

Tráfego Pago: fundamentos

Instrutora: Ana Mascarenhas



Sumário:

Aula 3: Plataformas do tráfego	
Google	3
Facebook e Instagram	-12
Twitter LinkedIn Pinterest e TikTok	_10



Aula 3: Plataformas do tráfego

Google



Plataformas do Tráfego Pago

O que você pesquisa hoje em dia sem o auxílio do Google?





Plataformas do Tráfego Pago

Você pode (e deve) aparecer para quem procura o seu produto ou serviço



É o principal serviço de publicidade do Google e a maior fonte de receita da empresa



Tipos de campanha:

- Rede de pesquisa
- Rede de display
- YouTube
- Shopping
- App



Vantagem:

Em um curto prazo sua empresa estará em evidência em buscas relacionadas ao seu ramo de negócios



Vantagem:

Você paga um valor diário para rodar a campanha, sendo ele decidido por você.



Vantagem:

Na rede de pesquisa, você só é cobrado se recebe um clique no seu anúncio



Desvantagem:

Não objetiva fidelizar o cliente; pode ter um custo mais alto dependendo do produto/serviço anunciado





Aula 3: Plataformas do tráfego

Facebook e Instagram

Você, com certeza, já viu as postagens patrocinadas no Facebook e Instagram



Comportamento do consumidor nas redes sociais:

- 60% clicam em anúncios
- 66% compraram após clicar em um anúncio
- 16% dos entrevistados usavam adBlock



Anúncios são feitos dentro do **Gerenciador de Negócios**



Anúncios são feitos dentro do **Gerenciador de Negócios ou**

Botão Promover/Impulsionar



Gerenciador de Negócios

- Administra mais de uma fanpage e contas de anúncios;
- Cria anúncios mais completos;
- Gera relatórios de desempenho completos.



Botão Promover

- Cria o anúncio do seu celular/dispositivo móvel;
- Faz anúncios de únicos formatos por vez
- Não gera relatórios completos, apenas insights





Aula 3: Plataformas do tráfego

Twitter, LinkedIn, Pinterest e TikTok

<u>Tráfego pago:</u> Twitter, LinkedIn, Pinterest e TikTok

Em todas essas plataformas é possível usar o tráfego pago

Mas é efetivo anunciar em redes "menos populares"?



- Criado em 2006, é uma rede social que simula um blog pessoal, ou microblog
- Oferece espaço para mensagens de até 280 caracteres
- Relacionamento em tempo real com os seguidores/audiência



Média de anúncios: 130 mil

Média no Facebook: 3 milhões



Média de anúncios: 130 mil

Média no Facebook: 3 milhões

Menos concorrência



Média de anúncios: 130 mil

Média no Facebook 3 milhões

Menos concorrência= anúncio mais barato



Crie conexão com as pessoas que estão no centro do que está acontecendo

Anuncie no Twitter e conquiste ótimos resultados para seus negócios.

Criar anúncio



LinkedIn

Com mais de 300 milhões de membros, o LinkedIn é a maior rede social profissional que existe.



LinkedIn

Plataforma focada em gerar negócios B2B

- 80% dos Leads B2B vêm do LinkedIn
- 89% dos gestores escolhem o LinkedIn para tráfego B2B



LinkedIn

Como anunciar no LinkedIn



Conecte sua marca com o maior público de profissionais ativos e influentes do mundo.

É um dos sites mais visitados da internet!



 96% dos usuários do Pinterest o utilizam para pesquisar sobre o que estão comprando



 87% das pessoas reportam que o Pinterest ajudou a decidir o que comprar



 Forte em produtos: vestuário e calçados, móveis, artigos de decoração etc.



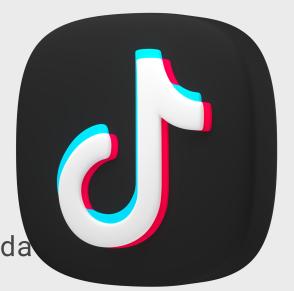
TikTok:

• 1 bilhão de usuários ativos por mês



TikTok:

- 1 bilhão de usuários ativos por mês
- 2º aplicativo mais baixado da Google Play Store



Tráfego pago: TikTok

- Recurso de anúncios ainda na fase beta no Brasil
- Brasil é o segundo país que mais usa o TikTok



Tráfego pago: TikTok

TikTOk: For Business

Amplie seus negócios com o TikTok agora

Alcance seu público alvo e gere resultados rapidamente com o TikTok Ads Manager. Com nossa grande base de usuários e ferramentas fáceis de usar, qualquer pessoa pode ser um especialista em marketing.

Primeiros passos



Tráfego pago:

Twitter, LinkedIn, Pinterest e TikTok

Mas como saber qual é a melhor plataforma para o meu negócio?

Teste A/B!

