

KEIAI

デザインのケイアイ

ケイアイスター不動産株式会社

不動産フランチャイズの加盟店 促進セールス業務

不動産フランチャイズの加盟店 促進セールス業務

求人カテゴリー

営業

給与情報

■月給250,000円～+各種手当+インセンティブ

雇用形態

正社員

【未経験】

年齢：25歳～30代前半

性別：男性

【経験者】

年齢：～40歳位まで

不動産営業経験のある方

フランチャイズ新規開拓営業の経験がある方

※年収400～600万円（年俸制14分割）

(ご経験やスキルに応じて給与決定致します)

仕事内容

【具体的には】

不動産フランチャイズ加盟店を促進する営業コンサルをお任せします。

FC加盟店とその顧客とケイアイスター不動産グループが

Win-Win-Winとなる関係を構築してきます。

＜加盟店開発営業の業務内容の一例＞

- ・新規加盟店の加盟開発活動
- ・フランチャイズセミナーの運営
- ・エリア毎の戦略、マーケティング立案・実行
- ・新規事業のコンサルティング業務

不動産仲介のFC事業を始めるにあたり必要となる

事業企画の作成やエリアマーケティング等を行い

加盟～オープン～店舗運営など役割を分け

経営者をサポートします。

◆FCオーナーと向き合える環境 当社では、サービスの質を高めるために 営業個人に対して圧倒的に少ない加盟店数を設定。

競合FCの担当数よりも

一社にかかる時間を多くしています。

FCオーナーと向き合い

課題解決に向けて戦略を考える時間を確保できます。

◆入社後に学べます

OJTにて加盟店様のフォローを学び

1～2ヶ月程度での独り立ちを目指します。

経営知識、不動産知識、マーケティング知識等 幅広い知識を徐々に身につけて頂きます。

ケイアイならではのサービスを活用し

商圈戦略、広告戦略、経営指標の策定等 加盟企業と伴走できます。

※従事すべき業務の変更の範囲は、弊社グループの業務全般となります。

応募条件

【必須要件】

- ・ 高卒以上
- ・ 自動車運転免許（AT可）
- ・ 販売や営業経験のある方

※業界未経験の方歓迎

【歓迎要件】

- ・ 法人営業経験者
- ・ フランチャイズ加盟開発営業・SV経験者は大歓迎
- ・ 不動産業界での営業経験のある方
- ・ 経営者に寄り添い課題を解決したい方
- ・ ビジネスを作り出す仕事に挑戦したい方

勤務地

東京都中央区

勤務地詳細

※勤務場所：弊社グループの拠点全般

埼玉県…本庄市

東京都…中央区

勤務時間

■9:00～18:00（実働8時間/休憩60分）

※残業前休憩あり（18:00～18:30の30分間）

採用予定人数

2～3人

給与詳細

月給250,000円以上＋歩合給＋各種手当（家族・資格等）

※固定残業代（月33.32h分／50,000円分）含み、超過分は別途支給します。

※試用期間は1年間（更新は入社日より3ヶ月・3ヶ月・6ヶ月）

※期間中は契約社員。更新上限は契約終了日が属している半期末日まで。

※期間終了後、正社員として契約を締結します。

※正社員登用後は、固定残業代（月4.98h分／9,000円分）含み、超過分は別途支給します。

昇給・賞与

■昇給：年2回（4月・10月）※正社員登用後

■賞与：年2回（7月・12月）※正社員登用後

■インセンティブあり

諸手当

■通勤手当

└車通勤可（駐車場完備）※営業所による

■時間外手当

■役職手当

■家族手当

■住宅購入手当

■資格手当

└宅建手当（月3万円）

★年収UPプロジェクト推進中！

社員が自ら給与を上げていくことができる制度づくりを目指し、その一環として、以下の制度を新設しました！

◆社員紹介制度（条件を満たした場合、祝い金が支給されます）

休日・休暇

<★年間休日115日★>

■完全週休2日制 (水曜+火曜or日曜)

■年末年始休暇

■夏季休暇

■慶弔休暇

■有給休暇

■介護休暇

■生理休暇

■ハネムーン休暇

福利厚生

■各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

■社用携帯貸与（スマホ）

■資格取得支援

■産休育休制度（※取得実績多数！）

■時短勤務制度（※適用条件あり）

■時差勤務制度（※適用条件あり）

■社員持株制度（※奨励金あり）

■社員表彰制度

■社内イベント（社員総会・海水浴・スポーツ大会・旅行 etc）

■社内研修制度

■ジョブローテーション制度

