

Leverages

レバレジーズ株式会社

自社webメディア・コンテンツSEO担当者

▼給与例：

年収600万円の場合

基本給35万円＋賞与90万円×2回

固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

■退職金：無

■昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

▼その他

・退職金：無

・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件（非公開）について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢：

～35歳まで

▼経歴：

離職期間：3か月以下

経験社数：3社経験まで

※1年以内の離職経験NG（倒産などの理由は考慮）

▼学歴：

大卒以上（MARCH以上）

職種 / 募集ポジション

マーケティング部/渋谷/マーケティング/コンテンツSEO担当者

求人タイトル:

自社webメディア／コンテンツSEO担当者

雇用形態:

正社員

給与:

非公開

勤務地:

東京都渋谷区桜丘町1-1 渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

※就業場所の変更範囲：会社の定める就業場所

勤務時間:

下記より選択制

(1) 09:00～18:00

(2) 09:30～18:30

(3) 10:00～19:00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容

◎詳細

会員登録をKPIとして、コンテンツSEOによる集客から、コンテンツを活用したリードナーチャリングまで幅広く
ご対応いただきます。コンテンツの企画/編集業務からスタートし、将来的にはメディア責任者として戦略の立案
から履行管理までお任せする想定です。

※下記いずれかへの配属を想定

- ・レバテック 次のキャリア、転職先を考えているITエンジニア、クリエイターを対象としたコンテンツマーケティングをお任せします。
- ・オンライン診療 AGAのための薬やピルの処方などをオンライン診療で行う事業において、コンテンツマーケティングをお任せします。

◎当ポジションの魅力

- ・KWプランニングから記事リリース、メディアのUI改善まで幅広く経験ができる
- ・社内にコンテンツ制作やWebマーケティングに関する高い知見が蓄積されており、業務を通じて市場価値を高めていける
- ・インハウスなので他職種との関わりも多く、+αのスキルを身につけていくことができる
- ・数字的な成果として可視化できるので、制作したものの事業貢献度を実感しやすい
- ・質を追求する姿勢が奨励されており、自己のクリエイティビティを追求しながら制作にあたることできる
- ・事業部の改善に関わる業務やメディアのUI改善・リードナーチャリングなど、業務の幅を拡げやすい

◎使用ツール

- ・ Google Analytics 360
- ・ Google Search Console
- ・ Google Optimize
- ・ SEMrush
- ・ ahrefs
- ・ GRC
- ・ User Insight

◎キャリアパス

ご希望、適性に合わせて幅広いキャリアをご用意しております。入社後のキャリアチェンジも可能です。下記キャリアパスの例となります。

- ・社内ライターの管理者（1年）→媒体付けコンテンツ責任者（1年）→制作チームリーダー
- ・媒体付けコンテンツ責任者（半年）→オウンドメディア全体の責任者

◎働く環境

- ・私服可
- ・作業中イヤホン可
- ・ハーマンミラーの椅子
- ・メンター制度による中途入社者へのフォロー

組織について

◎マーケティング部について

事業開発に必要なスペシャリストがすべて社内には在籍するインハウス型の組織です。社内の専門性を磨くことで競争優位性を高め、自分たちで全ての事業課題の解決をすることが求められます。「業界No.1のマーケティング組織を作ることが、事業やサービスを業界No1にすることにつながる」そんなやりがいのある環境です。具体的には、Webマーケティング（SEO・リスティング広告・アフィリエイト・純広告・SMO・CRM等）を中心に、事業に合わせて集客スキームを構築し、事業を創り、伸ばしていくのが我々のミッションです。会社としてマーケティングに注力する一方で、事業の急拡大に追いつくためには、組織体制がまだまだ不安定な状況です。「一緒に会社や組織を創っていきたい」という方を募集しております。

参照記事

【マーケティング部 組織紹介】最先端のコミュニケーションとテクノロジーで、顧客と向き合い、市場を変革する

【社員インタビュー記事】顧客志向でサービス成長を支える。コンテンツマーケターの挑戦

【メディアグロースGr.紹介記事】メディアの成長を追求し、キャリアと社会課題に向き合う

【ブログ】プロダクト戦略室

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

募集要項

◎必須要件

下記いずれかのご経験

- ・コンテンツSEO業務の実務経験2年以上
- ・記事制作の経験2年以上（Web、紙問わず）
- ・数字による効果測定を行い、改善施策を立案してきた経験

◎歓迎要件

- ・インハウス、もしくはクライアントワークとしてのコンテンツマーケティング業務
- ・Web編集業務経験

◎求める人物像

- ・ポジティブなマインドが基本にあり、何事も前向きにとらえて業務に取り組める方
- ・成長マインドにあふれ、貪欲に知識を吸収する姿勢がある方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に関心のある候補者を紹介

