

GÜÇLÜ YÖNLER :

Soru 1 - başkalarının sahip olmadığı ne gibi avantajlara sahipsiniz?

cevap - kişiye özel şifreleme. Kişi isterse sunucu açar-kapatır. Diğer bulut sistemler kullanıcı dosyalarına erişebiliyorken bizim erişim hakkımız yok çünkü biz kişiye özel sunucu hakkı sunuyoruz.

soru 2 - Diğer bulut sistemlerine göre daha başarılı olduğunuz şeyler?

cevap - Daha hızlı veri aktarımı sağlayabilir çünkü kişiye özel sunucu kullanıyoruz. Kişiye özel şifreleme var.Depolama alanı kişinin isteğine arttırılabilir.

soru 3 -Sizin kullandığınız ve başkalarının kullanamadığı en düşük maliyetli kaynaklar?

cevap - Yazılımcı

soru 4 -Güçlü ve yetenekli bir yönetici misiniz?

cevap - Bekir Can Yaranlı : EVET !

soru 5 - Bilgi ve beceri düzeyi yüksek çalışanlara sahip misiniz?

cevap - Evet

soru 6 - Yeni bir ürün ve strateji geliştirebiliyor musunuz?

cevap - Evet

soru 7 - Yeni ve işletmeye faydalı teknolojilere sahip misiniz?

cevap - Evet

soru 8 -Rakipleriniz sizin hangi yönlerinizi güçlü bulur?

cevap - Güvenli oluşumuzu. Müşteriye istediği depolama alanını sunabilmemizi. Müşteriyle birebir ilişkilerimizi.Çok yetenekli yazılımcılara sahip oluşumuzu.

soru 9 - İşletmenizi benzersiz kılan noktalar ne?

cevap - Kişiye özel sunucu açabiliyor oluşumuz.

ZAYIF YÖNLER :

1-İyi yapamadığınızı düşündüğünüz ve kaçındığınız işler nelerdir?

cevap - Tasarım .

2-Çevrenizde ki kişilere göre sizin zayıf olduğunuz işler ve yönler hangileri olabilir?

cevap-Fiyatlandırma

3-Kendinizi eksik hissettiğiniz ve noktalar neler?

cevap-Sermaye. Tasarım

4-Kötü iş alışkanlıklarınız var mı? (İşe sürekli geç kalmak, fazla dağınık çalışmak, iş arkadaşlarıyla sorun yaşamak, stresli durumlarda çalışamamak gibi)

cevap-Çalışma saatlerine uygun hareket edememek.

5-İşinizi iyi bir şekilde yapamamanıza neden olan kişisel özelliklere sahip misiniz? (Agresif veya çekingen biri olmak gibi)

cevap-Hayır

6-İşletmenin kurumsal yapısında stratejik bir hedef eksiği var mı?

cevap-Hedef alınan kitle

7-Çalışanların, yöneticilerin ve liderlerin yetenek ve bilgilerinin yetersizliği söz konusu mu?

cevap-Hayır

8-Satış, pazarlama ve hizmet kalitesinde veya veriminde düşüklük söz konusu mu?

cevap-Hayır

9-Rakipleriniz hangi yönlerinizi zayıf görüyor?

cevap-Az kullanıcı sayısına sahip olmamız

10-Hangi faktörler satışlarınızın düşmesine neden oluyor?

cevap-Fiyatlandırma

FIRSAT BELİRLEME:

1-Rakiplerimin yapmakta zorlandığı şeyleri, kendi avantajıma nasıl çevirebilirim?

cevap-Kişiyeye özel sunucu açabilmemiz sayesinde rakiplerimize kıyasla daha güvenilir oluyoruz

2-Sektörüm gelişiyor mu? Bu gelişimi kendi avantajıma nasıl kullanabilirim?

cevap-Evet gelişiyor kişilere daha fazla depolama hakkı sunarak avantaj elde ediyoruz

3-Pazarda veya işletmede, diğerlerinin dolduramadığı boşluklar var mı?

cevap-Güvenlik ve isteğe bağlı depolama alanı

(!) BİR ŞEY BEDAVAYSA ÜRÜN SENSİNDİR (!)