Keywords: Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari libro pdf download, Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari epub italiano, Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari torrent, Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari leggere online gratis PDF

Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari PDF

Jeffrey Gitomer



Questo è solo un estratto dal libro di Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Jeffrey Gitomer ISBN-10: 9788868490744 Lingua: Italiano

Dimensione del file: 3475 KB

DESCRIZIONE

Con lo stile accattivante, diretto e straordinariamente efficace tipico di Jeffrey Gitomer, questo piccolo e autorevole libro è il miglior alleato del bravo venditore alle prese con la difficile arte di chiudere un affare. Ricco di utili consigli e di quelle impagabili malizie che solo una lunga esperienza di successi può garantire, il testo illustra le domande cruciali che servono a far crescere nel potenziale cliente l'indispensabile senso di bisogno che è alla base di ogni acquisto, senza dimenticare i passi falsi da non commettere, che siano parole fuori posto, gesti d'impazienza, scelte sbagliate o ingiustificate. Attraverso dodici fulminanti capitoli, ognuno incentrato sui momenti salienti della fase finale di ogni trattativa - costellata sempre di errori, ostacoli, diffidenza e incertezza -, il lettore arriverà a padroneggiare al meglio le fondamentali abilità di ascolto, comprensione e immedesimazione richieste per la positiva conclusione di un negoziato, imparando un metodo di lavoro che potrà tornargli utile nelle situazioni più diverse.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Scopri le ultime uscite e tutti gli altri libri scritti da Jeffrey Gitomer.

Il piccolo ma indispensabile libro sull'arte di chiudere gli affari libro Gitomer Jeffrey edizioni ...

Libro: Il Piccolo ma Indispensabile Libro sull'Arte di Chiudere gli Affari di Jeffrey Gitomer. Fai la domanda giusta, crea il bisogno, chiudi il contratto.

IL PICCOLO MA INDISPENSABILE LIBRO SULL'ARTE DI CHIUDERE GLI AFFARI

Leggi di più ...