



YOUSSEUF OUSMANE

Responsable commercial

CONTACT

☎ (+33) (0) 7 80 27 56 95

✉ youreindos@gmail.com

📍 10 rue de la morlande, 89200,
Avallon

FORMATIONS

Gestion des ressources humaine

Ecole Francaise de Comptabilité
2023 – 2024

Management administration des entreprises

l'Ecole Supérieure de Commerce et
d'Administration des Entreprises
(ESCAE)

2007 – 2010 :

COMPÉTENCES

- Techniques commerciales
- Techniques d'affacturage
- Leadership
- Techniques de vente

LANGUAGE

- Arabe
- English

PRÉSENTATION

Je suis un professionnel de la commercialisation de produits et services informatiques et télécom avec une expérience de 10 ans dans le domaine.

Ma carrière m'a permis de développer une expertise solide dans la vente de solutions technologiques innovantes, adaptées aux besoins spécifiques de chaque client.

EXPERIENCES

Commercial a la STI

1 er octobre 2021

à nos jours

- Faire preuve de leadership
- Organiser son travail selon les priorités et les objectifs
- S'adapter aux changements

Technico Commercial

01/10/2022

Hitech - Tchad / Cameroun

31/12/2023

Je représenté et valorisé des biens et des services. Ce qui implique une parfaite connaissance technique de leurs caractéristiques. Il est chargé de la prospection, ainsi que du relationnel avec les clients et les fournisseurs. De plus je gérer une équipe de 36 personnes Techniciens/commerciaux.

Responsable Commercial

01/09/2016

Reindos Technologies - Tchad

01/09/2021

- Prospecter de nouveaux clients, de nouveaux marchés
- Déterminer le potentiel d'un client ou prospect
- Développer un portefeuille clients et prospects
- Mettre en oeuvre une stratégie commerciale

Responsable Commercial

05/11/2015

Absha General Trading - Dubaï

31/08/2016

- Développer et fidéliser la relation client
- Réaliser une veille de marché, une veille concurrentielle
- Rechercher et identifier des évolutions de marchés, des marchés potentiels
- Élaborer une stratégie commerciale