



Sherpa

consulting Parties

株式会社Sherpa consulting Parties

戦略業務コンサルタント（マネージャー）

戦略業務コンサルタント（マネージャー）

- ・昇給/年2回
- ・賞与/年2回

勤務地:

東京都港区芝浦1丁目1-1 浜松町ビルディング12階

勤務時間:

フレックスタイム制

- ・フレキシブルタイム：07:00～22:00
- ・所定労働時間：8時間
- ・最低勤務時間：3時間

休日:

- ・完全週休2日制（土日祝休み）
- ・リフレッシュ休暇3日間
- ・年間有給休暇10日（入社半年経過後の付与となります）

福利厚生:

- ・健康診断(年1回)
- ・インフルエンザ予防接種(年1回)
- ・表彰制度
- ・独立支援金制度
- ・無料自動販売機

- ・企業型確定拠出年金(401K)
- ・テレワークに必要な通信機器の貸出

加入保険:

- ・各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

受動喫煙対策:

- ・喫煙室設置

諸手当:

- ・通勤交通費（上限2万円）
- ・結婚、出産祝い金
- ・各種報奨金
- ・退職金
- ・時間外手当
- ・慶弔手当
- ・書籍購入補助
- ・家賃補助（上限2万円）

その他:

- ・転勤なし
- ・副業可

仕事についての詳細

【募集背景】

当社が提供する、企画～実行～振り返りまで一気通貫で行うコンサルティング手法に対するクライアント評価が高く、案件が増加しております。

今期5期目の会社ですが、既に総勢50名の組織になっており、今期は組織規模として70名を超える組織体制を目指しています。8期目(2028年)には東証グロース市場に上場することを目指し体制強化に取り組んでいます。

対症療法のコンサルティングから脱却し、業界を変革するために、共に会社、文化、業界の標準を作り上げる仲間を募っております。

【業務内容】

プライム上場企業、売上数兆円クラスの企業の事業部長～マネージャー層に対し、下記テーマでコンサルティングのご支援をお願いいたします。

- ・戦略系：事業計画策定、プロダクト開発のマーケット調査
- ・業務系：業務可視化、BPR、業務遂行上必要な人数の見積もり
- ・IT系：効率化業務の特定、ツール選定

テーマにより当社側の参画人数は様々ですが、2~3名体制で、貴方＝マネージャー(orシニアコンサルタント)、コンサルタント、アナリストのチーム構成となることが多いです。

案件規模としては年間取引額1億円規模が多く、そのプロジェクト管理責任を担っていただきます。マネージャーとして、チームマネジメントおよび品質マネジメントをお任せします。顧客から依頼される課題解決のみに留まらず、顧客組織のビジネスゴールにつながる課題に気づき、顕在化させ、顧客と共にビジネス成功のために徹底した伴走をお願いします。

また、リファラルやコンペ等を通じた新規顧客の開拓も行っていただきます。

アサイン予定の案件（スキルや経験に基づいて判断）

- ・大手食品メーカー
- ・大手インフラ企業
- ・大手通信企業 など

— 当社コンサルティング事業の3つのポイント —

★1 業界に革新をもたらすコンサルティング支援

Sherpaは、クライアントの目指す未来を実現するために、クライアントと本質的に向き合い続けます。そのプロセス自体が、結果としてクライアント自身の成長にも繋がっていきます。クライアントが挑戦する目標を、一緒に本気で実現するためには、私たち自身も当事者意識を持ち本気で挑戦をする必要があります。このような姿勢や手法をご評価いただき、案件継続率90%という高い数値を達成できています。

★2 クライアントの目標実現のための行動を評価する文化

常に「クライアントのSherpaとして行動する」をキーワードに、クライアント以上の当事者意識を持って取り組むことが是とされる文化です。クライアントの目標実現を第一に考え、業界の常識に囚われず、自らもわくわくしながら取り組むことができるメンバーを評価しています。社内では経験の有無や役職、ポジションにとらわれず活躍できる環境を整備しております。

★3 成長機会の充実

コンサルティングの中での案件割合は戦略・業務案件が90%以上を占め、且つ、ほとんどが一次請けです。また、時価総額1兆円以上のナショナルクライアントやリーディングカンパニーを中心にご支援しています。早期から大手ファーム同等の経験を積むことができるため、自分自身を成長させることができます。

当社自身も拡大中のため、社内のマネジメント業務や人材育成も行っていただきます。新規事業をご希望の方には、会社判断で投資実行、事業化の可能性もあります。

【業務の魅力】

戦略業務コンサルタントのマネージャーとして、単体で売上創出できる力だけでなく、マネジメントや事業立案まで、将来起業を希望する方が身に着けるべきスキル・経験を得ることができます。

▼Sherpa流コンサルティングで経験できること

「Sherpaがいるからやってみよう」と【挑戦】できる環境をつくる。クライアントがこれまで様々な理由でやりたいけどできていなかったことを「Sherpaがいるから挑戦してみよう」と言える環境を創ります。誰もが本気で挑戦したいことを、Sherpaは同朋として一緒に全力で挑戦します。Sherpa自身も【高揚】しながら仕事に取り組む。Sherpaにとって、全力で仕事に取り組むことは「全力で生きる」ことと同義です。クライアントもSherpa社員も、常に高揚しながら仕事に取り組み、人生を楽しんでいくことを大切にしています。日本中に【覇気】をあふれさせる。Sherpaが目指すのは、「Achieve your Goals」という働き方を、文化として日本中に広めることです。心から挑戦したいことに全力で取り組む人が増えることで、日本を覇気にあふれた国に変革していきます。

【期待する役割】

Sherpaにおいては、マネジメント層は単なる「プロジェクトマネージャー」ではありません。

クライアント様、リーダーの方々の目標達成に向けたコーチであり、自らの部下や後輩にとって目指したくなるリーダーであり、頼りになるメンターです。

また、社員のうちミドル層以上のメンバーは2~3割程度です。今後拡大を進める過程では、会社幹部として、営業、採用、デリバリーと会社と一緒に動かしていただきたいと考えています。

【必須条件】

- ・大卒以上の方
- ・コンサルティングファーム出身者（経験3年以上）
- ・部下2名以上のマネジメント経験がある方
- ・クライアントワーク内での深耕営業経験がある方
- ・決裁権をもつ方との折衝経験がある方

【求める人物像】

- ・他人に対しお節介にGiveし続け、人の成功を自らの成功のように喜べる方
- ・厳しい環境の中でも自分の色を出しながら自己実現できる方

会社名

株式会社Sherpa consulting Parties

設立日:

2020年12月10日

代表者名:

西 宏明

資本金:

1,000万円

事業内容:

戦略・業務コンサルティング

本社住所:

〒105-0023 東京都港区芝浦1丁目1-1浜松町ビルディング12階

会社についての詳細:

Sherpa consulting Partiesは、「クライアント、社員そして社会全体の一人ひとりが、自身のやりたいことに我を忘れて全力で挑戦できる世界：Achieve your Goals」をつくる企業です。「Achieve your Goals」という働き方・生き方を文化として広め、日本中に覇気があふれる未来を実現したいと考えています。

私たちの提供する「コンサルティング」とは、この「Achieve your Goals」という働き方・生き方を、クライアントと一緒に挑戦し実現していくことです。対症療法的な従来型コンサルティングから脱却し、クライアントが心から目指す、時には言語化されていない目標に対しても、戦友としてともに挑み、実現していきます。時にはクライアント以上に当事者意識を持ち、目標実現のために必要なことは全てご支援します。

当社が提供する、企画～実行～振り返りまで一気通貫で行うコンサルティング手法は、クライアントから高い評価を得ており、案件数も増加しています。今期5期目の会社ですが、既に総勢約50名の組織になっており、来期は組織規模として100名を超える組織体制を目指しています。8期目(2028年)には東証グロース市場に上場することを目指し体制強化に取り組んでいます。そして、クライアント、リーダーの方々の目標達成を支援することは当然として、「人財を数多く惹きつけ、高め、社会に循環させる育成機関」となれるよう、成長していきたいと考えています。

この求人候補者を紹介

