

# Leverages

## レバレジーズ株式会社

**【新規事業】** キャリアアドバイザー兼法人営業・医師・歯科医師領域（人材紹介）@渋谷

---

医師紹介事業部/渋谷/営業/CA兼RA（新規事業）

---

▼給与例： 年収560万円の場合 月給35万円＋賞与70万円×2回

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

---

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません（会社平均約32時間）

▼その他：

---

■退職金：無

---

■昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

---

**【必須要件（非公開）について】**

---

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢：

---

・今年度29歳まで

## 20代後半が望ましい

---

### ▼経歴：

---

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方

※倒産での転職は適宜考慮

### ▼詳細基準：

---

- ・高専卒、大卒、大学院卒の方
- ・正社員として営業もしくは販売経験1年以上（不動産営業、金融、その他ハイクラス層を顧客とした営業経験がある方が望ましい）

## 職種 / 募集ポジション

医師紹介事業部/渋谷/営業/CA兼RA（新規事業）

### 求人タイトル:

【新規事業】キャリアアドバイザー兼法人営業／医師・歯科医師領域（人材紹介）@渋谷

### 雇用形態:

正社員

### 給与:

### 応相談

---

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

### 勤務地:

東京都渋谷区桜丘町1番1号渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

### 勤務時間:

09：00～18：00

---

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

### 休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

---

■年次有給休暇

---

■産前・産後休暇

---

■育児休暇

---

■特別休暇

---

■婚姻休暇

---

■出産補助休暇

---

■忌引き

---

待遇:

## ■交通費支給（当社規定による）

---

## ■各種社会保険完備

---

## ■確定拠出年金制度

---

## ■資格取得支援制度

---

## ■産前フレックス・時短勤務制度

---

## ■ビジネス雑誌読み放題

---

## ■オンライン英会話無料受講制度

---

## ■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

---

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

---

・禁煙サポート制度あり

---

## ■ご近所手当

---

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給    ・会社から2km圏内に住所がある  
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

## ■レバカフェ制度

---

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

---

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

## 仕事についての詳細

### 組織について

---

### ▼レバウェルについて

---

「医療・介護を支える人とともに、医療・介護サービスの供給不足を本質的な解決へと導く。」

「高齢社会」を迎え医療サービスの需要がますます高まるなか、医療・介護を支える人たちが抱える課題解決をサポートすることで、誰もが安心して医療・介護を受けられる社会の実現に貢献しています。

## 【レバウェル株式会社 ホームページ】

---

### 【レバウェル事業紹介】レバレジーズ医療・ヘルスケア事業の今とこれから

少子高齢化の加速による医療需要の拡大に伴い、日本では医師不足が深刻な社会問題となっております。特に、地域別や診療科による医師偏在の解消、労働環境や働き方改善などが課題とされており、政府や自治体、各医療機関で様々な取り組みが進められています。また、社会ニーズの変化により医師のキャリアにおける選択肢が増える中、第三者目線でのキャリアアドバイスを求めるケースが増えていると言われています。これらの背景からレバウェル株式会社では、業界における課題解決の手段のひとつとして、医師向け人材サービスの提供を開始いたします。業界に特化した専門のアドバイザーが、様々な働き方やキャリアにおける選択をサポートしていきます。

## 業務内容について

---

### ◎詳細

---

具体的には以下の通りで、法人と求職者の架け橋となる仕事です。

- ・ 自社のWebサイトにご登録いただいた求職者（医師）へのキャリアカウンセリング
- ・ カウンセリング後の求職者への案件ご紹介
- ・ 新規クライアント開拓（求人のヒアリング、人材のご提案等）
- ・ 既存クライアントへの定期フォロー 等

### ◎当ポジションの魅力

---

- ・ マネジメントポジションへの昇格や企画職へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります。
- ・ 社内勉強会など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます。
- ・ 社内にはキャリアコンサルタント資格の保有者もいるため、専門的なスキルを得ることができます。

## 参照記事

---

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

## 必須要件

---

- ・ 高専卒、大卒以上
- ・ 正社員として営業もしくは販売サービス経験1年以上

## 歓迎要件

---

- ・ 不動産、金融、その他ハイクラス層を顧客とした営業経験
- ・ 新規開拓経験

- ・ 相対的に高い結果を出した経験
- ・ リーダー、マネジメント経験

## 求める人物像

---

- ・ 周りを巻き込んで自ら前進していける方
- ・ 傾聴力に自信のある方
- ・ 目標達成へのコミットメントが強い方
- ・ ホスピタリティがある方
- ・ 求職者のキャリア支援のために必要な知識やスキルを、自ら学習する姿勢を持っている方

## 会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

---

資本金:

5000万円

---

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

---

執行役員 藤本 直也

---

執行役員 森口 敬

---

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

---

レバレジーズオフィスサポート株式会社

---

レバレジーズプランニングサポート株式会社

---

レバテック株式会社

---

レバウェル株式会社

---

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

---

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

---

人材関連事業

---

システムエンジニアリング事業

---

システムコンサルティング事業

---

M&Aアドバイザリー事業

---

DX事業

---

メディカル関連事業

---

教育関連事業

---

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

---

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

---

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

---

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

---

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

---

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

---

公表日：2025年4月8日

---

会社についての詳細:

## レバレジーズ株式会社

---

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

### ▼【20周年特設サイト】

---

### ▼【公式オウンドメディア】meLev

---

### ▼【公式YouTube】レバレジーズCh

---

この求人候補者を紹介

---

