

CHATBOT PARA LOJA DE VEÍCULOS

Disciplina de Sistemas Distribuídos

04/02/2025

Santarém - Pará



Histórico de versões

Data	Versão	Descrição	Autor	Revisor	Aprovado por
04/02/2025	1.0	Cenários de uso e funcionalidades	Beatriz	Rennan	



Responsáveis

- 1. Equipe de desenvolvimento Beatriz Eich
- 2. Cliente
 Gustavo Veículos



Introdução

O setor automotivo tem enfrentado desafios significativos na digitalização do atendimento ao cliente, exigindo soluções inovadoras para melhorar a experiência do consumidor e otimizar os processos internos da empresa. Com o crescimento do uso de aplicativos de mensagens, como o WhatsApp, a implementação de chatbots se tornou uma estratégia eficaz para atender clientes de forma rápida e eficiente.

Este documento apresenta a visão do projeto para o desenvolvimento de um chatbot que atuará como um atendente virtual da loja de carros, realizando o pré-atendimento de clientes interessados em adquirir um veículo. O chatbot será responsável por fornecer informações sobre a loja, estoque disponível, formas de pagamento, condições de financiamento e encaminhamento para um atendente humano para simulações, negociações e outros detalhes.

Escopo e Alinhamento Estratégico

O chatbot atuará como atendente virtual, fornecendo informações sobre a loja, estoque, condições de financiamento e encaminhamento para atendentes humanos. A solução será integrada ao WhatsApp via Venom-bot, utilizará uma API para processamento de mensagens e um banco de dados JSON para armazenar informações.

Definições, Acrônimos e Abreviações

Chatbot: Assistente virtual responsável pelo atendimento inicial.

Venom-bot: Biblioteca para conexão com WhatsApp. API: Interface para processamento de mensagens. JSON: Banco de dados com informações da loja.

Análise de contexto

O chatbot melhora a experiência do cliente ao oferecer respostas rápidas e precisas, reduzindo a carga dos atendentes humanos e otimizando o processo de atendimento.

Detalhamento da necessidade

A loja de carros necessita de uma solução para automatizar o primeiro contato com os clientes, reduzindo o tempo de espera e fornecendo informações essenciais de forma ágil. Essa mudança impacta diretamente os clientes interessados na compra de veículos, que terão um atendimento mais rápido e eficiente, e os atendentes da loja, que poderão otimizar seu tempo. Como resultado, espera-se uma redução no tempo de resposta ao cliente, maior eficiência no repasse de informações e uma melhor gestão do atendimento, permitindo que a equipe foque em negociações mais estratégicas.

Partes interessadas

Nome da Unidade Interessada	Representante(s)	Envolvimento com o Projeto
Loja de Carros	Proprietário / Gerente	Interesse em melhorar o atendimento ao cliente e agilizar o processo de pré-atendimento
Equipe de Vendas	Consultores de Vendas	Utilizarão o chatbot para captar leads e repassar informações sobre simulações e financiamentos
Equipe de TI	Desenvolvedores	Responsáveis pela implementação, manutenção e suporte técnico do chatbot
Clientes	Usuários Finais	Beneficiados pelo atendimento rápido e automatizado

Detalhamento dos representantes das partes interessadas

Nome	Gustavo (Proprietário da loja)	
E-mail	atendimento@gustavoveiculosstm.com	
Responsabilidades	- Definir estratégias de atendimento ao cliente - Avaliar a eficiência do chatbot no processo de pré-atendimento	

Nome	Carla (Consultora de vendas)
E-mail	atendimento@gustavoveiculosstm.com
Responsabilidades	 Monitorar os leads gerados pelo chatbot Realizar a conversão de clientes interessados Ajustar as informações fornecidas pelo chatbot com base na demanda

Nome	Beatriz (desenvolvedora responsável)	
E-mail	beatrizeich05@gmail.com	
Responsabilidades	 Desenvolver e manter o chatbot Garantir integração com banco de dados e APIs Resolver problemas técnicos e realizar melhorias 	

Usuários

Tipo do usuário	Usuário comum (Cliente)
Representante	Público alvo da loja
Descrição	Usuários que interagem com o chatbot buscando informações sobre veículos, financiamento e condições de pagamento.
Responsabilidades	- Consultar informações sobre estoque e modelos de veículos - Solicitar simulações de financiamento - Agendar visitas à loja

Tipo do usuário	Usuário comum (Consultor de Vendas)
Representante	Equipe de vendas da loja
Descrição	Profissionais que recebem os leads gerados pelo chatbot e realizam o contato direto para fechamento da venda.
Responsabilidades	 Acompanhar as interações do chatbot Ajustar informações sobre disponibilidade de veículos Contatar clientes para negociações personalizadas

Necessidades das partes interessadas ou usuários

Necessidade 01: Automação do Atendimento Inicial

Parte(s) Interessada(s)	Loja de Carros, Equipe de Vendas
Motivadores	- Reduzir o tempo de resposta no atendimento inicial - Melhorar a experiência do cliente - Automatizar informações repetitivas (modelos disponíveis, financiamento, endereço, etc.)



Situação atual	Atendimento manual por telefone, WhatsApp e e-mail, causando atrasos e perda de leads.
Situação ideal	 - Um chatbot que forneça respostas automáticas sobre os veículos e condições de compra. - Encaminhamento de leads para a equipe de vendas.

Restrições tecnológicas

Uso de API não oficial (venom-bot): A comunicação com o WhatsApp será feita por meio da API não oficial venom-bot, o que pode implicar em limitações de estabilidade e atualização devido à natureza não oficial da ferramenta.

Integração com APIs: O chatbot fará uso da API oficial do WhatsApp para algumas funcionalidades, como envio de mensagens e integração com outros sistemas da loja. A performance e estabilidade da API oficial são variáveis e podem impactar o funcionamento do sistema.

Banco de dados em JSON: A utilização de um banco de dados JSON para armazenar informações da loja pode ser uma limitação em termos de escalabilidade e flexibilidade de consultas complexas, quando comparado com bancos de dados relacionais como MySQL ou PostgreSQL.

Limitações de processamento e escalabilidade: O sistema será executado em uma infraestrutura básica de servidor, o que pode impactar o desempenho do chatbot em momentos de grande volume de interações simultâneas.

Critérios de aceitação do sistema

Funcionalidade de atendimento automático: O chatbot deve ser capaz de fornecer informações sobre a loja (localização, horário de funcionamento, etc.), estoque de veículos, tipos de financiamento disponíveis e dar orientações sobre a entrada e negociação de carros de forma automática e precisa.

Transferência para atendente humano: Quando o cliente solicitar informações mais detalhadas (como simulações de financiamento ou negociações), o chatbot deve ser capaz de transferir a conversa para um atendente humano de maneira fluida, sem perda de contexto.

Consulta ao banco de dados: O sistema deve consultar e fornecer dados atualizados do estoque e informações gerais da loja armazenados em formato JSON.

Performance: O sistema deve ser capaz de atender a no mínimo 10 interações simultâneas sem comprometer o tempo de resposta ou estabilidade.

Interface de usuário (UI): As mensagens enviadas pelo chatbot devem ser claras e amigáveis, utilizando uma linguagem simples e objetiva.

Escopo Não Incluído no Sistema

Funcionalidades de processamento de pagamento: O chatbot não realizará transações financeiras ou processamento de pagamento diretamente no WhatsApp.

Suporte a múltiplos idiomas: O sistema será inicialmente desenvolvido para atender apenas em português. A inclusão de suporte para múltiplos idiomas não será abordada na primeira versão.

Análises avançadas de dados: Não haverá funcionalidades de análise de comportamento de clientes ou geração de relatórios analíticos. O foco será no atendimento básico e repasse para um atendente humano.

Suporte a feedback pós-venda: Não há previsão de funcionalidades para captar feedback ou avaliações dos clientes após a compra do veículo.