

INTLOOP株式会社

【名古屋】コンサル提案営業

| 【名古屋】コンサル提案営業中途 | | |
|---|--|--|
| 候補者登録 | | |
| エントリー受付: ~ | | |
| 求人ID: 2169204 | | |
| 登録日時:: 2025/04/18 09:54 | | |
| 最終更新日時:: 2025/04/21 13:37 | | |
| 要項・公開情報 | | |
| 詳細 | | |
| 募集拠点: 名古屋_BX推進統括本部 | | |
| 勤務地: | | |
| 愛知県 | | |
| 勤務地備考: 管理用求人名: 【名古屋】コンサル提案営業 | | |

求人タイトル:

【名古屋】コンサル提案営業

求人カテゴリ:

中途

雇用形態:

正社員

定員(募集人数):

1

募集要項:

■業務概要

本ポジションは、顧客課題に対してコンサルティング提案を行う営業職です。 当社登録のプロフェッショナル人 材を活用したコンサルティングサービスの提供に向けた営業活動を実施いただきます。

【具体的な業務】

- ・クライアントとのディスカッションを通じて課題を特定し、最適なサービスの提案を実施
- ・商談、提案から受注に至るまでの一連の営業活動(顧客リサーチ、商談調整、討議資料や提案書の作成、プロジェクトメンバーアサインなど)
- ・売上実績・フォーキャストの管理、プランの作成
- ・契約締結後のフォローアップおよび追加提案などの関係構築

【裁量】

- ・ヒト(体制)、モノ(提案内容・ソリューション)、カネ(予算)に関して、自身の裁量で関与できます。
- ・提案からデリバリーまで、社内のコンサルタントや登録コンサルタントと連携し、最適なチームを組成可能です。
- ・提案力次第で自身でのプロジェクトへの参画も目指せます。

【仕事の流れ】

1. 担当部署・各種チャネルよりリードを獲得後、商談準備を実施(顧客リサーチや討議資料の作成、提案体制の構築など) 2. 顧客との商談。想定課題をもとに顧客の状況をヒアリングし、課題を顕在化。 最適なソリューション提供に向けて認識のすり合わせを行う。 3. 商談内容をもとに提案書を作成。並行して最適な要員の選定、調整を実施。 4. 顧客へ提案、プレゼンを実施。詳細を確認、最終合意を目指す。 5. 双方合意の上で契約締結。書類作成や契約手続きを進め、プロジェクト開始の準備を行う。 6. プロジェクト開始後は、課題解決に向けて顧客および参画者双方をフォローアップ。追加のニーズが発生した場合は、さらなる提案を行うべく準備。長期的な関係構築や新たな案件獲得、売上拡大につなげていきます。

必須スキル・経験:

以下、いずれかの経験をお持ちの方

- ・課題解決型の提案営業(無形商材ベスト)経験
- ・ITに関する一般的な知見(ITパスポート取得程度)
- ・複数ステークホルダーの調整経験

歓迎スキル・経験:

- ・事業計画、アカウントプランの作成経験
- ・コンサル、ITにおけるいずれかの領域に関する知見

求める人物像:

- ・論理的思考を持ち、円滑なコミュニケーションが取れる方
- ・課題ドリブンに考え、主体的な行動ができる方
- チャレンジをいとわない方
- ・顧客第一のマインドと予算達成への強いこだわりを持てる方

必要資格・ライセンス:

必要言語・レベル:

歓迎言語・レベル:

待遇:

その他要件:

【福利厚生】

- ・各種社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
- ・確定拠出年金制度(個人給与から401Kに拠出可能※一部会社補助あり)
- ・社員持株会制度(拠出金の10%を会社が補助)
- ・ライブラリー制度(200冊以上の書籍を自由にレンタル可能)
- ・資格取得制度(業務に付随する資格の受験料・維持費支援)
- ・会員制リゾートホテルの利用(エクシブなど)
- ・保養施設・スポーツクラブ等の会員利用(加入する関東ITソフトウェア健康保険組合が契約する各施設を利用可)

【研修制度】

- ・知灯り: 社員向け無料教育(年間約30講座開催、過去分はビデオ受講可能)
- ・BOOSTA:外部向け有料教育(条件により、受講可)
- ・よろず相談役(メンター制度) ※社員一人ひとりに適した経験豊富なよろず相談役が付き、中長期的なキャリアを支援します。
- ※基本は出社ですが、必要に応じてリモート勤務可能

勤務時間:

10:00~19:00 (所定労働時間 8時間、休憩 60分)

休日・休暇:

完全週休2日制(土/日)、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇(半年後に付与)、特別休暇(入社時5日間付与、半年後に喪失)、夏季休暇(有休消化)、産前産後休暇、育児休暇

想定給与:

■給与形態

月給制

■想定年収

650万円~850万円

※月給は年収を14分割

・賞与:年2回(各月給1ヶ月分)

・昇給:年2回(年2回の人事評価により昇給の可能性あり)

