

# SÍLABO PLANEAMIENTO Y CUADRO DE MANDO INTEGRAL

ÁREA CURRICULAR: GESTIÓN

CICLO: VIII SEMESTRE ACADÉMICO: 2017-II

I. CÓDIGO DEL CURSO : 09112708040

II. CRÉDITOS : 04

III. REQUISITOS : 09013407040 Mercadotecnia

IV. CONDICIÓN DEL CURSO : Obligatorio

#### V. SUMILLA

El comportamiento holístico de las organizaciones del siglo XXI, La filosofía del negocio (validación de visión, misión, valores, políticas), diagnostico estratégico en los negocios (EFI-EFE; ) análisis interno y externo en una organización, Factores críticos para el éxito en un negocio y validación de una empresa a través de la matriz de perfil competitivo, generación de estrategias a través de la matriz de la matriz FLOR, Alineamiento estratégico, análisis estructural, ruta metodológica, el uso del cuadro de mando integral (BSC): construcción de mapas estratégicos, matriz tablero de comando y trabajo en soft aplicativo. Despliegue funcional, la gestión por competencias.

El curso se desarrolla mediante las unidades de aprendizaje siguientes:

Unidad I: la gestión estratégica, su alineamiento y diagnóstico, Unidad II: El análisis de variables, el análisis estructural y la formulación de objetivos estratégicos, perspectivas y mapa estratégico, Unidad III: La matriz tablero de comando y el tablero de indicadores, Unidad IV: Alineamiento.

# **VI. FUENTES DE CONSULTA**

# **Bibliográficas**

- . Fred R. David. (2003). Conceptos de Administración Estratégica, Editorial Pearson, Prentice Hall.
- . Porter, Michael (2007). Understanding industry structure, Editorial Harvard Business School.
- . Robbins, S.P. & Coulter, M. (2014). La administración y las organizaciones. Editorial Pearson.
- . Niven, Paul R. (2002). Cuadro de Mando Integral paso a paso. Editorial Gestión 2000.com.
- . Separata y Software proporcionados por el profesor del curso.

#### VII. UNIDADES DE APRENDIZAJE

# UNIDAD I. LA GESTIÓN ESTRATÉGICA, SU ALINEAMIENTO Y DIAGNOSTICO

### **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE:**

- Proporcionar a los estudiantes el conocimiento necesario que les permita comprender todo el proceso de planeamiento estratégico y su traslado a la acción a través del uso de cuadro de mando integral y su respectivo alineamiento estratégico.
- Brindar conceptos e instrumentos necesarios parta desarrollar en los participantes la comprensión de la organización como un todo integrado en su relación con el medio político, económico, social y tecnológico que le rodea. El alineamiento estratégico, y el diagnostico estratégico.

## **PRIMERA SEMANA**

Introducción al proceso de gerencia estratégica.

Primera sesión:

Introducción al Planeamiento Estratégico

Segunda sesión:

Introducción al Balanced Scorecard

#### **SEGUNDA SEMANA**

La filosofía del negocio (Visión, Misión, Valores) Validación cuantitativa. Uso de software aplicativo.

#### Primera sesión:

Visión, Misión y Valores

# Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo

#### **TERCERA SEMANA**

Diagnostico Interno -externo en la organización: Uso de la matriz Interna (EFI), externa (EFE).

Factores críticos de éxito en un negocio: Uso de software aplicativo.

# Primera sesión:

Diagnóstico Interno - Externo

# Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo

#### **CUARTA SEMANA**

Análisis del perfil competitivo organizacional. Uso de la matriz de perfil competitivo. Validación cuantitativa. Uso de software aplicativo.

#### Primera sesión:

Perfil Competitivo Organizacional

# Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo

# UNIDAD II. EL ANÁLISIS DE VARIABLES, EL ANÁLISIS ESTRUCTURAL Y LA FORMULACIÓN DE OBJETIVOS ESTRATÉGICOS, PERSPECTIVAS Y MAPA ESTRATÉGICO.

#### **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE**

- Conocer la combinación de variables para la correcta formulación de los objetivos estratégicos.
- Usar herramientas de prospectiva estratégica para la correcta selección de variables.

## **QUINTA SEMANA**

Formulación y validación de objetivos estratégicos, Matriz Flor (ex Foda). Uso de software aplicativo.

#### Primera sesión:

Formulación y Validación de Objetivos Estratégicos.

# Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo.

## **SEXTA SEMANA**

Alineamiento estratégico, ADNs. Análisis Estructural, Ruta metodológica. Uso de software aplicativo.

## Primera sesión:

Alineamiento Estratégico y Ruta Metodológica.

# Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo.

# **SÉPTIMA SEMANA**

Definición de perspectivas estratégicas. Construcción del mapa estratégico. Uso de software aplicativo.

# Primera sesión:

Mapa Estratégico

#### Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo

# OCTAVA SEMANA

Examen parcial

# UNIDAD III. LA MATRIZ TABLERO DE COMANDO Y EL TABLERO DE INDICADORES

#### **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE:**

 Conocer la correcta construcción de una matriz tablero de comando y sus partes interactivas de la misma. • Aplicar el correcto uso en la formulación de las iniciativas estratégicas.

#### **NOVENA SEMANA**

Construcción de la matriz tablero de comando. Los inductores, las iniciativas y los indicadores estratégicos. Uso de software aplicativo.

#### Primera sesión:

Matriz Tablero de Comando - Inductores, Iniciativas e Indicadores Estratégicos

#### Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo.

#### **DÉCIMA SEMANA**

Construcción de la matriz tablero de comando. La priorización de las iniciativas estratégicas, seguimiento y control de iniciativas estratégicas. Uso de software aplicativo.

#### Primera sesión:

Matriz Tablero de Comando – Priorización de Iniciativas Estratégicas, Seguimiento y Control de Iniciativas Estratégicas.

#### Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo.

#### UNDÉCIMA SEMANA

Elaboración de metas programáticas. Manejo del tablero de indicadores. Uso de software aplicativo.

# Primera sesión:

Tablero de Control - Definición de Metas

#### Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo.

# DUODÉCIMA SEMANA

Elaboración de metas programáticas. Manejo del tablero de indicadores. Uso de software aplicativo.

# Primera sesión:

Tablero de Control – Comparación de Metas y Logros.

# Segunda sesión:

Uso de Software Aplicativo.

# UNIDAD IV. ALINEAMIENTO

# **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE:**

- Priorizar el correcto despliegue de objetivos estratégicos a los órganos funcionales de la organización.
- Utilizar la metodología del hoshin para un correcto despliegue de objetivos estratégicos
- Uso de software aplicativo.

#### **DECIMOTERCERA SEMANA**

# Primera sesión:

La metodología hoshin en el despliegue funcional. La gestión por competencias. Los ADNs de misión, visión, valores y objetivos estratégicos. Priorización de competencias gerenciales. Validación de las competencias gerenciales.

Metodología Hoshin – Despliegue Funcional.

#### Segunda sesión:

Determinación, Priorización y Validación de Competencias Gerenciales.

## **DECIMOCUARTA SEMANA**

La gestión por competencias. Las competencias específicas y su validación.

# Primera sesión:

Determinación de las Competencias Específicas.

# Segunda sesión:

Validación de las Competencias Específicas

## **DECIMOQUINTA SEMANA**

Feedback 360. Planes de capacitación.

#### Primera sesión:

Evaluación FeedBack 360°.

#### Segunda sesión:

Definición de los Planes de Capacitación.

# **DECIMOSEXTA SEMANA**

Examen final

#### **DECIMOSÉPTIMA SEMANA**

Entrega de promedios finales y acta del curso.

# VIII. CONTRIBUCIÓN DEL CURSO AL COMPONENTE PROFESIONAL

a. Matemática y Ciencias Básicas
b. Tópicos de Ingeniería
c. Educación General
2

# IX. PROCEDIMIENTOS DIDÁCTICOS

- Método Expositivo Interactivo. Comprende la exposición del docente y la interacción con el estudiante.
- Método de Discusión Guiada. Conducción del grupo para abordar situaciones y llegar a conclusiones y recomendaciones.
- · Método de Demostración ejecución. Se utiliza para ejecutar, demostrar, practicar y retroalimentar lo expuesto.

#### X. MEDIOS Y MATERIALES

**Equipos.** Computadora, ecran, proyector de multimedia **Materiales.** Manual universitario y publicaciones

# XI. EVALUACIÓN

El promedio final se obtiene del modo siguiente:

PF = (2\*PE+EP+EF)/4 PE = ((P1+P2+P3+P4-MN)/3 + W1)/2

Donde Donde

PF = Promedio final P1, ..., P4 : Prácticas calificadas (escritas)

PE = Promedio de evaluaciones W1: Trabajo Final

EP = Examen parcial EF = Examen final

# XII. APORTE DEL CURSO AL LOGRO DE RESULTADOS

El aporte del curso al logro de los resultados (Outcomes), para la Escuela Profesional de Ingeniería Industrial, se establece en la tabla siguiente:

K = clave R = relacionado Recuadro vacío = no aplica

(a)	Habilidad para aplicar conocimientos de matemática, ciencia e ingeniería			
(b)	Habilidad para diseñar y conducir experimentos, así como analizar e interpretar los datos obtenidos	R		
(c)	(c) Habilidad para diseñar sistemas, componentes o procesos que satisfagan necesidades requeridas			
(d)	Habilidad para trabajar adecuadamente en un equipo multidisciplinario			
(e)	Habilidad para identificar, formular y resolver problemas de ingeniería			

(f)	Comprensión de lo que es la responsabilidad ética y profesional		
(g)	Habilidad para comunicarse con efectividad		
(h)	Una educación amplia necesaria para entender el impacto que tienen las soluciones de la ingeniería dentro de un contexto social y global		
(i)	Reconocer la necesidad y tener la habilidad de seguir aprendiendo y capacitándose a lo largo de su vida		
(j)	Conocimiento de los principales temas contemporáneos		
(k)	Habilidad de usar técnicas, destrezas y herramientas modernas necesarias en la práctica de la ingeniería		

# XIII. HORAS, SESIONES, DURACIÓN

a) Horas de clase:

Teoría	Práctica	Laboratorio
2	4	0

b) Sesiones por semana: dos sesiónc) Duración: 6 horas académicas de 45 minutos

# XIV. JEFE O DOCENTE DEL CURSO

Ing. Gabriel Alfonso Loayza Inga.

# XV. FECHA

La Molina, agosto de 2017.