**BUSINESS CASE**

Najlepszym dowodem efektywności platformy QonnecOne są konkretne efekty.

## **Business Case nr 1: Rozszerzenie Oferty Płatniczej dla Krajowej Instytucji Płatniczej X z QonnectOne**

### 

### **Wprowadzenie**

Krajowa Instytucja Płatnicza (KIP) X, posiadająca podstawową licencję na realizację przekazu płatniczego, stoi przed strategiczną decyzją o rozszerzeniu swojej oferty o nowe, kluczowe produkty, takie jak **karty płatnicze** i **konta IBAN dla swoich klientów**.

Tradycyjna ścieżka rozwoju wiąże się z szeregiem wyzwań, w tym długotrwałym procesem regulacyjnym, znacznymi inwestycjami finansowymi i operacyjnymi.

Niniejszy Business Case przedstawia, jak **integracja z QonnectOne może znacząco zoptymalizować ten proces**, minimalizując ryzyko i przyspieszając wejście na rynek.

### **Wyzwania tradycyjnego podejścia**

Realizacja planu rozszerzenia oferty płatniczej w modelu "build from scratch" (budowa od podstaw) niesie ze sobą następujące wyzwania dla KIP X:

1. **Długotrwały proces licencyjny:** złożenie wniosku do KNF o rozszerzenie licencji na nowe produkty (np. wydawanie pieniądza elektronicznego, usługi związane z kontami płatniczymi) to proces trwający kilkanaście miesięcy, wymagający przygotowania obszernej dokumentacji i spełnienia rygorystycznych wymogów regulacyjnych.
2. **Znaczące nakłady finansowe:** budowa własnego systemu transakcyjnego od podstaw, integracja z różnymi dostawcami (banki, schematy kartowe, dostawcy usług AML/KYC) oraz zatrudnienie wyspecjalizowanego zespołu (programiści, specjaliści ds. compliance, operacji) generuje ogromne koszty inwestycyjne i operacyjne.
3. **Wysokie ryzyko biznesowe i operacyjne:** złożoność projektu, potencjalne opóźnienia w procesie licencyjnym i budowie systemu, a także brak gwarancji sukcesu rynkowego dla nowych produktów, stanowią poważne ryzyko biznesowe. Utrzymanie zgodności z dynamicznie zmieniającymi się regulacjami również jest wyzwaniem.
4. **Brak elastyczności:** raz zbudowany system może być trudny do adaptacji w obliczu zmieniających się wymagań rynkowych czy regulacyjnych.

### **Rozwiązanie: Partnerstwo z QonnectOne**

QonnectOne oferuje alternatywne podejście, które pozwala KIP X na szybkie i efektywne skalowanie biznesu, omijając większość wymienionych wyżej wyzwań:

1. **Gotowy do integracji system transakcyjny:** QonnectOne dostarcza kompletny, sprawdzony system informatyczny, który jest gotowy do integracji z istniejącą stroną transakcyjną KIP X. Eliminuje to potrzebę projektowania i budowy skomplikowanej infrastruktury od zera.
2. **Partnerstwo z licencjonowaną instytucją:** QonnectOne współpracuje z instytucjami nadzorowanymi, które posiadają już niezbędne, rozszerzone licencje (np. licencję instytucji pieniądza elektronicznego lub inną wymaganą do obsługi kart i kont IBAN). Dzięki temu KIP X może oferować nowe produkty pod nadzorem licencji partnera, eliminując konieczność wielomiesięcznego oczekiwania na własne rozszerzenie licencji.
3. **Minimalizacja kosztów i ryzyka:** Dzięki współpracy z Qonnect One, KIP X unika ogromnych początkowych nakładów finansowych związanych z budową systemu i procesem licencyjnym. Zamiast inwestycji w aktywa, model ten opiera się na kosztach operacyjnych (np. abonament, prowizje), co znacząco redukuje ryzyko finansowe.
4. **Szybkie wejście na rynek (Time-to-Market):** Integracja z QonnectOne pozwala na znaczne skrócenie czasu potrzebnego na uruchomienie nowych produktów. Zamiast kilkunastu miesięcy, KIP X może zaoferować karty płatnicze i konta IBAN w ciągu kilku tygodni lub miesięcy, co daje ogromną przewagę konkurencyjną.
5. **Sprawdzenie modelu biznesowego:** QonnectOne umożliwia KIP X szybkie i sprawne przetestowanie nowego modelu biznesowego na rzeczywistym rynku. Dzięki temu można weryfikować popyt, optymalizować procesy i zbierać cenne dane bez ponoszenia pełnych kosztów i ryzyk tradycyjnego podejścia. Dopiero po potwierdzeniu zasadności biznesowej, KIP X może podjąć decyzję o ewentualnym ubieganiu się o własne rozszerzenie licencji.
6. **Skupienie na rozwoju biznesu:** Współpraca z QonnectOne zwalnia KIP X z obciążeń technologicznych i regulacyjnych, pozwalając w pełni skupić się na tym, co najważniejsze **– pozyskiwaniu klientów, budowaniu marki i rozwijaniu relacji biznesowych.**

### **Podsumowanie**

Dla Krajowej Instytucji Płatniczej X, dążącej do rozszerzenia swojej oferty o karty płatnicze i konta IBAN, partnerstwo z QonnectOne stanowi strategiczne i optymalne rozwiązanie. Pozwala ono na znaczące skrócenie czasu wejścia na rynek, redukcję nakładów finansowych i minimalizację ryzyka biznesowego i operacyjnego. Zamiast złożonej i kosztownej drogi samodzielnego rozwoju, KIP X otrzymuje **kompletne narzędzie informatyczne i wsparcie licencjonowanego partnera**, co umożliwia szybkie sprawdzenie i skalowanie nowego modelu biznesowego, koncentrując się na rozwoju swojej podstawowej działalności.

Porozmawiajmy

Odkryj funkcje QonnectOne

------------------------------------------------------------------------------------------

## **Business Case nr 2: Ciągłości Działalności i Zgodności z MiCA dla Instytucji Kryptowalutowej z QonnectOne**

### **Wprowadzenie**

Instytucja Nadzorowana Y, posiadająca podstawową licencję na obrót kryptoaktywami, stoi w obliczu znaczących zmian regulacyjnych związanych z wejściem w życie dyrektywy MiCA (Markets in Crypto-Assets Regulation). Aby kontynuować działalność i obsługiwać swoich klientów w nowym środowisku prawnym, firma musi uzyskać stosowną licencję MiCA. Tradycyjna ścieżka jej pozyskania wiąże się jednak z długotrwałym i niepewnym procesem. Niniejszy Business Case przedstawia, jak partnerstwo z QonnectOne może zapewnić ciągłość operacyjną i zgodność z regulacjami MiCA, minimalizując ryzyko i umożliwiając Instytucji Y spokojne procedowanie własnej licencji.

### **Wyzwania związane z dyrektywą MiCA w tradycyjnym podejściu**

Samodzielne uzyskanie licencji MiCA przez Instytucję Y wiąże się z następującymi kluczowymi wyzwaniami:

1. **Długotrwały i niepewny proces licencyjny:** procedura złożenia wniosku i uzyskania licencji MiCA to złożony proces, który może trwać od kilku do kilkunastu miesięcy, a co najważniejsze – nie gwarantuje jej otrzymania. Wymaga to gruntownego przygotowania dokumentacji, spełnienia rygorystycznych wymogów kapitałowych, organizacyjnych i technologicznych.
2. **Blokada działalności operacyjnej:** bez odpowiedniej licencji MiCA, Instytucja Y **nie** będzie mogła kontynuować swojej dotychczasowej działalności ani obsługiwać obecnych klientów w nowym środowisku regulacyjnym. Może to prowadzić do utraty klientów, spadku przychodów i potencjalnie do konieczności zawieszenia operacji.
3. **Znaczące nakłady finansowe i zasobów:** przygotowanie do wniosku licencyjnego i dostosowanie wewnętrznych systemów do wymogów MiCA wiąże się z dużymi inwestycjami w doradztwo prawne i regulacyjne, technologie, audyty oraz rekrutację lub szkolenie personelu.
4. **Ryzyko utraty pozycji rynkowej:** długotrwały okres oczekiwania na licencję może spowodować, że konkurenci, którzy szybciej dostosują się do nowych regulacji, zyskają przewagę rynkową, a Instytucja Y straci swój udział w rynku.

### **Rozwiązanie: Partnerstwo z Qonnect One**

QonnectOne oferuje strategiczne rozwiązanie, które pozwala Instytucji Y na bezproblemowe przejście przez okres transformacji regulacyjnej, zapewniając ciągłość działania:

1. **Gotowy system do integracji:** QonnectOne dostarcza kompletny, sprawdzony system **transakcyjny**, który jest gotowy do szybkiej integracji z istniejącą platformą transakcyjną Instytucji Y. Eliminuje to potrzebę kosztownej i czasochłonnej budowy własnych rozwiązań od zera, zgodnych z MiCA.
2. **Partnerstwo z licencjonowaną instytucją (depozytariuszem aktywów cyfrowych):** QonnectOne umożliwia partnerstwo z instytucją nadzorowaną, która już posiada odpowiednie licencje na działalność jako depozytariusz aktywów cyfrowych oraz dysponuje wymaganym systemem transakcyjnym. Dzięki temu Instytucja Y może prowadzić swoją działalność pod "parasolem" licencjonowanego partnera.
3. **Utrzymanie dotychczasowej działalności:** kluczową korzyścią jest możliwość kontynuowania działalności operacyjnej i obsługi swoich obecnych klientów bez konieczności wstrzymywania operacji w oczekiwaniu na własną licencję MiCA. Pozwala to na utrzymanie płynności finansowej i unikanie utraty bazy klientów.
4. **Spokojne procedowanie własnej licencji:** partnerstwo z QonnectOne daje Instytucji Y niezbędny czas i przestrzeń na spokojne i dokładne procedowanie własnego wniosku o licencję MiCA, bez presji czasowej wynikającej z zagrożenia wstrzymaniem działalności. Firma może skoncentrować się na spełnianiu wszystkich wymogów, mając pewność, że jej operacje są zabezpieczone.
5. **Minimalizacja ryzyka biznesowego:** dzięki temu rozwiązaniu, Instytucja Y znacząco minimalizuje ryzyko związane z niepewnością procesu licencyjnego oraz potencjalną blokadą działalności, chroniąc swoje przychody i pozycję na rynku.

### 

### **Podsumowanie**

Dla Instytucji Nadzorowanej Y, stojącej przed wyzwaniem uzyskania licencji MiCA, partnerstwo z QonnectOne stanowi strategiczne i niezbędne rozwiązanie. Umożliwia ono utrzymanie ciągłości działalności operacyjnej i obsługi klientów w okresie przejściowym, jednocześnie pozwalając na spokojne i skuteczne procedowanie własnego wniosku licencyjnego. QonnectOne dostarcza gotowy system i dostęp do licencjonowanego partnera, co pozwala Instytucji Y na płynne przejście przez transformację regulacyjną, zabezpieczenie pozycji rynkowej i minimalizację ryzyka finansowego oraz operacyjnego.

Odkryj funkcje QonnectOne

Porozmawiajmy

NASI PARTNERZY (h2)

Zobacz, kto nam zaufał

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Logo | Logo | Logo | Logo | Logo | Logo |

**Po Twojej stronie jest tylko opłacalna decyzja**

**– reszta należy do nas!**

Napisz: ?????@????? Zadzwoń: ??? ??? ???

Odwiedź: ??????????????