Leverages

レバレジーズ株式会社

キャリアアドバイザー兼法人営業・栄養士領域(人材紹介)@渋谷

▼給与例: 年収560万円の場合 月給35万円+賞与70万円×2回

※固定残業代:月80時間分/138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間=実残業時間ではありません (会社平均約32時間)

▼その他:

・退職金:無

・昇給昇格:年4回(入社3年目以降年2回)

【必須要件(非公開)について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

【必須要件】

▼年齢:

今年度29歳の方まで

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

▼経歴:

・離職期間:3か月以下

・経験社数が弊社で3社目までの方

・1年未満での退職経歴がない方

※倒産での転職は適宜考慮

▼詳細基準

- ・高専卒、大卒、大学院卒の方
- ・正社員として営業もしくは販売サービス、または管理栄養士の資格保有者で実務経験1年以上 (初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験を有する方も可)

職種 / 募集ポジション

栄養士エージェント事業部/渋谷/営業/CA兼RA

求人タイトル:

キャリアアドバイザー兼法人営業/栄養士領域(人材紹介)@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区桜丘町1番1号渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

勤務時間:

09:00~18:00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制:無

休日・休暇:

■年間休日121日以上(土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇)
■年次有給休暇
■産前・産後休暇
■育児休暇
■特別休暇
■婚姻休暇
■出産補助休暇
■忌引き
·····································

■各種社会保険完備
■確定拠出年金制度
■資格取得支援制度
■産前フレックス・時短勤務制度
■ビジネス雑誌読み放題
■オンライン英会話無料受講制度
■事業所内禁煙(入居する施設に喫煙専用室あり)
・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止
・禁煙サポート制度あり
■ご近所手当
・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者:2万円/月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある 地方支店勤務者:1.3万円/月 支給
■レバカフェ制度
・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題
・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給
・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。
仕事についての詳細 ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・
組織について
◎レバウェルについて
「医療・介護を支える人とともに、医療・介護サービスの供給不足を本質的な解決へと導く。」

■交通費支給(当社規定による)

「高齢社会」を迎え医療サービスの需要がますます高まるなか、医療・介護を支える人たちが抱える課題解決を サポートすることで、誰もが安心して医療・介護を受けられる社会の実現に貢献しています。

【レバウェル株式会社 ホームページ】

【レバウェル事業紹介】レバレジーズ医療・ヘルスケア事業の今とこれから

業務内容について

◎詳細

マーケットの需要も高く急成長事業のため、利他性と主体性の高いメンバーと共に、サービス拡大や事業拡大のフェーズを経験することができます。

具体的には以下の通りで、法人と求職者の架け橋となる仕事です。

- ・自社のWebサイトにご登録いただいた求職者(管理栄養士)へのキャリアカウンセリング
- ・カウンセリング後の求職者への案件ご紹介
- ・新規クライアント開拓(求人のヒアリング、人材のご提案等)
- ・既存クライアントへの定期フォロー 等

◎当ポジションの魅力

- ・マネジメントポジションへの昇格や企画職へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります。
- ・早期で責任あるポジションをお任せできる可能性があります。
- ・営業のみならず仕組み作りなど携わるチャンスがあり、事業の成長にダイレクトに貢献できます。
- ・社内にはキャリアコンサルタント資格の保有者もいるため、専門的なスキルを得ることができます。

◎身につけられるスキル

- ・組織マネジメントスキル
- ・事業運営スキル
- ・新規開拓を含めた法人営業スキル
- ・キャリアカウンセリングスキル

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」6年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞 https://melev.leverages.jp/entry/2022/02/16/132048

必須要件

・高専卒、大卒、大学院卒

・正社員として営業もしくは販売サービスもしくは教員経験1年以上、または管理栄養士の資格保有者で実務経験 1年以上

歓迎要件

- ・新規開拓経験
- ・相対的に高い結果を出した経験
- ・リーダー、マネジメント経験
- ・無形商材の営業経験

求める人物像

- ・周りを巻き込んで自ら前進していける方
- ・傾聴力に自信のある方
- ・目標達成へのコミットメントが強い方
- ・ホスピタリティがある方
- ・求職者のキャリア支援のために必要な知識やスキルを、自ら学習する姿勢を持っている方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズオフィスサポート株式会社
レバレジーズプランニングサポート株式会社
レバテック株式会社
レバウェル株式会社
レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社
Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt Ltd.
事業内容:
自社メディア事業
人材関連事業
システムエンジニアリング事業
システムコンサルティング事業
M&Aアドバイザリー事業
DX事業
メディカル関連事業
教育関連事業

レバレジーズキャリア株式会社

2019年度:正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度:正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度:正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度:正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度:正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度:正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日:2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には 年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。 現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。 新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼ 【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に候補者を紹介

