



Мониторинг и обработка сельхоз культур

с помощью БПЛА



Проблемы сельского хозяйства

01

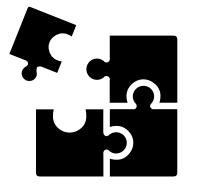


Большие площади полей

Средняя площадь фермерского хозяйства 269 га*. За такими территориями сложно следить вручную. Установка специального оборудования и использование спутников не способны обеспечить хорошее качество картинки

*По данным источника
ВЕДОМОСТИ
<http://surl.li/ndfzbv>

02



Труднодоступные участки

До дальних участков сложно добраться по земле. Поэтому нужно придумать дешевый и быстрый способ до них добраться

03



Нехватка квалифицированных кадров

На сельскохозяйственном рынке не хватает квалифицированных работников. Поэтому приходится переплачивать за их труд.

04



Отсутствие технического оснащения

На сельскохозяйственном рынке не хватает и сложной техники. Поэтому поля обрабатываются неэффективно

Статистика

Занимательность

Из исследования видно, что многие фермеры хотели использовать дроны для обработки полей

Прибыль

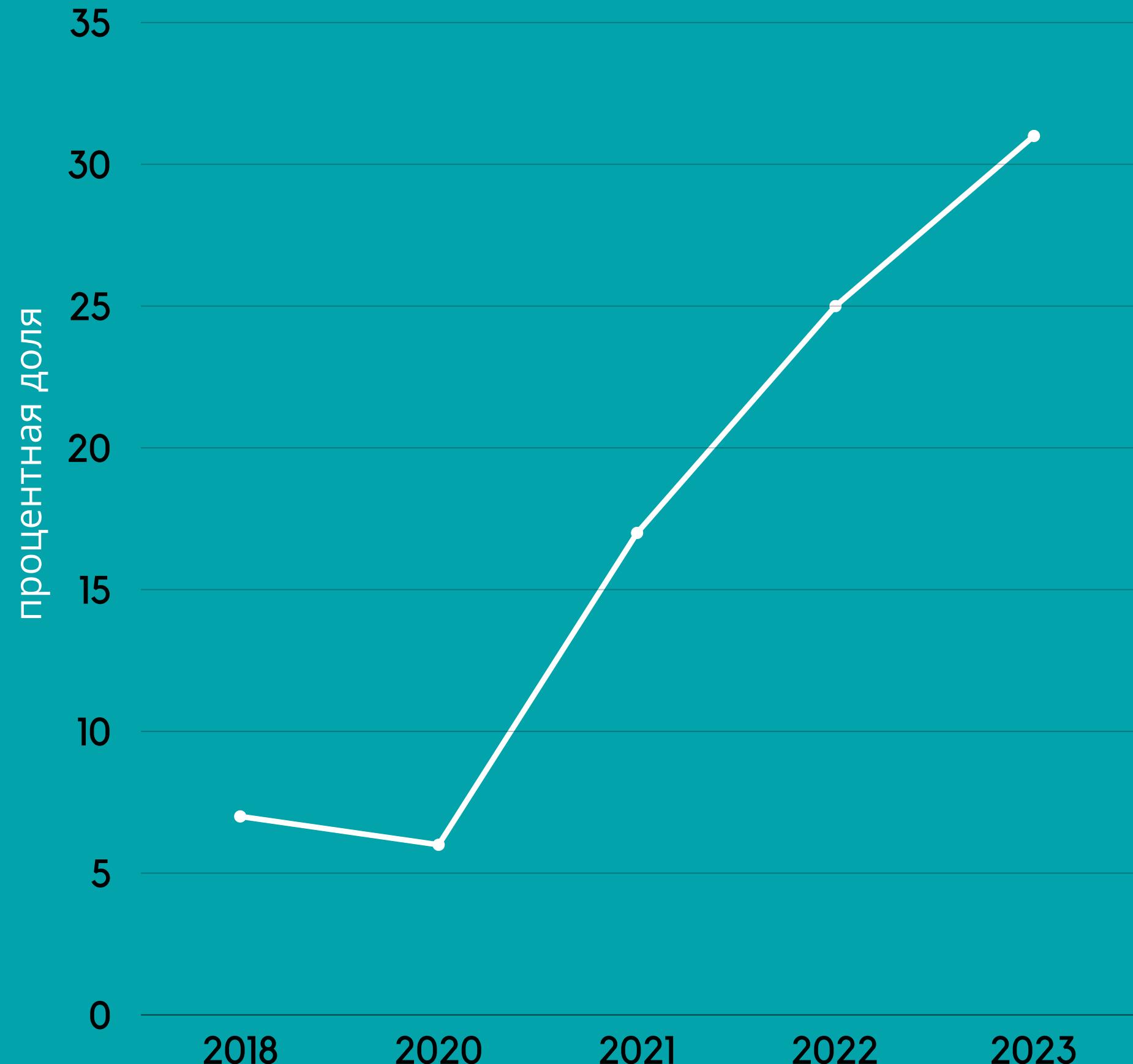
Количество фермеров, готовых купить услуги по обработке полей растет

Продажи

У наших прямых конкурентов, работающих с помощью оператора, выручка выросла в два раза за последний год

Researchers from the PhenoRob Cluster of Excellence at the University of Bonn
<https://clck.ru/3BdZxF>

хотели бы или уже используют дроны



Целевая аудитория

Нашей целевой аудиторией являются люди и компании, занимающиеся фермерством

Крупные фермерские хозяйства



Продимекс, Агрокомплекс имени Ткачёва и другие. Наш продукт позволит им сэкономить на уходе за растениями, заменив собой сложную и дорогую технологию



Предприятия средней руки и крупные частные хозяйства

У них нет доступа к дорогому оборудованию, найму специалистов для его обслуживания. Наше решение из-за своей простоты станет компромиссным



Глэмпинги

С помощью нас получится вовремя удобрять и лечить больные растения, получать актуальную информацию об их состоянии без крупного штата сотрудников и дорогого оборудования.

Наше решение

ИИ обрабатывает снимки поля, сделанные дроном, и определяет проблемные участки. Затем специальный дрон сбрасывает на них удобрения



Как работает наша нейронка



@AGROSCHOOLERS_BOT

The screenshot shows a Telegram message from a user (@AGROSCHOOLERS_BOT) to the bot. The message starts with '/start' at 16:34. The bot responds with a welcome message: 'Привет! Отправьте мне фотографии в виде файлов, и я проверю их на качество.' (Hello! Send me files in the form of photos, and I will check their quality.) at 16:34. The user then sends three image files:

- IX-01-07922_0011_0009.JPG (4.3 MB) - Open with
- IX-01-07922_0011_0148.JPG (4.3 MB) - Open with
- IX-01-07922_0011_0178.JPG (4.3 MB) - Open with

After processing, the bot sends a message: 'Изображение прошло проверку на качество.' (The image passed the quality check.) at 16:36. It then provides GPS coordinates for two locations:

- Координаты GPS некачественного поля - Широта: 46.600110764444445, Долгота: 6.626788898333333 at 16:36
- Координаты GPS некачественного поля - Широта: 46.59778192, Долгота: 6.626306620833334 at 16:37

В данный момент ведется разработка новой функции удаления сторонних объектов с фото

Original Image 2



Transparent Fields Image 2





Agroshkolniki Company

Конкуренты

Непосредственные

Компания OneSoil и прочие аналоги, использующие NVDI

Вторичные

Использование микроскопических датчиков, оценки “на месте”, применение спороулавливателей; Спутники ДЗЗ

РЫНОК

Размер рынка

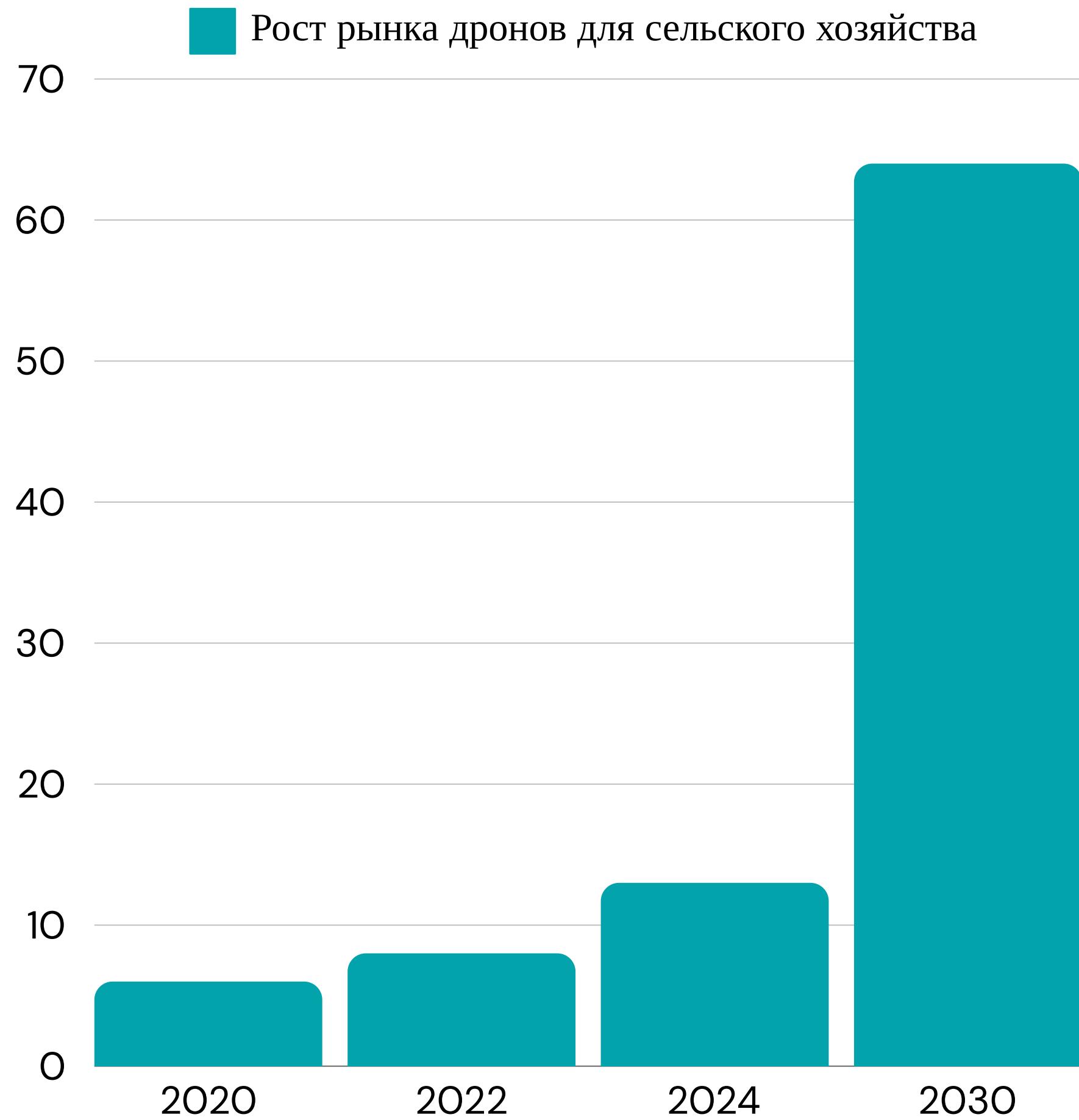
Только в Татарстане сельских полей 2 399 212 гектаров по информации сельхозпортал.рф .

ROI

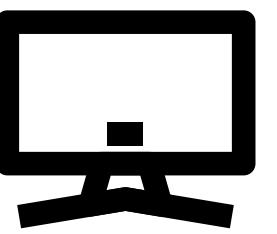
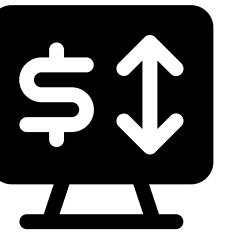
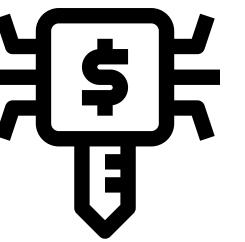
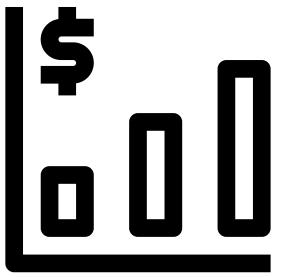
Согласно исследованию Ocean Report окупаемость инвестиций 137% (рынок не сильно развит) .

Выживаемость

Согласно исследованию РБК более трех лет живут около 85% фирм .



Бизнес модель



*Начинаем
работу с
B2B, позже
переходим
на B2G*

*Оказываем
услуги по
обработке
полей.*

*Продаем
диагностику
поля
(рисуем
карту
качества)*

*Продаем
софт для
ферм, уже
имеющих
свои
агродроны*

В ЦИФРАХ

Прибыль. Точка окупаемости

Ожидаемый прайслист:

Обработка поля - 1200 руб/га. + выезд 5000.

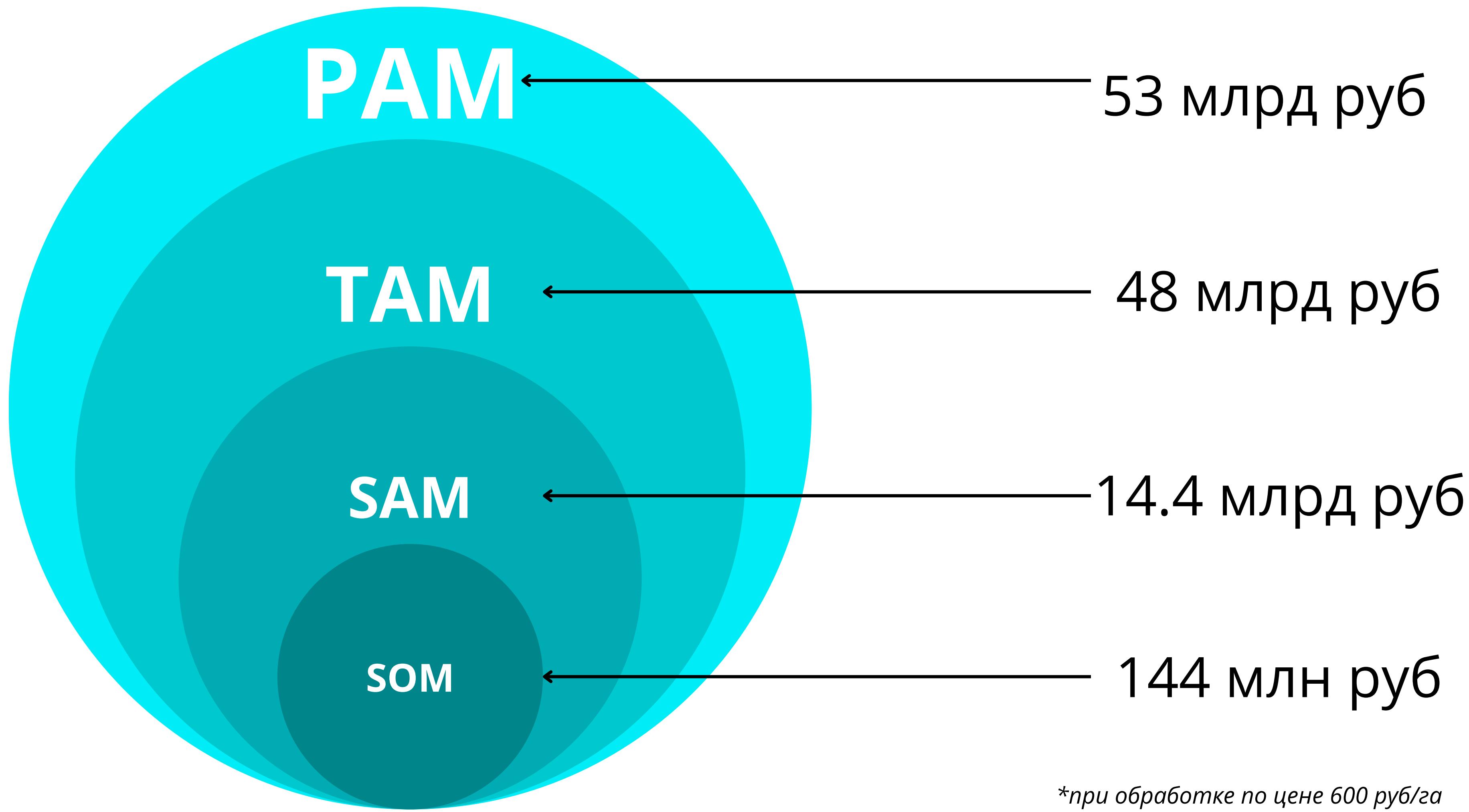
Если больше 50 га, то выезд бесплатный, цена 600 руб/га.

Диагностика поля - 200 руб/га.

Продажа софта - полноценная интеграция в агропредприятие стоит миллион рублей.



Показатель	Сумма
Выручка в т.ч	2 610 000
продажа софта	1 000 000
обработка полей	1 560 000
карты качества	50 000
Переменные затраты в т.ч	1 416 000
аренда агродрона	450 000
аренда дрона-разведчика	60 000
аренда автомобиля	360 000
зарплата	420 000
страховые взносы с зп	126 000
Маржинальная прибыль	1194 000
Постоянные издержки в т.ч.	270 000
зарплата	150 000
страховые взносы с зп	45 000
аренда офиса	75 000
Операционная прибыль	924 000
Налогооблагаемая прибыль	924 000
Налог на прибыль	55 440
Чистая прибыль	868 560



Планы развития проекта в течение 1 года





Большие поля - большая ответственность



Команда агрошкольников



Беляков Виктор

CEO, СТО



Ахметов Тимур

CFO, СМО

Победитель Кейс-
чемпионата *DEADLINE*

@belyack

Участник финала ВСОШ по
математике и экономике

Ссылка на материалы проекта



LEAN CANVAS АГРОШКОЛЬНИКИ

