



Bananacoin:  
расширение производства бананов в Лаосе  
(провинция Вьентьян, Лаосская НДР)  
с помощью краудфандинга

# Оглавление

Введение. ....	3
1. Общее описание проекта.....	4
2. Описание отрасли. ....	5
2.1. Характеристика динамики развития отрасли. ....	5
2.2. Целевой рынок.....	6
2.3. Конкуренция. ....	6
3. Описание проекта.....	8
3.1. Описание команды и опыт работы.....	8
3.2. Стратегия развития проекта .....	10
3.3. Оценка рисков развития проекта .....	11
3.4. Технологические и экономические преимущества .....	12
3.5. Финансовое обоснование .....	13
4. Привлечение инвестиций.....	13
Выводы .....	17
Список источников.....	18

# Введение.

Проект Bananacoïn создан группой профессионалов с более чем 3-х летним совокупным опытом в производстве бананов в Лаосе, в консультациях с экспертами в разработке программного обеспечения, профессиональными юристами, которые способны применить сильные стороны блокчейн-технологий для решения реальных бизнес-задач.

Стратегической целью проекта является коренное изменение инвестиционных и экспортных отношений, складывающихся по поводу производства и поставки бананов. Инициаторы проекта ставят цель – децентрализовать процесс расширения данного бизнеса и вывести его за рамки традиционных финансовых институтов. В настоящее время лишь несколько блокчейн-приложений успешно работают в реальном мире.

Проект Bananacoïn приведёт к широкому признанию блокчейна на товарном рынке, основываясь на «блокчейн-сообществах»: Bitcoin, Ethereum, Waves и др.

При помощи блокчейна [Ethereum<sup>1</sup>] Bananacoïn создаст токены, при этом эмиссия токенов будет сопровождаться привязкой к экспортной товарной стоимости бананов. Токены будут свободно торговаться на бирже, причем в глобальном масштабе, давая людям возможность увеличивать инвестиции и быть реальным участником товарного рынка.

---

<sup>1</sup> Ethereum Project, <https://www.ethereum.org/>

# 1. Общее описание проекта.

Bananascoin - это мульти-блокчейн проект, стремящийся в корне преобразовать отрасль производства бананов в мире подобно тому, как Uber<sup>2</sup> революционизировал индустрию такси, и как Upwork<sup>3</sup> вывел фриланс на новый уровень. А именно: инициаторы проекта создают процессы в производстве органических бананов посредством внедрения финансово-экономического элемента в, казалось бы, всем понятные экспортные отношения по данному продукту.

Bananascoin основан на испытанной модели краудфандинга ICO, когда инвесторы вкладываются на расширение производства и становятся держателями токенов Bananascoin, которые с вою очередь могут обменивать после реализации запуска проекта на товар или денежные средства и вырастут в стоимости через 18 месяцев более чем в 2 раза.

Суть проекта. Инициатор проекта планирует расширение производства бананов в провинции Вьентьян (Лаосская НДР) посредством увеличения производственной территории от 1 до 3,6 раз (площади).

Цель проекта. Целью проекта является обеспечение за период планирования более 360% роста сбыта производимой продукции на рынок Китая, посредством увеличения производственных территорий.

Задачи проекта. Для достижения указанной цели инициатор проекта планирует реализовать следующие стратегические инициативы:

- осуществить эмиссию и продажу токенов Bananascoin, с номинальной стоимостью – 0.5 долл. США (номинальная цена 1 токена), приравненная к рыночной стоимости одного кг банан;
- приобрести на полученные указанным выше образом средства площадку для производства (выращивания) банан, подготовить её к производственному циклу (18 месяцев);
- произвести сбор урожая бананов и его продажу;
- ввести в крипто-товарный оборот токены Bananascoin;
- начать выкуп токенов у инвесторов с гарантированной доходностью 2х за 18 месяцев;
- среднесрочная перспектива – увеличение производственных площадей до 1000 га и реализация проекта одному из сель хозяйственных азиатских фондов.

Необходимые инвестиции<sup>4</sup> проекта Bananascoin:

- 1) при расширении территории производства в 1 раз – 2,035,000 долл. США.
- 2) при расширении территории производства в 2 раза – 4,070,000 долл. США.
- 3) при расширении территории производства в 3 раза – 6,105,000 долл. США.
- 4) при расширении территории производства в 3,6 раз – 7,326,000 долл. США.

---

<sup>2</sup> <https://www.uber.com/en-RU/>.

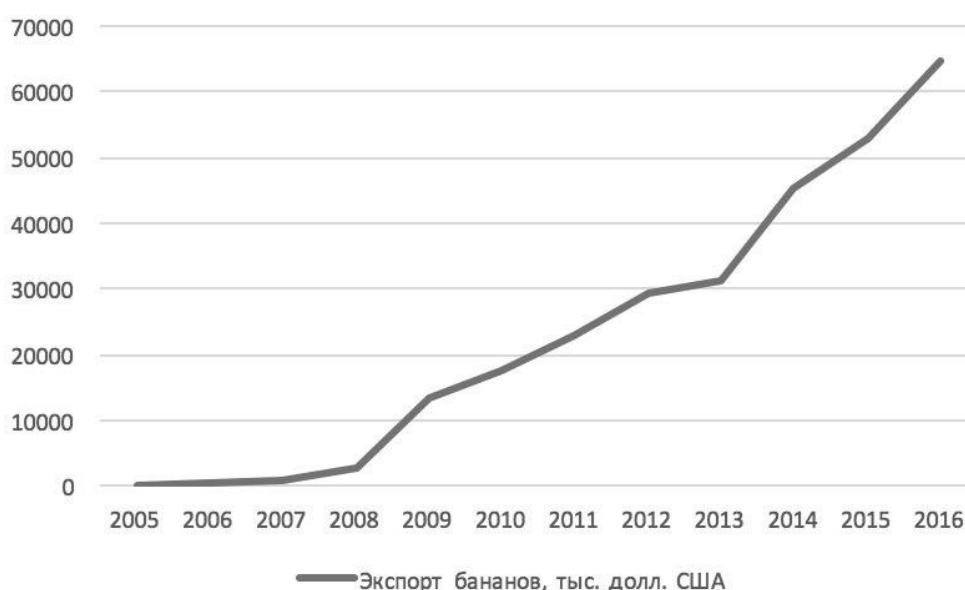
<sup>3</sup> <https://www.upwork.com/>.

<sup>4</sup> Со сроком окупаемости – 18 месяцев.

## 2. Описание отрасли.

### 2.1. Характеристика динамики развития отрасли.

По данным Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (далее – ФАО), коммерческое производство в Лаосе началось с открытия банановой плантации в провинции Луангнамтха в 2005 году. В 2014 году количество земель, отведенных для выращивания бананов, возросла до 22,920 га. В 2016 году было экспортировано почти в 2 раза больше тонн бананов.



*Диаграмма 1 – Экспорт бананов в Лаосе.*

По данным ФАО, бананы производятся во всех регионах Лаоса, но большинство бананов производится в Центральной части (52%) и Южной части (31%) Лаоса. Наименьшее количество производителей находится в Северной части Лаоса (17.2%).

В настоящее время Стратегия развития сельского хозяйства Лаоса на период 2015-2020 гг. определяет бананы, как один из основных производимых на его территории товар для экспорта.

За 10 лет появились различные модели данного бизнеса: в качестве развития домохозяйства, частной сельскохозяйственной организации и государственно-частного партнерства в соответствии с концессионным соглашением.

В соответствии с отчетом Министерства промышленности и торговли Лаоса, в настоящее время производство бананов расширяется в связи с большими инвестициями в данную отрасль.

Использование краудфандинга ICO в качестве механизма привлечения инвестиций является уникальным и инновационным в рассматриваемой области, не нашедшей еще свое распространение на территории Лаоса.

## 2.2. Целевой рынок.

Согласно последнему докладу Министерства промышленности и торговли Лаоса, основными рынками сбыта являются Китай и Таиланд. Экспорт бананов, произведенных в Лаосе, в Китай быстро увеличился, что привело к изменению направления экспорта, ориентированного на Таиланд. Экспорт бананов в Китай увеличился с 42% от общего объема экспорта бананов в 2011-2012 гг. до 88% в 2014-2015 гг. и продолжит расти. Указанное увеличение связано с тем, что в 2012 году Лаос и Китай подписали Соглашение об экспорте бананов в Китай, регулирующее вопрос таможенных процедур, контроля качества и безопасности данного продукта.



*Рис. 1 – Целевой рынок*

В связи с тем, что основными конкурентами являются Камбоджа, Вьетнам и Мьянма, то целевой рынок сосредоточен в Китае и Таиланде. Указанное объясняется климатическими особенностями данных стран.

## 2.3. Конкуренция.

С точки зрения инвестиционного преимущества основным конкурентом является Китай, инвестирующий в открытие и развитие банановых плантаций в Лаосе. Первые банановые плантаторы появились в Лаосе в 2010 году. Сейчас бананы являются главной экспортной статьей в стране. Однако в настоящее время, власти северной Лаосской провинции Бокео, приостановили деятельности 18 поддерживаемых китайцами банановых плантаций после того, как они обнаружили нарушения правил использования сельскохозяйственных химикатов.

Указанная тенденция будет сохраняться, так как количество подобных случаев растет.

Ключевым конкурентом является Вьетнам. Министерство сельского хозяйства и развития сельских районов Вьетнама указывает, что каждый год Вьетнам производит около 1.4 млн. тонн бананов, и огромная доля экспорта достигает китайского рынка. Но, в действительности, стоимость бананов экспортированных из Вьетнама самая низкая, в связи с наличием в земле большого количества химических элементов (последствия американо-вьетнамской войны в период 1965-1973 гг.).

Производители из Камбоджи также могут стать потенциальными конкурентами. В частности, Китай планирует увеличение импорта сельскохозяйственной продукции из Камбоджи в соответствии с подписанным в 2014 году Протоколом о безопасности и гигиене пищевых продуктов.

## 3. Описание проекта.

### 3.1. Описание команды и опыт работы

В настоящее время компания-инициатор проекта успешно наладила производственный цикл выращивания бананов на площадке равной 100 га.

Специалистами проекта были отведены земли в провинции Вьентьян, Лаосская НДР, в поймах рек, что даёт наиболее плодородные земли и удешевление снабжения водой.

Основные конкурентные преимущества для производства бананов, присутствующие в данном месте:

- высокие средние температуры воздуха;
- плодородные почвы (краснозем);
- наличие дешевого источника воды;
- наличие относительного недорого электричества для с/х производителей;

Распространенная проблема для эффективного возделывания плантаций – это наличие достаточных площадей сосредоточенных в одном месте (локации). Достаточно часто можно найти земельные участки с площадью до 20 га, которые раскиданы по значительной территории, а для эффективного производства необходимы площади от 200 га.

В нашем случае, с учётом текущей локации бизнеса, существует возможность вводить в оборот площади до 8,000 га, которые расположены в одной долине.

Для сопровождения технологии производства используются китайские специалисты из расчета 6 человек на 100 га.

Саженцы бананов «Finger Lady» (сорт «Дамский пальчик») закупаются в Китае у специализированных компаний. Это небольшие плоды до 12.5 см длиной, светло-желтые с коричневыми мелкими полосками. Преимущество данного сорта является его высокая цена, по сравнению с остальными сортами бананов, он наиболее востребован в Китае.

Необходимые органические удобрения поставляются из Таиланда.

Периодичность поливов в сухой сезон и внесения удобрений определяется на основании замеров показателей почвы и растений.

После сбора урожая, выбираются наиболее сильные побеги от основного ствола, основной ствол срезается, которые образуют растение под следующий урожай. Слабые побеги убираются.





*Рис. 2 – Цветок банана.*

Команда проекта Bananacoin – это сплоченный коллектив единомышленников, который имеет за плечами серьезный и успешный опыт развития бизнеса.

В команду входят:

Добровольский Олег, 53 года, российский предприниматель и филантроп, более 3-х лет развивающий агропромышленный комплекс в Лаосской НДР. В проекте отвечает за взаимодействие всех отделов рабочего бизнеса, вовлечен в проект на 100%.

Бычков Александр, 35 лет, занимался запуском "с нуля" компаний в оптово-розничных продажах, начиная с 2000 года. В проекте полностью отвечает за маркетинг и коммуникации.

М-р Прасан Сангсатъятам (Mr. Prasan Sangsatjatham), 41 год, ведущий агроном проекта, закончил агропромышленный факультет в Kasetsart University в Бангкоке, Тайланд, долгое время занимался выращиванием бананов в Тайланде, сельскохозяйственный бизнес у него в крови - его семья владеет обширной плантацией в Тайланде.

Магомедов Александр, 63 года, уже 17 лет проживает в Лаосской НДР. 12 лет занимался экспортом в Россию ценных пород дерева. Последние 3 года занимается агропромышленным бизнесом, а именно выращиванием и экспортом бананов. Свободно владеет лаосским языком, имеет прочные связи с губернатором провинции Вьентьян, где находятся наши поля. В проекте отвечает за эффективное функционирование плантаций.

Дмитрий Мазутов, представитель в Китае, провинция Сычуань. Специалист по ВЭД, переводчик английского и китайского языков. Проходил практику в Ляониском университете города Шеньяна. Имеет большой опыт работы на управляющих должностях, в том числе директором филиала. Срок работы в Китае

8 лет. Работа в разнообразных направлениях: снабжение, сбыт, логистика, таможня, финансовый контроль, переводы. В проекте отвечает за сбыт продукции.

Наша компания имеет налаженные связи во всех бизнес-процессах, начиная от производства, заканчивая сбытом. Наш технический партнер (adviser) всегда готов ответить на запросы и рассказать о текущей работе с инициатором проекта:

Peter Peng, генеральный директор компании Oren Irrigation Equipment Ltd.<sup>5</sup>, имеющая в своем портфеле 10,000 га орошаемой земли. Компания занимается ирригацией, автоматизации процессов в агропромышленном комплексе, продажей оборудования и обучением персонала.

## 3.2. Стратегия развития проекта

Стратегия развития проекта можно разделить на две части:

- 1) краткосрочная, заключающаяся в расширении производственных площадей (максимально) до 360 га;
- 2) долгосрочная, заключающаяся в расширении производственных площадей (максимально) до 1,000 га и сотрудничестве с крупными международными и региональными организациями и фондами путем отчуждения активов.

Краткосрочная стратегия включает в себя этапы, представленные на рис. 3.

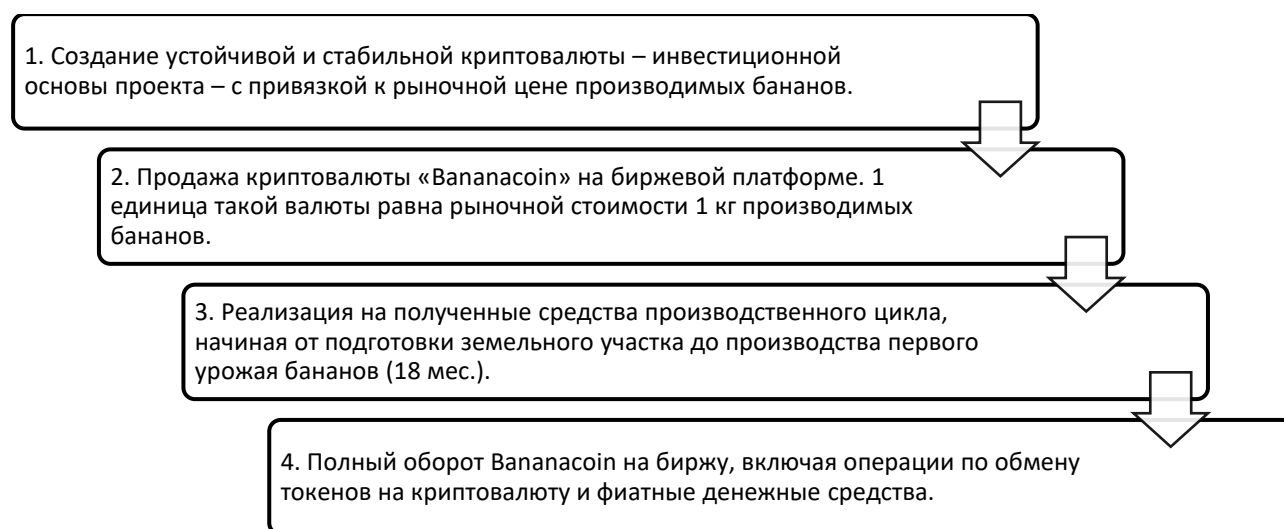


Рис. 3 – Основные этапы развития проекта

<sup>5</sup> <http://oren-china.com/>.

### 3.3. Оценка рисков развития проекта

Основные риски развития проекта представлены в табл. 2.

Табл. 2 – Риски развития проекта *Bananascoin*:

Риски	Способ минимизации рисков
Высокий уровень конкуренции	В настоящее время применение технологий ICO при производстве товаров является нераспространенным явлением. Планируется снижение указанного риска посредством внедрения указанной технологии, а также производством по системе «органической фермы», что является конкурентным преимуществом по сравнению с существующими банановыми плантациями в Лаосе. Продукция выращенная в Лаосе попадает на рынок Китая в течение трех суток с момента отгрузки на плантации. Плоды выращенные в Лаосе имеют равный размер на грозди и отсутствие почернений (возникают из за падения температур), вследствие чего обладают максимальной ценой спроса по сравнению с другими странами–производителями.
Экологические риски (заболевание почв «панамской болезнью»).	Планируется создание «органической фермы», как рекомендованного ФАО способа профилактики данного заболевания. «Органическая ферма» – это банановая плантация, изолированная от других ферм. При выборе производственной площадки будут проведены тесты на предмет отсутствия в почве данного грибка. Все территории, планируемые к вводу в производство, никогда не использовались под сельское хозяйство (девственные джунгли). Использование химических веществ и пестицидов, по данным ФАО, снижает сопротивляемость почв к «панамской болезни», в связи с чем планируется снижение уровня их использования в производстве.
Политические риски (введение ограничений в связи с применением химических веществ и пестицидов)	Планируется полное соответствие производственного цикла установленным в Лаосе правилам использования сельскохозяйственных химикатов. У Лаоса нет никакой напряженности в отношениях с Китаем, например как у Вьетнама, что благотворно сказывается на возможности увеличении экспорта из Лаоса.
Ограничения, накладываемые географическим расположением плантации	Ветер играет большую опасность в странах омывающихся морями. На удалении менее 150 км от береговой черты до плантации из за рисков возникновения тайфунов. Сильный ветер обрывает банановые листья, в следствии чего растение начинает болеть и снижает урожайность. При выращивании бананов в Лаосе, в провинции Вьентьян, мы уходим от рисков вызванных тайфунами, и даже сильный ветер не может образоваться потому как плантации расположены между гор в поймах рек.

### 3.4. Технологические и экономические преимущества

Технологические преимущества	Экономические преимущества
1) Удобство. Токены могут применяться так же, как и любая криптовалюта, и могут быть интегрированы с существующими магазинами, биржами и кошельками.	1) Независимость. Основанные на товарной стоимости деньги не зависят от банков или финансовых институтов, а напрямую зависят от производительности компании и ее экспортной активности.
2) Мульти-блокчейн архитектура. «Banapasoін» будет эмитировать токены на всех основных блокчейнах, в зависимости от рыночного спроса и развития новых блокчейн-платформ. Таким образом «Banapasoін» никогда не устареет из-за того, что все токены были выпущены на блокчейне, который никогда не перестанет быть актуальным.	2) Защита от инфляции. Основанные на товарной стоимости валюты привязаны к рыночной стоимости бананов. За последние 7 лет цена на 1 кг бананов возрастает на 4-10% в год (см. диаг. 2). Поэтому токены, по сравнению с фиатными валютами, хорошо защищены от инфляции, и исторически демонстрируют крайне низкую волатильность в сравнении с другими финансовыми активами, такими как золото.
3) Легкая в использовании криптовалюта. «Banapasoін» будет разработана как и другие известные криптовалюты.	3) Система децентрализована. Основой этой альтернативной финансовой системы будут товарные биржи.

Рис. 4 – Описание технологических и экономических преимуществ проекта



Диаграмма 2 – Цена 1 кг бананов сорта Finger Lady в указанный период

Выращивание бананов сорта Finger Lady (сорт «Дамский пальчик») в благоприятных погодных-климатических условиях Лаосской Народно-Демократической

Республики для динамично растущего рынка Китая при стремительной окупаемости вложений, обладает большим потенциалом роста бизнеса.

На сегодняшний день существующий дефицит бананов позволяет ввести в оборот площадь плантаций до 30,000 га при гарантированном сбыте. При преодолении предельных сроков непрерывного возделывания бананов на одной территории, возможна временная замена культур с похожими параметрами окупаемости – папайя, манго.

Очевидно что у Китая, с дефицитом пригодных под возделывание бананов площадей и растущим потреблением, не остается других вариантов удовлетворения спроса, кроме как импорт.

### 3.5. Финансовое обоснование

Расчет инвестиционной привлекательности рассматриваемого проекта представлена в табл. 3 (оптимистический вариант с учётом привлечения \$7324,0 тыс.; на земельном участке до 360 га).

Год	1	2	3	4	5	6	7
<b>Инвестиции</b>	<b>\$7324,0</b>						
<b>Стартовые затраты:</b>							
Аренда земли (плюс 3% годовых)		\$189,8	\$195,5	\$201,3	\$207,4	\$213,6	\$220,0
Затраты на труд		\$1320,0	\$1320,0	\$1320,0	\$1320,0	\$1320,0	\$1320,0
Удобрения	\$370,6	\$370,6	\$370,6	\$370,6	\$370,6	\$370,6	\$370,6
Электричество	\$79,4	\$79,4	\$79,4	\$79,4	\$79,4	\$79,4	\$79,4
Упаковка и транспортировка	\$1323,5	\$1323,5	\$1323,5	\$1323,5	\$1323,5	\$1323,5	\$1323,5
Всего до налогов	\$9097,6	\$3283,3	\$3289,0	\$3294,9	\$3300,9	\$3307,1	\$3313,5

Доход с продаж бананов      \$16272, 0      \$16 272,      \$16272,0      \$16272, 0      \$16272,0      \$16272,0      \$16272,0

**Денежные потоки до налогов**      **\$7174,4**      **\$12988,7**      **\$12983,0**      **\$12977,2**      **\$12971,1**      **\$12964,9**      **\$12958,5**

**Накопленный денежный поток**      **\$7174,4**      **\$20163,1**      **\$33146,2**      **\$46123,3**      **\$59094,4**      **\$72059,3**      **\$85017,8**

Табл. 3 – Финансовое обоснование проекта на 360 га культуры, \$ тыс.

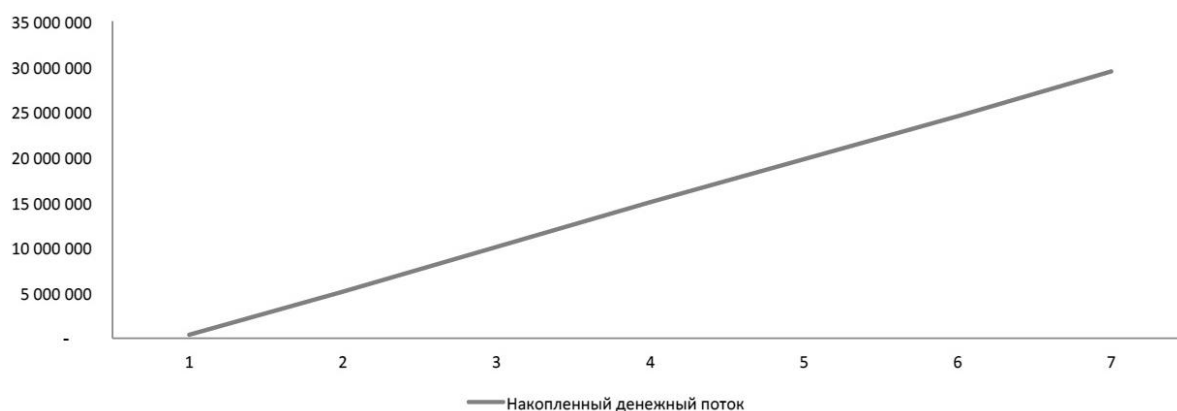


Диаграмма 3 – Денежный поток

Таким образом, при инвестициях в \$7324,0 тыс. накопленный денежный поток возрастает во 2 год реализации проекта в 2,3 раза, в 3 год – 1,6 раза, в 4-7 года – в среднем в 1,3 раза ежегодно. При этом доход с продаж бананов ежегодно составляет \$16272, 0 тыс. при стартовых затратах в \$9097,6 тыс. в 1-ый г. развития проекта и в среднем в \$3298,22 тыс. во 2-ой-7-ой гг. развития проекта.

## 4. Привлечение инвестиций.

Основные этапы привлечения инвестиций представлены на рис. 5.



*Рис. 5 – Этапы привлечения и реализации инвестиций*

Основная цель инвестиций: для инвесторов - купить опцион с гарантированной доходностью 5,5% в месяц, а также получить финансовый инструмент, который имеет свободное обращение на биржах.

Токен Banapasoін «защищен» стоимостью производимого актива, имеющего высокий спрос – бананы занимают 5 место по товарному потреблению.

## Зачем инвестировать в Bananacoin?

Объем потребления бананов в Китае составляет около 13 млн. тонн в год. Потребление бананов в Китае за 8 лет выросло в 12 раз, и продолжает постоянно расти из-за растущего благосостояния населения и роста потребления.

При этом даже в развивающихся странах при кризисных явлениях, потребление бананов снижается в наименьшей степени, так как банан является наиболее дешевым продуктом.

Покупая токен Bananacoin инвесторы могут рассчитывать на получение выгоды (прибыли) от перепродажи опциона Bananacoin по более высокой цене в будущем.

В среднесрочной перспективе, наша команда планирует увеличение производственных площадей до 1000 га и реализация проекта одному из сельскохозяйственных азиатских фондов.



# Выводы

Проект Bananacoïn – ориентированный на инвестора, стремящегося гарантировать свой доход, а также получить финансовый инструмент, который революционизирует производство бананов на в основе технологий блокчейна и криптовалют. Этот проект основан на краудфандинге ICO и заключается в привлечении инвестиций посредством продажи токенов Bananacoïn, «защищенных» товарной стоимостью 1 кг производимых компанией бананов.

Инициаторы и команда проекта считают, что текущие экономические реалии и преимущества блокчейн-технологии делают основанные на товарной стоимости валюты фундаментом для экономики реального сектора и альтернативным источником инвестиций.

Основные характеристики проекта Bananacoïn:

- 1) для инвесторов выпускаются токен Bananacoïn;
- 2) на полученные средства во время краудфандинга увеличиваются производственные площади до 360 га;
- 3) через 18 месяцев токен Bananacoïn в связи с увеличением объема продаж и динамики стоимости 1 кг бананов возрастает в цене;
- 4) далее токены Bananacoïn вводятся/входят в оборот, с помощью него совершаются операции, предусматриваемые известными криптобиржами.

# СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Внешняя торговля Лаоса [Электронный ресурс] // URL: <http://trade.nosis.com/ru/Comex/Import-Export/Laos/bananas--peel-of-citrus-fruit-or-melons-including-watermelons-fresh-frozen-dried-or-provisionally-pr/LA/0803> (дата обращения 2.07.2017).
2. Всемирный форум по бананам (ВФБ) <http://www.fao.org/world-banana-forum/ru/> (дата обращения 2.07.2017).
3. Лаос – бананы [Электронный ресурс] // URL: <https://ru.actualitix.com/country/lao/ru-laos-banana-export.php> (дата обращения 2.07.2017).
4. Мировая биржа бананов. Banana Traders [Электронный ресурс] // URL: <https://fruitnews.ru/analytics/37240-banana-traders.html> (дата обращения 2.07.2017).
5. Спрос и предложение на банановом рынке [Электронный ресурс] // URL: <http://www.fxbananas.com/> (дата обращения 2.07.2017).
6. ФАО призывает страны усилить меры против болезни, поражающей бананы <http://www.fao.org/news/story/ru/item/224608/icode/> (дата обращения 2.07.2017).
7. Экспорт бананов: сравнительный анализ [Электронный ресурс] // URL: <https://ru.actualitix.com/country/> (дата обращения 2.07.2017).
8. Bananas become Laos' top export earner [Электронный ресурс] // URL: <http://mefite.ice.it/CENWeb/ICE/News/ICENews.aspx?cod=76545&Paese=680&idPaese=680> (дата обращения 2.07.2017).
9. BananasinChina [Электронный ресурс] // URL: <http://www.bananalink.org.uk/sites/default/files/Bananas%20in%20China%202012.pdf> (дата обращения 2.07.2017).
10. Fair deal or ordeal? Enquiry into the sustainability of commercial banana production in the Lao PDR [Электронный ресурс] // URL: <https://acsd2016.cirad.fr/content/download/4367/33056/version/1/file/09h10-Fair+deal+or+ordeal+MANIVONG.pdf> (дата обращения 2.07.2017).
11. How sustainable is commercial banana production in Laos? [Электронный ресурс] // URL: [http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana\\_research\\_findings\\_-\\_PTT310316\\_E\\_Final.pdf](http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana_research_findings_-_PTT310316_E_Final.pdf) (дата обращения 2.07.2017).
12. Small-scale land acquisitions, large-scale implications: The case of Chinese banana investments in Northern Laos [Электронный ресурс] // URL: [https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research\\_and\\_projects/Research\\_networks/MOSAIC/CMCP\\_36-\\_Friis.pdf](https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research_and_projects/Research_networks/MOSAIC/CMCP_36-_Friis.pdf) (дата обращения 2.07.2017).
13. Task force on Fusarium wilt Tropical Race 4 (TR4) [Электронный ресурс] // URL: <http://www.fao.org/economic/worldbananaforum/fusarium-tr4/en/> (дата обращения 2.07.2017).
14. What's Behind Laos' China Banana Ban? [Электронный ресурс] // URL: <http://thediplomat.com/2017/04/whats-behind-the-china-banana-ban-in-laos/> (дата обращения 2.07.2017).