



# **Peluncuran Token Ramah Lingkungan Pertama**

# Siapa kita

Bananacoin adalah tim profesional yang berpikiran sama dengan pengalaman yang luar biasa dalam berhasil menjalankan perkebunan pisang Eco pertama dan satu-satunya di Laos.

Bananacoin bukan start up. Kami telah menanam dan menjual pisang dengan keuntungan besar selama lebih dari tiga tahun.



# Siapa kita

Tujuan bananacoin adalah untuk mendesentralisasikan bisnis dan mengambilnya di luar kerangka lembaga keuangan tradisional. Saat ini hanya beberapa proyek blockchain yang berhasil bekerja di dunia nyata. Dan kita adalah salah satunya.

Kami memiliki lebih dari 40 orang di tim kami. Semua itu sangat berharga bagi kita. Tapi waktu Anda sama pentingnya, jadi kami hanya akan memperkenalkan inti Bananacoin.



# Tim Bananacoin



**Oleg Dobrovolsky** 🍌 53 tahun, pengusaha Rusia. Oleg bertanggung jawab atas interaksi di semua departemen bisnis yang bekerja dan dia 100% terlibat dalam proyek ini.

## **Alexander Bychkov**

35 tahun, ayah dari 4 anak dan seorang pengusaha. Terlibat dalam membangun perusahaan dalam penjualan grosir dan eceran "dari nol" selama lebih dari 17 tahun Alexander bertanggung jawab atas pemasaran dan komunikasi dalam proyek ini.

## **Mr. Prasan Sangsatjatham**

41 tahun, ahli agronomi terkemuka dari proyek ini. Seiring dengan gelar di bidang Agroindustri. Pak Prasan memiliki bisnis pertanian dalam darahnya - keluarganya memiliki perkebunan yang luas di Thailand.



# Tim Bananacoin

## **Anna Guncheva**

32 tahun, pemilik agen kreatif. Memiliki latar belakang yang luas dalam periklanan dan pemasaran, Anna bertanggung jawab atas hubungan pemasaran dan investor dalam proyek ini.

## **Eugene Kashin**

30 tahun, pengembang IT dan pengusaha. Eugene mengkhususkan diri pada layanan Data besar dan Stateful dan kadang memainkan drum. Di Bananacoin Eugene bertanggung jawab atas bagian smart-contract dan personal account.

Dan tentu saja, tim hukum kami yang terakhir namun tak kalah pentingnya, yang telah membantu kami membangun bisnis yang mantap dan andal sambil membangun hubungan produktif dengan pemerintah Laos.



# Mengapa Pisang

Di tanah yang kita kembangkan saat ini kita bisa menumbuhkan apapun - mangga, markisa, pepaya. Tapi kita menanam pisang. Karena dalam permintaan mereka.

Polos dan sederhana Selain itu, permintaan pasar sasaran kita - China - lebih tinggi dari pasokan karena penangguhan aktivitas baru-baru ini terhadap 18 perkebunan pisang yang didukung oleh China, setelah pelanggaran peraturan keselamatan mengenai penggunaan bahan kimia pertanian ditemukan.

Ekspor pisang ke China meningkat dari 42% dari total volume ekspor pisang pada 2011-2012 menjadi 88% pada 2014-2015. Tren akan terus berlanjut.



# Mengapa Jari Wanita (Lady Finger)

Kami sangat bangga tidak menggunakan bahan kimia apapun di perkebunan kami. Bananacoin adalah perkebunan Eco dan 100% organik.

Jenis pisang yang kita tanam – Jari Wanita (Lady Finger) - sangat bergizi, lezat, diminati dan dijual dengan harga lebih tinggi.

Jari Wanita (Lady Fingers) adalah buah-buahan kecil sampai 12,5 cm, dengan warna kuning muda dan strip cokelat kecil. Yang dibeli di China dari perusahaan khusus dan itu merupakan jenis pisang yang paling populer di pasar yang paling banyak diminati.



# Mengapa Laos

Tumbuhan pisang di Laos selama lebih dari 3 tahun kita telah membangun tim yang hebat dan menjalin hubungan produktif dengan pemerintah.

Apalagi, Laos menawarkan keuntungan yang besar :

- Suhu udara rata-rata tinggi;
- Tanahnya subur (tanah merah);
- Tersedianya sumber air yang murah;
- Tersedianya Listrik yang murah.

Sekarang kita memasuki 8.000 hektar wilayah yang belum pernah digunakan untuk pertanian dan 100% bebas dari bahan kimia dan pestisida.

Dan di bawah kasus ini kami meluncurkan Bananacoins dan melakukan penjualan Token.





# Penawaran Koin Awal (ICO) Bananacoin

Penggunaan token crowdfunding sebagai mekanisme untuk menarik peserta adalah unik dan inovatif ke daerah - belum mencapai tingkat penyebaran yang luas di Laos.

Bananacoin adalah token yang menggunakan blockchain (Ethereal). Pada saat yang sama emisi token akan dihubungkan dengan harga ekspor pisang.

Bananacoin dilindungi oleh nilai aset yang dihasilkan, yang dalam permintaan tinggi - pisang merupakan peringkat kelima dalam hal konsumsi komoditas.

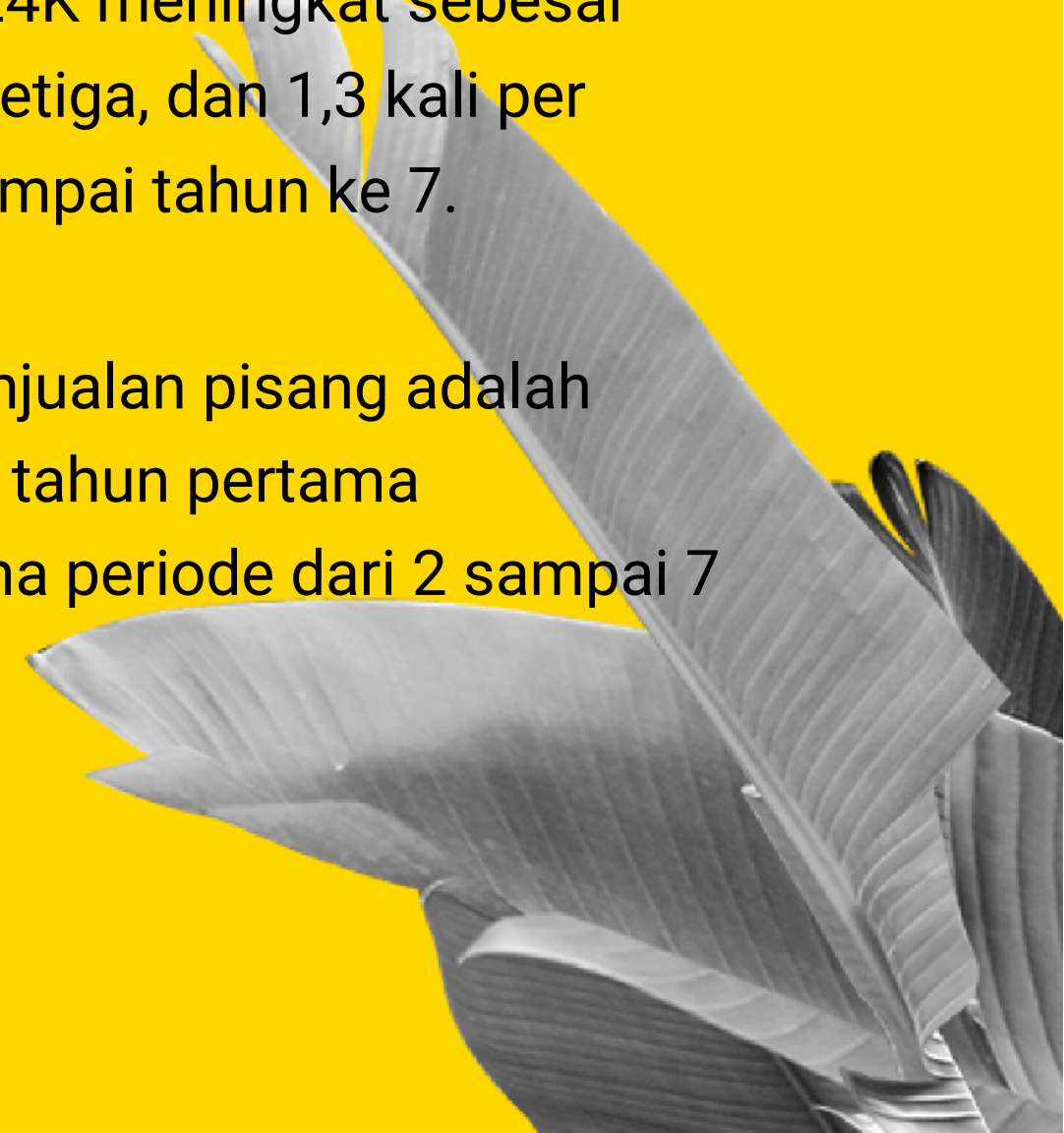


# Pencapaian ICO Bananacoin

Pengembangan 360 hektare akan membutuhkan biaya 7 324 000 USD.  
Ini membuat pencapaian keras untuk proyek kami.  
Pencapaian ringan adalah lahan 100 hektare.

Dengan demikian, akumulasi jumlah arus kas \$ 7324K meningkat sebesar 2,3 kali pada tahun kedua proyek, 1,6 kali di tahun ketiga, dan 1,3 kali per tahun selama periode berikutnya dari tahun ke 4 sampai tahun ke 7.

Pada saat yang sama, pendapatan tahunan dari penjualan pisang adalah \$ 16272, dengan biaya awal sebesar \$ 9097,6 pada tahun pertama pengembangan proyek dan sekitar \$ 3298,22 selama periode dari 2 sampai 7 tahun pengembangan proyek.



# Mengapa berpartisipasi di Bananacoin?

- 1 Bananacoin dilindungi oleh nilai komoditas 1 kg pisang diproduksi oleh perusahaan
- 2 Selama crowdfunding area produksi ditingkatkan menjadi 360 hektar menggunakan dana yang diterima.
- 3 Dalam 18 bulan nilai Bananacoin akan tumbuh karena kenaikan dalam volume penjualan dan dinamika biaya 1 kg pisang.





[www.bananacoin.io](http://www.bananacoin.io) \* [info@bananacoin.io](mailto:info@bananacoin.io)