



デジタルガレージグループ

新規事業開発・「アプリペイ」海外展開推進

新規事業開発/「アプリペイ」海外展開推進

【月収】507,731円～887,657円程度（経験・能力等考慮の上、規定により優遇） 【手当】月30時間相当の時間外勤務手当および深夜勤務手当として、111,510円～160,860円を月給に含んで支給

※超過分は別途支給

※管理監督者としての採用の場合には、深夜勤務手当のみの支給となります。

昇給：年1回（4月）

賞与：年1回（7月）

勤務地:

東京都渋谷区宇田川町15-1 渋谷パルコDGビル

JR、東京メトロ半蔵門線、東京メトロ銀座線、東京メトロ副都心線、東急田園都市線、東急東横線「渋谷駅」より徒歩8分

勤務時間:

フレックスタイム制

【標準勤務時間】9:30～18:30（休憩60分）

【コアタイム】11:00～15:00

※コアタイム無しのフルフレックス制や管理監督者としての採用になる場合もございます。

休日:

年間休日123日（2022年度実績）

完全週休2日制

有給休暇

慶弔休暇

年末年始休暇

ボランティア休暇

産前産後休暇

育児休暇

介護休暇

裁判員休暇 等

福利厚生:

通勤手当

社員持ち株会

確定拠出年金

慶弔見舞金

インフルエンザ予防接種

婦人科検診（年1回）

育児短時間勤務制度

ベビーシッター割引券

定年再雇用制度

DG Camp（保養所）

ベネフィットステーション

加入保険:

健康保険（関東ITソフトウェア健康保険組合）

厚生年金保険

雇用保険

労働者災害補償保険

受動喫煙対策:

屋内禁煙（喫煙所あり）

その他:

会社PC・携帯貸与

社内カウンセリング制度

イベント（忘年会、新年会、花見、ファミリーデー等）等

配属予定部署:

アプリビジネス推進本部 アプリペイ事業部

募集背景:

既存のマーケティング事業（MT）や決済事業（FT）の成長に加えて、デジタルガレージグループの成長を更に加速させるべく、新規事業を生み出し、新しい収益基盤を構築するべく立ち上がった組織です。体制強化に伴う増員となります。

選考フロー:

書類選考→1次面接→2次面接→最終面接

※1次面接はオンライン、2次・最終はオンラインor対面にて実施いたします。

※選考フローは変更となる可能性があります。

※最終選考と並行して、リファレンスチェックを実施する可能性があります。

変更の範囲:

勤務地：会社の定める事業所

業務内容：会社の定める業務

仕事についての詳細

求人概要

新規事業「アプリペイ」※1の海外市場への事業開発・推進を担っていただける方を募集します。グローバルマーケットでのスケーラビリティを視野に、事業全体の戦略をリードしていただくポジションです。

※1.当事業「アプリペイ」について「スマホソフトウェア競争促進法」の成立を背景に、アプリ事業者が抱える決済手数料負担を軽減する新たなソリューションを提供する決済サービスです。海外アプリマーケットにおける展開も計画しており、グローバルでの競争優位性構築に取り組んでいます。
<https://www.garage.co.jp/pr/release/20240604/>

求人内容詳細

業務内容

「アプリ業界向けの新規決済サービス」における海外市場への展開に関する戦略立案から実行までを一気通貫でリードいただく役割を担っていただきます。現在、北米・アジア・ヨーロッパを中心に複数の市場で事業展開の可能性を模索しており、現地企業との連携やサービス構想を進めています。

- ・海外展開に向けた事業戦略・拡販に向けた営業推進

一事業全体のPL/KPIに基づいた事業戦略の検討

- 一海外パートナー候補企業の探索・選定、業務提携スキームの構築

（各国法規制・決済インフラを踏まえたビジネス推進）

一サービス拡販に向けた営業企画・導入提案とフォロー

一開発・法務・セールス等社内外関係者との連携と調整

- ・プロダクト戦略立案と改善推進

一サービス価値向上を目的とした機能改善・新機能企画

一開発メンバーや社内関係者とのプロジェクト調整

ポジション・この仕事の魅力

- ・決済取扱高7.5兆円、国の重要指定インフラである当社決済代行業業、資金的なリソースを活用し、スピーディに事業創出にチャレンジいただけます
- ・1,000億円規模を目指す事業づくりにおいて、経営と近い距離で大きな裁量をもって業務にあたって頂けます
- ・ビジネスモデル構築、アライアンス提携、ローンチまでの一貫したプロセスをリードでき、実践的な事業開発スキルが磨かれます
- ・海外パートナーとの連携やクロスボーダーな事業推進を通じて、グローバルビジネスの実務経験を積むことができます

働く環境

- ・完全週休2日制
- ・年間休日123日

応募資格

【必須条件】

- ・ 海外市場における事業開発、または現地展開・アライアンス構築経験（業界不問）
- ・ ビジネスレベルでの英語力

【歓迎条件】

- ・ ゲーム・決済など事業ドメインに対する深い理解
- ・ ユーザーエクスペリエンスに対する深い理解

【求める人物像】

- ・ 成長意欲の高い方
- ・ チームワークを重視し、社内外の関係者と円滑に業務を推進するコミュニケーション能力をお持ちの方

会社名

デジタルガレージグループ

代表取締役:

林 郁

本社所在地:

〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南3-5-7 デジタルゲートビル 〒150-0042 東京都渋谷区宇田川町15-1 渋谷パルコDGビル

会社概要:

1995年の創業以来、マーケティングや決済をベースに、最先端のテクノロジーを社会実装し、検索エンジンやEC、ソーシャルメディアなど最新のインターネット事業を構築してきました。 今後は、BlockchainやGen AI等の次世代テクノロジーを軸に、強みである決済事業領域や新テクノロジー領域にて、様々な新しいコンテキストを生み出していきます。

【事業内容】

DGグループには現在、決済事業、マーケティング事業、スタートアップ投資事業の3つのコアな事業があり、この3つの事業と技術開発が相互に連携し、次世代サービスを生み出す新規事業を行なっています。

◇デジタルガレージグループの事業一覧

- ・ 決済事業
- ・ マーケティング事業

- ・ スタートアップ投資事業
- ・ 技術開発
- ・ 新規戦略事業

【これまでの実績】

- ・ インターネットポータル、検索エンジンなど海外サービスの日本展開を推進
- ・ クチコミ型メディア(CGM)の発展に先駆け、カカクコム（価格.com、食べログを展開。現連結子会社）の事業成長、上場を支援
- ・ Twitter、Linkedinなどの世界を代表するSNSの日本参入を支援
- ・ 現在ではBlockchainなどの次世代テクノロジーのR&Dを進め、新規事業創出を目指している

会社についての詳細:

-

この求人に候補者を紹介

