



PwCコンサルティング合同会社

テクノロジー業界コンサルタント【TMT-Tech】・大阪

テクノロジー業界コンサルタント【TMT-Tech】/大阪:

Open/Closed Open

セクションを非表示 - DetailsDetails

Specific Information (External):

【担当業務】

PwCコンサルティングでは、M&Aや海外進出を含むビジネスの変革と、これらに伴う組織・プロセス・人材スキル・情報システムの変革が複合的に絡むコンサルティング案件に対し、PwC国内外の様々な専門領域を持つメンバーと連携し、クロスボーダー、クロスソリューションによるコンサルティングサービスを提供することでクライアントの事業変革に貢献しています。 Consulting TMT部門の中でも、半導体・電子デバイス・精密機器等の業界を担当するテクノロジーサブセクターでは、該当業界に対する幅広い知識、経験を活かし、クライアントが抱える様々な経営課題やニーズに対し、解決策の提案から実行支援まで、幅広いサービスを提供しています。

【担当業界】

半導体・電子デバイス・精密機器・SI・ソフトウェア・IT/IoTソリューション・社会インフラ、等のテクノロジー業界

【担当領域】

-
- ・特定テーマ別コンサルティング（戦略、ソリューション企画、デジタルマーケティング・カスタマーリレーションマネジメント DX人材育成、データビジネス・新規事業立上げ、サステナビリティ経営、サプライチェーンマネジメント、グローバルロジスティクス等）
 - ・BPR推進（ToBeモデル検討、グローバル組織・グローバル業務改革、チェンジマネジメント・働き方改革等）
 - ・システム導入推進（クラウドアプリ・パッケージ導入、データアナリティクスツール導入、RPA導入等）
 - ・戦略策定（ビジネスモデル策定、事業戦略、M&A戦略、成長戦略・コスト構造改革、財務・経理戦略、人事・組織戦略、IT戦略、デジタルトランスフォーメーション等）

【具体的なプロジェクト】

- ・プロジェクトマネジメント・チェンジマネジメント支援
- ・調達・物流改革支援および実行支援
- ・生産・製造改革支援および実行支援
- ・マーケティング・顧客接点改革支援 および実行支援
- ・働き方改革・人材マネジメント改革支援
- ・財務戦略・企業業績管理支援
- ・業務プロセス改革立案および実行支援
- ・部門別IT事業計画立案支援
- ・ITシステム改革立案および実装支援
- ・AI・IoTなどのテクノロジーを活用した新規/グローバル事業戦略立案
- ・新規ビジネス立上に伴う競合リサーチ/ベンチマーキング、マーケットリサーチ
- ・M&A、アライアンス戦略立案
- ・共創型新規ビジネス構築支援

【人員構成】

TMTはコンサルティング業界出身者（6割）と事業会社出身者（4割）がバランスよく入り混じった、非常に新鮮な刺激を得られる組織です。また、女性社員も急速に増加中で、様々なバックグラウンドやスキルを持つメンバーが、それぞれの強みを生かしつつ、チームプレイでお客様の課題解決に携わることをモットーとしています。

【部門からのメッセージ】

エレクトロニクス・ハイテク業界のお客様をワンストップで担当するTMTテクノロジー部門では、デジタル変革をいち早く迎えたグローバルクライアントが抱える高度で複雑な経営課題を分析し、組織改革、業務改革、システム導入支援、戦略策定、クライアントとのジョイントビジネスの立上げ、など、実践的な改革の企画・推進から事業運営までの実行（Execution）をカバーした統合的なサービスを提供しています。

クライアントに密着したコンサルティング実務を通じ、なかなか体得が難しい、業界やクライアントに対する専門知見やリレーションと、高度なコンサルティングケイパビリティを同時に身に付け、自らの市場価値をも大きく高めていける部門です。

ぜひ、当部門で経営層が持つ、変革に求められるあらゆるテーマに対し、「PwCの顔」としてワンストップ対応を行ない、事業創造に直接的に貢献する共創・協業型パートナーを目指してみませんか？

未来の仲間にお会いできることを楽しみにしています。

ご応募をお待ちしております。:

Work Location(External) 大阪

セクションを非表示 - Application conditionApplication condition

Core Requirements(External):

テクノロジーセクターでは以下のような人材を求めています。

- ・担当する企業の成功、成長をリードするために、自らが何をすべきかを考え続け、最後までクライアントに寄り添い切る人材
- ・お客様の課題解決に対し、業界のプロとしての存在感とコミュニケーション力・調整力があること
- ・モヤモヤとした経営層の課題に対して、自らの頭で考え、案件落込みを行なえるクリエイティビティを持つこと
- ・強みと言えるコンサルティング領域（組織、業務、IT、戦略等）を持ち、クライアントをリードする経験と実績を持つこと
- ・経営陣を中心としたクライアントリレーションを新規に構築するガッツと根気、そして信頼感を持ちあわせていること
- ・文化・価値観の違う専門メンバーを率い、いかなる状況下でも強いリーダーシップを発揮できること

■望ましいスキル：

- ・コンサルティングスキル
- ・高度なコミュニケーション力
- ・組織の枠を超えて協働できるチームワーク
- ・デジタルビジネス立上げスキル

▼マネジャー ～シニアマネジャー

- ・4年制大学卒業以上
- ・テクノロジー業界にて、経営企画、事業開発、営業企画、ITシステム導入をリードした経験等がある方
- ・コンサルティング実務経験、またはマネジメント経験がある方
- ・新規顧客開拓を担当し、実績をお持ちの方

Treatment:

セクションを非表示 - RemarksRemarks

ターゲット企業

- ・デロイト
- ・アクセンチュア
- ・アビーム
- ・KPMG
- ・EY
- ・戦略系コンサルティングファーム
- ・上記以外のコンサルティングファーム
- ・シンクタンク系コンサルティング会社

・グローバルアプリケーションコンサル・導入経験者（SAP, Oracle, MS Dynamics, SFDC等）

担当：石川杏奈

Tel: 070-1495-8146

Mail: anna.ishikawa@pwc.com

