



グローウィン・パートナーズ株式会社

M&Aアドバイザー＜未経験歓迎＞

M&Aアドバイザー＜未経験者用求人＞

◆フィナンシャルアドバイザー一部紹介◆ 所属人数は5名です。また会計士は現在2名在籍をしております。メガバンクや大手コンサルファーム出身者、大手監査法人出身の公認会計士を中心としたプロフェッショナル集団であり、多くの実績とノウハウをもった社員がおります。

◆当ポジションの魅力◆ 大手ファームよりも業務範囲は広く、業務が縦割りではないため、FAからトランザクションサービス、PMIまで様々な経験を積むことが可能な環境です。本人のやる気次第で短期間で経験を積むことができます。加えてグローバルM&Aネットワークの最大手の一つであるM&AWORLDWIDEに加盟したことでクロスボーダー案件が増加しており、様々な経験を積むことが可能です。

◆業界で最も雰囲気の良いM&Aファームを目指しております◆ チームワークを大切にしたいうえで、一人一人が生き活きと働き、個人と組織、双方の成長を実現できるチームです。

◆直近の採用事例◆

- ・証券会社で3年程度法人営業の経験（20代後半、500万円台後半）

職種 / 募集ポジション

M&Aアドバイザー＜未経験者用求人＞

求人タイトル:

M&Aアドバイザー＜未経験歓迎＞

雇用形態:

正社員

給与:

年収 4,500,000 円 - 6,500,000円

月給制：年収÷16か月

(月30時間分の見込残業代含む)

月給例

281,250円～406,250円

勤務地:

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー14F

最寄駅：東京メトロ 永田町駅 直結

銀座線・丸の内線・有楽町線・南北線 赤坂見附駅 徒歩1分

求める経験・スキル:

応募条件

下記いずれかに該当する方（必須）

- ・ FAS、M&Aブティック、投資ファンドでのご経験のある方
- ・ コンサルティングファーム出身者の方
- ・ 事業会社でM&Aのご経験がある方
- ・ 公認会計士の資格をお持ちの方
- ・ 金融機関（銀行・保険・証券会社）の法人営業経験がある方

求める人物像

- ・ M&Aアドバイザリーの業務に挑戦したいという強い意欲を持つ方
- ・ コミュニケーション能力があり、クライアントワークが好きな方
- ・ 新しいことにも挑戦する意欲、積極的に学習する姿勢を備えた方
- ・ 弊社のPhilosophyとPurposeを理解し、共感して頂ける方

勤務時間:

- ・ フレックスタイム制
- ・ コアタイム 10：00～16：00
- ・ 標準労働時間8時間
- ・ 休憩時間 原則午前11:45～午後12:45までの1時間

- ・在宅勤務制度あり

休日・休暇:

- ・完全週休2日制（土・日曜）
- ・祝日
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇
- ・産前・産後休暇
- ・育児休職
- ・介護休暇
- ・有給休暇

福利厚生:

- ・タナベコンサルティング持株会
- ・確定給付型企业年金（選択制退職金制度）
- ・フレックスタイム制
- ・短時間勤務制度
- ・在宅勤務制度
- ・社員紹介報奨金
- ・結婚・出産祝金
- ・社内サークル制度（参加任意）
- ・各種社内イベント・懇親会（参加任意）

保険:

- ・各種社会保険完備（雇用保険、健康保険、厚生年金保険、労災保険）

諸手当:**交通費全額支給（上限月3万円まで）**

公認会計士・税理士の場合、資格維持に必要な費用は会社が負担いたします

選考フロー:

書類選考から内定まで3週間程度を想定しております。

①書類選考

②適性検査（10分）

③一次面接（オンライン）

④二次面接（対面）

⑤内定・オファー面談

※1次面接の前後に能力検査（約1時間/WEB）を実施させていただく場合がございます。

※ご状況により面接回数が増減する場合がございます。

※面接をお急ぎの方や、転職を少し先にお考えの方も、選考日程や入社時期は柔軟に調整いたしますのでお気軽にご相談くださいませ。

仕事についての詳細

どんな仕事か

私たちは「どのようなサービスを提供するか」ではなく「どのような経営課題（マネジメントテーマ）を共に解決するか」というアプローチで、徹底した顧客視点でのコンサルティングを行います。

Financial Advisory領域では、FAランキングに15年連続でランクインし、累計700件以上のM&A案件を支援。中堅・中小企業から上場企業、クロスボーダー案件まで、幅広いM&Aを成功に導いてきました。

当社ではFAからトランザクションサービス、PMIまで一気通貫で支援するため、単なるスキーム実行にとどまらず、経営に踏み込んだ提案や伴走が可能です。業務が縦割りでない分、若手のうちから多様なフェーズを経験し、M&Aの本質を捉える力が磨かれます。

また、グローバルM&Aネットワーク「M&A WORLDWIDE」に加盟し、クロスボーダー案件も増加中。国内外の案件で、プロフェッショナルとしての視野とスキルを広げられる環境です。

仕事内容

◇M&Aアドバイザリー（国内・海外）

- ・ M&A戦略立案、M&A案件のオリジネーション
- ・ M&Aストラクチャーの設計／組織再編等の実行支援
- ・ M&A条件検討／交渉支援
- ・ 資本戦略／資金調達検討支援
- ・ 株式価値算定／財務モデリング作成／新株予約権の評価・設計

◇トランザクション支援（国内・海外）

- ・財務DD
- ・取得価額配分／無形資産価値評価

◇PMI（統合マネジメント）

- ・統合計画の策定／シナジー効果測定
- ・統合事務局（PMO）支援

GWPの魅力

◇挑戦と成長を加速させる環境

即戦力であっても“初めて”の領域に挑戦できる場を提供します。若手でも裁量を持ち、積極的に挑戦できる風土があり、挑戦 → フィードバック → 成長のサイクルが早いいため、成長意欲の高い方に最適な環境です。

◇温かくフラットな人間関係

GWPの一番の魅力は“人”。上下関係がフラットで心理的安全性が高く、信頼関係を築きやすい文化があります。チームワークを重視するため、未経験者から即戦力の方まで、安心して活躍できます。ぜひ選考でお話しましょう。

◇育成と成長支援に本気で向き合う環境

入社後のオンボーディングをはじめ、OJTや定期研修、プロジェクトごとのフィードバックでスキルアップを支援。独自の「SPGプログラム」により、学びと実践を繰り返す成長サイクルを確立。代表や部長との定期面談もキャリア形成を後押しします。

◇誠実な評価制度と昇格

目標管理評価とコンピテンシー評価の2軸で構成され、成果と成長の両面から公正に評価。定期的な振り返りと評価会議を通じて、努力や変化に真摯に向き合う文化があります。

◇柔軟で自律的な働き方を支える制度

「ワークインライフ」の考えを大切に、在宅勤務制度やフレックスタイム制度を導入。ライフスタイルや働き方に合わせて、最も力を発揮できる環境を整えています。

◇一丸となれるイベント・文化風土

経営陣とのランチ会、ファミリーデー、アルムナイイベントなど、社内外のつながりを重視。年に一度の「Growin' Award」では、全社員でプロジェクトや個人の功績を称え合い、GWPらしい学びと感謝の文化を体現しています。

詳細については下記より、弊社採用サイトをご確認ください。

会社名

グローウィン・パートナーズ株式会社

代表者:

佐野 哲哉 代表取締役 CEO

会社創設:

2005年8月1日

資本金:

132,500,000円 【(株)タナベコンサルティンググループ(東証プライム：9644)グループ】

従業員数:

98名（うち公認会計士 13名 税理士 1名） [2025年4月1日現在]

事業内容:

■フィナンシャル・アドバイザリー・サービス

- ・ M&Aアドバイザリー
- ・ クロスボーダーM&A
- ・ バリュエーション&モデリング
- ・ デューデリジェンス
- ・ 取得価額配分（PPA）
- ・ PMI（Post Merger Integration）
- ・ 事業承継

■バックオフィス業務コンサルティング

- ・ 経理財務・経営管理改革（Accounting Tech® Solution）

経理財務業務DX

管理会計の高度化/DX

ガバナンス強化/DX

- ・ IT戦略策定・IT導入支援

IT投資計画策定

RFP作成及びベンダー選定支援

システム導入・PMO支援

■人事制度改革・人事コンサルティング

- ・組織・人事戦略
- ・人事制度策定
- ・人事業務DX
- ・労務・人事デューディリジェンス/PMI

■ベンチャー企業投資

会社についての詳細:

About us

当社は、「すべての人の成長（Growth）と成功（Win）を支援する」という理念のもと、企業の経営基盤を支えるコーポレート機能の変革を通じて、企業と社会に新たな価値を生み出し続けています。

コーポレート機能を単なる管理部門ではなく、企業戦略を先導し、経営を動かす存在へと進化させる。その実現に向けて、クライアント視点と真のプロフェッショナルリズムの両輪で、企業戦略の実行をあらゆる手段で支援しています。

私たちの支援は、制度設計や業務改善の提案にとどまらず、クライアントと一体となって実行・定着まで伴走することが特徴です。その背景には、当社のビジョンに共感した公認会計士や事業会社・コンサル出身者など、多様なバックグラウンドを持つメンバーによる、現場感と実行力に裏打ちされたノウハウがあります。

この求人候補者を紹介

