Modelovanje ponašanja klijenata u banci eng. Churn Modelling

Aleksandra Zdravković Ognjen Lazić Kosta Ljujić Mihajlo Srbakoski

Uvod

Banke i osiguravajuće kompanije često koriste analizu odliva kupaca (eng. churn analysis) i stope odliva klijenata kao jednu od svojih ključnih poslovnih pokazatelja, jer su troškovi zadržavanja postojećih kupaca daleko manji od sticanja novog.

Ova analiza se fokusira na ponašanje bankarskih klijenata za koje je veća verovatnoća da će napustiti banku (tj. zatvoriti svoj bankovni račun). Cilj je otkrivanje najupečatljivijih ponašanja kupaca kroz istraživačku analizu podataka, kao i upotreba tehnika prediktivne analize kako bi se utvrdili kupci koji će najverovatnije napustiti banku.

Pretprocesiranje podataka (eng. Data Preprocessing)

```
data <- read_csv("data_with_NA.csv")
data <- as.data.frame(data)
head(data)</pre>
```

```
##
     RowNumber CustomerId Surname CreditScore Geography Gender Age Tenure
## 1
                  15634602 Hargrave
                                                     France Female
                                                                      42
             1
                                              619
## 2
             2
                  15647311
                                Hill
                                              608
                                                       Spain Female
                                                                              1
                                                                              8
## 3
             3
                  15619304
                                Onio
                                              502
                                                     France Female
## 4
             4
                  15701354
                                Boni
                                               NA
                                                     France Female
## 5
                                              850
                                                                              2
             5
                  15737888 Mitchell
                                                      Spain Female
                                                                      43
## 6
                  15574012
                                 Chu
                                              645
                                                       Spain
                                                               Male
##
       Balance NumOfProducts HasCrCard IsActiveMember EstimatedSalary
                                                                           Exited
## 1
          0.00
                             1
                                       1
                                                      NA
                                                                101348.88
      83807.86
                                       0
                                                                                 0
## 2
                             1
                                                        1
                                                                        NA
## 3 159660.80
                                                        0
                             3
                                      NA
                                                                113931.57
                                                                                 1
## 4
                             2
                                       0
                                                                                 0
          0.00
                                                        0
                                                                 93826.63
## 5 125510.82
                            NA
                                       1
                                                        1
                                                                 79084.10
                                                                                 0
## 6 113755.78
                             2
                                       1
                                                        0
                                                                 149756.71
                                                                                 1
```

glimpse(data)

```
<chr> "Hargrave", "Hill", "Onio", "Boni", "Mitchell", "Ch...
## $ Surname
## $ CreditScore
                     <dbl> 619, 608, 502, NA, 850, 645, 822, 376, 501, 684, 52...
## $ Geography
                     <chr> "France", "Spain", "France", "France", "Spain", "Sp...
## $ Gender
                     <chr> "Female", "Female", "Female", "Female", "Female", "...
                     <dbl> 42, 41, 42, 39, 43, 44, 50, 29, 44, 27, 31, 24, 34,...
## $ Age
## $ Tenure
                     <dbl> 2, 1, 8, 1, 2, 8, 7, 4, 4, 2, 6, 3, 10, 5, 7, 3, 1,...
## $ Balance
                     <dbl> 0.00, 83807.86, 159660.80, 0.00, 125510.82, 113755....
## $ NumOfProducts
                     <dbl> 1, 1, 3, 2, NA, 2, 2, NA, 2, 1, 2, 2, NA, 2, 2, 2, ...
## $ HasCrCard
                     <dbl> 1, 0, NA, 0, 1, 1, 1, 1, 0, NA, 0, 1, 1, 0, 1, 0, N...
## $ IsActiveMember
                     <dbl> NA, 1, 0, 0, 1, 0, 1, 0, 1, 1, 0, 0, 0, 0, 1, 1, NA...
## $ EstimatedSalary <dbl> 101348.88, NA, 113931.57, 93826.63, 79084.10, 14975...
                     <dbl> 1, 0, 1, 0, 0, 1, 0, 1, 0, 0, 0, 0, 0, 0, 0, 0, 1, ...
## $ Exited
```

RowNumber	Redni broj reda (od 1 do 10 000)		
CustomerId	Jedinstveni identifikacioni broj klijenta banke		
Surname	Prezime klijenta		
CreditScore	Kreditni skor klijenta		
Geography Zemlja porekla klijenta			
Gender	Pol klijenta (muško ili žensko)		
Age	Godine klijenta		
Tenure	enure Broj godina koliko je dugo klijent u banci		
Balance	Stanje na racunu		
NumOfProducts	Broj proizvoda banke koje klijent koristi		
HasCrCard	Indikator da li klijent poseduje kreditnu karticu banke		
Is Active Member	Indikator da li je klijent aktivan u banci		
EstimatedSalary Procenjena plata klijenta (u dolarima)			
Exited	Indikator da li je klijent napustio banku		

NA vrednosti

Proverava se da li postoje NA vrednosti:

sapply(data, function(x) mean(is.na(x)))

##	RowNumber	CustomerId	Surname	CreditScore	Geography
##	0.0000	0.0000	0.0000	0.1045	0.0000
##	Gender	Age	Tenure	Balance	NumOfProducts
##	0.0000	0.0000	0.0000	0.1009	0.1052
##	HasCrCard	${\tt IsActiveMember}$	EstimatedSalary	Exited	
##	0.0958	0.0968	0.0968	0.0000	

Dakle, u sledećim kolonama se pojavljuju NA vrednosti:

- CreditScore
- Balance
- NumOfProducts
- HasCrCard
- IsActiveMember
- EstimatedSalary

Imputacija podataka. Algoritam miss forest

Miss forest je algoritam koji uz pomoć algoritma slučajna šuma (eng. random forest) imputira nedostajuće podatke.

Inicijalno, nedostajući podaci se dopunjavaju koristeći srednju vrednost/modu obeležja, a zatim se za svaku kolonu sa vrednostima koje nedostaju kreira model algoritmom random forest koji predviđa nedostajuću vrednost na osnovu ostalih. Ovaj proces se ponavlja dok se ne dostigne maksimalan broj iteracija.

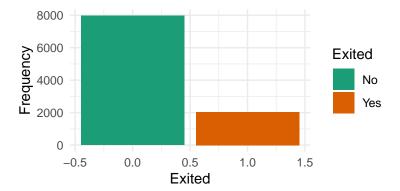
Iskoristimo ovaj algoritam u imputaciji datih podataka.

```
# kategoričke prediktore transformišemo u tip factor
# kako se ne bi desilo da se kod njih pojave decimalne vrednosti
# nakon što algoritam dodeli npr. srednje vrednosti na nedostajućim
# mestima
data[, c(10, 11, 12)] \leftarrow lapply(data[, c(10, 11, 12)], as.factor)
data.imp <- missForest::missForest(data[, c(4, 9, 10, 11, 12, 13)], maxiter = 6)</pre>
##
     missForest iteration 1 in progress...done!
##
     missForest iteration 2 in progress...done!
##
     missForest iteration 3 in progress...done!
##
     missForest iteration 4 in progress...done!
     missForest iteration 5 in progress...done!
##
##
     missForest iteration 6 in progress...done!
```

```
data[, c(4, 9, 10, 11, 12, 13)] <- data.imp$ximp
data[, c(10, 11, 12)] <- lapply(data[, c(10, 11, 12)], as.numeric) # vracamo u tip numeric
# proveravamo da li je sada procenat NA vrednosti 0%
sapply(data, function(x) mean(is.na(x)))</pre>
```

##	RowNumber	${\tt CustomerId}$	Surname	${\tt CreditScore}$	Geography
##	0	0	0	0	0
##	Gender	Age	Tenure	Balance	${\tt NumOfProducts}$
##	0	0	0	0	0
##	HasCrCard	${\tt IsActiveMember}$	EstimatedSalary	Exited	
##	0	0	0	0	

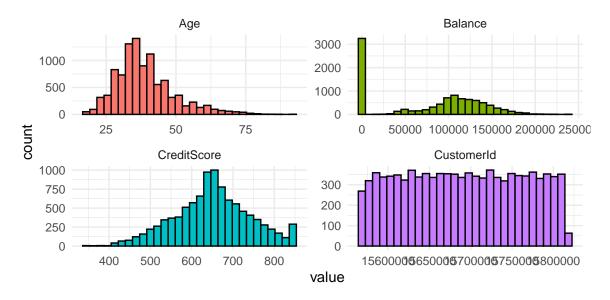
Zavisna promenljiva



Vidi se da većina korisnika nije napustila banku.

Analiza prediktora

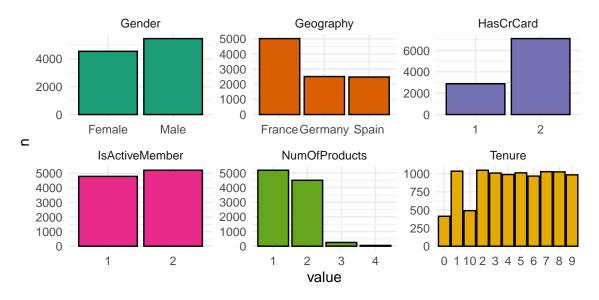
Pogledajmo prvo raspodele neprekidnih prediktora.



Zaključujemo:

- Raspodela prediktora Age je pomerena udesno.
- Prediktor Balance je blizu normalno raspodeljen.
- Većina predikotra Credit score je veća od 600. Moguće je da će baš ovi klijenti napustiti banku.

Pogledajmo sada raspodele kategoričkih prediktora.

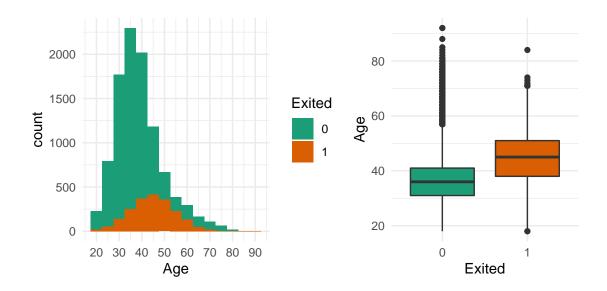


Zaključujemo:

- Veći broj klijenata je muškog pola.
- Klijenti su većinski iz Francuske.
- Većina klijenata ima kreditnu karticu.

- Broj aktivnih i neaktivnih članova je veoma sličan.
- Većina klijenata koristi 1 do 2 proizvoda banke, dok jako malo klijenata koristi 3 i 4 proizvoda.
- Broj klijenata koji su članovi banke 1, 2, ..., 9 godina je približno isti.

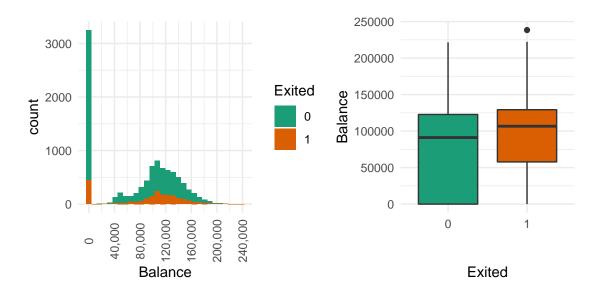
Prediktor Age



Zaključujemo:

- Klijenti koji su ostali u banci imaju tendenciju da budu mlađi.
- Veliki broj klijenata koji su napustili banku ima između 40 i 50 godina.
- Klijenti starosti između 60 i 80 godina imaju tendenciju da ne napuštaju banku.

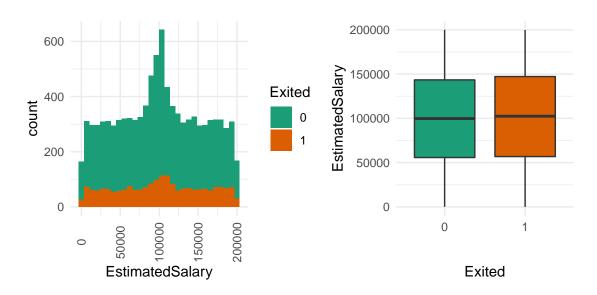
Prediktor Balance



Zaključujemo:

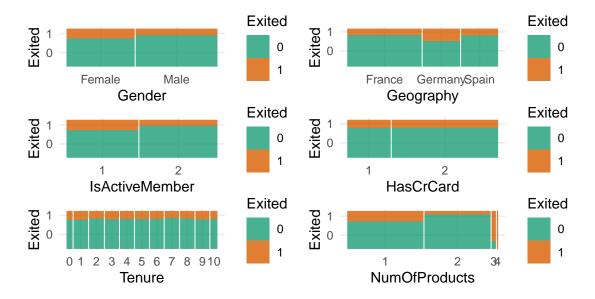
• Klijenti koji ostaju u banci imaju manje sredstava na računu od onih koji napuštaju banku.

Prediktor Estimated Salary



Zaključujemo:

• Ne postoji vidna razlika u zaradi između klijenata koji napuštaju/ne napuštaju banku.



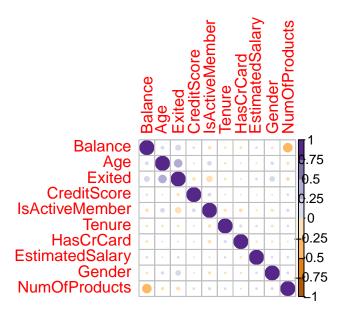
Zaključujemo:

- Klijenti koji ostaju u banci koriste manje proizvoda od onih koji napuštaju banku.
- Ostali prediktori nemaju značajan uticaj na napuštanje banke

Čišćenje podataka (eng. Data Cleaning)

Kako smatramo da RowNumber, CustomedId, Surname, Geography nisu značajni prediktori, nećemo ih posmatrati u daljem radu. Kategorički prediktor Gender ćemo kodirati binarno.

Korelacija



Vidimo da između preostalih prediktora ne postoji značajna korelacija.

Kreiranje modela

Delimo podatke na trening i test skup u odnosu 4:1.

```
set.seed(11)
index_train <- sample(nrow(data), 0.8 * nrow(data))
train <- data[index_train, ]
test <- data[-index_train, ]</pre>
```

Podaci su nebalansirani, pa ćemo ih balansirati koristeći funkciju mwmote. Ova funkcija na slučajan način bira tačku A iz nedominantne kategorije, a potom posmatra njenih k najbližih suseda koji imaju istu kategoriju. Od tih suseda se na slučajan način bira tačka B. Nova tačka C, koju će funkcija generisati i dodeliti

joj nedominantnu kategoriju, nalazi se između A i B, tj. dobijena je kao njihova konveksna kombinacija: C = cA + (1-c)B, za neko $c \in [0,1]$.

```
n <- 8000 - 2 * sum(train$Exited)
newSamples <- mwmote(dataset = train, numInstances = n, classAttr = "Exited")
train1 <- rbind(train, newSamples)
train2 <- train1 # pravimo kopiju</pre>
```

Kao meru kvaliteta modela koristimo kombinaciju $fbeta_score$ i recall. Kako nam je najbitnije otkrivanje klijenata koji će napustiti banku, posmatraćemo zbir $\frac{9}{10}fbeta_score + \frac{1}{10}recall$. Na taj način recall dobija veću težinu nego precision, što smo i hteli da postignemo.

Neuronska mreža

Prvo pravimo model koristeći potpuno povezanu neuronsku mrežu sa dva skrivena sloja od po 10 i 6 čvorova. Postupak ponavljamo 5 puta i čuvamo najbolji rezultat.

```
nc <- length(train1)
trainLabels <- to_categorical(train1$Exited)
testLabels <- to_categorical(test$Exited)
training1 <- as.matrix(train1[, -which(names(data) %in% c("Exited"))])
test1 <- test[, -which(names(data) %in% c("Exited"))]
test2 <- test1 # pravimo kopiju</pre>
```

```
thresholds \leftarrow seq(0.1, 0.9, 0.02)
1 <- length(thresholds)</pre>
# max <- 0
# pred_max <- c()
# for(i in 1:5){
    model_nn <- keras_model_sequential()</pre>
    model nn %>%
#
           layer_dense(units = 10, activation = 'relu', input_shape = c(nc - 1)) %>%
#
#
           layer_dense(units = 6, activation = 'relu', input_shape = c(10)) %>%
#
           layer_dense(units = 2, activation = 'softmax')
#
    model_nn %>% compile(loss = 'categorical_crossentropy',
                           optimizer = 'adam',
#
#
                           metrics = 'accuracy')
#
    model_nn %>% fit(data.matrix(training1),
#
                       trainLabels,
#
                      epochs = 12,
#
                      batch_size = 128,
#
                      validation_split = 0.2,
#
                      verbose = 0)
#
    pred <- model_nn %>% predict(as.matrix(test1))
#
   pred <- apply(pred, 1, which.max) - 1</pre>
    fbeta <- fbeta_score(test$Exited, pred)</pre>
#
#
    recall <- recall(test$Exited, pred)</pre>
#
   if((9*fbeta+recall) > max){}
      max <- 9*fbeta+recall
#
#
      pred_max <- pred</pre>
#
# }
```

```
# recall(test$Exited, pred_max)
# fbeta_score(test$Exited, pred_max)
# (recall(test$Exited, pred_max) + 9 * fbeta_score(test$Exited, pred_max))/10
```

Slučajne šume (eng. Random Forest)

Pokušaćemo da nadmašimo ovaj rezultat koristeći randomForest. I ovde ponavljamo postupak 5 puta.

```
# max <- 0
# pred_max <- c()
# for(i in 1:5){
  model1 <- randomForest(Exited ~ ., data=train1, proximity=TRUE)</pre>
#
   for(i in 1:l){
#
    pred <- predict(model1, as.matrix(test1)) > thresholds[i]
#
    fbeta <- fbeta score(test$Exited, pred)
#
     recall <- recall(test$Exited, pred)</pre>
#
     # uporedjujemo da li je preciznost veća od dosadašnje maksimalne
#
     if((9*fbeta+recall) > max){
       max <- 9*fbeta+recall
       pred_max <- pred</pre>
#
#
#
# }
# recall(test$Exited, pred_max)
# fbeta_score(test$Exited, pred_max)
# (recall(test$Exited, pred_max) + 9 * fbeta_score(test$Exited, pred_max))/10
```

Logistička regresija

Sada pravimo model pomoću logističke regresije.

```
max <- 0
pred_max <- c()
model_glm1 <- glm(Exited ~ ., family = binomial(link = 'logit'), data = train1)
probs <- predict(model_glm1, test, type = 'response')
for (i in 1:1) {
    glm.pred <- ifelse(probs > thresholds[i], 1, 0)
    recall <- recall(test$Exited, glm.pred)
    fbeta <- fbeta_score(test$Exited, glm.pred)
    if ((9 * fbeta + recall) > max) {
        max <- 9 * fbeta + recall
        pred_max <- glm.pred
    }
}
recall(test$Exited, pred_max)</pre>
```

```
## [1] 0.6551724
```

```
fbeta_score(test$Exited, pred_max)
```

```
## [1] 0.3856362
```

```
(recall(test$Exited, pred_max) + 9 * fbeta_score(test$Exited, pred_max)) / 10
```

Modeli nakon modifikacije parametara

Sada konstruišimo modele sa transformisanim prediktorima NumOfProducts i Age. Prediktor NumOfProducts uzima vrednosti 1, 2, 3 i 4, pri čemu smo videli da klijenti koji imaju vrednosti 1 ili 2 imaju tendenciju da ostanu u banci, a oni sa 3 ili 4 je uglavnom napuštaju. Stoga ćemo prediktor NumOfProducts transformisati tako da uzima vrednost 0 umesto 1 i 2, a vrednost 1 umesto 3 i 4. Takođe, videli smo da najmlađi i najstariji klijenti češće ostaju u banci nego oni srednjih godina, pa ćemo prediktor Age podeliti u dve kategorije, i to tako da u jednoj kategoriji budu klijenti mlađi od 30 i stariji od 60 godina, a ostali u drugoj.

Neuronska mreža

[1] 0.4125898

Prvo pravimo model pomoću neuronskih mreža.

```
# training2 <- as.matrix(train2[, -which(names(data) %in% c("Exited"))])</pre>
# max <- 0
# pred_max <- c()
# for (i in 1:5)
# {
#
    model_nn2 <- keras_model_sequential()</pre>
#
    model nn2 %>%
#
      layer_dense(units = 10,
#
                   activation = 'relu',
#
                   input\_shape = c(nc - 1)) \%>\%
#
      layer dense(units = 6,
#
                   activation = 'relu',
#
                   input\_shape = c(10)) \%>\%
#
      layer\_dense(units = 2,
#
                   activation = 'softmax')
#
    model_nn2 %>% compile(loss = 'categorical_crossentropy',
#
                            optimizer = 'adam',
                            metrics = 'accuracy')
#
#
    model_nn2 %>% fit(training2,
#
                       trainLabels,
#
                       epochs = 12,
#
                       batch_size = 128,
#
                       validation_split = 0.2,
#
                       verbose = 0)
#
    pred <- model_nn2 %>% predict(as.matrix(test2))
#
    pred <- apply(pred, 1, which.max) - 1</pre>
#
   fbeta <- fbeta_score(test$Exited, pred)</pre>
   recall <- recall(test$Exited, pred)
   if ((9 * fbeta + recall) > max) {
```

```
# max <- 9 * fbeta + recall
# pred_max <- pred
# }
# }
# recall(test$Exited, pred_max)
# fbeta_score(test$Exited, pred_max) + 9 * fbeta_score(test$Exited, pred_max)) / 10</pre>
```

Slučajne šume (eng. Random Forest)

Pravimo randomForest model.

```
# max <- 0
# pred_max <- c()
# for (i in 1:5) {
  model2 <- randomForest(Exited ~ ., data = train2, proximity = TRUE)
#
  for (i in 1:1) {
    pred <- predict(model2, as.matrix(test2)) > thresholds[i]
#
#
    fbeta <- fbeta_score(test$Exited, pred)</pre>
#
    recall <- recall(test$Exited, pred)
#
    if ((9 * fbeta + recall) > max) {
#
       max \leftarrow 9 * fbeta + recall
#
       pred_max <- pred</pre>
#
#
  }
# }
# recall(test$Exited, pred_max)
# fbeta_score(test$Exited, pred_max)
\# (recall(test$Exited, pred_max) + 9 * fbeta_score(test$Exited, pred_max)) / 10
```

Logistička regresija

Pravimo model pomoću logističke regresije.

```
test3 <- test2
test3$Exited <- test$Exited</pre>
max <- 0
pred_max <- c()</pre>
model_glm2 <- glm(Exited ~ ., family = binomial(link = 'logit'), data = train2)</pre>
probs <- predict(model_glm2, test3, type = 'response')</pre>
for (i in 1:1) {
  glm.pred2 <- ifelse(probs > thresholds[i], 1, 0)
  recall <- recall(test$Exited, glm.pred2)</pre>
  fbeta <- fbeta_score(test$Exited, glm.pred2)</pre>
  if ((9 * fbeta + recall) > max) {
    max <- 9 * fbeta + recall</pre>
    pred_max <- glm.pred2</pre>
  }
}
recall(test$Exited, pred_max)
```

[1] 0.8992042

```
fbeta_score(test$Exited, pred_max)

## [1] 0.3446873

(recall(test$Exited, pred_max) + 9 * fbeta_score(test$Exited, pred_max)) / 10
```

[1] 0.400139