

アビームコンサルティング株式会社

戦略コンサルタント(人的資本経営・ポテンシャル)

戦略コンサルタント (人的資本経営/ポテンシャル)

賞与年2回支給

勤務地:

東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

勤務時間:

フレックスタイム制 (フレキシブルタイム 5:00~22:00)

標準労働時間帯:9:00~18:00 (休憩1時間)

1日の標準労働時間:8時間

※始業・終業時刻については、フレキシブルタイムの範囲内において従業員の決定に委ねます。

※管理監督者(シニアマネージャー、マネージャー、シニアエキスパート、エキスパート)については、所定労働時間に関する定めは適用されません。

休日:

完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始、慶弔休暇、年次有給休暇(初年度13日※入社月に応じて付与日数変動あり)、マタニティ休暇、配偶者出産休暇、子育て支援休暇、介護休暇、子の看護休暇、裁判員休暇 など

福利厚生:

各種社会保険完備、財形貯蓄制度、団体保険、退職金制度、企業型確定拠出年金、健康保険組合カフェテリアプラン、ワークライフバランス支援制度(育児支援、介護支援)、出産祝い金(第3子以降100万円)、資格取得支援制度など

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙または空間分煙された屋内喫煙所あり(事業所により異なる)

試用期間:

試用期間有(原則6ヶ月)

※試用期間中の労働条件は本採用時と同様

所定時間外勤務:

必要に応じて有り

昇給・昇格:

年1回(10月)

正規雇用者における キャリア採用比率:

2024年度 52.5%、2023年度 65.8%、2022年度 74.5%(公表日:2025年5月1日)

募集者名称:

アビームコンサルティング株式会社

備考:

職務変更の範囲:会社の定める業務に従事する。ただし会社規程に基づき出向を命じることがあり、その場合は 出向先の定める業務とする。 勤務地変更の範囲:会社の日本国内外の全ての事業所および会社の定める場所(リ モートワーク実施場所を含む)、将来的に出向を実施した場合は出向先の全ての事業所および出向先の定める場所 ※在宅勤務制度、リモートワーク制度あり

仕事についての詳細

■人的資本経営SUについて

我々は、経営や事業の戦略と連動した人的資本経営を表層的なもので終わらせず、実効性の高いものにしていく ことで企業価値を向上させ、クライアントが持続的な成長を遂げる事をゴールとする戦略ユニットとなります。

急速に変化する経営環境においてこのゴールを達成するためには、目先の利益だけを追い求めるのではなく、5年後、10年後の経営や事業戦略、企業が中長期的に掲げているビジョン達成のための戦略的な人材投資が必要不可欠です。 クライアントにとって本当に価値ある変革を起こすためにも、その価値創出の源である"人"を資本と捉え、戦略を組み立てることが最も重要であり、日本が失われた30年を抜け出すカギになると考えています。

そのため、我々は、人的資本経営の市場を確立するだけではなく、その価値を証明し、人的資本経営の手法の定着に向け、全業界のクライアント改革を手掛けるための戦略コンサルティング支援を行っています。

Youtubeでも人的資本経営について解説していますので、御覧ください。

https://youtu.be/zhYlunkT9BI?si=_sOzy4alkspZRaUK

■チームミッション

クライアントの変革テーマを実現させる事をチームのゴールとしており、戦略策定等の上流工程からオファリング開発、実装等の実行支援まで幅広い領域に携わっていただきます。将来的には、変革テーマを描き、オファリング開発などにも関与することが出来ます。

また、企業変革実現のためのカルチャー変革や社員エンゲージメント向上、企業の魅力を社内外へ伝えるエンプロイヤーブランディングを中心とした案件にも従事することが可能です。

■業務内容

- ·人的資本経営変革実現支援
- ・エンプロイヤーブランディング戦略策定及び施策実行支援

プロジェクト例

化学メーカー:経営統合に伴う人的資本経営ストーリー策定

自動車メーカー:人的資本開示にともなう中期人的資本経営ロードマップ策定 自動車部品メーカー:事業ポートフォリオ変革推進に伴う社員エンゲージメント向上支援

チームの特徴

このチームでは特に、中長期的な育成計画を立て、一人ひとりが急速に成長出来る機会を提供することを目指しています。一人一人のスキルや目指すキャリア、成長速度に応じて段階的にプロジェクトアサインを行うこと、また戦略立案や構想策定等の上流からプロジェクトマネジメント、データ活用等の幅広い領域について経験を積める機会が豊富にあります。 若手ながらも提案機会やPMの役割を任せることも多く、活躍次第で早期から上流案件の経験を積める点が魅力です。

【求める人物像】

高い論理的思考/仮説思考力をお持ちの方

未経験領域や難易度の高いテーマに対し、高いキャッチアップ能力を持って対峙出来る方 強いリーダーシップを 持ち、ステークホルダーを巻き込む力をお持ちの方

経験業務-必須要件

コンサルティングファームにおけるプロジェクトワークのご経験

事業会社での経営戦略や事業企画等の実務経験

経験業務-歓迎要件

人事戦略、人事制度、人事業務など組織や人材マネジメントに関する知識

プロジェクトリーダーとしてのご経験

デジタルスキルをお持ちの方

歓迎資格/スキル

ビジネスレベルの英語力

個人情報の取り扱いについて

1.プライバシー・ポリシー

当社では、個人情報の保護を確実に実践していくために、プライバシー・ポリシーを定めております。当社における個人情報の取扱全般に関する考えをご確認されたい場合には、プライバシー・ポリシーをご覧ください。 https://www.abeam.com/jp/ja/legal/privacy

2.個人情報保護管理責任者

職名:法務グループ統括部長

3.個人情報の利用目的

- ・採用選考のため
- ・採用選考及び内定を辞退された方、採用選考の結果不合格となった方に対して、当社から新たに採用選考に関するご案内を行うため
- ・採用選考に関する情報の調査・分析のため

4.個人情報の第三者提供

当社は、法令に基づく場合を除いて、ご本人様の同意なく個人情報を第三者に提供いたしません。

5.個人情報の取り扱いの委託

採用選考の対応業務について、上記の利用目的の範囲内において、当社の委託先選定基準を満たす協力会社(アビームシステムズ株式会社を含む。)に委託する場合があります。

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

アビームコンサルティング株式会社

https://www.abeam.com/jp/ja/inquiry/privacy

Tel: 03-6700-8800

アビームコンサルティング株式会社
英文商号:
ABeam Consulting Ltd.
代表者:
代表取締役社長 山田 貴博
設立年月日:
1981年(昭和56年)4月1日
従業員数:
8,278名 (2024年4月1日現在 連結)
資本金:
62億円
営業内容:
マネジメントコンサルティング
(経営診断・戦略立案・M&A・アライアンス)
ビジネスプロセス コンサルティング
(業務改革・組織改革・アウトソーシング)
ITコンサルティング
(IT戦略・企画立案・システム開発・パッケージ導入・保守)
アウトソーシング

連結売上高:

2024年3月期 1,408億円
2023年3月期 1,217億円
2022年3月期 991億円
拠点数:
29拠点(2024年4月1日現在)
提携パートナー拠点数:
132拠点(2024年4月1日現在)
子会社:
アビームシステムズ株式会社
関連会社:
株式会社住商アビーム自動車総合研究所
会社についての詳細:
この求人に候補者を紹介

