



## 株式会社Re-gitPartners

### 情報システム担当※契約社員

---

情報システム担当※契約社員

---

限定公開

---

【月給条件】

---

月給\283,333～\433,333

---

基本給\208,781～\321,289

---

固定残業代\74,552～\112,044を含む/月（見なし残業代月45時間分含む）

---

【賞与条件】

---

業績賞与（2,8月分割支払い）

---

勤務地:

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

---

〒102-0094

---

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

---

必須経験:

- ・ 事業会社、インフラ/NWベンダー、アウトソーシング会社、SES会社いずれかでの実務経験
- ・ 各種インストール設定、セットアップ経験
- ・ PCで利用しているツールやシステムに対する問合せ対応経験

---

尚可条件:

- ・ AzureAD、Microsoft365ライセンス付与管理経験
- ・ MDM運用（Intuneなら尚可）
- ・ セキュリティソフト運用（サーバー管理）
- ・ Webサイト更新経験（Wordpress）

#### 雇用形態:

- ・ 契約社員（初回 1 年契約）※正社員登用の可能性あり

#### 求める人物像:

- ・ 社内外の関係と良好な関係を構築しながら業務を遂行できる方
- ・ 新しい業務にも積極的に挑戦する意欲のある方
- ・ 将来的にITコンサルタントに転向を考えている方

## 仕事についての詳細

今後の会社の成長に向け、社内ITの整備・運用、セキュリティ対策、将来のIT基盤の構想策定から実現まで幅広くご活躍いただきます。

#### 【担当業務】

- ・ 社用PC/携帯電話/モバイルルーターの発注/保管/廃棄
- ・ 入退社時のPC設定/初期化対応
- ・ 社内ネットワーク機器/設備の運用
- ・ IT資産管理
- ・ 各種アカウント管理（Microsoft、セキュリティソフト等）
- ・ 社内ポータルサイト更新管理
- ・ 各種問合せ/故障対応
- ・ 社内業務システムの導入・保守・運用

#### 【チーム体制】

部長 1 名、メンバー 2 名

※コンサルタントメンバー約10名がサポートしています

#### 【ポジションの魅力】

けた上場準備に携わることができます

・ 大型IPOに向

- ・ 基幹事業がコンサルティングであるため、優秀な仲間が多数在籍しています
- ・ 将来的にITコンサルタントとして活躍できるノウハウを得ることも可能です

## 会社名

株式会社Re-gritPartners

代表者名:

山木 智史

設立年月:

2017年8月7日

事業内容:

コンサルティングビジネス

(Strategy / Management / Technology / Career Frontier Service)

資本金:

100,000,000円

所在地:

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

アピールブック:

<https://onl.tw/YC1ZbKn>

会社についての詳細:

リグリットパートナーズとは

Re-grit Partners（リグリットパートナーズ）は、個が起点となり世界を変革する「プロフェッショナル」を輩出することを使命に、2017年に各業界のトッププロフェッショナルが集結して設立された総合コンサルティングファームです。Vision「CxO firm（1,000人のCxOを輩出する）」を掲げ、個の変革を通じて社会に価値を提供しています。

英 Financial Times と独 Statista が共同実施する「High-Growth Companies Asia-Pacific」では、Management Consulting部門において3年連続で日本1位を獲得。業界でもトップクラスの成長を遂げています。

設立以来、すべての案件を100%プライムで受託し、戦略策定からデジタル活用までをシームレスに支援。平均売上高7,000億円超のエンタープライズ企業を中心に、累計約800件のプロジェクトを成功に導いてきました。

## ■業績

---

・FY22: 30億円 FY23: 39億円 FY24: 53億円 FY25: 73億円

## ■社員数

---

・約450名（2025年8月現在）

---

## 当社の特徴について

---

当社の最大の特徴は「個の能力を徹底的に磨く」仕組みとカルチャーにあります。独自の能力開発制度「コンサルティング+1」では、本業のプロジェクトワークに加えて、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計などの社内取り組みに参画可能。大手ファームでは得られない「会社創り・事業創造への実践経験」や、多様なプロフェッショナル同士が自由にコラボレーションする機会を通じて、事業を推進できる人材を育成します。こうした取り組みや成長が評価され、数多くのアワードを受賞しています。

## ▼受賞例

---

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

---

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

---

「就活口コミアワード2025」2年連続最高賞受賞

---

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング（27卒春期）」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」Management Consulting部門で3年連続日本一

※リグリティパートナーズの詳細はこちら

## この求人に候補者を紹介

---

