

基于区块链的“微信”项目

BeeCall ICO Beta 方案



简要介绍

BeeCall 希望提供面向全球新兴国家和地区的去中心化的微信式数字化生活服务平台。BeeCall 平台中的 Bee coin 项目是基于 SOMA 和 COCO 等多款 APP 共计 3 亿多用户的数字货币，与主要的数十个国家的各种货币，如美元、欧元等可以进行自由交易与流通，同时提供毫秒级交易速度。为了快速交易和管理 Bee coin，BeeCall 平台还提供了 Bee Wallet 功能，支持各种主流数字货币完全自由的发送和接收，交易就像聊天一样简单。

项目亮点

- 活跃用户达到 3 亿多人。即将成为全球使用人数最多的区块链项目。
- 已有五年多精耕细作，团队稳健，实力强劲，在新兴世界市场击败过微信，line 等这种重量级竞争对手。
- 获得过顶级 VC 的过亿投资。
- 团队擅长与跨国跨洲高并发分布式应用，能够提供毫秒级确认速度，将区块链的应用真正进入日常生活。
- EOS 基金会投资。

目录

一、项目背景	4
二、项目介绍	5
三、投资理由	9
四、实现细节	15
五、发展规划	20

一、项目背景



当前，新兴的国家和地区正在崛起，经济全球化进一步加强，通过与这些新兴国家双边和多边合作。首先带来的是可预见的高成长与高回报，由于当地的市场缺口大，用户部分需求旺盛，新兴市场公司常常比西方同类公司的成长速度要快；其次是高效的市场占有率上升，新兴国家和地区的市场规模普遍偏小，市场占有变得更加简单。

目前，新兴国家和地区急需通讯+钱包模式的产品，以即时通讯软件为平台，搭建广告、手机游戏、电子商务、周边服务等多重服务，构建完善的新兴市场网上生态系统，打造一站式新兴市场生活、工作平台。

据麦肯锡报告《2016 全球支付：尽管时局动荡，基石强劲不变》显示，跨境支付交易量占不到全球支付的 20%，但是它所带来的交易费占到了全球支付交易费的 40%，2015 年跨境支付的收入规模为 3000 亿美元。如何提升效率、降低成本，是区块链技术迫切需要解决的一件事情。

当发达市场深陷老龄化危机之际，由于新兴国家鼓励生育，当前阿语地区总人口已达 4.5 亿，网民数量达 2 亿，且 50% 以上人口是 18-25 岁的年轻人。年轻人口的需求带来了惊人的智能手机出货量，近年来高达 50% 的年增长率位列全球第一。



平均年龄最低



占世界总人口的10%



智能手机增长率最高

“根据谷歌的统计，阿拉伯语人口占世界总人口的 10%，但线上的阿拉伯语内容只占 4%，无论小说、音乐、影视都非常少。因此，迫切需要人把当地现有生产内容能力的人聚合到一起利用我们已经成熟的商业模式和技术，整合当地资源成为生态。”

二、项目介绍

BeeCall 希望提供面向新兴国家和地区的去中心化的通讯+钱包

式数字化生活服务平台。BeeCall 平台中的 **Bee Coin** 项目是基于 SOMA 和 COCO 等多款 APP 共计 3 亿多用户的数字货币，与主要的数十个国家的各种货币，如美元、欧元等可以进行自由交易与流通，同时提供毫秒级交易速度。目前 ETH 交易需要几分钟，BeeCall 通过并发链，混合式在链和脱链交易，让日常交易达到毫秒级确认速度。为了快速交易和管理 **Bee Coin**，BeeCall 平台还提供了 Bee Wallet 功能，支持各种主流数字货币完全自由的发送和接收，交易就像聊天一样简单。



Blockchain Exchange Engine

Powered by BEE architecture

2.1 Bee Call 优势：



主要优势：

1. 服务亿级真实用户：辐射新兴国家和市场 3 亿多用户，即将成为全球真实使用人数最多的区块链项目开拓多元化市场；
2. 发源于硅谷，国际化团队，5 年全球各大新兴国家和市场移动互联网运营经验和百人研发团队技术累积聚焦务实商业模式；
3. 社交网络+虚拟币钱包+连接全球各大虚拟币交易所

场景落地：

目前整个拥有数字货币的用户和全球互联网用户相比非常少。通过 3 亿用户的游戏，支付等场景，让数字货币真正用于人的日常生活。

移动友好：

Bee Coin 会通过钱包将数字货币的使用变得非常简单。让你的爷爷奶奶都可以使用数字货币。

闪电交易：

BEE WALLET 支持与诸多主要国家的各种货币如美元，欧元的

自由流通。同时提供毫秒级交易速度。目前 ETH 交易需要几分钟，基于石墨烯底层的 BTS 和 STEEM 可以达到 1.5S 的平均确认速度。通过并发链，混合式在链和脱链交易，让日常交易达到毫秒级确认速度。

高级语言：

不同于 EVM 只支持 Solidity，SomaVM 将支持 javascript，python 等高级语言开发。

2.2 Bee Call 愿景：



BeeCall 平台引擎将利用经济激励措施将其他数字服务和应用程序带入去中心化 BeeCall 生态系统中。受 Bitcoin 的区块奖励和 Steemit 的发行奖励等先前系统启发，奖励引擎将为数字服务提供商采用 Bee Coin 并成为生态系统的合作伙伴提供自然激励。除了确保内容和交易的共同伦理和合法性外，生态系统不会对货币化战略施加任何不必要的限制或收费。随着更多合作伙伴的加入，基于钱包，将会发展跟支付相关的服务，其将让数字资产真正用起来。从而建立货币价值，并且反过来鼓励新的合作伙伴加入这一举措。

Bee Wallet 供应的一大部分货币将被划拨给 Bee Coin 奖励引

擎的运作。引擎将定期解锁并分配一定数量的 Bee Coin，用于在 Bee Coin 生态系统的数字服务提供商中共享。每个合作伙伴收到的奖励将与 Bee Coin 在该数字服务中的使用量的某个度量成比例。这种价值将通过一套明确的流程加以评估，确保使用一套基于绩效的客观方法来公平地分配奖励。奖励是透明的、可审计的、安全的。

Bee Wallet 的优势：1，安全：完全控制私钥，真正的掌控自己的数字货币，完全自由的发送接各种收数字货币。2，多币种：将支持所有的主流数字货币。将支持比特币系，以太坊系，比特股系，EOS 系，国内创新币，以及其他创新币种。3，简单：像聊天一样简单，发送数字货币就像发送一条消息一样。4，易用：原生代码编写，性能高，体验好。

Bee Coin 奖励引擎将推动不限于：

- 1 数字化娱乐信息的制作；
- 2 任务悬赏；
- 3 商业信息交换；
- 4 人道援助。

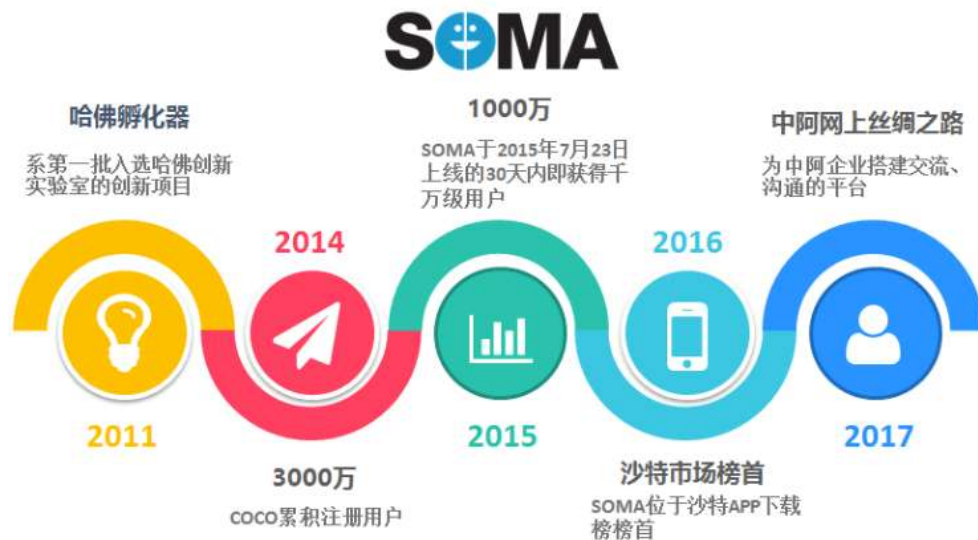
三、投资理由

3.1 团队优势

Bee Coin 背后的支持团队，Instanza 是一家正处于高速成长期的移动互联网公司，2011 年成立于美国波士顿哈佛大学，成立之

初即入选哈佛创新实验室第一批创新企业，致力于跨国即时通讯应用研发和技术创新。公司于 2013 年由东海岸迁往硅谷，总部位于美国旧金山 SOMA(South of Market)区，并且在中国杭州和北京设有研发中心，汇集了来自 google，华为等公司的技术精英，已开发出多款不同功能的 APP 投放到世界各国，成为千万级用户日常交流的必备工具，在新兴世界市场最受欢迎，已完成来自世界顶级 VC 的 A，B 和 C 轮融资。

公司目前独立研发、运营的即时通讯软件在新兴国家中占据绝对优势，致力于长期、深入地促进新兴世界地区互联网用户的网络通讯和人际交流，服务于广大全球用户。未来公司将继续巩固和发展现有的在新兴国家的市场优势，以即时通讯软件为平台，搭建广告、手机游戏、电子商务、宗教周边服务等多重服务，构建完善的新兴市场网上生态系统，打造一站式新兴市场生活、工作平台。并在中东、南亚、中南美洲、非洲等快速增长的新兴市场，继续宣传推广，提供更加高清、安全、极速的通讯服务和便捷的移动联网生活体验，最终实现全球战略计划。

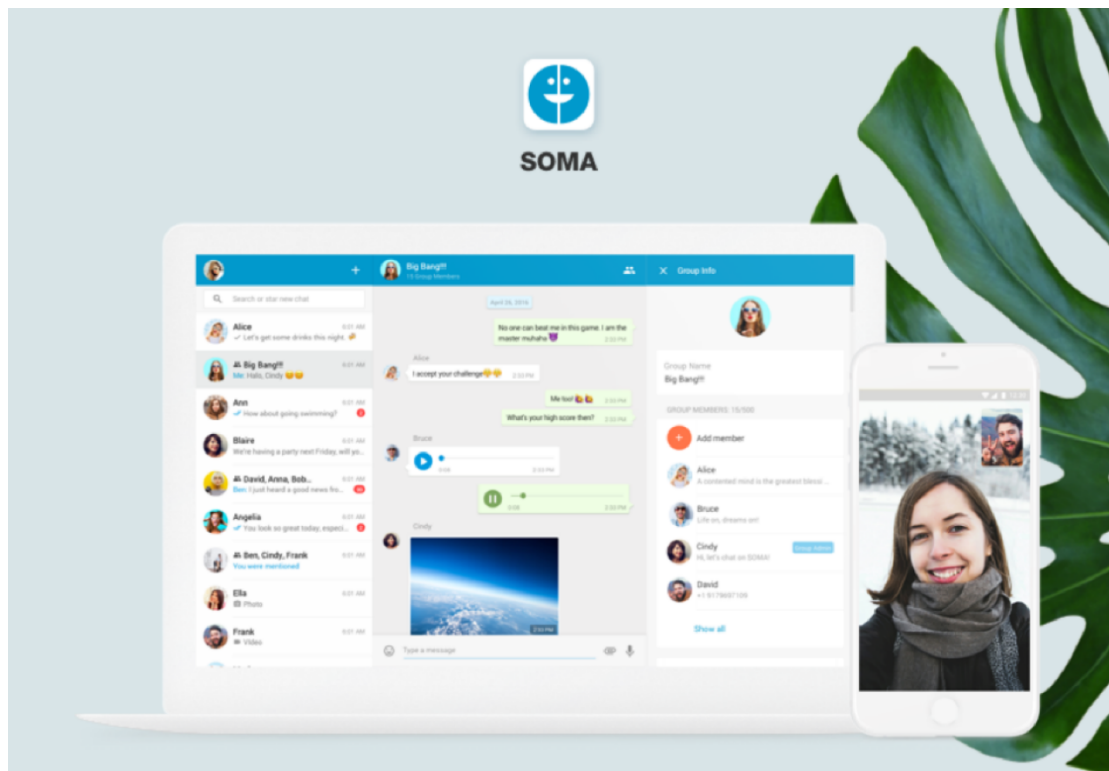


3.2 产品优势 SOMA 介绍



SOMA Messenger 是一款国际化的即时通讯应用，上线第一个月全球下载用户即突破千万，多次登上沙特、埃及、摩洛哥，哥伦比亚，巴西等国家 APP 应用下载榜第一，成为新兴地区人数最多的 IM。

如今 SOMA 的用户主要集中在新兴世界国家，是新兴国家和地区的第一 im。SOMA 是当今最快的集高清视频、语音及文字于一体的手机通讯应用。以独有的分布式技术，高度安全的加密服务确保免费环球畅聊，轻松实现无延迟、高质量的语音/视频通话，能够满足 500 人同时在线群聊。





iOS热门 App 排行榜

设备: iPhone | 国家: 沙特阿拉伯 | 类别: 所有类别 | App内购买: 所有App

沙特阿拉伯 - 所有类别 11:00pm UTC+3 (2016年9月18日 1:00pm UTC-7)

#	免费排行	付费排行
1	SOMA Messenger Instanza Interactive Limited	Location f cristina roc
2	VPN Master(Free unblock... ALL Connected Co.,Ltd	WhatsPlus Jasmin Sali
3	Imo 视频通话和短信 imo.im	Tweetbot Tapbots
4	Bitmoji——Bitstrips推出的... Bitstrips	Minecraft Mojang
5	Boutiquaat.com بوتيقات.كوم Boutiquaat for perfumes and...	نراصة الجديوى Ayed Al Qa
6	كلنا أمن Public Security Department	Call Voice XIUQIN ZH

图注：SOMA 多次登上沙特 APP 总榜第一名，是沙特用户量最大的 APP 之一。

SOMA 产品的主要特色有：

安全：坚持安全第一。采用了端对端加密技术，除了你自己和聊天对象,其他任何人都无法读取你的聊天记录；

隐私：所有消息在发送之后即被永久删除，未成功发送的消息七天

之后即会过期且被永久删除。删除的消息我们从不在服务器或者任何云端进行储存；

免费：永久免费，绝无任何国际资费；

群组聊天：可创建 500 人超大群组，朋友，家人，同事一个不落；

已读回执：心中有数，知道自己的消息是何时发送何时被阅读的；

表情：缤纷表情，表达你的多样心情；

多平台支持：目前已经有 Android、IOS 和 Web 三大平台，消息可以在三大平台及时同步，满足不同用户的多样化需求。

哥伦比亚通信部长 Danid luna endorses 接见 SOMA 联合创始人 Oliver Hayen 和拉美市场总监 Mario Chamorro。

http://v.youku.com/v_show/id_XMTUxMDY1MzY2OA==.html

2016 年美国超级碗联赛期间 SOMA 的推广活动视频和 SOMA 产品 Logo 的设计师、美国广告界泰斗 George Lois (美剧《广告狂人》男主原型) 的设计分享：

http://v.youku.com/v_show/id_XMTUxMDY1ODQ0OA==.html

3.3 技术优势

1 支持上亿用户的基础架构,在跨大洲，跨国家，跨运营商网络等复杂的网络环境中做到高清、低延迟的实时通信。

2 网络环境的适应

- 搭建了分布式的面向全球的实时虚拟通信网络。全球部署了多个数据中心（美国，德国，爱尔兰，日本，新加坡，迪拜等）；
- 极速网络状况探测，传输通道选路智能优化；
- 独家弱网连接技术，2g 情况下也能清楚通话。

四、实现细节

Bee coin 的优势：

1. Bee coin 等同数字货币+理财工具。更具投资价值；
2. Bee coin 可以转成比特币然后再转成各个国家的货币；
3. Bee coin 是去中心化 p2p 节点维护的更安全不容易丢失。

支付模块内置到 BeeCall 系统中：

BeeCall 在提供视频通话，语音通话，文字聊天，图片聊天的同时，将会集成区块链的支付模块，让晦涩难懂的区块链技术以简单的方式展现给 BeeCall 用户。用户只需要点击支付，或者转账，就可以完成区块链的复杂的技术，这对于用户来说是透明的。

应用场景：

Bee Wallet 是一个跨国，跨洲的网络货币，在交易方式上实现了互联互通。

场景 1：

用户 A 是一个埃及的用户，但是迫于生计，选择了背井离乡，来到阿联酋打工。在工作之余会使用 SOMA 和家人打跨国电话，在领取工资之后，可以通过 Bee Coin 给家人汇款。这中间省去了高昂的货币兑换费用和转账费用。

场景 2：

用户 B 是一个音乐发烧友，酷爱新发行的音乐，但是实体店的音乐由于到货比较迟，可以通过使用 Bee Wallet 直接购买线上的音乐

。

场景 3：

用户 C 是一个中国用户，打算节假日的时候带上家人出国旅游。在出国之前需要先兑换大量的外币，各个银行会抽取一部分的手续费。在出游的途中，会时刻担心身上的大量现金是否安全。游玩结束时，还需要把多余的外币再转成人民币。过程十分繁琐。如果使用 Bee Wallet 的话，在外消费的时候，可以通过扫码支付，将 Bee Coin 转给对方就完成了付款。

场景 4：

用户 C 打算投资房地产，但是发现国内的房子的价格已经处在阶段性高点了。而海外部分国家正在吸引着越来越多的人来旅游度假，这是一个海外置业的绝佳机会。于是用户 C 使用了 Bee Wallet 在阿联酋购买了一套房子。半年后房子增值 50%，于是又把房子买了，把数字货币存入了 Bee Wallet。



目前以太网的单笔交易需要耗时 1.5 秒左右，遇到支付高峰期，会出现网络拥堵的情况，订单无法处理，难以满足未来发展所面临的高并发应用场景。

一个有着数百万甚至上千万日活的 APP，在设计的初期就要求

每秒的支付并发量要达到上万笔，支付的时延要达到毫秒级的程度。这对于原有的区块链技术提出了一个非常大的挑战。需要深度修改以太坊区块链技术的代码内核，重写共识算法(DPOS)。技术是免费的，BeeCall 对区块链的修改会共享到开源社区，让更多的开发者参与进来，增加活力。同时让用户享受技术红利带来的便利。

数据传输优化：当 P2P 系统规模庞大之后，将会对全球有限的带宽资源造成巨大的冲击，而采用自主研发的数据传输技术可以大幅提高节点间数据传输速度并降低带宽使用。数据传输采用了两大关键技术：（1）智能路由选择算法：基于 AI 技术的智能路由算法，可以智能感知通信链路繁忙状态，选择空闲且质量较好的链路通信。（2）高速可靠数据传输协议：基于 UDP 协议自主设计和开发的高速数据传输协议，即使在网络较差的环境，如中东、南美地区，在保持较高的通信速度前提下，还可以降低通信数据重传率，为用户节省大量的通信费用。

数据存储优化：区块链节点的存储能力都是有限的，高效的存储系统可以大大提高存储空间的使用效率。自主开发的基于 AI 技术的智能数据存储系统，智能感知宿主设备的负载，在合适时候自动碎片空间合并再压缩，可以大幅降低宿主存储碎片率，节省大量存储空间。

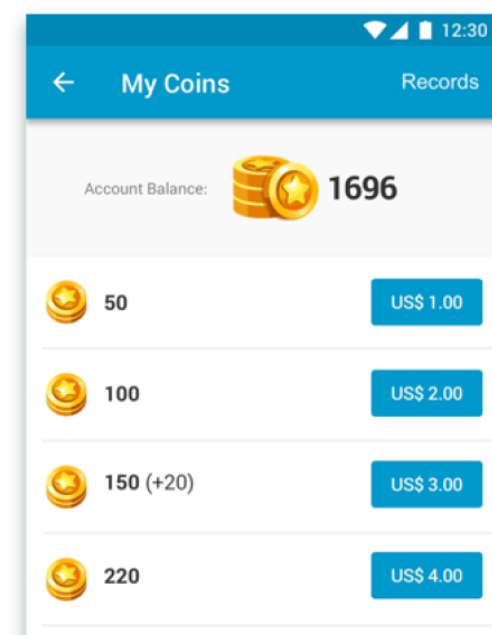
交易速度优化：以太坊钱包只有一条主链导致超长的同步时间。BeeCall 区块链通过把应用加在侧链上巧妙的解决了这个问题。用户只有在使用相关的应用时才需要下载对应的侧链，大大减少了无效数据同步。主链简单干净，同步速度非常快。

可赚取的货币

“Bee Coin”的最引人注目的功能之一就是用户无需购买。相反，数以百万计的主流者只需履行有价值的行动即可赚取“Bee Coin”。随着 BeeCall 对其经济进行扩展，使之包含在聊天应用程序内外都具有实际价值的加密货币，用户的经济可能性得到大大提高。这样，只需拥有一部智能手机，就可以将关注、策划以及创造转化成现实世界的价值。

Bee Wallet

使数字社区能够使用加密货币所需的主要功能就是钱包。作为第一步，BeeCall 将为每个 BeeCall 用户帐户整合钱包。相关联的用户界面将允许最常见的钱包互动。通过整合钱包来支持 BeeCall 的数百万活跃用户，Bee Coin 钱包有可能成为世界上最受欢迎、使用最多的加密货币钱包。



对于大多数消费者来说，面对原始加密货币技术的复杂性通常是繁重的。交易费用、私钥和字母数字地址问题，为主流用户带来使用障碍，其中包括首先持有加密货币的常见要求（只有首先持有加密货币，然后才能获取和利用其他代币）。BeeCall 将力图大

大减少此类为启用带来的摩擦。在能够与 Bee Coin 互动之前，用户的启用流程无需拥有加密货币方面的专业知识。

以上是未来 BeeCall 用户钱包的一个例子。钱包显示存款、提款和交易记录等选项，以及基于早期购买行为提出的建议。

Ethereum 结算层

希望将 Bee Coin 转入和转出 BeeCall 应用程序的用户，将能够通过公共 Ethereum 网络进行互动来实现，该网络将用作货币去中心化结算层。与 BeeCall 内部的 Bee Coin 进行互动的用户将拥有一种得到更完善管理的体验。这将允许系统的早期版本解决区块链扩展性瓶颈、免费交易、更快的交易时间，以及复杂功能（如私钥）封装。随着时间的推移，Bee Coin 将随着区块链技术的发展而发展，从而在完全去中心化的环境中提供这些功能。

BeeCall 经济和可能用例

BeeCall 将推出若干市场用例，促使消费者和品牌能够与 Bee Coin 进行交易。通过实验，BeeCall 计划为用户创建独特的双面市场的应用程序，进行产品迭代。在供给侧，自动程序或内容创作者将创造独特的体验。在需求侧，用户将消费此类产品或服务。在不久的将来，BeeCall 的自动程序将有能力构建自己的商业模式。

五、发展规划

BeeCall 平台推广 Bee Coin 加密货币的生态系统社区。BeeCall 基金会旨在成为面向这个生态系统所有成员的一个独立、非营利、民主的治理机构。BeeCall 基金会的主要职能将包括：与其他生态系统合作伙伴一起，对其资源进行开放治理，支持和推进与 Bee Coin 实施有关的技术，以及与生态系统成员资格有关的所有事宜。

BeeCall 将支持以下内容：

1、 数据分析平台

基本属性 1

性别/年龄/
婚否/地区
教育程度/
职业等

消费属性 2

消费频率
消费额度
信用卡额度

个人偏好 3

搜索
安装应用

终端特征 4

机型
分辨率
运营商



5 心理特征

忠诚度

6 社交网络

社交关系
点赞/转发/关注

7 行为特征

活跃频率
活跃时间段
浏览记录

8 评价反馈

咨询和投诉记录

2、 营运平台



BeeCall 基金会的任务是发展数字服务的开放生态系统，以便消费者可以轻松探索和发现其中的价值，同时为开发商提供一个开放和可持续发展的平台，以开发、交付和改进这些服务以及吸引用户。随着时间的推移，基金会可能被其他更为创新的治理方法所取代，如去中心化自治组织 (DAO)。然而，建立正式的法律机构是这一过程中的重要的第一步。为了履行使命，BeeCall 基金会将在与研究、开发和治理相关的三个具体目标中投入资源（如下所述）。

治理目标

BeeCall 基金会将投入资源，建立一套公平、透明的治理过程，其中将会考虑生态系统内所有参与者的意见和需求。这种公开治理模式将对与会员流程、BeeCall 奖励引擎、参与规则、法律事项以及内容和合规准则相关的决策进行监督。

研究目标

通过与合作伙伴合作，投入资源，培育创新环境，测试参与生态系统的新途径，推动价值创造和网络效应。

发展目标

基金会将指导和资助工具开发，使生态系统合作伙伴能够相互

建立、发展和创造价值。作为这一过程的一部分，BeeCall 将作为一个开源项目提供自己的代码库，借此为新社区提供动力，增强现有社区的功能。BeeCall 基金会将聘请开发团队推动这一工作，从而继续对支持 BeeCall 生态系统的技术套件进行完善；维护一套开源代码库，让生态系统参与者从中受益。

六、ICO 细节

Bee Coin：BeeCall 平台，用于 ICO 的标的。

Bee Coin 按平台的用户数产生。一个用户产生 10 个 Bee Coin
目前是 30 亿 coin。

未来 BeeCall 平台每增加 5000w 用户，平台扩容一次。

	早鸟	第一阶段	第二阶段		
1btc	140k	125k	100k		
Bee Coin分配					
私募	ICO	团队	社区建设	投资人	
10%	39%	15%	16%	10%	