

6) TEORIA DEL CONSUMATORE: ELASTICITA', EFFETTO REDDITO ED EFFETTO SOSTITUZIONE

- 6.1) L'elasticità della domanda fornisce una misura della variazione percentuale della quantità domandata in risposta a una variazione di un punto percentuale di una delle sue determinanti.
- a) Il segno di $\varepsilon_{x,R}$ consente di individuare i beni normali ($\varepsilon_{x,R} > 0$) e i beni inferiori ($\varepsilon_{x,R} < 0$)
 - b) L'entità di $\varepsilon_{x,R}$ consente di individuare i beni di lusso ($\varepsilon_{x,R} > 1$) e i beni di prima necessità ($0 < \varepsilon_{x,R} \leq 1$)
 - c) Il segno di ε_{x,p_x} consente di individuare i beni ordinari – o normali rispetto al prezzo ($\varepsilon_{x,p_x} < 0$) e i beni di Giffen ($\varepsilon_{x,p_x} > 0$)
 - d) Il segno di ε_{x,p_y} consente di individuare i beni sostituti ($\varepsilon_{x,p_y} > 0$) e i beni complementi ($\varepsilon_{x,p_y} < 0$)
- 6.2) d)
- 6.3) c)
- 6.4)
- a) $\varepsilon_{x,p_x} = -2$ La domanda è elastica.
 - b) $\varepsilon_{x,p_y} = -0,27$ I due beni sono complementi.
 - c) No, non ha senso perché non vi è alcuna variazione del prezzo di x .
- 6.5)
- a) falsa
 - b) vera
 - c) falsa
 - d) falsa
- 6.6)
- a) falsa
 - b) vera
 - c) vera
 - d) falsa
- 6.7) b)
- 6.8)
- a) vera
 - b) vera
 - c) falsa
 - d) falsa
- 6.9) $\varepsilon_{Q,p} = -2$
Elastica perché l'elasticità, in valore assoluto, è maggiore di 1. Questo significa che la quantità domandata varia in maniera più che proporzionale rispetto alla variazione del prezzo.
- 6.10)
- a) Il governo dovrebbe aumentare il prezzo delle sigarette di 2 euro, cioè vendere ogni pacchetto a € 6.
 - b) Gli adolescenti hanno solitamente un reddito inferiore e di conseguenza la loro sensibilità ad aumenti del prezzo è maggiore; bisogna tener conto inoltre che generalmente sono meno dipendenti dal fumo in quanto fumano da minor tempo (sono cioè diverse le loro preferenze).

6.11) $\Delta\%Q = -3\%$. Quindi la domanda varia di 360 televisori.

6.12) a) $\varepsilon_{q,p} = \frac{\Delta\%q}{\Delta\%p} = \frac{-5\%}{+25\%} = -0,2$ elasticità della domanda di chi viaggia per lavoro

$\varepsilon_{q,p} = \frac{\Delta\%q}{\Delta\%p} = \frac{-25\%}{+25\%} = -1$ elasticità della domanda di chi viaggia per turismo

b) La domanda di biglietti aerei di chi viaggia per lavoro ha elasticità minore perché, per queste persone il viaggio in aereo è un bene necessario che, per ragioni di tempo, non ha sostituti, mentre chi viaggia per turismo può anche scegliere altri mezzi.

c) $Q_{LAV}(p) = 2400 - 2p$
 $Q_{TUR}(p) = 1600 - 4p$

6.13) a) $\varepsilon_{Q,p} = -0,215$

b) La domanda di biglietti della metropolitana è abbastanza rigida, in quanto il valore dell'elasticità è, in valore assoluto, inferiore ad 1; di conseguenza, a fronte di aumenti del prezzo dei biglietti il fatturato (ricavo totale) della Atm aumenta anch'esso.

c) No. La stima si basa su una situazione di breve periodo: non è improbabile che, a fronte di aumenti del prezzo, nel lungo periodo i passeggeri si organizzino con altre forme di trasporto (o cambino altre condizioni, es. cambio casa) → Tendenzialmente la domanda di lungo periodo di un bene è più elastica rispetto a quella di breve periodo → Se la domanda diventa elastica i ricavi della Atm diminuiscono.

6.14) Mr. Flanagan ha ragione: l'elasticità della domanda di x è maggiore (in valore assoluto) dell'elasticità della domanda di y . In altre parole, in termini percentuali la risposta di x a variazioni di prezzo è maggiore della risposta di y .

Mr. Forrest ha torto perché non conoscendo la quantità consumata inizialmente del bene x , l'elasticità non ci consente di dire nulla sulla variazione assoluta.

Mr. Fruitman ha torto: dato che l'elasticità al prezzo è maggiore di uno (in valore assoluto), la spesa complessiva diminuisce all'aumentare del prezzo, dato che la quantità diminuisce più che proporzionalmente rispetto al prezzo.

6.15) d)

6.16) b)

6.17) spesa = $100 \cdot p - p^2$
 $p \cdot q = 100 \cdot p - p^2 \rightarrow q = 100 - p$

$$\varepsilon_{q,p} = \frac{\partial q}{\partial p} \cdot \frac{p}{q} \rightarrow \varepsilon_{q,p} = -1 \cdot \frac{p}{100-p}$$

Trovo il livello di p in cui la domanda ha elasticità unitaria: $-1 = -1 \cdot \frac{p}{100-p} \rightarrow p = 50$

So che la domanda è lineare, quindi a sinistra di tale punto la domanda è elastica, mentre a destra è anelastica.

Infatti è elastica, cioè $|\varepsilon_{q,p}| > 1$ o alternativamente $\varepsilon_{q,p} < -1$, quando $-1 > -1 \cdot \frac{p}{100-p} \rightarrow p > 50$

e anelastica, cioè $|\varepsilon_{q,p}| < 1$ o alternativamente $-1 < \varepsilon_{q,p} < 0$, quando

$$-1 < -1 \cdot \frac{p}{100-p} < 0 \rightarrow 0 < p < 50$$

6.18 a) Reddito e prezzi dovrebbero variare tutti nella stessa proporzione, in modo da lasciare immutato il vincolo di bilancio.

- b) Il vincolo di bilancio si sposta parallelamente verso l'interno. Si riduce la capacità di acquisto del signor Lionetto, ma il rapporto tra i prezzi rimane invariato. Poiché i due beni sono due beni normali, la quantità domandata di entrambi si riduce.
- c) Si ridurrà maggiormente la quantità domandata di fragole. Se l'elasticità delle fragole al reddito è maggiore di quella dei limoni, allora una stessa riduzione percentuale del reddito provocherà una riduzione percentuale della domanda di fragole maggiore di quella dei limoni.

6.19) $\varepsilon_{x,R} = 1 \rightarrow$ Il bene x è un bene normale poiché il suo consumo aumenta all'aumentare del reddito.

$\varepsilon_{y,R} = 1 \rightarrow$ Il bene y è un bene normale poiché il suo consumo aumenta all'aumentare del reddito.

$\varepsilon_{x,p_x} = -1 \rightarrow$ Il bene x è un bene ordinario (o normale rispetto al prezzo), cioè soddisfa la legge della domanda: all'aumentare (diminuire) del prezzo, la quantità domandata diminuisce (aumenta). In particolare, le variazioni percentuali di prezzo e quantità sono proporzionali. La domanda è isoelastica, cioè l'elasticità assume lo stesso valore in ogni punto (caratteristica tipica delle funzioni di utilità Cobb-Douglas).

$\varepsilon_{y,p_y} = -1 \rightarrow$ (stessa interpretazione dell'elasticità della domanda di x)

6.20) a) $x = \frac{1}{2}$ e $y = 9$

b) $\varepsilon_{x,p_x} = -7$

c) $\varepsilon_{x,p_y} = 2$
 $\varepsilon_{y,p_x} = 0,67$

6.21) c)

6.22) Sappiamo che sono noti un punto della curva, quindi (q_0, p_0) e l'elasticità in quel punto, cioè

$$\varepsilon_{q,p}(p_0, q_0) = \frac{\partial q}{\partial p} \cdot \frac{p_0}{q_0}$$

L'equazione generica di una funzione di domanda lineare è $Q_D = a + bp$

Poiché $\frac{\partial q}{\partial p} = b$ (si noti che, escludendo il caso dei beni di Giffen, il coefficiente b è negativo), sostituendo nella formula dell'elasticità troviamo il valore di b :

$$\varepsilon_{q,p}(p_0, q_0) = b \cdot \frac{p_0}{q_0} \rightarrow \varepsilon_{q,p}(p_0, q_0) \cdot \frac{q_0}{p_0} = b$$

Sostituendo nell'equazione della domanda $-b$, q_0 e p_0 , troviamo il valore di a :

$$q_0 = a + \left(\varepsilon_{q,p}(p_0, q_0) \cdot \frac{q_0}{p_0} \right) p_0 \rightarrow q_0 - \left[\left(\varepsilon_{q,p}(p_0, q_0) \cdot \frac{q_0}{p_0} \right) p_0 \right] = a$$

La curva di domanda è l'inverso della funzione di domanda, quindi scriviamo $p = \frac{Q-a}{b}$

6.23) $Q(p) = 600 - 40p$

6.24) $p(Q) = 17,5 - 0,42Q$

6.25) a) $RT = 30\,000$

b) $\varepsilon_{q,p} = -5$

c) Diminuire il prezzo.

6.26) c)

Le funzioni di domanda sono $x(p_x, p_y, R) = \frac{R \cdot p_y}{p_x^2 + p_x p_y}$ e $y(p_x, p_y, R) = \frac{R \cdot p_x}{p_y^2 + p_x p_y}$

Le elasticità incrociate sono $\varepsilon_{x,p_y} = \frac{p_x}{p_x + p_y}$ e $\varepsilon_{y,p_x} = \frac{p_y}{p_x + p_y}$

Poiché i prezzi sono positivi, entrambe le elasticità incrociate sono positive. I beni sono quindi sostituti.

6.27)

$$\varepsilon_{x,R} = \frac{R}{R + p_y - p_x} ; \quad \varepsilon_{x,p_x} = \frac{-(R + p_y)}{R + p_y - p_x}$$

$$\varepsilon_{y,R} = \frac{R}{R + p_x - p_y} ; \quad \varepsilon_{y,p_y} = \frac{-(R + p_x)}{R + p_x - p_y}$$

6.28)

a) Le funzioni di domanda sono $x(p_x, R = 250) = \frac{156,25}{p_x}$ e $y(p_y, R = 250) = \frac{93,75}{p_y}$

b) $\varepsilon_{x,p_y} = 0$ e $\varepsilon_{y,p_x} = 0$

Quindi i due beni non sono né complementi né sostituti (lo si può notare anche guardando le funzioni di domanda: la domanda di ciascuno dei due beni non dipende dal prezzo dell'altro bene).

6.29)

a) Funzioni di domanda di Lillo:

$$x(p_x, p_y, R = 150) = \frac{150}{p_x \left(1 + \frac{p_x}{p_y}\right)} \quad \text{e} \quad y(p_x, p_y, R = 150) = \frac{150}{p_y \left(1 + \frac{p_y}{p_x}\right)}$$

La funzione di utilità di Greg è una trasformazione monotona di quella di Lillo: le loro preferenze sono identiche. Avendo anche un reddito uguale, le loro funzioni di domanda sono le medesime.

b) Le elasticità incrociate sono positive. Quindi per Lillo i due beni sono sostituti (lo si può notare anche guardando le funzioni di domanda: all'aumentare di p_y aumenta x e all'aumentare di p_x aumenta y). E ovviamente anche per Greg, visto che hanno le medesime preferenze.

6.30)

a) $x(p_x, p_y, R) = \frac{R}{p_x \left(1 + \frac{p_x}{p_y}\right)}$ e $y(p_x, p_y, R) = \frac{R}{p_y \left(1 + \frac{p_y}{p_x}\right)}$

b) $(x^*, y^*) = (1\,500, 1\,500)$

c) $(x^*, y^*) = (500, 2\,000)$

d) $\varepsilon_{x,p_x} = -\frac{(2p_x + p_y)}{(p_x + p_y)}$

Il bene x è un bene ordinario (o normale rispetto al prezzo), cioè soddisfa la legge della domanda: la quantità domandata varia in senso opposto rispetto alla variazione del prezzo. Poiché $(2p_x + p_y) > p_x + p_y$, questa elasticità in valore assoluto è maggiore di 1. Questo significa che una variazione % di p_x provoca una variazione % più che proporzionale della quantità domandata di x .

Nel caso del livello di prezzi $p_x = € 1$ e $p_y = € 1$, l'elasticità è pari a $\varepsilon_{x,p_x} = -1,5$ mentre nel caso del livello dei prezzi $p_x = € 2$ e $p_y = € 1$ l'elasticità è pari a $\varepsilon_{x,p_x} = -1,67$.

$$\varepsilon_{y,p_y} = -\frac{(2p_y + p_x)}{(p_y + p_x)}$$

Il bene y è un bene ordinario (o normale rispetto al prezzo), cioè soddisfa la legge della domanda: la quantità domandata varia in senso opposto rispetto alla variazione del prezzo. Poiché $2p_y + p_x > p_y + p_x$, questa elasticità in valore assoluto è maggiore di 1. Questo significa che una variazione % di p_y provoca una variazione % più che proporzionale della quantità domandata di y . Nel caso del livello di prezzi $p_x = € 1$ e $p_y = € 1$ l'elasticità è pari

a $\varepsilon_{y,p_y} = -1,5$, mentre nel caso del livello dei prezzi $p_x = € 2$ e $p_y = € 1$ l'elasticità è pari a $\varepsilon_{y,p_y} = -1,33$.

e)
$$\varepsilon_{x,p_y} = \frac{p_x}{p_x + p_y}$$

Con il livello di prezzi (1, 1) l'elasticità incrociata è pari a $\varepsilon_{x,p_y} = 0,5$, mentre con il livello di prezzi (2, 1) l'elasticità incrociata è pari a $\varepsilon_{x,p_y} = 0,67$.

$$\varepsilon_{y,p_x} = \frac{p_y}{p_x + p_y}$$

Con il livello di prezzi (1, 1) l'elasticità incrociata è pari a $\varepsilon_{y,p_x} = 0,5$, mentre con il livello di prezzi (2, 1) l'elasticità incrociata è pari a $\varepsilon_{y,p_x} = 0,33$.

Le elasticità incrociate sono positive: per il consumatore in questione i due beni x e y sono beni sostituti.

6.31) L'affermazione è falsa, in quanto non è necessariamente vera. Se è vero che a parità di potere d'acquisto l'aumento del prezzo degli altri beni rende più conveniente Gamma, e dunque porterebbe ad una maggiore domanda (effetto sostituzione), è anche vero che l'aumento del prezzo degli altri beni riduce il potere d'acquisto del consumatore e di conseguenza, se Gamma è un bene normale, anche la quantità domandata di Gamma (effetto di reddito). Se $|ER| > |ES|$, è possibile che un consumatore decida di domandare una quantità minore del bene Gamma.

6.32) L'affermazione è vera. Se il consumatore acquista una maggiore quantità di un bene all'aumentare del suo prezzo, sappiamo con certezza che quel bene è un bene di Giffen. Tutti i beni di Giffen sono inferiori, cioè un aumento del reddito fa diminuire il consumo del bene.

6.33) b)

6.34) a), b), c)

- 6.35) a) $(x_a, y_a) = (400, 200)$
 b) $(x_b, y_b) = (150, 150)$
 c) Metodo di Hicks: $ES = -133$; $ER = -117$
 Metodo di Slutsky: $ES = -100$; $ER = -150$

- 6.36) a) Funzione di domanda del bene x : $x(p_x, R) = \frac{2R}{3p_x}$
 Funzione di domanda del bene y : $y(p_y, R) = \frac{R}{3p_y}$
 b) Prima della variazione di p_y , il paniere ottimo è $(x^*, y^*) = (30, 10)$.
 In seguito alla variazione di p_y , il paniere ottimo è $(x^*, y^*) = (30, 6)$.
 La variazione della domanda del bene y in seguito all'aumento del suo prezzo è di -4 unità.
 Questa variazione è così scomposta:
 metodo di Hicks: $ES = -2,89$; $ER = -1,11$
 metodo di Slutsky: $ES = -2,67$; $ER = -1,33$

6.37) d)

6.38) c)

- 6.39) a) $(x^*, y^*) = (10, 20)$
 b) $(x^*, y^*) = (5, 12,5)$

Relazione tra i due beni: quando il prezzo di y aumenta, la domanda di x diminuisce. Possiamo dunque dire che il bene x è complementare al bene y , ma non viceversa (se aumenta il prezzo di x , la quantità domandata di y rimane invariata).

- c) Per il bene y
Metodo di Hicks: $ES = -2,93$; $ER = -4,57$
Metodo di Slutsky: $ES = -2,5$; $ER = -5$

Per il bene x
Metodo di Hicks: $ES = +4,14$; $ER = -9,14$
Metodo di Slutsky: $ES = +5$; $ER = -10$

- 6.40) a) $(x^*, y^*) = (30, 20)$
b) $(x^*, y^*) = (22, 44)$
c) La riduzione di 8 camicie hawaiane in seguito all'aumento del loro prezzo è così scomposta:
metodo di Hicks: $ES = -4,31$; $ER = -3,69$
metodo di Slutsky: $ES = -4$; $ER = -4$
d) No, le camicie hawaiane non sono un bene inferiore poiché all'aumentare del loro prezzo l'ER è negativo.