

pra eu conseguir fechar o estudo da viabilidade da expansão da sua oficina, preciso que me ajude com algumas informações simples. É só responder direto, sem complicação:

1. Qual o tamanho da oficina hoje e qual será depois da ampliação?
2. Hoje atende quantos carros por mês? Depois da expansão, quantos espera atender?
3. Quais serviços faz hoje e quais pretende acrescentar?
4. Quantos funcionários tem hoje e quantos a mais pretende contratar?
5. Qual o salário médio atual da equipe? E dos novos contratados?
6. Qual o faturamento médio mensal atual?
7. Qual o gasto médio por cliente (ticket médio)? E depois da expansão, quanto espera que seja?
8. Quais são os principais custos fixos hoje (aluguel, energia, salários etc.)?
9. Com a expansão, quais custos fixos vão aumentar?
10. Quais são os custos variáveis por serviço hoje (peças, insumos etc.)? Isso muda depois da ampliação?
11. Qual o valor estimado da obra/expansão?
12. Vai precisar comprar equipamentos novos? Quais e quanto custam?
13. O investimento será com dinheiro próprio ou financiamento?
14. Vai precisar de capital de giro extra? Quanto?
15. Qual a margem de lucro atual da oficina (em % sobre o faturamento)?
16. Qual margem de lucro espera alcançar após a expansão?
17. Quanto você retira por mês hoje (pró-labore)? E quanto pretende retirar depois da ampliação?
18. Em quanto tempo gostaria de recuperar o investimento (prazo de retorno)?
19. Qual seria o retorno mínimo aceitável pra dizer que o projeto vale a pena?

20. Hoje, quais os principais riscos do negócio? A expansão traz algum risco extra?