



Hakuhodo DY ONE

## 株式会社Hakuhodo DY ONE

### マーケティングコンサルタント：B2B・CRM領域

---

#### マーケティングコンサルタント：B2B・CRM領域

---

※以下情報の取り扱いにご注意ください※

#### ■求めるターゲット

---

年齢：26歳～34歳

---

年収：450万円～600万円

---

業界：広告、事業会社のマーケ、コンサル

#### ■会いたい企業

---

GMOなどフロント・広告運用・クリエイティブ制作すべてに入り込んでプロジェクト推進できる環境がある企業

#### ■NG条件

---

- ・20代で3社、30代で4社の転職経験
- ・社会人3年目以下

#### ■内定事例

---

・eBayJapan／マーケター／31歳／現年収：700万円⇒提示：750万円      ↳Qoo10の実務においてマーケティング戦略・コミュニケーション戦略ともに描くポジション

#### ↳事業計画を理解してプランニングに落とし込む経験

---

- ・ヤプリ／WEBディレクター／30歳／現年収：500万円⇒提示：550万円

## └大手クライアントのサイト制作案件を長く担当

---

- └アプリ作成の初期設計やサイトの立ち上げにおける全体PM経験あり
- ・DYM／広告運用／27歳／600万円提示

## └広告運用を中心に顧客折衝から実行・分析

---

- └CRM領域との連携やクリエイティブの制作ディレクションまで幅広く対応

## ■決定理由

---

- ・クライアントが直面している多種多様な課題に対して常駐として深く入り込み、上流の課題抽出から提案、運用・改善までを幅広く伴走しながら対応できる
- ・HDYグループという盤石なベースの上に建つ成長著しい事業のチャレンジに携われる大きな変化を感じられる好機
- ・社内教育プログラムが充実しており、実務以外でも自己研鑽/自己成長ができる環境がある

## ■配属部署について

---

部署名：マーケティングコンサルティング本部

---

人数　：10名以上（確定前）

---

おおまかな構成　：

---

マーケティングコンサルティング本部

---

## └B2B・CRM領域

---

## └集客・プロモーション領域

---

## ■特徴

---

- ・2年前に設立されONEの組織内でも急成長している組織。
- ・コンサルFee型でクライアントの一員となって、あらゆる課題解決をおこなうフロント× marketer ポジション。
- ・キャリアイメージ：はじめは得意のマーケスキルを活かしてPJTに入り、半年～1年の一部常駐をしながら社内ノウハウや現場でのスキル獲得をして多能工化。組織拡大中のためマネージャーのチャンスも。

## 職種 / 募集ポジション

マーケティングコンサルタント：B2B・CRM領域

### 求人タイトル:

マーケティングコンサルタント：B2B・CRM領域

### 雇用形態:

正社員

### 給与:

年収 5,000,000 円 - 10,000,000円

■月給：348,000円 ～ 705,000円

基本月給：274,000円 ～ 556,000円

バリュー手当：74,000円 ～ 149,000円

※30時間を超える時間外労働分は追加で全額支給

### <モデル給与>

■入社3年目 役職：部長

年収700万（月給50万円+賞与）

■入社5年目 役職：局長

年収860万（月給56万円+賞与）

### 勤務地:

東京都港区赤坂5丁目3-1 赤坂Bizタワー

※変更の範囲：全ての事業所及び会社が認めた場所（出向先企業が指定する事業所を含む）

### 勤務時間:

標準労働時間 9:30~17:30（7時間勤務）

フレックスタイム制（コアタイムなし）

### 休日:

- ・年間休日：120日以上
- ・完全週休2日制（土日・祝日・年末年始休み）
- ・年次有給休暇
- ・フリーバカンス制度
- ・リフレッシュ休暇制度

#### **福利厚生:**

- ・リフレッシュ休暇制度
- ・ライフサポートプログラム
- ・育児休業、産前・産後休業
- ・慶弔見舞金制度
- ・会員制スポーツクラブ利用
- ・表彰制度
- ・確定拠出年金制度
- ・選択型確定給付企業年金制度

#### **加入保険:**

健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険など各種完備

#### **従事すべき業務の変更の範囲:**

全ての業務への配置転換あり（出向先企業の業務を含む）

---

#### **昇給・賞与:**

昇給：年1~2回

---

賞与：年1回（6月）

---

#### **選考フロー:**

筆記試験：有 面接回数：2~3回

---

書類選考⇒適正検査⇒1次面接⇒最終面接⇒内定

---

※最終面接前にリファレンスチェックにご協力いただく場合がございます。

## 仕事についての詳細

### 業務内容

---

### 業務概要

---

当社のクライアント先に常駐し、ビジネス・マーケティング課題を解決するコンサルティングを推進します。クライアントの成長課題に向き合い、状況分析、デジタルマーケティング戦略立案・実装・導入・検証・評価まで一すべてのプロセスにて、クライアントと協業しながら推進する業務に関わることができます。

様々なデータの価値を最大化するための基盤構築と活用の仕組みを提供、CRM戦略の構築とディレクション、B2Bマーケティング戦略の立案と施策プランニング、広告販促戦略の立案のKPI管理など、クライアントのマーケティング活動を支援し、ビジネスの最大化を実現していきます。

「ONE-SITE」 サービス公式HP：<https://onesite.hakuhodody-one.co.jp/>

### 業務詳細

---

統合デジタルマーケティング（広告・販促戦略）の提案・実行ディレクション

### B2Bマーケティングの提案・実行ディレクション

---

### CRM領域の提案・実行ディレクション

---

### マーケティングソリューションの導入提案・実行ディレクション

---

### 顧客調査・市場調査における分析設計・実行ディレクション

---

### 提供できる環境

---

博報堂DYグループのもつアセットや広告運用のナレッジを活用した提案が可能です。また、2024年に新規事業として発足した組織であり、オープンでフラットな土壌であり、意思決定が早い環境で仕事に取り組みます。将来的にはマネジメントにも挑戦いただきたいと思います。

### 様々なスキルアップの機会

---

博報堂DYグループのリソースを活用したダイナミックなマーケティングの実行スキルが得られる 最新ソリューションを自ら触り、活用・運用ができる

### テーマごとにいるプロフェッショナルのノウハウが学べる

---

事業を創出し、グロースさせる経験ができる

## 組織・チームマネジメントの機会がある

---

### キャリアパス

---

コンサルタントとして入社頂き、クライアント向けの業務を複数回経験頂く。その後、案件をリーダーとしてリードして頂き、マネジメント適正をご判断させていただきます。

### 記事

---

#### <事例>

---

常駐型コンサルティングサービスがもたらした社内の意識改革と事業成長 URL : <https://digiful.hakuhodody-one.co.jp/blog/178960787546>

#### <社員インタビュー>

---

マーケティング戦略の最前線で活躍するリーダーたちの挑戦～常駐型マーケティング支援の本質と魅力～

URL : <https://x.gd/Gb4Vh>

---

オンサイト型マーケティング支援と自社サービスの運営、二刀流で挑むマーケター～マーケティングマネジメント本部・大谷さんの挑戦～

URL : <https://x.gd/sFjBA>

---

Hakuhodo DY ONEで描く、私たちのキャリアプラン～新卒と中途、それぞれのキャリアストーリー～

URL : <https://x.gd/36fmt>

---

### 応募資格

---

#### 必須経験

---

■社会人経験3年以上

---

■下記いずれかの経験がある方（3年以上）

---

コンサルティングファームもしくは、事業会社にて、デジタル活用の 業務経験 デジタルマーケティング業界（広告代理店・ツールベンダー）での 就業経験 マーケティング業務経験（テーマ：B2Bマーケティング、CRM、マーケティングソリューション導入・活用、定量・定性調査・分析） ■Excel、PowerPointがビジネスレベルで活用できる方

## 歓迎経験

---

コンサルティングファーム・代理店もしくは事業主側でB2Bマーケティングの取り組みを実行推進していた方  
コンサルティングファーム・代理店もしくは事業主側でCRMの取り組みを実行推進していた方  
コンサルティングファーム・代理店もしくは事業主側・ベンダー側で、マーケティングソリューションの導入・活用の取り組みを実行推進していた方

※対象ソリューション：Treasure Data、Snowflake、GCP、S3、各種Salesforceプロダクト、HubSpot、Shopify、Tableau、Domo、Looker、Fivetran、dbt、trocco、各種CMS  
コンサルティングファーム・代理店もしくは事業主側、調査会社で、分析・リサーチの取り組みを実行推進していた方

## その他

---

SQL、Python、JavaScriptを利用した解析や実装業務経験  
マネジメント経験（チームマネジメント・プロジェクトマネジメント）

## 求める人物像

---

### クライアントの成果にコミットできる方

---

答えのない課題に対して仮説思考で複数の論点を作り、解決までの筋道を描ける方  
当事者意識を持ち、クライアントのビジネスに最後まで魂を込めて寄り添える方

## 会社名

株式会社Hakuhodo DY ONE

設立:

2024年4月1日

---

事業内容:

デジタルマーケティング全般にまつわる企画・コンサルティング・代行事業、投資事業

本社:

〒107-6316

---

東京都港区赤坂5丁目3-1 赤坂Bizタワー

---

拠点:

[関西支社・大阪営業所]

---

〒530-0005 大阪府大阪市北区中之島2丁目3-18 中之島フェスティバルタワー20F

## **[中部支社]**

---

〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄3丁目3-21 セントライズ栄7F

## **[九州支社・福岡営業所]**

---

〒810-0001 福岡県福岡市中央区天神1丁目9-17 福岡天神フコク生命ビル10F

## **[東京オフィス]**

---

〒150-6033 東京都渋谷区恵比寿4丁目20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー

## **[高知オフィス]**

---

〒780-0841 高知県高知市帯屋町2丁目2-9 帯屋町CENTRO3F

## **[新潟オフィス]**

---

〒950-0087 新潟県新潟市中央区東大通2丁目4-10 日本生命新潟ビル10F 〒951-8068 新潟県新潟市中央区上大川前通7番町1230-7 ストックビル鏡橋8F

## **[さいたまオペレーションセンター]**

---

〒330-0854 埼玉県さいたま市大宮区桜木町1丁目11-20 大宮JPビルディング13F

**従業員数:**

**3,172名（2025年4月1日時点）**

---

**代表取締役:**

**代表取締役会長 田中雄三**

---

**代表取締役社長 小坂洋人**

---

**会社についての詳細:**

-

**この求人に候補者を紹介**

---

