
**BASTIAN
TESSON**



BASTIANTESSON@GMAIL.COM



06-27-16-39-14

MONTPELLIER

RYTHME DE L'ALTERNANCE

- 1 Semaine : 2 jours en entreprise /
3 jours à l'école
- 1 Semaine : 3 jours en entreprise /
2 jours à l'école

NOM DU DESTINATAIRE

Madame, Monsieur,

J'ai terminé ma première année de BUT Technique de commercialisation, dispensé à l'Université de MONTPELLIER.

J'ai intégré en deuxième année, depuis le 1^{er} septembre 2024, le parcours BDMRC (Business Développement et Management de la Relation Client) qui se déroule en alternance, comme suit : 2 jours en entreprise et 3 jours à l'Université.

Durant ma première année d'études, j'ai eu l'occasion de mettre en pratique différentes techniques de négociations et de vente lors d'un stage chez le concessionnaire BMW à PAU. Cette expérience m'a également permis de me familiariser avec les stratégies de prospection et de fidélisation des clients, et de développer un certain sens de l'organisation, de la créativité et de l'analyse des données. A cette occasion, j'ai pris conscience de l'importance de définir une stratégie bien pensée pour atteindre les objectifs commerciaux et fidéliser la clientèle.

Une expérience prolongée de vente à des clients particuliers dans une entreprise dépendant d'un groupe national, voire international, acteur majeur dans son secteur d'activité, me paraît indispensable à la formation de tout futur cadre ou responsable commercial.

Je considère l'alternance, comme un moyen incomparable de confronter les connaissances théoriques apprises à l'Université au monde réel de l'entreprise. Cette perspective me motive énormément.

Je reste à votre disposition pour évoquer plus avant les différents aspects de ma candidature.

Je vous remercie par avance de l'attention que vous porterez à ma candidature.

Veuillez accepter, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations les plus distinguées.

Bastian Tesson
