



Re-grit
Part
ners

株式会社Re-gritPartners

【東京】コンサルタント（損害保険・生命保険向け新チーム立ち上げ中核人材）

【東京】コンサルタント（損害保険/生命保険向け新チーム立ち上げ中核人材）

限定公開

■職位別年収

- ・ MD/P：2,100～3,300万円
- ・ D：1,500～2,030万円
- ・ EM：1,130～1,450万円
- ・ AM：900～1,100万円
- ・ SC：700～900万円

■月給

- ・ SC～D：48.3万～144.1万円（基本給35.8～106.9万＋固定残業代12.5～37.3万／45h分、超過分は追加支給）
- ・ MD/P：管理監督者

■賞与

年2回（2月・8月）

勤務地:

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

【交通】

「永田町駅」9a出口直結

「赤坂見附駅」より徒歩1分

※週3出社・週2リモートが基本

※アサインされるプロジェクトによりクライアント先常駐や出張の可能性あり

勤務時間:

勤務開始時間および終了時間帯：8:00～22:00（休憩1時間）

※始業及び終業時刻は労働者の決定にゆだねる

- ・A～AM：フレックスタイム制（みなし45h／コアタイム10:00～15:00）
- ・EM～D：フルフレックスタイム制（みなし45h／コアタイムなし）
- ・MD：管理監督者

休日:

完全週休2日制（土・日）、祝日 年次有給休暇（初年度10日 以降勤続年数に応じて付与日数変動あり）

福利厚生:

- ・社会保険完備
- ・交通費支給（上限5万円まで）
- ・給与改定年2回
- ・フレックスタイム制
- ・副業OK（申請制）
- ・社内研修／勉強会
- ・資格取得支援制度
- ・社員紹介奨励金
- ・社内表彰制度
- ・ピアボーナス制度（ポイントに応じ半期ごとに支給）
- ・定期健康診断
- ・インフルエンザ予防接種手当（配偶者・子供も対象）
- ・フリードリンク（コーヒー／水）
- ・オフィスグリコ設置
- ・ランチ会／アフタヌーンティー

...

職位一覧:

※上位職順

- ・ MD/P : Managing Director/Principal
- ・ D : Director
- ・ EM : Engagement Manager
- ・ AM : Associate Manager
- ・ SC : Senior Consultant
- ・ C : Consultant
- ・ A : Analyst

従事すべき業務の変更の範囲:

- ・ 雇入れ直後：配属先に関する業務一般
- ・ 変更の範囲：会社が定める業務

就業場所の変更の範囲:

- ・ 雇入れ直後：本社及び自宅
- ・ 変更の範囲：会社の定める場所(テレワークを行う場所を含む)

仕事についての詳細

ポジションの魅力

損害保険・生命保険業界向けの 新チーム立ち上げに中核メンバーとして参画 大手保険会社と 100%直取引、戦略策定から実行支援まで裁量大きく関与可能

プロフェッショナルファーム出身の強力な人材が集結

彼らと近い距離でコラボレーションしながら、最前線の知見を吸収できる環境 立ち上げフェーズだからこそ、「自分の強み＝チームの強み」として組織や案件拡大に直結 保険業界の変革（AI活用・新規事業・BPO・海外展開等）をリードする実践機会

採用背景

当社の損害保険/生命保険会社向けのコンサルティングサービスは、大手企業から高い評価を得ており、今後さらに当社の代表的なサービスへと成長させていく予定です。しかし、増加する案件に対応し、リードできる人材が不足しているのが現状です。このポジションは、こうした課題に応え、クライアント企業の成長を支えるリーダーシップを発揮できる方を募集します。

仕事内容

戦略から業務改革、テクノロジー導入までワンストップでサービス提供します。

プロジェクト事例

- ・ 大手損害保険会社 事故防止AIソリューションの新規事業立案支援
- ・ 大手損害保険会社 海外向けヘルスケアサービス新規事業立上支援
- ・ 大手損害保険会社 バックオフィス業務BPO支援
- ・ 大手損害保険会社 新サービス拡販におけるアライアンス開拓支援
- ・ 大手損害保険会社 セキュリティ評価改革支援
- ・ 大手生命保険会社 取引モニタリング/顧客リスク評価自動化システム開発支援

応募条件

求める経験

【必須】

以下いずれかの経験を有する方

- ・ コンサルティングファームでの実務経験
- ・ 損害保険または生命保険会社での5年以上の業務経験

【歓迎】

- ・ 保険バリューチェーン（営業・保全・損害等）に関する実務経験
- ・ デジタル戦略や新規事業の立案経験
- ・ 複数名のチームを率いたプロジェクトマネジメント経験

求める人物像

- ・ 課題を論理的に整理し、解決策を提示して関係者を巻き込める方
- ・ 主体性と当事者意識を持ち、CxOや社内外ステークホルダーと積極的に連携できる方
- ・ 新しい事業や組織の立ち上げに挑戦したい方
- ・ 将来的にプリンシパル投資やVC投資など、事業創造にも関与したい方

会社名

株式会社Re-gritPartners

代表者名:

山本 智史

設立年月:

2017年8月7日

事業内容:

コンサルティングビジネス

(Strategy / Management / Technology / Career Frontier Service)

資本金:

100,000,000円

所在地:

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

アピールブック:

<https://onl.tw/YC1ZbKn>

会社についての詳細:

リグリットパートナーズとは

Re-grit Partners（リグリットパートナーズ）は、個が起点となり世界を変革する「プロフェッショナル」を輩出することを使命に、2017年に各業界のトッププロフェッショナルが集結して設立された総合コンサルティングファームです。Vision「CxO firm（1,000人のCxOを輩出する）」を掲げ、個の変革を通じて社会に価値を提供しています。

英 Financial Times と独 Statista が共同実施する「High-Growth Companies Asia-Pacific」では、Management Consulting部門において3年連続で日本1位を獲得。業界でもトップクラスの成長を遂げています。

設立以来、すべての案件を100%プライムで受託し、戦略策定からデジタル活用までをシームレスに支援。平均売上高7,000億円超のエンタープライズ企業を中心に、累計約800件のプロジェクトを成功に導いてきました。

■業績

・FY22: 30億円 FY23: 39億円 FY24: 53億円 FY25: 73億円

■社員数

・約450名（2025年8月現在）

当社の特徴について

当社の最大の特徴は「個の能力を徹底的に磨く」仕組みとカルチャーにあります。独自の能力開発制度「コンサルティング+1」では、本業のプロジェクトワークに加えて、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計などの社内取り組みに参画可能。大手ファームでは得られない「会社創り・事業創造への実践経験」や、多様なプロフェッショナル同士が自由にコラボレーションする機会を通じて、事業を推進できる人材を育成します。こうした取り組みや成長が評価され、数多くのアワードを受賞しています。

▼受賞例

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

「就活口コミアワード2025」2年連続最高賞受賞

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング（27卒春期）」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」 Management Consulting部門で3年連続日本一

※リグリティパートナーズの詳細はこちら

この求人に候補者を紹介

