www.mrie.ro.

## FIŞA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

1.1	Instituţia de învăţământ superior	Universitatea Alexandru Ioan Cuza din Iaşi
1.2	Facultatea	Facultatea de Economie și Administrarea Afacerilor
1.3	Departamentul care furnizeaza disciplina	Departamentul de Finanțe, Monedă și Administrație Publică
1.4	Departamentul beneficiar	Management, Marketing şi Administrarea Afacerilor
1.5	Domeniul de studii	MARKETING
1.6	Ciclul de studii	Licenţă
1.7	Programul de studii/Calificarea	MARKETING

2. Date despre disciplină

2.1	Denumirea disc	ipline	ei	Drep	ptul afacerilor						
2.2	Titularul activităților de curs			Lecto	or dr. C	rina Mi	haela VERGA				
2.3	Titularul activităților de seminar Lector dr. Crina Mihaela VERGA, Dr. Roxana Elena LAZĂR, Dr. Tudor RĂDULESCU										
2.4	Anul de studiu	1	2.5	Seme	estrul						ОВ

3. Timpul total estimate (ore pe semestru și activitățile didactice)

3.1	Număr de ore pe săptămâr	nă 3		din care 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4	Total ore din planul de	4:	2	din care 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	14
	învăţământ						
Distr	Distribuția fondului de timp						58
							ore
Stud	liul după manual, suport de ci	urs, bibliog	grafi	ie și altele			20
Doci	Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					20	
Preg	jătire seminarii/laboratoare, te	eme, refera	ate,	portofolii și eseuri		-	10
Tuto	riat			-			4
Exar	minări						4
Alte	activități						-
3.7							
3.8	Total ore pe semestru	100					
3.9	Numărul de credite	4					

#### 4. Preconditii (acolo unde este cazul)

		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
4.1	De curriculum	Nu este cazul
4.2	De competențe	Nu este cazul

## 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1	De desfășurare a cursului	Nu este cazul
5.2	De desfășurare a seminarului/laboratorului	Nu este cazul

### 6. Competențe specifice acumulate

Competențe profesionale	C1.5. Valorificarea conceptelor, teoriilor, metodelor și instrumentelor în elaborarea de proiecte/lucrări în domeniu (1) C3.5. Elaborarea unui studiu referitor la realizarea lucrărilor în domeniul marketing (1) C4.1. Identificarea și descrierea operațiunilor și tranzacțiilor în domeniul marketing (1) C5.1. Descrierea planurilor și bugetelor, utilizând concepte și metode specifice domeniului (1)
Compet ențe transver	CT1 Aplicarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă (1)

7. **Obiectivel**e disciplinei (reieşind din grila competențelor specifice acumulate)

	1 ,	6 1 , 1			
7.1	Obiectivul general al disciplinei	Cunoașterea noțiunilor juridice esențiale pentru mediul de afaceri			
7.2	Obiectivele specifice	Cunoasterea conceptelor, procedurilor și normelor imperative ale statului de drept si în domeniul marketing Să înțeleagă și să abordeze critic sistemul normativ român privind domeniul			
		marketing, să cunoască reglementarea activității de marketing Să aplice principiile, normele și valorile fundamentale în cadrul proprie strategii de muncă			

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observaţii
Organizarea şi normativizarea societăţii umane	Expunere, dezbatere	Dezbatere studii de caz
		specifice temei abordate
2. Principiile şi izvoarele de drept	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
	problematizare	specifice temei abordate
3. Norma juridică	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
	exemplificare	specifice temei abordate
4. Raportul juridic	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
	exemplificare, jocul de rol	specifice temei abordate
5. Răspunderea juridică	Expunere, dezbatere, studiu	Dezbatere studii de caz
	de caz	specifice temei abordate
6. Dreptul de proprietate	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
	problematizare	specifice temei abordate
7. Categorii de profesionişti în dreptul românesc	Expunere, dezbatere, studiu	Dezbatere studii de caz
	de caz, exemplificare, analiză	specifice temei abordate
8. Fondul de comerţ	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
	argumentare, analiză	specifice temei abordate
9. Societățile care desfășoară activități în sfera	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
afacerilor	argumentare, analiză	specifice temei abordate
10. Procedura insolvenței și a reorganizării societăților	Expunere, dezbatere, studiu	Dezbatere studii de caz
, , -	de caz	specifice temei abordate
11. Teoria generală a contractelor în dreptul afacerilor	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
	problematizare	specifice temei abordate
12. Contracte speciale în dreptul afacerilor	Expunere, dezbatere, studiu	Dezbatere studii de caz
	de caz, problematizare	specifice temei abordate
13. Norme imperative privind contractele de muncă	Expunere, dezbatere, studiu	Dezbatere studii de caz
	de caz, problematizare	specifice temei abordate
14. Noțiuni de drept financiar și fiscal	Expunere, dezbatere,	Dezbatere studii de caz
,	problematizare	specifice temei abordate

#### Bibliografie

Tofan, Mihaela; Popescu, Ada-Iuliana; Grădinaru, Sandra, *Dreptul afacerilor*, Ed. Univ. "Alexandru I. Cuza" Iaşi, 2021. Cărpenaru, Stanciu, D., *Tratat de drept comercial român. Procedurile de prevenire a insolvenței și de insolvență*, Ed. UJ, București, 2014.

Cărpenaru, Stanciu, D., Tratat de drept comercial român, Ed. Universul Juridic, București, 2009.

Craiovan Ion, Tratat de teoria generală a dreptului, Ed.Universul Juridic, București, 2009.

Duțescu, Cristian, Contractul de vînzare-cumpărare de acțiuni în reglementarea NCC, Ed. C.H. Beck, București, 2012.

Gheorghe, Cristian, *Drept comercial român*, Ed. C.H. Beck, Bucureşti, 2010.

Gheorghe, Cristian, Drept comercial european, Ed. C.H. Beck, București, 2009.

Nemeş, Vasile, *Drept comercial*, Ed. Universul Juridic, Bucureşti, 2012.

Popa, Sorana, Drept comercial. Contracte. Obligatii. Titluri de valoare. Insolventa, Ed. UJ, Bucuresti, 2014.

Tofan, Mihaela, Popescu, Ada-Iuliana, Bercu, Ana-Maria, *Dreptul afacerilor*, Ed. Univ. "Alexandru I. Cuza" Iaşi, 2015. Codul civil roman

Tofan, Mihaela – Drept fiscal, Editura CH Beck, Bucuresti, 2016

Legea nr. 31/1990 privind societățile comerciale, republicată, cu modificările și completările ulterioare

-3					
8.2 Seminar/laborator	Metode de predare	Observaţii			
Raportul juridic în sfera afacerilor – noțiuni introductive	Argumentarea, conversaţia euristică	2h			
Forme de organizare a afacerilor în România	Analiza, explicaţia, studiul de caz	2h			
Organizarea și funcționarea societăților în România	Problematizarea, argumentarea, explicaţia	2h			
Aspecte procedurale privind reorganizarea și falimentul	Problematizarea, explicaţia, conversaţia euristică, studiu de caz	2h			
Contractul de vânzare în domeniul afacerilor	Analiza, explicaţia, studiul de caz	2h			
Efectele contractului individual de muncă	Problematizarea, argumentarea, explicaţia	2h			
Aspecte generale privind regimul juridic al taxelor și impozitelor în domeniul afacerilor	Problematizarea, explicaţia, conversaţia euristică, studiu de caz	2h			

#### **Bibliografie**

Tofan, Mihaela; Popescu, Ada-Iuliana; Grădinaru, Sandra, Dreptul afacerilor, Ed. Univ. "Alexandru I. Cuza" Iași, 2021.

Angheni, Smaranda, Drept comercial. Profesioniștii – comercianți, Editura C.H. Beck, Bucuresti, 2013.

Cristea, Silvia, Dreptul afacerilor – pentru învățământul superior economic, Editura Universitară, București, 2008.

Păun, Ciprian, Dreptul afacerilor. Teoria. Profesionistii. Impozitarea, Ed. UJ, Bucuresti, 2015.

Păun, Ciprian, Dreptul afacerilor. Teoria. Profesioniștii. Impozitarea, Ed. UJ, București, 2015.

Păun, Ciprian, Dreptul economiei, Ed. UJ. Bucuresti, 2018.

Şaguna Drosu Dan, Mihaela Tofan – Drept financiar şi fiscal european, Editura CH Beck, Bucureşti, 2010.

Tofan, Mihaela, Popescu, Ada-Iuliana, Bercu, Ana-Maria, Dreptul afacerilor, Ed. Univ. "Alexandru I. Cuza" Iași, 2015.

Tofan, Mihaela, *Obligațiile fiscale ale firmei*, Editura C.H. Beck, București, 2012.

Tofan, Mihaela, Petrişor, Mihai Bogdan, Dreptul muncii şi dialogul social, Editura Hamangiu, Bucureşti, 2012.

Tofan, Mihaela, *Drept financiar european*, Editura Universitatii Alexandru Ioan Cuza din Iasi, 2019

Legea nr. 31/1990 privind societățile comerciale, republicată în M.Of. nr. 1066 din 16.10.2004

# 9. Coroborarea conţinuturilor disciplinei cu aşteptările reprezentanţilor comunităţii, asociaţiilor profesionale şi angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Planul de învăţământ, precum şi conţinutul disciplinei este analizat şi adaptat periodic la nevoile obiectiv identificate ca urmare a dialogului permanent cu reprezentanţi ai mediului de afaceri. De asemenea, absolvenţii specializării sunt în contact direct cu mediul universitar, fiind conştienţi de importanţa dialogului cu privire la descriptorii disciplinei, în vederea satisfacerii cerinţelor pieţei muncii. Disciplina este armonizată curricular atât cu nevoile angajaţilor, cât şi cu cele ale angajatorilor.

#### 10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală			
10.4 Curs	Ponderea răspunsurilor corecte	Test grilă (2)	50%			
10.5 Seminar/laborator	Ponderea raspunsurilor corecte	Test clasic+studiu de caz	50%			
10.6 Standard minim de performanţă						

Media celor două note de evaluare, la obtinute la activitatea de evaluare la curs si la seminar să fie minim 5.

Data completării 19.09.2022

Lector dr. Crina Mihaela VERGA, Dr. Roxana Elena LAZĂR, Dr. Tudor RĂDULESCU

Lector dr. Crina Mihaela VERGA

Data avizării în Departament 21.09.202

Director de Departament furnizor Prof. dr. Ovidiu STOICA **Director Departament beneficiar** Prof. dr. Ştefan Andrei NEŞTIAN