



## DIGGLE株式会社

### オープンポジション

---

#### オープンポジション

---

#### 基本情報

#### 仕事概要:

##### ■コンサルティング提案営業

法人企業様の経営管理課題解決のためのコンサルティング提案営業を行う部門。CEO直下の部門、かつ立ち上げフェーズとなりますので、営業戦略設計、組織構築から実際のセールスまで総括的に裁量もって動かしていただくことが可能です。

- ・業界問わず、法人企業様に対する、経営企画上の課題を踏まえた予実管理のコンサルティング提案
- ・顧客の課題に沿った提案資料を作成 ※オーダーメイドで作成
- ・受注のために社内のメンバーを巻き込み提案チームをリード
- ・受注に向けたクローズプランを作成し、お客様と合意
- ・資料やスクリプトを汎用化し、営業資産化
- ・セールスプロセスの改善や仕組みづくり

##### ■経営コンサルティング（カスタマーサクセス）

当社サービスをご導入いただいた企業様に対して、経営企画上の潜在的な課題をヒアリングし、その課題解決をゴールとして、お客様と一緒に伴走しながら予実管理体制の構築を行う部門。

## ■Webエンジニア

---

### <仕事内容>

---

#### アプリケーション開発プロセス観点

---

- ・製品設計及び実装    ・市場ニーズや顧客要望に基づき、PdMチームと連携して仕様を作り、外部・内部設計・UI設計等を行う    ・インフラ・バックエンド・フロントエンド（得意不得意に応じて&横断的にも可能）
  - ・開発組織作り
  - ・スクラムマスター
- 

- ・開発プロセス、ルール作り、仕組み化、効率化

#### 技術領域観点

---

- ・バックエンド (Ruby on Rails、一部NodeJS)
- ・フロントエンド (React)
- ・インフラ (AWS, Terraform)

#### 特に注力する技術領域観点

---

- ・高スループット性

#### レポートの速度向上

---

- ・品質担保

#### 経営データという重要性に伴う品質保証策

---

- ・ユーザインターフェース

#### 多くのユーザが入力することを想定したUI/UX

---

- ・高いカスタマイズ性・汎用性

#### 予実管理領域の多様な要件の実現性向上

---

##### 必須スキル:

##### 歓迎スキル:

- ・会計・予実管理知識
- ・SaaS事業に関わってきた経験や知識

##### 求める人物像:

- ・自ら事業づくりや、新しいことに挑戦したい方！

- ・生産的にアクションできる方
- ・論理的に考えられる方

**給与:**

450-1100万円

**勤務地:**

東京都港区港南2-15-1 品川インターシティA棟22階

---

**雇用形態:**

正社員

**勤務体系:**

**勤務時間**

---

- ・フレックスタイム制（コアタイムsuccess9:00-16:00/dev10:00-15:00/bo10:00-16:00）
- ・月所定160時間勤務（月30時間分の割増賃金相当分を含む。）

※実際の割増賃金が当該時間数を上回る場合においては、賃金規程に基づき、別途残業手当を支給する

**勤務体系**

---

- ・リモート勤務可（必要に応じて出社）
- ・Sales/IS職に関しては週2出社必須

**休日/休暇**

---

- ・土曜日・日曜日・祝日・夏季休暇・冬期休暇・その他会社で定めた休日
- ・有給休暇：入社時点5日、半日単位での取得可

**試用期間:**

3ヶ月

**福利厚生:**

- ・福利厚生：出産・育児支援制度
- ・加入社会保険：健康保険：有、厚生年金：有、雇用保険：有 労災保険：有
- ・受動喫煙対策：就業中の喫煙不可

**その他:**

---

