Partes Interessadas Stakeholder

Como identificar as principais partes interessadas e suas necessidades de comunicação

Definição PMBOK

São as pessoas, grupos ou organizações que podem impactar ou serem impactadas pelo projeto.

"(...) o processo de identificação e engajamento das partes interessadas deve começar assim que possível depois que o termos de abertura do projeto tiver sido aprovado, o gerente do projeto tiver sido designado e a equipe começar a ser formada".

(Guia PMBOK)

Entendendo seus stakeholders

- Que interesse eles têm no resultado do seu projeto/produto?
- O que os mantêm acordados à noite?
- O que os motiva?
- Por quem eles são influenciados atualmente?
- Como é o seu relacionamento atual?
- Se o relacionamento está tenso, como você pode torná-lo melhor?

3 Tipos de stakeholders

Primary Stakeholders

Pessoas diretamente afetadas pelo projeto. Elas geralmente são as beneficiárias.

Secondary Stakeholders

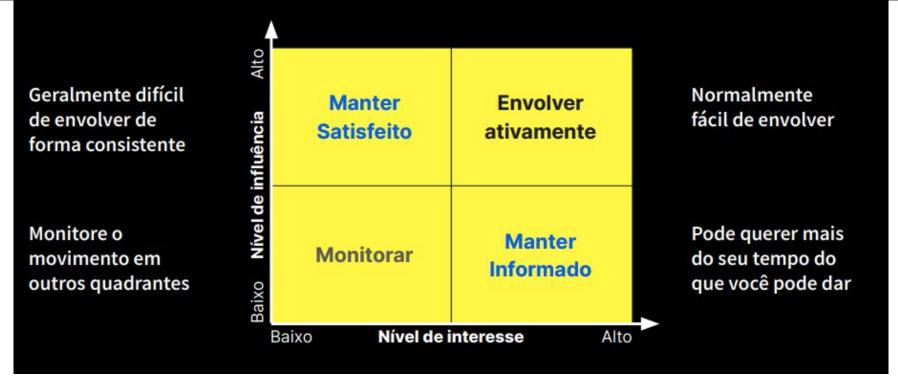
Pessoas indiretamente afetadas pelo projeto. Geralmente são as pessoas que apoiam o projeto e as que são impactadas pelo resultado.

Key Stakeholders

Pessoas com forte influência sobre o projeto. Elas têm interesse no sucesso do projeto.

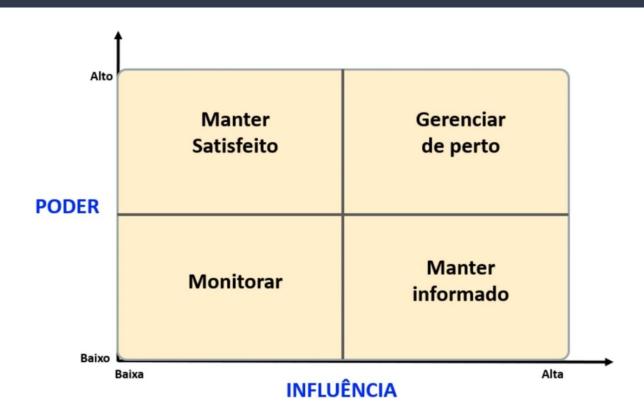
Análise Interesse x Influência

(Exemplo 1)



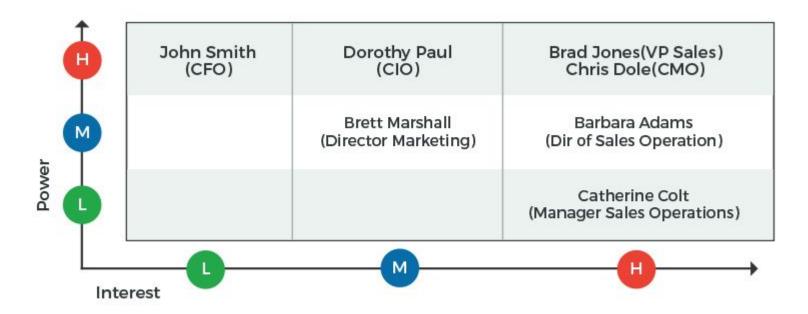
Análise Poder x Influência

(Exemplo 2)



Análise Poder x Interesse

(Exemplo 3)



STAKEHOLDER POWER - INTEREST GRID

https://varasi.com/stakeholder-power-interest-grid/

Stakeholders Register (Exemplo 1)

Nome	Cargo	Nível de influência (H/M/L)	Nível de interesse (H/M/L)	Nível de suporte atual	Nível de suporte necessário	Nível de risco (H/M/L)	Stakeholders relacionados	Questões e Alertas	Estratégia e táticas de engajamento
João da Silva	GPM (Group Product Manager)	Alta	Alta	Supports	Supports Actively	Alta	Gerente de produto, gerente de marketing de produto, gerente de sucesso do cliente	 O produto está dentro do orçamento, do cronograma e dos requisitos? O produto atende às necessidades dos clientes? O produto é competitivo? 	 Construir relações com stakeholders. Comunicar de forma eficaz com os stakeholders e gerenciar expectativas.
Maria da Costa	PMM (Product Marketing Manager)	Média	Alta	Supports	Supports	Média	Gerente de produto, gerente de sucesso do cliente, fornecedores	 O produto está sendo comercializado de forma eficaz? O produto está alcançando seu público-alvo? O produto está gerando receita? 	 Ser criativo e inovador na forma de comercializar o produto. Construir relações com stakeholders. Comunicar de forma eficaz com os stakeholders e gerenciar expectativas.
Pedro da Souza	CS Lead (Customer Success)	Média	Alta	Neutral	Supports	Baixa	Gerente de produto, gerente de marketing de produto, equipe de produto	 Os clientes estão satisfeitos com o produto? Os clientes estão usando o produto? Os clientes estão recomendando o produto para outras pessoas? 	 Ser proativo em resolver problemas e atender às necessidades dos clientes. Construir relações com stakeholders. Comunicar de forma eficaz com os stakeholders e gerenciar expectativas.

Stakeholders Register (Exemplo 2)

Nome	Organização	Cargo / Função	Papel no Projeto	Frente do Projeto	Nível de poder	Nível de influência
Sérgio	XPT	Diretor de Operações	Patrocinador	Gestão	9	9
João Pedro	XPT	Supervisor de Projetos de TI	Gerente do Projeto	Gestão	7	8
José	ХРТ	Gerente de Manutenção	Especialista	Técnica	5	9
Edson	ХРТ	Técnico I	Especialista	Técnica	4	7
Horácio	XPT	Técnico II	Especialista	Técnica	4	7
Henrique	XPT	Analista de Projetos de TI	Equipe do Projeto	Tecnologia	3	5
Paulo	XPT	Analista de Infra	Equipe do Projeto	Tecnologia	3	5
A Definir	Implementadora	Gerente da Implementadora	Fornecedor	Tecnologia	3	7
Luciano	ХРТ	Coordenador do Escritório de Processos	Interface	Mapeamento de Processos	2	4

Identificação das Partes Interessadas

 O mapeamento de partes interessadas deve ter seu uso e divulgação ocorrendo sempre em caráter bem restrito ao gerente de projeto e time de projeto, devido ao fato do mesmo conter informações sensíveis resultantes de comportamentos x influências de envolvidos no projeto.

Engajamento das Partes Interessadas

- Partes interessadas podem ser:
 - Resistente
 - Neutro
 - Apoiador
- Essa classificação pode mudar ao longo do projeto.
- As partes interessadas podem afetar positivamente ou não as outras áreas do projeto.
- As partes interessadas, além de pessoas podem ser:
 - Entidades,
 - Funções,
 - Organizações internas e externas ao projeto.



Exercício

Criação de uma Matriz de Partes Interessadas para o seu projeto.

Como Criar Sua Matriz de Partes Interessadas:

- Identifique as Partes Interessadas: Enumere todas as pessoas, grupos ou organizações que podem impactar ou ser impactados pelo projeto.
- Analise os Interesses e Influências: Avalie o nível de interesse e a influência de cada parte interessada no projeto.
- Classifique as Partes Interessadas: Organize-as em categorias baseadas em seu interesse e influência, como alta influência/alto interesse, alta influência/baixo interesse, etc.
- 4. **Elabore Estratégias de Engajamento:** Desenvolva táticas específicas para gerenciar e envolver cada grupo de partes interessadas de acordo com suas características.

Use esses exemplos como guia para adaptar e aplicar a matriz de partes interessadas no contexto do seu próprio projeto:

- Exemplo 1
- Exemplo 2
- Exemplo 3

Como identificar os canais de comunicação mais adequados para alcançar cada grupo de stakeholders

Matriz de comunicação

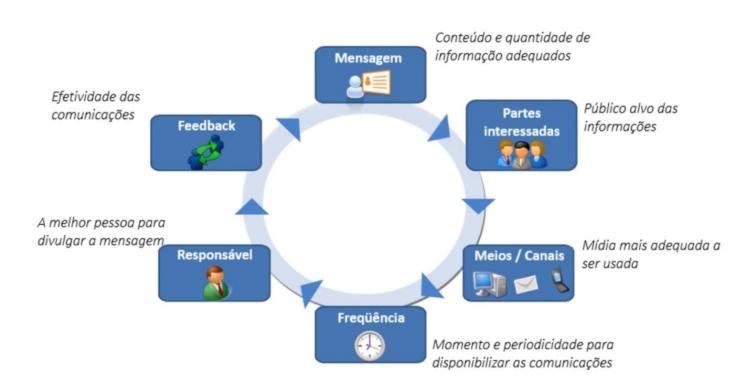
Os gerentes de projeto passam 90% do seu tempo comunicando-se com os membros da equipe e as partes interessadas.

A Matriz de comunicação é um elemento facilitador desse processo. Ela tem por objetivo disponibilizar informações relevantes de forma adequada, ao público correto.

Matriz de comunicação

- Ela é definida no início do projeto, na fase de planejamento, e pode ser atualizada ao longo do projeto.
- A matriz define o que será comunicado, como será comunicado, quando, em que periodicidade, e para quem essa comunicação será feita.
- Define o que será comunicado, como, quando e para quem.

Matriz de comunicação



Comunicação direcional x Comunicação difusa



Exercício

Crie uma matriz de comunicação

1. <u>Exemplo 1</u>

Envio do documento pelo formulário:

https://forms.gle/rh2DxUpK5R324aWq7