# Checklist de Automatizaciones Conectado a Código y Sistemas

Guía práctica para identificar, priorizar e implementar en 5 minutos los 5 procesos que todo negocio digital debería automatizar.

Autor: Benjamín Correa

benjamincorrea.com

# Cómo usar esta guía

01

#### Lee los 5 procesos clave

Revisa cada proceso y marca en el checklist cuáles realizas de forma manual actualmente. Esta evaluación inicial te ayudará a identificar las oportunidades de automatización más relevantes para tu negocio.

03

#### Elige 1-2 quick wins

Selecciona uno o dos procesos con alto impacto y bajo esfuerzo para automatizar en menos de 7 días. Estos quick wins te darán confianza y momentum para abordar automatizaciones más complejas posteriormente.

02

#### Estima impacto y esfuerzo

Utiliza la plantilla incluida para evaluar cada proceso en términos de impacto potencial (1-5) y esfuerzo de implementación (1-5). Esta matriz te permitirá tomar decisiones informadas sobre por dónde empezar.

Versión: 25 Sep 2025

04

#### Usa los ejemplos como punto de partida

Aprovecha los ejemplos prácticos de n8n y Make incluidos en esta guía como base para tus implementaciones. Estos templates probados te ahorrarán tiempo y reducirán el riesgo de errores comunes.

# Los 5 Procesos Clave de Automatización

La automatización efectiva no se trata de reemplazar todo con tecnología, sino de identificar aquellos procesos repetitivos que consumen tiempo valioso y son propensos a errores humanos. Estos cinco procesos representan las áreas donde la mayoría de negocios digitales pueden obtener el mayor retorno de inversión en automatización.



# Captación y calificación de leads

Centraliza todas las capturas de leads desde múltiples fuentes, aplica criterios de calificación automática y asigna próximos pasos según el perfil del prospecto. Reduce el tiempo de respuesta y mejora la conversión.



#### Onboarding de clientes

Elimina la fricción en los primeros pasos del cliente, estandariza las tareas iniciales y asegura una experiencia consistente. Un onboarding automatizado reduce el churn temprano y acelera el time-to-value.



# Soporte y atención al cliente

Implementa respuestas rápidas a consultas frecuentes, clasifica tickets automáticamente por prioridad y tipo, y deriva casos complejos al equipo humano apropiado. Mejora la satisfacción del cliente y optimiza recursos.



#### Reportes y analítica

Consolida datos de múltiples fuentes, genera reportes actualizados automáticamente y envía insights clave a los stakeholders relevantes. Toma decisiones basadas en datos frescos sin esfuerzo manual.



#### Facturación y administración

Automatiza la emisión de facturas, programa recordatorios de pago personalizados y realiza conciliación automática. Mejora el cash flow y reduce errores administrativos significativamente.

## Evaluación Inicial: ¿Qué Procesos Tienes Manuales?

Antes de implementar cualquier automatización, es crucial hacer un diagnóstico honesto de tu situación actual. La siguiente tabla te ayudará a identificar qué procesos realizas manualmente y cuáles ya tienes automatizados, aunque sea parcialmente.

Para cada proceso, marca con ✓ si ya lo tienes automatizado o con 🛭 si aún lo haces manualmente. Luego, evalúa el impacto potencial de automatizarlo (1-5, donde 5 es impacto máximo) y el esfuerzo estimado para implementarlo (1-5, donde 5 requiere más recursos y tiempo).

# Plantilla de Priorización y Guía de Implementación

# Matriz de Priorización: Impacto vs. Esfuerzo

La clave para una automatización exitosa está en comenzar por los procesos correctos. Utiliza esta regla simple pero efectiva para priorizar tus esfuerzos: prioriza primero alto impacto (≥4) y bajo esfuerzo (≤2); luego alto impacto/medio esfuerzo.

1

#### **Quick Wins**

Alto impacto, bajo esfuerzo. Implementa estos primero para generar momentum y demostrar valor rápidamente. Ejemplos típicos: recordatorios automáticos de facturación, respuestas automáticas a consultas frecuentes.

2

#### **Proyectos Principales**

Alto impacto, medio-alto esfuerzo. Planifica estos como proyectos estructurados después de completar los quick wins. Ejemplos: onboarding completo automatizado, sistema de lead scoring avanzado.

3

#### Mejoras Incrementales

Medio impacto, bajo esfuerzo. Considera estos para llenar gaps o como proyectos de mantenimiento. Ejemplos: notificaciones internas, sincronización simple de datos.

Día 7: Producción y métricas

impacto real para justificar futuras

automatizaciones.

Despliega en producción, activa monitoreo de

KPIs y establece revisiones periódicas. Mide el

4

#### Cuestionables

Bajo impacto, alto esfuerzo. Evita estos a menos que tengas recursos abundantes y hayas completado todo lo anterior. Enfócate en procesos que realmente muevan la aguja.

# Guía Express de Implementación en 7 Días

Una vez identificado tu proceso prioritario, sigue esta metodología probada para implementarlo rápidamente y con éxito. Esta estructura te ayudará a mantener el enfoque y evitar la parálisis por análisis que afecta a muchos proyectos de automatización.

Día 1: Mapear y definir Documenta el proceso actual paso a paso, identifica puntos de fricción y define claramente el objetivo de la automatización. Un mapeo 2 Día 2: Diseñar flujo detallado previene problemas futuros. Crea el diagrama del flujo automatizado: gatillos (qué inicia el proceso), pasos intermedios 3 Día 3: Conectar herramientas (transformaciones, validaciones) y salidas (acciones finales, notificaciones). Configura las conexiones entre aplicaciones: APIs, credenciales, webhooks. Dedica tiempo a entender los límites de rate y formatos de datos Día 4: Construir prototipo de cada integración. Implementa el flujo en tu herramienta elegida (n8n, Make, Zapier). Empieza simple y añade Día 5: Pruebas exhaustivas complejidad gradualmente. Un prototipo funcional vale más que uno perfecto incompleto. Ejecuta casos de prueba reales, incluyendo escenarios de error. Implementa manejo de excepciones y verificaciones de seguridad. Las 6 Día 6: Documentar y versionar pruebas previenen problemas costosos en Crea documentación clara, establece versionado y producción. programa alertas para fallos. La documentación facilita mantenimiento y permite que otros

entiendan el sistema.

Made with **GAMMA** 

## Ejemplos Prácticos Listos para Replicar

#### Captación de Leads

Formulario  $\rightarrow$  Validación de datos  $\rightarrow$  Inserción en CRM  $\rightarrow$  Email de bienvenida personalizado  $\rightarrow$  Crear tarea de seguimiento para comercial  $\rightarrow$  Notificación al equipo.

#### Onboarding Automatizado

Pago exitoso  $\rightarrow$  Crear carpeta personalizada en Drive  $\rightarrow$  Copiar plantillas relevantes  $\rightarrow$  Email de onboarding con accesos  $\rightarrow$  Alta automática en herramienta de gestión.

### Soporte Inteligente

Email con etiqueta 'Soporte' → Clasificación automática por IA → Respuesta automática según categoría → Crear ticket si requiere escalado → Notificar especialista.

#### Reportes Automáticos

Extraer datos de Ads y Analytics  $\rightarrow$  Consolidar en hoja de cálculo  $\rightarrow$  Aplicar fórmulas y visualizaciones  $\rightarrow$  Generar reporte PDF  $\rightarrow$  Envío semanal por email a stakeholders.

#### Gestión de Cobranza

 $\label{eq:decomposition} \mbox{Detectar pago vencido} \rightarrow \mbox{Recordatorio amigable por email} \rightarrow \mbox{Segundo recordatorio por WhatsApp} \rightarrow \mbox{Escalado a proceso de cobranza} \rightarrow \mbox{Actualización automática de estado.}$ 

#### ¿Necesitas acompañamiento personalizado?

Si prefieres que te ayude a implementar estas automatizaciones específicamente en tu negocio, agenda un diagnóstico gratuito de 30 minutos: <a href="https://cal.com/benjamin-correa-8pbfpd/diagnostico-30min">https://cal.com/benjamin-correa-8pbfpd/diagnostico-30min</a>

#### Sobre el autor

+

斌

\$

Soy desarrollador Full Stack y especialista en automatizaciones. Ayudo a empresas y creadores a ahorrar tiempo, reducir errores y escalar con flujos automáticos conectados a sus sistemas. Mi enfoque combina experiencia técnica profunda con comprensión práctica de las necesidades del negocio.

