

REGRAS COMERCIAIS

LAGOA+



REGRAS COMERCIAIS LAGOA +

PROPOSTA

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



PROGRAMA COM CONDIÇÕES COMERCIAIS E BENEFÍCIOS EXCLUSIVOS:

Através de uma abordagem multidisciplinar e integrada, o objetivo é montar um Plano Genético, customizado para cada fazenda de acordo com objetivo de seleção, com intuito de acelerar o progresso genético e trazer maior rentabilidade e sustentabilidade, promovendo assim um melhor relacionamento, confiança e resultados ao cliente.

O Programa alia a expertise de uma empresa com 150 anos de mercado na genética com uma equipe capacitada e serviços exclusivos.

O objetivo é o alcance a **CLIENTES NOVOS, INATIVOS E FIDELIZAR ATIVOS** e que estes atendam as premissas por aptidão CORTE & LEITE destacadas a seguir nesse documento.

EQUIPE:

- GT's (Gerentes de Território): Todas as negociações deverão estar alinhadas previamente com o responsável pela área;
- Consultores(as): Destinado para toda a equipe de Representantes Comerciais da CRV Lagoa;
- Corpo Técnico: Especialistas de Produto e Técnicos CRV Lagoa;

SUPORTE:

Dúvidas sobre o regulamento em geral e quaisquer outros assuntos relacionados ao programa deverão ser tratadas diretamente com o superior responsável.

ESSÊNCIA CRV





REGRAS COMERCIAIS LAGOA +

PREMISSAS PARA CLIENTES LEITE

DESTINADO PARA:

🐮 Fazendas com volume de animais superior a 150 vacas em lactação.

O QUE O PROGRAMA OFERECE:

1. Avaliação e classificação do rebanho: Diagnósticos de melhorias e oportunidades;
2. Acasalamento dirigido: Corrigir os pontos de melhoria e maximizar os pontos fortes;
3. Plano genético completo: Definição de estratégia com foco em melhorar a produtividade e lucratividade da fazenda, acompanhado de um relatório final;
4. Acompanhamento parcial e anual dos resultados: Avaliação das entregas do ganho genético e ajustes necessários.

BENEFÍCIOS EXTRAS:

- 🐮 Acesso preferencial a touros da bateria CRV Lagoa;
- 🐮 Pacote completo: Genômica + Sêmen + Itens 1, 2, 3 e 4 (destacados acima).

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



ESSÊNCIA CRV





REGRAS COMERCIAIS LAGOA +

COMISSIONAMENTO | CLIENTES LEITE

Informação exclusiva para a rede comercial.

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



SÊMEN CONVENCIONAL

- Consultor CRV: até **21%**** [Comissionamento condicionado a participação comercial do consultor no atendimento da conta como prospecção, atendimento, pós venda];
- Técnico CRV (Especialista): **4%** [Comissionamento condicionado ao atendimento a clientes novos e inativos].

SÊMEN SEXADO

- Consultor CRV: **8%**** [Comissionamento condicionado a participação comercial do consultor no atendimento da conta como prospecção, atendimento, pós venda];
- Especialistas de Produto e Técnicos CRV Lagoa: **4%*** [Comissionamento condicionado ao atendimento a clientes novos e inativos];

ESSÊNCIA CRV





REGRAS COMERCIAIS LAGOA +

COMISSIONAMENTO | CLIENTES LEITE

Informação exclusiva para a rede comercial.

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



INFORMAÇÕES IMPORTANTES

- ✎ ** Negociações realizadas com valores abaixo da última faixa da política comercial, serão revistas a % de comissões dos consultores;
- ✎ Negociações onde não houver participação comercial do consultor(a) CRV, terão as comissões revistas pelo Gerente de Território;
- ✎ Valores de comissão de acordo com os preços da política comercial vigente;
- ✎ O crédito de comissão para ambos (Consultor e Técnico) será realizado mediante ao recebimento, ou seja, referente ao pagamento das parcelas do faturamento. **Exemplo:** Pedido negociado em 08 vezes → o saldo a receber está condicionado ao valor total do pedido e % da comissão definida pelo programa. Este, será creditado com valores iguais, divididos na mesma quantidade de parcelas do faturamento, ou seja, 08 x.



REGRAS COMERCIAIS PGR BEEF

PREMISSAS PARA CLIENTES CORTE

DESTINADO PARA:

 Fazendas com volume de animais entre 1.500 a 3.000 vacas.

O QUE O PROGRAMA OFERECE:

1. Avaliação do sistema de produção: Avaliação dos índices reprodutivos, zootécnicos, etc;
2. Avaliação e classificação do rebanho: Diagnósticos de melhorias e oportunidades;
3. Acasalamento dirigido: Corrigir os pontos de melhoria e maximizar os pontos fortes;
4. Relatório final: Entrega do relatório completo da visita e acasalamentos concluídos;

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



PGR: Programa de Gestão de Rebanhos

ESSÊNCIA CRV





REGRAS COMERCIAIS LAGOA +

PREMISSAS PARA CLIENTES CORTE

DESTINADO PARA:

- 🐄 Fazendas com volume de animais superior a 3.000 vacas.

O QUE O PROGRAMA OFERECE:

1. Avaliação do sistema de produção: Avaliação dos índices reprodutivos, zootécnicos, etc;
2. Avaliação e classificação do rebanho: Diagnósticos de melhorias e oportunidades;
3. Acasalamento dirigido: Corrigir os pontos de melhoria e maximizar os pontos fortes;
4. Plano genético completo: Ações e estratégias para aumentar a lucratividade;
5. Acompanhamento parcial e anual dos resultados: Avaliação das entregas (desmama, prenhez e outros), da evolução genética do rebanho e realizar os ajustes necessários.

BENEFÍCIOS EXTRAS:

- 🐄 Acesso preferencial a touros da bateria da CRV Lagoa;
- 🐄 Garantia de preços touros jovens por 2 anos.

ESSÊNCIA CRV

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



REGRAS COMERCIAIS LAGOA + e PGR BEEF

COMISSIONAMENTO | CLIENTES CORTE

Informação exclusiva para a rede comercial.

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



SÊMEN CONVENCIONAL

- ✎ Consultor CRV: de **17% a 21%**** [Comissionamento condicionado a participação comercial do consultor no atendimento da conta como prospecção, atendimento, pós venda];
- ✎ Especialistas de Produto e Técnicos CRV Lagoa: **4%** [Comissionamento condicionado ao atendimento a clientes novos e inativos].

INFORMAÇÕES IMPORTANTES

- ✎ ** Negociações realizadas com valores abaixo da última faixa da política comercial, serão revistas a % de comissões dos consultores;
- ✎ Negociações onde não houver participação comercial do consultor(a) CRV, terão as comissões revistas pelo Gerente de Território;
- ✎ Valores de comissão de acordo com os preços da política comercial vigente;
- ✎ O crédito de comissão para ambos (Consultor e Técnico) será realizado mediante ao recebimento, ou seja, referente ao pagamento das parcelas do faturamento. **Exemplo:** Pedido negociado em 08 vezes → o saldo a receber está condicionado ao valor total do pedido e % da comissão definida pelo programa. Este, será creditado com valores iguais, divididos na mesma quantidade de parcelas do faturamento, ou seja, 08 x.

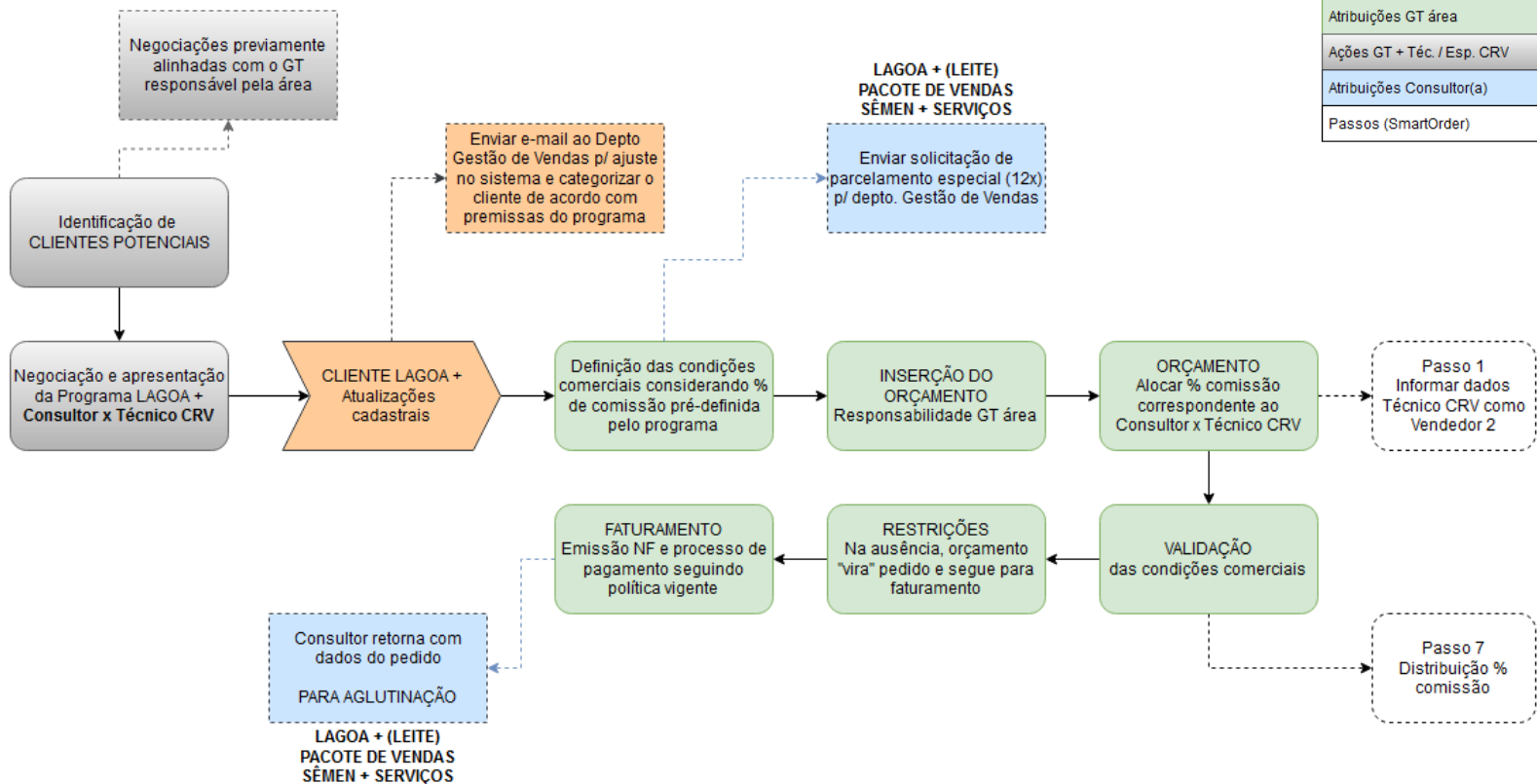
ESSÊNCIA CRV

CRV  **Lagoa**
BETTER COWS > BETTER LIFE

FLUXOGRAMA INSERÇÃO DE PEDIDOS

DCO 080-24

Ribeirão Preto, 18 de junho de 2024



OBRIGADO

LAGOA 

CRV  **Lagoa**
BETTER COWS > BETTER LIFE