



株式会社日立製作所

【製造業】 販売・生産管理を支えるmcframe導入コンサルタント・SE

【製造業】 販売・生産管理を支えるmcframe導入コンサルタント／SE

職務内容:

【配属組織名】

インダストリアルAIビジネスユニット インダストリアルデジタル事業統括本部 エンタープライズソリューション事業部 ライフインダストリ・プラットフォームソリューション本部 ライフソリューション第一部

【配属組織について（概要・ミッション）】

当部門は、日本を代表する大手製造業のお客様を中心に、システムインテグレーション（SI）サービスを提供しています。業務課題に応じて、業務パッケージソフトの導入支援から、新規スクラッチ開発によるシステム構築まで、幅広い案件を担当しています。特に基幹業務領域では、生産管理・販売管理・原価管理といった主要機能を網羅した統合業務パッケージ「mcframe（エムシーフレーム）」を活用し、製造業の業務改革とデジタル化を支援しています。

■参考：エンタープライズソリューション事業部について

<https://www.hitachi.co.jp/products/it/industry/recruit/career/index.html>

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

業界：製造業（食品、飲料、化粧品業界などの大手企業が中心） 対象領域：販売管理、生産管理、原価管理

使用パッケージ：mcframeシリーズ

参考URL：

<https://www.mcframe.com/product>

【募集背景】

製造業の現場では、サプライチェーンの変化やデジタル化への対応が求められています。当部門では、こうした課題に対し、ITを活用した業務改革支援を行っており、中でもmcframeを活用したSIサービスを事業の柱として強化しています。今後のさらなる案件拡大を見据え、mcframe導入経験者かつ、特に上流工程（業務要件定義・基本設計）をリードできる方を積極的に募集しています。

【職務概要】

mcframe導入におけるコンサルタント・システムエンジニアとして、お客様の課題を理解し、最適なシステム導入をリードしていただきます。経験・スキルに応じて、提案・要件定義などの上流工程から、設計・開発・導入まで一貫して関わることができます。

【職務詳細】

- ・営業・引合段階からの提案活動（課題ヒアリング、ソリューション設計）
- ・mcframeを用いた要件定義、基本設計
- ・システム構築（詳細設計、開発、テスト、導入）
- ・導入後の改善提案・追加開発などの継続支援

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

日本の製造業を代表する大手企業と直接やり取りしながら、業務課題を深く理解し、システムを通じて解決する手応えを感じられます。mcframeは製造業領域で高いシェアを誇り、その導入経験は市場価値の高いスキルとなります。日立グループならではの技術力・業界ノウハウ・豊富な導入実績を活かしながら、業務コンサル・PM・アーキテクトなど、多様なキャリアに広がっていきます。社内外との連携も多く、業務系からIT系まで幅広いスキルが身につきます。

【働く環境】

①配属組織/チーム

組織は40名程度で、年齢層は20代～50代。各メンバの強みを活かし、弱みについてはお互いカバーして高めあう良好な関係です。

②働き方

最近では在宅勤務を主体にしているメンバが多いですが、状況に合わせてフレキシブルにお選びいただけます。プロジェクトによってはお客様先のプロジェトルームに勤務となる場合もあります。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

- ・ mcframe導入プロジェクトの経験のある方

【歓迎条件】

- ・ mcframe導入プロジェクトの上流工程リードの経験のある方

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

- ・ People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・ Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・ Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・ コミュニケーション能力、情熱・向上心、主体的に活動できる方
- ・ 知識・経験を基にお客様（現場のプロ）と自信をもって対話ができる方
- ・ 1人称で考え、どうすればお客様に信頼されるかを考えられる方

【最終学歴】

短大・専門卒以上

待遇:

【想定ポジション】

主任クラス

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

【給与】

■想定月給：463,000～605,000円

■想定年収：7,800,000～10,300,000円

【勤務時間】

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合があります。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】 2025/5/22

勤務地:

住友不動産秋葉原ファーストビル（東京都千代田区）

備考:

【対象年齢】

27～40歳程度

