

# 株式会社日立製作所

# 東北エリア大手電力顧客向けの情報・制御システムに対する営業

東北エリア大手電力顧客向けの情報・制御システムに対する営業 NEW!

### 職務内容:

【配属組織名】

東北支社 電力システム営業部 電力システム第二グループ

### 【配属組織について(概要・ミッション)】

東北支社は総勢100名ほどが在籍しており、営業は約80名ほど活動しています。 中でも今回の募集の電力システム営業部約23名の構成からなっており、20・30代の若手の方も多く、年齢構成比の取れたチームで営業活動に注力頂けます。

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

# 【携わる事業・ビジネス】

お客さまの多様化するエネルギー事業のニーズを捉え、協創を通じて新しい価値を提供する

### 【サービス・製品】

先進のITと高度なOT、高信頼のプロダクトを掛け合わせた新たなソリューション提供(下記例) ・設備の老朽化、災害対応など、安全性と安定供給を維持するレジリエンスの強化 ・再生可能エネルギーの活用といった、環境保全のための脱炭素化

### 【募集背景】

日立製作所東北支社は、社会に貢献すべく東北全域のお客様に電力エネルギー、社会インフラ、情報システム等の様々な社会インフラ、製品・サービスを提案・提供しております。 近年、特に電力業界では電力システム改革、送配電分離による事業再編など大きく変化しており、この大きな変化に対応したインフラの整備、各種改革に向けた大胆な新しいシステム構築が早急且つ益々求められています。 お客様のニーズに対し、新しい価値創出を一緒になって考えて頂ける営業人財を募集します。是非、積極的なご応募をお待ちしております。

### 【職務概要】

顧客の中長期ビジョン「東北初のスマート社会実現」に向け、情報・制御システムのソリューション営業を展開頂きます。 電力供給事業の構造改革やスマート社会の実現に向けた事業へとビジネスモデルを転換する上でのお悩みなどを伺い、日立製作所として最適なサポート出来る施策を実行していきます。 営業の課題解決型スキルを磨くチャンスを活かしたい方に魅力的な環境です。

### 【職務詳細】

東北エリア大手顧客向けの拡販および協創事業の推進を行って頂きます。

### 【期待する役割・責任】

①情報収集~受注戦略~営業活動の一連の活動の中で果敢にチャレンジ ②社内外のステークホルダー (顧客・SE・設計者等) との良好な関係構築を行い、協調性ある営業活動を推進

#### ③ターゲット案件必注に向けた活動を完遂

### 【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

地域に密着した、地域ならではの社会貢献が出来、お客様とも近い距離で課題解決が出来ます。 東北支社(宮城・青森・秋田・岩手・山形・福島)で100名程度と規模感も丁度良く、チームで成果を出せるようにOJTも充実しています。

#### 【働く環境】

①電力システム第二グループ:部長代理1名、主任5名、担当2名で平均年齢33歳。 メンバーは明るく積極的な人財が多く、社内外の関係部門との会話も活発です。②働き方:出社がメインとなりますが、在宅勤務を併用しており、顧客先を訪問する頻度や出張も多くあります。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

#### 応募資格

### 【必須条件】

- ・ソリューション提案営業のご経験をお持ちの方(目安:2年以上)
- ・熱意を持ち、積極的に顧客と深耕を図れる方
- ・粘り強く仕事に取り組める方
- ・Office製品(Excel、Word、Power Point)基礎スキル

### 【歓迎条件】

- ・IT商材の提案営業のご経験をお持ちの方
- ・自動車運転免許を取得された方

### 【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

# 【全職種共通(日立グループコア・コンピテンシー)】

- ・People Champion(一人ひとりを活かす): 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを 最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・Customer & Society Focus (顧客・社会起点で考える): 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・Innovation(イノベーションを起こす): 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

### 【その他職種特有】

### 安全と誠実:自身や他者のために正しいことを迷わず行う

チャレンジ (開拓者精神): 迅速に行動し、成功に向けて失敗から学ぶ カスタマー・フォーカス (誠): 顧客に共感し、協働してイノベーションを創出する コラボレーション (和): 敬意を持って、積極的に発言し、他者の意見を真摯に聞く 成長: 自身や他者、組織の成長を貪欲に求める

#### 【最終学歴】

### 学歴不問

#### 待遇:

【想定ポジション】

# 【給与】

■想定月給:269,000~448,000円

■想定年収:4,900,000~7,600,000円

# 【勤務時間】

9:00~17:30 (実働7時間45分、休憩45分)

※事業所によって時間帯が異なる場合あり。

# その他採用条件についてはこちら

# 【更新日】

# 2025年9月1日

### 勤務地:

日立製作所 東北支社

宮城県仙台市青葉区一番町四丁目1番25号 JRE東二番丁スクエア

### 備考:

【対象年齢】

# 25~33歳

