

株式会社オープンハウスグループ

【OHG・首都圏】リスク管理部 リスク管理担当者

年収5,000,000円~8,000,000円

月給36万円以上+賞与(年2回)

※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定

【内訳】

月給360,000円~500,000円

基本給:275,600円~382,800円

固定残業代:84,400円~117,200円(みなし残業時間40時間相当分)

勤務地:

東京都千代田区丸の内二丁目7番2号 JPタワー 20階

勤務時間:

9:00~18:00 (休憩60分) 所定労働時間8時間

休日:

年間休日110日(完全週休二日制・土日)+計画有給休暇5日+特別休暇3日で実質年間休日118日

入社後の変更範囲:

業務内容:当社グループの業務全般

勤務場所:当社グループの拠点全般

仕事についての詳細

案件概要

急成長企業のリスクマネジメントに参画し、キャリアアップ! 人事領域を中心とするリスク管理の対応と予防に 関する業務に従事して頂きます。

本社にて、以下業務をご担当頂きます

- ■従業員との個別紛争の対応補佐
- ■各事業所への労働基準監督署の臨検対応補佐(資料準備等)
- ■働き方改革の推進補佐
- ■休職者との面談(休職から復帰までのサポート)
- ■退職者との面談(退職理由の聴取から事務手続きへの橋渡し)

業務経験

【必須】

・事業会社において人事関係の企画・運営経験(労務・採用・企画等業務内容問わず)

または法務・コンプライアンスに関する業務経験を有する方

・一般的な年齢以上の責任と裁量のある業務に従事することを望んでいる方

【求める人物像】

- ■責任・権限・処遇に対して貪欲な方
- ■自ら課題設定を行い、考え、実行できる方



5.990名(2025年3月末時点)

福利厚生:

- ・通勤手当
- ・賞与(6月、12月)
- ・四半期表彰制度

(昇給・昇格の機会は年4回※間接部門は年2回)

- · 各種表彰制度
- · 資格取得報奨金制度
- ・宅建士資格補助
- ・住宅支援制度(住宅購入の支援金として上限200万円を支給)
- ・慶弔見舞金制度
- ·LDH休暇(生理休暇)
- ・産休育休制度
- ・出産祝い金制度(勤続5年以上、第一子20万円、第二子30万円、第三子100万円)
- ・企業主導型保育園との提携
- ・その他ダイバーシティに関わる取り組み
- ・定期健康診断
- · 生活習慣病健診
- ・人間ドック
- ・婦人科検診
- ・インフルエンザ予防接種
- ・医師の無料相談サービス
- ・妊活コンシェル制度
- ・ストレスチェック制度
- ・安全衛生委員会の設置
- ・ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置
- ・確定拠出年金
- ・従業員持株会
- ・介護支援制度

グループ企業:

(株)オープンハウス
戸建及び米国不動産の販売
株オープンハウス・ディベロップメント
戸建及びマンションの開発等
(株)オープンハウス・アーキテクト
戸建及びマンション等の建築請負
(株)ホーク・ワン
戸建の開発
㈱オープンハウス・リアルエステート
収益不動産の販売
(株)オープンハウス・プロパティマネジメント
不動産の管理
株アイビーネット
不動産購入資金の融資
(株)おうちリンク
銀行代理業
(株)群馬プロバスケットボールコミッション
「群馬クレインサンダーズ」運営会社
(株)プラスディー

広告クリエイティブの企画・制作業務

(株)オープンハウス不動産投資顧問

不動産アセットマネジメント事業

㈱プレサンスコーポレーション

ワンルーム及びファミリーマンション等の開発

㈱メルディア

戸建分譲事業および注文住宅・請負事業等

㈱オープンハウス・オペレーションズ

グループ内委託業務(特例子会社認定申請中)

■海外

Open House Realty & Investments, Inc. Open House Texas Realty & Investments LLC Open House Atlanta Realty & Investments LLC Sachi Hawaii - Pacific Century Properties LLC

旺佳建築設計諮順詢有限公司

会社についての詳細:

◆2023年9月期売上高 1 兆円を突破! 翌年24年度9月期決算も売上高二桁伸長と圧倒的!「不動産業界 日本一」を目指し、さらなる加速をしていきます!

■会社紹介

オープンハウスグループは「不動産業界4位」の総合不動産ディベロッパーです。 オープンハウスグループの前身であるオープンハウスは1997年に創業。 2013年の上場から成長をし続けており、売上高は12期連続で過去最高を更新、売上高13倍・営業利益で11倍まで拡大。

2024年9月期の売上高は1兆2,958億円(前期比: 112.8%) 営業利益1,190億円、自己資本比率37.3%、ネットD/Eレシオ0.6倍と健全な財務状況を維持しながら、今後も事業領域のさらなる拡大と、M&Aを含めた投資を3年で5,000億を計画、順調に推移しています。

■事業説明

主力事業として、下記4事業を展開しています。

①戸建住宅事業

「便利地、好立地。」のテレビCMでお馴染み、都心部で圧倒的なシェアを誇る戸建住宅事業

②マンション開発事業

全国分譲マンション供給戸数 4年連続 No.1 のマンション開発事業 (東京23区供給棟数も4年連続 No.1)

③収益不動産事業 (ソリューション事業)

売上高2,000億円に迫り、引渡件数400件越えの収益不動産事業(ソリューション事業)

④アメリカ不動産事業(ウェルス・マネジメント事業)

管理棟数5,600戸を越え、売上高1,000億円に迫るアメリカ不動産事業(ウェルス・マネジメント事業)

さらなる事業領域拡大の1つとして、 戸建住宅事業では自社で一気通買で用地仕入れ〜設計・施工をしていますが、設計・施工に関わる建設事業部では新事業として「戸建てのリフォーム事業」「木造アパート事業」を開始しました。

その他、会社規模拡大により「バックオフィス職」も幅広いポジションがございます。 当社の目標である「不動産業界日本一」を共に目指していける人材を募集しています!

★採用ホームページ

★2024年9月期決算説明資料

★「社員の士気」が高い企業 第1位「1300万件のクチコミでわかった超優良企業」

