



إطلاق أول رمز (عملة)
صديق للبيئة

من نحن

باناکوین Bananacoin مشروع و فريق من المهنيين و الخبراء البارزين في الصناعة الفلاحية الذين يقررون اطلاق اول حملة بيع الرموز التي هي مدعومة بكل كيلوجرام من الموز. وذلك لتوسيع مزارع الموز الطبيعية في لاوس.

مشروع باناکوین Bananacoin ليست في بدايتها. لقد تم تطوير المزارع وبيع الموز مع ربح كبير لأكثر من ثلاثة سنوات.



هدف باناناكون **Bananacoin** هو لامركزية الأعمال وتأخذها خارج إطار المؤسسات المالية التقليدية. اليوم فقط عدة مشاريع بلوكشين تعمل بنجاح في العالم الحقيقي. ونحن واحد منهم.

لدينا أكثر من 40 شخصا في فريقنا. كل منهم لخ قيمته الكبيرة لمشروعنا. ولكن وقتكم هو بنفس القدر من الأهمية، لذلك نحن سوف نعرض لكم فقط جوهر **Bananacoin**.



فريق مشروع باناكانكوان Bananacoin

أوليغ دوبروفولسكي 53

عاما، رجل أعمال روسي. أوليج هو المسؤول عن التفاعل بين جميع الإدارات التجارية العاملة و هو 100% مشارك في المشروع. خبرته في المجال الزراعي الصناعي 3 سنوات.

الكسندر بيشكوف

36 سنة، أب لأربعة أطفال ورجل أعمال. مشارك في تأسيس الشركات في مبيعات الجملة والتجزئة "من الصفر" لأكثر من 17 عاما الكسندر هو المسؤول عن التسويق والاتصالات في المشروع.

آنا غونشيفا

32 عاما، مالك وكالة إبداعية. وجود خلفية واسعة في الإعلان والتسويق، آنا هي المسؤولة عن التسويق والعلاقات المستثمرين من المشروع.

يوجين خاشين

27 سنة، مطور تكنولوجيا المعلومات ورجل أعمال. يوجين متخصص في البيانات الكبيرة وخدمات هيلود. في باناكانكوان، يوجين هو المسؤول عن العقود الذكية وقسم الحسابات الشخصية.



نيكولا كارداشوف

Bananacoin مستشار المشروع، ومدير مجتمعات

ديمترى مازوتوف

ممثلاً في الصين، مقاطعة سি�تشوان. وهو متخصص في النشاط الاقتصادي الأجنبي ومترجم للغة الإنجليزية والصينية. خبرته في العمل في الصين هي 7 سنوات.

الكسندر ماغوميدوف

وهو يعيش في جمهورية لاو الديمقراطية الشعبية منذ 17 عاماً. في السنوات الخمس الماضية كان يعمل في مجال الصناعات الزراعية، وهي زراعة وتصدير الفاكهة، وخاصة الموز. وهو يجيد لغة لاو. خبرته في المجال الصناعية الزراعية 3 سنوات.

السيد براسان سانغساتجاثام

41 عاماً، الرائد في مجال الهندسة الزراعية للمشروع. مع شهادته في الصناعات الزراعية، السيد براسان لديه الأعمال الزراعية في دمه - عائلته تمتلك مزرعة واسعة في تايلاند.

خبرته في قطاع الصناعات الزراعية هي 12 عاماً.

لماذا الموز

نحن نعمل حاليا على الأرض يمكن تطويرها وتخسيبها طبيعيا لغرس أي شيء عليها، المانجو، والبابايا... ولكن نحن نزرع الموز. لأنه عليه الطلب بشكل كبير في العالم. فإن السوق المستهدفة حاليا هي الصين، بحيث أن الصين لديها الطلب أكثر من العرض على الموز لأنه تم ايقاف مؤخرا نشاط أكثر من 18 مزارع موز، بعد انتهاكات لقوانين السلامة المتعلقة باستخدام المواد الكيميائية الزراعية التي تم اكتشافها.

ايضا ارتفع تصدير الموز إلى الصين من 42٪ من إجمالي صادرات الموز في الفترة 2011-2012 إلى 88٪ في 2014-2015. وسيستمر في الارتفاع كل سنة.



لماذا موز Lady Finger

نحن نتفخر بعدم استخدام أي مواد كيميائية في مزارعنا. بananکوان 100% صديق للبيئة و المزارع عضوية لا تستخدم اي مواد كيماوية.

هذا النوع من الموز الذي نزرعه - موز Lady Finger - مغذي جدا، لذيذ، و عليه الطلب ويزع بسعر عالى.

موز Lady Finger هي ثمار صغيرة تصل إلى 12.5 سم، مع اللون الأصفر الفاتح بشرائط بنية صغيرة. يتم شراؤها في الصين من الشركات المتخصصة وهي النوع الأكثر شعبية من الموز في السوق الصينية.



لماذا لاوس

غرس الموز في لاوس عملنا من 3 سنوات قبل، لدينا فريق كبير من لاوس و علاقه مثمرة مع الحكومة في لاوس .

لاوس يقدم لنا مزايا كبيرة:

- ارتفاع متوسط درجات حرارة الهواء.
- التربة الخصبة (التربة الحمراء).
- توافر مصدر مياه رخيص؛
- توافر الكهرباء الغير مكلفة.

الآن نحن ندخل 8,000 هكتار من الأراضي التي لم تستخدم قط للزراعة و 100% خالية من أي مواد كيميائية ومبادات. وفي ظل هذه التطورات قمنا باطلاق حملة بيع رموز Bananacoins لدعم المشروع.



حملة بيع الرموز (العرض الولي للعملة) بانانا كوين Bananacoin ICO

استخدام التمويل الجماعي عبر بيع رموز Bananacoin كآلية لجذب المشاركين الذين يبحثون عن عملة مدعومة بسلعة مطلوبة في العالم.

رموز Bananacoin هو رمز متاسس على بلوكشين (إثريوم). وفي الوقت نفسه سوف تكون مرتبطة بسعر تصدير الموز.

يحمي البنانكوان Bananacoin قيمة الأصول المنتجة، التي هي في ارتفاع الطلب عليها و التي هي الموز الذي يعد السلعة في المرتبة الخامسة من حيث استهلاك في العالم.



رأس المال من حملة بيع الرموز بانانا كوين Bananacoin ICO

تطوير 360 هكتار سيكلفنا 7,324,000 دولار أمريكي. و هو الرأس المال الثابت لمشروعنا. و الرأس المال الصغير ل 100 هكتار من الأرض.

وهكذا، وبزيادة قدرها 7324 ألف دولار، يزداد التدفق النقدي المتراكم بمقدار 2.3 مرة في السنة الثانية من المشروع، بمعدل 1.6 مرة في السنة الثالثة، وبمعدل 1.3 مرة سنويا خلال الفترة التالية من السنة الرابعة إلى السنة السابعة.

وفي الوقت نفسه، تبلغ الإيرادات السنوية من بيع الموز 16272 دولارا، وتبلغ تكاليف بدء تشغيلها 9097.6 دولار في السنة الأولى من تطوير المشروع وحوالي 3298.22 دولار خلال الفترة من العام الثاني إلى العام السابع من وضع المشروع.

لماذا المشاركة في مشروع بانانا كوان؟ Bananacoins

قيمة بانانا كوان محمية بسلح و خي الكيلوجرام الواحد من الموز التي تنتجه الشركة. خلال التمويل الجماعي سيتم زيادة مناطق إنتاج الموز الى 360 هكتارا باستخدام الأموال المستلمة من حملة بيع الرموز.

في غضون 18 شهرا، ستزداد قيمة Bananacoins بسبب ارتفاع حجم المبيعات ودينامية تكلفة الكيلوغرام الواحد من الموز.



شکرای کم



www.bananacoin.io * info@bananacoin.io