

株式会社リブ・コンサルティング

コンサルティングセールス

- ・支払い方法 月給制 (年俸の12分の1)
- ・月給 583,334円~
- ・基本給 418,535円~
- ・固定残業手当 164,799円~

固定残業手当の相当時間 50時間

※超過分別途支給

※経験・能力・前職給与などを考慮して決定します

【評価・給与改定】

年2回

(適切な評価を行うため、評価調整会議では評価者が1日かけて評価の妥当性の確認を実施しています。)

勤務地:

東京都中央区日本橋2丁目7-1 東京日本橋タワー

※2024年11月より、東京日本橋タワーへ移転

(変更の範囲) 会社の定める勤務地 (テレワークを行う場所を含む)

勤務時間:

- ・所定労働時間 9:15~18:15 ※時差勤務あり
- ・所定労働時間を超える労働 有

■働きやすさと働きがいを両立させた働き方

週数回の事業部出社日以外はリモートor出社を選べるスタイルです。 対面によるメンバー間の関係構築促進のため、あえてフルリモート制にはせずチームのメンバーと顔を合わせて仕事をする機会を設けています。

福利厚生:

- · 社会保険完備(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険)
- ・交通費支給
- ・研修制度
- · 妊娠症状対応特別休暇
- ・結婚祝金
- ・出産祝金
- ・入社メンバー歓迎懇親会
- ・半年に一度の全社コンサルタント懇親会の実施
- ・社内サークル活動支援金
- ・スマートマルシェ

試用期間:

3か月

※試用期間中の給与、待遇に条件の変更はございません

休日休暇:

完全週休2日制(土曜日、日曜日)

祝日

年末年始

年次有給休暇

私傷病休暇、結婚・出産・忌引休暇、

妊娠症状対応特別休暇

介護休暇・育児休暇

他

※年間休日124日(2025年度)

選考プロセス:

- ・面接(2回)→内定 ※選考期間は、内定まで2週間半~3週間程度
- ·提出書類:履歴書、職務経歴書
- ※オンライン面接を実施しております
- ※オフィス見学可能です

仕事についての詳細

募集背景

リブ・コンサルティングは、継続的な高成長を実現しているコンサルティング会社です。

従来はコンサルタント自身がセールス活動を担ってきましたが、現在デリバリー業務が高稼働状態にあるため、 営業専任体制を強化し、セールス機能を独立させるフェーズに入っています。今回募集するのは、当社のコンサル ティングサービスを大企業向けに提案・受注するフィールドセールスのポジションです。

当社が成長フェーズにあり営業体制強化がより一層重要、かつコンサルタント経験者がセールス職に向いているわけではない。そのため、本ポジションでは外部から営業実績を持つ方を採用し、プロフェッショナルな営業組織の立ち上げを加速していきたいと考えています。

仕事内容

コンサルティングサービス(例:事業開発、中期経営計画策定、営業組織変革、DX構想と実行支援等)の提案・受注活動

主に大企業を対象としたフィールドセールス

クライアント課題のヒアリング〜提案書作成〜契約締結までの一連の営業活動 希望に応じて、インサイドセール スやマーケティング企画への関与も可能

【プロジェクト体制】

営業組織の立ち上げは、当社代表直轄で推進しています。 経営直下のポジションで、意思決定・学習・成果創出のサイクルが早い環境です。

【キャリアイメージ】

フィールドセールスとして実績を積んだ後、既存クライアントを中心としたアカウントセールスへの展開していただくことを想定しています。 成果に応じて、セールスマネージャーなど上位職種へのキャリアアップも可能です。

【クライアント事例】

- ・総合商社
- ・自動車メーカー
- ・電力会社

・消費財メーカー
・フィットネス企業
・動画制作会社 など
求める経験・スキル
水のる柱線・ヘイル
【必須】
・大企業向けの法人営業経験(必須)
【歓迎】
・無形商材の提案型営業の経験がある方
会社名
株式会社リブ・コンサルティング
事業内容:
・総合経営コンサルティング業務
・企業経営に関する教育・研修プログラムの企画・運営
設立:
2012年7月
社員数:
350名
代表者:
代表取締役 関 厳 (せき いわお)
役員:
常務取締役 権田 和士
取締役 加藤 有
本社所在地:

〒103-6029

東京都中央区日本橋二丁目7番1号

東京日本橋タワー29階

拠点所在地:

タイ (バンコク)

会社の生み出す価値とは、"経営者ひとりの力だけではなく、会社組織そのものに継続的な力と文化があってこそ 生み出されるもの"と私たちは考えています。

"100年後の世界を良くする会社"とは?

