



PLAID

株式会社プレイド

Project Innovation Manager

Project Innovation Manager

紹介した候補者数

0人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2025/06/04 13:03

採用情報

職務内容

仕事概要

クライアントの事業課題・経営課題の取りまとめ役を担い、複数のステークホルダーを巻き込みながら事業インパクトを生み出す動きを期待しています。プロジェクトマネジメントもしくはシステムアーキテクトの両方あるいはいずれかに軸を置きながら、クライアントを強くリードしていただきます。

募集背景

これまで弊社では主力サービス「KARTE」の提供に集中してきており、特にエンタープライズと呼ばれる大企業のクライアント群のボリュームが大きくなっています。その中でこのようなクライアントが抱えている、SaaSプロダクトのご提供に限らないシステム、プロジェクトに関する相談や事業課題と一緒に解いて欲しいというご要望

をいただくことが増加しています。このようなニーズに応えるため、より専門的な経験をお持ちの方を求めています。

業務内容の一例

クライアント事業成長のためのデータ活用（1stPartyCustomerData及び社内外のデータ連携）に関するコンサルティングおよび実装支援 上記データ活用を目的とした基盤構築の技術要件整理およびプロジェクト推進 実施した施策の検証および打ち手の立案と実行（PDCAの推進）

応募資格（必須）

大手企業の課題解決を目的としたプロジェクト推進の経験を3年以上お持ちの方

プロジェクト例

プロジェクトマネージャーとして、システム開発・導入のプロジェクトを推進した経験 開発リーダーとして、自社・パートナー企業のエンジニアと開発を推進した経験 ディレクターとして、Webやアプリ開発および制作のプロジェクトを推進した経験

以下の経験を2つ以上満たしている方

HTML/CSS/JavaScript、SQLに関する知見 AWSやGCPなどのクラウドサービスを用いたシステム構築経験

マーケティングオートメーション（MA）の構築・運用経験

カスタマー・データ・プラットフォーム（CDP）の構築・運用経験

応募資格（歓迎）

求める人物像

プレイドおよびKARTEのビジョンに共感し、自身及び自社の成長に寄与いただける方 クライアントの事業成長に対して真摯に向き合えて、且つ、楽しめる方

プロジェクトを完遂する圧倒的なオーナーシップ力のある方

難易度が高い課題に対し、ポジティブな姿勢で粘り強く取り組める方 必要に応じて柔軟に自身を変化させ、目的達成のために成長していける方

ポジションの魅力

お客様のマーケティング活動の相談役として、経営層と共に顧客体験を創出することができます。また、WEBサイト・アプリ・メール・広告など様々なチャネル横断でメッセージを届けられることができるだけでなく、PaaSの性質を持ったKARTEプロダクト群を自由に組み合わせで提案・実装することで、お客様との革新的な事例の創出が可能です。大手企業との多様なプロジェクトを通じて、業界の最先端で働く経験を積むことができ、キャリアを大きく向上させることができます。案件は数週間から数ヶ月と比較的短期間であるため、多くの企業のマーケティング活動に携わることができます。コンサルティングサービスのみを提供する企業とは違い、KARTEプロダクト群やグループ企業のプロダクト提供も含む総合的な収益の向上を目指します。そのため、必ずしも人的リソースの提供を前提にした提案ではなく、お客様の自走やマーケティング活動のROIの最大化に向けた本質的なプロジェ

クトの提案と実施が可能となります。消費者向けのビジネスを展開されている大手の企業様も多く、企画・実装に携わるマーケティング施策はビジネスインパクトやリーチするユーザー数が非常に多いです。そのため、業務を通じて社会に対してもたらす影響も大きく、業務の意義を感じやすい役割です。

さらに詳しい情報を見る

候補者紹介フォーム

必須

名前

例) 山田

例) 花子

必須

メールアドレス

例) yamada@example.com

必須

書類

履歴書/職務経歴書の添付をお願いします

ここに資料をドロップしてください

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

任意

補足

必須

推薦理由

例) テキスト入力

必須

転職理由

例) テキスト入力

必須

ご本人のキャリアのwill

例) テキスト入力

必須

現在のご年収

不明な場合はその旨ご記載ください。

例) 10

必須

他社応募状況

応募/選考に進んでいる企業様がありましたら選考フェーズについて記載いただけますと幸いです。(ex.書類選考中、初回面談実施済み、最終面談前など)

例) テキスト入力

必須

入社希望日/転職スケジュール

候補者様の入社希望日/転職スケジュールを記載ください。(確定していない場合はおおよその目安を記載いただけますと幸いです)

例) テキスト入力

必須

個人情報同意有無

以下個人情報の取り扱いをご確認の上、同意欄へのチェックをお願いします。 <https://plaid.co.jp/recruit-legal.html>

同意する

確認画面に進む

