

# 株式会社WorkX

9/23(火・祝) 1day選考会\_Sales職・1日で選考完了

9/23(火・祝) 1day選考会_Sales職   1日で選考完了	
基本情報	
仕事概要:	
★1日で内定が出る1day選考会ご案内です★	
【1day選考会概要】	
▼日時	
2025年9月23日(火・祝)	
第1部 9:00~14:30	
第2部 14:30~19:00	
※書類選考通過後、弊社より時間帯(第1部・第2部)を指定させていただきます。 つかない場合は、ご相談ください!	ご都合の
▼会場	
恵比寿ガーデンプレイス	

住所:東京都渋谷区恵比寿四丁目20番3号恵比寿ガーデンプレイスタワー20階

アクセス:JR山手線「恵比寿駅」東口 徒歩5分

# ▼1day選考会の流れ(1部・2部共通)

1 受付

# 2 会社説明会

3 個別面接(2回実施)

\_\_\_\_\_

# 【当社について】

DXセグメントを中核に、戦略・ITコンサルティングと、7,000名のフリーランスコンサルタントのプラットフォーム運営を行う、スタートアップの総合型コンサルティングファームです。 大手企業中心に顧客基盤を拡大し、 創業7期目で上場準備中、さらなる組織拡大を目指しています。

# 【当社の強み】

独自のタレントデータベースと、自社プロフェッショナル人材により、幅広い領域で機動力の高いプロジェクトデリバリーを実現。 コンサルティングにとらわれず新規事業も立ち上げ、

## 「プロフェッショナル・エコノミーへの変革」

というビジョンに挑戦し続けています。 近年は、業績も毎年150%のペースで向上しています。

# 【業務内容】

プロフェッショナルなフリーランス人材・パートナー人材のスキルを活用し、顧客課題の解決に向けたご提案をしていただきます。 社員のコンサルタントやエンジニアと業界最大級の人材データベースを活用し、一気通貫型×柔軟性を持ったハイブリッド型提案による、真の課題解決に向けた業務に 携わることができます。

- ・クライアントニーズの掘り起こし
- ・コンサルタント/エンジニア、各種パートナー企業とのリレーション構築
- ・コンサルタント/エンジニアのジョブマッチング

IT活用、DX推進等が叫ばれている現在。どのように課題を解決していけば良いのか、またその課題を解決するためのリソースが足りない企業が沢山いらっしゃいます。 そんな企業に対してお困りごとや予算等ご希望をヒアリングし、お役立ちできるようなコンサルタント・エンジニア活用のご提案をします。

# ▲──当社で働くメリット▲

■商材ではなく解決策を提示する提案営業の最難関に挑むことによる圧倒的ビジネススキルの習得

- ・特定商材の営業ではなく、顧客の課題に対して無数の選択肢のうちから最適な解決策を考え提案する、エンタープライズ提案営業の最難関業種です
- ・商材ありきの営業では身につかない課題解決能力や交渉力など、どの業界でも通用するビジネススキルを身に つけることができます

## ■世の最先端情報を把握することができる環境

- ・ProConnect/LeanX両面に流入してくる世に出ていない案件や企業の課題を、まるで日本の縮図のように見る ことができる環境です
- ・世の中の大企業が次に何をしようとしているのか、その最前線の情報に触れることができ、業界や未来トレンドをいち早く把握することができます

# ■数ではなく質重視の営業スタイル

・数を打つのではなく質で勝負する業態のため、数を絞り集中して提案内容の品質および自らのスキルを高める ことができます

# ■上場に向けたコアメンバーとしての組織組成の経験

・今後の上場に向けたコアメンバーとして組織拡大の中核を担い、営業だけでなく組織組成の体験を積むことが できます

# ■大企業役員に対する提案/ディスカッション経験

・大企業の役員、部長陣に対して直接提案/ディスカッションができる機会にあふれており、高度なコミュニケーションスキルや提案力を実践的に磨くことができる環境です

#### ■CSO直下のポジション

・元上場コンサルティングファーム取締役であるCSO直下でフィードバックを受領できる環境であり、コンサルタントの考え方を吸収しつつ、スキルを高めることができます

#### 必須スキル:

・4年制大学を卒業されている方

#### 歓迎スキル:

- ・ToB営業経験を3年以上お持ちの方
- ・無形商材の営業経験をお持ちの方
- ・エンタープライズ営業としての営業戦略立案~分析までの経験を有する方
- ・コンサル業界/IT業界についてのご知見をお持ちの方
- ・営業部の立上げ〜組織化までのご経験をお持ちの方

#### 求める人物像:

- ・相手(クライアント/人材/営業事務)の立場に立って、先回りができる方
- ・ともに成長に向かって切磋琢磨してくださる方

- ・ないものを形にするために考えることが好きな方
- ・他者へのリスペクトがある方

# 給与:

500~1200万円 を想定しています。

※経験に応じて上下する可能性がございます。

#### 勤務地:

東京都渋谷区恵比寿四丁目20番3号恵比寿ガーデンプレイスタワー20階

## 雇用形態:

正社員

# 勤務体系:

【勤務時間】 9:00~18:00

# 【休日休暇】※年間休日120日以上

・完全週休2日制(土・日・祝) ・GW/夏季休暇(7~9月の間で3日間)/年末年始休暇/有給休暇/慶弔休暇/産前産後 休暇/育児休暇

# 試用期間:

試用期間の定め:有(3ヶ月)/試用期間中の条件変更:無

# 福利厚生:

■定期健康診断
■交通費支給(上限4万円/月)
■住宅手当(3万円/月) ※支給地域に制限あり
■副業・兼業可 ※事前申告制
■資格取得手当
■ストックオプション付与(※付与規定あり)
■各種社員交流イベント
■部署ごとの歓迎会
■昇給(年4回)・賞与(年2回)
■年間MVP表彰
■ウォーターサーバー/エスプレッソマシン/電子レンジ/冷蔵庫/フリースペース完備 ■リファラル採用手当 (紹介者:100万円/人・被紹介者:50万円/人)
その他:
【選考フロー】
書類選考(履歴書・職務経歴書)
$\downarrow$
lday選考会(l次面接/最終面接)
※当日に学力試験を実施する可能性があります

■社会保険完備

# 内定

# 【備考】

服装:スーツ(男性はネクタイ着用)でのご参加をお願いいたします。

持ち物:特に無し

# ■選考結果のご案内

応募締め切り:9月19日(金)

