



## 株式会社Sales Marker

### 中途採用リクルーター

---

#### 中途採用リクルーター

面談などを通して前職を考慮しながら決定しております。

#### 勤務地:

東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー32F

JR山手線「恵比寿駅」東口 徒歩5分

東京メトロ 日比谷線「恵比寿駅」1番出口 徒歩7分

リモートワーク可能（原則出社できる距離での在住）

#### 勤務時間:

平日週5日、1日8時間の勤務

週2日オフィス出社、及び毎月1日、2日、15日、16日の出社

（祝祭日の場合は翌営業日の出社になります）

#### 休日:

完全週休2日制（休日は土日祝日）

年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

年間休日日数125日

#### 福利厚生:

Mac book 貸与

#### 加入保険:

各種保険完備（健康保険・厚生年金・労災保険・雇用保険）

#### 受動喫煙対策:

仕事についての詳細

会社概要

Sales Marker (<https://sales-marker.jp/>) のミッションは、全ての人と企業が既存の境界を超えて挑戦できる世界を創ることです。私たちは日本初の「Intent Sales」企業であり、日本で最も急成長しているスタートアップの一つです。私たちはユニコーンスタートアップの2倍の速度で成長しています。私たちの製品を使用することで、営業チームは業務効率を3倍に向上させることができます。

主力製品である「Sales Marker」がリリースされてから2.5年で900%以上の年間成長率を達成しており、現在も多様な新製品ポートフォリオに積極的に取り組んでいます。

チームについて

私たちの共同創業者は、日本および世界のトップ企業であるNRI、キーエンス、LINE、Microsoft、PwC出身です。彼らは2023年に「FORBES 30 UNDER 30 ASIA LIST」に選ばれました。プロダクト&エンジニアチームには、Google、Microsoft、Indeed、Mercari、LINE、Yahoo、Smartnewsなどの世界および日本の有名テック企業から来た12か国以上のメンバーがいます。今後更なる急成長を遂げるべく、本ポジションでは「Sales Marker」の中途採用リクルーター（ビジネスサイド）をご担当いただきます。

業務概要

事業戦略に基づいたポジション毎の採用戦略の立案・推進

各事業部トップやマネージャーとの採用計画策定・ペルソナ設計

採用部門におけるDX推進/改善

採用プロセスから入社後においてCX・EX向上の推進

HR部門内の人財育成及びキャリア形成サポート

このポジションの魅力点

急成長企業における採用活動を経営に近いところでリードできる魅力的な環境

完全リモート対応および柔軟な勤務スケジュール

人事採用領域だけでなく、人事労務など制度設計/人事施策企画実行のキャリアも可能

業務の変更の範囲

会社の定める業務

※本人の希望と合致した場合のみ業務を変更いたします。

必須スキル

下記のいずれか

※スタートアップ：一定規模の資金調達（エクイティ）を実行している

※IT企業：大手SI、ITコンサル、SaaS系企業、パッケージベンダー

スタートアップやIT企業でのリクルーターのご経験（2年以上）

## <Purpose>

全ての人と企業が、既存の枠を越えて挑戦できる世界を創る

## <Value>

### Excellent

今日も、エクセレントカンパニーの一員として仕事をしよう。

### Disruptor

変えることをためらわず、イノベーションを起こしていこう。

### Speed

驚くスピードで、感動させよう。

### Client Growth

顧客の事業を成長させる、プロフェッショナルになろう。

### Respect

「ありがとう」で、笑顔を生み出そう。

## 参考資料

参考記事： 創業2年半でYoY事業成長率900%を実現！ インテントセールスで事業拡大を支援するSales Makerの経営手腕と創業秘話 [https://jp-startup.jp/articles/12009/?\\_fsi=W96puxLN](https://jp-startup.jp/articles/12009/?_fsi=W96puxLN)

参考動画：【新規顧客開拓の3つのムダ】営業プロセスを効率化せよ/顧客ニーズをリアルタイムに把握/AIで自動営業/日本初のインテントセールス支援 <https://www.youtube.com/watch?v=4dmQ22m4qjM>

## 会社名

株式会社Sales Marker

設立年月:

2021年7月29日

本社所在地:

〒150-6032

東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー32F

資本金:

1億円

従業員数:

336名（取締役+業務委託を含む）

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

---

