



アビームコンサルティング株式会社

戦略コンサルタント(コンシューマー)【商社・コンシューマービジネスユニット】

戦略コンサルタント(コンシューマー)【商社・コンシューマービジネスユニット】

賞与年2回支給

勤務地:

東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

勤務時間:

フレックスタイム制（フレキシブルタイム 5:00～22:00）

標準労働時間帯：9：00～18：00（休憩1時間）

1日の標準労働時間：8時間

※始業・終業時刻については、フレキシブルタイムの範囲内において従業員の決定に委ねます。

※管理監督者（シニアマネージャー、マネージャー、シニアエキスパート、エキスパート）については、所定労働時間に関する定めは適用されません。

休日:

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、慶弔休暇、年次有給休暇（初年度13日※入社月に応じて付与日数変動あり）、マタニティ休暇、配偶者出産休暇、子育て支援休暇、介護休暇、子の看護休暇、裁判員休暇 など

福利厚生:

各種社会保険完備、財形貯蓄制度、団体保険、退職金制度、企業型確定拠出年金、健康保険組合カフェテリアプラン、ワークライフバランス支援制度（育児支援、介護支援）、出産祝い金（第3子以降100万円）、資格取得支援制度 など

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙または空間分煙された屋内喫煙所あり（事業所により異なる）

試用期間:

試用期間有（原則6ヶ月）

※試用期間中の労働条件は本採用時と同様

所定時間外勤務:

必要に応じて有り

昇給・昇格:

年1回（10月）

正規雇用者における キャリア採用比率:

2024年度 52.5%、2023年度 65.8%、2022年度 74.5%（公表日：2025年5月1日）

募集者名称:

アビームコンサルティング株式会社

備考:

職務変更の範囲：会社の定める業務に従事する。ただし会社規程に基づき出向を命じることがあり、その場合は出向先の定める業務とする。勤務地変更の範囲：会社の日本国内外の全ての事業所および会社の定める場所（リモートワーク実施場所を含む）、将来的に出向を実施した場合は出向先の全ての事業所および出向先の定める場所

※在宅勤務制度、リモートワーク制度あり

仕事についての詳細

組織について

当社では経営戦略として、クライアントサービスにおける共創による価値創出サイクルを確立、事業ポートフォリオ変革の推進と事業ポートフォリオ経営を強化し、継続的な成長基盤構築を実現することを目的に新中期経営戦略「Strategy2027」を掲げています。

この経営戦略をさらに加速させるため、2024年4月より組織を「戦略コンサルティング事業/ソリューションコンサルティング事業/アウトソーシング事業」へと再編しました。

これにより、商社・コンシューマービジネスユニットは、戦略コンサルティング事業を担うビジネスユニットの一つとなりました。

商社・コンシューマービジネスユニットについて

商社・コンシューマービジネスユニットでは総合商社・専門商社・卸・小売り流通・食品飲料・消費財業界のクライアント企業に対して、既存事業の収益力向上と新たな価値の創造、ならびに、それらを両立し、支えるグループグローバル全体での経営基盤の高度化に向けた戦略の立案から変革実現までの戦略コンサルティングを提供しています。

業務内容

移り変わりの激しい消費者の価値観やライフスタイル、購買行動に対応すべく、新たな顧客体験の創造や生産性向上支援、国内に留まらずグローバル全体の成長戦略策定等業界全体の変革支援を行っています。特にアビームのコンシューマーチームは商社チームと連動しているため、個社の改革のみならず、大きなエコシステムの中でよりスケールの大きな変革支援に携わること出来る点が特徴となります。

コンシューマー領域における注力コンサルティングテーマは以下の通りです。

① D2C（ダイレクト トゥ コンシューマー）ビジネス改革

② バリューチェーン創造

③ ビジネスモデル変革

④ 人的資本経営

入社後のアサイン想定プロジェクト

下記は一例ですが、入社後想定されるアサインプロジェクトとなります。特定の領域にとどまらず、幅広い業界の変革テーマに携わることが可能です。

① D2C（ダイレクト トゥ コンシューマー） ビジネス改革 ・ データ&AIを梃子にした顧客サービス・プロダクトの高度化

- ・デジタルを活用した顧客体験の最適化
-

② バリューチェーン創造

- ・共同利用やアライアンスを活用したデマンドチェーン創造
-

- ・共同利用やアライアンスを活用したサプライチェーン創造
-

③ ビジネスモデル変革

- ・リアル店舗の人流を活用した新たなビジネスモデル構築
-

- ・新事業開発のためのデューデリジェンス・ファイナンス
-

- ・既存事業から新事業への事業ポートフォリオ変革管理
-

④ 人的資本経営

- ・新事業への転換に伴う人的資本経営の構想・実現
-

- ・新事業への転換に伴う人的資本のリスクリングと再配置
-

求める人材像

■特定の領域に閉じる事なく、総合商社・専門商社・卸・小売り流通・食品飲料・消費財業界のクライアント企業へのコンサルティングサービスを通じて、日本の産業全体の競争力強化、グローバル化推進に寄与し、今後、中長期での日本経済の更なる成長に貢献したいと考えている方。

■幅広い業界の様々なコンサルティングノウハウを活用し、クライアント企業と協業しながら、事業主体として新たなビジネス/サービスの開発、収益化を推進する業務に従事したい方

■経営課題の解決に向けて、クライアント企業の戦略/改革構想の策定から実行支援まで一気通貫に関与し、継続的な企業価値向上に貢献する業務に従事したい方

経験業務-必須要件

<共通>

日本語での複数年の業務経験

<マネージャ以上>

■コンサルティングファーム・シンクタンク・システムインテグレーターにおいて、プロジェクトマネージャーもしくはチームリーダーとしての複数年の業務経験

<シニアコンサルタント・コンサルタント>

■コンサルティングファーム・シンクタンク・システムインテグレーターにおける複数年の業務経験

■小売り流通・食品・消費財業界に限らない事業会社において、経営企画部門、事業企画部門、物流部門、マーケティング部門、財務・会計部門、IT・DX部門などでオペレーションやシステム改善などの企画や事業開発、全社横断プロジェクト推進の複数年の業務経験

経験業務-歓迎要件

<マネージャ以上>

■小売流通・食品飲料・消費財業界の知見

<シニアコンサルタント・コンサルタント>

■小売り流通・食品・消費財業界クライアント向けの業務経験

■総合商社・専門商社・卸業界での業務経験

歓迎資格/スキル

・英語（ビジネスレベル）※グローバルプロジェクトへの参画や駐在の機会あり

個人情報の取り扱いについて

会社名

アビームコンサルティング株式会社

英文商号:

ABeam Consulting Ltd.

代表者:

代表取締役社長 山田 貴博

設立年月日:

1981年（昭和56年）4月1日

従業員数:

8,278名（2024年4月1日現在 連結）

資本金:

62億円

営業内容:

マネジメントコンサルティング

(経営診断・戦略立案・M&A・アライアンス)

ビジネスプロセス コンサルティング

(業務改革・組織改革・アウトソーシング)

ITコンサルティング

(IT戦略・企画立案・システム開発・パッケージ導入・保守)

アウトソーシング

連結売上高:

2024年3月期 1,408億円

2023年3月期 1,217億円

2022年3月期 991億円

拠点数:

29拠点（2024年4月1日現在）

提携パートナー拠点数:

132拠点（2024年4月1日現在）

子会社:

アビームシステムズ株式会社

関連会社:

株式会社住商アビーム自動車総合研究所

会社についての詳細:

-

この求人に候補者を紹介

