Estudo de Caso

Product Data Analyst - Arquivei



Introdução



Esta apresentação visa trazer, de forma abreviada, alguns dos principais pontos importantes e os insights coletados na confecção do dashboard.

Será dividida em:

Pontos importantes

Recomendações

Pontos adicionais

Clique <u>aqui</u> para realizar o download do dashboard





A base de usuários é composta por:



31,81% dos usuários na faixa de MRR baixa



56,89% dos usuários pertencentes ao segmento D



A base de usuários é composta por:



71,92% dos usuários atualmente ativos

Usuários e Acessos por Dia da Semana

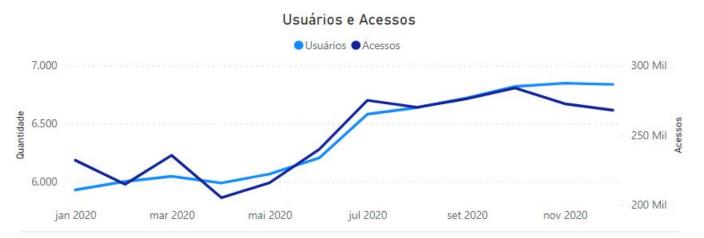


Major volume de acessos em dias úteis, somando 93,42% do volume total

Provável que o aplicativo seja voltado para empresas ou atividades relacionadas à rotina de trabalho



A tendência de acessos tem sido de:



- → Aumento de 15,35% de usuários entre janeiro e dezembro/2020
- → Aumento de 15,52% de acessos entre janeiro e dezembro/2020
- → Queda de 4,92% nos acessos entre outubro e dezembro/2020



A tendência de acessos tem sido de:

980 Mil

960 Mil

Usuários e Acessos por Ação Usuários ● Acessos 10 Mil 1.020 Mil 1.000 Mil 1.000 Mil

Acesso

Ação

Volume de usuários com acessos 7% maior que o número de ações

Login

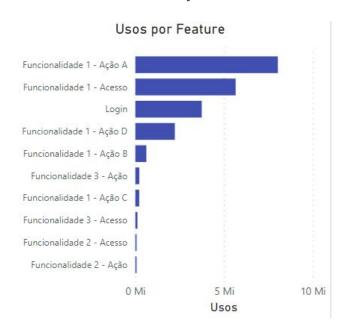
0 Mil



Concentração de uso na funcionalidade 1, respondendo por 91,98% dos acessos entre as 3 funcionalidades



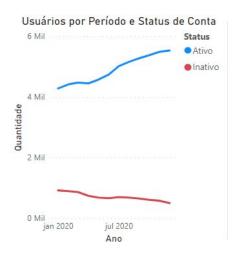
A tendência de ações do usuário é de:



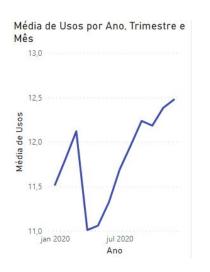
- → Domínio da funcionalidade 1, com concentração na ação A, tendo mais de 8 milhões de usos
- → Dentre todas as ações do aplicativo, a Ação A da funcionalidade 1 é utilizada por 88,78% dos usuários
- → Entre os acessos possíveis, 99,87% dos usuários acessaram a funcionalidade 1, enquanto apenas 34,61% acessaram a funcionalidade 3



A tendência de atividade é de:



Crescimento de 29% de usuários ativos entre janeiro e dezembro/2020

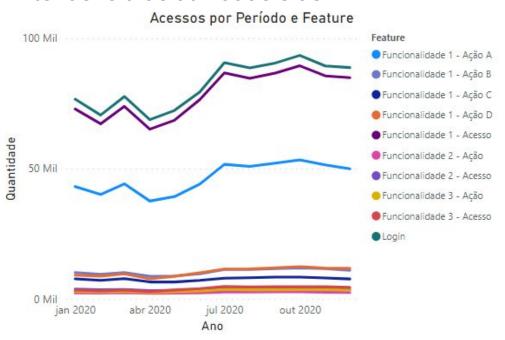


Média apresentada no ano como um todo é de 7,1 ações, mas ano encerrou com média de 12,5

Apesar da forte queda iniciada em abril, houve crescimento de 8% na média de usos por sessão



A tendência de atividade é de:



Alinhado com as informações anteriores, a funcionalidade 1 é a que possui mais acessos e sua ação A é a ação mais acessada

A queda de acessos em abril afetou mais intensamente, além dessas duas features, o login no aplicativo.

Recomendações



- Investigar os motivos para a queda no número de acessos, a fim de reverter o cenário de queda
- Caso não seja uma ação proposital do negócio, investigar os motivos pelos quais as funcionalidades 2 e 3 são pouco utilizadas
- Caso não seja uma ação proposital do negócio, investigar os motivos que levam os usuários a acessar mais o aplicativo entre segundas e sextas-feiras
- → Analisar estratégias que possam elevar o volume de ações diárias, que hoje correspondem por 54,34% dos usos diários
- → Analisar estratégias de como aumentar os usuários em melhores faixas de MRR, visto que 62,53% da base de usuários está classificada como baixo ou muito baixo
- → Analisar estratégias de atração de usuários de segmentos além do D

Sugestões de ações que podem ser estudadas para aumentar a performance do aplicativo.



Pontos adicionais



- → Conhecimento do business
 - A queda do volume de acessos foi intencional ou acidental?
 - Relação entre assinatura e liberação de funcionalidades
 - Especificação dos tipos de ações possíveis de serem realizadas
 - Ações de marketing
- → Perfil do usuário
 - ◆ Tipo de pessoa (PF, PJ)
 - Objetivos na plataforma
 - Renda
- → Conhecimentos externos
 - Benchmark
 - Visão de mercado
 - Relacionamento com o cliente

Alguns pontos adicionais que poderiam ser incrementados à análise para maior entendimento da situação



Obrigada!

Bárbara Aires Marques

