



## 株式会社日立製作所

### 【課長】 防衛・安全保障分野における新事業開拓エンジニア(防衛・宇宙分野)

---

【課長】 防衛・安全保障分野における新事業開拓エンジニア(防衛・宇宙分野)

**職務内容:**

【配属組織名】

社会ビジネスユニット（ディフェンスシステム） 防衛ビジネスイノベーション推進部

**【配属組織について（概要・ミッション）】**

ディフェンスシステム事業部は、防衛・航空宇宙・セキュリティ分野を支える技術と経験を核に、日立グループの最新技術を集結して、社会インフラ安全保障事業を推進し、宇宙・サイバー・電磁波の領域も含めたさまざまな事態から私たちの生活と安全を守り、安心して暮らせる社会の実現に貢献します。 防衛ビジネスイノベーション推進部では、防衛・安全保障にかかわる情報システム、装備、DX事業に関する事業戦略の立案・推進、及び新規事業の創出・開拓を行います。

**【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】**

各種衛星画像の提供、画像受信、販売の他、衛星画像分析や衛星画像を活用した業務を支援するシステム・サービス（、及び新規事業 そのほか、衛星画像以外の防衛・安全保障にかかわる宇宙分野の新規事業の開拓

※参考URL：<https://www.hitachi.co.jp/products/defense/#solution1>

## 【募集背景】

---

### 既存事業の規模拡大及び新規事業の創出に向けた体制強化

---

## 【職務概要】

---

プロジェクトまたはチームの取り纏め者として、競合他社・市場の動向、顧客ニーズ、最新の技術動向等を踏まえ、価値創出に向けたソリューションの提案から受注までの活動を行う。担当分野についてメンバーを牽引し、事業創出・事業拡大に貢献する。

## 【職務詳細】

---

安全保障関連省庁向けの新規事業の提案活動において、市場・顧客の要望の具体化に向けたリサーチ、製品・サービス・ソリューションの企画と顧客への提案、ビジネスプランの策定を担当頂きます。 グループリーダまたはプロジェクトリーダとして、複数名のメンバを取り纏めていただきます。

※営業やフロントSEと連携しながら業務を推進いただきます。

## 【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

---

民間では経験できない防衛・安全保障案件ならではの「現在・将来の日本の安全保障に直接貢献する事業」に携わることが可能です。 市場調査や新規事業の企画立案を経験する事が可能なポジションです。

## 【働く環境】

---

・ 配属組織/チーム：社員20名程度、20~30代の人財も多く、ポジティブ志向でチーム一体となって業務に取り組む。不明点等があれば、丁寧に説明する。

・ 働き方：在宅勤務可能、裁量を持って働くことが可能であり、プライベート等も配慮。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

## 応募資格

### 【必須条件】

- ・ 新事業の企画立案、提案の取り纏めレベルの業務経験や知識のある方
- ・ 情報システムに関する知識・知見を有しており提案・設計・開発のいずれかの経験（アプリケーションやシステムの一部だけでも可）のある方
- ・ 課題発見力及び企画立案力：担当業務に対して自主的に課題を抽出でき、その課題にもとづき課題解決ができる方
- ・ コミュニケーション能力：社内外の関係者と積極的にコミュニケーションがとれる方、お客様とコミュニケーションをとる業務経験のある方
- ・ TOEIC730点程度の英語力(読み書き・メール利用に支障のないレベル)

## 【歓迎条件】

---

- ・ 防衛安全保障分野の業務経験や知識のある方
- ・ 衛星画像分析システムやSNS分析システムに関する業務経験や知識のある方
- ・ TOEIC850点程度の英語力(読み書き・メール利用・オンライン会議に支障のないレベル)

## 【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

---

### 【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

---

- ・ People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・ Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・ Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

### 【その他職種特有】

---

技術スキルに加えて、ステークホルダーとの直接の折衝を行っていく気概や、戦略的な構想力と幅広い視野を持ち、相手にイメージを湧かせることのできる優れたコミュニケーション能力、更に社内外のスタッフをたくみにマネジメントするリーダーシップなどを期待します。 また、新事業開拓はやることが決まっている仕事ではないので、HowではなくWhatを自ら考えながら推進していくことができる人財を求めています。

## 【最終学歴】

---

大卒以上

---

待遇:

【想定ポジション】

課長クラス

---

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

## 【給与】

---

■想定月給：640,000～820,000円

---

■想定年収：11,600,000～14,900,000円

---

## 【勤務時間】

---

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合あり。

その他採用条件についてはこちら

---

【更新日】

---

2025年8月25日

---

勤務地:

東京都千代田区外神田1-18-13

※顧客先など都内での打合せ機会もあり

備考:

【対象年齢】

35～45歳程度

---

