

Leverages

レバレッジズ株式会社

M&A事業責任者候補@渋谷

M&Aアドバイザー事業部/渋谷/営業/M&A事業責任者候補

【注意事項】

- ・リファレンスチェックをさせて頂く場合がございます
- ・面接回数は候補者によって異なります（2～3回を想定）

【給与情報について】

▼想定年収：

1,000万円～2,500万円

※経験や経歴により下限給与を下回ることもあります

※別途インセンティブが付く場合もございます

▼給与例

年収1,000万円の場合

月給83万円～

※固定残業代：月80時間分／167,527～円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

※給与例となるため提示するグレードによって月給が異なる可能性があります

▼その他：

- ・退職金：無
- ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

職種 / 募集ポジション

M&Aアドバイザリー事業部/渋谷/営業/M&A事業責任者候補

求人タイトル:

M&A事業責任者候補@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F

勤務時間:

10：00～19：00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

M&Aアドバイザー事業部において、事業責任者として以下の業務に深くコミットしていただきます。

・事業部全体の売上・利益を最大化する経営戦略の立案と実行 ↳単なる予算管理に留まらず、M&A市場のトレンド、競合分析、顧客ニーズを深く洞察し、事業部の中長期的な成長戦略の策定 ↳事業目標達成のための具体的なKGI/KPIを設定し、進捗を厳密に管理。データに基づいた意思決定で、売上・利益の最大化

・新たなM&Aソリューションを創出する事業開発と市場開拓 ↳既存のM&Aサービスを深化させつつ、未開拓の市場や新たな顧客層を見出し、新規事業・サービスを企画・実行 ↳M&Aの最前線で培った知見を活かし、他社との差別化を図る独自のM&A戦略を立案し、当社の競争優位性を

・M&Aのプロフェッショナル集団を育成する組織開発と採用マネジメント ↳事業拡大を支えるM&Aアドバイザーのプロフェッショナルチームを構築するための採用戦略の立案から実行 ↳メンバー一人ひとりのM&Aスキルと営業力の向上に向けた育成計画を策定し、OJTや研修を通じた実践的な指導

・全社横断的なシナジーを生み出す経営層との連携と戦略提言 ↳社内の各事業部の経営層と密に連携し、M&A案件創出やクロスセル機会の最大化を図る戦略的パートナーシップの構築

組織について

◎レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社について

（レバレジーズ株式会社に入社後、在籍出向）

設立当初は、IT・Web領域が中心にM&Aのご支援をしてまいりましたが、現在では、建設・製造・不動産・福祉・医療など、あらゆる領域にてM&Aのご支援をしております。コンサルタントは、戦略立案からマッチング・企業価値査定まで、一貫して対応しております。 Leveragesグループの豊富な社内アセット（エンジニアやデザイナー、マーケター）を活用し、業務効率化や自動化を進めているため、効率的に業務の対応することができます。組織は、IT、銀行/証券、M&Aアドバイザリー、上場企業M&A責任者等、幅広い領域で経験を積んだメンバーで構成されています。

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・M&A仲介の経験3年以上
- ・マネジメント経験3年以上

歓迎要件

- ・コンサルティングファームなどにおける経営コンサルティング業務、ハンズオン経営支援業務の経験
- ・金融機関（銀行、投資銀行、証券会社）、監査法人、税理士法人、アドバイザリーファーム、ファンドなどにおけるM&Aアドバイザリー業務の経験

求める人物像

- ・会社のキーマンとコミュニケーションが取れる方
- ・社内各位を巻き込み、また気持ちよく動いてもらえるコミュニケーション能力をお持ちの方

・各事業部のビジネスモデルの基本的な概念や要素を理解するために、能動的に情報を集めることができる方

会社名

レバレッジズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレッジズキャリア株式会社

レバレッジズオフィスサポート株式会社

レバレッジズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレッジズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に関心のある候補者を紹介

