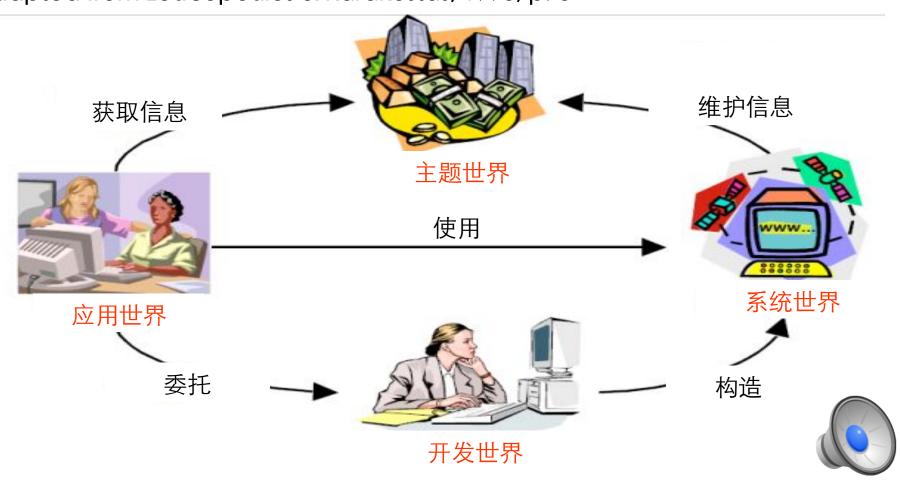
四世界模型

Adapted from Loucopoulos & Karakostas, 1995, p73



出发点

• 确定干系人

- 这里需要强调与客户之间的联络关系
- 系统的设计到底与谁的利益息息相关
- 定义边界
 - 怎样界定问题的范围?
- 定义目标与情景实例
 - 目标与情景实例是组织原始需求信息的有效手段
- 分析可行性
 - 如何进行可行性研究
 - 如何选择好的项目
- 分析风险
 - 风险管理应长期、持续进行,而非阶段性、一次性的任务
 - 进行灾难及事故分析,以确定风险







干系人

- 干系人分析
 - 找出所有干系人
 - 分析其隶属于哪个世界



- 用户一关心新系统特征和功能
- 设计师一想要构造完美的系统,尽量重用已有的代码
- 系统分析师—想要获取正确的需求
- 培训与用户支持人员一确保系统可用和可管理
- 业务分析师一想确保"我们做得比竞争对手好"
- 技术文档作者 一 为系统准备用户手册及其他相关文档
- 项目经理一希望按时、按预算、按目标完成项目
- 客户一为新系统买单的人





需求的必要性

- 需求定义过程中,客户与干系人的参与是至关重要的
- 不明确的需求定义及随意的需求变更会产生以下问题
 - 客户不满、纠纷
 - 不切实际的估算、承诺
 - 项目延期、超支
 - 项目结束遥遥无期
 - 项目团队精疲力竭

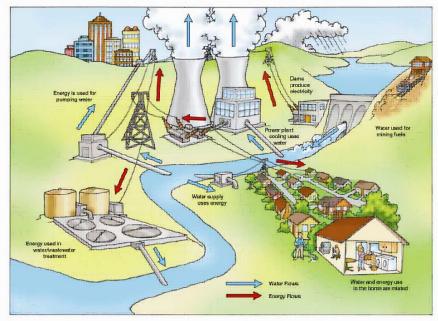


- 产品设计目标不明确
- 干系人参与不足
- 干系人之间缺少共识
- 画蛇添足
- 需求快速变化
- 变更管理不足
- 需求分析不足

需求内容来源

- 干系人
- 业务过程
- 组织规章制度组织规范、协议、技术标准
- 现有系统
 - •用户手册
 - •数据样本
 - •界面描述
 - •报告样本
 - •屏幕截图





干系人 (stakeholders)

• 干系人是任何和系统有关的人

资方、客户、系统用户、领域专家、项目研发团队

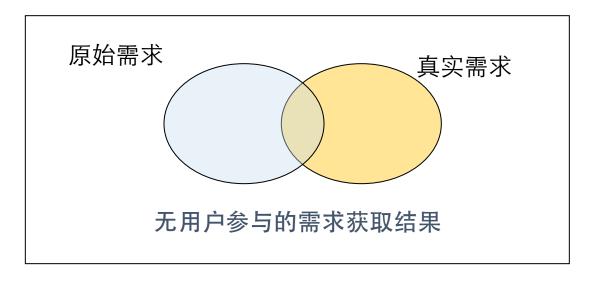
- 识别干系人的问题
 - •产品谁来用?
 - •输入谁提供?
 - •输出谁要?
 - •谁监管?
 - •影响谁?
 - •奖励谁?
 - •惩罚谁?



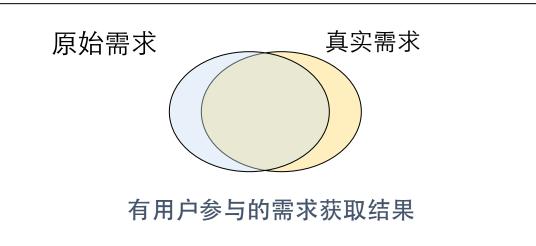


干系人

- 召集单个或一组干系人定义系统细节
 - 从客户或用户角度看的高质量系统
 - 提高用户满意度
 - 通过客户、用户参与,达到系统教育与培训目的







干系人

- 干系人的参与至关重要
 - 系统信息及内容的丰富
 - 系统信息质量的提升
 - 系统生产率提升
 - 客户对系统理解加深
 - 与客户达成共识
 - 客户更希望系统成功
 - 增强成功信心
 - 共同确定系统边界
 - 需求质量提升
 - 提高团队整体性



业务过程

- 对现有业务过程的分析有助于识别业务问题并加以改进
 - 找出并列举当前业务过程中的问题
 - 分析问题的本质(遗漏? 不好用? 新需求?)
 - 分析改进的机会
 - 分析改进的实质 (自动化? 流程改进?)





组织规章与制度

- 规章制度定义当前最佳实践
- 分析规章制度有益于确定业务规则和约束条件
 - 业务规则: 描述对业务过程的要求, 如系统支撑的业务过程的结构、控制、行为效果
 - 约束: 对系统开发过程的管理限制,主要涉及经济、政治、技术和环境四个方面,具体包括项目资源、时间、目标环境及系统本身。
- 组织规章中往往还涉及过程自动化、工作流、关系、交互等内容







现有系统

- 分析现有系统有助于了解未来系统的工作数据
 - 数据对象
 - 数据关系
 - 数据库结构与系统结构
 - 系统报告



