

株式会社日立製作所

石油ガス・化学・医薬分野において、監視制御システムなどOTシステムの提案・構築を推進するSE

石油ガス・化学・医薬分野において、監視制御システムなどOTシステムの提案・構築を推進するSE

職務内容:

【配属組織名】

インダストリアルAIビジネスユニット インダストリアルデジタル ソリューション&サービス事業部 産業第 1 ソリューション本部 産業第 2 ソリューション部

【配属組織について(概要・ミッション)】

石油ガス・化学・医薬業界などのPA分野を中心として、プラントの監視制御を実施するDCS導入のプロジェクトマネジメントやプラントデータ活用を含む提案・上流コンサルフェーズの活動を実施 所属予定部署の組織構成は現在、20代~60代までの年齢構成で部長を含め20名が在籍

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

DCS(HIDIC-AZ)

https://www.hitachi.co.jp/products/it/control_sys/platform/industry_field/index.html

情報一元管理プラットフォームWIGARE

https://www.hitachi.co.jp/products/infrastructure/product_site/wigares/index.html

【募集背景】

日立ではLumadaを中心として日立独自のDX・AIでお客様の業務を革新的に変えていく取り組みを推進しています。特にIT×OT×プロダクトの強みを活かした事業拡大は、CIセクターでも重要な成長戦略の一つと位置付けられており、バイオ医薬や高機能化学を中心に国内及び海外で幅広く対応可能なOT人財強化が急務となっているた

め、既存システムの維持継続とあわせて、お客様と一緒に協創して新しい価値や仕組みを生み出していける人財を募集します。 大規模なシステム構築プロジェクトを推進したり、DX・AIの新規事業との連携を経験しながら、自身が成長していける仕事です。

【職務概要】

- ・石油ガス、化学などの素材産業、医薬業界のお客様の各部門(製造、生産技術、研究他)に対する提案活動
- ・DCS及びプラントデータ活用による業務改革に向けた、顧客課題の把握、将来構想や実現ロードマップの策定 支援
- ・システム構築にあたってのプロジェクト管理全般と導入後のアフターサービス対応

【職務詳細】

①顧客向け提案書、見積り書の作成業務

②顧客ニーズに基づく新事業の企画・立案

③顧客業務におけるプラントデータ活用を推進するコンサルテーション業務 ④既存システムの更新、新システム 導入プロジェクトにおけるプロジェクトマネージャ/リーダー

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

大手企業のお客様と一緒に、社会や産業インフラを支えるシステム基盤作りに携わる事ができます。 お客さまの プロジェクトの成功に向けて、お客さまや日立グループ内の様々なメンバーを纏めてチーム一丸となってプロジェクト推進し、無事に本稼働まで実現した時の喜びや達成感は大きいと思います。また、ご自身が企画・立案から 携わったシステムがお客さまのビジネスへ貢献することは、やりがいを感じることができます。 国内だけではなく、北米や東南アジアなどグローバルプロジェクトにも参画できます。

【働く環境】

①所属予定部署の組織構成は現在、20代~60代までの年齢構成で部長を含め20名が在籍。 2グループに分かれており、程よい人数感で助け合いながら業務をしています。 ②顧客先での打合せや現地作業など出張対応は多めですが、部員はフレンドリーでコミュニケーションが活発な職場です。日によって在宅勤務での対応も可能です。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

以下のいずれかのご経験やスキルをお持ちの方:

- ・石油ガス、化学、医薬分野におけるプラント建設もしくは監視制御システムの構築プロジェクトへの参画経験
- ・プラント向け大規模プロジェクトにおけるプロジェクト管理スキル

・化学工学、プラント計装に関する知見・スキル

【歓迎条件】

- ・PMP or 情報処理技術者試験(プロジェクトマネージャ)資格をお持ちの方
- ・プロジェクトマネジメントのSE経験がある方
- ・TOEIC700点以上の英語力がある方

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通(日立グループコア・コンピテンシー)】

- ・People Champion(一人ひとりを活かす): 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを 最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・Customer & Society Focus (顧客・社会起点で考える): 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・Innovation(イノベーションを起こす): 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・チャレンジ精神と責任感を持って最後まで諦めずに仕事に取り組むことができる
- ・関係者の意見と利害関係を理解し、相互の信頼関係を構築できる
- ・能動的に業務に取り組むことができる

【最終学歴】

学歴不問

待遇:

【想定ポジション】

主任クラス

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

【給与】

■想定月給:463,000~562,000円

■想定年収:7,800,000~9,600,000円

【勤務時間】

8:50~17:20 (実働7時間45分、休憩45分)

※事業所によって時間帯が異なる場合あり。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】2025/05/23

勤務地:

東京都千代田区外神田一丁目5番1号

住友不動産秋葉原ファーストビル

備考:

【対象年齢】25~35才程度

