



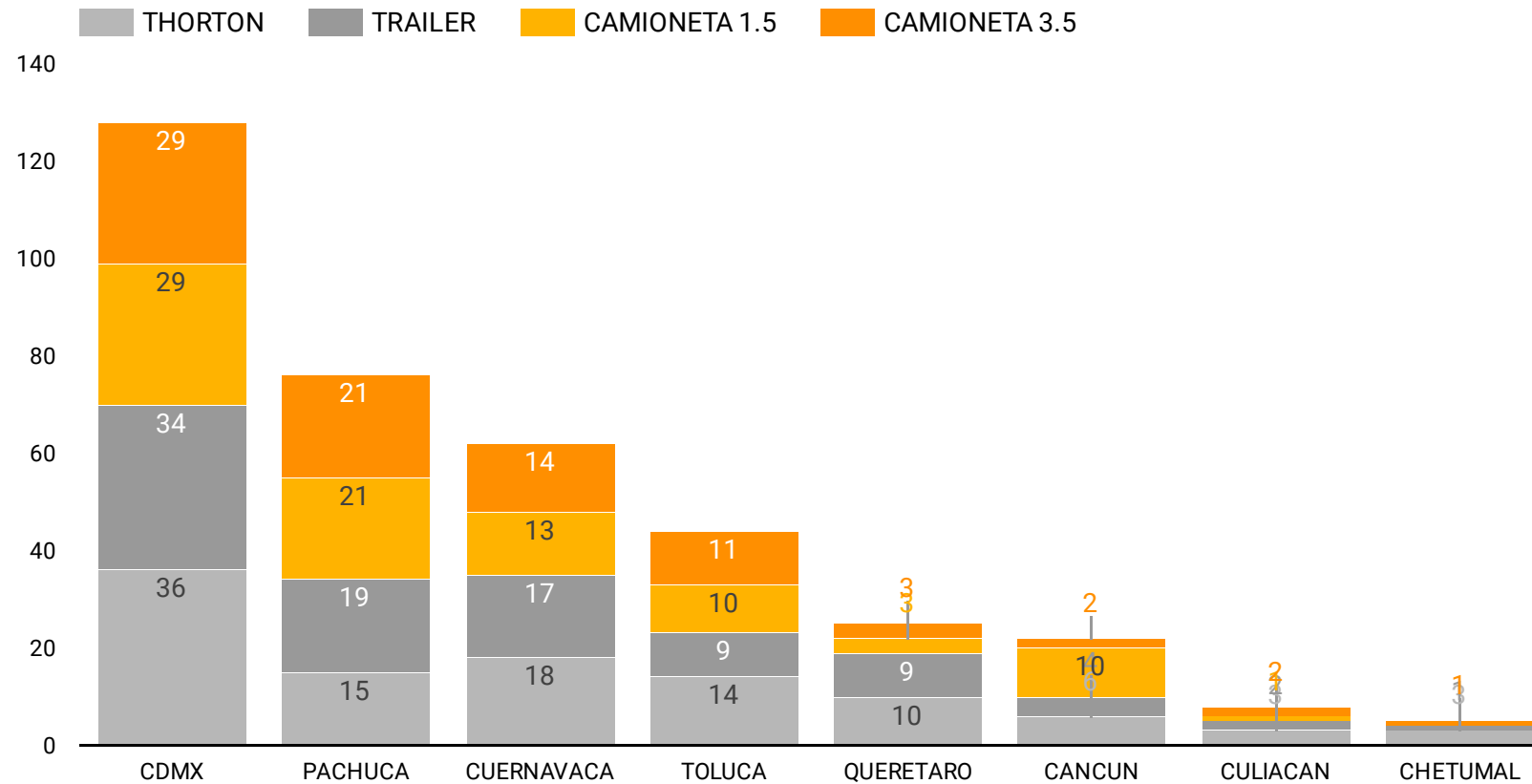
CASO PRACTICO 3

AUTOR: Gabriela del Carmen Barron Orozco

baorz.gab@gmail.com

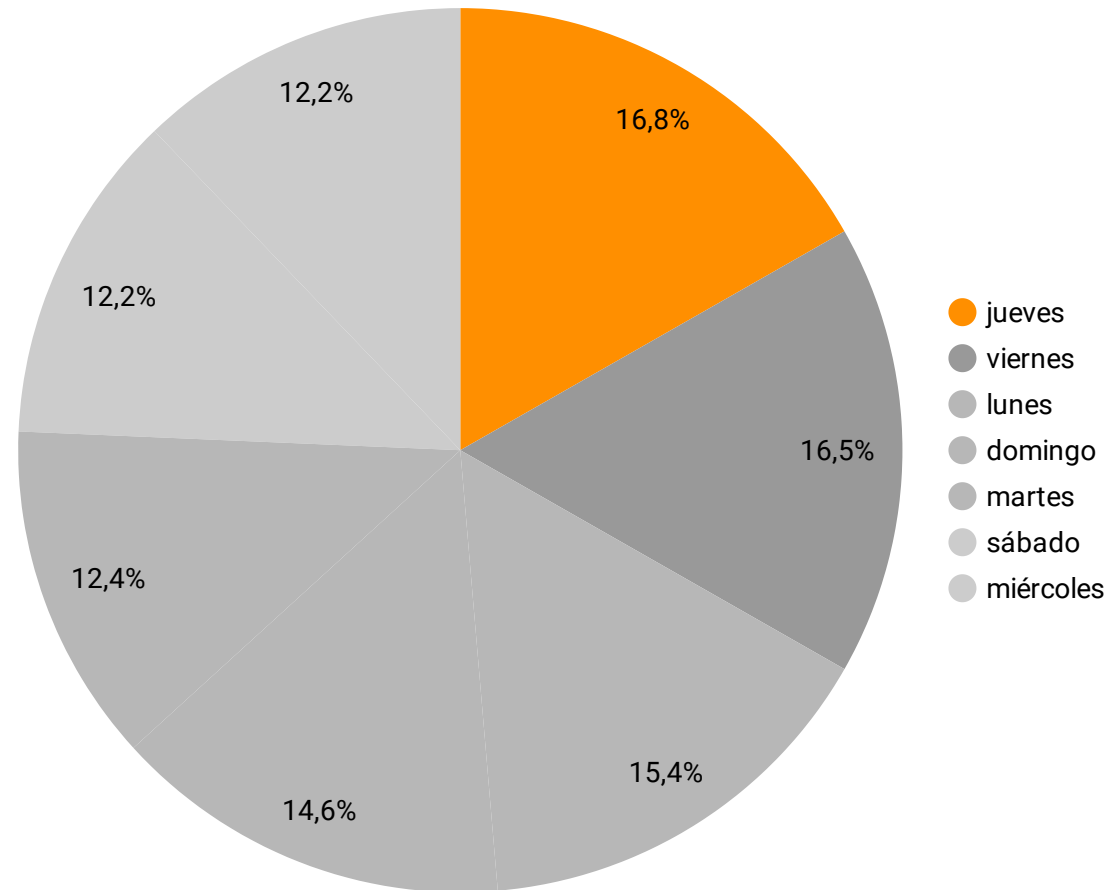
1 Viajes realizados por tipo de vehículo

- La ruta **mas** demandada es la de Ciudad de México, con un total de 128 viajes.
- La ruta **menos** demandada es la de Chetumal, con un total de 5 viajes.



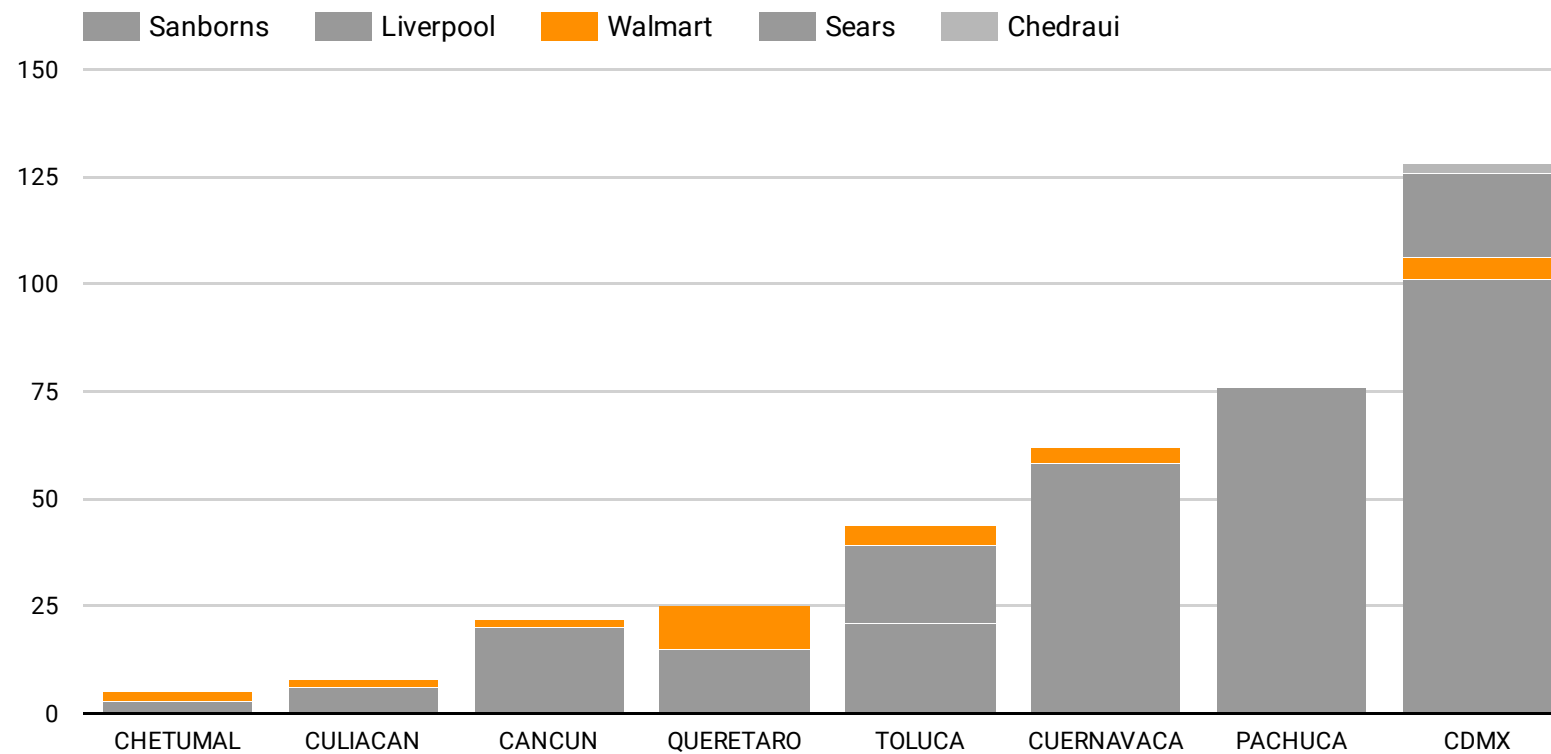
2 Día de la semana con mayor número de viajes

- El día con **mas** viajes es en JUEVES
- El día con **menos** viajes es en MIERCOLES



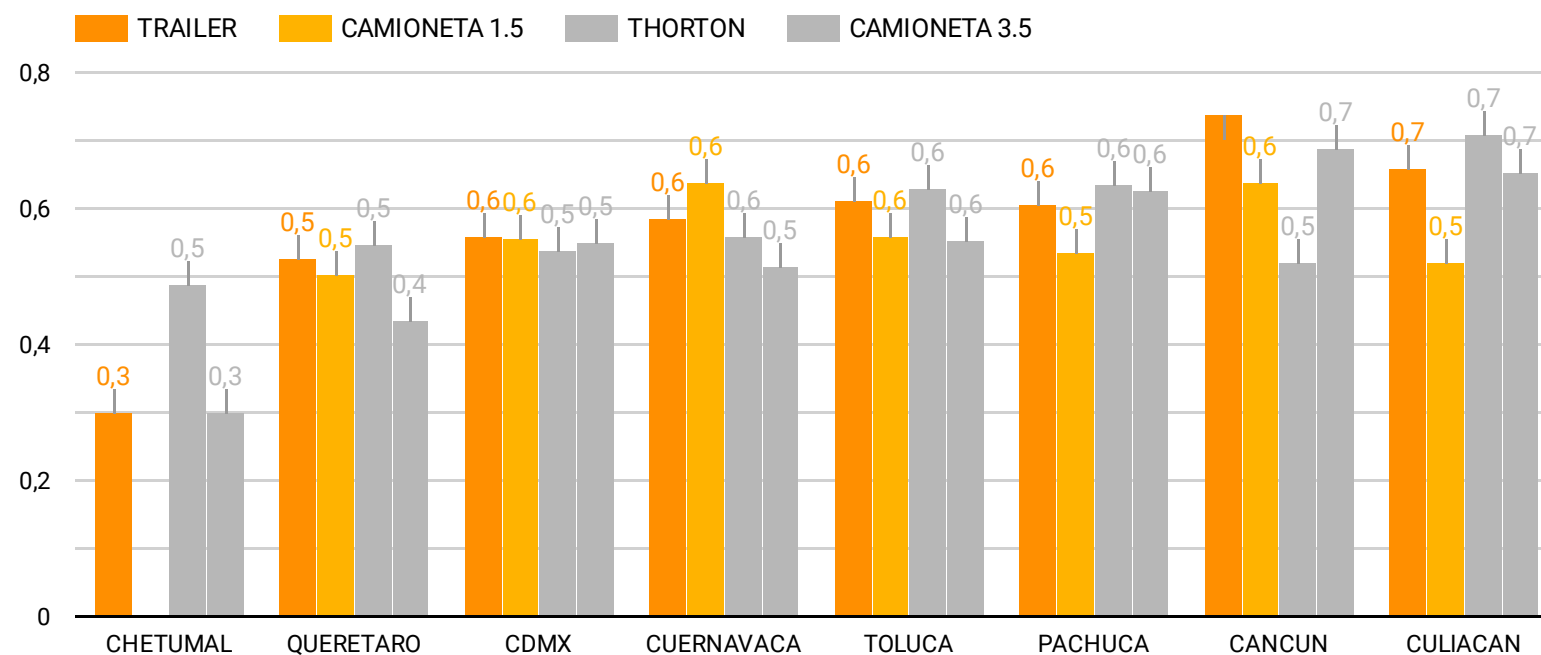
3 Pedidos de Walmart

- El lugar con **mas** pedidos de Walmart es Querétaro
- El lugar con **ningún** pedido de Walmart es Pachuca



Ocupación promedio por vehículo

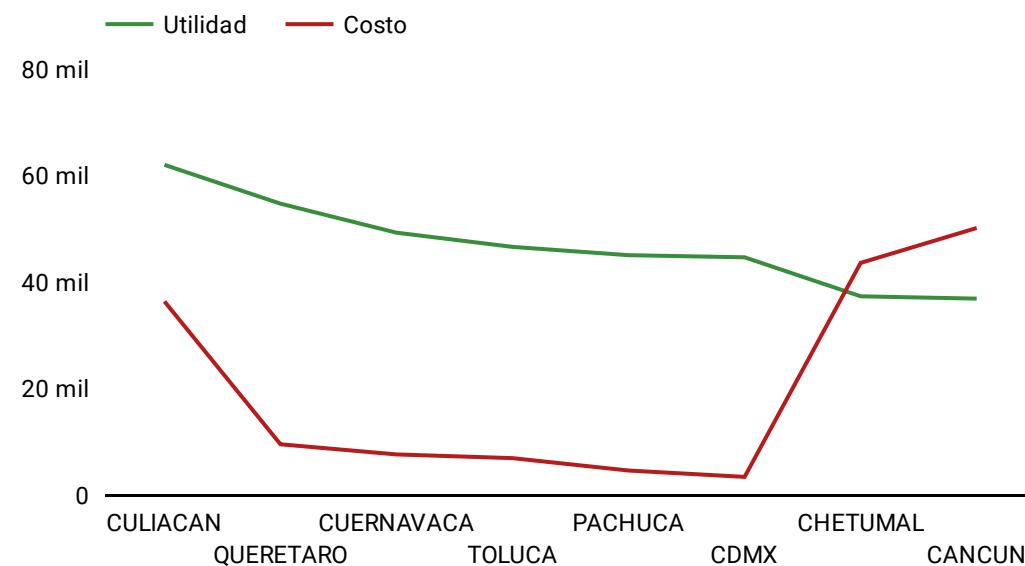
La mayor parte de rutas tienen una ocupación promedio en sus vehículos **arriba del 50%** a **excepción** de Chetumal.



5 Viajes con pérdidas

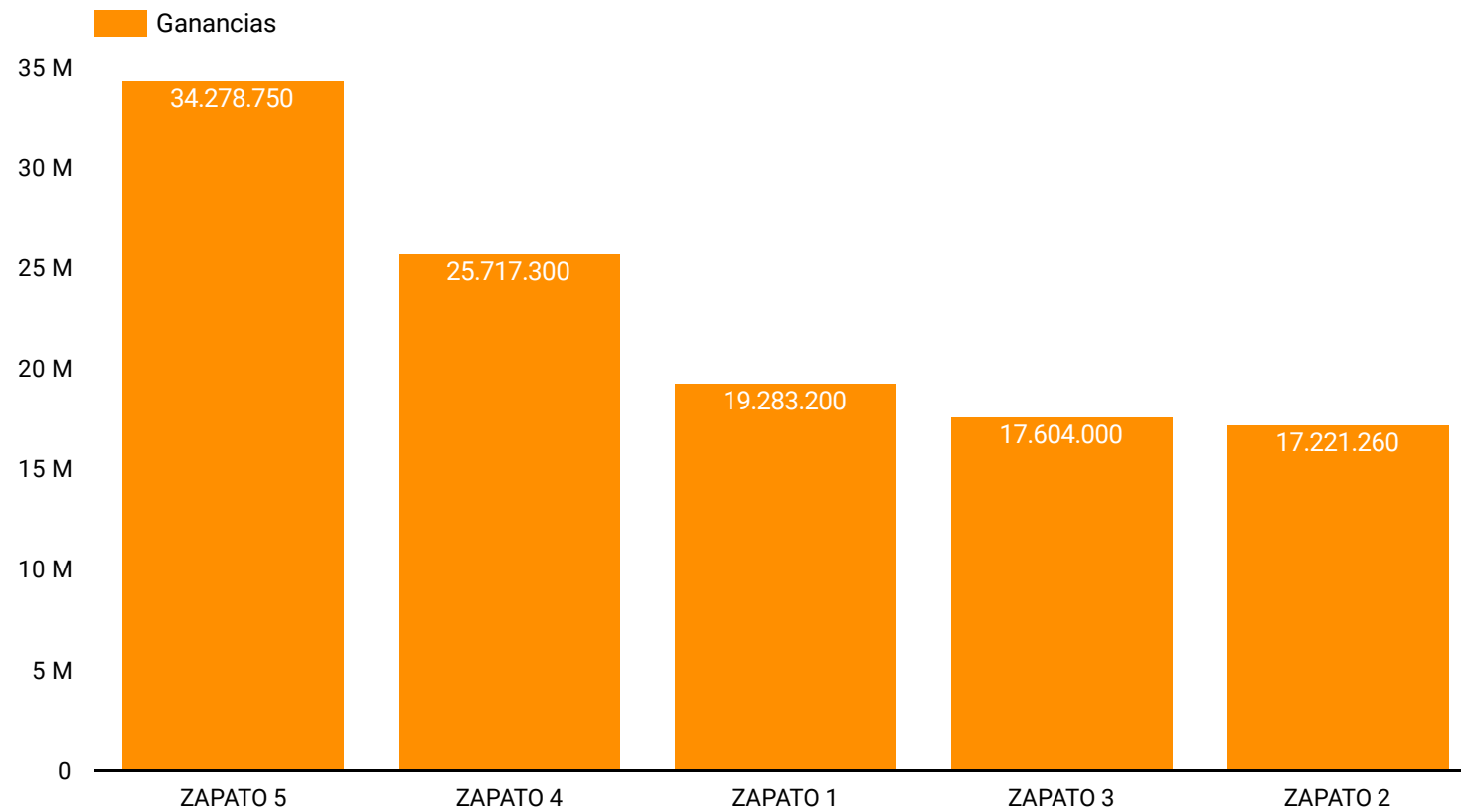
Destino	Ganancias/Perdidas
CANCUN	\$-36.482,26
CANCUN	\$-39.722,26
CANCUN	\$-39.569,26
CANCUN	\$-34.757,26
CANCUN	\$-33.972,76
CANCUN	\$-33.519,76
CANCUN	\$-32.807,26
CANCUN	\$-32.665,52
CHETUMAL	\$-32.502,76
CANCUN	\$-32.222,26
CANCUN	\$-27.898,52
CANCUN	\$-27.557,26
CANCUN	\$-27.135,62
CULIACAN	\$-25.221,03
CULIACAN	\$-25.208,69
CANCUN	\$-23.949,62
CANCUN	\$-18.063,62
CULIACAN	\$-9.914,69
CHETUMAL	\$-3.967,95

En 30 viajes hubo **perdidas**, en su mayoría viajes a Cancún. Las razones por las que hubo pérdidas principalmente fue por el **fee logístico**, la **ocupación** y el **costo por cubo**.



6 Zapato con mayor ganancia

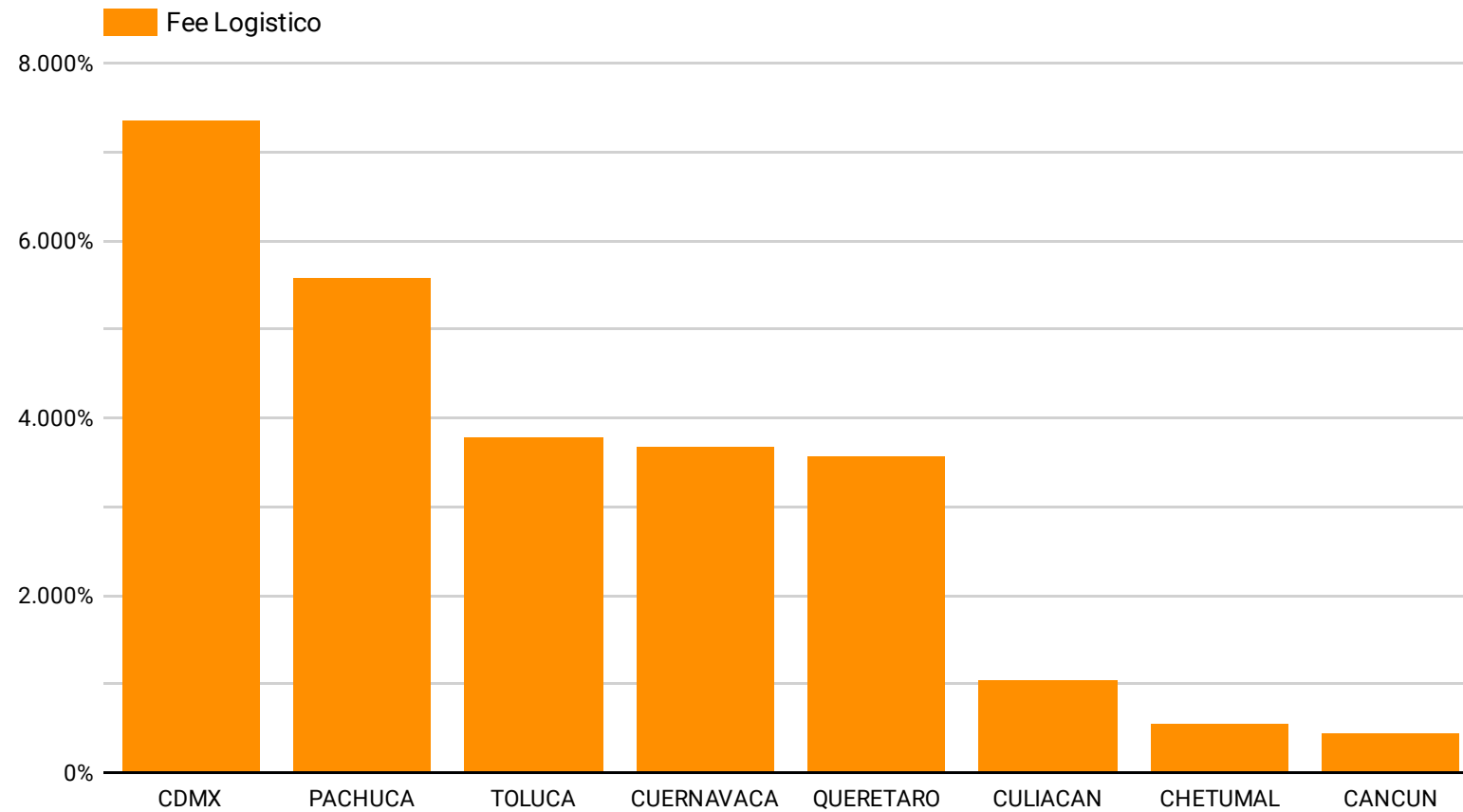
- El zapato con **mayor** ganancia es el zapato 5
- El zapato con **menor** ganancia es el zapato 2



7

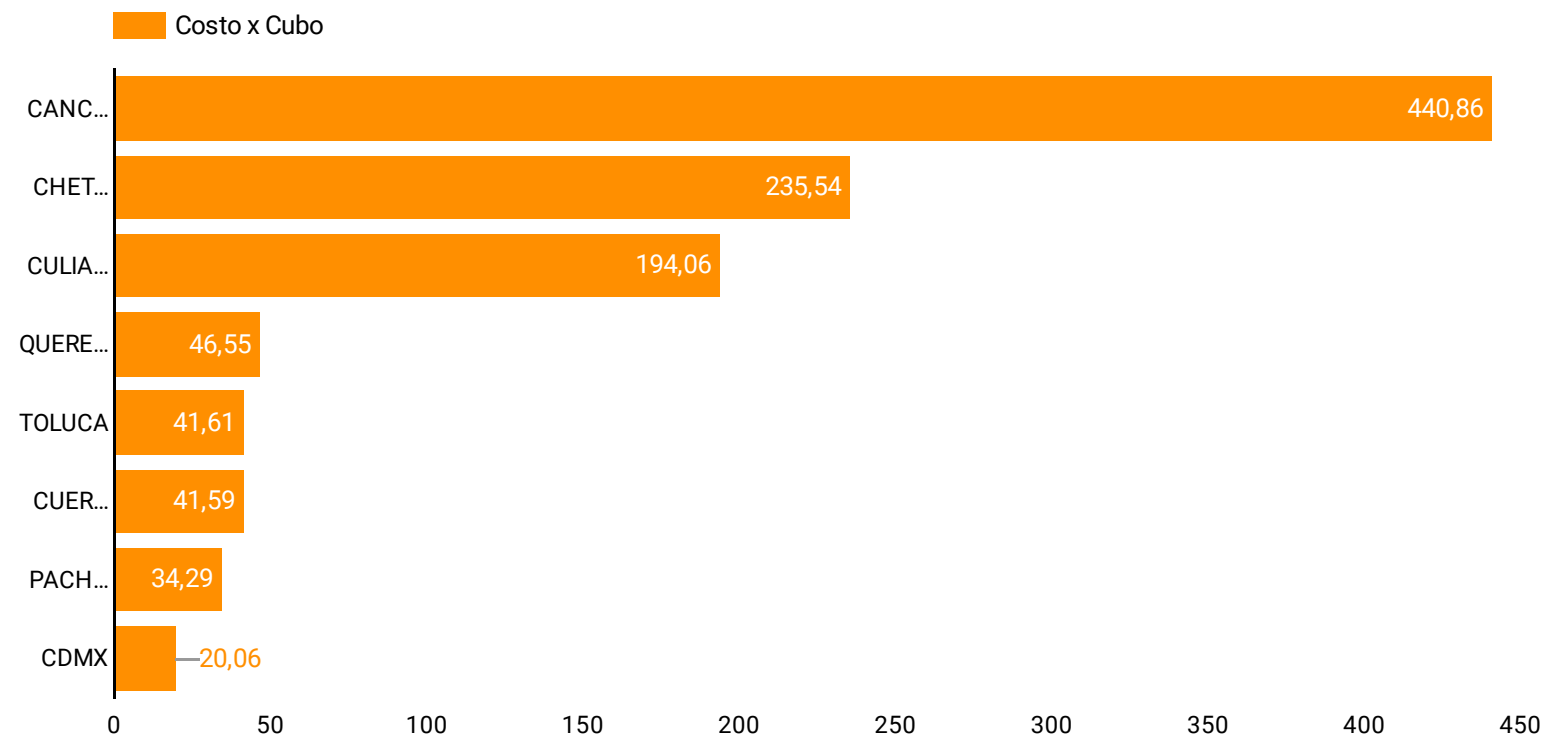
Fee logístico de cada zona

- La zona con **mas** fee logístico fue CDMX
- La zona con **menor** fee logístico fue Cancún



Costo promedio por cubo de cada zona

- Cancún es la zona **mas** costosa por cubo
- CDMX es la zona **menos** costosa por cubo



Consideraciones a tomar en cuenta

- Cierre de operaciones

CANCÚN

- Si bien Cancún tiene varios viajes, el **68%** de los viajes están teniendo **perdidas**, esto debido al costo tan elevado por cubo y al fee logístico. Por lo que se recomienda el cierre de operaciones aquí.

CHETUMAL Y CULIACAN

- En estos lugares no se están teniendo casi ventas y las pocas ventas que se tienen no están generando ganancias, en el caso de Chetumal **de 5 viajes 2 tuvieron pérdidas** y de Culiacan **de 8 viajes 3 tuvieron pérdidas**, además de que el costo por cubo es demasiado alto. Por lo que se recomienda el cierre de operaciones en estos lugares.

- Relocalización de esfuerzos

QUERETARO Y TOLUCA

- Se deben relocalizar esfuerzos para tener mayores ventas en estos lugares, ya que, el **margen de ganancia** es bastante **alto**, los costos por cubo no son altos y las utilidades han sido buenas a pesar de no tener una ocupación tan alta en cada transporte. Por lo que se recomienda redirigir esfuerzos en estas dos rutas.