



Re-grit  
Part  
ners

## 株式会社Re-gitPartners

### 【東京】【Confidential】クラウドエンジニア（System Integration事業 立ち上げコアメンバー）

---

【東京】【Confidential】クラウドエンジニア（System Integration事業立ち上げコアメンバー）

#### 限定公開

---

#### 【月給条件】

---

月給\433,333～\650,000 基本給\319,997～\480,642 固定残業代\113,336～\169,358を含む/月

#### 【賞与条件】

---

- ・業績/賞与（2,8月分割支払い）

#### 勤務地:

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

#### 求める人物:

- ・最新技術への好奇心が高く自己学習をされている方
- ・気遣い、優しさ、一体感を大切に、相互理解・相互尊重できる方
- ・自責思考で主体的・能動的に行動し、結果にコミットするマインド・経験を持っている方

#### 必須経験:

- ・AWSまたはAzureの実務経験1年以上
- ・Webアプリケーションインフラ（オンプレ可）の構築・運用経験1年以上
- ・OS（Linux/Windows）、ミドルウェア、ネットワークなどインフラに関する基礎的な知識
- ・設計書・手順書などのドキュメント作成能力

#### 尚可経験:

- ・クラウドネイティブアーキテクチャ（コンテナ/サーバーレス）に関する知見

- ・ AWS Control Towerを用いたマルチアカウント管理の経験
- ・ IaC（Terraform/Ansible/Chefなど）を用いたインフラ自動化の経験
- ・ セキュリティに関する基礎的な知識

学歴:

高卒以上

---

勤務時間:

フレックス制度：コアタイム（10-15時）

---

従事すべき業務の変更の範囲:

- ・ 雇入れ直後：配属先に関する業務一般
- ・ 変更の範囲：会社が定める業務

就業場所の変更の範囲:

- ・ 雇入れ直後：本社及び自宅
- ・ 変更の範囲：会社の定める場所(テレワークを行う場所を含む)

## 仕事についての詳細

### 仕事内容

---

新規事業として立ち上げるSystem Integration事業のコアメンバーとして、パブリッククラウドであるAWS、GCP、Azure、OCIを使ったシステムの設計、構築、移行業務を実行します。

#### 【業務イメージ】

---

- ・ クラウド導入に向けたアセスメント～理想的なソリューション構成まで提案
- ・ ソリューションベンダー等パートナー企業の選定、交渉、コントロール
- ・ マルチクラウド、クラウドネイティブ環境の設計・構築
- ・ プロジェクトメンバーの管理、デリバリーにおける品質担保

### 当事業の目指す姿

---

当社は「CxO firm 1000人のCxOを輩出する企業へ」をVISIONに掲げ、「個の能力を徹底的に磨け」というコアバリューのもとマインド・能力開発できる環境作りを追及し、既に数名のCxOを輩出してきました。Technology領域においても、技術軸のCxO（CTO、CIO、CDO…）や、社会的にインパクトのあるプロダクト開発、市場トップレベルの技術的な強みの獲得・発揮など、本人の志向に合わせた成長機会を創出していきます。

### 当事業の成長ステップ

---

System Integration事業では主に、AI・データ利活用・新規プロダクト開発を中心に展開していきます。

STEP1：既存顧客へのオポチュニティ開拓・外部リソース含めた体制構築 STEP2：主要サービスラインを確定し、営業戦略再策定・採用強化 STEP3：デリバリーリソースの内製化・当事業起点での案件創出

## 当社クライアントの特徴

---

Forbes500/Nikkei225を始めとする大手エンタープライズ企業と100%プライム（一次請け）を実現しております。

## ポジションの魅力

---

- ・エンジニア組織の立ち上げコアメンバーとして、0→1フェーズを裁量を持って取り組むことができます
- ・事業戦略から顧客提案、組織開発まで、CxOとして必要となってくる能力を身に着けることができます
- ・特定のプロダクト／ソリューションに依存せず、最適な技術選択が可能です

## その他の特徴

---

### コンサルティング+1

---

独自の能力開発制度「コンサルティング+1」を展開。本業のプロジェクトワークに加え、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計など、多様な社内取り組みに関与できます。大手ファームでは得がたい会社創り・事業創造への参画、そして異能を持つ個人同士が自由にコラボレーションする機会を通じ、事業を推進できる人材を育成します。

## 受賞歴

---

「個の能力を徹底的に磨け」というコアバリューのもと、一人ひとりのマインドとスキルを高める仕組みを磨き続けています。こうした取り組みや企業としての成長が評価され、これまでにさまざまな賞を受賞してきました。

### ▼ 受賞例

---

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

---

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

---

「就活口コミアワード2025」2年連続最高賞受賞

---

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング（27卒春期）」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」Management Consulting部門で3年連続日本一

## 会社名

株式会社Re-gritPartners

代表者名:

山本 智史

---

設立年月:

2017年8月7日

---

事業内容:

コンサルティングビジネス

---

(Strategy / Management / Technology / Career Frontier Service)

資本金:

100,000,000円

---

所在地:

〒102-0094

---

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

アピールブック:

<https://onl.tw/YC1ZbKn>

---

会社についての詳細:

リグリットパートナーズとは

---

Re-grit Partners（リグリットパートナーズ）は、個が起点となり世界を変革する「プロフェッショナル」を輩出することを使命に、2017年に各業界のトッププロフェッショナルが集結して設立された総合コンサルティングファームです。Vision「CxO firm（1,000人のCxOを輩出する）」を掲げ、個の変革を通じて社会に価値を提供しています。

英 Financial Times と独 Statista が共同実施する「High-Growth Companies Asia-Pacific」では、Management Consulting部門において3年連続で日本1位を獲得。業界でもトップクラスの成長を遂げています。

設立以来、すべての案件を100%プライムで受託し、戦略策定からデジタル活用までをシームレスに支援。平均売上高7,000億円超のエンタープライズ企業を中心に、累計約800件のプロジェクトを成功に導いてきました。

## ■業績

---

・FY22: 30億円 FY23: 39億円 FY24: 53億円 FY25: 73億円

## ■社員数

---

・約450名（2025年8月現在）

---

## 当社の特徴について

---

当社の最大の特徴は「個の能力を徹底的に磨く」仕組みとカルチャーにあります。独自の能力開発制度「コンサルティング+1」では、本業のプロジェクトワークに加えて、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計などの社内取り組みに参画可能。大手ファームでは得られない「会社創り・事業創造への実践経験」や、多様なプロフェッショナル同士が自由にコラボレーションする機会を通じて、事業を推進できる人材を育成します。こうした取り組みや成長が評価され、数多くのアワードを受賞しています。

## ▼受賞例

---

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

---

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

---

「就活口コミアワード2025」2年連続最高賞受賞

---

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング（27卒春期）」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」 Management Consulting部門で3年連続日本一

※リグリットパートナーズの詳細はこちら

## この求人に関心のある求職者を紹介

---

