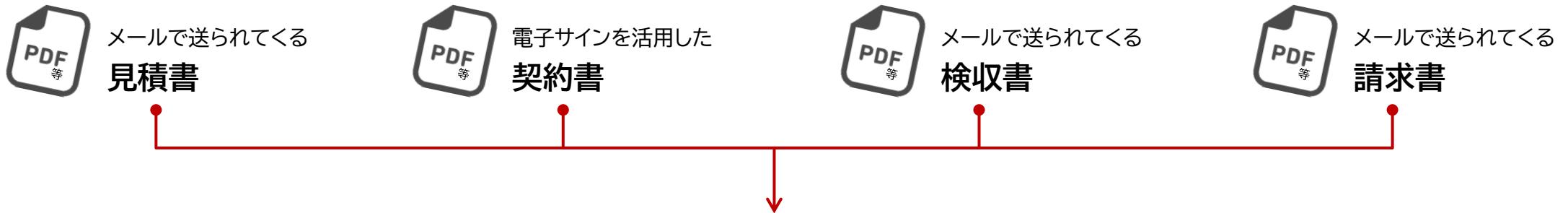
【内部統制】 請求書から、納品書、発注書、見積書に遡って実在性、網羅性、正確性を確認する。



法令への対応(改正電帳法)



注目されやすい請求書だけでなく、他の電帳法対象の国税関係書類(見積書、検収書、発注書、契約書等)についても、電帳法に対応した保管が可能となります。



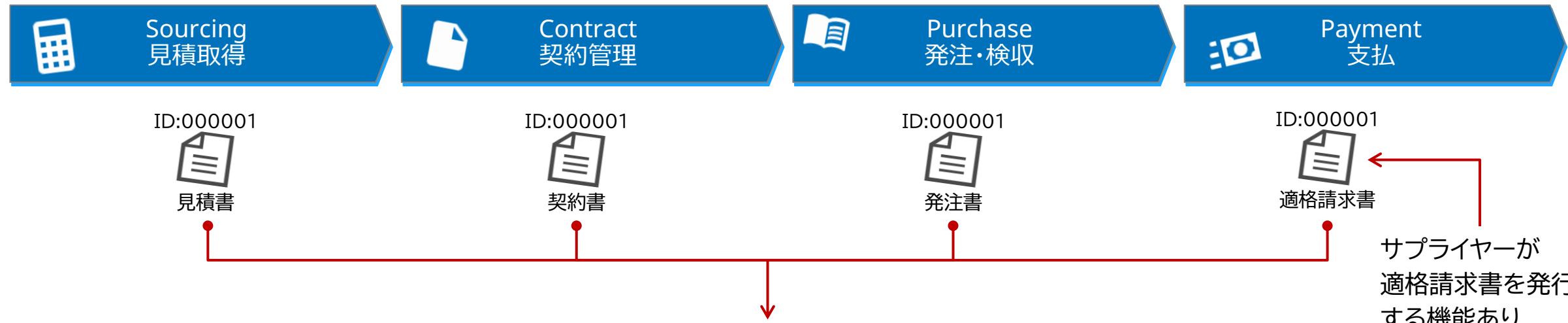
改正電帳法に合わせた業務をせずに
国税関係書類の電子データを保管

※国税関係書類:領収書、請求書、納品書、見積書など

法令への対応(インボイス制度、下請法)



適格事業者登録番号の確認はもちろんのこと、下請法対象企業のチェックならびに支払条件なども連動し、下請法に抵触するような契約内容にならないよう確認ができます。



見積の時点で、適格請求書発行事業者か
どうか、下請け対象企業かどうかをチェック

| 請求書 | | |
|-------------------------|----------|-------------|
| (株)●●御中 | | (株)○○○ |
| 登録番号 T012345… | | |
| 11月分 131,200円 ××年11月30日 | | |
| 日付 | 品目 | 金額 |
| 11/1 | 魚 * | 5,000円 |
| 11/1 | 豚肉 * | 10,000円 |
| 11/2 | タオルセット | 2,000円 |
| | ... | |
| 合計 | 120,000円 | 消費税 11,200円 |
| 8%対象 | 40,000円 | 消費税 3,200円 |
| 10%対象 | 80,000円 | 消費税 8,000円 |

*軽減税率

画面イメージ_見積

購買要求から見積依頼送信、回答をシステムのフォーマットで実現。
またサプライヤーから届いた見積を自動で比較します。



The screenshot displays two main windows of the intra-mart Procurement Cloud system.

Left Window (Quotation Request):

- Header:** PR-61 intra-martシステム 保守_2024年度_3名
- Menu:** 基本 <> 承認案件 承認待ち案件 見積依頼 <> 購買申請 見積回答 受領 見積依頼受領 見積作成 <> 見積依頼受付 見積回答 その他 <> 企業設定 テンプレート…
- Content:**
 - 品目 (Items):** A table showing items for quotation, including:
 - No. 1 業務委託 PM
 - No. 2 業務委託 SE
 - No. 3 業務委託 プログラマーWith columns: No., 品目 (Item), 品名 (Name), 数量 (Quantity), 単位 (Unit), and 経験年数 (Experience Years).
 - 確認事項 (Confirmation Items):** A table with items like:
 - 1 評定基準書類を添付してください。
 - 2 対象年数
 - 3 対象年数
 - 4 対象年数
 - 5 保有資格With columns: No. and 内容 (Content).
 - サプライヤー (Supplier):** A table showing suppliers:
 - 株式会社A
 - 株式会社B
 - 株式会社C
 - 株式会社D
 - 株式会社EWith columns: サプライヤー (Supplier) and 担当者 (Contact Person).
 - 推薦企業 (Recommended Companies):** A table showing recommended companies:
 - 株式会社A
 - 株式会社B
 - 株式会社C
 - 株式会社D
 - 株式会社EWith columns: サプライヤー (Supplier) and 担当者 (Contact Person).

画面イメージ_発注機能

見積発注、カタログ発注、新規発注それぞれのパターンの発注案件を
発注申請から検収まで一元管理。



The screenshot shows the main application window with two main navigation panels on the left:

- 発注**: Includes '発注一覧' (List) and '承認案件' (Approved Cases).
- 受注**: Includes '受注一覧' (List) and '承認案件' (Approved Cases).
- その他**: Includes '案件エクスポート' (Case Export) and '設定' (Settings).

The central area displays a table of '受注一覧' (Order List) with columns: 案件番号 (Case Number), 案件名 (Case Name), 取引先 (Supplier), 金額 (Amount), 自社担当者 (In-house Manager), 取引先担当者 (Supplier Manager), ステータス (Status), 作成日時 (Creation Date/Time), and 更新日時 (Last Update). A detailed view of an order is shown on the right:

受注詳細 (Order Details) for case PO-555: VFLS製造案件_購買要求

出荷通知が行なうことができます。 (Delivery notice can be issued.)

5-step process timeline:

- 新規 (New) - Step 1
- 発注 (Issue) - Step 2
- 受注 (Acceptance) - Step 3
- 出荷 (Delivery) - Step 4
- 検収 (Inspection) - Step 5

受注済 VFLS製造案件_購買要求 の出荷 (Deliveries for Accepted Case PO-555)

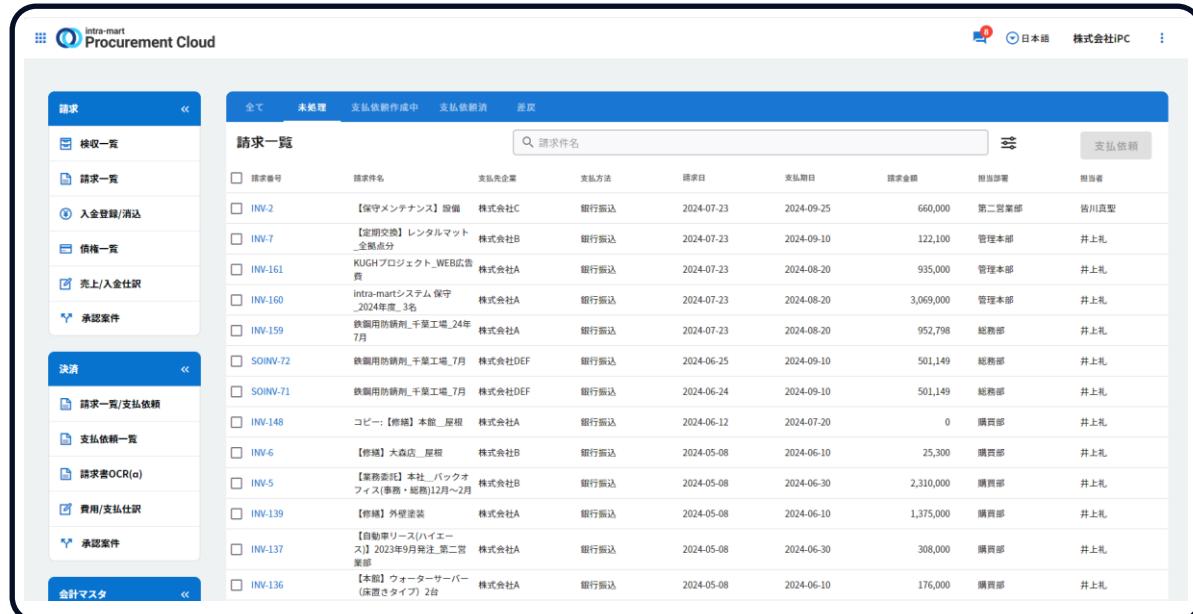
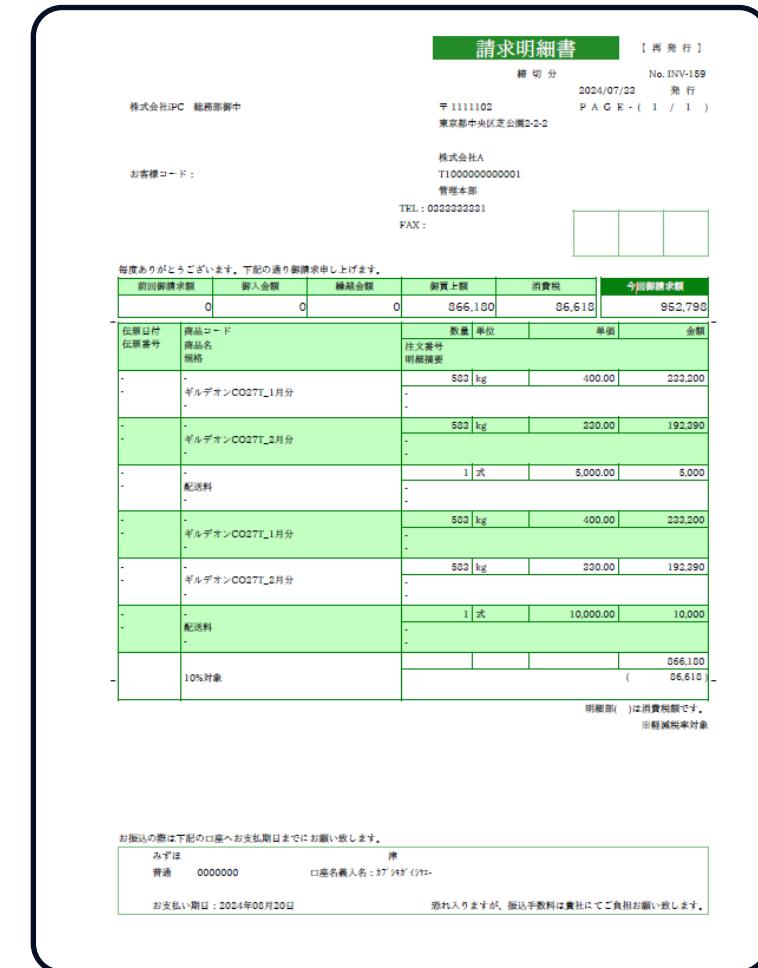
出荷・納品情報 (Delivery and Shipment Information)

| 出荷日* | 品目名 | 出荷数量* | 残数 | 単位* | コメント |
|------------|-----|-------|----|----------|------|
| 2024/07/29 | 部品A | 1 | 0 | 式(1100点) | |
| 2024/07/29 | 部品B | 1 | 0 | 式(100点) | |

追加 (Add) button.

画面イメージ_請求書受領機能

検収を行った内容に基づきサプライヤが請求書を発行し、iPC内で請求書を受領し支払依頼から仕訳計上、FBデータ出力が可能です。

その他機能紹介(1/3) 【業務の効率化】

2重入力の廃止やペーパレスなど業務効率化を実現する機能が備わっています。

オリジナルカタログ



カタログに掲載することで、見積業務が不要

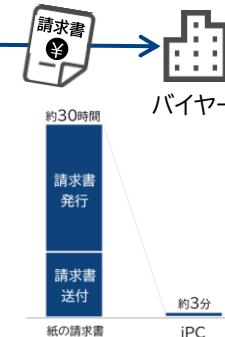
契約、発注、検収(バイヤー)



見積、カタログから発注、検収可能

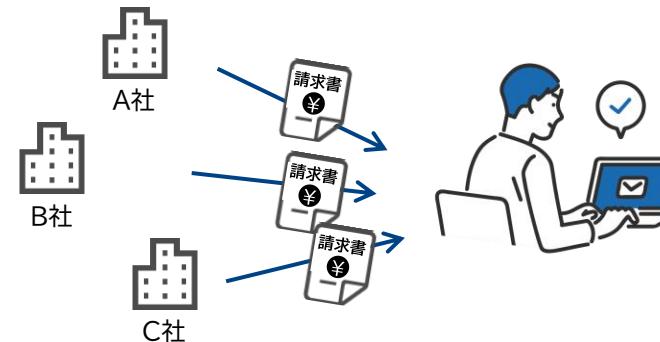
業務効率化
ペーパレス

請求書発行(サプライヤー)



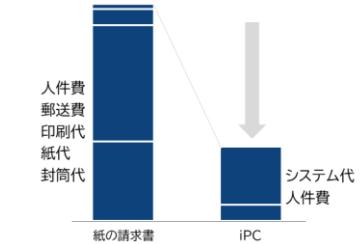
業務効率化
ペーパレス
郵送費用削減

請求書の受取(バイヤー)



請求書をデータで受け取るため、開封・PDF化の作業は不要となり、クリックひとつで支払申請。

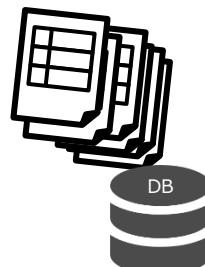
業務効率化
ペーパレス



その他機能紹介(2/3)【支出の最適化】

相見積やサプライヤーとの交渉を徹底するための機能が備わっています。

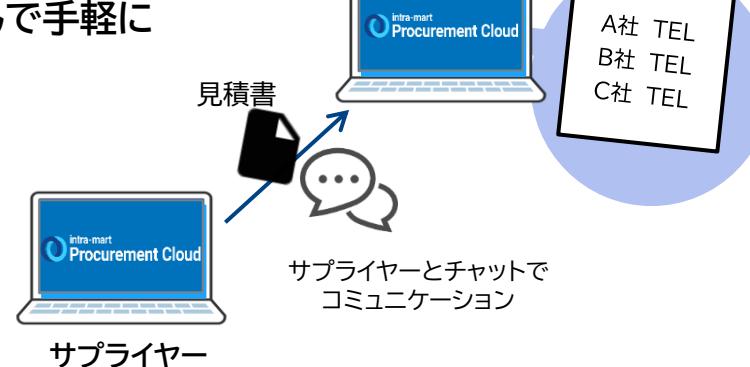
200費目の見積仕様書を完備



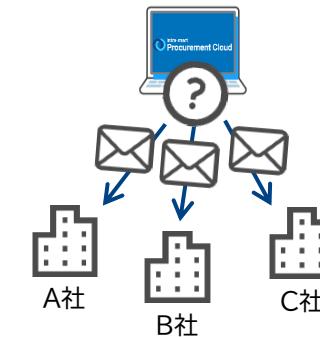
過去の見積書

過去の見積内容がすべて保管され、
いつでも確認することができる。

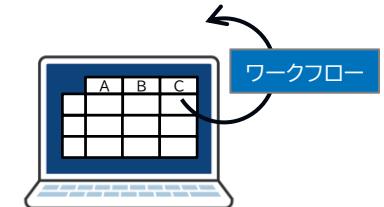
サプライヤーを選んで手軽に
見積依頼ができる。



クリック一つで一斉に指定のサプライヤーに見積依頼や回答を投げ
ることができる。



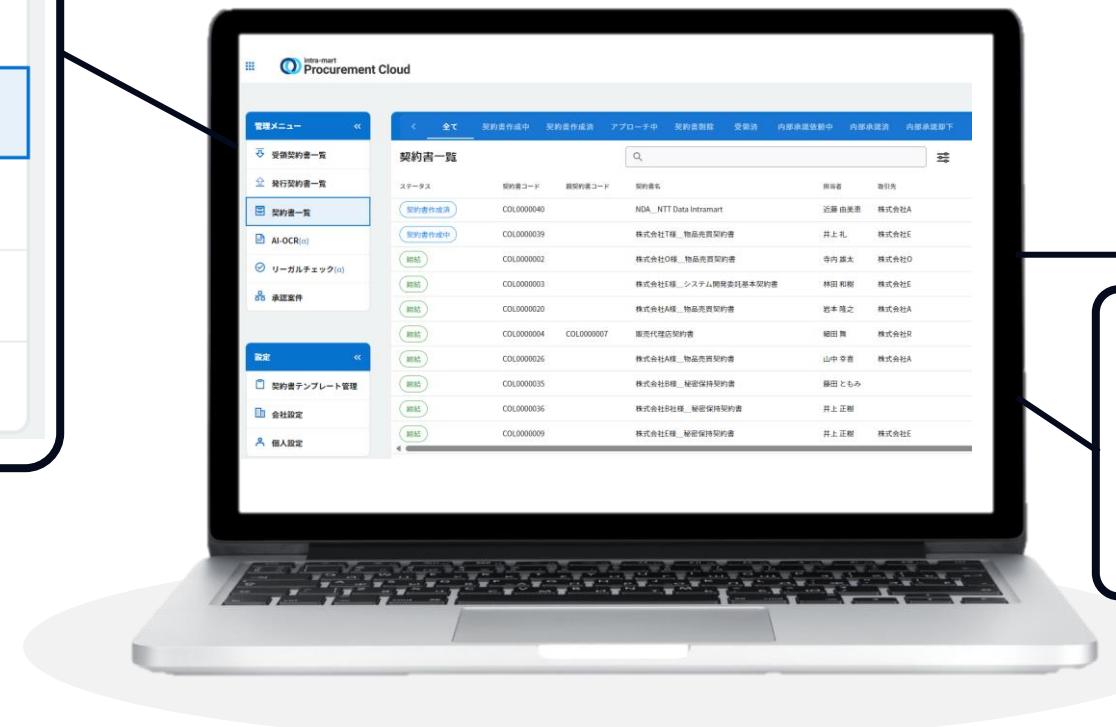
クリック一つで比較表が表示さ
れる。上司への報告・承認も、そ
のままクリック一つでワークフ
ロー申請ができる。



その他機能紹介(3/3) 契約ライフサイクル管理機能



intra-mart Procurement Cloudのライフサイクル管理は契約書のひな形管理、リーガルチェック、※捺印・締結管理、保管・管理機能が備わっており、稟議捺印を含めた管理が可能です。※電子捺印機能はクラウドサインと連携





- ・2024年10月更新
- ・intra-martはNTTデータ イントラマートの登録商標です。
- ・本資料に掲載されているその他の会社名・商品名・サービス名などは各社の商号・商標または登録商標です。