



## PwCアドバイザリー合同会社

### ディールズストラテジー（ヘルスケアチーム）【DS】

---

ディールズストラテジー（ヘルスケアチーム）【DS】：

Open/Closed Open

セクションを非表示 - DetailsDetails

---

#### Specific Information (External):

##### 【職務内容】

ヘルスケア分野での、各種M&Aおよびその上流の中長期成長戦略や投資戦略などの立案・実行におけるアドバイザリー・コンサルティング業務 ① 企業買収、資本提携、事業提携などの各種M&Aにおける計画策定/ビジネスデューデリジェンス/案件成立後のバリューアップ戦略策定・実行や、その他M&Aプロセスにおける戦略面のアドバイザリー支援 ② ヘルスケア企業の成長戦略及び中長期計画の策定支援、それらを踏まえたトランスフォーメーションの実行支援 ③ 周辺業界からの新規参入戦略や投資ファンドのヘルスケア投資戦略の策定支援

#### 【Associate/Senior Associate】

---

① マーケットリサーチおよび事業構造分析

---

② 上記に関わるフィールドインタビュー／サーベイの実施

---

③ 各種討議資料および報告書の作成

---

④ 提案活動に関わる調査・分析

---

【Manager/Senior Manager/Director】 ① 国内外エンゲージメントにおけるプロジェクトマネジメント業務

## ② 各エンゲージメント成果物の作成

---

## ③ 各エンゲージメントにおけるリスク管理及び品質管理

---

## ④ チームメンバー育成

---

## ⑤ 提案活動の主導的サポート

---

### 【部門からのメッセージ】

---

Deals Strategyでは、戦略及びM&Aに係る知見・経験を有するアドバイザーが、M&A以外の選択肢も含めて、クライアントが最適な意思決定ができるようご支援に取り組んでいます。ヘルスケアチームにおいては、製薬・医療機器メーカー等の従来型ビジネスの支援に加えて、他業種からの新規参入やヘルスケア分野における協創型新規事業の立ち上げなど、未来のあるべきヘルスケアエコシステムの実現に向けたヘルスケア企業、周辺業界、投資ファンド等の取り組みの支援に特に注力をしています。

### 【Manager以下の組織構成について】

---

Manager, Senior Associate, Associateで採用された方々は『Deals Execution Team (DET)』への配属となります。Dealsでは、社会におけるValue Creationを図ることをVisionとしており、Visionを達成するには高い専門性だけでなく、経営に関する重要な課題に関して広く知見を有することが重要と考えています。DETは、広い知見を獲得することを1つの目的として、自身の専門分野だけではなく他の専門分野にも興味をもち、

**様々なプロジェクトに参加いただくことで個人のキャリアを広げる場として設立されました。:**

Work Location(External) 東京

セクションを非表示 - Application conditionApplication condition

### Core Requirements(External):

【Associate/Senior Associate】

### ■求める経験

---

① M&Aアドバイザーファーム、コンサルティングファーム、シンクタンクなどでの調査・分析、戦略立案 等のご経験 ② 製薬、医療機器、バイオベンチャーなどヘルスケア企業における実務経験 ③ アカデミアでのヘルスケア分野における研究経験、医療機関における実務経験 ④ 事業会社におけるM&A・経営企画・事業開発等に関する業務のご経験

## ⑤ 総合商社および金融機関における事業投資経験

---

⑥ その他、上記①～⑤に準ずるご経験

## ■スキル

---

### 必須スキル：

---

① 成果やご自身の成長にコミットするプロフェッショナルマインド ② 立場の上下を問わず他者へのリスペクトに基づいたチームワーク力

③ 探究心・洞察力・思考力・論理構築力

---

④ PCスキル（MS Office必須）

---

以下、あれば尚可

① ヘルスケア業界に対する知識

---

② ライフサイエンス分野の修士・博士号や医師資格

---

③ MBA（経営学修士）

---

④ 基礎的なコミュニケーションが取れる英語力

---

## ■求める人物像

---

ヘルスケア領域におけるM&Aアドバイザリーやビジネスコンサルティングの専門性を身に着けたい方。ファンダメンタルな素養（能力・マインド両方）があり、ヘルスケアの現状と未来に強いご関心をお持ちの方であれば、入社時点での業界知見・ビジネス経験は問いません。

【Manager/Senior Manager/Director】

## ■求める経験

---

### 以下の経験におけるリーダーポジションでの業務主導経験

---

① M&Aアドバイザリーファーム、コンサルティングファーム、シンクタンクなどでの調査・分析、戦略立案 等のご経験 ② 製薬、医療機器、バイオベンチャーなどヘルスケア企業における実務経験 ③ 事業会社におけるM&A・経営企画・事業開発等に関する業務のご経験

④ 総合商社および金融機関における事業投資経験

---

⑤ その他、上記①～④に準ずるご経験

## ■スキル

---

クライアントとビジネスをリードできるインテリジェンス、戦略的思考力、およびビジネスパーソンとしての品格

## 必須スキル：

---

① 成果やご自身の成長にコミットするプロフェッショナルマインド ② 立場の上下を問わず他者へのリスペクトに基づいたチームワーク力 ③ クライアントマネジメント力、およびそのための高いコミュニケーションスキル ④ リアリティを追及し、構造的に成果物をまとめ上げる力

## ⑤ ビジネス以上の英語力

---

### ■求める人物像

---

ヘルスケア領域における、M&A含めた戦略レイヤーのアドバイザー・コンサルティングにエッジを設けたいM&Aアドバイザーファーム、コンサルティングファーム、シンクタンクなどのご出身者。特に、従来の製薬・医療機器ビジネスに加えて、“ヘルスケアの未来”に関わる新規事業のご支援に携わりたい方。

### Treatment:

### セクションを非表示 - RemarksRemarks

---

若手のポテンシャル採用の場合、志望動機書を可能な限り添付してください。

### <選考プロセス>

---

#### 【Associate/Senior Associate】

---

通常3-4回程度の選考面接を実施。ただし、候補者によってはイレギュラーとなる場合あり。 ケース面接あり。

#### Web適性テスト実施（コンサル未経験の場合）

---

コンサル経験者の場合はカジュアル面談も歓迎。

#### 【Manager/Senior Manager】

---

通常2-3回程度の選考面接を実施。ただし、候補者によってはイレギュラーとなる場合あり。 カジュアル面談も歓迎。

---

