



FANTAS
technology

FANTAS technology株式会社

人材紹介

想定年収：固定350万～500万円＋インセンティブ

※みなし残業代42,210円～（25時間分）を含む。

※25時間を超える残業代は別途支給。

※インセンティブの50％は翌月給与に支給、残り50％は6・12月の賞与月にまとめて支給。

※給与はスキル・ご経験・直近年収等を考慮の上決定。

【昇給】 年2回

【賞与】 年2回（6月・12月）

勤務地:

東京都渋谷区恵比寿4-3-8 KDX恵比寿ビル4F・5F

JR・地下鉄各線「恵比寿駅」より徒歩1分

勤務時間:

10：00～18：30

フレックスタイム制有、コアタイムなし 標準労働時間 1日7.5時間、休憩60分

※時短勤務も相談可能

休日・休暇:

完全週休2日制（土、日）

祝日

夏季休暇

年末年始休暇

有給休暇

慶弔休暇

リフレッシュ休暇（勤続3年で5日間の特別休暇を付与）

積立休暇

福利厚生:

- ・各種社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・交通費支給（当社規定に準じる）
- ・ランチ代補助（提携店に限りランチ代を一部補助）
- ・健康診断グレードアップ
- ・家賃補助（当社借上げ社宅にお住まいの方のみ）
- ・資格手当（宅地建物取引士等）
- ・資格取得支援

▼詳しくは下記をご確認ください

<https://fantas-tech.co.jp/recruit/culture/>

試用期間:

3か月 ※条件面の変更なし

選考フロー:

▼書類選考

▼一次面接

▼webテスト

▼最終面接

※面接回数、フローは多少前後する可能性もございます。

※面接はオンラインでの実施も可能です。(最低1回は来社でのご面接をお願いしております)

※当社では応募者様の同意を得た上で、最終選考までの間にリファレンスチェックを実施しております。実施前に人事より別途ご案内させていただきます。

仕事についての詳細

仕事内容

入社後までのサポートを行うキャリアカウンセリング業務から、入社先の企業の新規開拓、既存フォローなどのリクルーティングアドバイザー業務がメインとなります。

※RA（リクルーティングアドバイザー）：CA（キャリアアドバイザー）のバランスとしては3:7程度の比率を想定しています。

具体的な業務内容

- ・新規顧客開拓、既存顧客フォロー
- ・人材要件や事業課題のヒアリング、求人票の作成
- ・応募者との面談対応、キャリアカウンセリング
- ・応募書類の作成、推薦、進捗フォロー など、両面営業なので一気通貫で対応いただきます！

=====

【1日のタイムスケジュール】

※あくまで一例となります 10時 出社、メール確認

11時 求職者と面談

12時 面談をもとに求人提案+レジュメ添削

13時 採用希望企業や事務所との各種調整（契約、面接日程、選考進捗確認 等）

14時 採用希望事務所との打ち合わせ

15時 休憩

16時 求職者と面談

17時 面談をもとに求人提案+レジュメ添削

18時 求職者と面談

19時 タスク、メール最終確認+明日やることをリストアップして退社

=====

この仕事の魅力

新規事業ポジション！「事業を作っていく」フェーズにかかわれるチャンス

当ポジションは「新規事業」のため、年次にかかわらず「事業を作っていく/売り上げを作っていくための戦略を考える」フェーズにかかわることができる点が大きな魅力です。 あなたの今後のキャリアの糧になる「事業立ち上げ」の経験を、若いうちから一緒に経験してみませんか？

自分のやる気次第でキャリアアップできる！チャレンジ機会が多い成長環境

当社はベンチャー企業のため、年齢関係なく「努力と実績」次第でどんどん上のポジションを狙っていくことが可能です！（20代管理職・30代役員複数在籍） また、当社では「宣言タスク」という立候補制の部署横断プロジェクト制度もございますので、ご自身のキャリアプランの実現を目指して、どんどんチャレンジしてってください！

応募資格

必須条件

下記いずれも必須

- ・目標数字に対してPDCAの回した経験がある方（営業・販売接客など）
- ・社会人経験2年以上
- ・基本的なPCスキル

歓迎条件

- ・HR領域へ興味関心があり、今後のキャリア軸にしたいと考えている方
- ・コミュニケーションに自信があり、ホスピタリティの高い方
- ・マルチタスクが得意な方

- ・要件定義などでヒアリングを行っていた経験

求める人物像

- ・お客様ファーストの価値観をお持ちの方
- ・成果報酬に貪欲で、高い報酬を得たい方
- ・新規事業の立ち上げに興味があり、組織開発を行いたい方
- ・数字を使って論理的に物事を深掘りするのが好きな方

募集背景

当社はこれまで、「不動産」を主軸事業として経営をしてきております。個人のお客様に対して資産運用のご提案をする中で、生活の主体である給与所得の向上を望まれるお客様が多くいらっしゃいます。お客さまの悩みを解決すべく、本事業を立ち上げることとなりました。

会社名

FANTAS technology株式会社

代表者:

代表取締役 國師 康平

設立:

2010年2月22日

資本金:

1億円

社員数:

141名（2025年4月1日時点）

本社所在地:

<Head Office（東京本社）>

東京都渋谷区恵比寿4-3-8 KDX恵比寿ビル4F・5F

（※受付は 5F へお越しください）

会社についての詳細:

リアルとテクノロジーを掛け合わせた不動産テック事業

私たちは、人のチカラとテクノロジーを掛け合わせることで、これまでの不動産業界の枠にとらわれない、新しいサービスを生み出してきました。

不動産取引をもっと身近なものにしたい。ユーザーにとって開かれたマーケットを創りたい。その想いを実現すべく、これからも新しい不動産取引のありかたを模索し、成長していきます。

TOP MESSAGE

事業内容

不動産の売却ユーザー、購入ユーザー、投資ユーザー等をオンラインでマッチングする「FANTAS platform」事業を中心に、リアルとテクノロジーを掛け合わせた不動産テック事業を展開しています。

オンラインとオフラインを融合する※「FANTAS platform」事業

- ・ AIを活用した不動産/金融領域におけるマッチングサービス
- ・ カスタマーサクセスを重視したクラウド型資産管理アプリの提供
- ・ メディア事業（資産形成、運用をテーマにしたメディア、セミナー運営、投資家向けメディア、イベント運営）

※Online Merges with Offline（OMO）

各サービスの詳細はこちら

