

ผู้นำ ผู้ตาม และอำนาจ





ุ่ศ€ เกราโช มาร์กซ์ (Groucho Marx) เคยกล่าวไว้ว่า "การ-เมืองคือศิลปะแห่งการมองหาเรื่องยุ่งยาก จนพบได้ทุกหนทุก แห่ง และวินิจฉัยมันอย่างไม่ถูกต้อง ก่อนจะใช้วิธีแก้ไขอย่าง ผิดๆ"

www.mนับเป็นคำเหน็บแนมที่บางคนอาจจะมองว่าเกินจริง ไปบ้าง แต่บางคนอาจจะมองว่าจริงเสียนี้กระไร

ศาสตราจารย์เจสัน เบรนแนน (Jason Brennan) นัก-ปรัชญาร่วมสมัยและสอนอยู่ที่มหาวิทยาลัยจอร์จทาวน์ กล่าว เปรียบเทียบไว้ว่าในทางการเมืองแล้วอาจแบ่งคนทั่วไปออกได้ เป็น 3 จำพวกคือ o พวกฮอบบิต (Hobbit) 🗖 ฮูลิแกน (Hooligan) และ • วัลแคน (Vulcan)

ถ้าใครเคยอ่านหรือเคยดู "เดอะลอร์ดออฟเดอะริงส์"
 (The Lord of the Rings) ย่อมต้องรู้จัก "ฮอบบิต" มนุษย์ ตัวจิ๋วที่ไม่สนใจการผจญภัยหรือโลกภายนอก และมีความสุข กับโลกใบเล็กๆ ของพวกตัวเองเท่านั้น

พวกฮอบบิตทางการเมืองก็คือ พวกไม่รู้สึกรู้สาอะไรนัก กับเรื่องการเมือง เพราะมองว่าไม่เกี่ยวอะไรกับตัวเอง

• ขณะที่พวกฮูลิแกนโด่งดังมีชื่อเสีย(ง)ในทางกีฬา เพราะ ถนัดสร้างความเสียหาย แต่ในทางการเมืองนั้น จะหมาย-ถึงกลุ่มคนที่มีมุมมองแบบฝังแน่นและหัวแข็ง ไม่อาจทำให้ เปลี่ยนแปลงได้ง่ายๆ ลักษณะเด่นของพวกนี้ก็คือ จะอธิบาย และยกเหตุผลในมุมมองความเชื่อของฝ่ายตัวเองได้อย่าง คล่องแคล่ว

แต่อย่าถามถึงมุมมองของฝ่ายตรงข้ามหรือฝ่ายที่ไม่ เห็นด้วยกับพวกตัวเอง เพราะคนพวกนี้จะถึงกับใบ้รับประทาน นึกอะไรไม่ออกเลย เพราะวันๆ จะเอาแต่รับข้อมูลที่สนับสนุน ความเชื่อเดิมๆ ของพวกตัวเองเท่านั้น

พวกนี้ไม่ใช่ไม่มีความรู้นะครับ แต่จะมีแบบครึ่งๆ กลางๆ เฉพาะความรู้ที่เข้ากับ "ความเชื่อ" ของตัวเองเท่านั้น

ในสหรัฐอเมริกา พวกที่มีความเป็นเดโมแครตหรือรีพับ-ลิกันจ๋าก็คือ พวกฮูลิแกนกลุ่มนี้นี่เอง พวกนี้จะมองคนที่คิดเห็น ไม่เหมือนตัวเองว่าเห็นผิดเป็นชอบ เห็นกงจักรเป็นดอกบัว หรือหนักกว่านั้นก็คือ เป็นพวกโง่เง่าเต่าตุ่นหรือชั่วร้ายเลวทราม ทีเดียว

เหลือบตามองกลับมาที่สังคมไทย พวก "สีเข้าเส้น" ก็คือ ฮูลิแกนทางการเมืองตัวเอ้นั่นเอง * สำหรับพวกสุดท้ายคือวัลแคนนั้น แฟนคลับ "สตาร์-เทรค" (Star Trek) คงจะเข้าใจได้เองทันทีโดยไม่ต้องอธิบาย เพิ่ม แต่หากเป็นคนทั่วไปก็อาจจะต้องอธิบายเพิ่มนิดนึงว่า ใน ภาพยนตร์เรื่องดังกล่าวจะมีเผ่าพันธุ์ต่างดาวพวกหนึ่งที่มีความ คิดความอ่านเป็นเหตุเป็นผลแทบจะสมบูรณ์แบบเลยทีเดียว

สิ่งมีชีวิตจำพวกนี้จะออกความคิดความเห็นอะไรที มัก มีหลักฐานด้านวิทยาศาสตร์หรือมุมมองทางปรัชญาคอยสนับ-สนุนอยู่เสมอ ไม่พูดจาเรื่อยเจื้อยไปตามอารมณ์ จนกลายเป็น คนลมเพลมพัดแบบนักการเมืองและผู้บริหารบางคนในบาง ประเทศ

ทว่าที่สำคัญที่สุดคือ พวกวัลแคนจะเปลี่ยนใจได้ หาก พปเจอหลักฐานชัดเจนว่าถูกต้อง แม้จะขัดแย้งกับความคิด ความเห็น ความเชื่อที่มีอยู่



ในทางการเมืองแล้ว พวกวัลแคนนี้จะให้ความสนใจ แต่ ขณะเดียวกันก็ใจเย็น คิดพิจารณาอย่างละเอียดลออ ไม่ยอมให้ มีอคติหรืออารมณ์มาเบี่ยงเบนมุมมองและความคิดได้ เพราะ มีธรรมชาติที่พยายามตัดอคติและคงหลักเหตุผลทางความคิด ไว้เสมอ

ศาสตราจารย์เจสัน เบรนแนน มองว่าการเมืองในโลกนี้ ส่วนใหญ่แล้วจะมีพวกฮูลิแกนคุมเกมอำนาจ จึงจำเป็นมากที่ เราจะต้องทำความเข้าใจพวกฮูลิแกนทางการเมืองว่า พวกนี้มี วิธีคิดและตัดสินใจอย่างไร จึงจะรับมือหรือปรับเปลี่ยนสังคม ให้ดีขึ้นได้

เรื่องแรกสุดเป็นลักษณะของฮูลิแกนที่เราต้องจำให้ขึ้นใจ คือ พวกนี้เลือกจะเชื่อ "แค่บางอย่าง" แล้วบางอย่างที่ว่านั้น ต้องเป็นยังไงแน่?

คำตอบคือ บางอย่างที่ว่านั้นต้องทำให้รู้สึกว่าโลกสวย เชื่อแล้วสบายใจ อันนี้ไม่ได้เขียนลอยๆ นะครับ รู้กันมาตั้งแต่ ค.ศ. 1979 นู่น โดยมีงานวิจัยสนับสนุนด้วย¹

การตัดสินใจทางการเมืองจึงกลายเป็นเรื่องของ "ความ ชอบใจ" มากกว่าการตัดสินใจอย่างเป็นเหตุเป็นผล หรืออย่าง ระมัดระวัง โดยพิจารณาจากข้อมูลที่ได้เพิ่มเติมมา

กล่าวแบบเข้าใจง่ายๆ คือ ไม่ต้องไปเปลืองน้ำลายอธิบาย เหตุผลกับพวกฮูลิแกนทางการเมือง เพราะพวกเขาจะเลือกเชื่อ แค่ "สิ่งที่เชื่อแล้วสบายใจ" เท่านั้น นี่คือเหตุผลที่วงดีเบตแตก เอาง่ายๆ ทุกทีที่พยายามจะไล่เรียงหาเหตุผลของแต่ละฝ่าย

นักจิตวิทยาชื่อ อูโก เมอร์ซีเออร์ (Hugo Mercier) และ แดน สเปอร์เบอร์ (Dan Sperber) ถึงกับพยายามตั้งทฤษฎี หนึ่งขึ้นมา เรียกว่า ทฤษฎีการใช้เหตุผลเพื่อโต้แย้ง (The Argumentative Theory of Reasoning) โดยเสนอว่า "การ ใช้เหตุผลไม่ได้เป็นสิ่งที่เกิดขึ้นมาเพื่อให้เราเข้าถึงสัจจะ การใช้ เหตุผลเป็นแต่เพียงวิวัฒนาการที่จะช่วยให้เราโต้แย้งได้ดีขึ้น เท่านั้น"

ศาสตราจารย์เจสัน เบรนแนน ยังตั้งข้อสังเกตเพิ่มเติม ว่าการใช้เหตุผลอาจจะนำไปสู่ผลลัพธ์ที่เฮงซวยก็ได้นะครับ (อ้าว!) ซึ่งไม่ใช่เพราะคนใช้เหตุผลไม่เก่ง แต่เป็นเพราะคนนำ เอาข้อโต้แย้งมาใช้อย่างเป็นระบบ เพียงเพื่อสนับสนุนความเชื่อ หรือการกระทำของตัวเองเท่านั้น ไม่ได้มีวัตถุประสงค์เพื่อจะ ค้นหาความจริงหรือสัจจะในเรื่องที่กำลังโต้แย้งกันอยู่

ถือเป็นการใช้เหตุผลที่เปล่าประโยชน์แท้ๆ!

กล่าวสรุปไว้ตรงนี้ก่อนว่า การใช้เหตุผลกับเรื่องการ-เมืองอาจจะไม่มีประสิทธิภาพมากนักที่จะทำให้เรามองเห็นโลก ตามความเป็นจริง เพราะวิวัฒนาการสนับสนุนการใช้เหตุผล ในการโน้มน้าวใจหรือแม้แต่หลอกใช้หรือควบคุมคนอื่น

เมื่อคนเผชิญหน้ากับมุมมองและเหตุผลที่ตรงกันข้าม

กับความเชื่อ จึงไม่ค่อยเปลี่ยนความเชื่อตัวเอง แต่กลับจะโกรธ และยึดจับความเชื่อตัวเองแน่นมากขึ้นไปอีก การใช้หลักเหตุ-ผลจึงไม่มีประโยชน์ในการแก้ปัญหาทางการเมืองสักเท่าไร

มองให้ลึกลงไปอีก "รากเหง้าของปัญหา" อยู่ที่ใดกันแน่?

นักจิตวิทยาทำการทดลองเยอะแยะไปหมดเพื่ออธิบาย เรื่องพวกนี้นะครับ ในเรื่องนี้จะขอยกตัวอย่างคำอธิบายหลักๆ ส่วนหนึ่งที่ใช้อธิบายได้อย่างกว้างขวาง การต้องมองหารากเหง้า ของปัญหา เพราะจะแก้ปัญหาได้ ก็ต้องแก้ที่รากเหง้าของปัญหา นี่แหละครับ

🗨 คำอธิบายแรกคือ คนเรามีอคติครับ แถมเกิดอคติง่าย

www. illatilchonbook.com

อคติ 2 แบบที่ใช้อธิบายได้ดีคือ "อคติแบบยืนยันและ อคติล้มล้างความเชื่อเดิม" (confirmation and disconfirmation biases)

คนทั่วไปจะมีมุมมองชีวิตตามแต่ประสบการณ์ การ-ศึกษา และปัจจัยแวดล้อมอื่นๆ เรามีแนวโน้มจะปฏิเสธหรือ มองข้ามบรรดาหลักฐานที่ไปด้วยกันไม่ได้กับมุมมองและความ คิดที่มีอยู่เดิม

มีงานวิจัย² ชี้ว่า หากเรานำหลักฐานที่ขัดแย้งกับความ เชื่อของพวกเอียงข้างทางการเมืองมาแสดง พวกเขากลับจะยิ่ง กอดความเชื่อเดิมด้วยความมั่นอกมั่นใจมากขึ้นไปอีก เรื่องนี้ใช้อธิบายได้ด้วยว่า เหตุใดคนส่วนใหญ่จึงมีรูปแบบการรับข่าวสารที่เอียงกระเท่เร่ และที่น่ากลุ้มใจมากขึ้นไป
อีกก็คือ โซเซียลมีเดียมีแนวโน้มจะเพิ่ม "ขั้ว" การรับข่าวสาร
แบบนี้ให้กับเราด้วย เช่น พบว่าเอไอ (AI) ของเฟซบุ๊กเลือก
ป้อนข่าวที่แตกต่างกันอย่างสิ้นเชิงให้แก่ชาวอเมริกันที่เป็น
อนุรักษนิยมและเสรีนิยม เพื่อให้ผู้ใช้งานชอบใจมากที่สุดและ
ยังติดใจใช้งานเฟซบุ๊กต่อไปโดยอิงกับนิสัยการเลือกรับข่าวสาร
ของคนนั้นๆ

• คำอธิบายแบบที่ 2 คือ อารมณ์ความรู้สึกจะไปรบกวน ความคิดอ่านของเรา เช่น มีการศึกษาพบว่าอารมณ์เศร้า โกรธ หรือสนุกสนานล้วนแล้วแต่บดบังความสามารถในการคิด วิเคราะห์เรื่องการเมืองให้ชัดเจนทั้งสิ้น

บ่อยครั้งทีเดียวเราก็ตัดสินตามอารมณ์ความรู้สึกขณะ นั้น เช่น พบว่าคนที่เพิ่งสูญเสียแมวไป จะเชื่อว่าอาชญากรรม ลดลงได้ยากขึ้น ทั้งๆ ที่ 2 เรื่องนี้ไม่มีความเกี่ยวข้องกันเลย ก็ตาม

ดังนั้น ยิ่งเป็นเรื่องใกล้ตัวหรือกระตุ้นอารมณ์ความรู้สึก มากขึ้นเท่าใด ก็ยิ่งมีแนวโน้มจะทำให้เราตัดสินข้อโต้แย้งเรื่อง ทางการเมืองแบบมีขั้วหรือตกขอบด้านใดด้านหนึ่งมากขึ้นเท่า นั้น³

นอกจากอคติแบบบุคคลแล้ว คำอธิบายแบบที่ 3 คือมือคติแบบกลุ่มด้วย

คนเรามีแนวโน้มตามธรรมชาติจะอยากจับกลุ่มกับคน ที่คิดและทำเหมือนๆ กัน

ยิ่งไปกว่านั้น หากไม่ระมัดระวังตัวให้ดี ก็จะมีแนวโน้ม การถือตัวว่า กลุ่มของเราดีกว่า เหนือกว่า ฉลาดกว่า เที่ยง-ธรรมกว่ากลุ่มอื่นได้ง่ายๆ จนบางครั้งก็นำไปสู่ความเกลียดชัง อย่างไม่จำเป็น⁴

คำอธิบายสุดท้ายเป็นเรื่องของความกดดันจากคน รอบข้าง

เรามักเกิดอคติบางอย่างขึ้นได้ง่ายดายมาก หากต้องทำ เพื่อแลกกับการเป็นส่วนหนึ่งของกลุ่ม มีการทดลองง่ายๆ ให้ หน้าม้าจำนวนมากแสดงความเห็นพ้องต้องกันในเรื่องที่เห็น ได้ง่ายดายว่าผิด เช่น ระบุว่าลายเส้นที่วาดขึ้น 2 เส้นซึ่งไม่ได้ เหมือนกันว่า เหมือนกันทุกประการ ผู้เข้าทดลองก็จะเกิดแรง กดดันให้ต้องคล้อยตามและระบุแบบเดียวกัน ทั้งๆ ที่ค้าน สายตาผู้เข้าทดลองเหล่านั้นเป็นอย่างมากจนทำให้รู้สึกอึดอัด หรือกระวนกระวายใจ⁵

จากที่เล่ามาคือ หลักใหญ่ของรากเหง้าปัญหาที่ใช้อธิบาย ว่า ทำไมเราจึงแทบจะทำให้ฮูลิแกนทางการเมืองเปลี่ยนใจไม่ได้ เลย ขณะที่การดึงฮอบบิตให้มาสนใจเรื่องทางการเมือง และ มาอยู่ข้างเราก็ทำได้ยากเช่นกัน

แต่ยากที่สุดคือ การทำให้เกิดวัลแคนทางการเมือง เพราะเผ่าพันธุ์แบบนี้หายากยิ่งกว่าสัตว์ใกล้สูญพันธุ์เสียอีก!!! เรื่องนี้อาจจะใช้เตือนตัวเองในมุมกลับได้ด้วย เกี่ยวกับ มุมมอง ความคิดเห็น รวมไปถึงการหาข้อมูลการเมือง เพราะ พวกเราไม่ได้มีวิวัฒนาการเพื่อเป็นคนที่มีความคิดอ่านอย่าง เป็นเหตุเป็นผลในทางการเมืองมาตั้งแต่ต้น...นั่นแล

ทั้งหมดนี้จึงยืนยันว่า มีแนวโน้มสูงมากที่การเมือง จะทำให้คนเราปิดใจจนโง่ และยังมั่นใจในความโง่นั้นอย่าง จริงจังอีกต่างหาก!

w.matichabook.com