# Leverages

### レバレジーズ株式会社

#### 営業オープンポジション・全事業部@名古屋

全部署/名古屋/営業/ポジションサーチ

#### ▼給与例:

#### 年収520万円の場合

#### 基本給35万円+賞与50万円×2回

※固定残業代:月80時間分/138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間=実残業時間ではありません

#### ▼その他:

・退職金:無

・昇給昇格:年4回(入社3年目以降年2回)

#### 【必須要件(非公開)について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

#### ▼年齢:

・今年度29歳まで

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

#### ▼経歴:

- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方※倒産での転職は適宜考慮
- ・6カ月以上のブランクがない方

#### ▼詳細基準:

・大卒・大学院卒の方 正社員として営業もしくは販売もしくはITエンジニア経験1年以上 (初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験を有する方や塾などの講師職経験の方も可。経験年数は上記詳細に準ずる)

#### 職種 / 募集ポジション

全部署/名古屋/営業/ポジションサーチ

#### 求人タイトル:

営業オープンポジション/全事業部@名古屋

#### 雇用形態:

正社員

#### 給与:

#### 応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

#### 勤務地:

#### 愛知県名古屋市中区栄三丁目3-21 セントライズ栄9F

#### 勤務時間:

09:00~18:00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制:無

#### 休日・休暇:

■年間休日121日以上(土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇)
■年次有給休暇
■産前・産後休暇
■育児休暇
■特別休暇
■婚姻休暇
■出産補助休暇
■忌引き
·····································

■交通費支給(当社規定による)
■各種社会保険完備
■確定拠出年金制度
■資格取得支援制度
■産前フレックス・時短勤務制度
■ビジネス雑誌読み放題
■オンライン英会話無料受講制度
■事業所内禁煙(入居する施設に喫煙専用室あり)
・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止
・禁煙サポート制度あり
■ご近所手当
・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者:2万円/月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある 地方支店勤務者:1.3万円/月 支給
■レバカフェ制度
・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題
・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給
・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。
仕事についての詳細
業務内容について

以下いずれかの部署(もしくは新規事業)にて、人材事業に纏わる営業職として就業していただきます。 メンバーとしての業務にとどまらずマネジメントにも早期から携わっていただきたいと考えています。

※募集状況は変動いたしますので、ご了承ください。

- ・IT領域(レバテック) エンジニアやデザイナーのキャリアカウンセリングを行い、大手インターネット企業を中心としたIT企業の案件をご提案いただきます。
- ・医療介護領域(レバウェル) 看護師や介護士などのメディカル領域に関わる求職者と、医療機関・介護施設とのマッチングサポートを行なっています。

#### ◎キャリアパス

- ・営業リーダー、マネージャーへの昇進
- ・別支店や新拠点の立ち上げ
- ・新規プロダクトの企画営業職へのキャリアチェンジ
- ・エンジニアや人事へのキャリアチェンジ

同社では本人希望と適性・タイミングをもとに柔軟なキャリアを歩むことが可能です。また3か月毎に上長との 面談を実施し、ご自身のキャリアについて考える機会を設けています。

#### 参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

#### 必須要件

- ・大卒以上
- ・正社員として販売・営業経験1年以上 or ITエンジニア経験1年以上 (初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験1年以上も可)

#### 歓迎要件

- ·新規開拓営業経験
- ・リーダー、マネジメント経験
- ・アウトバウンド型営業経験
- ・相対的に高い結果を出した経験

#### 求める人物像

- ・素直で周りに気を使える方
- ・年齢にこだわらず、アドバイスを素直に受け取れる方
- ・自身で改善行動ができる方
- ・主体的に取り組める方

## 会社名

事業内容:

レバレジーズ株式会社	
設立:	
2005年4月6日	
資本金:	
5000万円	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
代表取締役 岩槻 知秀	
執行役員 藤本 直也	
執行役員 森口 敬	
関連会社:	
レバレジーズキャリア株式会社	
レバレジーズオフィスサポート株式会社	
レバレジーズプランニングサポート株式会社	
レバテック株式会社	
レバウェル株式会社	
レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社	
Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career Indi Ltd.	a Pvt

#### 自社メディア事業

#### 人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度:正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度:正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度:正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度:正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度:正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度:正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日:2025年4月8日

会社についての詳細:

#### レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には 年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。 現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。 新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

#### ▼【20周年特設サイト】

- ▼【公式オウンドメディア】meLev
- ▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に候補者を紹介

