



白皮书

BANANACOIN

在众筹的帮助下
扩大老挝的香蕉生产
(万象省，老挝人民民主共和国)

目录

引言	3
项目概况	4
行业描述	6
行业动态分析	6
目标市场	8
竞争	9
项目描述	10
团队和经验	
Lady Finger香蕉。 培育细节	12
项目发展战略	14
项目风险评估	15
技术和经济优势	16
财务评定	18
吸引资金	20
Funding	22
参考文献	23

引言

Bananacoin 项目的是由一群在老挝香蕉生产方面有超过3年经验的专业人士建立的，并咨询软件开发专家和专业律师，以利用区块链技术来实现真正的商业目标

项目的战略目标是改进与香蕉生产和运输有关的业务和出口关系。该项目的发起者设定了一个目标——去中心化业务扩展的过程并超越传统伙伴关系的框架。

Banancoin项目将促进商品市场上对区块链技术的广泛认知，并与区块链社区形成密切联系（比特币、以太坊、**WAVES**等）。

Bananacoin将创建基于区块链（以太坊）的代币，且代币将根据1公斤香蕉的出口价格来发行。

项目概况

Bananacoin是一个区块链项目，旨在实现对全球香蕉生产行业大的核心改进，这将类似于**Uber**彻底改变出租车行业或**Upwork**将自由职业带到了一个新高度。简而言之，该项目的发起者通过看似完全理解的产品出口关系中实施经济要素来创建有机香蕉生产过程。

Bananacoin将使用成熟的**TGE**众筹模式，允许支持者参与到扩大生产中并成为**Bananacoin**代币（**BCO**）持有者，代币可以在项目商品上市或资金启动后交易，且代币的价值预计在**18**个月后将翻倍。

项目实施后，**Bananacoin**代币可以兑换一定数量的**Lady Finger**香蕉或得到等值金钱补偿。由于代币是由**1**公斤香蕉的市场价值支持的，所以参与者可以确信该项目的成功，因为市场对香蕉的需求是永恒的。此外，**Lady Finger**香蕉被认为是最好的香蕉品种之一，同时我们项目中使用的环保技术将确保良好的参与性，并且它的价格也会不断上涨。

项目的要点

项目的发起者计划通过增加生产面积来扩大万象省（老挝）的香蕉产量。我们的目标是将种植园面积从**100公顷**扩大到**360公顷**。

项目的目标

该项目的目标是通过扩大生产区域，来确保中国市场的产品销售增长超过**360%**。

项目的主要任务

为了实现这一目标，项目发起人计划实施以下战略举措：

以面值为**0.5美元**的价格（1代币的名义价格）发行和销售**Bananacoin**代币，且要与**1公斤香蕉**的市场价格挂钩；

使用筹集到的资金购买香蕉生产（种植）区域，并进行生产周期准备（**18个月**）；

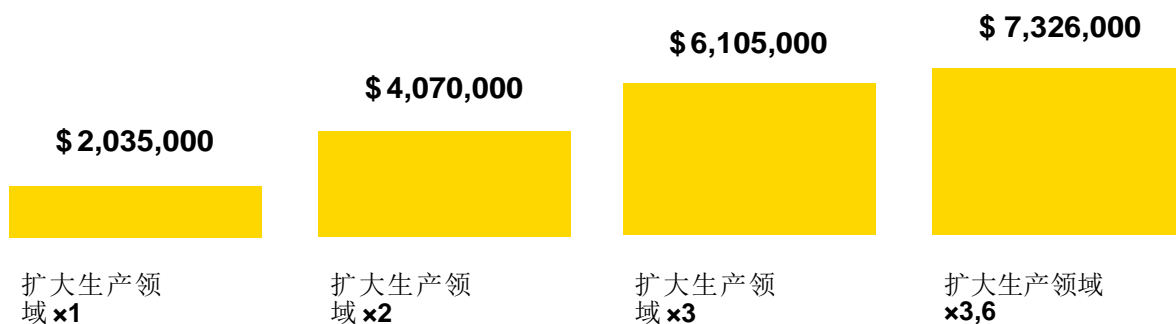
收获和销售生长在新种植园的香蕉；

将**Bananacoin**代币投入流通；

代币交换成货物或等价货币补偿；

在中期，我们的团队计划将生产面积增加到**1000公顷**；

Bananacoin项目所需的预计资金



行业描述

行业动态分析

根据联合国粮食及农业组织（FAO）资料显示，随着琅南塔省香蕉种植园的开放，2005年老挝的大批量生产开始。2014年，分配给香蕉种植的土地总量达到22,920公顷。2016年，出口香蕉总量增长了近两倍。

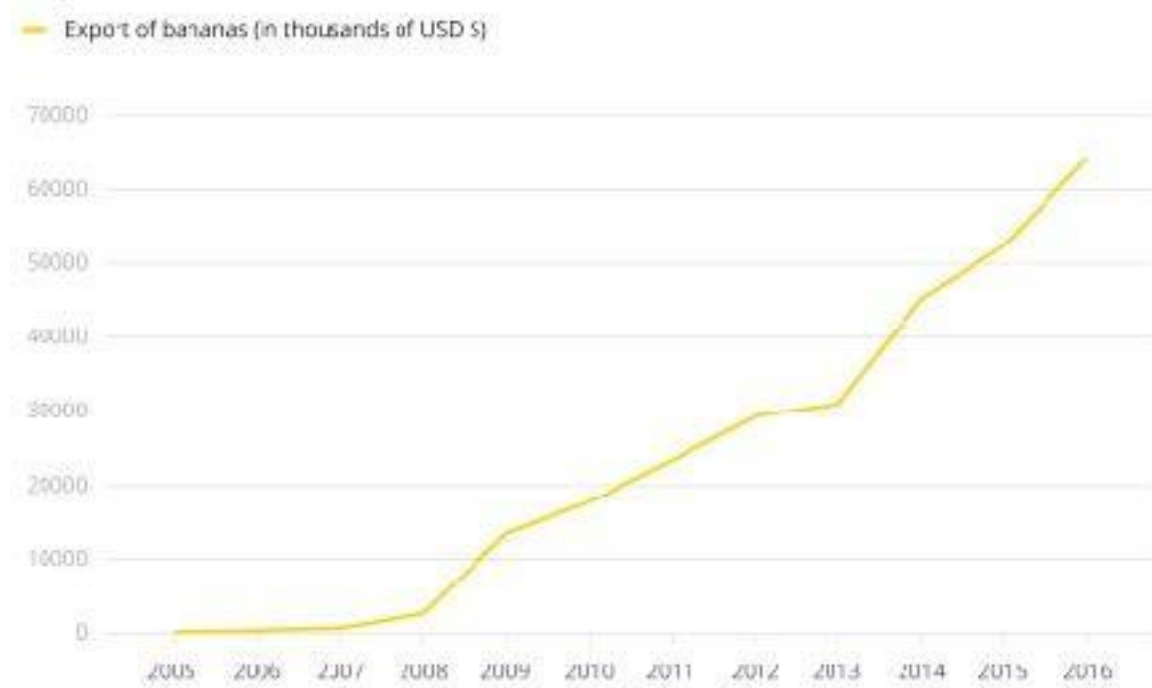
通过FAO资料显示，尽管老挝的所有地区都生产香蕉，但大部分的生产发生在老挝中部地区（52%）和南部地区（31%）。老挝北部地区（17.2%）的生产者最少。

目前，“老挝2015-2020年农业发展战略”将香蕉定义为其土地上生产的主要出口商品之一。

在过去的10年里，这个行业出现了不同的模式：家庭种植户、私人农业组织以及受特许协议约束的国有私营企业。

根据老挝工贸部报道，由于香蕉生产行业的重大投资，所以香蕉的生产正在扩大。作为吸引资金机制的TGE众筹的使用，对于老挝来说是独特且具有创新性的，在老挝尚未普及。

Export of bananas in Laos



目标市场

根据老挝工贸部最新报告显示，老挝最主要的两个货物出口市场是中国和泰国。老挝对中国出口的香蕉量正快速增长，之前大部分出口到泰国的香蕉现在都出口到了中国。出口到中国的香蕉占总香蕉出口量的百分比从2011-2012年的42%增长到2014-2015年的88%。它还会继续增长。这一扩张与2012年老挝与中国签署的一项协议有关，该协议涵盖了香蕉出口到中国的问题，并规范了海关手续、以及产品的质量控制和安全问题。

主要的竞争对手是柬埔寨、越南以及缅甸，而目标市场主要集中在中国和泰国。这是有这些国家的气候条件决定的。



图片1
目标市场

竞争

2005年，老挝出现第一批香蕉种植者。现如今，香蕉是这个国家的主要出口商品。就投资优势而言，中国是主要的竞争对手，中国正在对老挝的香蕉种植园的开发与发展进行投资。然而，老挝北部的博胶省当局在发现违反农用化学品使用条例的行为后，目前已经暂停了18个由中国支持的香蕉种植园的活动，

越南也是主要的竞争对手。越南的农业和农村发展部表示，越南每年生产大约140万吨香蕉，且其中很大一部分将出口中国市场。

然而事实上，由于土壤中含有大量的化学元素（1965—1973年美越战争的后果），源自于越南的香蕉数量是最少的。

柬埔寨的生产者也是潜在的竞争对手。特别是在2014签订的食物安全与卫生协议后，中国计划增加对柬埔寨农业产品的进口。

项目描述

团队和经验

该项目的发起公司，已经在100公顷的土地成功建立了一个香蕉生产周期。Bananacoin项目团队是由一群志趣相投的人组成，他们都拥有成功的商业发展经验。

在生产到销售的所有业务领域中，我们公司已经建立了良好的业务关系。我们准备好回到所有的疑问，并讨论当前的工作：



Oleg Dobrovolsky

联合创始人

是一位俄罗斯企业家和慈善家。他在老挝发展农工综合体 已经超过3年了。他负责工作业务各部门之前的互动，100%参与到项目当中。



Alexander Bychkov

联合创始人

是一名连续创业家，并从2000年开始就一直致力于创建了“从零开始”的批发和零售业企业。他负责该项目的营销和沟通。



Mr. Prasan Sangsatjatham

农学家

他毕业于曼谷农业大学农工学院。他在泰国种植香蕉已经很长时间了。农业事务就是他生命的一部分，他的家族在泰国有广阔的种植园。



Alexander Magomedov

已经在老挝PDR生活了17年。12年来，他一直忙于向俄罗斯出口优质木材。在过去的3年里，他一直专注于农工业生意，即香蕉的种植和出口。他能说一口流利的老挝语。**Alexander**与我们种植园所在地万象省的省长关系密切。他负责种植园的有效运作。



Dmitry Mazutov

在中国四川省的代表。
他是对外经济活动的专家，也是中英文翻译。他曾在沈阳的辽宁大学进行过实习。他在管理方面有丰富的经验。8年来，他在中国各个领域都有过工作经验，包括供应、营销、物流、海关、财务管理以及翻译等。他负责该项目的产品营销。



Peter Peng

顾问

Oren Irrigation Equipment有限公司的首席执行官。该公司的投资组合中有1万公顷的灌溉土地。它从事农工综合体的灌溉工作、农业生产过程的自动化，设备销售以及人员培训。

Lady Finger 香蕉。

种植细节

项目的专家已经在老挝人民民主共和国的万象省确定了可种植的地区，靠近洪泛平原，那里的土壤最肥沃且供水成本最低。

此地区赋予香蕉生产的主要竞争优势是：

- 平均气温高；
- 土壤肥沃（红土）；
- 可获得廉价的水源
- 农业生产者可获得相对便宜的电力

高效栽培种植园的一个常见问题就是，集中在一个地理位置上可获得足够的栽培面积。通常可以找到的是面积达20公顷的地块，且这些地块都分在一个大面积上。为了高效的生产，必须拥有一个占地至少200公顷的区域。

对我们来说，考虑到目前的业务地点，我们有机会获得一块高达8,000公顷的地块，且全部位于同一山谷中。

每100公顷将雇佣6名中国专家，用于生产技术支持。

《Lady Finger》香蕉（小果野蕉）的树苗都是从泰国的专业公司购买的。这些都是产度为12.5厘米的小果，呈淡黄色并带有棕色小条纹。此品种的香蕉与其他种类香蕉相比，在终端市场的价格更高，并且在中国最受欢迎。

所需的全部肥料都是来自从泰国供应商。

旱季期间的灌溉频率和肥料的利用率都是根据土壤的测量以及植物参数来确定。

在收获后，选择主干中最强壮的嫩枝作为下一作物的植株，而主干则被切割。所有的弱枝都被切除。



Pic. 2
Banana flower

项目发展战略

我们的项目发展战略可以分为两部分：

短期战略

专注于扩大我们的生产领域到**360**公顷。

短期策略包括以下步骤

- | | | | |
|----------|---|----------|--|
| 1 | 创建Bananacoin代币，购买了代币的参与者被赋予了，在将来可以获得货物或等价货币补偿的权利。 | 2 | 在主要的交易所出售代币。代币的价格与 1KG 香蕉的价格挂钩。 |
| 3 | 香蕉生产
(长达 18 个月)。 | 4 | 代币交换成商品或得到等价货币补偿。 |

长期战略

专注于扩大我们的生产领域到**1000**公顷，并与主要的国际和地区的组织和基金建立合作伙伴关系。

项目风险评估

发展风险	风险最小化方法
高水平的竞争	<p>目前，TGE技术在商品生产中的应用还未普及。它计划引入这项技术来降低这一风险，同时通过《有机农场》系统进行生产，这与老挝现有的香蕉种植园相比具有竞争优势。</p> <p>老挝种植的产品要在离开种植园后三天内进入中国市场。在老挝灌木丛生产的水果大小都是相同，且不会出现变黑的地方（由于气温下降引起的），这就是为什么与其他国家的产品相比这里的水果价格更高。</p>
生态风险 《巴拿马病》	<p>正如联合国粮食与农业组织（FAO）推荐方法，我们打算创建一个“有机农场”，以此来预防“巴拿马”疾病。“有机农场”是与其他农场隔离的香蕉种植园。在选择生产地点时，将进行测验，以确保土壤中没有导致这种疾病的真菌病原体。</p> <p>所有计划投入使用的地区从未被用于农业（原始丛林）。</p> <p>据联合国粮食与农业组织（FAO）称，化学药品和农药的使用降低了土壤对“巴拿马”病毒的抵抗力，所以我们在生产中不会使用它。</p>
由于化学药品和农药的使用而引入的限制	生产周期将完全遵从老挝农业化学品使用条例
政治风险	老挝与中国的关系并不紧张，就像越南一样。这对增加老挝的出口有好处。
影响老挝出口增长的种植园地理位置带来的限制	气流会对临海地区的国家造成很大的危害。距离海岸线不到150公里的种植园，会具有受台风侵害的风险。强风会破坏香蕉叶，伤害植物，这就造成了产量降低。通过在老挝的万象省种植香蕉，我们就避免了台风会带来的风险；因为种植园都位于山脉之间的河漫滩上，所以强风难以形成。

技术和经济优势

技术优势

- 1 便利。代币将被集成到代币化的钱包中，之后将在股票市场使用，并且最终与现有的商店相结合。
- 2 区块链构架的使用。Bananacoin代币的发行，将在现今市场上最稳定的以太坊区块链上进行。
- 3 易用性。Bananacoin根据可理解的法定等价物（1千克香蕉的形式）被开发成一种易用性的代币。它不需要密码学或区块链技术方面的专业知识。

经济优势

- 1 独立性。基于商品价值的代币，不依赖于银行或金融机构。而是直接与公司的生产率和出口活动挂钩。
- 2 防止通货膨胀。基于商品价值的代币与香蕉的市场价值挂钩。在过去7年里，香蕉的价格每年都增长4-10%（见图表）因此，与法定货币相比，代币很好的避免了通货膨胀，并且它们的历史波动性极低。
- 3 透明性。区块链技术的使用可确保透明性的提高。最终，这将转化成资金转移记录，并且参与者可以查看作物的生产和收获，以及收获物的产量和随后在市场上的销售情况。

Lady Finger香蕉价格波动

— 在各时期1公斤Lady Finger香蕉的价格 美元



得益于老挝的有利天气条件，Lady Finger香蕉的种植增加了业务增长的潜力，同时由于中国市场的增长也导致了进一步的业务增长潜力。

目前香蕉的短缺，允许建立一个面积为3万公顷的种植园来保证销售流通。在到达在一个地区内连续种植香蕉的最终日期前，可以临时种植类似于木瓜和芒果这样的具有类似投资回报率的作物。

很明显，中国缺乏适宜种植水果的地区，且不断增长的消费除了进口货物之外，没有别的选择来满足需求。

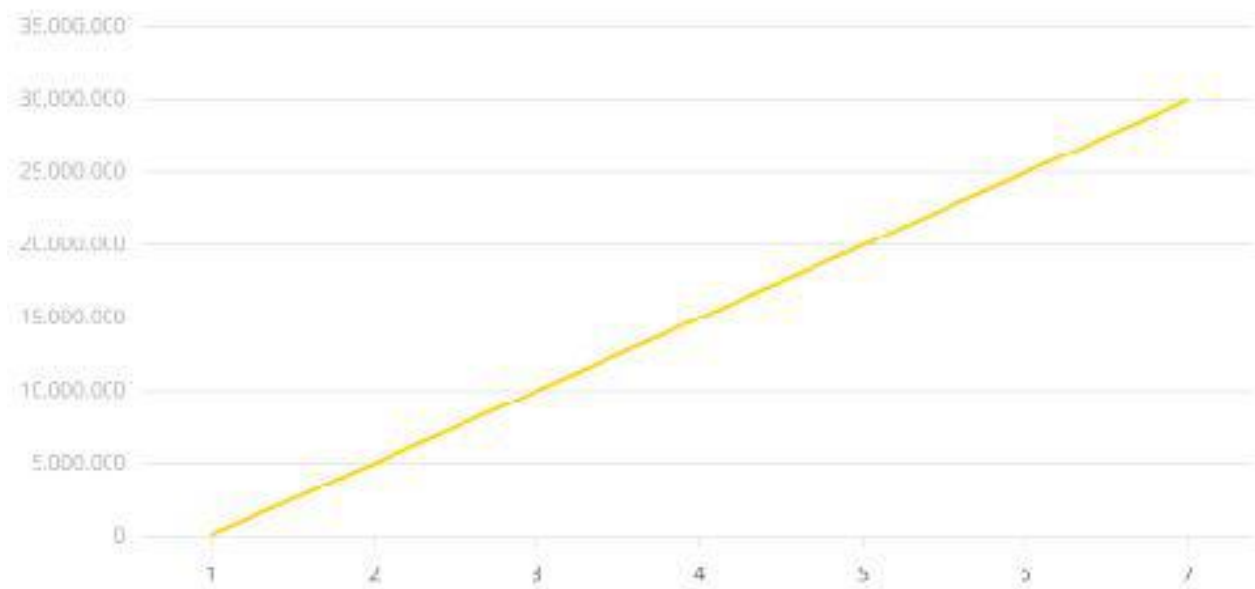
财务评定

下表列出了该项目的财务吸引力计算（最理想的情况，360公顷的土地筹集了7,326,000美元）。

年	1	2	3	4	5	6	7
货币资源，美元	7324,0						
启动成本							
土地租赁，美元 (每年+3%)		189,8	195,5	201,3	207,4	213,6	220,0
劳动力成本，美元		1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0	1320,0
肥料，美元	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6	370,6
电费，美元	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4	79,4
包装，运输和处理 美元	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5	1323,5
总费用（以上的），美元	9097,5	3283,3	3289,0	3294,9	3300,9	3307,1	3313,5
香蕉销售收入，美元	16272, 0	16272, 0	16272, 0	16272, 0	16272, 0	16272, 0	16272, 0
税前现金流量，美元	7174,5	12988,7	12983,0	12977,2	12971,1	12964,9	12958,5
累计现金流量，美元	7174,5	20163,1	33146,2	46123,3	59094,4	72059,3	85017,8

现金流

— 累积现金流 美元



因此，在7324美元资金的资助下，项目的第二年累计的现金流量增长了2.3倍，第三年增长了1.6倍，在4到7年，每年都增长了1.3倍。如此同时，香蕉销售的全年收入额是16272美元，同时项目发展的第一年启动资本为9097.5美元，在2到7项目发展每年费用大约为3298.22美元。

吸引资金

吸引资金的主要阶段：

1

PRE-TGE

2017年9月

在Pre-TGE，我们将以50%的折扣率销售100万Bananacoin代币。资金将用于主要TGE的营销。我们将使用以太币、比特币和维萨/万事达卡。

2

TGE

2017年12月

我们将使用 ETH, BTC and Visa/MasterCard.且资金将用于生产香蕉。

3

土地准备

2017年11月—2018年3月

所有的土地文件都已签署，该地区已经清理完毕，准备种植香蕉。

4

生产香蕉

2018年4月—12月

植物正在生长。香蕉准备在2019出售。

5

代币流通

2019年7月

在TGE之后18个月，代币可以兑换成产品或得到等价货币补偿。

成员参与的主要的目的是，在将来以优惠的价格来购买将来生产的商品。

Bananacoin代币是由高需求的生产商品的价值来支持的——香蕉，在全球市场上的商品消费方面排名第五。

为什么要参与**Bananacoin**项目？

中国每年的香蕉消耗量为**1300**万吨。在过去的**8**年里，中国对香蕉的摄入量增长了**12**倍，且由于人口福利和相关消费的增长，香蕉的摄入还在不断的增长。

与此同时，即使在发展中的国家，经济危机期间香蕉的消费量也只是略有下降，因为香蕉是一种相对便宜的商品。

这就关系到**Bananacoin**代币，因为它与香蕉的价格挂钩，这就造成了它在市场上呈现处积极的态势。

在中期，我们的团队计划将生产面积增加到**1000**公顷。

Bananacoin是一个以参与者为导向的项目，旨在通过区块链技术使未来产品的购买有利可图，并彻底改变了香蕉的生产。该项目是以TGE众筹为基础，同时通过销售Bananacoin代币来吸引资金，并且Bananacoin代币是由公司所生产1公斤香蕉的商品价值来支持的。

该项目的发起人和项目团队一直认为，目前的经济现实以及区块链技术的使用可以创造出基于商品价值的新型货币，并用它来作为实体经济的基础。

Bananacoin项目的主要特点：

1

Bananacoin代币是为参与者发行的；

2

在众筹期间，将使用收到的资金极爱那个生产区域扩大到360公顷；

3

在18个月内，Bananacoin代币的价值将根据销售量的增加以及1公斤香蕉的成本动态变化增长；

4

额外的Bananacoin代币将被注入流通中，并可根据知名的加密货币股票市场的规定进行操作。

参考文献

1	http://trade.nosis.com/ru/Comex/Import-Export/Laos/bananas--peel-of-citrus-fruit-or-melons- including-watermelons-fresh-frozen-dried-or-provisionally-pr/LA/0803
2	The World Banana Forum (WBF) http://www.fao.org/world-banana-forum/ru/
3	Laos: Banana – Exporting Countries https://ru.actualitix.com/country/lao/ru-laos-banana-export.php
4	Banana Traders https://fruitnews.ru/analytics/37240-banana-traders.html
5	http://www.fxbananas.com
6	FAO urges countries to step up action against destructive banana disease http://www.fao.org/news/story/ru/item/224608/TGEde/
7	https://ru.actualitix.com/country/Bananas
8	become Laos' top export earner http://mefite.ice.it/CENWeb/ICE/News/ICENews.aspx?cod=76545&Paese=680&idPae%20se=680
9	Bananas in China http://www.bananalink.org.uk/sites/default/files/Bananas%20in%20China%202012.pdf
10	Fair deal or ordeal? Enquiry into the sustainability of commercial banana production in the Lao PDR https://acsd2016.cirad.fr/content/download/4367/33056/version/1/file/09h10-Fair+deal+or+ordeal+MANIVONG.pdf
11	How sustainable is commercial banana production in Laos? http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana_research_findings_-_PTT310316_E_Final.pdf
12	Small-scale land acquisitions, large-scale implications: The case of Chinese banana investments in Northern Laos https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research_and_projects/Research_networks/MOSAIC/CMCP_36- Friis.pdf
13	Task force on Fusarium wilt Tropical Race 4 (TR4) http://www.fao.org/economic/worldbananaforum/fusarium-tr4/en/
14	What's Behind Laos' China Banana Ban? https://thediplomat.com/2017/04/whats-behind-the-china-banana-ban-in-laos/