



アソビュー株式会社

カテゴリースペシャリスト

カテゴリースペシャリスト

試用期間：入社後3ヶ月（本採用と同条件）

経験・能力・スキル等を考慮し、弊社規定により決定いたします(年2回見直し)

勤務地:

東京都品川区大崎1丁目11-2 ゲートシティ大崎イーストタワー8F 141-0032 東京都品川区大崎1丁目11番2号 ゲートシティ大崎イーストタワー8F

<アクセス>

JR「大崎駅」南改札口から徒歩1分

原則オフィスへ入社いただく方針です。

※育児介護等での在宅勤務や柔軟な出社時間調整など、一定の社内ルールの元で柔軟な勤務を実現しています。
（ファミリーケア制度）

勤務時間:

フレックスタイム制度

コアタイムなし。6:00～22:00の中で自由に勤務時間を決定。

※全社または部署の定例会議等あり。事前申出により柔軟な勤務が可能

休日:

- ・完全週休2日制（土日祝、年末年始、GW休暇など）
- ・夏季休暇（6月～11月の期間で利用できる休暇を3日分付与）

※入社月により付与条件あり

- ・ 年次有給休暇（入社初日に10日付与）
- ・ 誕生日休暇（誕生月に利用可能な特別休暇を1日分付与）
- ・ 慶弔休暇
- ・ 育児休暇
- ・ 介護休暇

福利厚生:

- ・ 交通費支給（上限5万円）
- ・ 住宅補助（条件あり）
- ・ アソ誕制度（アソビュークーポン10,000円分付与）
- ・ 社割（自社サービス利用時10%割引/条件あり）
- ・ 健康診断（年1回）
- ・ 保養施設利用割引（健保提携）
- ・ 保険医療機関受診時の一部負担還元金
- ・ 出産育児一時金

加入保険:

- ・ 健康保険（関東IT健保）
- ・ 介護保険
- ・ 厚生年金保険
- ・ 雇用保険
- ・ 労災保険等

受動喫煙対策:

入居ビル内に喫煙室あり

社内施策:

- ・ 全社キックオフ（半期毎の全社会議）
- ・ 週時の全社トピックス共有会議（毎週月曜の全社会議）
- ・ 全社交流イベント（季節ごとの交流イベント）
- ・ 定期的な組織サーベイ実施（組織状態の可視化）
- ・ キャリアチャレンジ制度（社内ジョブポスティング制度）
- ・ Asoview Value Award（表彰制度） etc

参考情報:

- ・ 会社紹介資料 <https://speakerdeck.com/asoviewinc/company-deck>
- ・ 会社の雰囲気がわかる動画 <https://www.youtube.com/watch?v=fdCFcJtqquQ>
- ・ アソビューの取り組み事例 <https://www.asoview.co.jp/case>

仕事についての詳細

求人概要

募集背景

アソビュー！は、会員数1,500万人を誇る日本最大級の遊びのマーケットプレイスを運営し、レジャー施設や体験事業者とユーザーをつなぐプラットフォームを提供しています。より多くのレジャー事業者の成長を支援し、業界全体の発展を加速させるため、新たにカテゴリースペシャリストとして事業者の成長をリードするポジションを募集します。

業務内容

本ポジションでは、レジャー事業者の課題を特定し、売上・利益の最大化に向けた戦略立案・実行をリードしていただきます。

事業者の売上・利益最大化のための戦略設計・実行

事業者のデータを分析し、課題を特定

ニーズに応じた改善策・戦略の策定・提案・実行

販売促進プロモーションの企画・運用

データ分析による市場成長戦略の最適化

予約・購入データ、ユーザー行動データの定期的な分析

広告宣伝やブランディング施策の企画・提案

キャンペーン施策の実施および効果測定

費用対効果の高いアクションプランの提案・実行

新商品・新サービスの企画・開発

事業者との協業による新たなレジャー商品の開発

ECサイト内での販売施策の立案・実施

(※業務内容の変更の範囲：会社の定める業務)

働き方・キャリアパス

事業者の成長支援を通じて、レジャー業界全体の活性化に貢献 将来的には、アソビュー！の広告・マーケティング戦略の立案にも関与可能 データを活用した事業成長支援のスペシャリストとしてのキャリア形成

応募条件

求める人物像

コンサルティング経験者

戦略・業務コンサルティング経験のある方（コンサルファーム出身者歓迎）

事業企画・営業企画経験者

大手企業やメガベンチャーにおける事業企画・営業企画経験

BtoCマーケティング経験者

大規模プラットフォームやメガベンチャーでのBtoCマーケティング・デジタルマーケティング経験

必須スキル・経験

マーケティング・経営企画・商品企画のいずれかの経験

データ分析を活用した事業戦略立案・実行経験

論理的思考力および企画立案力

ExcelやBIツールを用いたデータ分析のスキル

歓迎スキル・経験

コンサルティング業務の経験

事業者向けの営業・企画提案の経験

レジャー・観光業界に対する興味関心

会社名

アソビュー株式会社

設立:

2011年3月

所在地:

〒141-0032

東京都品川区大崎1-11-2 ゲートシティ大崎イーストタワー8F

資本金:

10億円（資本準備金含む）

経営陣:

代表執行役員CEO 山野智久

代表執行役員COO 米山寛

専務執行役員CSMO 宮本武尊

執行役員CFO/CHRO 河合辰哉

執行役員CPO 横峯樹

執行役員 江部隼矢

執行役員 野々松秀和

取締役:

代表取締役 山野智久

取締役：米山寛

取締役：河合辰哉

社外取締役 渡邊一正

監査役:

監査役 神田千鶴

非常勤監査役 平田幸一郎

非常勤監査役 中原阿里

特別顧問:

田端 浩

西口 一希

従業員数:

217名（2024年6月末時点）

会社についての詳細:

会社について

弊社は「生きるに、遊びを」をミッションに、「衣、食、住」に並ぶ価値として“遊び”を社会に実装し、Well-Beingな社会の実現を目指しています。物質的な豊かさが満たされつつある現代では、心の充実や体験価値への関心が高まっています。私たちは、「遊び」や「体験」が人々の幸福感を育む重要な要素であると捉え、人生をより豊かに彩る機会を創出していきます。

事業概要

生活者向けサービス（マーケットプレイス事業）

アソビュー！：休日の便利でお得な遊び予約サイト

アソビュー！ギフト：大切な人に思い出を贈る。体験ギフト販売サイト アソビュー！ふるさと納税：体験型返礼品特化型のふるさと納税サイト

体験事業者・レジャー施設向けサービス（SaaS事業）

ウラカタチケット：レジャー・観光・文化施設様向けDXソリューション ウラカタ予約：アクティビティ・体験教室様向けDXソリューション

地方自治体・観光支援事業

中央省庁・自治体向け地域活性化ソリューション：遊びのチカラで、ニッポンを元気に。

広告事業

広告ソリューション：ナショナルクライアント・広告代理店向け

アソビュー！ギフト：企業向け体験ギフト

この求人候補者を紹介

