

Plan Investisseur UwU Tech - Projet RobotAspii

1. Présentation de l'Entreprise

Nom de l'entreprise : UwU Tech

Secteur d'activité : Robotique et domotique

Produit phare: RobotAspii

Mission: Créer des solutions innovantes d'assistance domestique pour simplifier la vie

quotidienne.

UwU Tech est une entreprise spécialisée dans le développement de robots intelligents pour les particuliers. Notre premier produit, le RobotAspii, est un aspirateur robot innovant intégrant des technologies de navigation avancées et une connectivité loT pour une expérience utilisateur optimisée.

2. Présentation du Produit

Nom du produit : RobotAspii

Catégorie : Aspirateur robot connecté

Fonctionnalités principales :

T-CEN-500 Epitech 2024/2025. Gaspard, Ryan, Gino.

- **Navigation intelligente** : Utilisation de capteurs infrarouges et ultrasons pour une cartographie précise des espaces.
- **Nettoyage performant** : Algorithmes optimisés pour ajuster la puissance d'aspiration en fonction des surfaces.
- **Connectivité IoT**: Application mobile permettant de programmer le robot, suivre son activité en temps réel et recevoir des notifications.
- Sécurité et conformité : Respect des normes européennes CE et RoHS.

Valeur ajoutée :

Le RobotAspii se distingue par son approche intégrée de la domotique. Il peut interagir avec d'autres appareils connectés et s'adapter aux besoins spécifiques de chaque utilisateur grâce à l'intelligence artificielle embarquée.

3. Besoins Financiers

Pour mener à bien le développement et la commercialisation du RobotAspii, nous estimons un besoin de financement total de 13 000 000 €. Ce montant sera réparti comme suit :

Domaine	Montant (€)						
Matériaux	8 000 000 / 25 000 robots						
Salaires	2 000 000 / an						
Frais généraux	2 200 000 / an						
Location entrepôt	140 000 / an						

4. Organisation de l'Équipe

Équipe Fondatrice

- **Gino**: Responsable de la gestion du projet et des finances.
- Ryan : Responsable technique, expert en électronique et systèmes embarqués.
- Gaspard : Responsable du développement logiciel et de l'intelligence artificielle.

Profils Recherchés

Nous prévoyons de recruter les profils suivants pour assurer le bon développement du RobotAspii :

T-CEN-500 Epitech 2024/2025. Gaspard, Ryan, Gino.



5. Analyse de Marché

Le marché des robots aspirateurs est en pleine expansion. Selon une étude récente, le secteur devrait croître de **13**% au cours des cinq prochaines années.

https://www.mordorintelligence.com/fr/industry-reports/robot-vacuum-cleaners-market

Concurrents directs:

- Ecovacs
- iRobot
- Xiaomi

Positionnement de RobotAspii :

Notre produit se positionne sur le segment premium, avec un accent particulier sur la sécurité.

6. Gestion des Risques

Risques identifiés :

- 1. Problèmes liés aux matériaux
 - Description : Des perturbations dans l'approvisionnement de matériaux (ex. : guerres, pandémies, restrictions réglementaires) ou des problèmes techniques identifiés lors des tests (ex. : poids excessif des métaux, roues incapables de supporter la charge, rigidité du plastique).

2. Risques liés à l'expérience client

- **Description**: Problèmes potentiels après la livraison, comme :
 - Mauvaise utilisation par le client (ex. : non-respect des consignes).
 - Dysfonctionnements du logiciel entraînant des dégâts matériels dans l'habitation (ex. : chocs avec des meubles, renversement d'objets) ou des blessures aux animaux domestiques.

3. Problèmes liés aux ressources humaines

- Description : Conflits ou problèmes au sein de l'équipe, tels que :
 - o Grèves ou revendications des employés en raison d'un traitement inéquitable.
 - o Turnover élevé ou licenciements, entraînant un manque de compétences.
 - o Surcharge de travail ou désengagement, réduisant la productivité.

Plus de détails dans le document "Risques-T-CEN-500".

7. Stratégie

Phases:

- Phase 1 : Conception/Prototype (12 mois)
- Phase 2 : Test et itération (9 mois)
- Phase 3 : Industrialisation/prépa prod (11 mois)
- Phase 4 :Commercialisation du produit (10 mois)



T-CEN-500 Epitech 2024/2025. Gaspard, Ryan, Gino.

28	29	30	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42
													-
													-
								1					

Canaux de distribution :

- Vente directe via notre site web
- Partenariats avec des distributeurs en ligne (Amazon, Fnac, Darty)
- Réseaux de vente physiques

8. Conclusion

Le projet RobotAspii représente une opportunité unique d'investir dans un secteur en forte croissance, avec un produit innovant répondant aux besoins des consommateurs modernes. L'équipe fondatrice est prête à relever le défi avec une vision claire et des objectifs ambitieux.

Nous recherchons des partenaires stratégiques et des investisseurs pour accompagner UwU Tech dans cette aventure entrepreneuriale.