



## ポスト・リンテル株式会社

### 【RA】 個人向け収益不動産のコンサルティング営業

---

#### 【RA】 個人向け収益不動産のコンサルティング営業

---

ポスト・リンテル株式会社 【RA】 個人向け収益不動産のコンサルティング営業

#### 基本情報

---

#### 仕事概要:

#### ■仕事内容

---

#### 【収益不動産のコンサルティング営業】

---

お任せするのは、不動産運用を通じた資産形成のご提案。 お客様がどのような人生を過ごしたいのかをしっかりと聞きし、それを元に不動産市場の中からピッタリの一件を見つけ出します。 お客様に誠実に向き合うことがポイントです。

【誰に、どうアプローチするのか】 お客様は、年収500～3000万円ほどの会社員や経営者の方々が中心。アプローチ先は、お客様からのご紹介などネットワークを駆使して広がっていきますので、飛び込みやテレアポ営業は一切行ないません。

#### ——仕事のPOINT——

---

★お客様のライフパートナーとして、将来を見据えたご提案を。 最適な物件を探すために、“お客様の人生”にまで踏み込んでヒアリングします。投資したい理由、将来の展望、家族構成などを伺った上で、内容を提案書に反映。本質的なご提案でお客様の人生設計に介入できる、介在価値の大きな仕事です。

★信頼を積み重ねた成果は、報酬で反映。 「物件の引き渡し」と「代金支払」の完了後、インセンティブを支給。取引額により額は異なりますが、年収1500万円以上に及ぶことも。お客様の人生に向き合い、信頼を重ねたうえで提案することで、高い成果を出すことができます。

★意欲さえあれば、未経験でも問題ナシ。 実務に必要な知識は入社後に身につけられるので、まずは目の前の仕事を一生懸命こなす姿勢さえあればOK。学んだことを素直に吸収したり、コツコツと丁寧に仕事をすることが、活躍の秘訣です。一人前になるまで先輩が徹底的にフォローしますので、まずは仕事への意欲だけお持ち頂ければ十分です。

## ＜業務概要＞

---

●個人投資家向けの不動産の販売、資産形成に関する業務

●投資家のパイプ・コネクション開拓および契約に関する業務

---

●顧客の資産内容の分析・助言・指導に関する業務

---

●個人投資家向け不動産市場のリサーチ

---

●集客イベント企画に関する業務

---

必須スキル:

●不動産仲介の経験をお持ちの方:

●個人向けに高額商品の営業経験をお持ちの方

---

歓迎スキル:

求める人物像:

給与:

応相談

※ご経験・スキルによって決定

※条件応相談

※モデル年収：600万円～1200万円

勤務地:

## ●勤務地

---

東京都港区1-4-5 アークヒルズサウスタワー

---

## ●アクセス

---

東京メトロ南北線 六本木一丁目駅直結

---

東京メトロ日比谷線 神谷町駅から徒歩10分

---

雇用形態:

正社員

勤務体系:

月～金

---

9:30～18:30

---

試用期間:

試用期間（3カ月）あり ※待遇は変わりません

福利厚生:

<休日・休暇>

---

土日祝 年間休日128日（GW や年末年始休暇が長め）

---

<福利厚生>

---

- ・昇給年1回（3月）
- ・賞与歩合
- ・通勤手当（上限2.5万円/月）
- ・社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）
- ・住宅手当（自社管理物件にお住まいの場合、月2.5～3万円を支給）
- ・資格手当（例：FP2級、宅建3万円）
- ・資格取得支援制度
- ・社内研修旅行
- ・服装/髪形自由
- ・書籍購入（月5,000円まで）
- ・オンライン研修（エンカレッジ）

・ランチ補助

