

HITACHI

Inspire the Next

株式会社日立製作所

【担当者クラス】 中部地区における地域金融機関向けIT関連システムの営業

【配属組織について（概要・ミッション）】

地域金融機関は金利上昇による収益拡大を最大化すべく、顧客接点の改革および、行員人財不足の解消に向けIT・デジタルを活用した経営効率化へのシフトを進めています。近年は従来のレガシーシステムから、顧客接点に適したチャネルへの改革や、セキュリティ対策などの施策、生成AIやデータ活用による営業力強化に注力されています。加えて、新たな収益獲得に向け、地域の取引先支援など地方創生事業にも積極的に参画を始めています。当部は中部地区(愛知、岐阜、三重、静岡(中部・西部))の地域金融機関に対して、IT・デジタルを活用し、課題の解決や未来の社会像を見据えた新たな価値創出をお客様と一緒に創り上げることを成長戦略に掲げて活動しています。メンバーは全体で17名(3グループ体制)、平均年齢は30代であり、若手も裁量を持って活躍しています。

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

日立の金融ビジネスユニットについて

<https://www.hitachi.co.jp/products/it/finance/index.html>

「Lumada」顧客協創フレームワークを活用し、お客様のビジネス創出をフルサポート
<https://www.hitachi.co.jp/products/it/lumada/index.html>

日立製作所 金融部門で活躍する社員インタビュー

<https://digital.careers.hitachi.co.jp/tag/finance/>

【募集背景】

・昨今の地域金融機関は、地銀合併やフィナンシャルグループ化による総合金融力の強化、IT・デジタルを活用した経営効率化、AI、Web3.0、量子コンピュータなどの革新技術の活用検討、改正銀行法の施行を契機とした地域創生などの未来社会に向けた施策検討など大きな動きがあります。既存の業務システムの拡販に留まらず、市場変化に柔軟に対応し、新しい発想でお客様や地域に貢献できる人財を募集します。

・中部地区の地域金融機関(地方銀行)を対象に、お客様が抱える社会課題の解決に貢献するため、一緒に新しいビジネスを創造していく営業メンバーを募集します。

・お客様への各種提案活動に幅広く携わる事で先進的な経験／知識を得るとともに、日立SE事業部門やパートナー企業とも横断的な連携を実施する事によって、スキルアップや人間関係を構築する事が出来ます。

【職務概要】

・地域金融機関(地方銀行)向け担当営業として、主にIT関連の情報収集、戦略立案、ソリューション提案までの一連の営業活動および事務。

・顧客ニーズや市場変化に応じて、DX／GX分野におけるビジネスモデル検討（地域金融機関を軸とした地域創生の協創ビジネス検討）。中部地区におけるマーケティング・受注戦略の策定と遂行。

・システム構築PJの円滑な遂行に向けた顧客対応。顧客との仕様調整や契約交渉。

・導入した製品・ソリューションのアフターサービスまでの営業対応。ご利用頂いているシステムの顧客評価や改善要望を社内にフィードバックし、製品やサービスの改善に貢献。

【職務詳細】

販売機会の創出、顧客関係の構築、営業主導の提案、リレーションシップマネジメント/アカウントマネジメント、顧客ニーズの明確化、事業開発(ビジネス機会の創出)

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

・今回担当する顧客は、他社ベンダが一定のシェアを持つ中で、自社領域を生かしながら、顧客の抱える経営課題に向き合うことで、新規領域を中心に領域拡大をめざす提案の機会が多くあります。また、新規領域の開拓においては、社会課題解決に貢献している事を実感できる、やりがいの高い仕事です。

・自社やグループ会社、協創パートナー等、様々なプレーヤーと共同で業務を行います。数多くの関係者に対してリーダーシップを発揮したり、様々な人から影響を受けたりする環境から、自身のビジネススキルの向上に繋げる事が出来ます。

【働く環境】

①17名、平均年齢30代、明るく快活なメンバーが多い。②在宅勤務は可。顧客がフルタイム出勤している為、営業活動に必要な勤務形態とする。（但し、入社直後は仕事への習熟度向上の為、入社前提で勤務頂く事を想定）

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

以下いずれかの経験をお持ちの方

- ・法人営業経験
- ・顧客折衝のあるシステムエンジニア経験
- ・金融機関での業務経験

【歓迎条件】

- ・IT関連企業(コンサル含む)での業務経験
- ・ITパスポートやAWS、MicroSoft等の認定資格の保有者
- ・DX（AI、IoT等）分野に興味があり、知識習得や営業への取り入れを前向き進められる方

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

- ・People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・自ら社会に貢献したり、社会を変えたいと思っている方。
- ・人の意見に耳を傾けながらも、自ら考え、主体的に行動できる方。
- ・関係者を巻き込み、チームで課題解決に取り組むことができる方。
- ・失敗を恐れずチャレンジを続け、新ビジネス開拓に積極的に取り組むことができる方。

【最終学歴】

大卒以上

待遇:

【想定ポジション】

【給与】

■想定月給：269,000～448,000円

■想定年収：4,900,000～7,600,000円

【勤務時間】

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合あり。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】

2025年7月29日

勤務地:

・名古屋市中村区名駅一丁目1番4号JRセントラルタワーズオフィス棟21階

備考:

【対象年齢】

24～30歳程度

