



株式会社日立製作所

関西地区における電力分野を中心としたエネルギー業界対応の営業【主任クラス】

関西地区における電力分野を中心としたエネルギー業界対応の営業【主任クラス】

職務内容:

【配属組織名】

関西支社 電力部

【配属組織について（概要・ミッション）】

当部は、関西エリアで重要なインフラ事業を担っている関西電力殿およびグループ会社に対するアカウント営業を担当しています。また、関西電力殿との協創やプロダクト×OT×ITにより社会課題を解決する社会イノベーション事業の取り組みも行っています。更には、他部署や日立グループ各社とも密接に連携し、日立グループ全体でエネルギー業界全体へ営業活動を推進しております。

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

- ・グローバル市場で競争力のある変電機器などのハード製品の事業
- ・発電、送配電事業全般における制御システム(OT)やデジタル技術(IT)に関する事業

【日立製作所のエネルギー事業について】

<https://www.hitachi.co.jp/products/energy/portal/index.html>

【日立製作所の社会インフラITシステムについて】

<https://www.hitachi.co.jp/products/it/society/>

【募集背景】

・電力業界においては、業務効率化、コスト削減などにつなげるためのシステム化（新構築、再構築）が進んでおります。その動向を踏まえ、日立として更なるシェア拡大を図るため、フロント営業人員の強化に向けた新たな人財募集を実施します。

・営業対象は電力会社及び電力グループ会社であり、お客さまの課題解決に貢献できる新しいビジネスと一緒に創造していく営業メンバーを募集します。

・電力会社及び電力グループ会社は多岐にわたる分野で事業展開されているため、幅広い提案活動の実施を通じて先進的な経験／知識を得ることが出来ます。また、業務においては社内エンジニア・その他各部門やパートナー企業とも横断的な連携を実施しますので、スキルアップや新たな人間関係の構築も可能です。

【職務概要】

主に電力会社およびその関連会社に対し、ニーズの発掘・検討・システムやサービス導入まで幅広くご担当いただきます。電力会社とともにエネルギー業界の課題を掴み、解決策を自ら立案、社内外の関係者を巻き込みながら、新たな価値創出や業務遂行できる人財を求めています。是非一緒に顧客協創を実現し、関西エリアのエネルギービジネスを発展させていきましょう。

【職務詳細】

- ・市場分析、顧客ニーズ調査、営業戦略立案等のマーケティング業務。
- ・電力事業の根幹を支える重要設備・重要システムの提案活動（ITシステム、OTシステム、電力機器プロダクト）。
- ・デジタル技術や生成AIなどの最新技術を活かした新たな価値創出に資する提案活動。
- ・日立グループを代表し、マーケットの最前線に立って社会イノベーションを起こすことができるエリアアカウント活動。

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

重要な社会インフラのひとつであるエネルギー分野に対し、電力システム改革によって大きく変革する社会を「創る」ことに喜びを得るとともに、顧客や社内各所との距離感が近く、営業自身の発信による各種提案や協議を進めることによりやりがいを感じられる仕事です。また、関西支社では、鉄道・水・産業・公共・金融・医薬など、他BUの営業メンバーが同一フロアに席を並べて業務しており、他組織との横連携、新たなアイデアの創出、互いのスキル向上を行いやすい環境となっています。

【働く環境】

組織構成は、部全体で16名、年齢層は男女問わず20、30代が中心となっており、活気のある明るいチームです。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

以下いずれかの経験をお持ちの方（目安：5年以上）

- ・ 法人営業経験
- ・ 顧客折衝のあるSE経験
- ・ エネルギー業界での業務経験（営業/SEなど）

【歓迎条件】

- ・ エネルギー業界での業務経験（営業/SEなど）
- ・ エネルギー業界に対する知識、経験を有する方
- ・ 大企業向けアカウント営業経験
- ・ 関西で長く働きたい方

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

- ・ People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・ Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・ Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【最終学歴】

学歴不問

待遇:

【想定ポジション】

主任クラス

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

【給与】

■想定月給：463,000～562,000円

■想定年収：7,800,000～9,600,000円

【勤務時間】

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合があります。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】

2025年08月04日

勤務地:

大阪府大阪市北区中之島二丁目3番18号 中之島フェスティバルタワー32F

備考:

【対象年齢】

30歳～35歳

