



## 株式会社Sales Marker

### 【Recruit Marker】フィールドセールス

---

#### 【Recruit Marker】フィールドセールス

---

#### 成果に応じたインセンティブ支給あり

---

※あくまでも目安であり、ご本人のご経験・スキルを考慮の上、決定いたします。

#### 勤務地:

・ハイブリッドワーク

#### 勤務時間:

・フルフレックスタイム制

#### 休日:

#### 完全週休2日制（休日は土日祝日）

---

年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

#### 年間休日日数125日

---

#### 福利厚生:

■健康診断 Medical checkup

---

■通勤手当 Travel allowance

---

#### 全額支給

---

■その他 Others

---

高性能 Mac book 貸与

---

書籍購入手当 Wantedly Perkの利用

---

Perk（パーク） | 従業員が喜ぶ福利厚生パッケージサービス

---

Uber Eatsクーポン付与

---

リゾートワークス | 出張やプライベートの旅行のサービス

---

※対象者:役員、正社員のみ

#### 加入保険:

## All types of insurances

---

各種保険完備（健康保険・厚生年金・労災保険・雇用保険）

---

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

---

試用期間:

6ヶ月（試用期間中の条件変更なし）

---

### 仕事についての詳細

◆ポジション概要 Recruit Markerは、キャリアインテントに基づいた“インテントリクルーティング”を可能にする、国内初のHRテックSaaSです。AI技術を活用し、これまでアプローチできなかった「潜在層」を可視化・獲得可能にすることで、企業の採用成功を革新します。このポジションでは、成長フェーズにあるRecruit Markerの価値を、HR課題を抱える企業に対して提案・導入をリードいただく役割を担っていただきます。ターゲットは主にミドル～エンタープライズ規模の法人。フィールドセールスとして、顧客の採用戦略の本質に向き合いながら、プロダクトの市場拡大に貢献していただきます。

【社員紹介】関わる人全員の“インテントライフ”を実現するセールスリーダー | 株式会社Sales Marker  
Recruit Marker事業本部長 梅村 和希 ; [https://www.youtube.com/watch?v=ArvubIJG\\_FY](https://www.youtube.com/watch?v=ArvubIJG_FY)

【国内HRTech初】『Recruit Marker』が「シーケンス機能」を正式リリース ;  
<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000186.000097462.html>

### 業務内容

---

課題ヒアリング～提案～クロージングまでの法人営業全

---

大手～中堅企業の経営・人事層へのコンサルティブな提案活

---

商談プロセスの改善、ナレッジ蓄積、セールスオペレーションの設 マーケ・CS・PdMなど社内ステークホルダーと連携したアカウント攻 顧客の声を開発チームへフィードバックし、プロダクト改善にも貢献

### ポジションの魅力

---

次世代の採用手法「インテントリクルーティング」を広げるチャレンジ 転職顕在層ではなく、キャリア志向に基づいた採用を実現する革新的アプローチ 従来のHR業界とは異なる、マーケティング起点の採用提案が可能 SaaS × HRの成長領域で、エンタープライズセールスの経験を活かせる 特にHR課題を複雑に抱える大手企業とのディープな提案活動が可能 複数チャネルを活用したスカウト戦略やデータドリブンなアプローチが強み 裁量のある環境で、セールス戦略の立案・実行に深く関われる 型が決まりきっていないフェーズだからこそ、営業組織を形作る経験ができる 単なる営業ではなく、「採用を変える」側に立てるやりがい

必須スキル・経験

法人営業経験（3年以上）

課題解決型／高単価のソリューション型営業の経験

HR領域やSaaSプロダクトへの興味・関心

これまで高い実績を残されてきた経験

歓迎スキル・経験

HR系サービス（特に中途領域）での営業経験

エンタープライズ向けのセールス経験

営業戦略・プロセス設計・チーム立ち上げなどの経験

求める人物像

既存の採用手法に疑問を持ち、より良い手段を広めていきたい方 顧客の深層的な課題に向き合い、本質的な提案をしたい方 変化や仮説検証を楽しみながら、自走できる方

## 会社名

株式会社Sales Marker

設立年月:

2021年7月29日

本社所在地:

〒150-6032

東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー32F

資本金:

1億円

従業員数:

336名（取締役+業務委託を含む）

会社についての詳細:

-

この求人に候補者を紹介

