



株式会社ビジョン・コンサルティング

アソシエイトマネージャー～アソシエイトプリンシパル・NonIT採用 (プロマネ・企画・セールス等) ※採用強化中

アソシエイトマネージャー～アソシエイトプリンシパル・NonIT採用 (プロマネ・企画・セールス等) ※採用強化中

前職の給与を考慮して決定します。年功序列ではなく、ベース年収高く、実力高い人は年齢に関係なく 高年収・収入up実現できる環境です。

■想定初年度年収：400万～3000万

月給：310,000円～1,670,000円

※前職の年収を考慮します。(上限は上振れすることもあります。)

■賞与：年2回

■給与改定：年1回

勤務地:

東京都港区六本木 六本木ヒルズ森タワー 39階

東京本社（六本木ヒルズ森タワー39階）及び顧客先（リモート有）

勤務時間:

9:00～18:00（休憩1時間）：

但しプロジェクトの都合により始業/終業の時間を繰り上げ/繰り下げることがあります

福利厚生:

◆住宅・通信手当

◆ライフプラン手当 (確定拠出年金)

◆自己研鑽手当

◆交際手当

◆資格取得支援制度

◆社会保険完備

◆関東ITソフトウェア健康保険組合加入（健康保険組合の福利厚生が利用可）

◆独自の社内研修制度あり

加入保険:

社会保険、厚生年金、労災、雇用保険

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

仕事についての詳細

募集背景

IT領域に強みがあると思われがちな弊社ですが、案件割合は、戦略～業務コン系30%、PM・PMO系30%、ITコン系30%、SI系10%です。

本求人では、主に戦略～業務コン系、PM・PMO系案件に参画可能な方を採用すべく、IT領域以外に強みをお持ちの方を特に対象とした求人です。

(※勿論、IT人材も積極採用中ですので、IT領域にお強みをお持ちの方もお応募ください。)

仕事内容

弊社は最大限皆様のご意向に沿ったアサインに尽力しておりますので、企画構想・マネジメント・セールスなど、皆様のご経験に応じて、柔軟なPJアサインをします。

またソリューションカット、インダストリーカットがないため、ご意向次第では、未経験業界/領域の案件に携われるチャンスが豊富です。

PJ事例

実際に直近の案件事例をご紹介します。(※入社後、下記の案件に参画することを保証するものではありません。)

・大手製造業向け、海外事業の長期戦略策定および、海外支社立ち上げ支援PJ　顧客役員陣と、国際情勢を踏まえ長期戦略策定。海外支社の立上げや、SCM構築まで伴走。

・大手商社向け、ガバナンス修正／BPR／システム統合を含む、大規模業務改善PJ　一連をマネジメントし、年間15億円の費用削減、及び業務効率化による時間創出に成功。

・中央省庁向け、マイナンバーカードのデジタル化、モバイル端末への導入マネジメントPJ　複数ファーム/ベンダが参画する大規模PJで、PMOリーダーとしてPJの全体管理を実施。

・大手自動車業向け、生産管理システムのプリセールスおよび、大規模導入マネジメントPJ 某拠点での導入成功事例をもとに、日本中の国内主要拠点への横展開を画策

募集要項 (書類要件)

< 事業会社(・Sler)出身の方 >

・ITサービス(*1)で、ソリューション提案(*2)をしたご経験 (累計2年以上)

*1 主にソフトウェアで、販売後の導入/開発を前提とするサービス (Salesforce、SAP等) *2 単一の製品に依存せず、顧客ごとに最適な解決策を組み合わせる営業手法

かつ、

・PJマネジメント、またはラインマネジメントのご経験 (合算で直近3年、または累計5年以上)

< コンサルファーム出身の方 >

・下記いずれかのご経験 (合算で直近2年、または累計3年以上)

・PJマネジメント

・業務コンサル (※業務要件定義 or BPR or 業務分析～設計のいずれか) ・ITコンサル (※IT企画・構想策定 or PJ計画策定 or RFI/RFP作成のいずれか)

※書類通過後の採用要件につきましては、詳細な経歴やコミュニケーション能力等を加味し、総合的かつケースバイな判断となります。

※上記書類要件を満たす方は、皆様一定採用可能性がありますので、ぜひお気軽にご応募ください。(※カジュアル面談からのスタートも可能です。)

会社名

株式会社ビジョン・コンサルティング

代表取締役:

石井千春

設立年月:

2014年2月

従業員数:

1,373名 (2025年6月1日時点)

事業内容:

◆コンサルティング事業：戦略／業務／IT／SI

◆自社新規事業：AIプラットフォーム事業/サイバーセキュリティ事業/デジタルソリューション事業/HR事業

東京本社:

東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー 39階

西日本支社:

大阪府大阪市阿倍野区阿倍野筋1丁目1-43 あべのハルカス

中部支社:

名古屋市中区栄3-15-33 名古屋栄ガスビルディング

ロサンゼルス支社:

Spaces City National Plaza, 515 S. Flower Street, 18th Floor, Los Angeles,

CA 90071, USA

シンガポール支社:

Level 17, Frasers Tower, 182 Cecil Street, Singapore, 069547, Singapore

オーストラリア支社:

Levels 22-23, Sydney Place, 180 George Street, Sydney, NSW 2000, Australia

会社についての詳細:

アジア太平洋で第1位の成長率

"FT Ranking 2022/2023/2024/2025" 選出 アジア太平洋地域 13ヶ国 の100万社超の企業の中から急成長企業をランキングする

英Financial Times社"High-Growth Companies Asia-Pacific"

において2022-2025年の4期続けて、上位500社(100万社中)に 世界で唯一選出 されており、売上高10億円を超える規模のコンサルティングファームの中で栄えある 1位を記録 しています。

2年連続、大手総合系コンサルファーム初の『ホワイト企業認定』 一般財団法人日本次世代企業普及機構が主催する「ホワイト企業認定制度」において、大手総合系コンサルティングファームで初めて認定を受けました。また、2年連続表彰されており最高峰の「プラチナ認定」を受けています。

厚生労働省『グッドキャリア企業アワード』にてイノベーション賞を受賞 厚生労働省が実施する「グッドキャリア企業アワード2024」において、「イノベーション賞（厚生労働省人材開発統括官表彰）」を受賞しました。従業員の自律的なキャリア形成を支援するための仕組みを充実させ、人材育成の模範となる全国10社に贈られる賞です。

授賞式の様子

授賞式の様子

”クロスインダストリー”x”クロスソリューション”

ビジョン・コンサルティングはワンプール制の組織構造を採用しております。 自由度の高いキャリア形成とやりがいの最大化を実現します。

「未経験業界、未経験テーマに挑戦したい」

「社内転職ができる制度はあるが、実態としては難しい」

「上司の意向で別部門に異動させてもらえない」

「現在もワンプール制だが結局同じ業界ばかり担当している」

こういった思いやご経験をお持ちの方は是非一度お話をお聞かせください。 事例を添えてイメージが湧くまでご説明します。

その他の特徴

創業より11年間、一貫して業界常識を改革してきた、次世代コンサルファーム

希望に沿わないアサイン → 社員ファーストなアサイン制度 非効率で残業が常態化 → 効率を高め、平均残業16.6h/月を実現 教育制度は無く、独学頼り → 自立自走への手厚い研修 評価は上司のさじ加減次第 → 明確な基準で公正公平に評価 コンサル未経験でも活躍できる、業界トップクラスで充実した環境

顧客満足度：94%

従業員満足度：92%

現年収以上での入社割合：98%

全社平均昇給率：10%

離職率：8%

上司の一存で決まらない公平・明確な評価、360°評価を超えるTRI Core制度

定量的な数字、定性的なコンピテンシー、顧客評価や人事評価など多方面からのFBあり

明確な基準と公正公平な評価を実現

デリバリ専念でも"年収3000万超""役員"が目指せる

"プリンシパル職"は、業界で異色のデリバリ特化。業界慣例の“営業ノルマ”は一切なし 実力次第で、最速でのマネージャー/役員に昇進

シニアコンサルタントとして入社後、半年でマネージャー（事例多数） マネージャーとして入社後、半年で役員（抜擢事例あり）

圧倒的なスピードで海外展開

創業10年でLA/Singapore/Australiaに支社展開 競合はGAFAMとして、世界440拠点への展開を目指す

ホールディングス体制×テクノロジー×新規事業

「生成AI」「サイバーセキュリティ」など最新テクノロジーを駆使し、事業会社4社を設立 コンサルティングサービスの質向上および、更なる事業拡大を目指す

この求人に候補者を紹介

