

株式会社Re-gitPartners

【新チーム立ち上げ中核人材】戦略・法務コンサルタント (法務_コンプライアンス リスクマネジメント)

【新チーム立ち上げ中核人材】GRCコンサルタント(ガバナンス/リスクマネジメント/コンプライアンス)

限定公開

■職位別年収

·MD/P: 2,100~3,300万円

·D:1,500~2,030万円

·EM:1,130~1,450万円

·AM: 900~1,100万円

·SC: 700~ 900万円

■月給

・SC~D: 48.3万~144.1万円 (基本給35.8~106.9万+固定残業代12.5~37.3万/45h分、超過分は追加支給)

·MD/P:管理監督者

■賞与

年2回(2月・8月)

勤務地:

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

「永田町駅」9a出口直結

「赤坂見附駅」より徒歩1分

※週3出社・週2リモートが基本

※アサインされるプロジェクトによりクライアント先常駐や出張の可能性あり

勤務時間:

勤務開始時間および終了時間帯:8:00~22:00 (休憩1時間)

※始業及び終業時刻は労働者の決定にゆだねる

・A~AM:フレックスタイム制(みなし45h/コアタイム10:00~15:00)

・EM~D:フルフレックスタイム制(みなし45h/コアタイムなし)

・MD:管理監督者

休日:

完全週休2日制 (土・日)、祝日 年次有給休暇 (初年度10日 以降勤続年数に応じて付与日数変動あり)

福利厚生:

- ・社会保険完備
- ・交通費支給(上限5万円まで)
- ・給与改定年2回
- ・フレックスタイム制
- ・副業OK (申請制)
- ・社内研修/勉強会
- ・資格取得支援制度
- · 社員紹介奨励金
- ・社内表彰制度
- ・ピアボーナス制度(ポイントに応じ半期ごとに支給)
- ・定期健康診断
- ・インフルエンザ予防接種手当(配偶者・子供も対象)
- ・フリードリンク (コーヒー/水)
- ・オフィスグリコ設置
- ・ランチ会/アフタヌーンティー

• • •

職位一覧:

※上位職順

· MD/P: Managing Director/Principal

· D : Director

· EM: Engagement Manager

· AM: Associate Manager

· SC: Senior Consultant

· C : Consultant

· A: Analyst

従事すべき業務の変更の範囲:

・雇入れ直後:配属先に関する業務一般

・変更の範囲:会社が定める業務

就業場所の変更の範囲:

・雇入れ直後: 本社及び自宅

・変更の範囲:会社の定める場所(テレワークを行う場所を含む)

仕事についての詳細

ポジションの魅力

GRCサービスの立ち上げを牽引する コアメンバー として参画 MBB・BIG4出身の精鋭メンバーと密にコラボレーションし、経営視点と専門性を両立 弁護士・ベンダー・NGOなど外部専門家との協働機会が多く、知見とネットワークが拡大 大手ファームでは経験しづらい 枠に縛られない支援スタイル(戦略~実行~定着まで伴走) 「自分の強み=チームの強み」として、組織やサービスの拡大に直結する経験が得られる

採用背景

当社では、GRC領域を次なる成長の柱に据えています。 すでにサービスラインナップは整備され、案件も獲得が進み始めています。ここからは 代表的な実績を生み出し、サービスの拡張と認知拡大を加速させるフェーズ に入ります。今回の募集は、その成長を牽引するコアメンバーを迎え入れるものです。

仕事内容

GRC領域における新チーム立ち上げのコアメンバーとして、以下の業務を担っていただきます。

コンサルティング案件の提案・実行

弁護士・ベンダー・NGOなど外部専門家との協働

採用・育成・運営など、立ち上げ期ならではの組織づくり 強みや志向に応じて、戦略策定やマーケティングにも 関与可能

プロジェクト事例

- ・コンプライアンス体制の構築・強化
- ・リスクマネジメント体制の構築・強化
- ・BCP策定
- ・品質不正、贈収賄規制違反、情報漏洩等の危機対応
- ・ESGリスク対応(人権DD、行動規範改定など)
- ・リーガルテック・リーガルオペレーション導入
- ・法務機能の強化支援

応募条件

求める経験

【必須経験】

・法務・コンプライアンス・リスクマネジメント分野におけるコンサルティング経験(3年以上)

【尚可経験】

- ・弁護士資格
- ・MBAまたは法科大学院修了
- ・公認不正検査士 (CFE)、公認内部監査人 (CIA) などの関連資格
- ・ビジネスレベルの英語力
- ・事業立ち上げ経験

求める人物像

- ・論理的思考力と問題設定・解決能力に優れた方
- ・周囲と円滑な関係を築き、良好なコミュニケーションを図れる方
- ・新しい知識の習得に意欲を持ち、自己研鑽を続けられる方

会社名

株式会社Re-gritPartners

代表者名:

山木 智史

設立年月:

2017年8月7日

事業内容:

コンサルティングビジネス

(Strategy / Management / Technology / Career Frontier Service)

資本金:

100,000,000円

所在地:

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

アピールブック:

https://onl.tw/YC1ZbKn

会社についての詳細:

リグリットパートナーズとは

Re-grit Partners(リグリットパートナーズ)は、個が起点となり世界を変革する「プロフェッショナル」を輩出することを使命に、2017年に各業界のトッププロフェッショナルが集結して設立された総合コンサルティングファームです。Vision「CxO firm(1,000人のCxOを輩出する)」を掲げ、個の変革を通じて社会に価値を提供しています。

英 Financial Times と 独 Statista が 共 同 実 施 す る 「 High-Growth Companies Asia-Pacific 」 で は 、 Management Consulting部門において3年連続で日本1位を獲得。業界でもトップクラスの成長を遂げています。

設立以来、すべての案件を100%プライムで受託し、戦略策定からデジタル活用までをシームレスに支援。平均売上高7,000億円超のエンタープライズ企業を中心に、累計約800件のプロジェクトを成功に導いてきました。

■業績

·FY22: 30億円 FY23: 39億円 FY24: 53億円 FY25: 73億円

■社員数

·約450名(2025年8月現在)

当社の特徴について

当社の最大の特徴は「個の能力を徹底的に磨く」仕組みとカルチャーにあります。 独自の能力開発制度「コンサルティング+1」では、本業のプロジェクトワークに加えて、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計などの社内取り組みに参画可能。大手ファームでは得られない「会社創り・事業創造への実践経験」や、多様なプロフェッショナル同士が自由にコラボレーションする機会を通じて、事業を推進できる人材を育成します。 こうした取り組みや成長が評価され、数多くのアワードを受賞しています。

▼受賞例

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

「就活口コミアワード2025」 2年連続最高賞受賞

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング(27卒春期)」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」Management Consulting部門で3年連続日本一

※リグリットパートナーズの詳細はこちら

この求人に候補者を紹介

