



WHITE PAPER BANANACOIN

**Expansão da produção de
banana em Laos
(Província Vientiane, Lao PDR)
com a ajuda de crowdfunding**

Tabela de Conteúdos

Introdução	3
Descrição geral do projeto	4
Descrição da indústria	6
Análise da dinâmica industrial	6
Trajeto de mercado	8
Competição	9
Descrição do projeto	10
Equipe e experiência	10
Banana variedade Lady Finger. Especificações de cultivação	12
Estratégia de desenvolvimento do projeto	14
Avaliação de risco do projeto	15
Vantagens tecnológicas e econômicas	16
Justificação financeira	18
Atração de fundos	20
Fundos	22
Lista de fontes	23

INTRODUÇÃO

O Projeto Bananacoin foi estabelecido por um grupo de profissionais com mais de 3 anos de experiência na produção de bananas no Laos, consultados por especialistas em desenvolvimento de software e advogados profissionais, para aproveitar a tecnologia blockchain no atendimento de objetivos comerciais reais.

O objetivo estratégico do projeto é uma modificação central das relações comerciais e de exportação ligadas à produção e entrega de bananas. Os iniciadores do projeto estabeleceram um objetivo - descentralizar o processo de expansão comercial e levá-lo para além da estrutura de parcerias tradicionais.

O Projeto Bananacoin facilitará o reconhecimento mais amplo da tecnologia blockchain no mercado de commodities, formando uma conexão estreita com as comunidades blockchain - Bitcoin, Ethereum, WAVES e outros.

Bananacoin irá criar tokens usando o blockchain (Ethereum) e os tokens serão emitidos com base no preço de exportação de 1 quilograma de bananas.

DESCRIÇÃO GERAL DO PROJETO

Bananacoin é um projeto de blockchain com o objetivo de alcançar uma modificação central da indústria global de produção de banana, como o Uber revolucionou a indústria de táxis ou como a Upwork trouxe o freelance a um novo nível. Em suma, os iniciadores do projeto criam processos na produção de bananas orgânicas através da implementação de um elemento econômico aparentemente

relações de exportação completamente compreendidas do produto.

Bananacoin está usando o modelo comprovado de crowdfunding TGE, permitindo que os patrocinadores invistam na expansão da produção e se tornem detentores de tokens Bananacoin (BCO), que podem ser trocados após o lançamento do projeto por bens ou fundos e espera-se que mais de dobre em valor em 18 meses.

Após a realização do projeto, Bananacoin tokens serão trocáveis por uma certa quantidade de bananas Lady Finger ou compensação monetária equivalente. Como o token é apoiado pelo valor de mercado de 1 quilograma de bananas, os participantes podem ter certeza do sucesso do projeto, já que a demanda por bananas é constante. Além disso, as bananas Lady Finger são consideradas entre as melhores variedades de banana e as tecnologias ecológicas utilizadas em nosso projeto garantem que o bem continuará sendo um investimento atraente e que seu preço crescerá constantemente.

A ESSÊNCIA DO PROJETO

O iniciador do projeto está planejando expandir a produção de banana na província de Vientiane (Laos), aumentando a área de produção. Pretendemos expandir o território da plantação de 100 para 360 hectares.

O OBJETIVO DO PROJETO

O objetivo do projeto é garantir um crescimento de mais de 360% nas vendas de produtos no mercado chinês através da expansão das áreas de produção.

AS PRINCIPAIS TAREFAS DO PROJETO

Para atingir esse objetivo, o iniciador do projeto está planejando implementar as seguintes iniciativas estratégicas:

Emissão e venda do token Bananacoin, com valor nominal de 0,5 USD (preço nominal de 1 token), vinculado ao valor de mercado de um quilo de bananas;

Compra de uma área para produção de banana (cultivo) usando fundos recebidos e sua preparação para o ciclo de produção (18 meses);

Colheita e venda de bananas crescidas na nova plantação;

Colocação de tokens de Bananacoin em circulação;

Troca de tokens para bens ou compensação monetária equivalente;

A médio prazo, nossa equipe planeja aumentar a área de produção para 1.000 hectares e enviar o projeto para um dos fundos agrícolas asiáticos.

FUNDOS ESTIMADOS REQUERIDOS PELO PROJETO BANANACOIN

\$ 2,035,000

\$ 4,070,000

\$ 6,105,000

\$ 7,326,000

Para expandir território de produção **x1**

Para expandir território de produção **x2**

Para expandir território de produção **x3**

Para expandir território de produção **x3,6**

DESCRIÇÃO DA INDÚSTRIA

Análise da dinâmica da indústria

De acordo com a Organização das Nações Unidas para Agricultura e Alimentação (FAO), a produção comercial no Laos começou em 2005, com a abertura de uma plantação de banana na província de Luang Namtha. Em 2014, a quantidade total de terras atribuídas ao cultivo de banana aumentou para 22.920 hectares. Em 2016, a quantidade de toneladas de bananas exportadas aumentou quase duas vezes.

De acordo com a FAO, enquanto as bananas são produzidas em todas as regiões do Laos, a maior parte da produção ocorre na região Central (52%) e região do Sul (31%) do Laos. O menor número de produtores está localizado na região norte do Laos (17,2%).

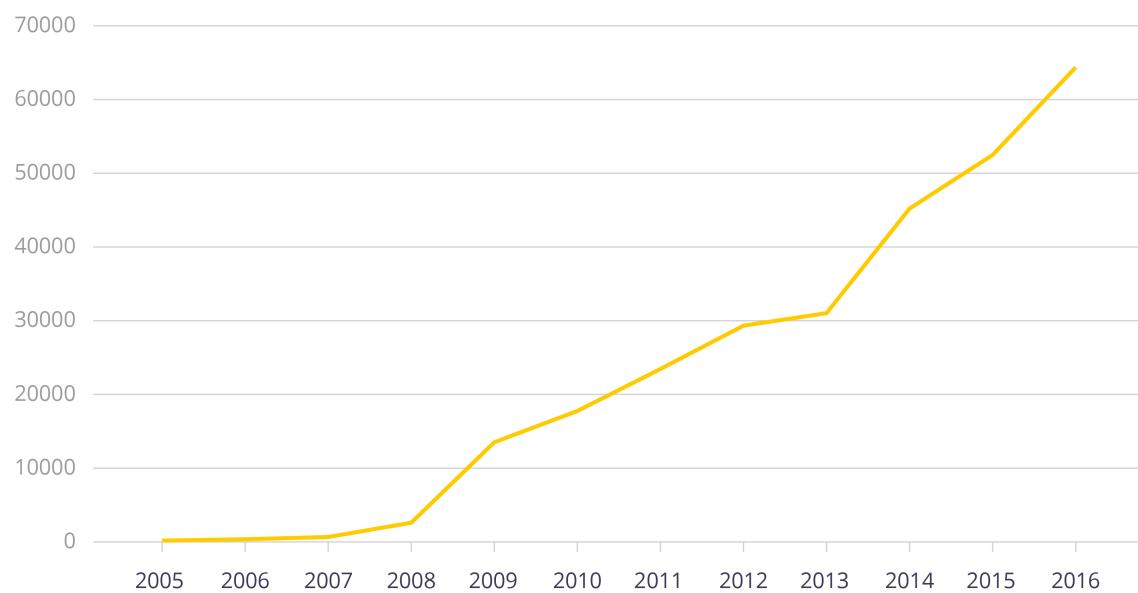
Atualmente, a Estratégia de Desenvolvimento da Agricultura Lao para 2015-2020 define as bananas como um dos principais produtos de exportação produzidos em seu solo.

Ao longo dos últimos 10 anos, surgiram diferentes modelos desse negócio: famílias domésticas, organizações agrícolas privadas e parcerias estaduais e privadas sujeitas a contratos de concessão.

De acordo com um relatório do Ministério da Indústria e Comércio do Laos, a produção de bananas está em expansão devido a grandes investimentos nesta indústria. O uso do TGO crowdfunding como mecanismo para atrair fundos é único e inovador para a área - ainda não se tornou generalizada no Laos.

Exportação de bananas em Laos

— Exportação de bananas (em milhares de USD \$)



Mercado alvo

De acordo com o último relatório do Ministério da Indústria e Comércio do Laos, os dois principais mercados de exportação de bens são a China e a Tailândia. A exportação de bananas produzidas no Laos para a China aumentou rapidamente, com grande parte das exportações anteriormente destinadas à Tailândia agora vendidas para a China. A exportação de bananas para a China aumentou de 42% do volume total de exportações de bananas em 2011-2012 para 88% em 2014-2015. Continuará a crescer. Esta expansão está ligada à assinatura de um acordo entre o Laos e a China em 2012, abrangendo o tema da exportação de banana para a China e regulando as questões dos procedimentos aduaneiros, controle de qualidade e segurança deste produto.

Os principais concorrentes são Camboja, Vietnã e Mianmar, enquanto o mercado alvo está concentrado na China e na Tailândia. Isso é explicado pelas condições climáticas desses países.



*Fig. 1
Mercado alvo*

Competição

Os primeiros plantadores de banana apareceram no Laos em 2005. Hoje, as bananas são o principal item de exportação do país. Em termos de vantagem de investimento, o principal concorrente é a China, que está investindo na descoberta e desenvolvimento de plantações de banana no Laos. No entanto, as autoridades da província de Lao Bokeo no norte suspenderam as atividades de 18 plantações de banana apoiadas por chineses após a descoberta de violações das normas de segurança relativas ao uso de produtos químicos agrícolas.

O concorrente-chave é o Vietnã. O Ministério da Agricultura e Desenvolvimento Rural do Vietnã indica que o Vietnã produz cerca de 1,4 milhão de toneladas de bananas por ano, e uma grande parte das exportações está destinada ao mercado chinês.

No entanto, de fato, a quantidade de bananas originárias do Vietnã é a mais baixa, devido à presença de um grande número de elementos químicos no solo (as consequências da guerra americano-vietnamita de 1965-1973).

Os produtores cambojanos também são concorrentes potenciais. A China, em particular, está planejando aumentar a importação de produtos agrícolas do Camboja de acordo com o Protocolo sobre Segurança e Higiene dos Alimentos, assinado em 2014.

DESCRIÇÃO DO PROJETO

Equipe e experiência

A empresa iniciadora do projeto estabeleceu com sucesso um ciclo de produção de bananas em uma área de 100 hectares. A equipe do Projeto Bananacoin é composta por pessoas com idéias afim, com uma excelente experiência em desenvolvimento empresarial bem sucedido.

Nossa empresa possui conexões bem estabelecidas em todos os campos de negócios, desde a produção até às vendas. Estamos prontos para responder consultas e discutir o trabalho atual:



Oleg Dobrovolsky

co-fundador

é um empresário e filantropo russo. Ele vem desenvolvendo o complexo agroindustrial na RDP Lao há mais de 3 anos. Ele é responsável pela interação de todos os departamentos do negócio de trabalho e está envolvido em 100% no projeto.

Alexander Bychkov

co-fundador

é um empreendedor serial que esteve envolvido na construção de empresas “a partir do zero” no atacado e no varejo desde 2000. Ele é responsável pelo marketing e comunicações no projeto.

Mr. Prasan Sangsatjatham

engenheiro principal

formou-se na Faculdade Agropecuária da Universidade de Kasetsart em Banguecoque, Tailândia. Ele tem cultivado bananas na Tailândia há muito tempo. O negócio agrícola está em seu sangue - sua família possui uma extensa plantação na Tailândia.



Alexander Magomedov

vive há 17 anos na RDP do Lao. Durante 12 anos, ele esteve envolvido na exportação de variedades premium de madeira para a Rússia. Nos últimos 3 anos, esteve envolvido no negócio agroindustrial, nomeadamente o cultivo e a exportação de bananas. Ele fala fluente laotian. Alexander tem fortes ligações com o governador da província de Vienciana, onde estão localizadas nossas plantações. O funcionamento efetivo das plantações é sua responsabilidade.



Dmitry Mazutov

representante na China, província de Sichuan.

Ele é um especialista em atividade econômica estrangeira e um intérprete para inglês e chinês. Ele teve uma prática educacional na Universidade de Liaoning, na cidade de Shenyang. Ele tem ampla experiência em cargos de administração. Por 8 anos, trabalhou na China em diversas áreas: fornecimento, marketing, logística, alfândega, controle financeiro, traduções. Ele é responsável pelo marketing de produtos.



Peter Peng

consultor

CEO da Oren Irrigation Equipment Ltd. A empresa possui 10 mil hectares de terras irrigadas em sua carteira. Atua em irrigação, automação de processos no complexo agroindustrial, venda de equipamentos e treinamento de pessoal.

Variedade de banana Lady Finger

Especificações de cultivo

Especialistas do projeto identificaram territórios na província de Vientiane, RDP Lao, perto das planícies de inundação, onde o solo é o mais fértil e os custos de abastecimento de água são os mais baixos.

As principais vantagens competitivas para a produção de bananas conferidas por esta localização são:

- Alta temperatura média do ar;
- Solo fértil (solo vermelho);
- Disponibilidade de uma fonte de água barata;
- Disponibilidade de eletricidade relativamente barata para produtores agrícolas.

Um problema comum para o cultivo efetivo de plantações é a disponibilidade de áreas suficientes concentradas em um único local. Muitas vezes é possível encontrar parcelas com uma área de até 20 hectares, todas espalhadas por uma grande área. Para uma produção efetiva, é necessário ter áreas abrangendo pelo menos 200 hectares.

No nosso caso, levando em consideração a localização atual do negócio, há uma oportunidade de adquirir territórios de até 8.000 hectares, todos localizados no mesmo vale.

Especialistas chineses são empregados para suporte à tecnologia de produção - 6 trabalhadores por 100 hectares.

As mudas de bananas «Lady Finger» (*Musa acuminate* cultivar) são compradas de empresas especializadas na Tailândia. Estes são pequenos frutos de até 12,5 cm de comprimento, com coloração amarelo claro e pequenas tiras marrons. Este tipo de bananas tem um preço mais elevado no mercado final, em comparação com outras variedades de bananas, e é o mais popular na China.

Todos os fertilizantes exigidos são obtidos de fornecedores na Tailândia.

A freqüência de irrigação durante a estação seca e a utilização de fertilizantes são determinadas de acordo com as medidas extraídas do solo, bem como os parâmetros da planta.

Após a colheita, os brotos mais poderosos do tronco principal são selecionados para formar a planta para a próxima safra, enquanto o tronco principal é cortado. Todos os brotos fracos são removidos.



Fig. 2
Flor de banana

Estratégia de desenvolvimento do projeto

Nossa estratégia de desenvolvimento do projeto pode ser dividida em duas partes:

ESTRATÉGIA DE CURTO PRAZO

envolvendo a expansão de nossas áreas de produção até um máximo de 360 hectares.

A ESTRATÉGIA DE CURTO PRAZO INCLUI ESTAS ETAPAS

1

Criação do token Bananacoin, cuja compra dá direito ao Participante no recebimento futuro de bens ou compensação monetária equivalente.

3

Produção de banana (até 18 meses).

2

Venda do token nas principais bolsas de câmbio. O preço do token é ajustado ao de 1 kg de bananas.

4

Todos os tokens são trocados por bens ou compensações monetárias equivalentes.

ESTRATÉGIA DE LONGO PRAZO

envolvendo a expansão de nossas áreas de produção até um máximo de 1.000 hectares e estabelecendo cooperação com grandes organizações internacionais e regionais e fundos através da alienação de ativos.

Avaliação do risco do projeto

Riscos de desenvolvimento	Método de minimização dos riscos
Alto nível de competição	<p>Atualmente, o uso da tecnologia TGE na produção de bens não é generalizado. Está previsto reduzir esse risco através da introdução desta tecnologia, bem como da produção através do sistema de “fazenda orgânica”, que é uma vantagem competitiva em relação às plantações de banana existentes no Laos.</p> <p>Os produtos cultivados no Laos entram no mercado chinês dentro de três dias após a saída da plantação. As frutas cultivadas no Laos crescem de igual forma no pincel e não possuem áreas enegrecidas (que aparecem devido a uma queda de temperatura), razão pela qual eles têm o maior preço de demanda em comparação com produtos de outros países.</p>
Riscos ecológicos («doença do Panamá» do solo)	<p>Estamos planejando criar uma “fazenda orgânica”, conforme recomendado pelo método da FAO para prevenir a doença do Panamá. Uma “fazenda orgânica” é uma plantação de banana isolada de outras fazendas. Ao escolher um local de produção, serão realizados testes para determinar se o patógeno fúngico que causa a doença está ausente do solo.</p> <p>Todos os territórios previstos para o comissionamento nunca foram utilizados para a agricultura (selva virgem).</p> <p>De acordo com a FAO, a utilização de produtos químicos e pesticidas reduz a resistência do solo à doença do Panamá, então não vamos usá-lo na produção.</p>
Introdução de restrições por causa do uso de produtos químicos e pesticidas	Prevê-se que o ciclo de produção cumpra integralmente os Regulamentos de Laos para Uso de Produtos Químicos Agrícolas.
Riscos políticos	O Laos não tem nenhuma tensão nas relações com a China, por exemplo, como o Vietnã. Isso tem um efeito benéfico na possibilidade de aumentar as exportações do Laos.
Limitações impostas pela localização geográfica da oportunidade de plantação de aumentar as exportações do Laos.	O vento cria um grande perigo em países limitados pelos mares. Uma distância de menos de 150 km do litoral deixa uma plantação exposta aos riscos que representam os tufões. O vento forte quebra as folhas de banana, machucando a planta e reduzindo o rendimento. Ao cultivar bananas na província de Vientiane, na Laos, evitamos os riscos que representam os tufões; mesmo as fortes rajadas de vento não podem se formar, pois as plantações estão localizadas nas planícies de inundação entre as montanhas.

Vantagens tecnológicas e econômicas

VANTAGENS TECNOLÓGICAS

CONVENIÊNCIA. Os tokens são integrados em carteiras tokenizadas, serão utilizados nos mercados de ações e, eventualmente, poderão ser integrados às lojas existentes.

USO DA ARQUITECTURA DO BLOCKCHAIN. A emissão de tokens de Bananacoin é feita na cadeia de blocos Ethereum, que está entre os mais estáveis do mercado hoje.

FÁCIL DE USAR. Bananacoin está sendo desenvolvido como um token fácil de usar com um equivalente de fiat comprehensível (na forma de 1 kg de bananas). Não requer conhecimento especializado em tecnologia de criptografia ou de blockchain.

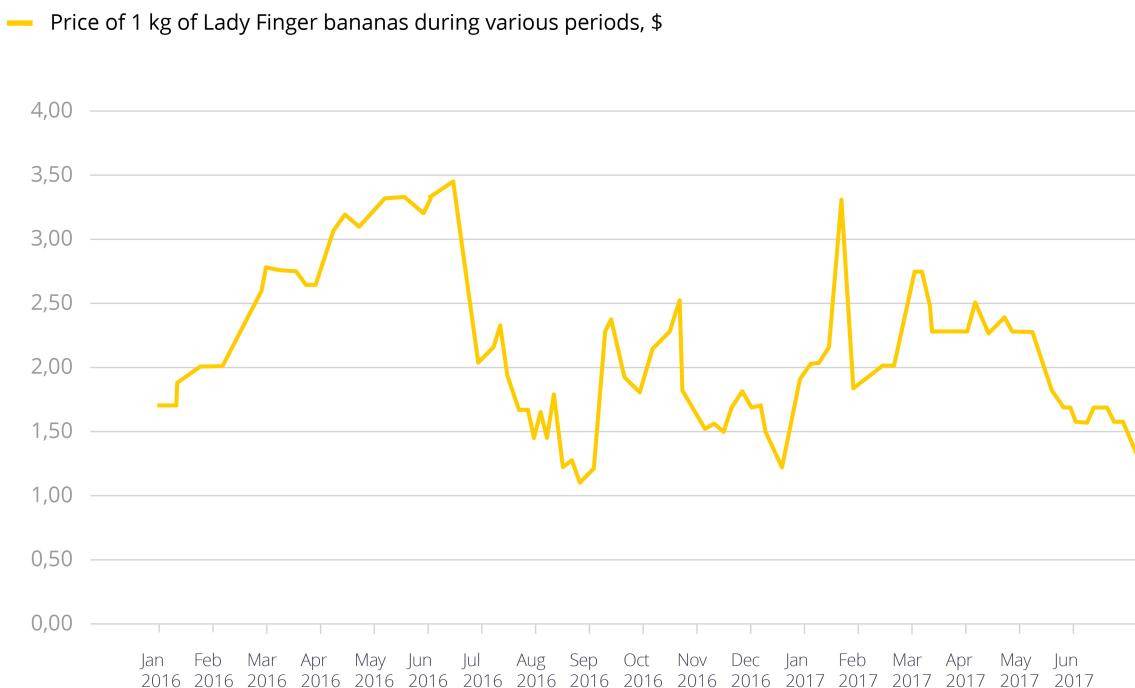
VANTAGENS ECONÔMICAS

1 INDEPENDÊNCIA. Os tokens baseados no valor da mercadoria não dependem de bancos ou instituições financeiras, em vez disso, estão diretamente ligados à produtividade da empresa e sua atividade de exportação.

PROTEÇÃO DA INFLAÇÃO. Os tokens baseadas no valor da mercadoria estão vinculadas ao valor de mercado das bananas. Ao longo dos últimos 7 anos, o preço de 1 kg de bananas aumentou 4-10% ao ano (ver Diagrama). Portanto, os tokens estão bem protegidos contra a inflação em comparação com as moedas fiat, e demonstram uma volatilidade histórica extremamente baixa.

TRANSPARÊNCIA. O uso da tecnologia blockchain garante maior transparência. Eventualmente, isto se traduz em transferências de dinheiro sendo documentadas e participantes com acesso à informação sobre o crescimento e colheita de culturas, o volume da colheita e sua posterior venda no mercado. Quando esse recurso é implementado, ele

Lady Finger bananas price fluctuation



Cultivar as bananas Lady Finger tem um grande potencial para o crescimento dos negócios, graças às condições climáticas favoráveis no Laos, enquanto

O crescente mercado chinês se traduz em um maior potencial de crescimento do negócio.

A atual escassez de bananas permite colocar uma área de plantação de até 30.000 hectares em circulação com vendas garantidas. Ao atingir a data final para o cultivo contínuo de bananas em uma área, é possível substituir temporariamente culturas com culturas com parâmetros de retorno semelhantes, como papaia ou manga.

É óbvio que a China, com um déficit de áreas adequadas para cultivar frutas e um consumo cada vez maior, não possui outras opções para satisfazer a demanda, além de importar mercadorias.

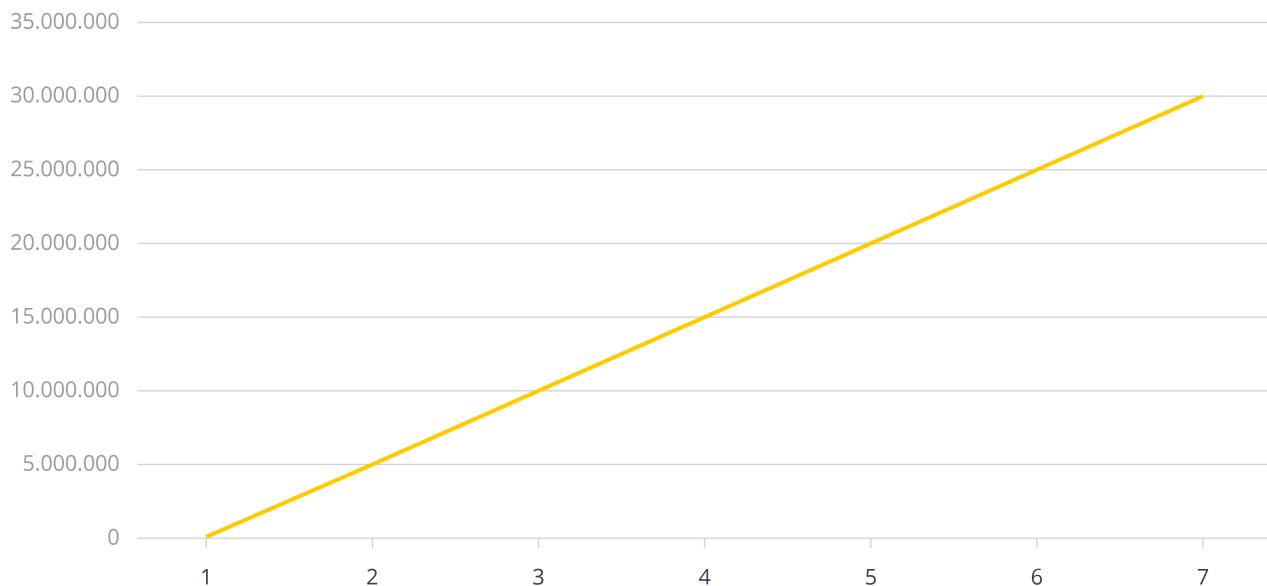
Justificativa financeira

A tabela abaixo apresenta um cálculo da atratividade financeira do projeto (com base em uma situação ótima com a atração de 7,326,000 dólares americanos em uma parcela de até 360 hectares).

Ano	1	2	3	4	5	6	7
Investimento, \$	7324,0						
Custos iniciais							
Aluguel de terrenos, \$ (+ 3% ao ano)		189,8	195,5	201,3	207,4	213,6	220,0
Custos trabalhistas, \$		1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0
Fertilizante, \$	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6
Eletricidade, \$	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4
Embalagem, transporte e manuseio, \$	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5
Total (antes das taxas), \$	9097,6	3283,3	3289,0	3294,9	3300,9	3307,1	3313,5
Renda de venda de bananas, \$	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0
Fluxo de caixa antes de impostos, \$	7174,4	12988,7	12983,0	12977,2	12971,1	12964,9	12958,5
Fluxo acumulado de caixa, \$	7174,4	20163,1	33146,2	46123,3	59094,4	72059,3	85017,8

Cash flow

— Accumulated cash flow, \$



Assim, com o financiamento de US \$ 7324, o fluxo de caixa acumulado aumenta 2,3 vezes no segundo ano do projeto, mais 1,6 vezes no terceiro ano, e por 1,3 vezes ao ano no período seguinte do ano 4 ao ano 7. Ao mesmo tempo, a receita anual da venda de bananas é de US \$ 16272, com os custos iniciais de US \$ 9097,6 no primeiro ano de desenvolvimento do projeto e cerca de US \$ 3298,22 durante o período do ano 2 ao ano 7 do desenvolvimento do projeto.

CAPTAÇÃO DE RECURSOS

As principais etapas de captação de recursos:

PRÉ-TGE

Setembro 2017

Na Pre-TGE venderemos 1 000 000 tokens de Bananacoin com um desconto de 50%. Os fundos serão utilizados para o marketing do principal TGE. Usaremos ETH, BTC e Visa / MasterCard.

TGE

Dezembro 2017

Usaremos ETH, BTC e Visa / MasterCard. Os fundos serão utilizados para produzir bananas.

TERRENO PRONTO

Novembro 2017 – Março 2018

Todos os documentos para terra são assinados, a área é limpa e pronta para plantação de bananas.

PRODUZINDO BANANAS

Abril – Dezembro 2018

As plantas estão crescendo. 2019 bananas estão prontas para serem vendidas.

CIRCULAÇÃO DE TOKEN

Julho 2019

Os tokens são trocados por bens ou compensações monetárias equivalentes 18 meses após TGE.

O principal objetivo do financiamento para os participantes é comprar uma opção com um rendimento de 5,5% ao mês, bem como receber um instrumento financeiro que tenha livre circulação nas bolsas.

O token Bananacoin é apoiado pelo valor do bem produzido, que está em alta demanda - as bananas são o quinto em termos de consumo de commodities no mercado global.

Por que participar do projeto Bananacoin?

O consumo anual de bananas na China é de cerca de 13 milhões de toneladas. A ingestão de bananas na China aumentou em 12 nos últimos 8 anos, e continua a aumentar constantemente devido ao crescente bem-estar da população e ao crescimento associado do consumo.

Ao mesmo tempo, mesmo nos países em desenvolvimento, o consumo de bananas durante uma crise econômica é reduzido apenas um pouco, já que as bananas são um produto relativamente barato.

Isso vincula os tokens de Bananacoin, que estão vinculados ao preço das bananas, à dinâmica positiva exibida no mercado.

A médio prazo, nossa equipe planeja aumentar a área de produção para 1.000 hectares e enviar o projeto para um dos fundos agrícolas asiáticos.

FINANCIAMENTO

Bananacoin é um projeto orientado a participantes, com o objetivo de fazer uma compra rentável de um futuro produto baseado em tecnologia blockchain que revoluciona a produção de bananas. Este projeto baseia-se em TGO crowdfunding e envolve atrair fundos através da venda de tokens Bananacoin, que são apoiados pelo valor de commodity de 1 kg de bananas produzidas pela empresa.

Os iniciadores do projeto e a equipe do projeto acreditam que as realidades econômicas atuais e as vantagens da tecnologia blockchain podem criar novas moedas baseadas no valor da commodity como base para o setor da economia real.

AS PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS DO PROJETO BANANACOIN SÃO:

- 1** O token Bananacoin é emitido para participantes;
- 2** Durante o crowdfunding, as áreas de produção devem ser aumentadas para 360 hectares usando fundos recebidos;
- 3** Em 18 meses, o valor do valor Token Bananacoin aumentará devido ao aumento do volume de vendas e à dinâmica do custo de 1 kg de bananas;
- 4** Os tokens de Bananacoin adicionais são injetados em circulação e disponibilizados para operações fornecidas por mercados de ações de criptografia bem conhecidos.

Lista de fontes

-
- 1 <http://trade.nosis.com/ru/Comex/Import-Export/Laos/bananas--peel-of-citrus-fruit-or-melons-including-watermelons-fresh-frozen-dried-or-provisionally-pr/LA/0803>
- 2 The World Banana Forum (WBF)
<http://www.fao.org/world-banana-forum/ru/>
- 3 Laos: Banana – Exporting Countries
<https://ru.actualitix.com/country/lao/ru-laos-banana-export.php>
- 4 Banana Traders
<https://fruitnews.ru/analytics/37240-banana-traders.html>
- 5 <http://www.fxbananas.com>
- 6 FAO urges countries to step up action against destructive banana disease
<http://www.fao.org/news/story/ru/item/224608/TGEde/>
- 7 <https://ru.actualitix.com/country>
- 8 Bananas become Laos' top export earner
<http://mefite.ice.it/CENWeb/ICE/News/ICENews.aspx?cod=76545&Paese=680&idPae%20se=680>
- 9 Bananas in China
<http://www.bananalink.org.uk/sites/default/files/Bananas%20in%20China%202012.pdf>
- 10 Fair deal or ordeal? Enquiry into the sustainability of commercial banana production in the Lao PDR
<https://acsd2016.cirad.fr/content/download/4367/33056/version/1/file/09h10-Fair+deal+or+ordeal+MANIVONG.pdf>
- 11 How sustainable is commercial banana production in Laos?
http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana_research_findings_-PTT310316_E_Final.pdf
- 12 Small-scale land acquisitions, large-scale implications: The case of Chinese banana investments in Northern Laos
https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research_and_projects/Research_networks/MOSAIC/CMCP_36-_Friis.pdf
- 13 Task force on Fusarium wilt Tropical Race 4 (TR4)
<http://www.fao.org/economic/worldbananaforum/fusarium-tr4/en/>
- 14 What's Behind Laos' China Banana Ban?
<https://thediplomat.com/2017/04/whats-behind-the-china-banana-ban-in-laos/>
-