



BANANACoin

BİLGİLENDİRME RAPORU

**Laos, Vientiane bölgesi, muz
üretim & ihracat girişiminin
kitlesef fonlama desteği ile
genişletilmesi.**

Table of Content

Önsöz	3
Proje Genel Tanıtımı	4
Endüstrinin (İş Kolunun) Tanımı	6
Endüstri Dinamiklerinin Analizi	6
Hedef Pazar	8
Rekabet	9
Proje Tanımı	10
Ekip ve Tecrübe	10
"Lady Finger" Muz Çeşidi & Yetiştiriliş Detayları	12
Proje Gelişim Stratejisi	14
Proje Risk Analizi	15
Teknolojik ve Ekonomik Getiriler	16
Finansal Gereklilikler	18
Fon Yaratımı	20
Fonlama	22
Kaynak Listesi	23

ÖNSÖZ

Bananacoin projesi, Laos'ta 3 yılı aşkın süredir muz üretimi yapan bir grup uzman tarafından, yazılım geliştirme uzmanlarının ve alanında profesyonel avukatların danışmanlığında, blockchain teknolojisi fırsatlarından faydalanarak gerçek iş hedeflerine ulaşmak üzere kurulmuştur.

Projenin stratejik hedefi, muz üretimiyle ve dağıtımıyla bağlantılı olan ihracat ve iş ilişkileri alanında temel değişiklikler yapmaktır. Projenin kurucularının belirlemiş olduğu hedef, şirket gelişimi sürecinde sorumluluğu dağıtmak ve geleneksel işbirliği anlayışı sınırlarının daha ilerisine taşımaktır.

Bananacoin Projesi mal piyasasında, blockchain teknolojisinin daha geniş çapta tanınmasını kolaylaştıracaktır. Bu durumu; Bitcoin, Ethereum, WAVES ve diğer blockchain toplulukları ile sıkı bir ilişki içine girerek şekillendirecektir.

Bananacoin dijital paraları, blockchain teknolojisi (Ethereum) kullanılarak üretilecek ve 1 kg. muzun ihracat fiyatına dayalı olarak yayılacaktır.

PROJE GENEL TANITIMI

Bananacoin bir blokzincir projesi olarak global muz üretiminde temel değişiklikler yapmayı hedeflemektedir, tıpkı UBER'in ticari taksicilik sektöründe yapmış olduğu köklü değişiklik gibi veya UPWORK'un "freelancing" (serbest çalışma) alanına yeni bir anlayış getirdiği gibi. Kısaca, projenin kurucuları organik muz üretim sürecini, ürünün önceden kurulmuş ve süregelen ihracat ilişkilerinde yeni bir ekonomik unsurun (Blokzincir) uygulanması yoluyla oluşturmaktadırlar.

Bananacoin, kanıtlanmış TGE kitlesel fonlama yöntemini kullanır. Finansörlerin, ürünün gelişimine yatırım yapmasına ve Bananacoin (BCO) dijital parasına sahip olmalarına izin verir. Projenin hayata geçirilmesinin ardından, 18 aylık süre zarfında en az 2 katı değerine çıkması öngörülen bu dijital para istenilirse farklı fon ve ürün alışverişlerinde kullanılabilir.

Projenin hayata geçirilmesinin ardından, Bananacoin dijital paraları belirli bir miktar "Lady Finger" muz veya eşdeğeri kadar USD karşılığında bozdurulabilecektir. Dijital paramız, 1 kg muzun piyasa değer ile desteklendiğinden ve muza olan sabit bir talebin her zaman geçerli olduğundan, yatırımcılarımız projenin başarılı olacağından emin olabilirler. Ayrıca, "Lady Finger" genel olarak muz çeşitleri arasında en iyi olarak kabul edilir ve yetiştirilmesinde çevreye duyarlı teknolojiler kullanılır. Bu da ürünün yatırım aracı olarak ilgi çekici olmasını ve fiyatının sürekli olarak yükselmesini sağlar.

PROJENİN ÖZÜ

Projenin kurucusu, üretim alanını genişleterek Vientiane eyaletinde (Laos) muz üretimini artırmayı planlıyor. Muz yetiştirilen alanı toplamda 100 hektardan 360 hektara çıkarmayı hedefliyoruz.

PROJENİN HEDEFİ

Üretim alanının genişlemesiyle birlikte, Çin pazarındaki ürün satışında 360%'ın üzerinde bir büyüme hedeflenmektedir.

PROJEDEKİ ANA GÖREVLER

Bu belirtilen hedefe ulaşmak için, projenin kurucusu aşağıdaki stratejik girişimlerin uygulanmasını planlıyor:

Bananacoin dijital para üretimi ve satışı, 1 kg muzun piyasa değeri olan 0.5 USD'nin nominal (piyasa) değerine (1 dijital paranın nominal fiyatı) sabitlemek;

Alınan fonları kullanarak muz üretimi (yetiştirme) için bir alan satın alınması ve bu alanın üretim döngüsüne hazırlanması (18 aylık süre içinde);

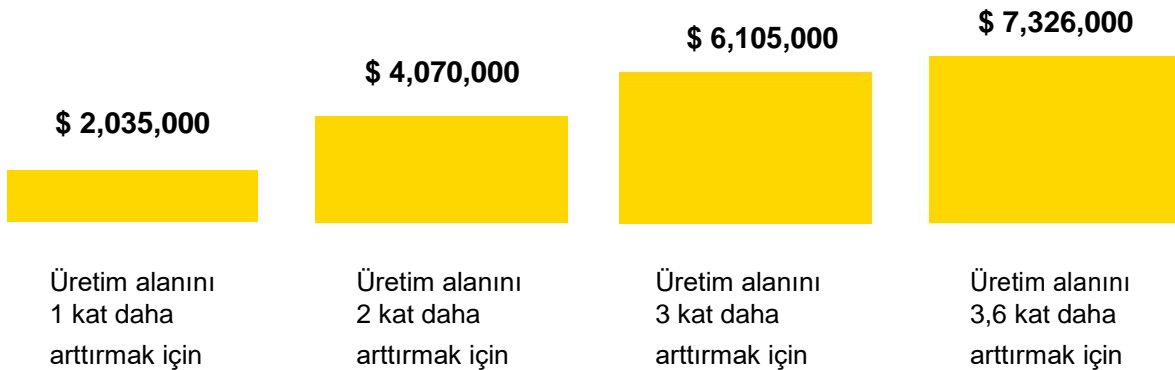
Yeni ekim alanlarının hasadı ve bu ürünleri satışı;

Bananacoin dijital parasını döngü içine dahil etmek;

Dijital paranın mal veya eşdeğer para miktarı ile takas edilebilmesi;

Orta vadede, ekibimiz üretim alanını 1000 hektara çıkarmayı ve projeyi Asyalı bir tarım fonuna sunmayı planlıyor

BANANACoin PROJESİ İÇİN İHTİYAÇ DUYULAN TAHMİNİ FON MİKTARLARI



ENDÜSTRİNİN (İŞKOLUNUN) TANIMI

Endüstri Dinamiklerinin Analizi

Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü'ne (FAO) göre, Laos'taki ticari amaçlı üretim için, Luang Namtha bölgesindeki üretim alanlarının açılması ile 2005 yılında başlamıştır. 2014 Yılında muz yetiştirimine ayrılan tarım arazisi 22,920 hektarlık alana ulaşmıştır. 2016 Yılında ihraç edilen muz miktarı yaklaşık olarak iki katına çıkmıştır.

FAO'ya göre, Laos'ta hemen her yerde muz üretimi mevcuttur, bunun büyük çoğunluğu (52%) merkez bölgede ve (31%) güney bölgede yoğunlaşmıştır. Üretimin en düşük olduğu bölge, (17,2 %) kuzey bölgesidir.

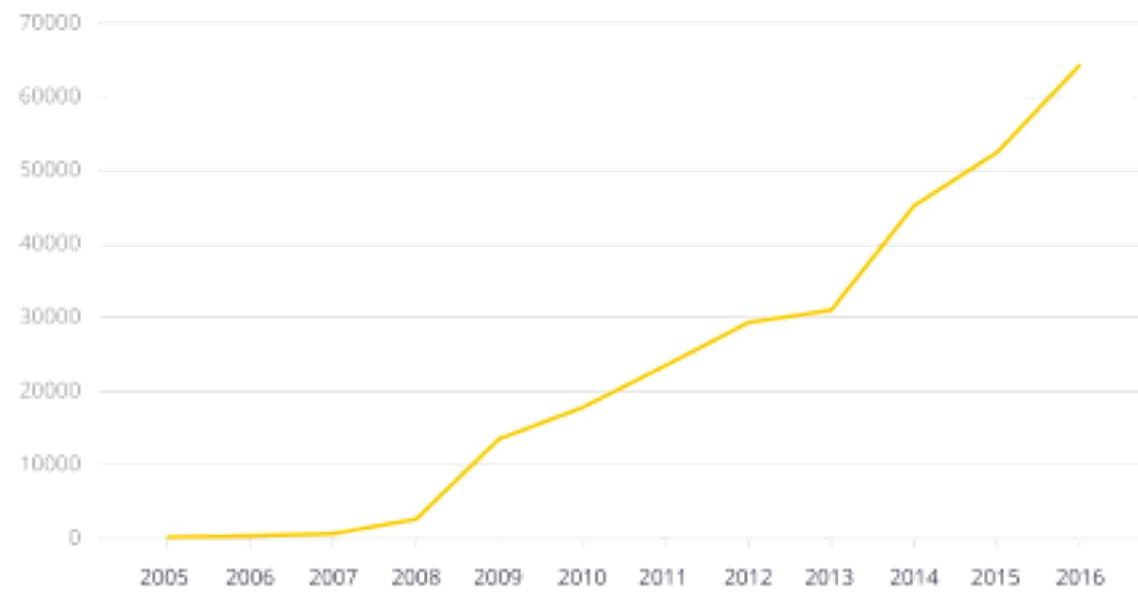
Bugün itibariyle, "Lao Tarım Geliştirme Stratejisi", muz 2015 – 2020 yılları arasında ülke topraklarında üretilip ihraç edilen malların en önemlisi olarak tanımlamaktadır.

Son 10 yılda, bu iş kolu dahilinde farklı modeller ortaya çıktı; hanede üretim, özel tarımsal örgütler ve imtiyaz sözleşmelerine tabi devlet-özel ortaklıkları.

Laos Sanayi ve Ticaret Bakanlığı raporuna göre, bu alandaki büyük yatırımlar sayesinde muz üretimi sürekli bir biçimde büyümektedir. Her ne kadar bugün bütün Laos'ta yaygın olmasa da (TGE) kitlesel fonlama kullanımı, bu alana özgü ve yenilikçi bir yatırım aracı olarak ilgi uyandırmaktadır.

Laos Muz İhracat Rakamları

— İhraç edilen muz (birim olarak \$ 1000)



Hedef Pazar

Laos Sanayi ve Ticaret Bakanlığı son raporunda, ihracattaki iki en büyük pazar Çin ve Tayland olarak belirtilmektedir. Daha önce Tayland'a ihraç edilen muz miktarı şimdi Çin'e yönelmiştir ve rakamlar hızla artış göstermektedir.

2011- 2012 Yıllarında toplam muz ihracatının 42%'si Çin'e yapılırken, bu oran 2014 – 2015 yıllarında 88%'e çıkmıştır. Bu büyüme devam edecektir. Bu büyüme, 2012 yılında Laos ve Çin arasında imzalanan anlaşma ile direk olarak bağlantılıdır. Bu anlaşmanın içeriğinde, Laos'tan Çin'e ihraç edilen muz ile ilgili gümrük işlerindeki düzenlemeler, kalite kontrol ve emniyet gibi konular bulunmaktadır.

Hedef pazar olarak Çin ve Tayland konu olunca iklim şartlarından ötürü bu alandaki rakipler Kamboçya, Vietnam ve Myanmar'dır.



Resim. 1
Hedef Pazar

Rekabet

Laos'daki ilk muz yetiştiriciliği 2005 yılında başlamıştır. Bugün ise muz ülkenin en büyük ihraç ürünlerinden biridir. Laos'daki yeni muz yetiştirme alanlarının bulunması ve geliştirilmesi konusundaki yatırım avantajlarından dolayı, en büyük rakip Çin olarak görölmektedir. Fakat Kuzey Lao Bokeo bölgesi yetkilileri 18 Çin destekli muz üretim alanının faaliyetlerini durdurmuştur; bunun sebebi bu üreticiler tarafından düzenlemelere aykırı tarımsal kimyasal madde kullanımının ortaya çıkmasıdır.

Diğer stratejik rakip Vietnam'dır. Vietnam Tarım ve Kırsal Kalkınma Bakanlığı her yıl yaklaşık 1,4 milyon ton muz üretildiğini ve bunun büyük çoğunluğunun Çin'e ihraç edildiğini belirtmektedir.

Buna rağmen, toprakta bulunan çok sayıda kimyasallardan ötürü, Vietnam'daki üretimin verimi düşüktür. (1965 – 1973 yılları arasındaki Amerika – Vietnam savaşının sonuçları)

Kamboçyalı üreticiler de potansiyel rakipler arasındadır. 2014'te imzalanan Gıda Güvenlięi ve Hijyen Protokolü'ne göre, Çin Kamboçya'da ithal edilen tarım ürünlerinin arttırılması konusunda planlamalar yapmaktadır.

PROJE TANIMI

Ekip ve Deneyim

Projenin kurucu şirketi, 100 hektarlık alanda başarılı bir muz üretim döngüsü sağlayan yapıyı oluşturmuştur. Bananacoin Projesi ekibi başarılı işler geliştirmede tecrübeli ve bu doğrultuda birlikte çalışan insanlardan oluşmaktadır.

Şirketimiz, üretimden satışa, tüm iş kollarında güçlü bağlantılara sahip yapıdadır. Bu ve diğer konular ile alakalı sorularınızı yanıtlamak ve süregelen girişim hakkında fikir alışverişinde bulunmaktan memnuniyet duyarız.



Oleg Dobrovolsky

Kurucu Ortak

Rus girişimci ve yardımsever. 3 Yılı aşkın süredir LAO Demokratik Halk Cumhuriyeti'nde endüstriyel tarım kompleksinin kuruluşu ve işleyişinde görev almaktadır. Tüm çalışan birimlerin birbirleriyle 100% verimli bir şekilde çalışmasını sağlamakla sorumludur ve projenin en başından beri görevini sürdürmektedir.



Alexander Bychkov

Kurucu Ortak

2000 Yılından bu yana toptan ve perakende alanlarında farklı şirketlerin kuruluşlarında görev almış girişimci. Bu projede de pazarlama ve iletişimden sorumludur.



Mr. Prasan Sangsatjatham

Baş Agronom (Bilimsel Tarım Uzmanı)

Bangkok, Tayland'da bulunan Kasetsart Üniversitesi Endüstriyel Tarım Fakültesi'nde öğrenimin görmüştür. Taylan'da uzun süredir muz yetiştiriciliği yapmaktadır. Onun için çiftçilik bir aile işidir aynı zamanda ailesi Tayland'da geniş tarım arazilerine sahiptir.



Alexander Magomedov

17 Yıldır LAO Demokratik Halk Cumhuriyeti'nde yaşamaktadır. 12 Sene boyunca Rusya'ya kaliteli kereste ihracatı ile ilgilenmiştir. Son 3 yıldır özellikle muzun yetiştirilmesi ile ihracatı ile ilgili olarak endüstriyel tarımla meşguldür. Akıcı bir şekilde Laoca konuşmaktadır. Tarım arazilerimizin yer aldığı Vientiane eyaleti yetkilileri ile çok iyi ilişkileri vardır. Projedeki sorumluluk alanı tarım arazilerinin verimli şekilde kullanılmasıdır.



Dmitry Mazutov

Çin Sichuan Eyaleti Temsilcisi

Yurtdışı ticari faaliyetler konusunda uzman, ve aynı zamanda İngilizce – Çince tercüman. Öğrenimini Shenyang şehrinde bulunan Liaoning Üniversitesi'nde tamamladı. Üst düzey yöneticilik pozisyonlarında tecrübeli. 8 Yıl boyunca Çin'de çalıştı; tedarik zinciri, pazarlama, lojistik, gümrük, finansal kontrol ve çeviri uzman olduğu alanlar. Projede ürün pazarlamasından sorumludur.



Peter Peng

Danışman

Oren Sulama Ekipmanları (Oren Irrigation Equipment Ltd.) şirketinde CEO pozisyonunda görev yapmaktadır. Şirket bünyesinde sulama hizmeti sunduğu tarım arazilerinin toplam alanı 10.000 hektarın üzerindedir. Endüstriyel tarım komplekslerinde sulama süreçlerinin otomasyonu, ekipman satışı, personel eğitimi konuları başlıca uzmanlık alanlarıdır.

"Lady Finger" Muz Çeşidi & Yetiştiriliş Detayları

Projenin uzmanları ekim alanlarını Laos'un Vientiane eyaleti sınırları içinde belirlemişlerdir. Bunun sebebi, bu bölgenin su kaynaklarına yakın olmasından dolayı verimli ekim alanlarına sahip olmasıdır; su kaynağı temin etme maliyeti de bu yüzden düşüktür.

Rekabet analizi açısından, bu bölgede muz yetiştiriciliğinin avantajlı olmasının nedenlerini aşağıdaki gibi sıralayabiliriz:

- Ortalama sıcaklığın yüksek olması
- Verimli (kırmızı) toprak tipi
- Düşük maliyetli su kaynaklarına yakınlığı
- Tarım için gerekli elektrik ihtiyacının daha uygun maliyetle temini

Verimli ekim yapılabilmesine engel olarak görülen genel bir problemden söz edecek olursak; gerekli olan arazinin alanının tek bir bölgede bulunuyor olmasıdır. Genellikle geniş bir bölgede dağınık halde yayılmış olarak bulunan, 20 hektara kadar büyüklükteki araziler mevcuttur. Verimli üretim için en azından 200 hektarlık bir arazi gereklidir.

Bizim projemizde ise, şu anki işletmemizin mevcut konumuna bakarsak, aynı vadi üzerinde bulunan 8000 hektara kadar ulaşabilecek geniş bir arazide toprak edinebilme imkânı vardır.

Çinli uzmanlar üretim teknolojisi desteği için istihdam edilmektedir. – Her bir 100 hektarlık alan için 6 işçi.

"Lady Finger" cinsi muz fidanları Taylan'da bulunan belli üreticilerden satın alınmaktadır. Bu küçük meyveler 12,5 boyunda, açık sarı renkli ve kahverengi şeritlere sahiptirler. Bu tür muzlar, pazarda en yüksek fiyata satılan muz çeşididir ve Çin pazarında da en çok tercih muz cinsidir.

Gerekli gübreler Tayland'daki tedarikçilerden alınmaktadır

Kurak dönemdeki sulama sıklığı ve gübre kullanımı, bitki parametreleriyle birlikte topraktan alınan ölçümlere göre belirlenir.

Hasat sonrası, ana gövdenin en güçlü filizleri, kesim sırasında bir sonraki ekim için seçilir. Tüm zayıf filizler kaldırılır.



Resim. 2
Muz Yaprğı

Proje gelişim stratejisi

Proje gelişim stratejimiz iki kısma ayrılmaktadır

KISA DÖNEM STRATEJİSİ

Maksimum 360 hektarlık bir ekim alanına yayılma hedefini içerir.

KISA DÖNEM STRATEJİMİZ AŞAĞIDAKİ ADIMLARDAN OLUŞMAKTADIR.

1

Bananacoin dijital parasının oluşturulması, gelecekteki alıcısına mal karşılığı veya eşdeğeri parasal tazminat hakkı tanıyan belgelerin satın alma işlemi.

2

Alışveriş aracı olarak sanal paranın kullanımı ve bunun satışı. Sanal paranın birim fiyatı 1 kg muzun satış fiyatına eşitlenmesi

3

Muz üretimi (18 aya kadar)

4

Bütün sanal paranın mal veya eşşğeri kadaar parasal olarak bozdurulması.

UZUN DÖNEM STRATEJİSİ

Maksimum 1000 hektarlık bir ekim alanına yayılmayı ve önde gelen uluslararası ve yerel organizasyonlar ile iş birliği kurmayı, ayrıca varlıkların elden çıkarılmasıyla fon yaratımı.

Proje risk analizi

Gelişim Riskleri	Risk minimize etme metotları
Yüksek rekabet seviyesi	<p>Şu an için TGE teknolojisi üretim alanında yaygın olarak kullanılmamaktadır. Bu teknolojinin kullanılmaya başlanması ile riskin azalması planlanıyor ve aynı zamanda "organik çiftlik" sistemi kullanılarak üretim yapılacaktır. Bu yöntem, hali hazırda Laos'taki üretim ile kıyaslandığında daha avantajlı olarak ortaya çıkmaktadır. Laos'ta yetiştirilen ürünler, tarım arazisinden yola çıktıktan sonra 3 gün içerisinde Çin'deki marketlerin raflarında yer alabiliyor. Laos'ta yetişen meyveler daldan yetiştirilenlerle aynı boyutlara gelmektedir. Ayrıca sıcaklık düşüşlerinden dolayı oluşan siyah noktalar, Laos'ta yetiştirilenlerde görülmemektedir. Bu sebeplerden ötürü diğer ülkelerin ürünlerine göre daha yüksek fiyattan satılmaktadır.</p>
Ekolojik Riskler (Toprakta bulunan "Panama Hastalığı")	<p>Panama hastalığının ürünlere zarar vermesini engellemek adına Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü'nün (FAO) önermiş olduğu yöntemler ile "organik çiftlik" kurmayı planlıyoruz. "Organik çiftlik" diğer üretim çiftliklerinden izole olmuş bir muz fidanlığıdır. Üretim için bir tarım arazisine karar verirken, öncelikle testler yapılır ve toprakta hastalığa neden olan mantar patojeninin bulunup bulunmadığına bakılır.</p> <p>Devreye sokulması planlanan tüm araziler daha önce tarım için kullanılmamış olmalıdır.</p> <p>FAO'ya göre kimyasalların ve böcek öldürücülerin kullanımı, toprağın Panama hastalığına karşı direncini azaltır, bu yüzden biz üretimde bu maddeleri kullanmayız.</p>
Kimyasallar ve zirai ilaçların kullanımı nedeniyle kısıtlamaların getirilmesi	<p>Üretim döngüsünün Laos Tarımsal Kimyasalların Kullanımına İlişkin Düzenlemeler şartlarına tam olarak uyması planlanıyor.</p>
Politik riskler	<p>Örnek verecek olursa Vietnam'ın aksine Laos, Çin ile olan ilişkilerinde herhangi bir gerginlik yaşamamaktadır. Bunun potansiyel ihracat hacminin artması yönünde olumlu getirileri olacağını öngörüyoruz.</p>
Ekim alanlarının coğrafi konumundan dolayı dayatılan kısıtlamalar, Laos'un ihracatının arttırma olasılığı	<p>Denize kıyısı olan ülkeler için rüzgar ciddi bir tehlike oluşturmaktadır. Sahil şeridinde 150 km'den daha az mesafede bulunan tarım arazileri oluşabilecek tayfun riskiyle karşı karşıyadır. Kuvvetli ve sert rüzgarlar muz fidanlarını, dallarını kırabilir; bitkiye zarar verip verimi düşürür. Laos'ta Vientiane eyaletinde muz yetiştirmekle, tayfunların verebileceği zararların önüne geçmiş oluyoruz. Güçlü rüzgarların oluşmasının da önüne geçiyoruz, çünkü ekim alanlarımız nehir kıyısında ve dağların arasındaki vadilerde yer alıyor.</p>

Teknolojik ve Ekonomik Getirileri

TEKNOLOJİK GETİRİLERİ

KOLAYLIK. Dijital paralar, dijital para cüzdanlarına entegre

edilecek, borsalarda kullanılabilecek ve sonuç olarak mevcut mağazalarla entegre edilmiş olacaktır.

BLOKZİNCİRİ YAPISININ KULLANIMI. Banancoin dijital parasının piyasaya yayılması, şu anda piyasadaki en istikrarlı blok zinciri olan Ethereum üzerinden olacaktır.

KULLANIM KOLAYLIĞI. Banancoin bir dijital para olarak anlaşılabilir bir "itibari" para (devlet tarafından oluşturulan madeni karşılığı olmayan dolaşımdaki para) olarak kolay kullanım için geliştirilmektedir. (1 kg muzun fiyatına eşit olacak şekilde)

EKONOMİK GETİRİLERİ

BAĞIMSIZLIK. Emtia değerine dayanan dijital paralar herhangi

1

bir banka veya finansal kuruluşa bağlı değildir, aksine kurucu şirketin verimliliğine ve ihracat aktiviteleriyle direkt bağlantılıdır.

ENFLASYONDAN KORUNMA. Dijital paralar muzun piyasa fiyatı destekli olarak emtia değerine göre değerlendirilir. Geçtiğimiz 7 yıl boyunca, 1 kg muzun fiyatı yıllık olarak 4 – 10% arasındaki oranlarda yükseldi. (Bkz. bir diğer sayfadaki tablo) Bu yüzden dolaşımdaki paranın aksine dijital paralar enflasyona karşı savunma mekanizmasına sahiptir, ayrıca istatistiksel olarak çok az seviyede dalgalanma gösterirler.

ŞEFFAFLIK. Blok zinciri teknolojisi kullanımı yüksek seviyede şeffaflığı beraberinde getirir. Bu şu anlama gelmektedir; tüm para transferleri belgeli halde olacak, katılımcılar ürünlerin büyümesi, hasadı, hasat miktarı, daha sonra piyasadaki satışı hakkında bilgiye direkt olarak ulaşabilecekler.

“Lady finger” muzunun fiyat dalgalanmasını

— 1 kg muzun farklı zaman dilimlerinde \$ para birimi cinsinden değerleri



Laos'taki ideal hava koşullarından dolayı, “Lady Finger” muzlarından yetiştirmenin işletmenin büyümesi açısından büyük bir potansiyeli vardır, bunun için bir başka sebep de büyüyen Çin pazarıdır.

Garantili satışlar sayesinde, şu an muzda yaşanan arz düşüşü, 30.000 hektarlık bir ekim alanını üretim döngüsüne sokmayı uygun kılmaktadır. Belirli bir alanda sürekli devam eden muz ekimi için son tarihe ulaştıktan sonra, papaya veya mango gibi benzer geri dönüş sağlayan tarım ürünü çeşitleriyle geçici olarak değişiklik yapmak mümkündür.

Şüphesiz ki Çin'in, ülkedeki meyve ekim alanlarının yetersizliği ve sürekli artan tüketim karşılamak adına ürün ithal etmekten başka bir seçeneği bulunmamaktadır.

Finansal Gereksinimler

Aşağıdaki tablo projenin finansal hesaplamaları ve buna bağlı olarak cazipliğini göstermektedir. (En uygun duruma dayanarak; 360 hektara kadar bir arsa üzerinde 7.326.000 USD'lık hareketlilik ile)

Yıl	1	2	3	4	5	6	7
Yatırım, \$	7324,0						
Başlangıç Maliyetleri							
Arazi Kirası, \$ (+3% yıllık)		189,8	195,5	201,3	207,4	213,6	220,0
İşçilik maliyetleri, \$		1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0
Gübre, \$	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6
Elektrik, \$	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4
Paketleme, nakliye ve servis, \$	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5
Toplam (vergi hariç), \$	9097,6	3283,3	3289,0	3294,9	3300,9	3307,1	3313,5
Muz satış gelirleri, \$	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0	16272,0
Nakit Akışları (vergi öncesi), \$	7174,4	12988,7	12983,0	12977,2	12971,1	12964,9	12958,5
Birikmiş nakit akışları, \$	7174,4	20163,1	33146,2	46123,3	59094,4	72059,3	85017,8

Nakit Akışı

— Birikmiş nakit akışı, \$



Bu tablonun açıkladığı, projenin 2. yılında \$ 7324 tutarında bir fon ile biriken nakit 2,3 katına çıkmaktadır, 3. yılda ise ilave bir 1,6 kat tutarında kazanım elde edilmektedir. Takip eden dönemde; artık 4. yıldan 7. yıla kadar yıllık 1,3 kat artış gerçekleşir. Aynı zamanda, projenin ilk yılında başlangıç maliyeti olan \$ 9097,6 ile birlikte projenin devamında, 2. yıldan 7. yıla kadar sürede oluşacak olan \$ 3298.22 (ortalama yıllık) dolarlık bir maliyetin karşısında muz satışlarından elde edilen yıllık bazda toplam gelir olan \$ 16272 olacaktır.

FON YARATMA

Fon yaratma sürecinin aşamaları aşağıdaki gibidir.

1

TGE ÖNCESİ

Eylül 2017

TGE öncesi dönemde, 1.000.000 Bananacoin dijital parayı 50% indirimle satacağız. Bu şekilde sağlanan fon, TGE dönemi pazarlaması için kullanılacaktır. ETH, BTC ve Visa/MasterCard kullanacağız.

2

TGE

Aralık 2017

ETH, BTC ve Visa/MasterCard kullanacağız. Toplanan fonlar muz üretimi için kullanılacaktır.

3

ARAZİ HAZIR

Kasım 2017 – Mart 2018

Arazi için tüm dokümanlar imzalanmış olacaktır. Ayrıca bu dönemde arazimiz, muz fidanlarının ekimi için hazır hale getirilecek, temizlenecektir.

4

MUZ ÜRETİMİ

Nisan – Aralık 2018

Ürünler yetişecek ve muzlar 2019 yılı için satışa hazır hale gelecektir.

5

SANAL PARA DÖNGÜSÜ

Temmuz 2019

TGE döneminden 18 ay sonra, sanal paralar ürün veya eşdeğer para karşılığı işlem görebilecektir.

Katılımcıların bu projeye yatırım yapmalarındaki asıl amaç; aylık 5,5% oranında bir kazanımını, aynı zamanda alışverişte serbestçe kullanılabilecek finansal bir ürüne sahip olmaktır.

Bananacoin dijital parası; üretilen, yüksek talep gören, muzun değeri ile desteklenmektedir. Muz bir ticari mal olarak, global piyasada en çok tüketilenler sıralamasında 5. Üründür.

Neden Bananacoin projesine katılmalıyım?

Çin'de yıllık ortalama 13 milyon ton muz tüketilmektedir. Ülkedeki refah düzeyi ve buna bağlı olarak artan tüketim nedeniyle son 8 yılda muz tüketimi 12 kat arttı, aynı şekilde artış devam etmektedir.

Aynı zamanda, gelişmekte olan ülkelerde, ürünün nispeten ucuz fiyatından dolayı ekonomik kriz dönemlerinde bile muz tüketiminde çok az bir düşüş yaşanmaktadır.

Bu durum, muz fiyatıyla desteklenen Bananacoin'i, piyasada sergilenen pozitif dinamiğe bağlar

Orta vadede, ekibimiz üretim alanını 1000 hektara çıkarmayı ve projeyi Asyalı tarım fonlarına sunmayı planlıyor.

FONLAMA

Bananacoin katılımcı odaklı bir projedir; muz üretiminde devrim yaratan, blok zincir teknolojisine dayalı olarak üretilecek bu ürünün karlı bir şekilde önceden satın alınması hedefler. Bu proje TGE kitlesel fonlamaya ve işletmemiz tarafından üretilecek muzun 1 kg satış fiyatına dayanan Bananacoin ile satışından elde edilecek gelire dayanmaktadır.

Projenin kurucuları ve proje ekibi, şu anki ekonomik gerçeklikler ve getiriler çerçevesinde, reel ekonominin temelini oluşturan emtia (mal) değerine dayalı olarak, blok zinciri teknolojisinin yeni para birimleri yaratacağına inanıyor

BANANACoin PROJESİNİN TEMEL ÖZELLİKLERİ:

1 Bananacoin dijital paraları katılımcılar için üretilecektir.

2 Kitlesel fonlama sırasında, toplanan yatırım ile üretim alanı 360 hektara çıkarılacaktır

3 18 aylık sürede, Bananacoinin değeri, 1 kg muzun satış miktarındaki artışa ve maliyetlerdeki dinamiklere bağlı olarak artacaktır

4 İlave Bananacoinler dolaşıma katılacak, ve bilinirliği olan kripto para borsalarında işlem görmeye başlayacaktır.

Kaynak Listesi

1	http://trade.nosis.com/ru/Comex/Import-Export/Laos/bananas--peel-of-citrus-fruit-or-melons-including-watermelons-fresh-frozen-dried-or-provisionally-pr/LA/0803
2	The World Banana Forum (WBF) / Dünya Muz Forumu http://www.fao.org/world-banana-forum/ru/
3	Laos: Banana – Exporting Countries / Laos: Muz İhracatı Yapan Ülkeler https://ru.actualitix.com/country/laos/ru-laos-banana-export.php
4	Banana Traders / Muz Ticaretçileri https://fruitnews.ru/analytics/37240-banana-traders.html
5	http://www.fxbananas.com
6	FAO, hükümetleri zarar verici muz hastalığına karşı harekete geçmeye çağırıyor http://www.fao.org/news/story/ru/item/224608/TGEde/
7	https://ru.actualitix.com/country
8	Bananas become Laos' top export earner / Laos'un ihracattaki 1 numarası olarak Muz http://me.fite.ice.it/CENWeb/ICE/News/ICENews.aspx?cod=76545&Paese=680&idPaese=680
9	Bananas in China / Çin'de Muz http://www.banana-link.org.uk/sites/default/files/Bananas%20in%20China%202012.pdf
10	Adil bir anlaşma mı değil mi? Bir ticari ürün olarak Lao Demokratik Halk Cumhuriyeti'nde muz üretiminin sürdürülebilirliği https://acsd2016.cirad.fr/content/download/4367/33056/version/1/file/09h10-Fair+deal+or+ordeal+MANIVONG.pdf
11	How sustainable is commercial banana production in Laos? / Laos'daki muz üretimi sürdürülebilirliği nedir? http://rightslink.lao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana_research_findings_-_PTT310316_E_Final.pdf
12	Küçük ölçekli arazi edinimi, büyük ölçekli sonuçlar: Kuzey Laos'taki Çin muz yatırımları örneği https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research_and_projects/Research_networks/MOSAIC/CMCP_36-_Friis.pdf
13	Task force on Fusarium wilt Tropical Race 4 (TR4) / 'Fusarium' bitki hastalığına karşı mücadele http://www.fao.org/economic/worldbananforum/fusarium-tr4/en/
14	What's Behind Laos' China Banana Ban? / Laos'un Çine uyguladığı muz yasağının ardında ne var? https://thediplomat.com/2017/04/whats-behind-the-china-banana-ban-in-laos/