

Leverages

レバレッジズ株式会社

新規事業責任者・新規事業検討室@渋谷

新規事業検討室/渋谷/営業/新規事業責任者

要件①

▼年齢

- ・29歳以下

▼経歴

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数：1社のみ（初めての転職であること）
- ・1年以内での離職経験NG

▼学歴

- ・大卒以上（早慶旧帝大以上）

▼経験

- ・営業における高い成果を出していること

要件②

▼年齢

30～34歳以下

▼経歴

- ・ 離職期間：3か月以下
- ・ 経験社数：1社のみ（初めての転職であること）

※ご経歴が非常に良い方の場合は2社経験していてもOK

- ・ 1年以内での離職経験NG

▼学歴

- ・ 大卒以上（早慶旧帝大以上）

▼経験

- ・ 営業における高い成果を出していること
- ・ マネジメント経験があること
- ・ 事業企画や事業運営の経験があること

【給与情報について】

▼想定年収（29歳以下）

800万円～1200万円

※経験や経歴により下限給与を下回ることもあります

▼想定年収（30～33歳）

1200万円～2000万円

※経験や経歴により下限給与を下回ることもあります

▼給与例：

年収1000万円の場合

基本給65万円＋賞与110万円×2回

※固定残業代：月80時間分／169824円～を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

▼その他：

- ・退職金：無
- ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

職種 / 募集ポジション

新規事業検討室/渋谷/営業/新規事業責任者

求人タイトル:

新規事業責任者／新規事業検討室@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F

勤務時間:

9：00～18：00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

レバレジーズの新規事業（複数領域）の事業開発または、事業責任者として、以下のような業務を担当いただきます。スキルに応じて、既存事業での事業責任者の可能性もございます。

-経営観点での事業戦略立案・事業開発

-中長期的には成果に応じて会社全体の戦略立案・新規サービス開発、P/L運用など 具体的な事業開発の進め方としては、大きなカテゴリの中に中規模のカテゴリがあり、それらの中規模カテゴリの1つから事業開発をしていく想定となります。

◎本ポジションの魅力点

- ・年商1,200億円規模の会社にて、社長と執行役員の直下で事業開発をすることができます。
- ・営業×マーケティングのスキルを主体としながらも、システムや会計等の知識も順次必要になってくるため、経営に不可欠な多角的なスキルを身につけることができます。
- ・経験によって初期から部下をつけてのスタートになる可能性も高く、入社当初からマネジメントにも携わることができます。

◎代表メッセージ

はじめまして、代表取締役の岩槻です。「新規事業責任者」求人を見ていただきありがとうございます。この度こちらの求人を募集するにあたり、10年ぶりくらいに求人票にコメントを記載しております。現在10個ほど事業開発したい領域があり、その事業開発を担っていただける方を募集しております。事業開発は知的ハードワークが求められ、また「やってみないとわからない」ようなことが日々発生し、曖昧性や変化の激しさに対する耐性が求められます。よって、現職の業務において物足りなさを感じ、さらなる負荷をかけ挑戦していきたいという方にマッチするポジションです。レバレジーズグループではFY23では120億円程度を規模拡大のための投資に使いました。FY24においては180億円ほどの投資を見込んでおりますので、将来的に多くの人が認知するようなサービスで事業開発をしたいという気概をお持ちの方からのご応募をお待ちしております。

◎注意事項

当該求人においては、1次面接を代表岩槻が担当するということもあり、通常の選考フローと異なり【適性検査→岩槻面接→役員面接】となっております。（面談スタートはございません）どの領域での事業開発担当となるかに関しましては、1次面接時に代表岩槻より直接お話をいたします。今回まだ公開していない新規事業領域ということもあり、適性検査において一定の基準の高さを設けている旨、ご了承ください。万が一、適性検査で不合格となってしまった場合でも、弊社より他ポジションにて打診をさせていただく場合もございます。

(書類選考通過の方のみ事前に人事との面談も可能です)

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・大卒以上
- ・営業において高い成果を出したことのある方
- ・ピープルマネジメント（リーダー）の経験
- ・行動力と責任感があり、主体的にプロジェクトを率いてきた経験がある方

歓迎要件

- ・ 事業開発、新規事業、事業企画などの経験

求める人物像

- ・ 自分を試したいという思いがある方
- ・ より良いサービスの実現のために自分の力を発揮したいと考えている方
- ・ コミュニケーションやチームワークを大切にできる方
- ・ 新しい知識や事柄を貪欲に吸収し、アウトプットできる方
- ・ どんな仕事でも柔軟かつポジティブに取り組むことができる方
- ・ 泥臭いことをやりながらも事業企画や事業開発をやっていきたい方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人候補者を紹介

