



## 株式会社タナベコンサルティンググループ

### 【IT領域経験者向け】スペシャリスト ・ コーポレートファイナンス ・ IT×会計領域【東京】

---

【IT領域経験者向け】スペシャリスト / コーポレートファイナンス ・ IT×会計領域【東京】

#### 限定公開

---

【 求 人 票 URL 】 ※ 候 補 者 様 へ の 展 開 可 で す 。  
[https://hrmos.co/pages/tanabeconsulting/jobs/2025\\_C000EX2](https://hrmos.co/pages/tanabeconsulting/jobs/2025_C000EX2)

※どちらかというとIT領域のスペシャリスト向けに作成しております。 会計領域にも知見ある方向けには、以下の求人もございますので、 志向性に合わせてご提示ください。  
[https://hrmos.co/pages/tanabeconsulting/jobs/2025\\_C000EX1](https://hrmos.co/pages/tanabeconsulting/jobs/2025_C000EX1)

※本質的には同じ求人としてお取り扱いください。 各1名の採用ではございません。

#### 【前求人情報からの変更・更新内容】

---

なし

---

賃金形態 : 年俸制

---

月給 : 667,400円～1,083,700円

---

\*時間外手当134,000円～217,000円を含む

---

時間外手当：有 \*30時間分は固定支給、30時間超の場合は別途支給

通勤手当 : 当社規程に基づき支給

---

＊通勤は公共交通機関の利用としマイカー通勤不可

---

賞 与 : 会社業績に応じて支給される場合がある

---

勤務地:

東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング9F

---

雇入れ直後 : 株式会社タナベコンサルティング 東京本社

---

変更の範囲 : 本社および全国の本部・支社の事業部 ＊グループ会社含む

勤務時間:

勤務時間 : 8:45 ～ 17:15

---

所定労働時間 : 7時間30分

---

休憩 : 60分 ＊11:25～12:25の固定

---

時間外労働 : 有

---

休日:

完全週休2日制:122日(土曜/日曜/祝日/GW/年末年始)

＊社内カレンダーに基づく

---

有給休暇 : 10日(入社時期で異なります)から最大20日 付与  
度、福祉有給休暇制度

＊有給休暇計画付与制

その他特別休暇: 有

---

福利厚生:

退職金制度

---

社員持株会

---

財形貯蓄制度

---

健康診断（年2回受診可）

---

総合福祉団体定期保険

---

ベネフィットステーション（福利厚生代行サービス）

---

外部健康相談サービス

---

加入保険:

各種社会保険完備（健康・厚生・雇用・労災）

---

受動喫煙対策:

受動喫煙対策あり（商業施設指定の喫煙所による分煙）

---

仕事内容:

雇入れ直後：上記記載内容

---

変更の範囲：グループ会社含む業務全般

---

配属先予定:

株式会社タナベコンサルティング 東京本社

---

その他制度:

・ハイブリッドワーク制度について

テレワーク：週2回まで実施可

---

シフトワーク：上長と相談の上、以下の勤務時間も可  
～18:30

8:00～16:30 / 9:30～18:00 / 10:00

・オフィスカジュアル：有

・各種教育制度：<https://tanaberecruit.com/education/>

## 仕事についての詳細

### TCGの経営コンサルティングについて

「経営コンサルティング」がまだ日本で一般的でなかった1957年に、私たちは「日本には企業を救う仕事が必要だ」という創業者の志から誕生しました。創業者田辺昇一は、自身が勤めていた会社の倒産を経験し、「会社が倒産することで、あらゆるステークホルダーが路頭に迷う」「どんな企業にも命があり、潰してはならない」という原体験から、この志を持つに至りました。以来、私たちは企業を救う医師「ビジネスドクター」として、多くの企業をご支援してまいりました。

当社が提供する経営コンサルティングとして、成長戦略を立案・推進する「ストラテジー&ドメイン」、DX戦略を立案・実装させる「デジタル・DX」、人的資本経営を実装させる「HR」、企業価値向上を実現する「ファイナンス・M&A」、ブランドの本質的価値を高める「ブランド&PR」等を展開しております。これらの5領域は全て、主要な顧客である社長や経営者、リーダーが悩む経営課題であり、私たちはそれらを全てカバーしています。そして、これらの各経営コンサルティングにおいて、経営の上流であるパーパスや戦略の策定から現場におけるオペレーションまで、経営を一気通貫で支援することが可能です。

当社における業界の立ち位置・強みについては以下も併せてご確認ください。初めてのTCG <https://www.tanabeconsulting-group.com/ir/first-tcg>

### コーポレートファイナンスコンサルティング事業紹介

財務・資本・ガバナンス・マネジメントなどの視点から、持続可能な経営システムを構築し、企業価値の最大化をサポート。企業の成長性と持続性の両面をサポートするCFO（チーフ・ファイナンシャル・オフィサー）機能を発揮し、財務戦略の立案からホールディング経営やグループ経営システム構築、事業承継、サクセッションプラン、ダッシュボードマネジメント（業績管理）、IPO支援まで、企業の成長ステージに合わせた最適なコーポレートファイナンスサービスを提供。新しい時代の新しい経営システムを構築します。

#### 【コンサルティングテーマ例】 詳細はこちら

ホールディングス / グループ経営 / 事業承継 / 企業再生

### 海外事業戦略的再編支援 / コーポレート・ガバナンス

業績先行管理システム / 管理会計システム / CFO育成プログラム

### 募集背景・仕事内容

#### 【募集背景】

昨今の経営環境において、経営者が正しく戦略的な意思決定を行うためには、ITと会計を掛け合わせたデータドリブン経営の実現の重要性が増しています。当社のこれまでの経営コンサルティングメソッドと、CloudERP導入をベースとしたファイナンス領域における業績管理、ダッシュボードマネジメントといった新規コンサルティング事業の推進を担っていただくために、IT領域の経験者を募集しております。経営の意思決定に関わる領域での支援志向がある方や、特定のベンダーに縛られず本質的な課題解決のスキルを身につけたいとお考えの方からのご応募お待ちしております。

## 【仕事内容】

（１）クライアントへのデータドリブン経営システム構築コンサルティング As Is To beから要件定義、ベンダー選定、PMO、実装・運用に至るまでの一貫したコンサルティング実務やプロジェクトマネジメントをお任せします。

- ・ Cloud ERPによる各種会計システム/BIツール/KPI等の情報集約管理体制の構築
- ・ ダッシュボードマネジメントへの落とし込み、システムへの実装
- ・ 業績直結/戦略意思決定が出来る体制の構築支援
- ・ 業務プロセスの効率化支援
- ・ 経営情報の可視化支援（予実管理プロセスの改革・経営情報の多軸分析が可能な体制の構築等）
- ・ IT戦略策定サポート（ベンダー選定支援やシステム導入プロジェクトのクライアントPMO業務）

※上記以外にも、ご本人の希望や適性によっては幅広い業務をお任せすることがあります。

## 求めるスキル・経歴

### 【いずれか必須】

- ・ 会計システムの導入（支援）経験がある方。
- ・ ITコンサルティングにおけるプロジェクトマネジメント経験がある方。
- ・ ERP導入による業務改善において、主導した経験がある方。

### 【尚可】

- ・ 日商簿記等会計に関する資格をお持ちの方
- ・ IT監査のご経験がある方

## 会社名

株式会社タナベコンサルティンググループ

代表取締役社長:

若松 孝彦

設立年月日:

1963年04月01日

本社所在地:

### 【東京本社】

〒100-0005 千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング9F

## 【大阪本社】

---

〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-3-41

---

資本金:

17億7,200万円

---

社員:

902名（グループ全体）※2025年7月1日時点

---

事業概要:

経営コンサルティングという言葉が一般的でなかった1957年から、私たちは企業を救う医師「Business Doctors」として「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念の実現に68年間、挑み続けております。

現在は当社も加えてグループ8社体制でホールディングス経営を推進しており、全国主要都市10地域に常駐するプロフェッショナル人員902名が、多種多様な業種の中堅企業を中心に、大企業から中規模企業、さらには行政・公共の経営者・リーダーに寄り添い、全国地域密着で高度化する経営課題を解決しております。

経営コンサルティング領域として、ビジョン策定やビジネスモデルを変革する「ストラテジー&ドメイン」、企業のデジタル、DX戦略を推進する「デジタル・DX」、人材採用から定着、活躍までを支援する人的資本経営の「HR」、コーポレートファイナンスやM&A戦略を推進する「ファイナンス・M&A」、商品や事業の成長戦略を支援する「ブランド&PR」を展開しており、経営の上流であるパーパスや戦略の策定から現場におけるオペレーションまで、経営を一気通貫で支援しております。

## 【経営コンサルティング領域】

---

### 1. ストラテジー&ドメイン

---

### 2. デジタル・DX

---

### 3. HR

---

### 4. ファイナンス・M&A

---

### 5. ブランド&PR

---

上場証券取引所:

東京証券取引所 プライム市場

---

売上高:

145億4,300万円（2025年3月期）

---

127億3,900万円（2024年3月期）

---

117億5,900万円（2023年3月期）

---

105億7,200万円（2022年3月期）

---

92億1,400万円（2021年3月期）

---

93億9,400万円（2020年3月期）

---

90億4,600万円（2019年3月期）

---

87億9,700万円（2018年3月期）

---

83億8,900万円（2017年3月期）

---

80億9,700万円（2016年3月期）

---

グループ会社:

株式会社タナベコンサルティング

---

株式会社リーディング・ソリューション

---

グローウィン・パートナーズ株式会社

---

株式会社ジェイスリー

---

株式会社カーツメディアワークス

---

株式会社Surpass

---

ピースマインド株式会社

---

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

---

---

