



アソビュー株式会社

DXコンサルタント

DXコンサルタント

試用期間：入社後3ヶ月（本採用と同条件）

経験・能力・スキル等を考慮し、弊社規定により決定いたします(年2回見直し)

勤務地:

東京都品川区大崎1丁目11-2 ゲートシティ大崎イーストタワー8F 141-0032 東京都品川区大崎1丁目11番2号 ゲートシティ大崎イーストタワー8F

<アクセス>

JR「大崎駅」南改札口から徒歩1分

原則オフィスへ入社いただく方針です。

※育児介護等での在宅勤務や柔軟な出社時間調整など、一定の社内ルールの元で柔軟な勤務を実現しています。
(ファミリーケア制度)

勤務時間:

フレックスタイム制度

コアタイムなし。6:00～22:00の中で自由に勤務時間を決定。

※全社または部署の定例会議等あり。事前申出により柔軟な勤務が可能

休日:

- ・完全週休2日制（土日祝、年末年始、GW休暇など）
- ・夏季休暇（6月～11月の期間で利用できる休暇を3日分付与）

※入社月により付与条件あり

- ・ 年次有給休暇（入社初日に10日付与）
- ・ 誕生日休暇（誕生月に利用可能な特別休暇を1日分付与）
- ・ 慶弔休暇
- ・ 育児休暇
- ・ 介護休暇

福利厚生:

- ・ 交通費支給（上限5万円）
- ・ 住宅補助（条件あり）
- ・ アソ誕制度（アソビュークーポン10,000円分付与）
- ・ 社割（自社サービス利用時10%割引/条件あり）
- ・ 健康診断（年1回）
- ・ 保養施設利用割引（健保提携）
- ・ 保険医療機関受診時の一部負担還元金
- ・ 出産育児一時金

加入保険:

- ・ 健康保険（関東IT健保）
- ・ 介護保険
- ・ 厚生年金保険
- ・ 雇用保険
- ・ 労災保険等

受動喫煙対策:

入居ビル内に喫煙室あり

社内施策:

- ・ 全社キックオフ（半期毎の全社会議）
- ・ 週時の全社トピックス共有会議（毎週月曜の全社会議）
- ・ 全社交流イベント（季節ごとの交流イベント）
- ・ 定期的な組織サーベイ実施（組織状態の可視化）
- ・ キャリアチャレンジ制度（社内ジョブポスティング制度）
- ・ Asoview Value Award（表彰制度） etc

参考情報:

- ・ 会社紹介資料 <https://speakerdeck.com/asoviewinc/company-deck>
- ・ 会社の雰囲気がわかる動画 <https://www.youtube.com/watch?v=fdCFcJtqquQ>
- ・ アソビューの取り組み事例 <https://www.asoview.co.jp/case>

仕事についての詳細

求人概要

募集背景

当社アソビューは約1,500万人の会員、導入施設数約4,700社を誇る業界トップクラスのシェアを獲得している企業です。チケット販売管理・予約管理システムを軸とし、マーケティング・システムソリューションを駆使した様々なコンサルティング活動により、業界変革に挑んでおります。事業のさらなる拡大を見据え、私たちと一緒に新たなステージを築いていくメンバーを募集しています。

業務内容

レジャー・観光・エンタメ業界向けのDXコンサルタントとして、顧客の経営課題解決に取り組んでいただきます。

顧客の施設運営、経営課題に対するDX戦略策定・提案

顧客と一体となった改革の推進・実行

データ分析から改善策の提案、実行

新規サービスの提案とPoCの実行

ポジションの魅力

日本全国のレジャー・観光・文化施設にサステナブルな事業成長を実現させる、やりがいのある仕事です。他業界でのご経験を様々な形で多面的に活かすことができます。顧客起点のカルチャーが浸透しており、経営陣含め対等な議論が可能な環境です。

応募要件

必須要件

ミッション、バリューへの強い共感

無形商材の法人営業の経験（3年以上）

自ら目標設定し、達成に向けPDCAを回し達成した経験

歓迎要件

営業等で中小企業トップに面談、報告、提案等の経験 中小企業の経営に強い興味・関心があり、経営に関わりたいと考えている方 マーケティング、プロセス改革、オペレーション改革、業務改革のご経験 サービス、ITツールを活用したコンサルティング業務経験 中小企業へのコンサルティング業務、あるいはプロジェクトマネジメントのご経験がある方

ITコンサルティングのご経験がある方

SaaSサービスを活用したコンサルティングのご経験がある方

DXコンサルタントとは

単なる導入推進ではなく、挑戦するのは“業界を変えること”。レジャー施設の課題解決に向き合う 『DXコンサルタント』とは 鍵は圧倒的な集客力とデータ活用 —— アソビューにしかできない方法で「レジャー施設のサステナブルな経営」を目指す

導入事例

電子チケット導入をきっかけに、事業回復を併走！アソビューとの業務提携により、わずか5か月で黒字化に成功した仕事体験テーマパーク「カンドゥー」様の取り組みとは？ 暖冬予想のシーズンも公式サイト経由のチケット売上を昨年比1.6倍に！ウラカタチケットで戦略的なマーケティングと更なる業務効率化を目指す高鷲スノーパーク&ダイナランド様に聞く、スキー場のあるべき姿とは

導入施設様名

テーマパーク

横浜・八景島シーパラダイス、ナガシマスパーランド、西武園ゆうえんち、東京サマーランド、ひらかたパーク、鈴鹿サーキット、志摩スペイン村、横浜アンパンマンこどもミュージアム etc.

水族館

沖縄美ら海水族館、名古屋港水族館、マクセルアクアパーク品川、サンシャイン水族館、新江ノ島水族館 etc.

動物園

恩賜上野動物園、東山動植物園、天王寺動物園、神戸どうぶつ王国、那須サファリパーク、横浜動物園ズーラシア etc.

展望台・タワー

東京スカイツリー、東京タワー、ハルカス300、京都タワー etc.

美術館・博物館

東京国立博物館、国立科学博物館、九州国立博物館、京都鉄道博物館、金沢21世紀美術館、彫刻の森美術館
etc.

文化施設

二条城、首里城、新宿御苑、世界遺産 平等院 etc.

ソリューション導入実績

Web広告（Google,Yahoo広告等）の実施によるマーケティング支援

BIツールを活用した来場者分析

市場調査並びに施設来場者調査を元にした施設リブランディング支援

券売機・ゲートとの連携によるオペレーション省力化支援

基幹システムとのAPI連携によるデータ統合／バックオフィスの業務効率化支援 外部パートナーと連携した売上アップ／コストダウンのトータルサポート

会社名

アソビュー株式会社

設立:

2011年3月

所在地:

〒141-0032

東京都品川区大崎1-11-2 ゲートシティ大崎イーストタワー8F

資本金:

10億円（資本準備金含む）

経営陣:

代表執行役員CEO 山野智久

代表執行役員COO 米山寛

専務執行役員CSMO 宮本武尊

執行役員CFO/CHRO 河合辰哉

執行役員CPO 横峯樹

執行役員 江部隼矢

執行役員 野々松秀和

取締役:

代表取締役 山野智久

取締役：米山寛

取締役：河合辰哉

社外取締役 渡邊一正

監査役:

監査役 神田千鶴

非常勤監査役 平田幸一郎

非常勤監査役 中原阿里

特別顧問:

田端 浩

西口 一希

従業員数:

217名（2024年6月末時点）

会社についての詳細:

会社について

弊社は「生きるに、遊びを」をミッションに、「衣、食、住」に並ぶ価値として“遊び”を社会に実装し、Well-Beingな社会の実現を目指しています。物質的な豊かさが満たされつつある現代では、心の充実や体験価値への関心が高まっています。私たちは、「遊び」や「体験」が人々の幸福感を育む重要な要素であると捉え、人生をより豊かに彩る機会を創出していきます。

事業概要

生活者向けサービス（マーケットプレイス事業）

アソビュー！：休日の便利でお得な遊び予約サイト

アソビュー！ギフト：大切な人に思い出を贈る。体験ギフト販売サイト アソビュー！ふるさと納税：体験型返礼品特化型のふるさと納税サイト

体験事業者・レジャー施設向けサービス（SaaS事業）

ウラカタチケット：レジャー・観光・文化施設様向けDXソリューション ウラカタ予約：アクティビティ・体験教室様向けDXソリューション

地方自治体・観光支援事業

中央省庁・自治体向け地域活性化ソリューション：遊びのチカラで、ニッポンを元気に。

広告事業

広告ソリューション：ナショナルクライアント・広告代理店向け

アソビュー！ギフト：企業向け体験ギフト

この求人候補者を紹介

