

アビームコンサルティング株式会社

コンサルタント(Sports&entertaiment)【顧客価値創造SU所属】

コンサルタント(Sports&entertaiment)【顧客価値創造SU所属】

賞与年2回支給

勤務地:

東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

勤務時間:

フレックスタイム制(フレキシブルタイム 5:00~22:00)

標準労働時間帯:9:00~18:00 (休憩1時間)

1日の標準労働時間:8時間

※始業・終業時刻については、フレキシブルタイムの範囲内において従業員の決定に委ねます。

※管理監督者(シニアマネージャー、マネージャー、シニアエキスパート、エキスパート)については、所定労働時間に関する定めは適用されません。

休日:

完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始、慶弔休暇、年次有給休暇(初年度13日※入社月に応じて付与日数変動あり)、マタニティ休暇、配偶者出産休暇、子育て支援休暇、介護休暇、子の看護休暇、裁判員休暇 など

福利厚生:

各種社会保険完備、財形貯蓄制度、団体保険、退職金制度、企業型確定拠出年金、健康保険組合カフェテリアプラン、ワークライフバランス支援制度(育児支援、介護支援)、出産祝い金(第3子以降100万円)、資格取得支援制度 など

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙または空間分煙された屋内喫煙所あり(事業所により異なる)

試用期間:

試用期間有(原則6ヶ月)

※試用期間中の労働条件は本採用時と同様

所定時間外勤務:

必要に応じて有り

昇給・昇格:

年1回(10月)

正規雇用者における キャリア採用比率:

2024年度 52.5%、2023年度 65.8%、2022年度 74.5%(公表日:2025年5月1日)

募集者名称:

アビームコンサルティング株式会社

備考:

職務変更の範囲:会社の定める業務に従事する。ただし会社規程に基づき出向を命じることがあり、その場合は 出向先の定める業務とする。 勤務地変更の範囲:会社の日本国内外の全ての事業所および会社の定める場所(リ モートワーク実施場所を含む)、将来的に出向を実施した場合は出向先の全ての事業所および出向先の定める場所 ※在宅勤務制度、リモートワーク制度あり

仕事についての詳細

組織について

「スポーツ、エンターテインメントの世界に新しい価値を創出し、人々に夢や感動を与える」ことをMissonに、新規事業開発や戦略策定・実行支援を中心にABeamの総合力を活かしたコンサルティングサービスを提供しています。一般的な"スポーツ・エンターテインメント業界"のステークホルダーだけでなく「スポーツ/エンタメ×〇〇」に取り組みたい他業界のプレイヤーもサービス提供の範囲であり、新たな事業価値を創造するためにメガベンチャーやスタートアップとの協業も行いながら活動を推進しています。

入社後のアサイン想定プロジェクト

- ・新規事業開発支援:パーパスドリブン(社会変革視点)や"顧客"視点を重要視するなど、コンシューマービジネス業界特有のアプローチでクライアントともに事業を創出
- ・戦略策定支援:新規事業開発と同様に業界特性を考慮したアプローチで、実現性に拘った戦略を策定
- ・営業改革支援:チーム・リーグなどコンテンツホルダーにおけるスポンサー獲得営業の改革、スポンサー営業活動自体の支援
- ・実行支援:各プロジェクトに対する実行計画策定、立ち上げ準備(業務設計含む)、運用フォローなどの実行支援

〈新規事業開発支援〉

エンターテインメント企業:ダンススキルのスコア化を行う共同事業開発 スポーツリーグ:コロナ禍を踏まえた 健康管理・コミュニケーションツール構築

スポーツ団体:新規事業案検討・実行計画策定

〈戦略策定支援〉

スポーツ庁:中央競技団体の経営力強化推進事業

スポーツ統括団体:スポーツ事業運営の経営企画支援

スポーツ競技団体:普及戦略および中期経営計画策定支援

スポーツ推進企業:スタジアムソリューションの展開戦略策定支援

スタートアップ企業:ミッション・ビジョン・バリュー策定支援

エンターテインメント企業:DX推進支援

〈営業改革支援〉

スポーツクラブ:SFA導入によるスポンサー営業改革

スポーツクラブ:営業戦略策定支援

スポーツクラブ:ビジネス価値を創造するスポンサー営業活動推進

求める人材像

■新規事業創造、経営課題・業務課題の解決、テクノロジーの活用を通じて、スポーツ・エンターテインメント業界に変革をもたらすコンサルティングに従事したい方 ■先進性・独創性ある前例のないチャレンジを楽しむことができ、問題解決のプロフェッショナルとしてクライアントが抱える課題に対して最後まで諦めずに考え抜く姿勢をお持ちの方

経験業種

経験業種は問いません。

経験業務領域

62億円

営業内容:

下記いずれかのご経験を求めています。
■戦略/業務/IT系などの各種コンサルティング経験
■CRM(マーケティング・顧客戦略・営業戦略など)に関するご経験
■経営企画・製品企画・事業企画・営業戦略立案経験
経験業務-必須要件
■戦略/業務/IT関連のコンサルティング経験を有する方
■事業企画、経営企画、マーケティングなどのご経験をお持ちで、戦略立案から業務に取り組める方
個人情報の取り扱いについて
会社名
アビームコンサルティング株式会社
英文商号:
ABeam Consulting Ltd.
代表者:
代表取締役社長 山田 貴博
設立年月日:
1981年(昭和56年)4月1日
従業員数:
8,278名 (2024年4月1日現在 連結)
資本金:

(経営診断・戦略立案・M&A・アライアンス) ビジネスプロセス コンサルティング (業務改革・組織改革・アウトソーシング) ITコンサルティング (IT戦略・企画立案・システム開発・パッケージ導入・保守) アウトソーシング 連結売上高: 2024年3月期 1,408億円 2023年3月期 1,217億円 2022年3月期 991億円 拠点数: 29拠点(2024年4月1日現在) 提携パートナー拠点数: 132拠点(2024年4月1日現在) 子会社: アビームシステムズ株式会社 関連会社: 株式会社住商アビーム自動車総合研究所 会社についての詳細:

