



## INTLOOP株式会社

【INTPM ATD事業部】 AI活用コンサルタント・High Class（募集拠点：  
東京・名古屋・大阪）

---

【INTPM ATD事業部】 AI活用コンサルタント/High Class（募集拠点：東京/名古屋/大阪） 中途

### 候補者登録

---

エントリー受付:

～

求人ID：:

2180945

登録日時：:

2025/07/08 19:05

最終更新日時：:

2025/08/19 21:00

### 要項・公開情報

---

#### 詳細

---

募集拠点:

INTLOOP Project Management株式会社（東京）

勤務地:

東京都, 愛知県, 大阪府

勤務地備考:

プロジェクト先によって勤務地が異なります。

管理用求人名:

【INTPM ATD事業部】AI活用コンサルタント/High Class（募集拠点：東京/名古屋/大阪）

**求人タイトル:**

【INTPM ATD事業部】AI活用コンサルタント/High Class（募集拠点：東京/名古屋/大阪）

**求人カテゴリ:**

中途

**雇用形態:**

正社員

**定員(募集人数):**

1

**募集要項:**

■INTLOOP Project Management株式会社 について INTLOOP株式会社は2025年8月1日に既存のPMO事業本部を独立し、プロジェクトマネジメントに特化した子会社「INTLOOP Project Management株式会社」（略称：INTPMイントピーエム）を設立しました。これにより、戦略・業務・IT/DXなどの案件にて、PMO支援のみならずより広範囲なプロジェクトマネジメント実行支援事業を展開し、高度化・複雑化する現代のプロジェクトにおいて、お客様企業のプロジェクトを成功に導く専門性の高いプロジェクトマネジメントサービスを提供します。

■ Advanced Technology Deployment（ATD）事業部について AIやドローンなどといった先端技術（Advanced Technology=AT、俗に言う“ディープテック”）を社会に実装・展開（Deployment）していくことを目的に設立した新事業部です。

ATは社会実装が急速に進んでいる一方で、高い技術力を持つスタートアップの多くが技術力以外の面で事業拡大に苦戦しているのも事実です。INTLOOPでは、「人と企業の成長が循環する社会へ」のVisionのもと、スタートアップと人材・資金・テクノロジー等の経営リソースを提供する企業とのビジネスマッチングを支援する「INTLOOP Ventures Innovation Community（IVIC）」、スタートアップとともに“2030年問題”から生じる産業課題の解決を目指す「INTLOOP Ventures Accelerator（IVA）」や、企業の成長循環の実現を目的に実践的な知見と出会いを創出する「INTLOOP Meets」を通じて、課題解決の取組を行ってきました。

ATD事業部は、ATを活用した産業課題の解決に一層注力し、INTLOOPの強みである「コンサルティング」「プロジェクトマネジメント」「システム開発」と、50,000名を超えるプロフェッショナル人材を用いて社会実装・展開を推進します。

初期的には注力エリアとしてAIを設定し、IVIC/IVAで創出した協業ネットワークを始めとした優秀なビジネスパートナー・プロフェッショナル人材とともに、社会実装のさらなる推進を行います。

**■業務詳細**

---

AIを活用したクライアント企業の経営・業務課題の解決に向けて、以下の業務をご担当いただきます。

- ・クライアントの課題ヒアリングおよび要件整理
- ・課題解決に向けたAIソリューションの企画・提案
- ・社内外の関係者と連携したプロジェクトマネジメント・実行推進
- ・必要に応じて、AIスタートアップやシステムベンダー、サービスプロバイダーとの協業・アライアンス開拓
- ・社内の技術研究組織（IVIC/IVA等）との連携・共同検討

※ご経験やご志向に応じて、特定分野の技術検証やPoC支援、新サービスの立ち上げなどもお任せします。

また、特にハイクラスなご経験をお持ちの方には、AI事業の戦略立案や新規事業の推進をリードする経営幹部候補としてのご活躍を期待しています。単なる技術的貢献にとどまらず、事業化・収益化・社会実装までを見据えたリーダーシップを発揮いただけるポジションです。

#### 必須スキル・経験:

#### ①AI技術を活用したサービス提供経験（3年以上）

---

※スクラッチ開発、パッケージ製品、SaaSなど提供形態は問いません ②営業段階から顧客と向き合い、社内外の関係者と円滑なコミュニケーションを取れる方

#### ③プロジェクトの複数フェーズへの参画経験

---

（要件定義、設計、検証など。PoC含む／各フェーズで2案件以上のご経験） ④PM/PLまたはPMOとしてのプロジェクトマネジメント経験（3年以上）

#### ⑤法人向け（BtoB）ビジネスの経験（3年以上）

---

#### 歓迎スキル・経験:

①AIプロジェクトやプロダクトの導入・開発における提案・稟議・企画構想の推進経験 ②AIプロダクトの企画立案、ビジネス開発、プロダクトマネジメントの実務経験 ③AIソリューションを提供するベンダーやサービスプロバイダーとのアライアンス構築・協業推進経験 ④Power BI、Tableauなどを活用したデータ分析の実務経験 ⑤AI以外のシステム開発プロジェクトにおけるPM/PL/PMOとしてのマネジメント経験 ⑥製造、金融、小売など、特定業界における深い知見や業務経験 ⑦ビジネスレベルの英語力（目安：TOEIC 800点以上）や、その他の外国語での実務対応経験 ⑧セミナー・カンファレンスでの講演経験や、技術・ビジネスに関する記事・論文の執筆・発表経験 ⑨社内外に向けたAI関連教育研修プログラムの企画・設計・実施経験 ⑩機械学習やLLMなどを用いたモデリング・アプリケーション開発の実務経験

#### ⑪以下のいずれかの関連資格の保有

---

- AI関連資格（G検定／E検定、Azure AI Fundamentalsなど）

#### - プロジェクトマネジメント関連資格（例：PMPなど）

---

#### - クラウド関連資格（AWS／Azure／GCPなど）

---

#### 求める人物像:

以下のいずれかのご経験・ご経歴をお持ちの方を歓迎します。①コンサルティングファーム出身者で、AIを活用したDX推進プロジェクトにおいて企画・提案・実行を主導されたご経験をお持ちの方（SC以上）

②SIer（システムインテグレーター）出身者で、大規模または先進的なAI関連プロジェクトにおいてプロジェクトマネジメントや企画を担当された方（M以上）

③事業会社出身者で、AIを活用した新規事業立ち上げや業務変革プロジェクトをリードされたご経験をお持ちの方（SC以上）

また、以下のようなバックグラウンドをお持ちの方も歓迎します ④AIプロダクトの企画・事業開発・導入推進などに従事したシステムベンダー、テックベンチャー、サービスプロバイダー出身の方（SC～M以上）

⑤技術的な理解を持ち合わせた営業・プリセールス経験者で、顧客への提案活動においてAI技術の価値を訴求し、導入をリードされた方（SC～M以上）

## 【志向性】

---

- ・主体的に動き、自ら課題を発見し解決に向けて行動できる方
- ・チームワークを重視し、メンバーと協調して行動できる方
- ・未知の状況、困難な状況にも粘り強く取り組める方
- ・優先順位を付け、複雑な状況を整理して解決にあたれる方
- ・自らの考えだけに固執せず、周りの意見を柔軟に取り入れて行動できる方
- ・常に学び続ける姿勢を持ち、最新のビジネス・テクノロジーに関する知見を更新できる方
- ・積極的に意見を発出できる方
- ・相手の気持ちを考えて適時・適切な方法でコミュニケーションがとれる方
- ・部下・同僚・後輩の育成や知見の共有に積極的に取り組む方

**必要資格・ライセンス:**

**必要言語・レベル:**

**歓迎言語・レベル:**

**待遇:**

## 【福利厚生】

---

- ・各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・確定拠出年金制度（個人給与から401Kに拠出可能※一部会社補助あり）
- ・社員持株会制度（拠出金の10%を会社が補助）
- ・ライブラリー制度（200冊以上の書籍を自由にレンタル可能）
- ・資格取得制度（業務に付随する資格の受験料・維持費支援）
- ・部活動（ゴルフ部、フットサル部、English Club 等）
- ・会員制リゾートホテルの利用（エキシブなど）
- ・保養施設・スポーツクラブ等の会員利用（加入する関東ITソフトウェア健康保険組合が契約する各施設を利用可）

## 【研修制度】

---

- ・知灯り：社員向け無料教育(年間約30講座開催、過去分はビデオ受講可能)
- ・BOOSTA：外部向け有料教育(条件により、社員受講可)
- ・入社後研修(未経験者)：約1ヶ月のコンサルタント基礎などの研修を受講後、プロジェクトヘアサイン(対象者や研修内容/期間は未経験の度合いにより判断)
- ・メンター制度：社員一人ひとりに先輩社員がメンターとして付き、日々の仕事や人間関係の悩みに対して助言

・よろず相談制度：他部門の経験豊富な社員が相談役として就き、会社のことや中長期的なキャリア形成をアドバイス

#### その他要件:

■勤務地：東京/名古屋/大阪（リモートワーク可ですが、配属プロジェクトにより変動があります）

※営業活動・サービス提供については、客先訪問（出張含む）が発生する場合があります。

※アベイラブル状態（案件等の稼働が無い状況）においては、原則出社となります。

#### 勤務時間:

#### 裁量労働制

---

※10：00～19：00を基本とし、プロジェクトに準じる

#### 休日・休暇:

完全週休2日制(土/日)、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇（半年後に付与）、特別休暇（入社時5日間付与、半年後に喪失）、夏季休暇(有休消化)、産前産後休暇、育児休暇

#### 想定給与:

#### ■給与形態

---

#### 月給制

---

#### ■想定年収

---

1000万円～2000万円

---

※月給は年収を14分割

・賞与：年2回（各月給1ヶ月分）

・昇給：年2回（年2回の人事評価により昇給の可能性あり） プレスリリース URL：  
<https://www.intloop.com/news/20250618/>

②ご入社日の時点で59歳を既に迎えられている方に関しましては、「契約社員」での採用・ご入社となります。  
(例)6月にエントリー。7月で59歳を迎える方で、入社予定日が8月の方

#### 共有資料:

---

