

Juan P



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Título universitario parcial

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Gestión de proyectos
- Correo electrónico
- Programas de procesamiento de texto
- Software de facturación

Responsabilidades laborales

Administración de personal, organización de proyectos

Su trabajo se mide en función de

Productividad, Índices de ventas.

Su superior es

Director

Metas u objetivos

Escribe aquí

Obtiene información a través de

Conferencias del área, reuniones de trabajo

Dificultades principales

- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Comunicación
- Gestión de proyectos y falta de organización