



Bastien FOURNIER

Développeur Web || Full-Stack

PROFIL

Passionné par le numérique, j'allie expertise en relation client et compétences en développement web (JavaScript, Node.js, Express, MySQL). Curieux et proactif, je souhaite contribuer à la réussite de vos projets tout en enrichissant mes compétences.

CONTACT

✉ bastien.fournier06@gmail.com

☎ 06 11 43 52 54 | 69001 LYON

LinkedIn : www.linkedin.com/in/bastien-fournier1806

GitHub : <https://github.com/bastien-fournier>

Portfolio : <https://bastien-fournier-portfolio.netlify.app/>

DIPLÔMES

Titre de Développeur Web et Web Mobile

Niveau Bac +2

Wild Code School (69)

BTS Management des Unités Commerciales

Lycée Pierre Brossolette (69)

BEP Vente Action Marchande

Lycée de l'Edit (38)

LANGUES

Français

Anglais intermédiaire

MES COMPÉTENCES

- Développement Full-Stack
 - HTML, CSS, JavaScript, React, Node.js, Express, MySQL, Tailwind
- Outils de versionnage et collaboration
- Responsive design
- Travail d'équipe
- Gestion des bases de données
- Expérience utilisateur
- Méthodologie Agile/Scrum
- Relation Commerciale
- Service Client
- Autonomie

MES PROJETS

NaosGuard : Conception d'un site de réservation de services de petsitting. [Voir le projet](#)

- JavaScript, HTML, CSS, React, Express, Node.js, MySQL

Externatic : Conception d'une application de recrutement destinée à un cabinet de recrutement. [Voir le projet](#)

- JavaScript, HTML, CSS, React, Express, Node.js, MySQL

Holidays Planner : Conception d'une application proposant les jours fériés dans le monde. [Voir le projet](#)

- JavaScript, HTML, CSS, React

Véro-Chrome : Conception d'une application lors d'un hackathon. [Voir le projet](#)

- JavaScript, HTML, CSS, React

Magic 8 Ball : Conception d'un jeu divinatoire. [Voir le projet](#)

- JavaScript, HTML, CSS

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

CHARGÉ DE CLIENTÈLE PARTICULIER ET RETRAITÉ

Groupama Lyon (69) | Mars 2021 - Novembre 2023

- Développer, rencontrer et conseiller le portefeuille de sociétaires
- Piloter des actions de conquête et fidéliser le portefeuille
- Générer mon activité et rendez-vous avec sociétaires ou prospects
- Conseiller et souscrire sur les offres en assurance de biens, de personnes, des produits d'épargne et de financement

CONSEILLER COMMERCIAL

SantéVet Lyon (69) | Septembre 2019 - Novembre 2020

- Assurer par téléphone la vente et la promotion de contrat d'assurance et des services, sur des appels entrants et sortants
- Suivi et atteintes des objectifs
- Négociation des contrats