

Уважаеми господин Иванов,

Бихме искали да подчертаем, че не можем по никакъв начин да понесем с вас тежестта на моментната конюнктура на пазара на ток, както и търговския риск, който сте поели, оставайки на пазар ден напред.

За първо шестмесечие продуктите с фиксирани цени бяха под 90 лв, а за второто - не повече от 130 лв, което прави под 120 лв цена на електроенергията. Убедени сме, че и вие сте запознати с тези факти и сте взели управленско, в случая неправилно, решение да се подложите на пазарен риск. Нашият клиент - ТЕЦ Бобов няма практиката да разчита на моментната пазарна конюнктура, а напротив - да хеджира дългосрочно продукта си. Ако вие увеличите цената към нас, подобно увеличение няма да бъде прието от тях, тъй като никой не е длъжен да носи нашия, в случая вашия пазарен риск. Цената през м. Февруари 2021 в на ден напред в сравнение с Декември 2020 отбеляза спад с 24%, но не получихме писмо от вас.

Да напомним, че съгласно проведените преговори би трябвало от Септември 2021 да имаме сваляне на цената, тъй като има допълнително електрифицирано трасе.

Ако имате нужда от съвети как да се държите на пазара на електроенергия, нашите партньорски компании, които се занимават с производство и търговия на електроенергия с радост биха ви дали съвети да не изпадате в подобна ситуация.

Причините за увеличението на цените на електроенергията са глобални и са свързани с увеличение на цените на въглеродните емисии, неясната рамка за доставки на тръбен газ за Европа, както и повишеното търсене на газ в Азия. За съжаление към момента този проблем е в цяла Европа.

Все пак бихме се възползвали от възможността да ви информираме, че има индикации от последните 2 дни за увеличаване на доставките на тръбен газ за Европа, фючърсите на електроенергия реагираха с пад от 8% за 2 дни, не се очакват вече високи температури в дългосрочен план, увеличени са на максимум всички производства в България, и има подобен стремеж и в региона, всичко това може да доведе до облекчаване на цените на електроенергията в сегмент ден напред.

Съжаляваме за ситуацията, в която сте попаднали, но понякога стремежът към по-малки разходи, респективно по-стабилни маржове, води до подобни развития. Не всички жп превозвачи са с отворени договори за доставка на електроенергия и съответно не можем да приемем вашите аргументи за увеличение на цената.

Да напомним, че при правенето на рамката разчитахме на 7 курса всеки месец, на тази база ценообразувахме нашите разходи на тон превозено гориво, за съжаление подобни обеми не са достигнати до момента, което оскъпява вашата услуга към нас. До момента не сме повдигнали въпроса за предоговаряне на цената на услугата. Нашият апел е, ако е възможно да се създаде още по-добра организация, която да позволи да се правят по 7-8 курса месечно.

Благодарим за партньорството и оставаме на разположение.

Димитър Иванов  
Управител