



## UNIVERSITAS SANGGA BUANA YPKP

Jl. PHH. Mustopa No. 68 Bandung - 40124

Telp 7275489 - email : [info@usbypkp.ac.id](mailto:info@usbypkp.ac.id) atau

[sia@usbypkp.ac.id](mailto:sia@usbypkp.ac.id)

### UJIAN TENGAH SEMESTER (UTS) ANTARA TAHUN AKADEMIK 2021/2022

Mata Kuliah(Kode/Kls)	: Technopreneur (SMN2304/D&B)	Semester	: Antara
SKS	: 3 SKS	Hari/tanggal	: Sabtu 6 Agustus 2022
Dosen Pembina	: Agrie Wahyudi Kharisman,SE.,MM Waktu	: 120 menit	Program Studi : S1
Manajemen	Pukul : 12:50 s/d 14.50		
Fakultas	: Ekonomi	Sifat	: <del>Tutup</del> /buka buku*)

#### I. INFORMASI AKADEMIK DAN PETUNJUK UJIAN :

1. Ujian Akhir Semester (UAS) Semester Antara 2021/2022 dilaksanakan pada Tanggal 29 Agustus 2022 s.d. 03 September 2022.
2. Perkuliahan Pasca UTS akan dilaksanakan setelah UTS s.d. 27 Agustus 2022.
3. Berdo'a sebelum ujian dimulai sesuai keyakinan masing-masing!

#### II. SOAL :

##### STUDI KELAYAKAN IDE BISNIS

##### "10 Langkah Memulai Usaha"

Berniat membuka usaha sendiri, tapi bingung harus mulai darimana? Memang tak mudah untuk memulai usaha, tapi jika Anda bisa menjawab pertanyaan berikut, berarti Anda siap memulainya:

1. Apakah bidang usaha yang akan digeluti?
2. Apakah itu cukup potensial? Bagaimana prospeknya?
3. Seberapa ketat persaingannya?
4. Apa target usaha tersebut? Bagaimana mencapainya?
5. Apa nama usaha (perusahaan) itu?
6. Berapa dana yang dibutuhkan? Bagaimana memenuhinya?
7. Sarana atau peralatan apa yang dibutuhkan? Bagaimana mendapatkannya?
8. Apakah Anda sudah memiliki supplier atau pemasok bahan baku?
9. Bagaimana sistem pemasaran dan distribusi produk atau jasa yang akan dihasilkan?
10. Bagaimana agar masyarakat mengenal produk atau jasa yang akan dipasarkan?

Bila tidak bisa menjawab semua pertanyaan itu, maka sebaiknya Anda mengkaji ulang niat membuka usaha sendiri, sampai benar-benar siap..

**" Selamat Mengerjakan Soal dan Semoga Sukses "**



Edit with WPS Office

Mata Kuliah	: Technopreneur
Nama Lengkap Mahasiswa	: Badar Muhammad Januar
Nomor Pokok Mahasiswa	: 1111221264
Dosen Pembina Mata Kuliah	: Agrie Wahyudi Kharisman,SE.,MM
Hari, Tanggal Ujian	: Selasa 21 November 2023

### **Jawaban**

1. Saya akan menggeluti Bisnis Digital seperti Web Development / Mobile Development
  - Contoh salah satu Web Development seperti Jasa Pembuatan Website Company Profile atau E-commerce
  - Contoh salah satu Mobile Development adalah dari Aplikasi yang berbasis Web dibuatkan kembali Aplikasi yang berbasis Mobile yang bisa terinstall di Handphone.
2. Bisnis Jasa Pembuatan Aplikasi ini memiliki potensi yang besar, dikarenakan pertumbuhan teknologi digital dan kebutuhan perusahaan maupun individu, dengan peningkatan penggunaan internet dan perkembangan teknologi semakin meningkat. Di era digitalisasi ini banyak perusahaan untuk memperbarui atau menciptakan situs website dan aplikasi untuk meningkatkan pengalaman pelanggan dan efisiensi operasional.
3. Terbilang cukup ketat dikarenakan beberapa faktor juga, seperti :
  - Perkembangan teknologi yang cepat
  - Kebutuhan inovasi
  - Keberlanjutan dalam memenuhi harapan pelanggan membuat persaingan semakin intens
4. **Target**
  - Penggunaan akhir = menargetkan penggunaan akhir atau konsumen yang akan menggunakan app saya
  - Industri Tertentu = Fokus pada industri atau sektor khusus yang memerlukan solusi aplikasi.



- Model Bisnis = Bisnis berbasis langganan, penjualan langsung atau model bisnis lainnya.

#### **Cara Mencapainya**

- Pemahaman Pasar = Analisis pasar untuk memahami kebutuhan dan preferensi pengguna potensial serta tren industri.
- Pemasaran yang efektif = Menggunakan strategi pemasaran digital untuk mencapai dan menarik target pasar, termasuk medsos, iklan online dan lainnya.
- Penelitian persaingan = Mengetahui apa yang ditawarkan oleh pesaing dan menemukan cara untuk membedakan produk atau layanan kita.

#### 5. NexSociety

#### 6. Kurang Lebih 150 Juta. Merencanakan bisnis, tentukan fokusnya, bangun infrastrukturnya, pemasaran yang baik. Evaluasi dan sesuaikan

#### 7. **Hardware**

- Laptop dan komputer dan smartphone bila perlu. Cara mendapatkannya Beli dari toko komputer, beli secara online atau kalo ada pertimbangkan opsi leasing jika itu bagus
- Infrastruktur Teknologi seperti : hosting, Domain dll. Cara memperolehnya berlangganan layanan hosting dan domain melalui penyedia terpercaya.
- Peralatan Kantor : Meja, kursi, printer = Beli secara online atau dari toko perlengkapan setempat
- Peralatan jaringan dan keamanan = Router dan modem. Vpn( Virtual private network ) = Untuk keamanan online.

#### 8. Untuk saat ini belum

#### 9. Pemahaman target pasar, Penetapan harga, Branding dan pemasaran, Website dan media sosial lainnya, Strategi SEO dan kampanye iklan berbayar ( ppc ), aliansi dan kemitraan, Evaluasi dan penyesuaian.

#### 10. Bekerjasama dengan Influencer, Event atau webinar, Promosi dan Diskon, Iklan online maupun Offline, Ulasan dan rekomendasi dari pelanggan, buat konten, Buat

identitas merek yang kuat yang memiliki makna dan penamaan merek yang mudah diucap dan diingat.

