

株式会社日立製作所

防衛省・自衛隊向けDX営業

防衛省・自衛隊向けDX営業

職務内容:

【配属組織名】

社会ビジネスユニット ディフェンスシステム事業部 ディフェンス営業本部

【配属組織について(概要・ミッション)】

- ・日立製作所において長年にわたり防衛事業を担当しており、防衛技術で培った技術と日立グループのデジタルソ リューションの技術で、様々な脅威から私たちの生活と国土の安全を守り、安心して暮らせる社会の実現に貢献 しています。
- ・防衛省、各自衛隊を主なお客様として、①「装備システム」:艦艇・航空機等搭載システム、通信システム、橋梁・車両、無人機など、②「情報システム」:指揮統制、インテリジェンス、サイバー、ネットワーク、衛星画像処理などを提供しています。

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

①艦艇・航空機等搭載システム、通信システム、橋梁・車両、無人機など装備システムの開発、維持・保守 ②指揮統制、インテリジェンス、サイバー、ネットワーク、衛星画像処理などの情報システムの開発、維持・保守

【募集背景】

ディフェンス営業本部は、防衛省、各自衛隊のアカウント営業として、多様な製品・サービスの提供を通じて我が国の安全保障に貢献すべく活動しています。我が国を取り巻く安全保障環境の変化は格段に速度を増しており、その変化に対応するため防衛省・各自衛隊は、従来の陸・海・空という領域から、宇宙・サイバー・電磁波という新たな領域において様々な活動を展開しており防衛予算も増額傾向にあります。よって、従来からお客様にご提供している分野に加えこの新しい領域において、ゲームチェンジングな技術を活用して新たな価値を創造・提供できるフロント営業を、仲間とともに果敢にチャレンジしていく人財を募集します。

【ミッション/期待する役割・責任】

従来からお客様にご提供している分野に加えこの新しい領域において新たな価値を創造・提供できるフロント営業

【職務詳細】

防衛省、各自衛隊に対して、 ①艦艇・航空機等搭載システム、通信システム、橋梁・車両、無人機など装備システム ②指揮統制、インテリジェンス、サイバー、ネットワーク、衛星画像処理などの情報システム において、提案、契約、入金などの一連の営業業務

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

- ・防衛省、各自衛隊への多様な製品・サービスの提供を通じ、我が国の安全保障の一端を担うと自負できる仕事です。
- ・防衛市場は予算増額が実行され成長が見込まれる分野であり、自らの力を発揮して新たな事業を形成、社内外を牽引し、キャリア形成が出来るやりがいのある分野です。

【働く環境】

①配属組織

- ・ディフェンス営業本部長以下、主に航空自衛隊と陸上自衛隊の装備品を担当する第1営業部、主に情報本部と陸上自衛隊の情報システムを担当する第2営業部、主に海上自衛隊と統合幕僚監部を担当する第3営業部、本部を取り纏める営業企画部の4部体制になっています。第1営業部、第2営業部、第3営業部のいずれかに所属頂きます。
- ・ディフェンス営業本部は、若手社員また他ビジネスユニットからの異動者も多く、部門間を跨ぎまた多様な経験から意見交換をし営業上の課題の解決や営業施策の立案をするなど若手や異動者も働きやすい環境となっています。

②働き方について

営業業務であり、顧客対応のための出勤・出張(防衛省・各自衛隊、社内関係事業所、プライムメーカー等) はありますが、在宅勤務は可能です。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

・情報システムやハードウェア製品などの営業経験があること(目安:2年以上)

【歓迎条件】

・官公庁や各種行政法人等をお客様とする公共営業経験があれば望ましい。

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通(日立グループコア・コンピテンシー)】

- ・People Champion(一人ひとりを活かす): 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを 最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・Customer & Society Focus (顧客・社会起点で考える): 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・Innovation (イノベーションを起こす): 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、 素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・国際情勢やテクノロジなど幅広い分野に関心を持ち、新たな発想でチャレンジができる方
- ・礼儀正しく明朗活発で、誠実に対応できる方
- ・社内外の関係者と幅広く協力し、粘り強く業務調整、折衝などができる方

【最終学歴】

高専卒以上

待遇:

【想定ポジション】

【給与】

■想定月給:269,000~448,000円

■想定年収:4,900,000~7,600,000円

【勤務時間】

8:50~17:20 (実働7時間45分、休憩45分)

※事業所によって時間帯が異なる場合あり。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】2024/08/22

勤務地:

東京都千代田区外神田一丁目18番13号 秋葉原ダイビル22階

備考:

【対象年齢】24~30歳程度

