



**OPEN HOUSE  
GROUP**

## 株式会社オープンハウスグループ

### 【OHG・首都圏】健康推進担当

---

年収4,000,000円～7,000,000円

---

月給300,000円以上+賞与（年2回）

---

※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定

#### 【内訳】

---

月給300,000円～440,000円

---

基本給：243,400円～356,900円

---

固定残業代：56,600円～83,100円（みなし残業時間30時間相当分）

#### 勤務地:

神奈川県横浜市西区みなとみらい3-6-4みなとみらいビジネススクエア10F

※下記勤務可能性あり※どちらにも対応いただける方

〒100-7020

---

東京都千代田区丸の内二丁目7番2号 JPタワー 20階

---

#### 勤務時間:

9:00～18:00（休憩60分） 所定労働時間8時間

---

#### 休日:

年間休日110日（完全週休2日制・土日）+計画有給休暇5日+特別休暇3日で実質年間休日118日

#### 加入保険:

健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

受動喫煙対策:

屋内原則禁煙（喫煙専用室設置）

入社後の変更範囲:

業務内容：当社グループの業務全般

勤務場所：当社グループの拠点全般

## 仕事についての詳細

### 募集背景

当社は事業拡大に伴い、従業員数が大幅に増加しています。組織が大きくなるにつれて、社員一人ひとりが安心して健康的に働き、最大限のパフォーマンスを発揮できる環境づくりがますます重要になっています。そこで、従業員の健康と安全を経営課題として捉え、健康経営を推進することで、生産性向上と企業価値向上を目指します。これらの取り組みを積極的に推進し、福利厚生制度の充実を図るため、新たに福利厚生担当を募集いたします。

・「東証プライム上場企業の安心感」と「ベンチャー企業の成長性」を兼ね備える会社 …当社は東証プライム上場企業の安定性や労働環境と、圧倒的な成長を同時に実現しています。 大手企業とベンチャー企業の良いところを兼ね備えているのが魅力です。

・キャリアアップのチャンス …圧倒的な成長率を誇る当社では、会社の成長とともに様々なキャリア機会が生まれ、やる気と実力次第で様々な業務経験を積むことができます。

### 【組織構成】

人事部の健康推進チームのメンバーは女性2名。40代の課長のと20代のメンバーとなります。

### 業務内容

従業員の健康と安全を守り、働きがいのある職場環境づくりをリードする役割をお任せします。 全社健康経営にかかわる各種施策立案・実行推進やメンタルヘルス対策、安全衛生体制の強化などに取り組み、関係部署と連携しながらより働きやすい環境づくりを進めていただきます。 またご希望があれば、人事労務や人事企画業務にも携わっていただくことも可能性であり、幅広い業務を通して、人事・福利厚生分野の専門性を高めていくことができます。

### 【具体的には】

- ・健康診断、ストレスチェック等、従業員の健康管理業務
- ・メンタルヘルス対策、職場環境改善等の施策企画・実行
- ・安全衛生委員会の運営、リスクアセスメントの実施

- ・労働安全衛生法に基づく、各種規程管理・改善
- ・福利厚生制度の企画・運用・改善
- ・人事関連業務（人事労務、人事企画）のサポート
- ・データ分析に基づいた、健康経営施策の効果測定

## 業務経験

---

### 【必須】

---

- ・中堅企業以上で3年以上の人事経験があること※業界経験不問
- ・Excel、Word、PowerPointを利用した分析/資料作成経験がある方

### 【歓迎】

---

- ・健康診断、ストレスチェック等の健康管理業務経験
- ・安全衛生委員会の運営経験もしくは労働安全衛生法に関する知識
- ・福利厚生制度の企画・運用経験
- ・健康経営優良法人認定取得の経験
- ・産業医、産業カウンセラーとの連携経験
- ・衛生管理者、安全管理者資格
- ・メンタルヘルス対策に関する資格
- ・社労士、衛生管理者資格

### 【求める人物像】

---

- ・自ら課題設定を行い、考え、実行できる方
- ・組織の抜本的な改革やゼロベースから企画立案に挑戦したい方
- ・曖昧さに対して寛容でスピードの速さや変化を楽しめる方
- ・柔軟に新しいことにチャレンジする意欲がある方
- ・積極的にコミュニケーションを取りながら業務を進められる方

### 【年齢】

---

- ・25～35歳

### 【学歴】

---

- ・大学卒以上（March以上）

## 会社名

株式会社オープンハウスグループ

本社所在地:

〒100-7020

東京都千代田区丸の内二丁目7番2号

JPタワー 20階・21階（総合受付20階）

Tel.03-6213-0775（代表）

創業:

1997年9月

代表者:

代表取締役社長 荒井 正昭

資本金:

201億7,327万円

株式上場:

東京証券取引所 プライム市場（証券コード 3288）

売上高（連結）:

1兆2,958億円

従業員数（連結）:

5,990名（2025年3月末時点）

福利厚生:

- ・通勤手当
- ・賞与（6月、12月）
- ・四半期表彰制度

## (昇給・昇格の機会は年4回※間接部門は年2回)

---

- ・各種表彰制度
- ・資格取得報奨金制度
- ・宅建士資格補助
- ・住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給）
- ・慶弔見舞金制度
- ・LDH休暇（生理休暇）
- ・産休育休制度
- ・出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子 20万円、第二子 30万円、第三子 100万円）
- ・企業主導型保育園との提携
- ・その他ダイバーシティに関わる取り組み
- ・定期健康診断
- ・生活習慣病健診
- ・人間ドック
- ・婦人科検診
- ・インフルエンザ予防接種
- ・医師の無料相談サービス
- ・妊活コンシェル制度
- ・ストレスチェック制度
- ・安全衛生委員会の設置
- ・ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置
- ・確定拠出年金
- ・従業員持株会
- ・介護支援制度

### グループ企業:

■国内

---

(株)オープンハウス

---

戸建及び米国不動産の販売

---

(株)オープンハウス・ディベロップメント

---

戸建及びマンションの開発等

---

(株)オープンハウス・アーキテクト

---

戸建及びマンション等の建築請負

---

(株)ホーク・ワン

---

戸建の開発

---

(株)オープンハウス・リアルエステート

---

収益不動産の販売

---

(株)オープンハウス・プロパティマネジメント

---

不動産の管理

---

(株)アイビーネット

---

不動産購入資金の融資

---

(株)おうちリンク

---

銀行代理業

---

(株)群馬プロバスケットボールコミッション

---

「群馬クレインサンダース」運営会社

---

(株)プラスディー

---

広告クリエイティブの企画・制作業務

---

(株)オープンハウス不動産投資顧問

---

不動産アセットマネジメント事業

---

(株)プレサンスコーポレーション

---

ワンルーム及びファミリーマンション等の開発

---

(株)メルディア

---

戸建分譲事業および注文住宅・請負事業等

---

(株)オープンハウス・オペレーションズ

---

グループ内委託業務（特例子会社認定申請中）

---

## ■海外

---

Open House Realty & Investments,Inc. Open House Texas Realty & Investments LLC Open House Atlanta Realty & Investments LLC Sachi Hawaii - Pacific Century Properties LLC

旺佳建築設計諮順詢有限公司

---

## 会社についての詳細:

◆2023年9月期売上高1兆円を突破！翌年24年度9月期決算も売上高二桁伸長と圧倒的！「不動産業界 日本一」を目指し、さらなる加速をしていきます！

## ■会社紹介

---

オープンハウスグループは「不動産業界4位」の総合不動産ディベロッパーです。オープンハウスグループの前身であるオープンハウスは1997年に創業。2013年の上場から成長を続けており、売上高は12期連続で過去最高を更新、売上高13倍・営業利益で11倍まで拡大。

2024年9月期の売上高は1兆2,958億円（前期比：112.8%）営業利益1,190億円、自己資本比率37.3%、ネットD/Eレシオ0.6倍と健全な財務状況を維持しながら、今後も事業領域のさらなる拡大と、M&Aを含めた投資を3年で5,000億を計画、順調に推移しています。

## ■事業説明

---

主力事業として、下記4事業を展開しています。

## ①戸建住宅事業

---

「便利地、好立地。」のテレビCMでお馴染み、都心部で圧倒的なシェアを誇る戸建住宅事業

## ②マンション開発事業

---

全国分譲マンション供給戸数 4年連続 No.1 のマンション開発事業（東京23区供給棟数も4年連続 No.1）

## ③収益不動産事業（ソリューション事業）

---

売上高2,000億円に迫り、引渡件数400件越えの収益不動産事業（ソリューション事業）

## ④アメリカ不動産事業（ウェルス・マネジメント事業）

---

管理棟数5,600戸を越え、売上高1,000億円に迫るアメリカ不動産事業（ウェルス・マネジメント事業）

さらなる事業領域拡大の1つとして、戸建住宅事業では自社で一気通貫で用地仕入れ～設計・施工をしています  
が、設計・施工に関わる建設事業部では新事業として「戸建てのリフォーム事業」「木造アパート事業」を開始しました。

その他、会社規模拡大により「バックオフィス職」も幅広いポジションがございます。当社の目標である「不動産業界日本一」を共に目指していける人材を募集しています！

## ★採用ホームページ

---

## ★2024年9月期決算説明資料

---

★「社員の士気」が高い企業 第1位 「1300万件のクチコミでわかった超優良企業」

