

株式会社ユニヴィスコンサルティング

補助金申請支援コンサルタント

補助金申請支援コンサルタント

■賃金体系 昇給1回/年、賞与1回/年

※経験・能力・現年収など考慮の上、決定いたします。

勤務地:

東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階

勤務時間:

10:00~19:00 (休憩1時間)

※クライアント先の状況により、9:00~18:00など業務時間が変動する場合がございます

休日:

完全週休2日制(土日祝)、年末年始、慶弔休暇、有給休暇、試験休暇(有給消化扱)

福利厚生:

交通費全額支給

ウォーターサーバーあり

お弁当宅配サービスあり

オフィスグリコ導入

コーヒー自販機あり

加入保険:

社会保険完備

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

仕事についての詳細

募集背景

顧客企業の事業成長を支援することを使命とする当社は、近年、事業の拡大に伴い、より一層きめ細やかで専門性の高いコンサルティングサービスの提供が求められています。 特に、顧客企業からは補助金申請に関する相談や支援要請が急増しており、顧客のニーズに迅速かつ的確に対応するために、コンサルティングチームの体制強化が急務となっています。 そこで、これまでの経験で培った専門知識と実績を活かし顧客企業の事業成長に直接貢献したいという熱意のある、補助金申請業務に精通したコンサルタントを募集いたします。

当社のコア事業であるM&A・経営コンサルティング支援に加え、クライアントの成長を促進するために、設備投資を中心とした補助金活用の支援を開始しました。 現在、事業拡大に伴い、補助金営業の経験者を積極的に採用し、組織を強化していきます。

「営業としてさらに市場価値を高めたい」

「経営コンサル・補助金支援を通じて企業の成長を支えたい」

「スタートアップ・成長企業とともに成長したい」

そんな志を持つ方にぴったりのポジションです!

役割と期待内容

顧客企業の成長を支援する補助金支援コンサルタントとして、事業計画策定段階から、顧客企業にとって最適な補助金の選定、申請書類の作成、申請手続きの代行、さらには補助金受給後の事業計画達成までといったクライアント企業の成長をサポートする重要な役割を担っていただきます。

顧客企業の事業内容や課題を深く理解し、親身になって寄り添いながら専門知識と経験に基づいた質の高いコンサルティングサービスを提供することで、顧客企業の事業成長に貢献します。 将来的には補助金コンサルティングの専門性を活かし、新規サービスの開発やチームリーダーへのキャリアアップなど、活躍の場を広げていくことも期待されています。

具体的には、以下のような業務をお任せします。

☑ 補助金関連の最新情報収集・分析

・最新の補助金制度や助成金情報をキャッチアップし、企業ごとに最適な提案を行う

- ・補助金の活用方法に関する情報提供・コンサルティング
- ☑ クライアントへの補助金提案・ヒアリング
- ・補助金を活用した設備投資・事業拡大の提案営業
- ・クライアントの経営課題をヒアリングし、最適な資金調達プランを策定 ・顧客企業への訪問・オンライン 面談を通じた補助金活用アドバイス
- ☑ 申請書類の作成支援、申請手続きのサポート
- ・補助金の申請書類(事業計画書含む)作成支援
- ・申請手続きのサポートおよび採択後の報告業務
- ☑ アライアンス先の開拓・関係強化
 - ・金融機関、税理士、会計士、M&Aアドバイザー等とのパートナーシップを構築し、案件獲得
- ・他社との協業を通じた新規クライアントの開拓
- ☑ 営業資料・契約書類の作成
 - ・営業活動に必要な資料の作成、クライアントとの契約業務
- ☑ 補助金制度の普及活動(セミナー・勉強会の実施)
- ・補助金制度に関するセミナーや勉強会の開催
- ・クライアントやアライアンス先に向けた情報発信
- ☑ 社内連携業務
- ・M&Aや経営コンサルティングチームと連携し、クライアントの成長を多角的に支援

補助金支援を通じて、企業の成長を後押しする重要な役割を担うポジションです!

ポジションの魅力・やりがい

- √ スタートアップ・成長企業とのダイナミックな仕事
 - → 上場を目指す企業や革新的なビジネスを展開する企業の成長支援ができる環境。

 \bigcirc 一人ひとりの裁量が大きく、チャレンジできる環境 \rightarrow 少数精鋭のチームだからこそ、経営者視点で提案営業を行い、意思決定に関わることができます。

√ スピード感のあるキャリアアップが可能

→ 事業成長フェーズのため、早期にリーダーやマネージャーとしてのポジションを狙うことが可能。

■入社から独り立ちまでのイメージ

入社~1ヶ月:座学研修、営業・商談同行を中心とした補助金情報のインプット、補助金申請業務補佐

~3ヶ月 : 営業・商談の主対応

~6ヶ月 : 一部事業計画書作成サポート

6ヶ月後には独り立ちを目指していただきますが、状況に応じて既存社員がサポートいたします

キャリアパス・給与

あなたの経験やスキルに応じて、以下のポジションでの採用を検討します。

①営業担当 (第二新卒・若手向け)

▲ 想定年収:400万円~500万円

②営業主任/マネージャー(経験者向け)

▲ 想定年収:500万円~1000万円

※経験・能力を考慮の上、決定いたします。

社内カルチャー・働き方

当社営業本部は、「グループ全体の連携を重視し、裁量をもって挑戦できる文化」を大切にしています。 ◆ 少数精鋭だからこそ、自由度が高い ◆ 主体性を重視し、挑戦する機会を与える

◆ 多様なバックグラウンドのメンバーが活躍中

応募資格 (必須)

【必須要件】

✔ 法人(toB)営業経験(2年以上)(業界・業種問わず)

応募資格 (歓迎)

以下のいずれかの経験・スキルをお持ちの方は歓迎します!

- ☑ 補助金支援の経験(特に中小企業向け補助金支援の実務もしくは申請書類作成経験1年以上) ☑ 法人営業・BtoB営業の経験(特に金融機関・コンサル業界出身者歓迎/顧客折衝経験3年以上)
- ☑ 事業計画書の作成支援経験(実務経験2年以上)
- ☑ 経営・財務・M&Aに関する知見をお持ちの方
- ☑ スタートアップ・ベンチャー企業支援に興味のある方

以下のスキル・資格をお持ちの方も歓迎!

✔ 中小企業診断士、税理士、社会保険労務士等の資格保有者✔ 特定の業界・分野における専門知識(製造業、IT、医療など)✔ 英語・中国語などの語学力(グローバル展開を目指す企業の支援が可能)

- ✔ CRMやSFAなどのITツール活用経験
- ✔ コンサルティング営業経験
- ✔ PowerPointを用いた提案資料作成スキル
- ✔ Excelを用いたデータ分析スキル

あなたの知識や経験を活かし、成長企業の支援に携わるチャンスです!

求める人材像

顧客の事業成長を第一に考え、親身になって寄り添えるコンサルタントを求めています。 補助金申請という専門性を活かしつつ、顧客の課題を深く理解し、最適な解決策を提案できる方を歓迎します。積極的に行動し、チームで成果を追求する協調性も重視します。常に学び続ける姿勢を持ち、専門性を高めながら顧客と共に成長していける方を求めています。

🖈 書類選考

- ✓ 1次面接(補助金責任者)
- 🖈 2次面接(営業部門マネージャー)
- 🖈 最終面接(代表)
- ※ 選考要素なしのカジュアル面談 も実施可能です!
- ※ 最終面接後、懇親会を実施する場合があります(社風を知る機会としてご活用ください!)

会社名

株式会社ユニヴィスコンサルティング

【設立年月】:

2014年11月21日

【代表者】:

渡邉 広康

【事業内容】:

■M&A支援 ■投資実行支援■事業計画策定■経営支援■戦略策定、実行

【従業員数】:

230名

オフィス情報:

【拠点】札幌・東京・大阪・名古屋・福岡・北海道・マレーシア・ニューヨーク 札幌拠点: 〒060-0004 北海道札幌市中央区北4条西4丁目1-7 東京本社: 〒105-0001 東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階 大阪支社: 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田3-2-123 イノゲート大阪9階 名古屋支社: 〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅4-6-23 第三堀内ビル9階 福岡支社: 〒810-0012 福岡県福岡市中央区白金1丁目 2 1 – 1 6 2F ニューヨーク支社: 800 2nd Ave, Suite 300, New York, NY 10017, USA マレーシア支社: Level 39, Unit 39-02, East Wing, 2A, Jalan Stesen Sentral 2, Kuala Lumpur Sentral, 50470 Kuala Lumpur, MALAYSIA

会社についての詳細:

【当社グループについて】

ユニヴィスグループは、「会計・戦略コンサル」と「M&Aアドバイザリー・仲介」をメインの事業とし、「法律事務所」、「税理士法人」、「HRコンサル」などを擁する6事業を展開している、プロフェッショナルファームです。メンバーのバックグラウンドは、戦略コンサルティングファーム、BIG4 監査法人、四大法律事務所、ベンチャー企業CFOなど様々で、設立10年でクライアントは延べ1,000社超、従業員数は200名以上に成長しております。上場企業支援数50社超、M&A支援数500件超、ファンド支援数70ファンド超、カバレッジ数61/68業種の実績を有しています。 また、直近では Bloomberg の M&A リーグテーブルで、案件数10位(24年度1Q)になっております。

会社 HP: https://univis.co.jp/

この求人に候補者を紹介

