

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ: СУЩНОСТЬ, ТИПЫ И ФАКТОРЫ

М.И. Китиева, канд. экон. наук, доцент

Д.М. Евлоева, студент

Ингушский государственный университет
(Россия, г. Магас)

DOI: 10.24411/2411-0450-2019-11464

Аннотация. В статье рассматривается понятие институциональных изменений и их роль в современной экономике, характеризует их основные типы. Также проанализированы факторы, влияющие на появление институциональных изменений. Предпринята попытка выделить ключевые положения теории институциональных изменений Д. Норта.

Ключевые слова: экономика, теория, институциональные изменения, институциональная экономика, траектория институционального изменения.

Институциональные изменения являются одним из базовых понятий в институциональной экономике и представляют собой постоянный непрерывный процесс количественных и качественных изменений и трансформаций различных политических, экономических и социально-правовых институтов. Иными словами, институциональное изменение означает преобразование одного или нескольких компонентов института.

Институциональные изменения могут являться следствием действий и явлений совершенно разного происхождения. К примеру, изменение определенных элементов института может являться результатом его взаимодействия с другими институтами. На этот процесс может влиять и то, как сильно правила противоречат друг другу.

Наиболее весомый вклад в изучение институциональных изменений внес Д. Норт [4, с. 233]. Так, согласно его теории, существуют следующие основные источники (факторы) институциональных изменений:

– изменения в относительных ценах, которые ведут к институциональным изменениям, восстанавливающим экономическую эффективность в экономике или способствующим ее достижению. Изменения в относительных ценах меняют стимулы экономических агентов, взаимодействующих друг с другом. Измененные относительные цены меняют возможности по-

лучения доходов, которые требуют институциональных изменений;

– технологические инновации, влекущие за собой изменение относительных цен, к которым относятся различного рода новшества и нововведения, возникающие в процессе технического прогресса. Неоспорим тот факт, что инновации влияют практически на все стороны жизни общества, в частности, они рассматриваются как один из факторов институциональных изменений;

– изменения во вкусах и предпочтениях людей – это также немаловажный фактор институциональных изменений. На протяжении всего периода развития экономики трансформировалось понятие и представление о том, что входит в состав полного потребительского набора населения. По мере того, как меняются «запросы» людей, происходят институциональные изменения [1, с. 132].

Огромное значение в развитии институциональной экономики имеют институциональные инновации, т.е. новшества, осуществляемые в формальных и неформальных правилах и при их взаимодействии. Й. Шумпетер обосновал теорию экономического развития, выделив следующие основные типы инноваций: внедрение новой технологии производства известных продуктов, организация производства новых продуктов, открытие новых рынков продуктов и ресурсов, а также организационные нововведения. В роли основного создателя новых факторов производства

выступает предприниматель, занимающийся определенным видом деятельности. Перечисленные инновации влияют на экономическую систему, выводя ее, таким образом, из состояния равновесия, а предпринимателю передается дестабилизирующая функция.

В своих работах Д. Норт рассматривает предпринимателя в качестве основного инициатора внедрения новых институциональных соглашений, которые снижают риск появления неопределенности и создают таким способом основу для поиска оптимального компромисса при наступлении конфликта интересов. То есть, предприниматель в такой ситуации выполняет не только дестабилизирующую функцию, но и функцию созидания с целью достижения нового равновесия. Нужно отметить тот факт, что предпринимателем Д. Норт признавал лицо, которое могло принимать важные решения.

Эффект от институциональных изменений может быть как распределительным, так и перераспределительным. Распределительный эффект институциональных изменений заключается в движении факторов производства между различными областями.

Результатом перераспределительного эффекта является изменение удельного веса того или иного слоя населения в продукте, создаваемом экономической системой. Часто они возникают одновременно [3, с. 112].

Существуют следующие типы институциональных изменений:

- дискретные изменения – это кардинальные преобразования в формальных правилах, происходящие в результате завоеваний или революций;

- инкрементные изменения – это планомерные преобразования институциональной среды. Институциональные изменения практически всегда имеют именно инкрементный характер;

- спонтанные изменения – это изменения, осуществляемые, возникающие и рас-

пространяющиеся без заранее разработанного плана;

- целенаправленные изменения – это изменения, возникающие и распространяющиеся в определенном соответствии с заранее разработанным планом;

- смешанный тип институциональных изменений подразумевает ситуацию, когда новое правило появляется спонтанно, но распространяется относительно целенаправленно.

Также, различают эндогенные и экзогенные институциональные изменения. Эндогенные изменения, осуществляемые посредством эволюционных преобразований имеющихся стандартов и норм, являются основой институтов.

Экзогенные институциональные изменения являются по своей структуре и происхождению более радикальны и чаще всего проявляются при импорте институтов.

В данном контексте необходимо рассмотреть понятие «траектория развития институционального изменения». Под ней подразумевается некая последовательность изменений, сопутствующих рассматриваемому базовому институту.

Траектории развития институционального изменения бывают двух типов:

- траектории, которые формируются инкрементными изменениями;

- траектории, которые содержат определенные «разрывы», скачки или «институциональные шоки», означающие, что существование исходного института фактически заканчивается, а его функции в экономике начинает выполнять иной институт (или целая их группа) [2, с. 172].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что институциональные изменения – это ключевой компонент институциональной экономики, сущность которого заключается в постоянном и непрерывном изменении различных политических, экономических и социально-правовых институтов.

Библиографический список

1. *Институциональная экономика: учеб. пособие* / В.С. Парамонов, Н.И. Литвина. – М.: Изд-во ФГОУ ВПО РГАЗУ, 2011. – 152 с.
2. *Институциональная экономика: учебное пособие* / Е.Г. Гужва, М.И. Лесная; А.Н. Яковлев, О.П. Брискер, И.А. Агапов; под ред. Е.Г. Гужвы. – СПб.: СПбГАСУ, 2013. – 168 с.
3. *Институциональная экономика: учебное пособие* / С. С. Винокуров; под ред. д-ра экон. наук, проф. В. А. Грошева, д-ра экон. наук, проф. Л. А. Миэринь. СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2014. 125 с.
4. *Малкина М. Ю., Логинова Т. П., Лядова Е. В. Институциональная экономика: Учебное пособие.* Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2015. 258 с.

INSTITUTIONAL CHANGES: ESSENCE, TYPES AND FACTORS

M.I. Kitieva, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

D.M. Yevloyeva, *Student*

Ingush State University

(Russia, Magas city)

Abstract. *The article considers the concept of institutional changes and their role in the modern economy, characterizes their main types. The factors influencing the appearance of institutional changes are also analyzed. An attempt was made to highlight the key points of the theory of institutional change D. North.*

Keywords: *economics, theory, institutional changes, institutional economics, trajectory of institutional change.*