

Leverages

レバレジーズ株式会社

キャリアアドバイザーorリクルーティングアドバイザー・新卒就職支援@渋谷

キャリアチケット事業本部/渋谷/営業/CAorRA

▼給与例： 年収520万円の場合 基本給35万円＋賞与50万円×2回

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

▼その他：

・退職金：無

・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

▼年齢： ・今年度29歳まで

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

▼経歴：

・経験社数が弊社で3社目までの方

・1年未満での退職経歴がない方 ※倒産での転職は適宜考慮

▼詳細基準： 正社員としてHR業界(派遣領域を除く)、金融業界、不動産業界にて営業経験1年以上

▼学歴

・大卒以上（日東駒専以上）

職種 / 募集ポジション

キャリアチケット事業本部/渋谷/営業/CAorRA

求人タイトル:

キャリアアドバイザーorリクルーティングアドバイザー／新卒就職支援@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区道玄坂2-11-1JMFビル渋谷03

勤務時間:

09:00～18:00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

2017年に立ち上がった新規事業である新卒就職支援事業「career ticket」のキャリアアドバイザーもしくはリクルーティングアドバイザーを担当いただきます。 具体的な業務内容は以下の通りです。

●RA／法人営業（リクルーティングアドバイザー）

新卒採用の支援を通じたクライアントの採用課題解決がミッションです。原則、新規開拓は行いませんので、既存顧客に対しての専属RAとして業務していただきます。具体的には、企業への学生の紹介だけでなく、選考プロセスの改善や条件交渉など「採用の根本課題解決」のコンサルティング営業も行っていただきます。そのために人事と二人三脚で企業の実現したいビジョンを目指し中長期的な関係構築を基にした提案力・交渉力の様な営業力を身に着けながら顧客支援を頂きます。

●CA／個人営業（キャリアアドバイザー）

学生が最適な企業に出会えるよう、人材のプロとして様々な選択肢を与え、人生の幅を広げるためのコンサルティングを行っていただきます。

- ・学生のキャリアカウンセリング（就職活動の最良の相談相手になっていただきます）
- ・希望しているキャリアに合致する企業の紹介
- ・入社前条件の確認や事前書類準備
- ・リクルーティングアドバイザー（法人営業）との連携

いずれのポジションにおいても、定量データから問題特定や課題設定を行う機会も多く、分析的思考力や課題解決力も鍛えながら解決まで導いていただきます。

※CAおよびRAの初期配属につきましては、適性と希望を鑑み、柔軟に調整させていただきます。

※適性に応じて、CRMセールス（キャリアチケットにご登録の学生様への架電、面談予約獲得を目指す業務）のポジションで一定期間実務経験を積んでいただく機会を設ける場合がございますので、ご了承ください。

◎当ポジションの魅力

- ・マネジメント職への昇格や企画職へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります。
- ・社内勉強会など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます。
- ・社内にはキャリアコンサルタント資格の保有者もいるため、専門的なスキルを得ることができます。

◎キャリアパス

若い組織であることと事業拡大を加速させていることから、リーダーやマネージャーポジションへの抜擢機会が多くございます。現在、キャリアチケットの組織のリーダーやマネージャーは新卒中途入社で双方で担っており、約2～3年目でリーダーとなりチームマネジメントをしております。また、3～4年目には2～4チームをマネジメントするマネージャーとなり約40名の組織マネジメントをしている社員もいますのでキャリアアップの機会が多数ございます。

例)

- ・ブライダル業界出身 入社6年目
- ・大手個人向け保険会社出身 入社4年目 キャリアチケット事業部の法人営業に配属された後、RAとなり約2年で全社の表彰式でベストセールスにノミネート。RAチームリーダーに抜擢され10名ほどをマネジメントしつつ、現在は並行して営業戦略から予算の策定まで従事。

組織について

◎キャリアチケット事業部について

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・ 大卒以上
- ・ 正社員としてHR業界(派遣領域を除く)、金融業界、不動産業界にて営業経験1年以上

歓迎要件

- ・ 無形商材の法人営業経験
- ・ リーダー、マネジメント経験

求める人物像

- ・ 素直で周りに気を使える方
- ・ 年齢にこだわらず、アドバイスを素直に受け取れる方
- ・ 将来的にマネジメント経験を積みたい方
- ・ 自分の中で仮説をもって取り組める方
- ・ トップダウンのマネジメントをしていない為、言われたことだけでなく自分から積極的に仕事に取り組める方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人候補者を紹介

