# RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

PROGRAM KEWIRAUSAHAAN
SATUAN PENDIDIKAN KELAUTAN DAN PERIKANAN
TINGKAT DIPLOMA III

PUSAT PENDIDIKAN KELAUTAN DAN PERIKANAN

# **EKSTRAKURIKULER KEWIRAUSAHAAN 1**

Waktu yang direkomendasikan : 2 jam (120 menit)

Prasyarat : Tidak ada Tingkat pengajaran : Dasar

## **Pengantar Modul**

Modul ekstrakurikuler kewirausahaan 1 merupakan modul pembelajaran awal bagi peserta didik untuk memahami pentingnya memiliki jiwa kewirausahaan. Jiwa kewirausahaan meliputi pola pikir, semangat, dan etika kerja ala seorang wirausaha. Peserta didik akan belajar untuk memahami bahwa memiliki jiwa kewirausahaan merupakan suatu kewajiban bagi seluruh profesi dan karir, tidak hanya untuk seorang calon wirausaha.

# **Tujuan Pembelajaran**

1) Mendorong peserta didik untuk memahami pentingnya memiliki jiwa kewirausahaan dalam setiap pekerjaan yang dijalani.

#### Sub Capaian Pembelajaran

- 1) Mendefinisikan sosok wirausaha
- 2) Mendefinisikan makna jiwa kewirausahaan
- 3) Mengidentifikasi jiwa kewirausahaan
- 4) Menumbuhkan jiwa kewirausahaan

#### Metode Pembelajaran

- 1) Tatap muka di kelas (TTM)
- 2) Diskusi di kelas (DIS)
- 3) Presentasi (PRE)
- 4) Pembelajaran mandiri (MAN)
- 5) Pengajar tamu (PTA)
- 6) Konsultasi (KON)
- 7) Pameran (PAM)
- 8) Wawancara (WAW)

# **Evaluasi Pembelajaran**

1) Partisipasi dalam kelas : 25%

a. Kehadiran

b. Menanggapi dan berdiskusi di kelas

2) Penyelesaian tugas individu : 45%

a. Resume menonton film wirausaha

b. Poster kreatif sosok jiwa wirausaha terkenal

c. Resume jiwa kewirausahaan individu

3) Penyelesaian tugas kelompok : 30%

a. Karya kreatif perbandingan jiwa kewirausahaan taruna

Dikarenakan materi pembelajaran merupakan non kurikuler, sehingga tidak ada Ujian Tengah Semester dan Ujian Akhir Semester. Nilai yang diperoleh pun hanya Passed (P) atau Failed (F).

#### Referensi

- 1) Modul Perkuliahan Kewirausahaan Satuan Pendidikan KP
- 2) Film Ta Ke Noi silakan disaksikan di Channel You Tube
- 3) Film Pad Man silakan disaksikan di Channel You Tube

Sesi	Sub Capaian Pembelajaran	Materi Pembelajaran	Metode Pembelajaran	Penilaian	Referensi
1	Mendefinisikan sosok wirausaha	Perbedaan kewirausahaan, wirausaha, dan berwirausaha	Tatap muka	<ul> <li>Partisipasi kelas</li> <li>Penugasan individu untuk menonton film wirausaha dan membuat resumenya:         <ul> <li>Ta Ke Noi (Thailand)</li> <li>Pad Man (India)</li> <li>Tugas dikumpulkan dan dipresentasikan pada sesi 3</li> </ul> </li> </ul>	
2	Mendefinisikan sosok wirausaha	Perbedaan kewirausahaan, wirausaha, dan berwirausaha	Pembelajaran mandiri di luar kelas	Tidak ada	
3	Mendefinisikan sosok wirausaha	Perbedaan kewirausahaan,	<ul><li>Presentasi</li><li>Diskusi</li></ul>	<ul><li>Partisipasi kelas</li><li>Presentasi individu</li></ul>	

Sesi	Sub Capaian Pembelajaran	Materi Pembelajaran	Metode Pembelajaran	Penilaian	Referensi
		wirausaha, dan berwirausaha		Tanggapan individu	
4	Mendefinisikan makna jiwa kewirausahaan	Definisi jiwa kewirausahaan dan faktor-faktor pembentuknya	Tatap muka	<ul> <li>Partisipasi kelas</li> <li>Penugasan individu untuk membuat poster kreatif berukuran A3 untuk menggambarkan jiwa wirausaha dari tokoh wirausaha sukses yang dipilih.</li> <li>Tokoh wirausaha sukses yang dipilih silakan dicari sendiri melalui Google</li> <li>Tugas dikumpulkan dan dipresentasikan pada sesi 6</li> </ul>	
5	Mendefinisikan makna jiwa kewirausahaan	Definisi jiwa kewirausahaan dan faktor-faktor pembentuknya	Pembelajaran mandiri di luar kelas	Tidak ada	
6	Mendefinisikan makna jiwa kewirausahaan	Definisi jiwa kewirausahaan dan faktor-faktor pembentuknya	<ul><li>Presentasi</li><li>Diskusi</li></ul>	<ul><li>Partisipasi kelas</li><li>Presentasi individu</li><li>Tanggapan individu</li></ul>	
7	Mendefinisikan makna jiwa kewirausahaan	Definisi jiwa kewirausahaan dan faktor-faktor pembentuknya	Pengajar tamu	<ul> <li>Partisipasi kelas</li> <li>Penugasan individu untuk membuat resume pembelajaran dari pengajar tamu lalu dikaitkan dengan jiwa kewirausahaan masing-masing.</li> <li>Tugas dikumpulkan dan dipresentasikan pada sesi 9</li> </ul>	
8	Mengidentifikasi jiwa kewirausahaan	Unsur-unsur penting dalam jiwa wirausaha	<ul> <li>Pembelajaran mandiri di luar kelas</li> </ul>	Tidak ada	
9	Mengidentifikasi jiwa kewirausahaan	Unsur-unsur penting dalam jiwa wirausaha	<ul><li>Presentasi</li><li>Diskusi</li></ul>	<ul><li>Partisipasi kelas</li><li>Presentasi individu</li><li>Tanggapan individu</li></ul>	
10	Mengidentifikasi jiwa kewirausahaan	Kepemimpinan     Kaitan antara     pembelajaran     kepemimpinan dengan     jiwa wirausaha	Tatap muka	<ul> <li>Partisipasi kelas</li> <li>Penugasan kelompok untuk membuat karya fisik kreatif untuk menampilkan jiwa-jiwa kewirausahaan yang potensial dimiliki oleh taruna Satdik KP.</li> <li>Kelompok wajib melakukan wawancara kepada kakak kelas untuk memperkuat hasil presentasi.</li> </ul>	

Sesi	Sub Capaian Pembelajaran	Materi Pembelajaran	Metode Pembelajaran	Penilaian	Referensi
				Tugas dikumpulkan, dipresentasikan, dan dipamerkan pada sesi 15 & 16	
11	Mengidentifikasi jiwa kewirausahaan	Kreativitas dan jiwa kewirausahaan	Tatap muka	Partisipasi kelas	
12	Menumbuhkan jiwa kewirausahaan	Perbandingan jiwa kewirausahaan taruna	<ul> <li>Pembelajaran mandiri di luar kelas</li> <li>Wawancara kakak kelas</li> </ul>	Tidak ada	
13	Menumbuhkan jiwa kewirausahaan	Perbandingan jiwa kewirausahaan taruna	<ul> <li>Pembelajaran mandiri di luar kelas</li> <li>Pembuatan karya fisik kreatif</li> </ul>	Tidak ada	
14	Menumbuhkan jiwa kewirausahaan	Perbandingan jiwa kewirausahaan taruna	Konsultasi	Partisipasi kelas	
15	Menumbuhkan jiwa kewirausahaan	Perbandingan jiwa kewirausahaan taruna	<ul><li>Presentasi</li><li>Diskusi</li><li>Pameran</li></ul>	<ul><li>Partisipasi kelas</li><li>Presentasi kelompok</li><li>Tanggapan individu</li></ul>	
16	Menumbuhkan jiwa kewirausahaan	Unsur-unsur penting dalam jiwa wirausaha	<ul><li>Presentasi</li><li>Diskusi</li><li>Pameran</li></ul>	<ul><li>Partisipasi kelas</li><li>Presentasi kelompok</li><li>Tanggapan individu</li></ul>	

## KREATIVITAS DAN INOVASI KEWIRAUSAHAAN

Waktu yang direkomendasikan : 1 jam tatap muka (50 menit) dan 2 jam praktik (@140 menit)

Prasyarat : Lulus Ekstrakurikuler Kewirausahaan (Passed)

Tingkat pengajaran : Dasar

Luaran : Peserta didik memiliki ide bisnis bernilai tambah

# **Pengantar Modul**

Modul Mata Kuliah Kewirausahaan 1 merupakan modul pembelajaran akademik terstruktur pertama yang dialami oleh peserta didik. Melalui pembelajaran secara terstruktur, peserta didik diharapkan lebih memahami secara lebih terpadu mengenai makna kewirausahaan dan bagaimana dapat mengidentifikasi peluang yang ada dengan membuat suatu produk / layanan kreatif yang berbasiskan kelautan dan perikanan.

## **Tujuan Pembelajaran**

- 1) Mendorong peserta didik untuk memahami apa itu modal kewirausahaan.
- 2) Mendorong peserta didik untuk dapat mengidentifikasi peluang usaha.
- 3) Mendorong peserta didik untuk memiliki kemampuan inovatif dan daya kreativitas untuk menyelesaikan suatu permasalahan.
- 4) Mendorong peserta didik memiliki kemampuan dalam mencari, mengolah, dan memanfaatkan data primer dan sekunder untuk mengidentifikasi peluang bisnis.
- 5) Mendorong peserta didik untuk dapat menciptakan suatu ide kreatif berbasiskan peluang maupun masalah yang ada di pasar.

## **Sub Capaian Pembelajaran**

- 1) Mengidentifikasi modal kewirausahaan
- 2) Mengidentifikasi peluang usaha
- 3) Merangsang inovasi dan kreativitas
- 4) Terampil mencari dan mengolah data
- 5) Menciptakan ide bisnis
- 6) Memahami kanvas model bisnis
- 7) Memahami validasi ide bisnis

# Metode Pembelajaran

1) Tatap muka di kelas (TTM)

- 2) Diskusi di kelas (DIS)
- 3) Presentasi (PRE)
- 4) Pembelajaran mandiri (MAN)
- 5) Pengajar tamu (PTA)
- 6) Konsultasi (KON)
- 7) Pameran (PAM)
- 8) Wawancara (WAW)

# **Evaluasi Pembelajaran**

- 1) Partisipasi dalam kelas
  - a. Menanggapi dan berdiskusi di kelas = 10%
- 2) Penyelesaian tugas individu
  - a. Identifikasi dan refleksi modal kewirausahaan individu = 15%
- 3) Penyelesaian tugas kelompok
  - a. Wawancara Tokoh Usaha = 15%
  - b. Presentasi Ide Bisnis Awal = 10%
  - c. Presentasi Analisis Peluang Usaha = 20%
  - d. Refleksi Pembelajaran (UAS) = 30%

# Referensi

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran	Metode F	embelajaran	Penilaian	Referensi
Sesi	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik	reilliaiaii	Referensi
1	Mengidentifikasi modal kewirausahaan	<ul> <li>Definisi modal kewirausahaan</li> <li>Jenis-jenis modal kewirausahaan</li> <li>Modal manusia dan modal budaya</li> </ul>	Tatap muka	Identifikasi modal manusia dan modal budaya masing-masing peserta didik     Presentasi	<ul> <li>Partisipasi kelas</li> <li>Penugasan individu untuk mengidentifikasi modal manusia dan modal budaya, lalu dipresentasikan.</li> <li>Peserta didik diminta untuk menyusun kelompok 3-4</li> </ul>	Proposal Bisnis Subbab 1.5

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran	Metode Pembelajaran		Penilaian	Referensi
3esi	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik		Referensi
2	Mengidentifikasi modal kewirausahaan	<ul> <li>Definisi modal kewirausahaan</li> <li>Jenis-jenis modal kewirausahaan</li> <li>Modal sosial dan modal ekonomi</li> </ul>	Tatap muka	Identifikasi modal sosial dan modal ekonomi masingmasing peserta didik     Presentasi	orang untuk penugasan di mata kuliah ini. Kelompok ini bukan untuk kelompok kewirausahaan yang dikompetisikan.  Partisipasi kelas Penugasan individu untuk mengidentifikasi modal sosial dan modal ekonomi, lalu dipresentasikan.	Proposal Bisnis Subbab 1.5
3	Mengidentifikasi peluang usaha	Teori sumber daya (resource-based theory) dan teori pasar Analisis lingkungan bisnis menggunakan PESTEL	Tatap muka	Tatap muka untuk penjelasan tambahan	<ul> <li>Penugasan individu untuk merefleksikan modal kewirausahaan individu dan potensi peluang usaha yang dapat diperoleh</li> <li>Tugas dikumpulkan pada saat sesi 4 dan dipresentasikan</li> </ul>	Proposal Bisnis subbab 1.1, 1.2, 1.3, dan 1.4
4	Mengidentifikasi peluang usaha	<ul> <li>Teori sumber daya dan (resource-based theory) dan teori pasar</li> <li>Analisis lingkungan bisnis menggunakan PESTEL</li> </ul>	Presentasi	Presentasi	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 1.1, 1.2, 1.3, dan 1.4
5	Terampil mencari dan mengolah data	<ul> <li>Dasar-dasar penelitian bisnis sederhana</li> <li>Pengumpulan data</li> <li>Pengolahan data</li> <li>Penarikan kesimpulan</li> </ul>	Materi	Materi	Penugasan kelompok untuk melakukan wawancara tokoh usaha untuk membandingkan antara modal kewirausahaan, peluang usaha, dan cara menjalankannya.	Proposal Bisnis subbab 2.1, 2.2. dan 2.3
6	Terampil mencari dan mengolah data	Pengumpulan data	Pembelajaran mandiri	Pembelajaran mandiri	Tidak ada	Proposal Bisnis subbab 2.1, 2.2. dan 2.3
7	Terampil mencari dan mengolah data	Pengumpulan data	Pembelajaran mandiri	Pembelajaran mandiri	Tidak ada	Proposal Bisnis subbab 2.1, 2.2. dan 2.3

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran	Metode P	embelajaran	- Penilaian	Referensi
Sesi	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik	Pennaian	Referensi
8	UJIAN TENGAH SEMESTER	Ujian Tengah Semester		eluang usaha yang dal kewirausahaan dan bilan data di lapangan	Presentasi kelompok	
9	Merangsang Inovasi dan Kreativitas	<ul><li>Hambatan kewirausahaan</li><li>Dasar-dasar kreativitas</li></ul>	Materi	Praktik kreativitas	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 1.1 dan 3.1
10	Menciptakan Ide Bisnis	<ul><li>Materi tentang pembuatan ide:</li><li>5 Discovery skills</li><li>SCAMPER</li></ul>	Materi	Praktik penciptaan ide bisnis	Penugasan kelompok membuat ide bisnis berbasis peluang dan modal kewirausahaan yang dimilki	Proposal Bisnis subbab 1.1 dan 3.1
11	Menciptakan Ide Bisnis	Presentasi ide bisnis	Presentasi Ide     Bisnis	Presentasi ide bisnis	Presentasi kelompok	Proposal Bisnis subbab 1.1 dan 3.1
12	Validasi Kanvas Model Bisnis	Sembilan blok     Osterwalder	Materi Kanvas Model Bisnis	Praktik Belajar     Membuat Kanvas     Model Bisnis	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 3.1 dan 4.1
13	Validasi Kanvas Model Bisnis	Sembilan blok     Osterwalder	Materi Kanvas Model Bisnis	Praktik Belajar     Membuat Kanvas     Model Bisnis	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 3.1 dan 4.1
14	Memahami validasi ide bisnis	Validasi	Konsultasi	Konsultasi	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 2.1, 2.2. dan 2.3
15	Memahami validasi ide bisnis	Validasi	Presentasi ide bisnis tervalidasi	Presentasi ide bisnis tervalidasi	<ul> <li>Presentasi kelompok</li> <li>Ide bisnis yang dipergunakan di kelas ini tidak harus menjadi ide yang akan dijalankan di semester 3</li> </ul>	Proposal Bisnis subbab 2.1, 2.2. dan 2.3
16	UJIAN AKHIR SEMESTER	<ul> <li>Ujian Akhir Pembelajaran</li> </ul>	Refleksi     Pembelajaran	Refleksi     Pembelajaran	Refleksi Pembelajaran	

## STUDI KELAYAKAN BISNIS

Waktu yang direkomendasikan : 1 jam tatap muka (50 menit) dan 1 jam praktik (@140 menit)

Prasyarat : Lulus MK Kewirausahaan 1

Tingkat pengajaran : Menengah

Luaran : Peserta didik mampu menyusun proposal bisnis

# **Pengantar Modul**

Modul Mata Kuliah Kewirausahaan 2 merupakan modul pembelajaran akademik terstruktur yang mulai membahas isu komersialisasi dari ide bisnis yang dihasilkan di MK Kewirausahaan 1. Luaran dari MK Kewirausahaan 2 merupakan proposal bisnis yang menjadi pondasi terpadu dari berbagai rencana fungsional yang memperkuat ide bisnis dari kelompok peserta didik untuk siap bersaing di pasar. .

# Tujuan Pembelajaran

- 1) Mendorong peserta didik untuk memahami proses perwujudan ide bisnis menjadi sebuah produk / jasa yang nyata.
- 2) Mendorong peserta didik untuk dapat mengidentifikasi strategi manajemen fungsional yang tepat untuk mengembangkan bisnisnya.
- 3) Mendorong peserta didik untuk mampu menyusun suatu proposal bisnis yang komprehensif dan siap dijalankan
- 4) Mendorong peserta didik untuk mampu menyampaikan presentasi yang efektif

# Sub Capaian Pembelajaran

- 1) Terampil membuat prototyping ide bisnis
- 2) Membuat rencana manajemen produksi
- 3) Membuat rencana manajemen pemasaran
- 4) Membuat rencana manajemen SDM
- 5) Membuat rencana manajemen keuangan
- 6) Menyusun proposal bisnis komprehensif
- 7) Menyampaikan presentasi yang efektif

# **Metode Pembelajaran**

- 1) Tatap muka di kelas (TTM)
- 2) Diskusi di kelas (DIS)

- 3) Presentasi (PRE)
- 4) Pembelajaran mandiri (MAN)
- 5) Pengajar tamu (PTA)
- 6) Konsultasi (KON)
- 7) Pameran (PAM)
- 8) Wawancara (WAW)

# **Evaluasi Pembelajaran**

- 1) Partisipasi dalam kelas
  - a. Menanggapi dan berdiskusi di kelas = 10%
- 2) Penyelesaian tugas individu
  - a. Presentasi efektif = 15%
- 3) Penyelesaian tugas kelompok
  - a. Prototyping Bisnis = 15%
  - b. Presentasi perkembangan proposal bisnis (UTS) = 25%
  - c. Hasil Kompetisi Bisnis = 35%

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran	Metode F	Pembelajaran	- Penilaian	Poforonci
Sesi	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik	Pennaian	Referensi
1	Terampil membuat prototyping bisnis	<ul> <li>Dasar-dasar prototyping</li> <li>Teknik prototyping</li> </ul>	Pemberian     materi     prototyping	Berlatih     prototyping	<ul> <li>Partisipasi individu</li> <li>Peserta didik diminta untuk membentuk kelompok.</li> <li>Paling lambat nama kelompok diserahkan kepada Puswira sebelum Ujian Tengah Semester.</li> </ul>	
2	Terampil membuat prototyping bisnis	Presentasi prototyping	Presentasi	Presentasi	Presentasi kelompok	
3	Manajemen Produksi	Materi tentang manajemen produksi:	Pemberian materi	Pemberian materi	<ul> <li>Partisipasi individu</li> <li>Penugasan kelompok untuk presentasi manajemen produksi di sesi 4</li> </ul>	Proposal Bisnis subbab 4.3.1 hingga 4.3.7

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran	Metode I	Pembelajaran	Penilaian	Referensi
Sesi	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik	reilliaiaii	Referensi
		<ul><li>Sistem persediaan</li><li>Sistem limbah dan pengelolaan lingkungan</li></ul>				
4	Manajemen produksi	Presentasi manajemen produksi	Presentasi	Presentasi	Presentasi kelompok	Proposal Bisnis subbab 4.3.1 hingga 4.3.7
5	Manajemen Pemasaran	Materi tentang manajemen pemasaran: Profil konsumen (Segmentasi) Nilai tambah produk Pembangunan merek perusahaan (branding) Konsep 4P (Product, Price, Place, Promotion) Rencana komunikasi pemasaran terintegrasi	Pemberian materi	Pemberian materi	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 4.2.1 hingga 4.2.9
6	Manajemen pemasaran	Materi tentang manajemen pemasaran: Profil konsumen (Segmentasi) Nilai tambah produk Pembangunan merek perusahaan (branding) Konsep 4P (Product, Price, Place, Promotion)	Pemberian materi	Pemberian materi	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 4.2.1 hingga 4.2.9

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran		Pembelajaran	Penilaian	Referensi
SESI	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik	Pelilialaii	Referensi
		<ul> <li>Rencana komunikasi pemasaran terintegrasi</li> </ul>				
7	Manajemen pemasaran	Presentasi	Presentasi	Presentasi	Presentasi kelompok	Proposal Bisnis subbab 4.2.1 hingga 4.2.9
8	UJIAN TENGAH SEMESTER	Presentasi Laporan Perkembangan Manajemen Produksi dan Pemasaran	Presentasi     Laporan     Perkembangan     Manajemen     Produksi dan     Pemasaran	Presentasi     Laporan     Perkembangan     Manajemen     Produksi dan     Pemasaran		Proposal Bisnis subbab 4.2.1 hingga 4.3.7
9	Manajemen SDM	Materi tentang manajemen SDM:	Pemberian materi	Pemberian materi	Partisipasi individu	Proposal Bisnis subbab 4.4.1 hingga 4.4.8
10	Manajemen Keuangan	Materi tentang manajemen keuangan: - Modal kerja dan investasi - Pengelolaan keuangan - Pelaporan keuangan - Proyeksi keuangan - Analisis kelayakan bisnis - Analisis risiko dan mitigasinya	Pemberian materi	Pemberian materi	Partisipasi indi	Proposal Bisnis subbab 4.5.1 hingga 4.5.9

Sesi	Sub Capaian	Materi Pembelajaran	Metode P	embelajaran	- Penilaian	Referensi
	Pembelajaran		Tatap Muka	Praktik	reilliaiaii	
11	Manajemen Keuangan	Materi tentang manajemen keuangan:	Pemberian materi	Presentasi		Proposal Bisnis subbab 4.5.1 hingga 4.5.9
12	Proposal bisnis	<ul> <li>Pembuatan rencana bisnis komprehensif</li> <li>Visi dan misi bisnis</li> <li>Tujuan dan sasaran perusahaan</li> <li>Budaya perusahaan</li> <li>Analisis SWOT</li> </ul>	Dosen Tamu	Dosen Tamu		
13	Proposal bisnis	<ul> <li>Pembuatan rencana bisnis komprehensif</li> <li>Visi dan misi bisnis</li> <li>Tujuan dan sasaran perusahaan</li> <li>Budaya perusahaan</li> <li>Analisis SWOT</li> </ul>	Pemberian materi	Pemberian materi		Seluruh proposal bisnis
14	Presentasi yang efektif	Materi presentasi yang efektif	Pemberian materi	Pemberian materi	•	
15	Presentasi yang efektif	Materi presentasi yang efektif	Praktik presentasi	Praktik presentasi	•	
16	UJIAN AKHIR SEMESTER	Proposal Bisnis	KOMPETISI BISI	NIS	Kelompok mahasiswa mengikuti kompetisi kewirausahaan mahasiswa sebagai pengganti UAS. Nilai yang diperoleh dalam kompetisi kewirausahaan mahasiswa dikonversi menjadi nilai UAS mahasiswa.	

#### **KETERANGAN TAMBAHAN**

- 1) Dosen MK Studi Kelayakan Bisnis dengan wewenang dari Pusat Pengembangan Wirausaha wajib menyampaikan beberapa hal terkait persiapan proposal bisnis taruna, Antara lain:
  - o Dosen wajib mengumumkan kepada kelompok taruna bahwa kelompok yang ingin mengajukan bisnis di bidang makanan, kosmetik, dan hal-hal yang membutuhkan perizinan resmi, wajib menyertakan rencana pengurusan perizinan dalam lampiran proposal bisnisnya.
    - Kelompok tidak wajib untuk memiliki izin terlebih dahulu pada saat semester 3, namun setidaknya wajib membuat perencanaan pengurusan perizinan jika usaha tersebut ingin dilanjutkan.
    - Kelompok yang tidak membuat rencana perizinan dapat memperoleh nilai minimum dalam penilaian proposal bisnis.
- 2) Dosen MK Studi Kelayakan Bisnis juga diharapkan menyampaikan bahwa kelompok yang ide bisnisnya membutuhkan perizinan, akan melakukan kegiatan perizinan dimulai di semester 4 dengan dukungan dari Pusat Pengembangan Wirausaha.

# **EKSTRAKURIKULER KEWIRAUSAHAAN + PKL**

Waktu yang direkomendasikan : Menyesuaikan dengan jadwal PKL

Model pelaksanaan : Inkubasi mandiri

Prasyarat : Memenangkan kompetisi kewirausahaan di Semester 3

Tingkat pengajaran : Menengah

Luaran : Kelompok memiliki pertumbuhan bisnis

# **Pengantar Modul**

Modul Ekstrakurikuler + PKL yang diselenggarakan pada semester 4 merupakan upaya Program Kewirausahaan Pusdik untuk tetap menjaga pertumbuhan bisnis dari kelompok pemenang kompetisi kewirausahaan di semester 3. Bagi kelompok yang tidak menang pun diberikan kesempatan untuk turut bergabung dalam program ini dengan menyampaikannya kepada dosen pembimbing dan Kepala Pusat Pengembangan Wirausaha masing-masing satuan pendidikan. Model pelaksanaan modul di kegiatan ini adalah inkubasi mandiri. Inkubasi mandiri adalah kegiatan pendampingan intensif dari Pusat Pengembangan Wirausaha tanpa diperlukan adanya kelas formal dan lebih dikhususkan untuk mentoring dan coaching dengan target-target yang ditetapkan.

#### Capaian Pembelajaran

- 1) Kelompok wirausaha mampu menajamkan rencana bisnis pada aspek 4 manajemen fungsional.
- 2) Kelompok wirausaha mampu berpartisipasi dalam kegiatan seminar bisnis eksternal

No	Topik Pembahasan	Kegiatan yang Dilakukan
1	Workshop Pemasaran	<ul> <li>Menyampaikan perkembangan jumlah konsumen, strategi pemasaran, dan tantangan dalam penjualan produk</li> </ul>
2	Workshop Operasi	<ul> <li>Menyampaikan perkembangan tentang situasi produksi, pengelolaan perizinan, efisiensi dan efektivitas produksi.</li> </ul>
3	Workshop SDM	Menyampaikan perkembangan tentang kondisi pengelolaan sumber daya manusia di kelompok
4	Workshop Keuangan	<ul> <li>Menyampaikan laporan keuangan rutin perbulan sesuai standar laporan keuangan yang berlaku, yaitu laporan laba rugi, neraca, dan arus kas.</li> </ul>
5	Seminar Bisnis Eksternal	Kelompok diwajibkan mengikuti 1 kegiatan seminar bisnis eksternal di luar satuan pendidikannya
6	Laporan Kemajuan Bisnis	<ul> <li>Menyampaikan laporan kemajuan bisnis secara komprehensif tiap bulan dengan format mengikuti format laporan keuangan</li> </ul>

# **EKSTRAKURIKULER KEWIRAUSAHAAN + PKL**

Waktu yang direkomendasikan : Menyesuaikan dengan jadwal PKL

Model pelaksanaan : Inkubasi mandiri

Prasyarat : Ekstrakurikuler Kewirausahaan + PKL di Semester 4

Tingkat pengajaran : Menengah

Luaran : Kelompok memiliki pertumbuhan bisnis

# **Pengantar Modul**

Modul Ekstrakurikuler + PKL yang diselenggarakan pada semester 5 merupakan upaya Program Kewirausahaan Pusdik untuk tetap menjaga pertumbuhan bisnis dari kelompok pemenang kompetisi kewirausahaan di semester 3. Model pelaksanaan modul di kegiatan ini adalah inkubasi mandiri. Inkubasi mandiri adalah kegiatan pendampingan intensif dari Pusat Pengembangan Wirausaha tanpa diperlukan adanya kelas formal dan lebih dikhususkan untuk mentoring dan coaching dengan target-target yang ditetapkan.

## Capaian Pembelajaran

- 1) Kelompok wirausaha mampu meningkatkan skala usahanya.
- 2) Kelompok wirausaha mampu berpartisipasi dalam kegiatan kompetisi bisnis eksternal

No	Topik Pembahasan	Kegiatan yang Dilakukan
1	Mentoring dan Coaching	<ul> <li>Pembimbing pada Pusat Pengembangan Wirausaha memberikan pendampingan bagi kelompok yang lolos dari semester 3</li> </ul>
2	Kompetisi Bisnis Eksternal	Kelompok diwajibkan mengikuti 1 kegiatan kompetisi bisnis eksternal di luar satuan pendidikannya
3	Laporan Kemajuan Bisnis	<ul> <li>Menyampaikan laporan kemajuan bisnis secara komprehensif tiap bulan dengan format mengikuti format laporan keuangan</li> </ul>

# **EKSTRAKURIKULER KEWIRAUSAHAAN + KPA**

Waktu yang direkomendasikan : Menyesuaikan dengan jadwal KPA

Model pelaksanaan : Inkubasi mandiri

Prasyarat : Ekstrakurikuler Kewirausahaan + PKL di Semester 5

Tingkat pengajaran : Menengah

Luaran : Kelompok memiliki pertumbuhan bisnis

# **Pengantar Modul**

Modul Ekstrakurikuler + PKL yang diselenggarakan pada semester 6 merupakan upaya Program Kewirausahaan Pusdik untuk tetap menjaga pertumbuhan bisnis dari kelompok pemenang kompetisi kewirausahaan di semester 3. Model pelaksanaan modul di kegiatan ini adalah inkubasi mandiri. Inkubasi mandiri adalah kegiatan pendampingan intensif dari Pusat Pengembangan Wirausaha tanpa diperlukan adanya kelas formal dan lebih dikhususkan untuk mentoring dan coaching dengan target-target yang ditetapkan.

## Capaian Pembelajaran

- 1) Kelompok wirausaha siap untuk mandiri dalam menjalankan usahanya.
- 2) Kelompok wirausaha mampu untuk berpresentasi di hadapan investor atau perbankan
- 3) Kelompok wirausaha mampu berpartisipasi dalam kegiatan kompetisi bisnis eksternal

No	Topik Pembahasan	Kegiatan yang dilakukan
1	Mentoring dan Coaching	<ul> <li>Pembimbing pada Pusat Pengembangan Wirausaha memberikan pendampingan bagi kelompok yang lolos dari semester 3</li> </ul>
2	Kompetisi Bisnis Eksternal	<ul> <li>Kelompok diwajibkan mengikuti 1 kegiatan kompetisi bisnis eksternal di luar satuan pendidikannya</li> </ul>
3	Laporan Kemajuan Bisnis dan Pitching Investor	<ul> <li>Menyampaikan laporan kemajuan bisnis secara komprehensif tiap bulan dengan format mengikuti format laporan keuangan</li> <li>Kelompok siap untuk presentasi di hadapan investor</li> </ul>