个性化视频推荐系统@土豆

明洪涛 htming@tudou.com



内容提纲

- 推荐系统的目标
- 土豆网的数据与算法
- 推荐系统的流程
- 遇到的问题及其解决方法
- 实际转化率数据分享

推荐系统的目标

视频推荐系统定义:

根据用户的兴趣,为用户推送与他兴趣相关的视频。

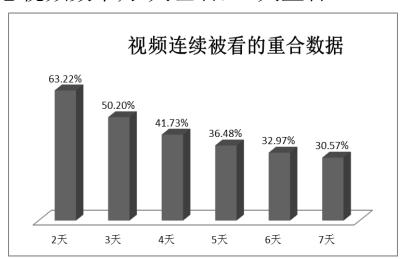
服务用户群:

进入土豆网看视频娱乐,但是不明确知道自己想要看什么视频,无法用词描述出来。与搜索、 分类导航有差异。

考核指标:转化率=点击数/页面PV

数据与算法

被观看的总视频数千万/天左右,7天重合30%



隐性数据(挖、埋、收藏、评论、转帖)几十万/天,平均每个视频得到0.025/天,可推荐的视频平均0.043/天,用户信息可忽略,非登陆用户的历史记录随用户cookie的清空而消失。50%用户每天看两个视频。

数据处理后,推荐的视频库中有200万个视频,这些视频获得 大约5千万/天的浏览量。

填充矩阵,数据的稀疏性在五万分之一,放弃了SVD、slopeone等算法。

数据与算法

协同过滤: Item-based

假设: 用户观看的视频是用户喜欢的。

	l1	12	13			In
U1						
U2		1		1		
:		1		1	1	
:			1		1	
Un		1	1		1	

$$\operatorname{Sim}(\operatorname{Ix,ly}) = \frac{\sum_{(x,y,i)}^{n} (Ix \cup Iy) \in Ui}{\sum_{(x,y,i)}^{n} (Ix \in Ui) \cup (Iy \in Ui) - (Ix \cup Iy) \in Ui}$$

土豆推荐系统的流程 **User Viewed** History User OnlineServerCalc Offline System view **Behavior DB** Covert Ranking & Filtering

目前的应用到的产品

- 一、首页的"推荐给我"。
- 二、播放页下的"相关视频"。
- 三、频道首页:风尚、美容、女性、娱乐、原创频道。





即将上线的:搜索结果、排行榜下的推荐。

冷启动问题 数据的稀疏问题 多样性问题 准确性问题

转化率的提高

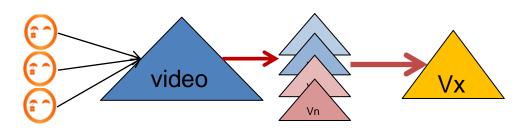
一、系统服务性能问题

C/C++实现整套系统、通过Http对外服务.采用线下 离线计算与线上实时计算相结合。

二、数据问题

爬虫数据、非典型性用户和视频数据。用群体用户的浏览来区分。

脏视频:多个用户上传同一个视频、用不同的标签不同的视频ID号。使用视频MD5进行数据融合处理。

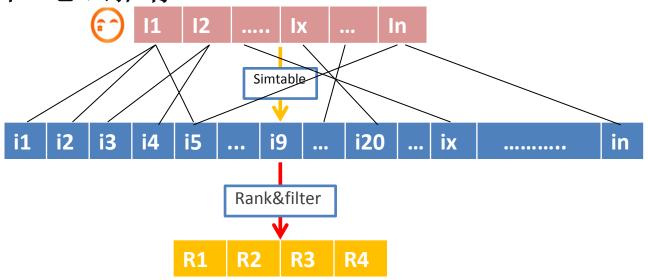


数据量的选择与清理数据问题?通过离线评测方式。通过用户观看量和视频被观看量来进行过滤。

CleanDataByUser(Cmin,Cmax) CleanDataByItem(Vmin,Vmax)

三、覆盖率、准确性和转化率三者的关系。覆盖率越小,准确性越高,冷启动问题就越严重,整体转化率越低。

四、怎么推荐?



Rank:根据视频的质量和相似性来排序,视频的质量涉及 到视频的浏览量,用户对视频的动作等数据。

Filter: 过滤用户已经观看的,限定与用户兴趣不相关频道的视频个数。过滤掉已经推荐。

相似度的问题: 设定阀值,在计算时只保留N列,在排序前安比例去掉相似性差。

```
itemid
item1:sim
item2:sim
item3:sim
item4:sim

2445424
25914738:0.01143
7799720:0.010
124437085:0.01053
124437946:0.001001

9252575
25410570:0.15122
15685303:0.18
22914131:0.117647
189613237:0.000422

5582692
3975273:0.101212
69879414:0.07
140725740:0.07401
127722333:0.000142
```

公式的选择(意义不大): 余弦、修正余弦等距离公式。

用户的兴趣: 分长短兴趣和频道的偏好,最近观看视频反映用户短兴趣,长期的一个观看历史记录反映的用户长兴趣, 可以对用户长兴趣建模。

过热和过冷视频,直接CleanData的时候处理掉。

五、评估方法:常用的MAE、CTR。 离线评测时使用过CTR,推荐与点击比30%左右,与实际点击比相差 10倍。现在使用的是线上实时CTR,分流量做A/Btest。

六、产品、位置、转化率



位置优势? 同一位置不同算法的PK,转化率是其他算法的三倍。



推荐与美女PK

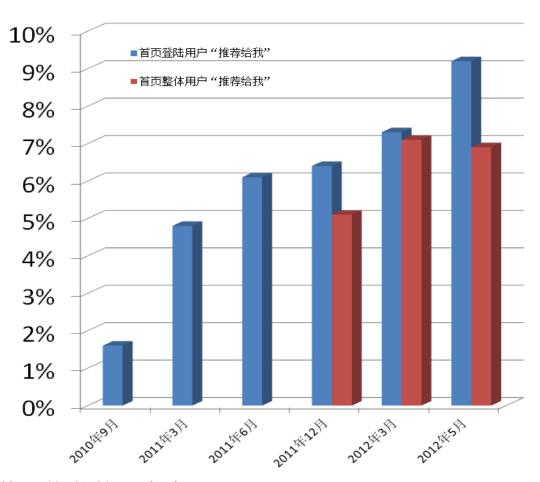


VS



失败的经验.....

实际转化率数据分享



在当天使用推荐的用户中, 有**40%**左右的用户是二次以上用户。

优化无止镜,细节决定成败 Q&A THANKS!

推荐讨论QQ群:167485994

微薄: http://weibo.com/htming