

Falta de infraestructura se agravaría con llegada de operadores virtuales

Según expertos, para ampliar cobertura no urgen más operadores sino uniformizar los requisitos municipales.

TELECOMUNICACIONES

MARCELA MENDOZA RIOFRÍO

La apertura legal para la puesta en escena de los operadores móviles virtuales, aquellos que rentan la infraestructura de otros operadores para brindar sus servicios, ha llegado en el momento equivocado y agravará los problemas de calidad que genera la falta de suficiente infraestructura de telefonía móvil. Así lo estimó Fernando Cáceres

Freyre, director ejecutivo de Contribuyentes por Respeto.

Según Cáceres, los operadores móviles virtuales no deberían entrar al mercado en un par de meses, cuando se culmine la reglamentación de la ley, sino cuando exista una adecuada cobertura y se tengan todas las antenas necesarias para no saturar la señal y afectar la calidad del servicio, tal como advirtió en su momento Osiptel.

En la actualidad, en Li-

PREOCUPACIONES

LIBRE ACUERDO
Según Cáceres, la ley peruana no incluye el modelo de libre negociación y fijación de tarifa para los operadores móviles virtuales, tal como si sucede en la legislación chilena o brasileña.

DÉFICIT PALPABLE
Según DN Consultores, el Perú tiene hoy una antena para móviles por cada 6 mil habitantes. En Chile, hay una por cada 2.500 habitantes.

ma y Callao existen alrededor de 4 mil antenas, pero, según declaró el propio viceministro de Comunicaciones Raúl Pérez-Reyes la semana pasada, deberían ser el doble para atender a todos los usuarios activos.

“El crecimiento de la infraestructura no ha ido a la par con el de la demanda de tráfico por las dificultades en obtener los permisos municipales”, advirtió Carlos Huamán, director de DN Consultores, quien coincide con Cáceres en que la llegada de revendedores de señal debería darse más adelante.

La prioridad, recalcó Cáceres, es que se promulgue pronto una ley que está trabajando el Gobierno, que busca estandarizar los requisitos municipales para autorizar la instalación de antenas.

Perú debería tener centros de distribución en España

Para incrementar el comercio entre el Perú y España, nuestro país debería tener centros de distribución de alimentos en el país ibérico, opina Miquel Valls, presidente de la Cámara de Comercio de Barcelona.

“Al participar de una parte de la cadena logística, las exportaciones peruanas hacia España se volverán más dinámicas. España fortalecería su posición de puerta de ingreso de los productos peruanos”, afirma Valls.

El líder gremial señala que el ingreso de los inversionistas peruanos en el negocio de los centros de distribución de alimentos podría realizarse en sociedad con empresas españo-

las para que les sea más fácil establecerse.

“De ese modo, también intensificamos los flujos de inversiones entre ambos países”, explica el empresario español.

Las exportaciones de frutas y verduras desde el Perú a España bordean los US\$2 mil millones. Entre los productos que destacan están las patatas, las alcachofas, las uvas y el maíz blanco.

Durante la feria Expoalimentaria 2013, el presidente Ollanta Humala anunció que el país espera instalar pronto centros de distribución de alimentos en China e Indonesia para abastecer a países del Asia.

EL DATO

— Miquel Valls participó en la séptima conferencia IWECC organizada por la Cámara de Comercio de Lima.

DIVEMOTOR celebra sus 20 AÑOS sorteando un CAMIÓN FREIGHTLINER 120 XL CON DOBLE LITERA*

SUPER CAMIÓN

Compra un camión Freightliner Columbia en cualquiera de sus 2 versiones: CL120** y CL112** y participa.

FREIGHTLINER
Poder en Movimiento



DIVEMOTOR • CONCESIONARIO LIMA: Panamericana Sur Km. 24, Av. Canadá 1160, La Victoria, Lima. Telf.: 712-2000. Fax: 712-2049. Av. Élmer Faucett 217, Callao. Telf.: 711-0592. • **CONCESIONARIO AREQUIPA:** Av. Aviación Km. 6, Cerro Colorado. Telf.: (054) 27-2077. • **CONCESIONARIO TRUJILLO:** Av. Teodoro Valcárcel 983. Telf.: (044) 22-1886. • **CONCESIONARIO CUSCO:** Av. Industrial 550, Urb. Huancaro. Telf.: (084) 24-6800. • **CONCESIONARIO CAJAMARCA:** Av. Vía de Evitamiento Norte 234, El Bosque. Telf.: (076) 34-1884. • **CONCESIONARIO PIURA:** Av. Guillermo Irazola Lote 33 - 3, Urb. Miraflores Etapa 2 - Castilla. Telf.: (073) 60-3475. • **CONCESIONARIO HUARAZ:** Carretera Huaraz - Monterrey Km. 3.5, Vichay - Independencia. Telf.: (043) 22-1710. • **CONCESIONARIO REPUESTOS JULIACA:** Jr. Lambayeque 440, Juliaca. Telf.: (051) 34-3422. Fax: (064) 32-5163. • **CONCESIONARIO REPUESTOS CHICLAYO:** Av. Augusto B. Leguía 1118, Urb. Nuevo San Lorenzo. Telf.: (074) 21-1330. (*) Promoción válida del 01/10/2013 al 31/03/2014. Sorteo: 1 unidad Freightliner. Modelo Columbia 120 XL con doble litera color negro metálico. Año de fabricación 2013. Modelo: 2014. El cupón será entregado una vez cancelada la unidad. (**) Recibe dos cupones por la compra de la versión CL120. Stock CL120: 30 unid. Recibe un cupón por la compra de la versión CL112. Stock CL112: 30 unid. Promoción válida solo para compras en las que se haya suscrito previamente un contrato preparatorio de compraventa emitido por Diveimport S.A. Llena tu cupón y deposítalo en las ánforas que se instalarán en las sucursales de nuestro concesionario Divecenter S.A.C. Foto referencial. Más información en www.divemotor.com. RD: 1392-2013. Diveimport S.A.

Sigue a DIVEMOTOR en: [f](#) [t](#)