

職 務 経 歴 書

2020年11月30日現在

氏名 小川 遼

■職務経歴

□2020年06月～現在 株式会社ゾフ

期間	業務内容
2020年06月～ 現在	<p>【雇用形態】 アルバイト（社保有）</p> <p>※契約当時、下記に記載の個人事業の関係もあり正社員は兼業が禁止の為アルバイトとして入社</p> <p>＜業務内容＞</p> <ul style="list-style-type: none">・メガネと関連商品の販売・修理や加工業務・視力測定・12月～年末までの男性向け施策の企画・運営・管理業務を一括担当中(自店舗内のみ) <p>＜実績＞</p> <ul style="list-style-type: none">・お盆等夏期の繁忙シーズンにて個人でのメガネ販売金額エリア1位を獲得・社内イベントにて対象セットプランの獲得率店舗1位を達成

□2018年11月～2019年12月 株式会社プロジェクトファイブ

期間	業務内容
2018年11月～ 2019年12月	<p>【雇用形態】 正社員（役職変更有）</p> <p>【配属】 無印良品事業部</p> <p><業務内容></p> <ul style="list-style-type: none">・ 無印良品店舗での運営業務全般・ インテリアアドバイザー職を兼任・ お客様のニーズに合わせたインテリア商品の提案や各家庭での家具の配置に合わせた寸法提案 <p><実績></p> <p>夏期以降、インテリア関連の売り場作りを担当し店舗全体の売上に貢献</p> <p>オーダー家具商品の注文実績 5件/月(全体平均2件/月)</p>

□2014年2月～2018年9月 スターバックスコーヒージャパン

期間	業務内容
2014年2月～ 2018年9月	<p>【雇用形態】正社員（役職変更有）</p> <p><業務内容></p> <ul style="list-style-type: none"> ・バリスタとして店舗での接客業務 <p>2016年 2月 シフトスーパーバイザー（準管理職）</p> <ul style="list-style-type: none"> ・店舗運営時の時間帯責任者 ・資材の管理業務 ・店舗施策の企画,運営 <p>2017年 3月 アシスタントストアマネージャー（管理職）</p> <ul style="list-style-type: none"> ・先のシフトスーパーバイザー職スタッフのリーダー ・店舗全スタッフの育成責任者 ・アルバイトスタッフの採用業務、各スタッフの教育担当の育成業務 <p><実績></p> <ul style="list-style-type: none"> ・GWの集客企画を立案、実行までを1から全て計画、該当商品の販売数全国2位を獲得。その後、シーズンごとに売上向上の為に施策を計画、運営。主な成果として閑散期の対前年比売上130%超を達成。 ・近隣店舗を巻き込んだ地域イベントへの参加計画の立案、実行。

■空白期間について

2012年4月～2014年1月：卒業後、裁判所職員の採用試験に臨む

2020年1月～2020年5月：個人事業として始動計画していた「民泊&アートギャラリーカフェ」への本格的な取り組み

■所有スキル

市場調査・競合分析,事業計画・戦略立案,予算計画策定・予実管理,採用実務

■PCスキル

MacOS/HTML5/CSS/JavaScript/Ruby/Ruby on Rails/jQuery/Photoshop/Illustrator

【制作実績】

私の制作実績をこちらに記載しております。微々たる実績ではございますが、ご覧いただけますと幸いです。

<https://compassionate-curie-6128f3.netlify.com/>

(制作期間)実装に4時間ほど 初めて実際に1からコードを書きLPを作成

<https://barista-koala.github.io/xeno-LP/>

(制作期間)実装に3時間ほど アニメーション実装を課題にし、作成

■自己PR

これまでの経験から、下記点を心掛けてきました。

1) 向上心をもち取り組む力

スターバックスで勤務していた際には「GWシーズン該当商品の売上日本一達成に向けた施策」を立て、推進を行いました。地方店舗であった為、1位を獲得することは容易ではありませんでしたが、勤務しているメンバー全員で一つの目標に向けて成果を出したいと思い、取り組みました。

企画立案から実行までを全て担当し、店舗の前年比数値や客層、購買率推移、全国店舗の施策案などの各種データの調査をするだけでなく、店舗内全スタッフの士気向上のためにチーム別競走プランを実行したり、各種インセンティブを用意したりしました。その成果、販売数920枚 全国2位と地方の一店舗が数ある大型観光地店舗を抑えての成績としては異例の数値を達成することが出来ました。また、該当商品に付随してその他商品も同時購入が目立ち、自店舗の該当部門にて前年比売上300%超えを達成しました。

貴社に貢献できる人材となるよう頑張ってまいりたいと思っています。どうぞ宜しくお願い致します。

以上