

株式会社リヴァンプ

【CIO支援】クライアント伴走型IT・DXコンサルタント・エンジニア

【CIO支援】クライアント伴走型IT/DXコンサルタント/エンジニア

(月給例)

・年俸600万円の場合

基本給369,942+固定残業代130,058 (月45時間分)

・年俸1,200万円の場合(管理監督者)

基本給969.697+固定深夜手当30.303 (月20時間分)

※基本給は、現職給与を出来る限り考慮

※上記を超える時間外労働の残業代・深夜手当は別途支給

・賞与:年1回

・給与見直し:年1回

※賞与は、会社およびチーム業績、個人評価で変動

勤務地:

東京都港区北青山2-12-16北青山吉川ビル3階

東京都豊島区東池袋3-1-1サンシャインシティ56階

※関東近郊のクライアント先へ常駐する可能性があります

※地方出張の可能性があります

※海外出張が可能な方にはお願いする可能性があります

※原則、転勤はありません

・変更の範囲:会社の定める場所

勤務時間:

フレックスタイム制:

標準労働時間(1日):実働8時間 休憩1時間

フレキシブルタイム 8:00~22:00

※出勤・退勤時間については、クライアントなどの状況に合わせて変化します

※業務の都合上、その他やむを得ない事情により、これらを繰り上げ、又は繰り下げることがあります

休日:

■完全週休2日制(土・日)

- ■祝日
- ■年末年始休暇(12月29日~1月3日)
- ■有給休暇(初年度13日~)
- ■慶弔休暇
- ■出産/育児休暇

試用期間:

3カ月

福利厚生:

【保険】

■各種社会保険完備

【諸手当】

■交通費全額支給

■残業手当:有(提示ポジションによる)

■住宅手当:条件あり

■国内・海外出張手当:条件あり

【福利厚生】

- ■慶弔見舞金制度
- ■産休/育児休暇
- ■資格取得奨励金
- ■ベビーシッター代金割引制度
- ■企業型確定拠出年金制度
- ■社内懇親会等への補助金制度(4種類)

【その他】

- ■業務通話費支給
- ■書籍・資料購入補助
- ■賃貸住宅仲介手数料半額提携
- ■外部セミナー・勉強会参加サポート (規定あり)
- ■各種研修あり
- ■社長定例(年2回)
- ■チーム定例(毎月)
- ■キャリアマネージャー制度による入社後フォロー
- ■リモート勤務可能(クライアント先に応じて)

業務内容:

・雇入れ直後:

経営支援(一般的にはコンサルタント業務)

・変更の範囲:

会社の定める業務

受動喫煙防止措置:

喫煙室設置

選考フロー:

書類選考→適性検査→1次面接→2次面接→最終面接→オファー

仕事についての詳細

何をやっているのか?

「単純なITシステムの導入」「開発して終わり」ではなく、クライアントの中に入り込んで一緒にGoal達成することを目的に解決すべき真の課題を明確にして、最適な解決の仕組みを提供しております。 このため、クライアントとの折衝や課題整理、解決のためのSolution調査や提案、プロジェクトマネジメント、IT/DX仕組みの実現などを担当していただきます。

【業務内容】

- ・情報システム部門への組織支援として事業部門との懸け橋となり、要件整理や実現案の提案
- ・CRM・BI開発におけるデータ分析基盤の設計/開発、分析データの加工、分析のPOC実施
- ・人事業務におけるデータ分析基盤の設計/開発、業務効率化ツールの開発
- ・AWSやGCPなどのシステム調査/設計/開発

リヴァンプで働く魅力

- ・日本を代表する小売業、SPA、メーカー、物流領域のエンタープライズ企業において、企業の変革を目指す経営層・管理職・現場社員たちと向き合い、頭脳・手足となって変革を実現する経験を得ることができます。著名な大企業や私たちの競合他社でも容易に実現できない、困難な課題に共に取り組んでいます。
- ・グローバル展開する大手小売業の進化・挑戦を支援するプロジェクトも存在します。現地の幹部や社員と直接 やりとりする機会も多く、ときには米国出張・長期滞在を前提としたプロジェクト進行を行っています。
- ・アソシエイト・シニアアソシエイトとして入社すると、数年後にはチームの中核としてプロジェクトを推進しているメンバーがいます。社内外のリソースをフル活用し、クライアント価値創出の先頭に立つリーダーへと成長していきます。
- ・また、数年ほどでリヴァンプの中核として、マネージャー~プリンシパルの立場でリヴァンプの経営に携わることができます。そもそも役職に限らず、社内への提言や行動の機会はふんだんに用意されています。「自律的組織」「自己組織的チーム」を標榜しているので、積極的な経営関与を常に求めています。
- ・卒業者の中には、クライアント企業からCXOクラスで招聘(出向含む)されたり、支援先の会社の社長として 上場に導いたりと、事業会社の経営層として活躍しているメンバーが多数います。

【キャリアパス】

CxOやDXコンサルタントとして幅広いキャリアを広げていただけます。

【必須要件】以下いずれか複数に該当

- ・プロジェクトマネジメントやベンダーコントロール、WBSの設計と推進
- ・何かしらのシステム設計経験やプログラム開発経験(目安3年程度、例えばPython/AWS/Bash/Linuxなど)
- ・データモデリング/データベース設計の知識、SQLやETL等を活用したデータ加工スキル
- ・Python/Power BI/Tableau等を使ったデータ集計/分析/レポート作成
- ・AccessVBAやSQLを利用した業務効率化ツールの開発スキル
- ・基本情報技術者レベルのIT知識

会社名

株式会社リヴァンプ

代表者:

代表取締役社長 兼 CEO 湯浅智之

創業:

2005年9月

所在地:

■本社:東京都港区北青山2-12-16 北青山吉川ビル3F

■池袋オフィス: 豊島区東池袋3-1-1サンシャイン60ビル 56階

事業内容:

経営実務/CxO支援/経営企画業務

マーケティング戦略・クリエイティブ実行支援

経営/戦略/業務/コンサルティング

デジタル&ITソリューション

事業会社運営、エクイティ投資

従業員数:

354名 (2025年4月末時点)

平均年齢:

32.0歳(2025年4月末時点)

会社についての詳細:

リヴァンプとは?

・徹底的な現場主義と『経営・DX・投資』という経営改革の三位一体のサービスを用いてクライアントの事業再生/内製化支援を、クライアントの内部から変革を起こして実行まで持っていくリーダーです。

・なぜやるのか?

- "企業を芯から元気にする"を経営理念に、2005年からリヴァンプは徹底的な現場主義の経営支援の会社として立ち上がっています。
- 経営実務の支援及びマーケティング/クリエイティブ業務・DX(IT戦略の立案・実行/CIO支援)・投資・事業経営のサービスを提供する「経営支援会社」を名乗っています。
- 案件は全てインバウンドとなり、新規開拓などの営業活動はなく、200%クライアントワークにコミットできる環境を整えています。
- チームは、大手ファーム出身の40代クラスの経営陣を筆頭に、各領域におけるプロフェッショナルメンバーで成り立っています。非常に活気があり、『やりきる』を目標に社員が成長できるようなトレーニング/評価制度を導入しています。
- 経営支援、マーケティング・CRM、DXおよびCIO支援、投資によって、今までのビジネスの在り方を更にベターに、または再建するために、クライアントに対し伴走支援型で長期コミットでサポートしていきます。

