Penelitian TukuPos

Analisis Deret Waktu & Apriori pada Data TukuPos

Disusun Oleh:

Andi Hisyam H

Yusnia Auliya A



Table of Contents

- Dataset
- ² EDA
- 3 Preprocessing

- Deret Waktu
- 5 Apriori





Dataset

TukuPos

	ID	Tanggal	Trans ID	Konsumen	Nama Produk	Kategori	Qty
0	3088.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11237.0	1217.0	2.0
1	3089.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11304.0	1217.0	1.0
2	3090.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11234.0	1217.0	1.0
3	3091.0	2024-01-30 23:31:00	TR-240130-3	1013	12182.0	1228.0	10.0
4	3092.0	2024-01-30 23:33:00	TR-240130-4	1014	9669.0	1207.0	1.0
		***			•••	•••	
19308	23240.0	2024-09-18 17:02:00	TR-240918-54	9995	12247.0	1208.0	5.0
19309	23241.0	2024-09-18 17:16:00	TR-240918-55	9996	11411.0	1217.0	1.0
19310	23242.0	2024-09-18 17:16:00	TR-240918-55	9996	11388.0	1217.0	5.0
19311	23243.0	2024-09-18 17:16:00	TR-240918-55	9996	11386.0	1217.0	6.0
19312	23244.0	2024-09-18 17:31:00	TR-240918-56	9997	11141.0	1217.0	1.0
19313 ro	ws × 7 col	umns					

Dataset TukuPos pada sheet

"Transaksi Penjualan"

- 19.313 baris
- 7 Kolom

Artinya total penjualan ada 19.313

Awal Transaksi:

30 Januari 2024 pukul 23:25

Akhir Transaksi:

18 September 2024 pukul 17:31





Informasi Data

```
data.info()
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 19313 entries, 0 to 19312
Data columns (total 7 columns):
    Column Non-Null Count Dtype
       19303 non-null float64
    ID
 0
    Tanggal 19313 non-null datetime64[ns]
    Trans ID 19313 non-null object
   Konsumen 19313 non-null int64
   Nama Produk 19303 non-null float64
    Kategori 19303 non-null float64
               19303 non-null float64
    Qty
dtypes: datetime64[ns](1), float64(4), int64(1), object(1)
memory usage: 1.0+ MB
```

Perlu diubah pada tipe data "Nama Produk" menjadi Object



Statistik Deskriptif

data.describe()

	ID	Tanggal	Konsumen	Nama Produk	Kategori	Qty
count	19303.000000	19313	19313.000000	19303.000000	19303.000000	19303.000000
mean	13213.163550	2024-06-04 03:15:45.522704896	5574.265831	11224.731233	1219.058955	2.747449
min	3088.000000	2024-01-30 23:25:00	1012.000000	9472.000000	1207.000000	1.000000
25%	8144.500000	2024-04-06 13:35:00	3383.000000	10611.000000	1211.000000	1.000000
50%	13286.000000	2024-06-08 15:39:00	5646.000000	11375.000000	1217.000000	1.000000
75%	18258.500000	2024-07-30 18:47:00	7761.000000	11754.000000	1225.000000	2.000000
max	23244.000000	2024-09-18 17:31:00	9997.000000	12445.000000	1321.000000	1000.000000
std	5824.122308	NaN	2580.570371	712.028923	14.002980	13.908563



Missing Value

```
# Check for missing values
missing_data = data.isnull().sum()
print(missing data)
# If necessary, drop missing values
data = data.dropna()
ID
               10
Tanggal
Trans ID
Konsumen
Nama Produk
Kategori
Qty
dtype: int64
```

Missing Value sebanyak 10 data, maka akan dihapus

Duplicate Data

```
# Check for duplicate rows
duplicates = data.duplicated()
print(duplicates.sum())
```

```
# Remove duplicates if necessary
data = data.drop_duplicates()
```

0

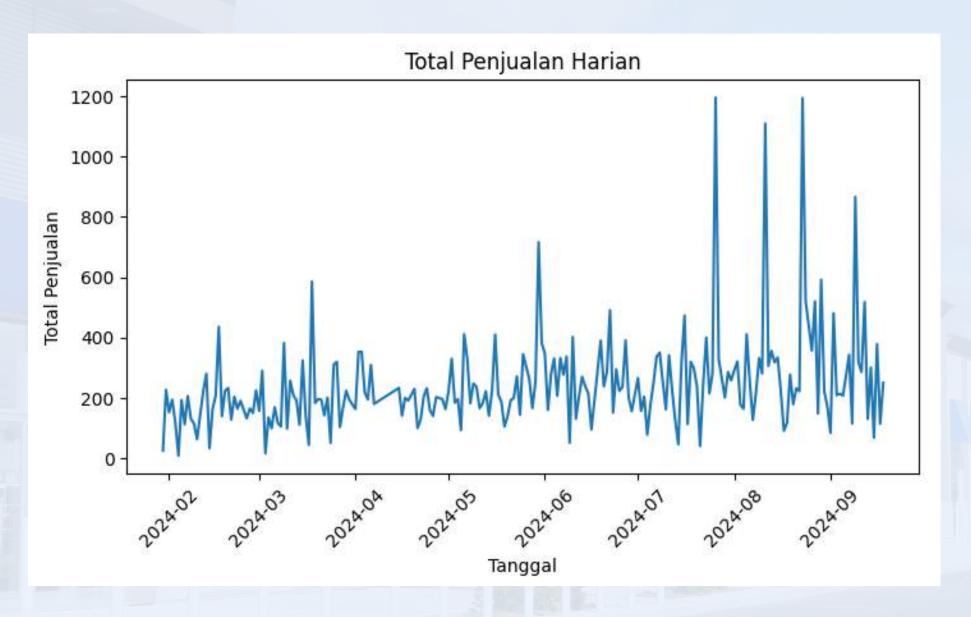
Tidak Ada data yang duplikat



Total Penjualan Harian

Berikut jumlah total transaksi penjualan perharinya:

```
# Agregasi total penjualan harian
data_daily_sales = data.groupby(data['Tanggal'].dt.date)['Qty'].sum().reset_index()
# Rename columns
data_daily_sales.columns = ['Tanggal', 'Total Penjualan']
# Tampilkan hasil
print(data daily sales)
        Tanggal Total Penjualan
     2024-01-30
                            25.0
                           227.0
     2024-01-31
     2024-02-01
                           152.0
     2024-02-02
                           194.0
     2024-02-03
                           118.0
                             . . .
     2024-09-14
                           301.0
     2024-09-15
                            68.0
                           378.0
     2024-09-16
     2024-09-17
                           114.0
216 2024-09-18
                           250.0
[217 rows x 2 columns]
```





Total Penjualan Terbanyak

```
# Hitung total penjualan per bulan, hari, dan jam
total_sales = data.groupby(['month', 'day', 'hour'])['Qty'].sum().reset_index()

# Temukan total penjualan terbanyak
max_sales = total_sales.loc[total_sales['Qty'].idxmax()]

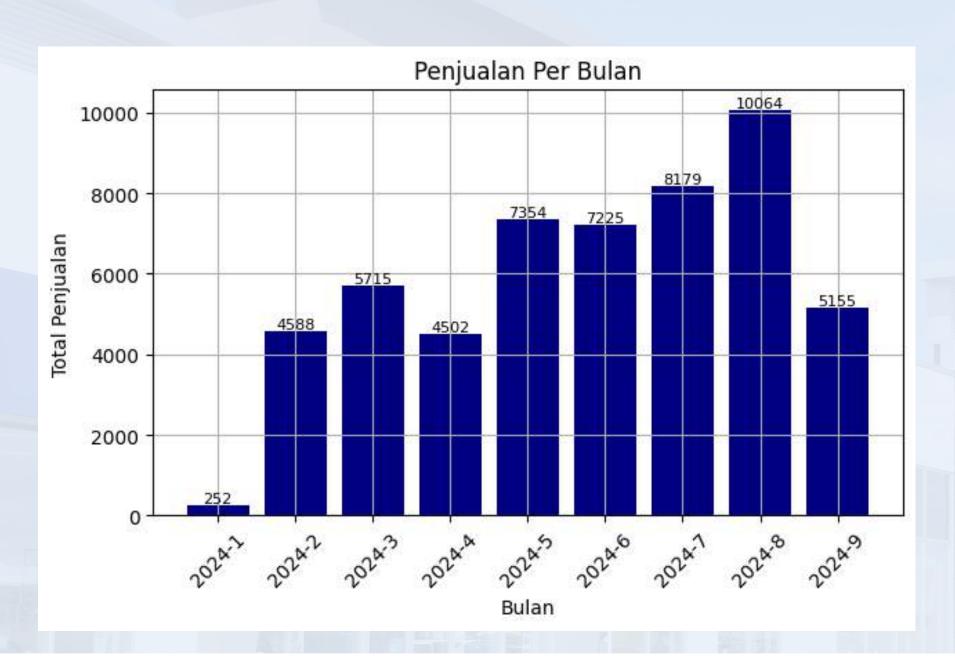
# Tampilkan hasil
print("Total Penjualan Terbanyak:")
print(f"Bulan: {max_sales['month']}, Hari: {max_sales['day']}, Jam: {max_sales['hour']}, Total Penjualan: {max_sales['Qty']}")

Total Penjualan Terbanyak:
Bulan: 8, Hari: Friday, Jam: 9, Total Penjualan: 1185.0
```

Penjualan Terbanyak terjadi pada bulan **Agustus**, hari **Jum'at**, pukul **9**, dan dengan total penjualan sebesar **1185** produk



Penjualan perBulan



Penjualan perbulan terbanyak berturut-turut yaitu bulan **Agustus, Juli, Mei**, Juni, Maret, September, Februari, April, Januari



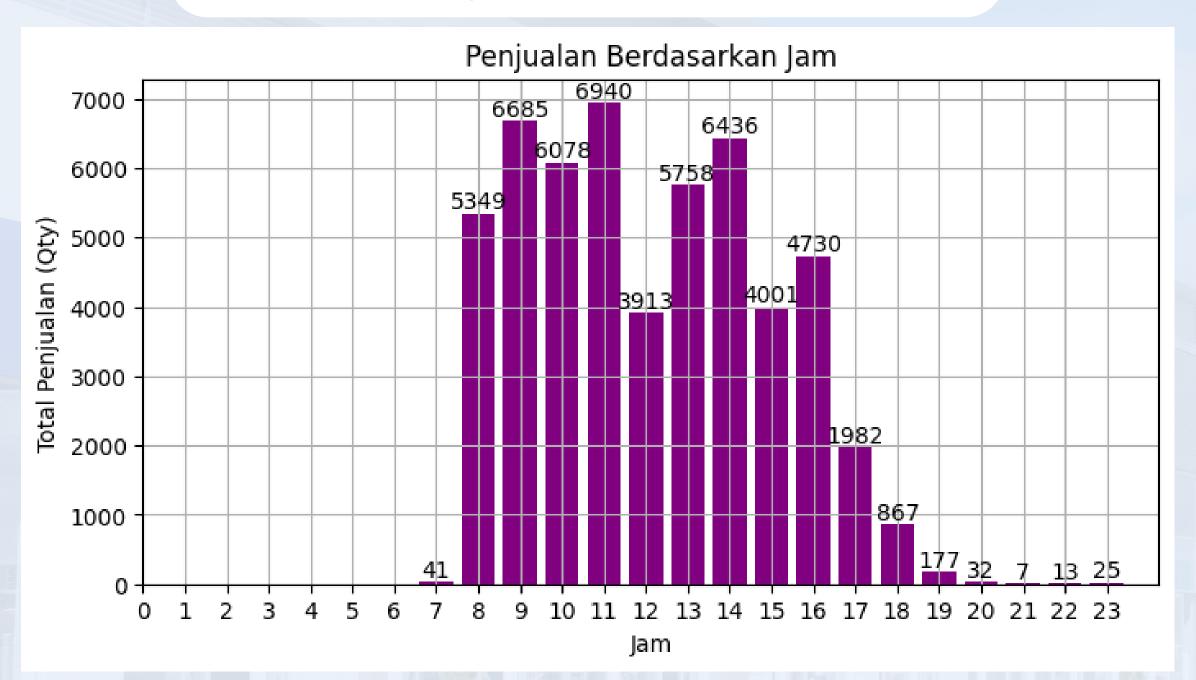
Penjualan berdasarkan Hari dalam Seminggu



Penjualan berdasarkan hari dalam seminggu terbanyak berturut-turut yaitu hari **Senin, Jum'at, Kamis**, Sabtu, Selasa, Rabu, Minggu



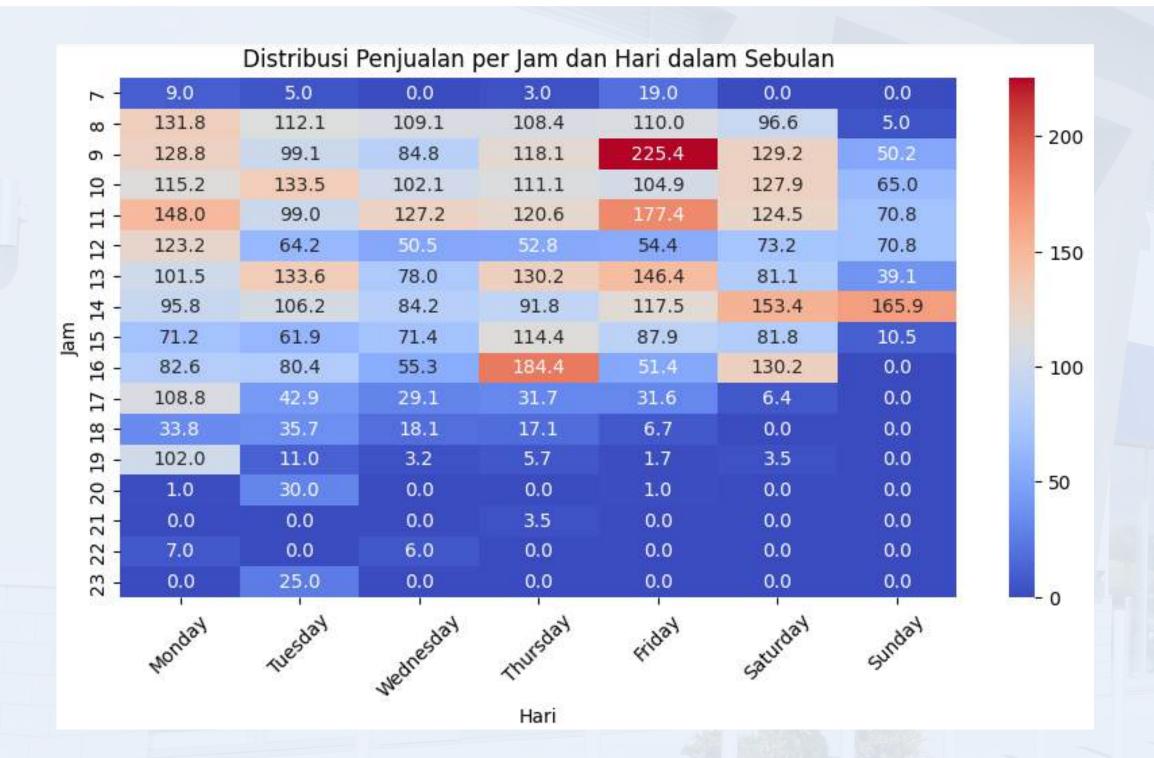
Penjualan berdasarkan Jam



Penjualan berdasarkan jam terbanyak berturut-turut yaitu jam **11 siang,** jam **9 pagi,** jam **2 siang**, jam 10, jam 1 siang, dst.



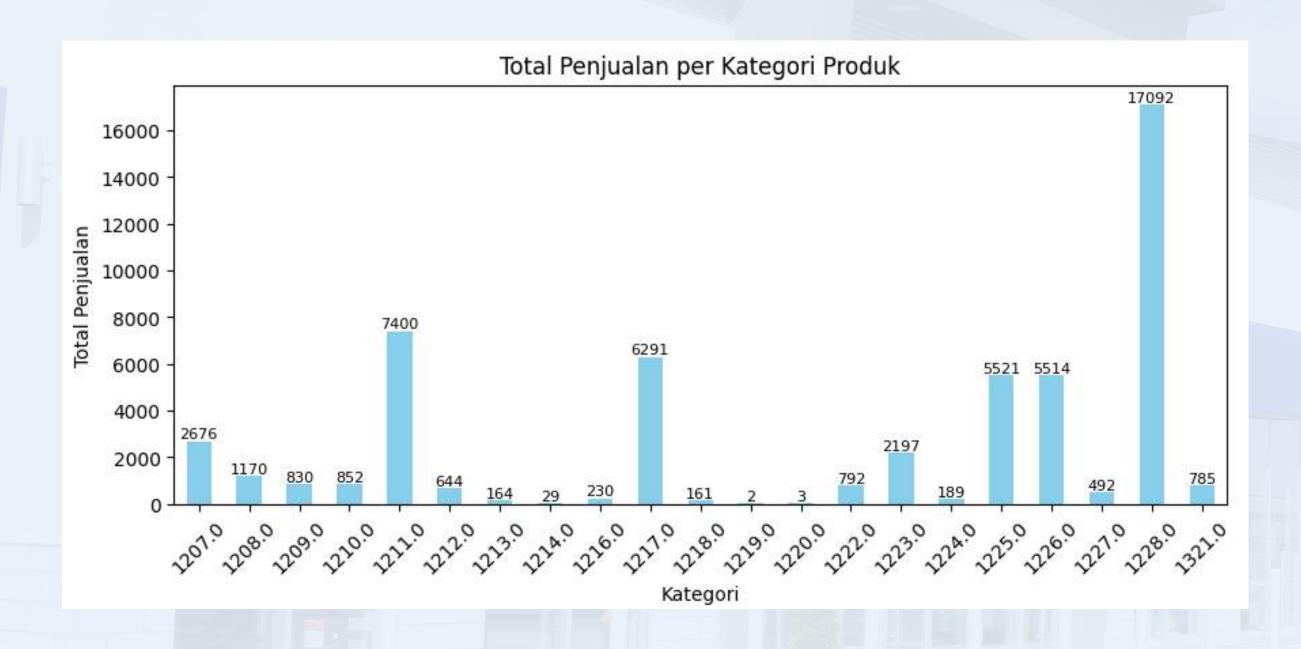
Distribusi Penjualan perJam dan Hari dalam Sebulan



Semakin merah warnanya, maka hubungan antar kedua variabel semakin kuat



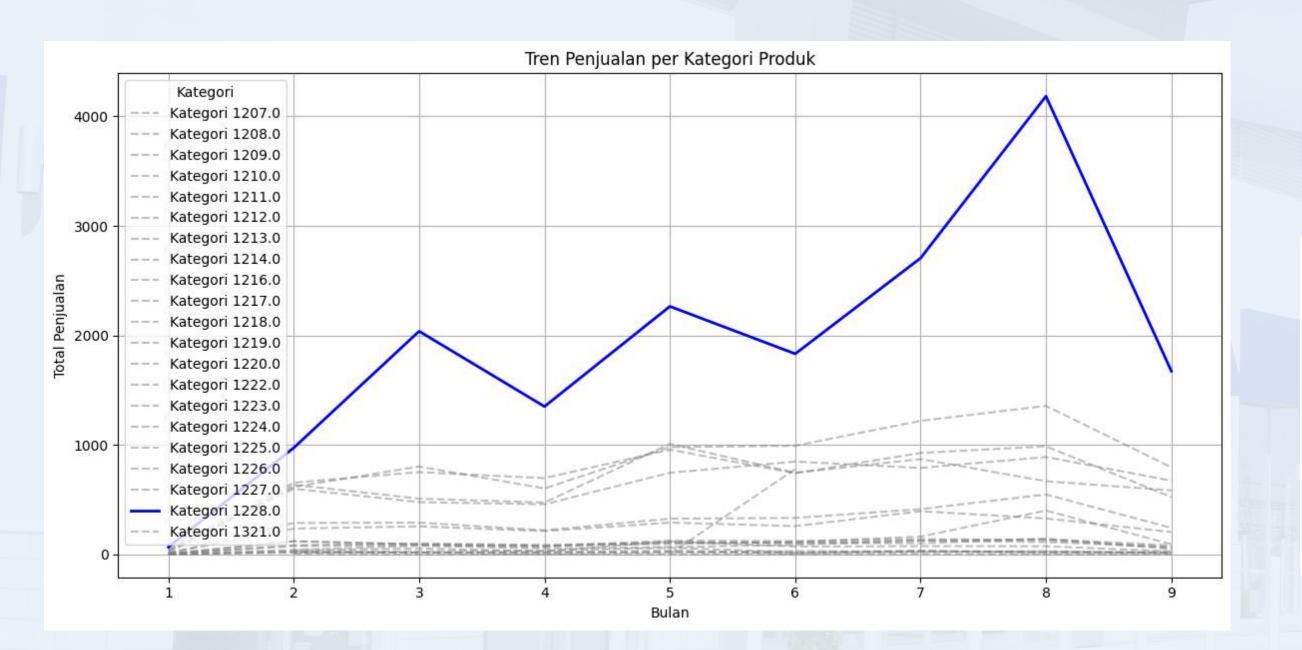
Total Penjualan perKategori Produk



Penjualan terbanyak pada **kategori 1228** yaitu sebanyak 17.092 produk terjual



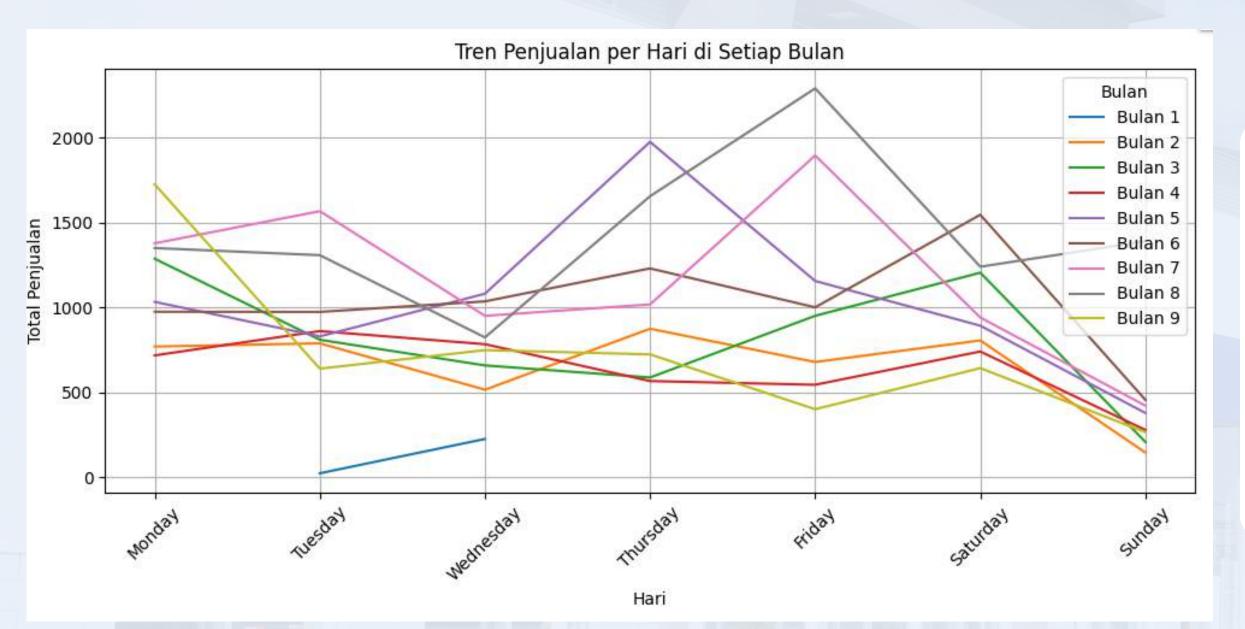
Tren Penjualan perKategori Produk



Kategori produk **1228.0**menunjukkan tren penjualan
tertinggi dibandingkan kategori
lainnya. Penjualan di kategori ini
mencapai puncak yang sangat
tinggi dibandingkan dengan
kategori-kategori lain yang
cenderung lebih stabil.



Tren Penjualan perHari di Setiap Bulan



Pada bulan 5 hingga 8, terdapat pola dimana penjualan selalu meningkat pada hari Kamis dan Jumat, namun mengalami penurunan di akhir pekan (Sabtu dan Minggu). Hal ini mengindikasikan adanya tren penjualan yang kuat di pertengahan minggu, tetapi cenderung menurun saat memasuki akhir pekan.



10 Konsumen Teratas berdasarkan Jumlah Transaksi

```
# Hitung jumlah transaksi per konsumen
transaction_counts = data['Konsumen'].value_counts().reset_index()
transaction_counts.columns = ['Konsumen', 'Jumlah_Transaksi']

# Ambil 10 konsumen teratas berdasarkan jumlah transaksi
top_consumers = transaction_counts.head(10)

# Tampilkan hasil
print("10 Konsumen Teratas Berdasarkan Jumlah Transaksi:")
print(top_consumers)
```

10		Teratas Berdasarkan Jumlah_Transaksi	Jumlah	Transaksi:
0	9677	32		
1	7571	30		
2	4367	28		
3	6179	25		
4	8020	23		
5	5316	21		
6	9657	20		
7	2842	19		
8	1035	19		
9	5799	18		



Hapus Missing Value

```
# Check for missing values
missing data = data.isnull().sum()
print(missing data)
# If necessary, drop missing values
data = data.dropna()
ID
Tanggal
Trans ID
Konsumen
Nama Produk
Kategori
0ty
dtype: int64
```

Ubah Tipe Data

```
# Convert 'Tanggal' to datetime
data['Tanggal'] = pd.to_datetime(data['Tanggal'])

# Convert 'Nama Produk' to string
data['Nama Produk'] = data['Nama Produk'].astype(str)
```

Ubah tipe data Tanggal ke datetime dan Nama Produk ke string

10 Missing Value sudah terhapus

Hapus Duplicate Value

```
# Check for duplicate rows
duplicates = data.duplicated()
print(duplicates.sum())

# Remove duplicates if necessary
data = data.drop_duplicates()
```

Tidak Terdapat Data Duplikat

Memecah kolom "Tanggal"

```
# Memecah kolom tanggal menjadi komponen
data['year'] = data['Tanggal'].dt.year
data['month'] = data['Tanggal'].dt.month
data['day'] = data['Tanggal'].dt.day_name()
data['hour'] = data['Tanggal'].dt.hour
data['minute'] = data['Tanggal'].dt.minute
data['second'] = data['Tanggal'].dt.second
```

Kodingan

	ID	Tanggal	Trans ID	Konsumen	Nama Produk	Kategori	Qty
0	3088.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11237.0	1217.0	2.0
1	3089.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11304.0	1217.0	1.0
2	3090.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11234.0	1217.0	1.0
3	3091.0	2024-01-30 23:31:00	TR-240130-3	1013	12182.0	1228.0	10.0
4	3092.0	2024-01-30 23:33:00	TR-240130-4	1014	9669.0	1207.0	1.0



	ID	Tanggal	Trans ID	Konsumen	Nama Produk	Kategori	Qty	year	month	day	hour	minute	second
0	3088.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11237.0	1217.0	2.0	2024	1	Tuesday	23	25	0
1	3089.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11304.0	1217.0	1.0	2024	1	Tuesday	23	25	0
2	3090.0	2024-01-30 23:25:00	TR-240130-2	1012	11234.0	1217.0	1.0	2024	1	Tuesday	23	25	0
3	3091.0	2024-01-30 23:31:00	TR-240130-3	1013	12182.0	1228.0	10.0	2024	1	Tuesday	23	31	0
4	3092.0	2024-01-30 23:33:00	TR-240130-4	1014	9669.0	1207.0	1.0	2024	1	Tuesday	23	33	0

Sebelum

Sesudah

Agregasi Total Penjualan Harian

```
# Agregasi total penjualan harian
data_daily_sales = data.groupby(data['Tanggal'].dt.date)['Qty'].sum().reset_index()
# Rename columns
data_daily_sales.columns = ['Tanggal', 'Total Penjualan']
# Tampilkan hasil
print(data_daily_sales)
       Tanggal Total Penjualan
    2024-01-30
                           25.0
                          227.0
    2024-01-31
    2024-02-01
                          152.0
                          194.0
    2024-02-02
    2024-02-03
                          118.0
    2024-09-14
                           301.0
    2024-09-15
                           68.0
    2024-09-16
                          378.0
    2024-09-17
                          114.0
216 2024-09-18
                          250.0
```



Untuk melihat bagaimana penjualan kedepannya

Uji Stasioneritas

```
from statsmodels.tsa.stattools import adfuller

# ADF Test for stationarity
result = adfuller(data_daily_sales['Total Penjualan'])
print('ADF Statistic:', result[0])
print('p-value:', result[1])
```

ADF Statistic: -6.678089076180782 p-value: 4.412711842531713e-09 Nilai ADF sebesar -6,678 dan nilai p-value 0.000000004412 artinya data ini **sudah stasioner**

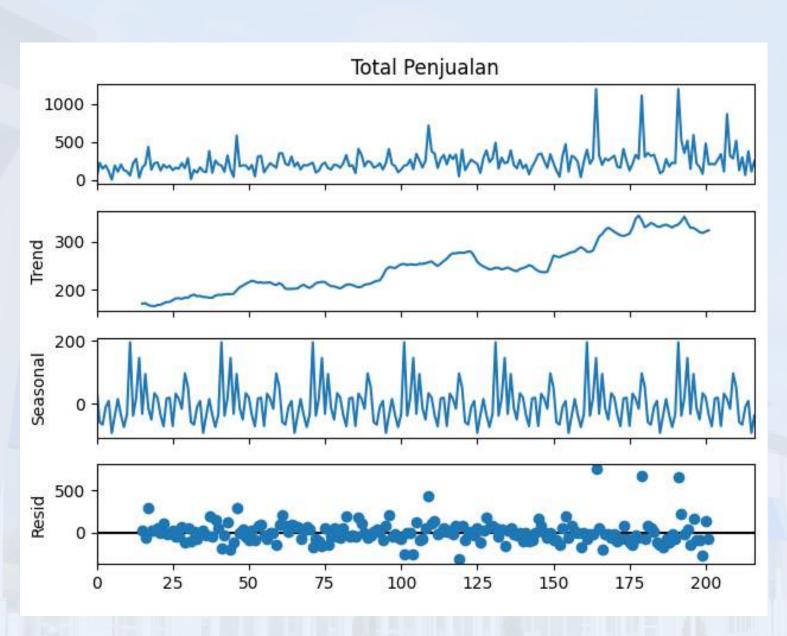
Dekomposisi

```
from statsmodels.tsa.seasonal import seasonal_decompose
import matplotlib.pyplot as plt

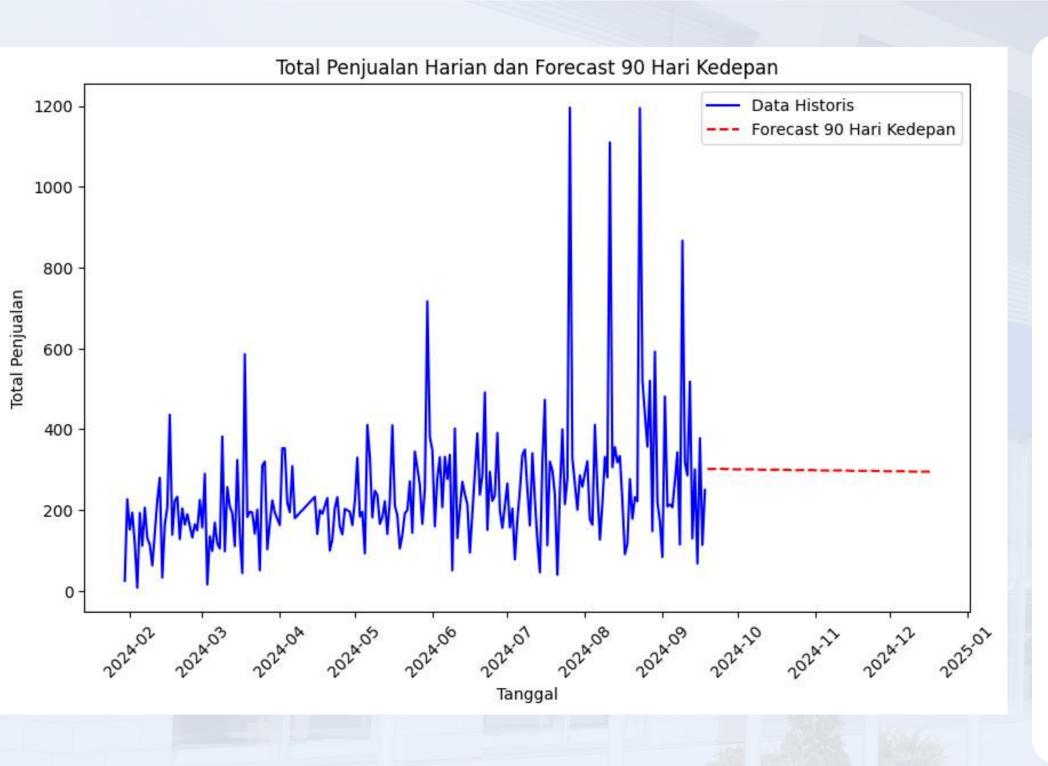
# Dekomposisi
decomposition = seasonal_decompose(data_daily_sales['Total Penjualan'], model='additive', period=30)

# Plot hasil dekomposisi
decomposition.plot()
plt.show()
```

Dari grafik disamping, menunjukkan bahwa data ini termasuk **Seasonal**



Prediksi Penjualan Menggunakan Model SARIMA

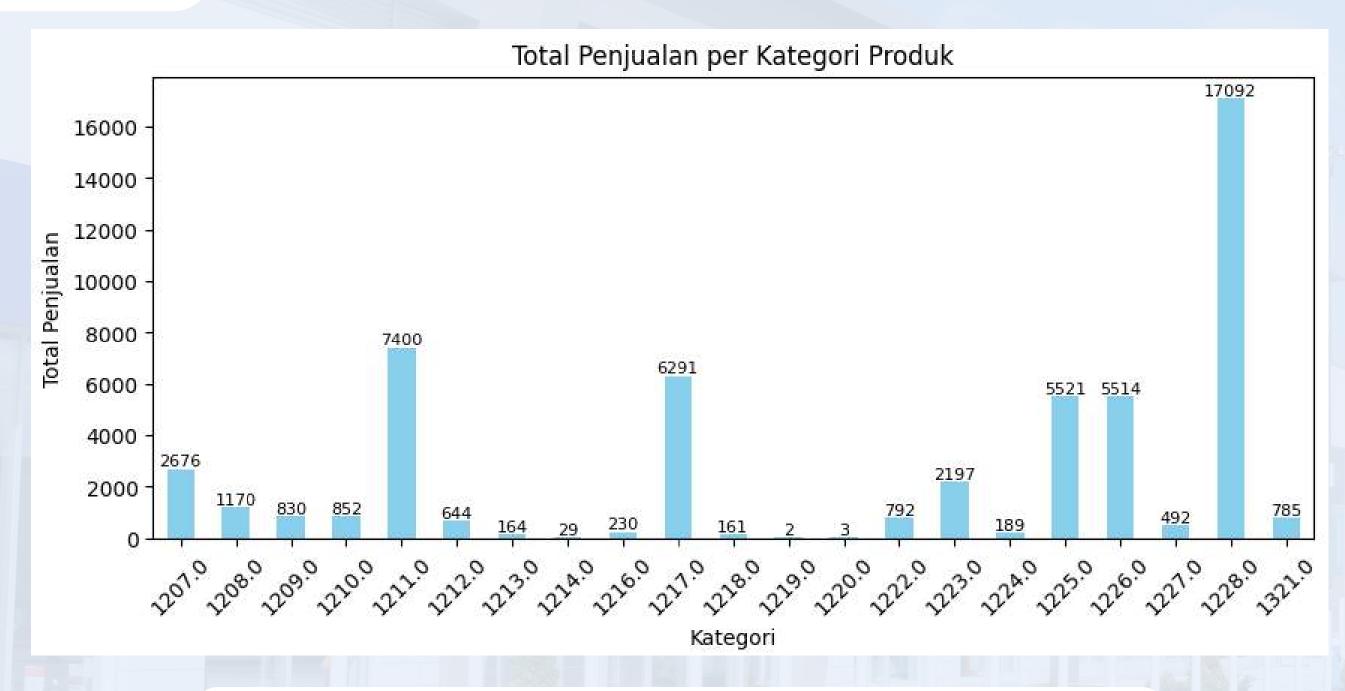


Berdasarkan hasil prediksi yang diperoleh, terlihat bahwa untuk penjualan 90 hari ke depan bersifat stasioner. Hal ini berbanding lurus dengan pengecekan data yang sudah dilakukan sebelumnya, di mana data yang diberikan memang bersifat stasioner atau penjualannya tetap dan hanya bersifat musiman saja. Dengan demikian, model memprediksi bahwa penjualan ke depannya akan tetap stasioner atau mendatar, karena hanya belajar dari data bulan-bulan sebelumnya.



Untuk menentukan penataan barang di rak penjualan

Kategori Produk



Terdapat 21 Kategori

Kategori 1207

3 rows × 423 columns

1. Pembelian produk di Kategori 1207

```
kategori_1207 = (data[data['Kategori']== 1207].groupby(['Trans ID', 'Nama Produk'])['Qty'].sum().unstack().reset_index().fillna(0).set_index('Trans ID'))
kategori 1207.head(3)
/usr/local/lib/python3.10/dist-packages/ipykernel/ipkernel.py:283: DeprecationWarning: `should_run_async` will not call `transform_cell` automatically in
 and should run async(code)
         10000.0 10001.0 10005.0 10007.0 10009.0 10013.0 10014.0 10015.0 10017.0 10025.0 ... 9973.0 9979.0 9981.0 9982.0 9983.0 9991.0 9996.
 Produk
  Trans
     ID
  TR-
                      0.0
                               0.0
                                        0.0
                                                 0.0
                                                         0.0
                                                                  0.0
                                                                           0.0
                                                                                    0.0
                                                                                             0.0
                                                                                                         0.0
                                                                                                                 0.0
                                                                                                                         0.0
                                                                                                                                 0.0
                                                                                                                                        0.0
                                                                                                                                                0.0
240130-
             0.0
  TR-
             0.0
                      0.0
                               0.0
                                        0.0
                                                 0.0
                                                         0.0
                                                                  0.0
                                                                           0.0
                                                                                    0.0
                                                                                             0.0
                                                                                                         0.0
                                                                                                                 0.0
                                                                                                                         0.0
                                                                                                                                 0.0
                                                                                                                                        0.0
                                                                                                                                                0.0
240131-
                                                                                                                                                        0
   13
  TR-
240131-
             0.0
                      0.0
                               0.0
                                        0.0
                                                 0.0
                                                         0.0
                                                                  0.0
                                                                           0.0
                                                                                    0.0
                                                                                             0.0
                                                                                                         0.0
                                                                                                                 0.0
                                                                                                                         0.0
                                                                                                                                 0.0
                                                                                                                                        0.0
                                                                                                                                                0.0
   14
```

Kategori 1207

2. Encoding data pembelian produk



Kategori 1207

minimal nilai support 4%

3. Hasil Apriori

Hasi	Hasil Analisis Apriori pada Kategori 1207												
	antecedents	consequents	antecedent support	consequent support	support	confidence	lift	leverage	conviction	zhangs_metric			
0	(10242.0)	(10050.0)	0.034868	0.039749	0.010460	0.300000	7.547368	0.009074	1.371787	0.898844			
1	(10050.0)	(10242.0)	0.039749	0.034868	0.010460	0.263158	7.547368	0.009074	1.309823	0.903413			
3	(10051.0)	(10249.0)	0.028591	0.044630	0.004881	0.170732	3.825457	0.003605	1.152063	0.760332			
5	(9474.0)	(9478.0)	0.035565	0.050209	0.004881	0.137255	2.733660	0.003096	1.100894	0.657577			
6	(9475.0)	(9657.0)	0.038354	0.065551	0.004881	0.127273	1.941586	0.002367	1.070723	0.504299			
11	(9479.0)	(9657.0)	0.041144	0.065551	0.004881	0.118644	1.809953	0.002184	1.060240	0.466701			
2	(10249.0)	(10051.0)	0.044630	0.028591	0.004881	0.109375	3.825457	0.003605	1.090704	0.773097			
4	(9478.0)	(9474.0)	0.050209	0.035565	0.004881	0.097222	2.733660	0.003096	1.068297	0.667716			
9	(9478.0)	(9656.0)	0.050209	0.055091	0.004184	0.083333	1.512658	0.001418	1.030810	0.356828			
8	(9656.0)	(9478.0)	0.055091	0.050209	0.004184	0.075949	1.512658	0.001418	1.027856	0.358672			
7	(9657.0)	(9475.0)	0.065551	0.038354	0.004881	0.074468	1.941586	0.002367	1.039020	0.518977			
10	(9657.0)	(9479.0)	0.065551	0.041144	0.004881	0.074468	1.809953	0.002184	1.036006	0.478891			

Nilai confidence dan lift
yang tinggi
menunjukkan perilaku
konsumen yang kuat
dalam membeli produk
secara bersamaan atau
saling terkait. Artinya,
ketika suatu produk
(antecedent) dibeli, ada
kecenderungan tinggi
bahwa produk lain
(consequent) juga akan
dibeli

Kategori 1208

minimal nilai support 1%

Hasil Apriori

	antecedents	consequents	antecedent support	consequent support	support	confidence	lift	leverage	conviction	zhangs_metric
14	(10507.0, 10515.0)	(12247.0)	0.001499	0.032984	0.001499	1.000000	30.318182	0.001450	inf	0.968468
3	(10517.0)	(10507.0)	0.001499	0.256372	0.001499	1.000000	3.900585	0.001115	inf	0.744745
13	(12247.0, 10515.0)	(10507.0)	0.001499	0.256372	0.001499	1.000000	3.900585	0.001115	inf	0.744745
12	(12247.0, 10507.0)	(10515.0)	0.004498	0.097451	0.001499	0.333333	3.420513	0.001061	1.353823	0.710843
8	(10518.0)	(10510.0)	0.023988	0.097451	0.004498	0.187500	1.924038	0.002160	1.110829	0.492063
10	(12367.0)	(10510.0)	0.008996	0.097451	0.001499	0.166667	1.710256	0.000623	1.083058	0.419062
4	(10512.0)	(10509.0)	0.010495	0.064468	0.001499	0.142857	2.215947	0.000823	1.091454	0.554545
1	(10522.0)	(10505.0)	0.020990	0.040480	0.001499	0.071429	1.764550	0.000650	1.033329	0.442573
6	(10522.0)	(10509.0)	0.020990	0.064468	0.001499	0.071429	1.107973	0.000146	1.007496	0.099541
9	(10510.0)	(10518.0)	0.097451	0.023988	0.004498	0.046154	1.924038	0.002160	1.023238	0.532115
15	(12247.0)	(10507.0, 10515.0)	0.032984	0.001499	0.001499	0.045455	30.318182	0.001450	1.046048	1.000000
0	(10505.0)	(10522.0)	0.040480	0.020990	0.001499	0.037037	1.764550	0.000650	1.016665	0.451563
5	(10509.0)	(10512.0)	0.064468	0.010495	0.001499	0.023256	2.215947	0.000823	1.013065	0.586538
7	(10509.0)	(10522.0)	0.064468	0.020990	0.001499	0.023256	1.107973	0.000146	1.002320	0.104167
17	(10515.0)	(12247 0 10507 0)	0.007/151	U UUVVOS	0 001 400	N N15385	2 //20512	0 001061	1 011057	0.784053

Perilaku Konsumen:

 Pembelian pada produk 10507 dan 10515 cenderung akan membeli produk 12247

Sehingga, penataan barang di rak pada produk 10507 dan 10515 didekatkan dengan produk 12247

Kategori 1209

minimal nilai support 1%

Hasil Apriori

	antecedents	consequents	antecedent support	consequent support	support	confidence	lift	leverage	conviction	zhangs_metric
10 (1	10538.0, 10530.0)	(10531.0)	0.001724	0.091379	0.001724	1.000000	10.943396	0.001567	inf	0.910190
12 (1	10530.0, 10531.0)	(10538.0)	0.001724	0.174138	0.001724	1.000000	5.742574	0.001424	inf	0.827288
11 (1	10538.0, 10531.0)	(10530.0)	0.003448	0.034483	0.001724	0.500000	14.500000	0.001605	1.931034	0.934256
16 (1	10537.0, 10546.0)	(10538.0)	0.003448	0.174138	0.001724	0.500000	2.871287	0.001124	1.651724	0.653979
18 (1	10546.0, 10538.0)	(10537.0)	0.003448	0.227586	0.001724	0.500000	2.196970	0.000939	1.544828	0.546713
7	(10545.0)	(10537.0)	0.018966	0.227586	0.005172	0.272727	1.198347	0.000856	1.062069	0.168717
17 (1	10537.0, 10538.0)	(10546.0)	0.006897	0.043103	0.001724	0.250000	5.800000	0.001427	1.275862	0.833333
3	(10543.0)	(10529.0)	0.008621	0.015517	0.001724	0.200000	12.888889	0.001590	1.230603	0.930435
2	(10529.0)	(10543.0)	0.015517	0.008621	0.001724	0.111111	12.888889	0.001590	1.115302	0.936953
8	(10545.0)	(10541.0)	0.018966	0.081034	0.001724	0.090909	1.121857	0.000187	1.010862	0.110721
4	(10550.0)	(10530.0)	0.025862	0.034483	0.001724	0.066667	1.933333	0.000832	1.034483	0.495575
0	(10550.0)	(10525.0)	0.025862	0.058621	0.001724	0.066667	1.137255	0.000208	1.008621	0.123894
14	(10530.0)	(10538.0, 10531.0)	0.034483	0.003448	0.001724	0.050000	14.500000	0.001605	1.049002	0.964286
5	(10530.0)	(10550.0)	0.034483	0.025862	0.001724	0.050000	1.933333	0.000832	1.025408	0.500000
20	(10546.0)	(10537.0, 10538.0)	0.043103	0.006897	0.001724	0.040000	5.800000	0.001427	1.034483	0.864865

Perilaku Konsumen:

 Pembelian pada produk 10538 dan 10530 cenderung akan membeli produk 10531

Sehingga, penataan barang di rak pada produk 10538 dan 10530 didekatkan dengan produk 10531

Kategori 1210

minimal nilai support 2%

Hasil Apriori

	antecedents	consequents	antecedent support	consequent support	support	confidence	lift	leverage	conviction	zhangs_metric
12	(10598.0)	(10597.0)	0.006568	0.006568	0.006568	1.000000	152.250000	0.006525	inf	1.000000
13	(10597.0)	(10598.0)	0.006568	0.006568	0.006568	1.000000	152.250000	0.006525	inf	1.000000
2	(12243.0)	(10581.0)	0.014778	0.027915	0.003284	0.222222	7.960784	0.002872	1.249824	0.887500
8	(12243.0)	(10588.0)	0.014778	0.054187	0.003284	0.222222	4.101010	0.002483	1.216045	0.767500
14	(12243.0)	(10600.0)	0.014778	0.070608	0.003284	0.222222	3.147287	0.002241	1.194933	0.692500
10	(12317.0)	(10588.0)	0.029557	0.054187	0.004926	0.166667	3.075758	0.003325	1.134975	0.695431
3	(10581.0)	(12243.0)	0.027915	0.014778	0.003284	0.117647	7.960784	0.002872	1.116585	0.899493
4	(12317.0)	(10583.0)	0.029557	0.083744	0.003284	0.111111	1.326797	0.000809	1.030788	0.253807
6	(10586.0)	(10588.0)	0.032841	0.054187	0.003284	0.100000	1.845455	0.001505	1.050903	0.473684
11	(10588.0)	(12317.0)	0.054187	0.029557	0.004926	0.090909	3.075758	0.003325	1.067488	0.713542
1	(10588.0)	(10565.0)	0.054187	0.072250	0.004926	0.090909	1.258264	0.001011	1.020525	0.217014
0	(10565.0)	(10588.0)	0.072250	0.054187	0.004926	0.068182	1.258264	0.001011	1.015019	0.221239
9	(10588.0)	(12243.0)	0.054187	0.014778	0.003284	0.060606	4.101010	0.002483	1.048784	0.799479
7	(10588.0)	(10586.0)	0.054187	0.032841	0.003284	0.060606	1.845455	0.001505	1.029557	0.484375
15	(10600.0)	(122 4 3 U)	0 070608	0 01 <i>4</i> 778	U UU3384	N N46512	2 1/17227	N NN22 4 1	1 033281	N 7311099

Perilaku Konsumen:

 Pembelian pada produk 10598 cenderung akan membeli produk 10597

Sehingga, penataan barang di rak pada produk 10598 didekatkan dengan produk 10597

Kategori 1211

minimal nilai support 2%

Hasil Apriori

	antecedents	consequents	antecedent support	consequent support	support	confidence	lift	leverage	conviction	zhangs_metric
13	(10624.0, 10609.0)	(10611.0)	0.005791	0.420490	0.002673	0.461538	1.097621	0.000238	1.076233	0.089456
9	(12395.0)	(10615.0)	0.009354	0.170156	0.003118	0.333333	1.958988	0.001526	1.244766	0.494155
5	(10616.0)	(10615.0)	0.022272	0.170156	0.006236	0.280000	1.645550	0.002446	1.152561	0.401237
3	(12395.0)	(10613.0)	0.009354	0.170156	0.002227	0.238095	1.399277	0.000636	1.089170	0.288040
6	(10622.0)	(10615.0)	0.011581	0.170156	0.002227	0.192308	1.130185	0.000257	1.027426	0.116539
12	(10624.0, 10611.0)	(10609.0)	0.015145	0.065479	0.002673	0.176471	2.695078	0.001681	1.134776	0.638625
14	(10609.0, 10611.0)	(10624.0)	0.015590	0.062361	0.002673	0.171429	2.748980	0.001700	1.131634	0.646305
11	(10626.0)	(10624.0)	0.016927	0.062361	0.002227	0.131579	2.109962	0.001172	1.079706	0.535116
18	(10615.0, 10611.0)	(10624.0)	0.020935	0.062361	0.002227	0.106383	1.705927	0.000922	1.049263	0.422657
0	(10624.0)	(10609.0)	0.062361	0.065479	0.005791	0.092857	1.418124	0.001707	1.030181	0.314453
1	(10609.0)	(10624.0)	0.065479	0.062361	0.005791	0.088435	1.418124	0.001707	1.028604	0.315502
15	(10624.0)	(10609.0, 10611.0)	0.062361	0.015590	0.002673	0.042857	2.748980	0.001700	1.028488	0.678543
17	(10609.0)	(10624.0, 10611.0)	0.065479	0.015145	0.002673	0.040816	2.695078	0.001681	1.026764	0.673022
4	(10615.0)	(10616.0)	0.170156	0.022272	0.006236	0.036649	1.645550	0.002446	1.014924	0.472740
10	(10624.0)	(10626.0)	0.062361	0.016927	0.002227	0.035714	2.109962	0.001172	1.019484	0.561045
10	(10624 0)	(10615 0 10611 0)	0 062361	N N2N935	N NN2227	Ი ᲘᲕᲜ71◢	1 705927	0 000922	1 015326	U VV 133U

Perilaku Konsumen:

 Pembelian pada produk 10624 dan 10609 cenderung akan membeli produk 10611

Sehingga, penataan barang di rak pada produk 10624 dan 10609 didekatkan dengan produk 10611



- 1. Memahami pola musiman penjualan:
- Menganalisis data historis penjualan untuk mengidentifikasi pola musiman (misalnya, apakah penjualan meningkat saat musim remodeling rumah).
- Memahami faktor-faktor yang memengaruhi pola musiman tersebut.
- 2. Fokus pada penjualan saat musim tinggi:
- Mengoptimalkan strategi pemasaran dan operasional saat penjualan meningkat di musim tertentu.
- Memastikan ketersediaan stok dan kapasitas produksi yang memadai.
- Mengalokasikan sumber daya secara efektif untuk memenuhi permintaan yang tinggi.

- 3. Menciptakan permintaan di luar musim tinggi:
 - Menawarkan diskon atau promosi untuk mendorong penjualan di luar musim.
 - Memanfaatkan media sosial dan digital marketing untuk menjangkau pelanggan potensial.
 - Mengembangkan program loyalitas pelanggan untuk mendorong pembelian berulang.
- 4. Mengoptimalkan operasional dan efisiensi biaya:
 - Mengatur inventori dan rantai pasokan secara efisien untuk meminimalkan biaya.
 - Mengautomasi proses-proses operasional untuk meningkatkan produktivitas.

- Dalam melakukan **penataan barang** pada rak penjualan, cukup dengan melihat **antecedent** dan **consequent** pada setiap kategori produk hasil dari analisis asosiasi (Apriori) yang mana dapat **meningkatkan penjualan** berdasarkan perilaku konsumen
- Strategi Bundling dan Promosi Berdasarkan Pola Pembelian Konsumen
- Toko dapat mendesain penataan rak yang lebih efisien dan strategis. Ini tidak hanya mempermudah konsumen dalam menemukan dan membeli produk yang mereka butuhkan, tetapi juga meningkatkan penjualan melalui crossselling dan strategi promosi yang lebih tepat sasaran

