

2018.9.3 (18-69호)

# KB 지식 비타민

: 기업용 협업 메신저 'Slack'의 성장과 경쟁 동향



- □ 기업용 협업 메신저의 선두주자 'Slack'
- □ 'Slack'의 주요 서비스 및 성장 요인
- □ 국내·외 동향 및 전망





www.kbfg.com/kbresearch



## < 내용요약>

- □ 'Slack'은 미국 Slack Technologies가 2013년 8월 출시한 기업용 소프트웨어로, 직원간 실시간 메신저, 업무자료 공유 등 협업을 지원하며 빠르게 사용자를 확보
  - Slack의 일일 활동 사용자 수(DAU)는 800만명으로 2016년 10월과 비교해 두 배 가량 증가했으며, IBM, Capital One, eBay 등을 포함해 전세계 50개 기업이 Slack을 업무에 활용
- □ 'Slack'은 클라우드 기반의 서비스로 스마트폰과 PC를 이용해 시간과 장소에 구애받지 않고 직원간 소통 및 협업할 수 있는 온라인 업무 환경 제공
  - [조직 의사소통] 조직 내 부서, 프로젝트, 주제 등 사용자가 원하는 단위 별로 채널(Channel)을 만들어 직원간 의사소통을 지원하는 것이 가장 기본적인 기능
  - [외부 서비스 통합] Slack이 제공하는 서비스 외에도, 기존 업무용 소프트웨어를 연동하거나 외부 개발자들이 개발한 다양한 앱을 다운로드 받을 수 있는 통합 비즈니스 플랫폼으로 확장
  - [통합 검색] 채널이나 메신저에서 공유된 다양한 콘텐츠를 통합 검색할 수 있는 기능을 제공함 으로써 조직 내에서 생산된 자료와 의사결정과정을 효율화 하는데 도움
- □ 기업들의 업무 효율을 높이는 '스마트 워크'에 대한 관심이 확대되는 가운데, 시장 확대에 대한 기대감이 커지면서 글로벌 IT기업들도 관련 서비스를 출시하며 경쟁이 가열

## ■ 기업용 협업 메신저¹의 선두주자 'Slack'

- O 'Slack'<sup>2</sup>은 미국의 Slack Technologies가 2013년 8월 출시한 기업용 소프트웨어로, 직원간 실시간 메신저, 업무자료 공유 등 협업을 지원하며 빠르게 사용자를 확보
  - Slack이 지난 5월 공개한 자료에 따르면, Slack의 일일 활동 사용자 수(DAU)는 100여개 국가 800만명으로 2016년 10월과 비교해 두 배 가량 증가
    - 이 중 절반 가량은 Slack의 창업 본거지인 북미 외의 국가(영국, 일본, 독일, 프랑스, 인도) 사용자로, Slack은 지속적으로 증가하는 글로벌 사용자에 대응하기 위해 캐나다, 영국, 아일랜드, 호주, 일본에 현지 오피스를 설립
  - 기업 숫자로는 50만개에 달하며, 이 중 IBM, Capital One, eBay, 그리고 '포춘 100대 기업' 중 65개 기업을 포함해 7만개 기업이 Slack의 유료 버전 소프트웨어를 사용 중
    - 이메일 주소만으로 간단하게 '조직(팀)'을 생성하고 구성원을 초대할 수 있기 때문에 실리콘밸리 뿐 아니라 전세계 스타트업들의 필수 업무용 도구로 자리매김

<sup>1</sup> 기업용 메신저, 협업용 메신저, 기업용 협업툴 등 다양한 용어들이 시장에서 혼용

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Slack은 'Searchable Log of All Conversation and Knowledge'의 약자

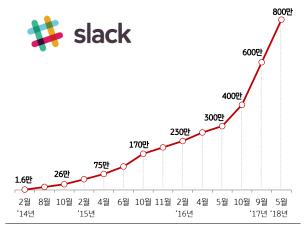


[표 1] 'Slack' 개요

구분	내용	
회사명	Slack Technologies	
최초 출시	2013년 8월	
설립자/CEO	Stewart Butterfield (직원 1천여명)	
오피스	미국, 캐나다, 영국, 호주, 일본 등	
플랫폼	PC, 스마트폰, 애플워치	
총 투자유치	12억 달러 (약 1조 3천억원)	
기업가치	71억 달러 (약 7조 8천억원)	

자료: Slack, Wiki, Crunchbase 등 (8.28일 기준)

[그림 1] 'Slack' 일간 사용자(DAU) 수 추이



자료: Slack (DAU: Daily Active Users)

- Slack은 성장 과정에서 12억 달러에 달하는 자금을 유치했으며, 지난 8월 초 4억 2,700만 달러의 투자 유치에 성공하며 1년 전보다 40% 높은 71억 달러의 기업가치로 평가
  - 유료 전환 사용자가 3백만명까지 증가하면서 연간 매출액도 2016년 1억 달러에서 2017년 2억 달러로 빠르게 증가<sup>3</sup>
- Slack이 기업 업무방식을 혁신적으로 개선할 수 있을 것으로 기대되면서 美 MIT가 '2016 년 최고 혁신기업'으로 선정하는 등 디지털 시대 대표적인 혁신기업으로 자리매김
  - Slack과 유사한 서비스 'Teams'를 운영 중인 마이크로소프트(MS)는 2017~18년 연 차보고서에서 업무용 소프트웨어 경쟁업체로 어도비와 오라클을 삭제하고 Slack을 추 가, Slack은 창업 5년 만에 기존 IT 공룡기업을 위협하는 플랫폼 기업으로 주목

[표 2] 美 주요 비상장 플랫폼기업 기업가치

구분	기업가치	사업영역			
Uber	\$68.0B	차량공유			
Airbnb	\$29.3B	숙박공유			
WeWork	\$20.0B	오피스공유			
Lyft	\$11.5B	차량공유			
Stripe	\$9.2B	핀테크			
Slack Tech.	\$7.1B	기업용 소프트웨어			
Robinhood	\$5.6B	핀테크			

자료: CB Insights

[그림 2] 'Slack' 서비스 요금제

기본 기능	저장용량/검색 기능추가	앱 무제한 다운 등 추기
Free	Standard	Plus
\$0	\$6.67 사용자 1인당 월 요금 Per active user, per month billed annually	\$12.50 사용자 1인당 월 요금 Per active user, per month billed annually
	\$8 billed monthly	\$15 billed monthly
CREATE A WORKSPACE	BUY STANDARD	BUY PLUS
_	_	_
For small teams wanting to try out Slack for an unlimited period of time.	For teams and businesses ready to make Slack the hub for their projects and communications.	For businesses that need SSO, Compliance Exports, and guaranteed uptime on a single Slack team.
Learn more	Learn more	Learn more

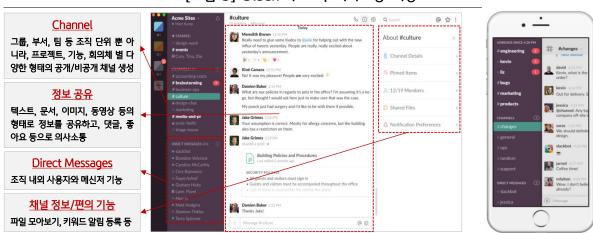
자료: Slack 홈페이지 (Enterprise용 가격은 상호협상)

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> 'Slack hits \$200 million annual recurring revenue' (Business Insider, 2017.9)



### ■ 'Slack'의 주요 서비스 및 성장 요인

- O Slack은 클라우드 기반의 서비스로 스마트폰과 PC를 이용해 시간과 장소에 구애 받지 않고 직원간 소통 및 협업할 수 있는 온라인 업무 환경 제공
  - 사무실 PC에서만 사용할 수 있던 기존 사내 통합 메신저와는 달리, 모바일, 데스크탑, 웹 플랫폼에서 완벽하게 동기화(sync)되어 원격 근무자들과도 원활한 의사소통을 지원
- O [조직 의사소통] 조직 내 부서, 프로젝트, 주제 등 사용자가 원하는 단위별로 채널(channel)을 만들어 직원간 의사소통을 지원하는 것이 가장 기본적인 기능
  - 필요에 따라 초청 형태로 사용자를 특정 채널에 참여시키거나 내보낼 수 있으며, 소속된 사용자들은 대화 및 포스팅 형식으로 정보를 공유
    - 예컨데, 마케팅팀 채널을 만들어 업무 정보를 공유하고 공지사항을 전파하거나, 신상품 개발 프로젝트 채널을 만들어 여러 부서가 참여하는 프로젝트 진행 상황과 요청사항 등을 공유하는 방식
    - 긴 답장 형태로 이메일을 주고받는 이전 방식에서, 온라인 채팅방을 통해 포스팅 형태로 직원간 실시간 소통하는 방식으로 전환한 것
  - 대화 뿐 아니라 파일, 사진, 동영상 등 다양한 형식의 자료를 공유할 수 있으며, 채널에 새롭게 참여한 멤버도 이전에 공유된 기록들을 볼 수 있어 업무 파악 시간을 크게 단축
  - 직원간 1:1 채팅 기능인 'Direct Message' 및 화상채팅 기능도 제공하며, 화상채팅 중에는 본인 컴퓨터에 있는 자료를 상대방과 공유하는 것도 가능



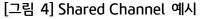
[그림 3] 'Slack'의 조직 의사소통 기능

자료: Slack 홈페이지

## KB 지식 비타민 (2018-69호)



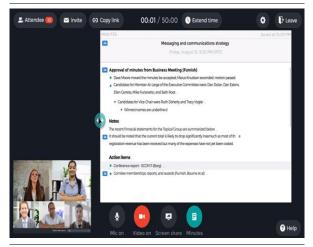
- 기업 내부 직원간 의사소통에서 고객사, 협업사 등 Slack을 이용하는 다른 기업과 커뮤니케 이션이 가능한 'Shared Channel'을 2017년 추가
  - 올해 초에는 M&A과 같은 조직 전체에 공개하기에는 민감한 정보를 공유할 수 있도록 참여자 외에는 해당 채널의 존재유무를 알 수 없는 'Private Shared Channel'을 도입
- 업무를 위한 소통 뿐 아니라 공통 관심사(예: 전문 분야, 취미 등)를 가진 사용자들끼리 교류할 수 있는 'Community' 기능도 제공 (현재 약 1,000개의 커뮤니티가 개설)





자료: TechCrunch

[그림 5] Video Call 기능



주: Slack 내 설치 가능한 Roundee社 기능 자료: Roundee

- O [외부 서비스 통합] Slack이 제공하는 서비스 외에도, 기존 업무용 소프트웨어를 연동하거나 외부 개발자들이 개발한 다양한 앱을 다운로드 받을 수 있는 통합 비즈니스 플랫폼으로 확장
  - 이메일 계정은 물론이고, 구글 드라이브, 캘린더, 드롭박스 등 업무에 많이 사용되는 프로그램을 Slack과 연동할 수 있도록 해 플랫폼으로서의 기능 강화
    - 예컨데, Slack 플랫폼 안에서 드롭박스에 저장된 파일을 불러오거나, 구글 캘린더에 저장된 일정을 팀원들과 공유하고, Zoom 비디오 채팅 기능을 실행하는 것이 가능
  - 개발자를 위한 앱 개발 Tool을 제공하며, 사용자는 스마트폰의 앱스토어와 같이 Slack 전용 '앱 디렉토리'에서 원하는 앱을 다운로드 받아 사용
    - Slack 앱 디렉토리에는 분석, 디자인, HR, 마케팅 등 20개 카테고리에 1,500개 이상의 앱이 있으며, 20만 명 이상의 개발자들이 Slack 플랫폼에서 개발하는 것으로 추정<sup>4</sup>
    - 유료 계정에 가입하면 무료로 사용할 수 있는 앱과 매월 일정 금액을 지불해야 사용할

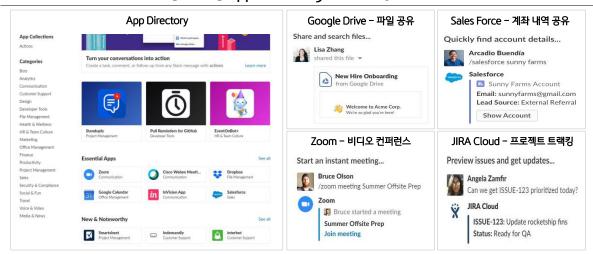
4

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> 'Slack's new Actions tool turns messages into tasks' (ZDNet, 2018.5)



수 있는 앱도 있으며, 앱 수익금의 일정 부분은 개발자에게 분배

- 2015년 말 개발자들이 Slack과 연동되는 서비스를 더 많이 만들 수 있도록 8,000만 달러 의 펀드를 조성했으며, 올해 5월까지 2년간 38개의 초기 단계 스타트업에 투자<sup>5</sup>
- 외부 개발 앱을 다운로드 받는 것 외에도 회사가 전용으로 사용할 수 있는 앱을 자체 개발 하거나 기존 서비스를 맞춤화하는 것도 가능



[그림 6] App Directory 및 앱 연동 예시

자료: Slack

- O [통합 검색] 채널이나 메신저에서 공유된 다양한 콘텐츠를 통합 검색할 수 있는 기능을 제공 함으로써 조직 내에서 생산된 자료와 의사결정 과정을 효율적으로 찾는데 도움
  - Slack 사용자는 하루 평균 70개의 메시지를 보내는 것으로 추산되는 가운데, 회사 규모가 커지고 사용 기간이 누적될수록 원하는 히스토리를 찾는 것이 어려운 점을 개선하기 위함
    - 장시간 업무를 비우거나 휴가에서 복귀했을 때 쌓여있는 메시지에서 빠른 업데이트가 필요한 정보만 쉽게 찾을 수 있도록 지원
  - 채널과 메신저를 통해서 공유했던 모든 대화, 파일들은 데이터베이스에 저장되며, 각종 키워드를 입력해 원하는 자료를 찾고 직원, 채널, 날짜, 파일형태 등을 이용해 필터링
    - 사용자가 현재 채널에 참여하고 있지 않거나 채널이 삭제됐더라도 검색 가능
  - 방대한 양의 데이터에서 더 빠르고 정확한 검색 결과를 제공하기 위해 인공지능 기술 적용6
    - 2016년초 스탠포드 대학 출신의 인공지능 엔지니어를 다수 영입해 해당 기술을 연구

5

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> 'Slack Fund invests in 6 enterprise startups' (Venture Beat, 2018.5)

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup> 'Slack Hopes Its AI Will Keep You from Hating Slack' (MIT Technology Review, 2018.1)



#### [그림 7] Slack 펀드가 투자한 스타트업



자료: VentureBeat

#### [그림 8] 통합 검색 기능



자료: Slack

## ■ 국내·외 동향 및 전망

- O Slack이 기업용 메신저 시장을 빠르게 선점하는 가운데, 시장 확대에 대한 기대감이 커지면서 글로벌 IT기업들도 관련 서비스를 출시하며 경쟁이 치열해지는 양상
  - 미국 시장조사기관 IDC에 따르면 기업용 메신저 시장은 빠른 성장을 거듭하며 오는 2021 년 32억 달러에 이를 것으로 예상<sup>7</sup>
  - 기업용 메신저가 스마트폰, 인공지능 스피커에 이어 다양한 플레이어가 참여하는 미래 디지털 플랫폼으로 주목을 받으면서, Microsoft, Facebook, Google 등 공룡 IT기업들이 2016 년부터 본격적으로 시장에 진출하기 시작
    - MS는 2016년 11월 'Teams'를 출시하고 오피스365 가입자에게 무료로 서비스를 제 공하며 사용자를 빠르게 확보, Slack의 대항마로 급부상
    - Facebook은 Facebook 플랫폼과 비슷한 디자인을 적용한 'Workplace'를 출시했으며, Google은 개인용 메신저로 출시했던 'Hangouts'를 기업용 서비스 패키지인 G-Suite와 연계한 'Hangouts Chat'으로 전환
    - Amazon도 기업용 메신저 시장에 진출하기 위해 Slack을 약 90억 달러에 인수하려한다는 루머가 지난해 보도될 만큼 대형 IT기업의 시장에 대한 관심이 매우 높은 상황®
  - Slack도 대형 기업들의 공세에 맞서 지난 7월 경쟁 서비스인 HipChat과 Stride를 운영하는 Atlassian을 인수하고 사용자를 흡수하면서 시장 지배력 강화

6

<sup>&</sup>lt;sup>7</sup> 'Facebook Workplace to get more tools to compete with Slack and Microsoft Teams' (First Post, 2018.5)

<sup>&</sup>lt;sup>8</sup> 'Why It Makes Sense for Amazon to Buy Slack' (Fortune, 2017.6)



#### [표 3] 대형 IT기업의 협업 메신저 플랫폼

구분	서비스명	출시	특징
Microsoft	Teams	2016.11월	- 8,500만 오피스365 사용자에게 무료 서비스
			제공, 20만 기업 고객 확보(최근 무료 앱 공개)
			- 그룹 대화 최적화/19개 언어 지원
			- 스카이프, 오피스365(워드, 엑셀, 파워포인트) 연동
			- 메시지 통·번역, Cortana 통합 등 계획 중
Facebook	Workplace	2016.10월	- 3만개의 기업 고객 확보('18.5월)
			- News Feed, Comments 등 Facebook 디자
			인을 그대로 적용해 익숙한 사용자 경험 제공
Google	Hangouts Chat	2018.2월	- 기업용 패키지 G-Suite 사용자와 연계
	Hangouts Chat		- 개인용 메신저 Hangouts를 기업용으로 전환
Cisco	Webex Teams	2015.3월	- Spark와 Webex 플랫폼을 '18.4월 통합
	Wenex redins		- 동영상 우선 UI 적용 등 미팅 경험 극대화

자료: 해당 기업 웹사이트 및 언론보도 참조

- O 국내에도 업무용 협업 툴이 본격적으로 확산되기 시작하면서, 스타트업은 물론 대기업과 기존 기업용 소프트웨어 업체들도 관련 서비스를 출시
  - 2014년 토스랩에서 출시한 잔디(JANDI)는 Slack이 지원하지 않는 한국어와 일본어, 중국 어. 영어를 모두 지원하며 아시아 시장을 타겟으로 서비스를 확장
    - 현재 티몬, NS홈쇼핑 등 9만여개의 기업, 33만명이 잔디를 이용하고 있으며, 잠재력을 인정받아 지금까지 총 155억원의 투자를 유치하며 국내 1위업체로 자리매김
  - '콜라비'는 메신저 형태가 아닌 이슈 기반의 협업 툴로 업무 중 발생하는 이슈를 구성원 간함께 해결하는 데 초점을 맞췄으며, '비캔버스'는 아이디어 도출과 비주얼작업에 최적화 된비주얼 협업툴을 제공하며 틈새시장을 공략
  - 카카오는 카카오 사내에서 이메일, 카카오톡 대신 사용하는 오픈 커뮤니케이션 툴 '아지트'를 2016년에 외부에 공개했으며. 최근에는 '아지트 프리미엄' 버전을 선보이고 유료화를 시도
    - 네이버 자회사 웍스모바일은 일본에서 출시한 '원앱'을 2016년 국내에도 출시했으며, 이스트모바일도 '팀업' 서비스를 출시하는 등 중·대형 기업들도 관련 서비스를 출시
  - 한국 IDC에 따르면 국내 기업용 모바일 협업 솔루션 시장(UC&C)은 연평균 24.5%씩 성장 해 2019년 1,075억원 규모에 이를 것으로 전망<sup>9</sup>

<sup>9 &#</sup>x27;Korea Mobile UC&C(Unified Communication & Collaboration) Forecast 2015-2019' (한국 IDC, 2015.10)



#### [표 4] 국내 스타트업의 기업용 협업툴



자료: 각 사 및 언론보도 참조

- O 기업들의 업무 효율을 높이는 '스마트 워크'에 대한 관심이 확대되는 가운데, 기업용 협업 메 신저에 대한 니즈는 더욱 증가할 전망
  - 업무 시간이나 장소의 자율성 뿐 아니라, 기존의 복잡한 업무 소통 체계를 해결하고 업무 생산성과 개인의 창의성을 극대화할 수 있는 기술이 요구
    - 실시간 회의, 투명한 업무 파악, 불필요한 보고 절차 감축 등의 긍정적 효과 발생
  - 디지털 시대에 외부 기업과의 협업이 증가하는 상황에서 기업 협업용 메신저는 시간과 장소에 관계없이 누구나 참여해 함께 일할 수 있는 환경을 제공
  - 일과 생활의 균형을 맞추는 워라밸이 사회적 화두로 등장하고 원격 근무, 시차 출퇴근 등 다양한 업무 방식에 대한 시도가 확산되면서 기업용 협업 툴이 대안으로 등장할 가능성
- O 기업용 협업 메신저는 기업에 일방적으로 서비스를 제공하는 소프트웨어가 아닌 개인, 기업, 외부 개발자 등 다양한 플레이어가 참여하는 개방형 플랫폼으로 진화
  - Slack 뿐 아니라 MS. Facebook 등도 외부 개발자가 참여할 수 있는 생태계를 구축
  - 특정 서비스의 시장 지배력이 높아질 경우 '기업 고객 증가→협업사/고객사 가입→사용자 증가→ 앱 개발 증가' 등 네트워크 효과에 의해 독과점 시장이 형성될 가능성도 존재

<연구원 강서진(sjkang@kbfg.com) ☎02)2073-5766>