PROJET D'ACTUARIAT - IMAFA 2021-2022 LOGICIEL D'ASSURANCE DE RISQUE METEOROLOGIQUE

Marius AKRE

Entrepreneur en Assurance, vous venez de réaliser une étude de marché pour étoffer votre gamme de produits d'assurance. Il en ressort, entre autres, que beaucoup de clients (commerçants) souhaitent une **protection de leur résultat contre certains aléas météorologiques** (dont la pluie). L'objectif de ce projet est donc de réaliser un logiciel permettant :

- De tarifer l'assurance météorologique demandée par un client en fonction des paramètres fournis.
- D'imprimer un devis pour le client (approche prospective).
- Présenter une **analyse rétrospective** des tarifications qui auraient pu être faites dans le passé (approche rétrospective). Elle sera illustrée par une représentation graphique.

I/ Notations et relations [Modélisation]

Le client a un chiffre d'affaire, et donc un résultat journalier, qui dépendent du niveau pluviométrique du jour correspondant.

Notons:

 pl_t : le niveau pluviométrique à la date t.

 \overline{pl} : le niveau de pluie journalier pivot.

CA: le chiffre d'affaire maximum possible sur une journée.

 CA_t^{pl} : le chiffre d'affaire à la date t, en cas de pluviométrie de niveau pl_t .

 f_t^{pl} : un facteur multiplicatif du chiffre d'affaire, en cas de pluviométrie de niveau pl_t .

Cf: les coûts fixes sur une journée (électricité, abonnement, ...).

 R_t^{pl} : le résultat à la date t, en cas de pluviométrie de niveau pl_t .

On a:

Et un résultat qui dépend du fait qu'il y ait "beaucoup", "un peu" ou pas du tout de pluie.

$$CA_t^{pl} = \begin{cases} \mathbf{0} \text{ si } pl_t \geq \overline{pl} \\ \mathbf{f}_t^{pl} \times \mathbf{CA} \text{ si } 0 < pl_t < \overline{pl} \text{ , } \mathbf{f}_t^{pl} = \frac{\overline{pl} - pl_t}{\overline{pl}} \end{cases}$$

$$\mathbf{CA} \text{ si } pl_t = 0$$

$$R_t^{pl} = \begin{cases} -\mathbf{C}\mathbf{f} \ si \ pl_t \geq \overline{pl} \\ \mathbf{f}_t^{pl} \times \mathbf{C}\mathbf{A} - \mathbf{C}\mathbf{f} \ si \ 0 < pl_t < \overline{pl} \ , \mathbf{f}_t^{pl} = \frac{\overline{pl} - pl_t}{\overline{pl}} \end{cases}$$

$$\mathbf{C}\mathbf{A} - \mathbf{C}\mathbf{f} \ si \ pl_t = 0$$

II/ Pricing [Département tarification]

Un client réalise donc des journées à perte (résultat négatif) chaque jour où la pluviométrie est supérieure à un certain seuil (qui dépend du chiffre d'affaire journalier maximum, des coûts fixes et, du niveau de pluviométrie journalier pivot fournis par le client). Il désirerait donc souscrire un produit d'assurance annuel qui, en contrepartie du paiement d'une prime annuelle à la date de souscription, lui garantirait un résultat positif (≥ 0) tout au long des 365 jours à venir.

Lors de la souscription, le client vous fournit les informations suivantes : chiffre d'affaire journalier maximum, coûts fixes, son niveau de pluviométrie journalier pivot, date de souscription, ville de localisation de son commerce. Vous calculez ensuite le tarif d'assurance pour ce client.

III/ Devis [Département commercial]

Une fois que la tarification est effectuée, votre logiciel fournit la possibilité d'imprimer un devis avec les données clients, la garantie assurée et, le tarif.

IV/ Analyse rétrospective [Département R&D]

Votre logiciel permet une analyse rétrospective de l'impact de l'assurance.

Notons:

 ${}_a^i P^{\overline{pl}}$: le tarif annuel d'assurance que le client "i" aurait payé au début de l'année "a" pour un niveau de pluie journalier pivot \overline{pl} .

 ${}_{a}^{i}R^{\overline{pl},nass}$: le résultat annuel du client "i", **non assuré**, à la fin de l'année "a" pour un niveau de pluie journalier pivot \overline{pl} .

 ${}_{a}^{i}R^{\overline{pl},ass}$: le résultat annuel du client "i", **assuré**, à la fin de l'année "a" pour un niveau de pluie journalier pivot \overline{pl} .

Affichez alors une comparaison entre :

• ${}_{a}^{i}R^{\overline{pl},nass}$ d'une part et ${}_{a}^{i}R^{\overline{pl},ass}$ et ${}_{a}^{i}P^{\overline{pl}}$ d'autre part (pour un individu).

Avec 'a' une année à saisir, qui peut être n'importe quelle année dans le passé.

Exemple: En 1998 (a), un client niçois non assuré (i), avec un niveau de pluie journalier pivot de 10 mm $(p\bar{l})$, aurait eu (a posteriori) un résultat annuel de **90 000** € $(a^i R^{p\bar{l},nass})$. Cependant, s'il s'était assuré en 1998, il aurait payé (calculé a priori par votre logiciel) au début de l'année 1998 une prime annuelle de 3 000 € $(a^i R^{p\bar{l}})$. Sachant que son résultat annuel protégé par l'assurance aurait été (a posteriori) de 95 000 € $(a^i R^{p\bar{l},ass})$, il aurait eu finalement un résultat annuel (net de la prime) à hauteur de **92 000** € (95 000 – 3 000) s'il s'était assuré.

On vérifie donc bien de manière rétrospective (a posteriori, i.e. après 1998) que **s'assurer aurait été favorable** au client en 1998. On le voit aussi en observant la prime qui aurait été calculée a priori (3 000 €), car elle aurait alors été inférieure aux pertes réalisées réellement a posteriori (5 000 € = |90 000 − 95 000|) par le client s'il ne s'était pas assuré.

V/ Remarques

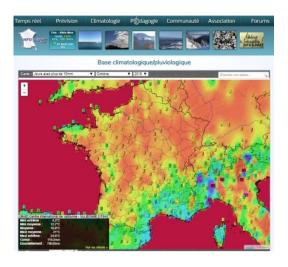
Certains éléments, s'ils sont pris en compte dans votre projet, seront valorisés dans l'évaluation :

- Digitalisation: votre logiciel est utilisable directement d'une page Web sur un mobile.
- **Real time** : les statistiques météorologiques sont récupérées juste avant les calculs, d'une source de données mise à jour en temps réel.

REFERENCES

Web

- National Centers for Environmental Information
- https://www.infoclimat.fr : climatologie





DEADLINES

- Mardi 23 novembre : envoi de la composition des groupes (4 ou 5 personnes),
- Lundi 13 décembre : chaque groupe passera présenter sa version DRAFT 1 (10 minutes),
- Lundi 10 janvier : chaque groupe passera présenter sa version DRAFT 2 (10 minutes),
- Lundi 17 janvier : envoi de la version finale par mail (logiciel/script + user guide).