



# Final Project Presentation

Nomor Kelompok: 5 Nama Mentor: Aditya Bariq Ikhsan Nama:

- Noeril Agian Septa Dinata
- Stefanus Adyan Mardhikaputra

**Machine Learning Class** 

Program Studi Independen Bersertifikat Zenius Bersama Kampus Merdeka







- 1. Latar Belakang
- 2. Explorasi Data dan Visualisasi
- 3. Modelling
- 4. Kesimpulan





# Latar Belakang





#### Latar Belakang Project

Sumber Data: <a href="https://www.kaggle.com/datasets/barun2104/telecom-">https://www.kaggle.com/datasets/barun2104/telecom-</a>

churn?datasetId=567482

Problem: Classification

#### Tujuan:

 Prediksi churn pada data pelanggan telekomunikasi dan membuat recomendasi ke perusahaan apa yang dilakukan agar custumer tidak churn





# Explorasi Data dan Visualisasi





#### **Business Understanding**

Telecom\_churn, dalam industri telekomunikasi, pelanggan dapat memilih dari beberapa penyedia layanan dan secara aktif beralih dari satu operator ke operator lainnya. Faktor-faktor yang mempengaruhi churn pada data telekomunikasi yaitu pelayanan, kontrak, dan biaya bulanan.

Churn merupakan pelanggan yang keluar atau tidak berlangganan kembali dari suatu bisnis, churn itu harus diantisipasi karena berdampak kepada kerugian bisnis.







#### **Column Definition**

**Churn =** 1 if customer cancelled service, 0 if not

**AccountWeeksnumber =** of weeks customer has had active account

**ContractRenewal =** 1 if customer recently renewed contract, 0 if not

**DataPlan =** 1 if customer has data plan, 0 if not

**DataUsagegigabytes =** of monthly data usage

**CustServCallsnumber =** of calls into customer service

**DayMinsaverage =** daytime minutes per month

**DayCallsaverage =** number of daytime calls

MonthlyChargeaverage = monthly bill

OverageFeelargest = overage fee in last 12 months





#### **Data Cleansing**

Data telecom churn ini tidak memiliki missing value, sudah dicek pada type data, jumlah baris, dan mencari nilai kosong. Semua tindakan yang dilakukan tidak menemukan data yang perlu diubah atau dihapus. Dimensi pada data telecom churn adalah baris, colom (3333,11).

Pada data memiliki outlier namun tidak diubah, karena nanti akan berdampak kepada model yang akan dibuat.





#### **Data Cleansing**

```
df.isna().sum()

Churn 0
AccountWeeks 0
ContractRenewal 0
DataPlan 0
DataUsage 0
CustServCalls 0
DayMins 0
DayCalls 0
MonthlyCharge 0
```

OverageFee

dtype: int64

RoamMins

#check data missing

```
df.info()
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 3333 entries, 0 to 3332
Data columns (total 11 columns):
    Column
                     Non-Null Count Dtype
    Churn
                     3333 non-null
                                     int64
    AccountWeeks
                     3333 non-null
                                     int64
1
    ContractRenewal 3333 non-null
                                     int64
    DataPlan
                     3333 non-null
                                     int64
    DataUsage
                     3333 non-null
                                     float64
    CustServCalls
                                     int64
                    3333 non-null
    DayMins
                     3333 non-null
                                     float64
    DayCalls
                     3333 non-null
                                     int64
    MonthlyCharge
                                     float64
                     3333 non-null
    OverageFee
                     3333 non-null
                                     float64
 10 RoamMins
                                     float64
                     3333 non-null
dtypes: float64(5), int64(6)
memory usage: 286.6 KB
```

```
#check duplicate
df.duplicated().any()
```

False

0





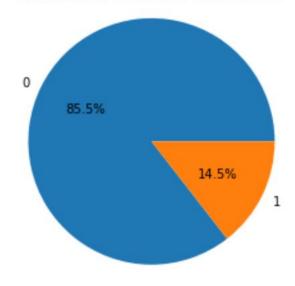
Jumlah no churn (0) dan churn (1)

#melihat jumlah churn and no churn
df["Churn"].value\_counts()

0 28501 483

Name: Churn, dtype: int64

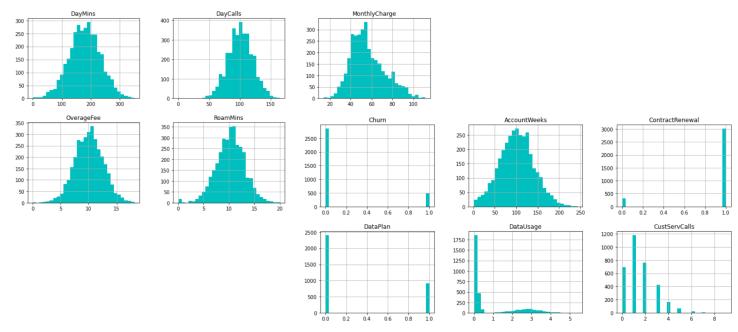
#### Amount of churned customers





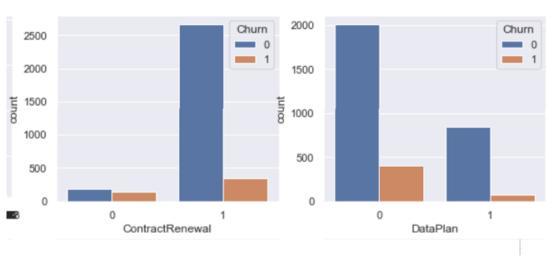


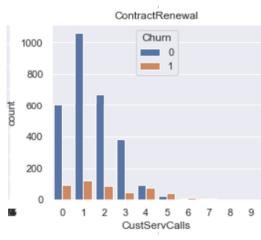
#### Histogram:







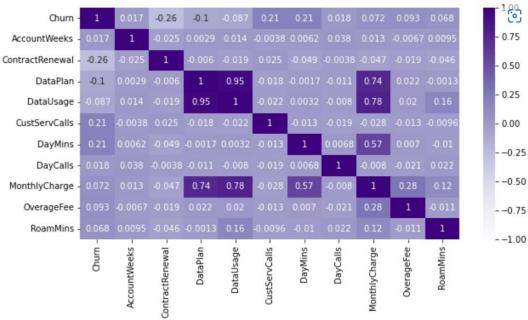








Correlation: Pada gambar ini dapat diketahui nilai tertinggi

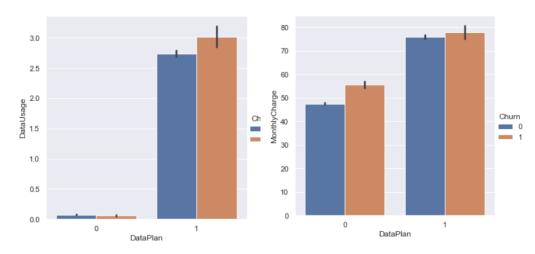






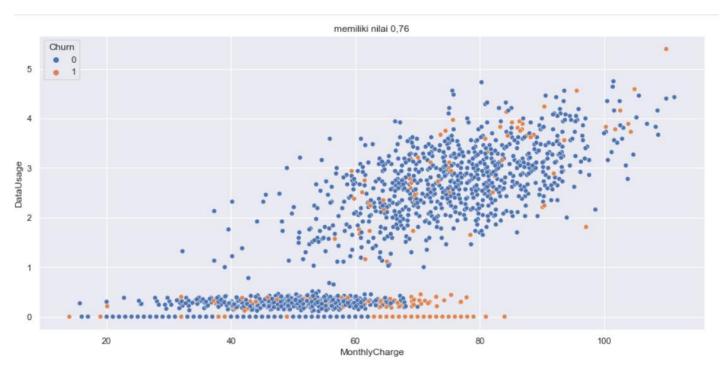
Visualisasi HeatMap :

```
# nilai 9,5
sns.catplot(x="DataPlan", y="DataUsage", hue="Churn", kind="bar", data=df)
# memiliki nilai 0,74
sns.catplot(x="DataPlan", y="MonthlyCharge", hue="Churn", kind="bar", data=df)
```



















# Modelling



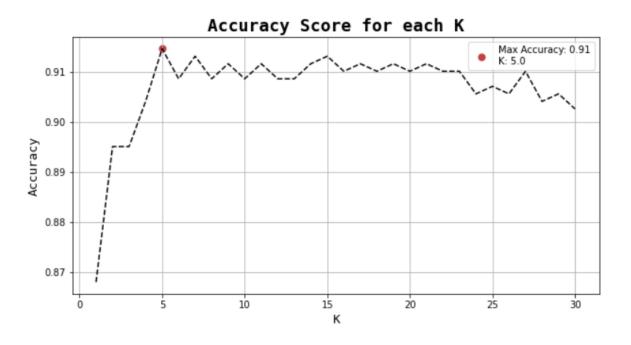


#### Modelling

- Metode train test split / cross validation yang digunakan yaitu model list K-Fold Cross
   Validation
- Metrik untuk melakukan evaluasi (Confusion Matrik)
- Jenis model awal yang dicoba (KNN)
- Jenis model lain yang turut dicoba, serta tindakan-tindakan apa saja yang dilakukan untuk mencoba menambah akurasi model (random forest, DecisionTree)
- Model final (random forest) karena memiliki akurasi yang tinggi
- Kolom-kolom apa saja yang menjadi prediktor dan target variable untuk model final (DayMins, MonthlyCharge, CustServCalls dan OverageFee)
- Menggunakan pustaka pembelajaran mesin scikit-learn untuk melakukan prosedur pemisahan train-test.
- Cara mengevaluasi algoritma pembelajaran mesin untuk klasifikasi
- Menggunakan pustaka pembelajaran mesin scikit-learn untuk melakukan prosedur pemisahan train-test.

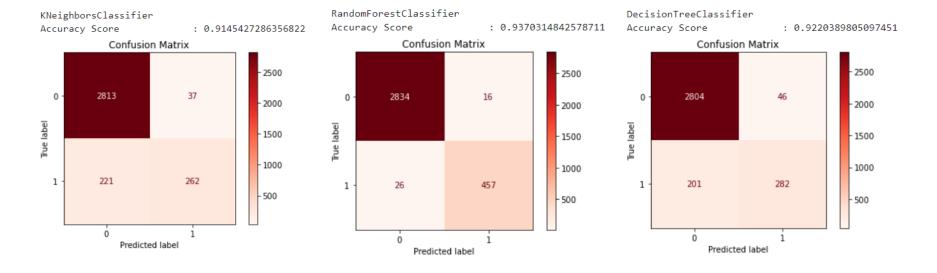








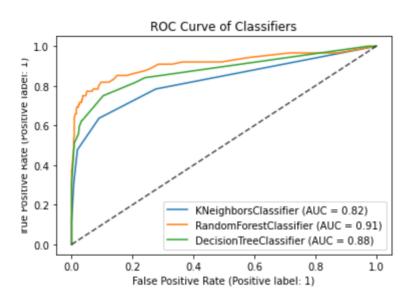








#### - Perbandingan nilai dari 3 model







#### Cross Validation Score (CVS)

Perbandingan CVS dari 3 model machine learning

	Model Name	cvs
0	KNeighborsClassifier	0.903088
1	RandomForestClassifier	0.936397
2	DecisionTreeClassifier	0.921394





#### - Ada 4 kolom dengan nilai tertinggi

	feature importance
DayMins	0.210207
MonthlyCharge	0.147182
CustServCalls	0.140063
OverageFee	0.106054
RoamMins	0.086793
DataUsage	0.077845
ContractRenewal	0.070375
AccountWeeks	0.064755
DayCalls	0.059946
DataPlan	0.036780





# Conclusion





#### Saran dan Kesimpulan

- Mengoptimalkan harga waktu bicara (DayMins)
- Mempertahankan biaya bulanan atau memberi diskon kepada pelanggan, agar pelanggan tetap no churn (MonthlyCharge)
- Tingkatkan atau pertahankan pelayanan service, karena cutumer yang bertanya atau memanfaatkan pelayanan, sangat rentan terhadap churn (CustServCalls)

# Terima kasih!

Ada pertanyaan?

