

Final Task Submission : Challenge

Bank Muamalat Business Intelligence
Analyst Virtual Internship Program

Presented by
Abie bachtiar

Make a copy this file

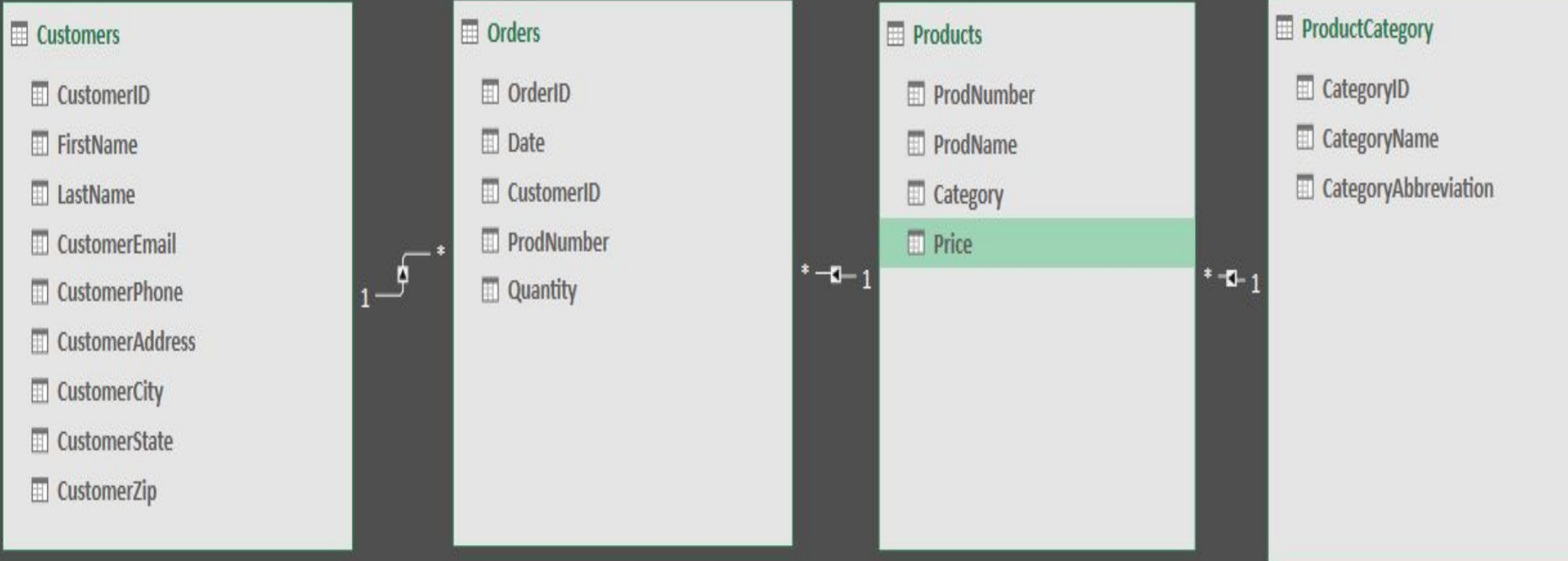
Soal 1

Tentukan masing-masing primary key pada 4 dataset penjualan

1. Primary key tabel Customer : **CustomerID**
2. Primary key tabel Products : **ProdNumber**
3. Primary key tabel Orders : **OrderID**
4. Primary key tabel ProductCategory : **CategoryID**

Soal 2

Tentukan relationship dari ke-4 table tersebut



Soal 3

membuat sebuah table master

```
1 SELECT o.Date, pc.CategoryName, p.ProdName, p.Price, o.Quantity, (o.Quantity*p.Price) as TotalSales, c.CustomerEmail, c.CustomerCity
2 FROM `Final_Task.Orders` as o
3 LEFT JOIN `Final_Task.Customers` as c
4     ON o.CustomerID = c.CustomerID
5 LEFT JOIN `Final_Task.Products` as p
6     ON p.ProdNumber = o.ProdNumber
7 LEFT JOIN `Final_Task.ProductCategory` as pc
8     ON pc.CategoryID = p.Category
9 ORDER BY o.Date ASC;
```

Processing location: US

Press Alt+F1 for Accessibility Op

Query results

 SAVE RESULTS

 EXPLORE DATA

JOB INFORMATION

RESULTS

JSON

EXECUTION DETAILS

EXECUTION GRAPH

Row	Date	CategoryName	ProdName	Price	Quantity	TotalSales	CustomerEmail	CustomerCity
1	2020-01-01	Drone Kits	BYOD-220	69.0	1	69.0	edew@nba.com#mailto:edew...	Honolulu
2	2020-01-01	eBooks	Polar Robots	23.99	2	47.98	fvaslerqt@comsenz.com#mail...	Jackson
3	2020-01-01	eBooks	SCARA Robots	19.5	5	97.5	llespercx@com.com#mailto:lle...	Des Moines
4	2020-01-01	eBooks	Spherical Robots	16.75	5	83.75	lfromonte9@de.vu#mailto:lfr...	Birmingham
5	2020-01-01	Robots	RWW-75 Robot	883.0	3	2649.0	tmckernot@tinyurl.com#mailto...	Katy
6	2020-01-01	Training Videos	Drone Video Techniques	37.99	6	227.94	gstiggersdd@eventbrite.com# mailto:gstiggersdd@eventbri...	Saint Petersburg

Soal 4

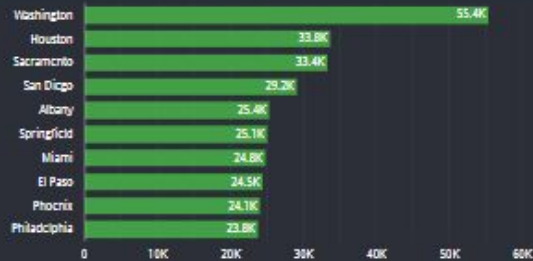
DASHBOARD PRODUCT SALES PT SEJAHTERA BERSAMA

ProdName CustomerCity

TotalSales
1.75M
↑ 333,800%

Quantity
11,654
↑ 333,800.0%

TOTAL SALES BY CUSTOMER CITY



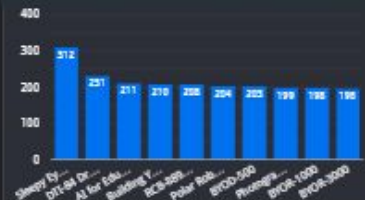
TOTAL SALES BY CATEGORY PRODUCT



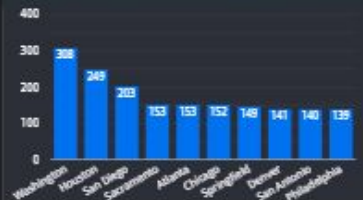
TREND TOTAL SALES



QTY SALES BY CATEGORY PRODUCT



QTY SALES BY CUSTOMER CITY



TOP 5 TOTAL SALES BY CATEGORY PRODUCT

ProdName	TotalSales
1. BYOD-350	15,291.5
2. BYOD-300	14,507
3. BYOD-220	12,420
4. BYOD-200	11,141.55
5. AI for Educators	9,140.85

1 - 5 / 27 < >

TOP 5 TOTAL SALES QTY CATEGORY PRODUCT

ProdName	Quantity
1. Sloppy Eyc Blueprint	312
2. DTI-84 Dronc	231
3. AI for Educators	211
4. Building Your Own Dronc	210
5. RCB-889 Robot	208

1 - 5 / 49 < >

kamin
lemy

Soal 5

Sebagai BI Analyst PT Sejahtera Bersama, berikut adalah beberapa usulan yang bisa Anda pertimbangkan untuk mempertahankan dan meningkatkan penjualan

1. Analisis Pelanggan: Identifikasi pelanggan yang paling berharga (high-value customers) dan pelanggan yang berpotensi meningkatkan pembelian. Berikan rekomendasi produk atau penawaran khusus yang disesuaikan dengan preferensi pelanggan untuk meningkatkan loyalitas dan retensi pelanggan.
2. Segmentasi Pelanggan: Gunakan data transaksi untuk melakukan segmentasi pelanggan berdasarkan karakteristik seperti demografi, preferensi produk, atau tingkat pengeluaran.
3. Analisis Produk: Fokuskan upaya pemasaran dan promosi pada produk-produk yang populer, sementara melakukan peninjauan dan perbaikan pada produk yang kurang diminati. Identifikasi tren penjualan untuk mengantisipasi permintaan masa depan dan mengelola stok produk secara efisien.
4. Analisis Harga: Meliti hubungan antara harga produk dan volume penjualan. Evaluasi kebijakan harga dan identifikasi apakah ada peluang untuk menyesuaikan harga agar lebih kompetitif atau memaksimalkan keuntungan.
5. Analisis Kinerja Promosi: Tinjau efektivitas promosi dan diskon yang telah dilakukan sebelumnya. Identifikasi promosi yang paling berhasil dalam meningkatkan penjualan dan menarik pelanggan baru.
6. Analisis Persaingan: memahami persaingan dan tren industri yang dapat mempengaruhi penjualan. Tinjau strategi pesaing, penawaran produk, dan tren konsumen.

Thank You



Rakamin
Academy

X



Bank
Muamalat