



## 株式会社MyVision

### マーケティング責任者候補

---

#### マーケティング責任者候補

---

※入社時期及び成果に応じてストックオプションを付与いたします

#### 勤務地:

東京都千代田区内幸町2-1-6 日比谷パークフロント 17F

#### <アクセス>

---

都営地下鉄三田線「内幸町」駅直結

---

東京メトロ千代田線・日比谷線・丸ノ内線「霞ヶ関」駅直結

---

東京メトロ銀座線「虎ノ門」駅徒歩5分

---

JR「新橋」駅徒歩9分

---

#### 勤務時間:

- ・フレックス制
- ・8:00~22:00の間で8時間勤務

#### 休日:

年間123日

---

(内訳)

---

完全週休二日制

---

土曜 日曜 祝日

---

夏季休暇

---

年末年始休暇

---

福利厚生:

【家賃補助】

---

- ・ 賃貸の方のみが対象

【保険】

---

- ・ 各種社会保険完備

【諸手当】

---

- ・ 交通費支給

【その他】

---

- ・ 全部署横断のシャッフルランチ
- ・ フリードリンク（コーヒー・紅茶・カフェラテ等）
- ・ オフィスコンビニ
- ・ 広くておしゃれな共有スペース

加入保険:

健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

受動喫煙対策:

## 仕事についての詳細

### 募集背景

---

2028年の上場に向けて、事業規模の成長とマーケットにおけるブランドの確立の両立を実現させるべく、月数千万単位の予算を持っていただくマーケティング責任者候補を新規で募集いたします。

### 業務内容

---

BCG出身の取締役の直下にてマーケティング戦略の立案～実行を担当し、半年以内のスパンでPL責任を担うマーケティング責任者ポジションに就いていただく想定です。

立ち上がりの実務としては、

ユーザーインサイトに基づき認知や利用意向度を高めるための動画広告の企画 集客拡大のためのアフィリエイトを中心としたアライアンス施策の企画・推進 マーケットにおける新規ターゲットの発見とインサイトの深掘り、マーケティング施策への落とし込み といった範囲を担当いただき、徐々により上流の数値や戦略も担っていただきます。

#### 【展開領域】

---

メインとなるコンサル領域に加え、直近でもIT、M&A、会計、施工管理などユーザー属性が全く異なる領域の転職支援に展開しており、今までのご経験やご志向性も踏まえながら極めて広い幅でチャレンジの機会を提供させていただきます。

### ポジションの魅力

---

#### 1兆円規模の成長市場

---

中途採用ニーズの上昇、転職の普遍化といった要因により転職支援市場は高成長を続けており、2020年代半ばには1兆円規模に至る見込みです 限られたパイを奪い合うマーケではなく、急成長している市場で自社のみならず、業界全体の成長をさらに加速させるようなマーケティングを展開していきたいと考えています

#### 数千万円/月の裁量権

---

弊社は成長戦略として創業当初からマーケティングを極めて重視してきました 今回採用する方についても月間数千万単位という、ベンチャー企業の中では極めて稀な規模の予算をお任せする予定です 新しい領域での転職支援事業も連続的に立ち上げ予定であり、様々な業界・職種をターゲットとした挑戦の機会がございます

#### "マーケが成長の肝"という全社的な理解

---

経営陣はもちろん、キャリアアドバイザー、IS、バックオフィスなど各メンバーが弊社の成長におけるマーケティングの重要性を理解しています ISチームを活かしたリード価値最大化や、獲得効率向上に向けたキャリアアドバイザーチームからのFB回収との連携など、他部門の協力を得ながらマーケティングを推進することが可能です

## 必須要件

---

マーケティングの実務経験2年以上

---

プロモーション領域でのご経験

---

## 歓迎要件

---

LP等のクリエイティブ企画・改善経験

---

事業会社でのマーケティング経験

---

高い論理的思考力

---

## 会社名

株式会社MyVision

代表者:

代表取締役CEO 岡崎健斗・代表取締役社長 山口翔平

---

設立年月日:

2022年6月

---

従業員数（正社員）:

214名（2025年8月現在）

---

資本金:

105,000,000円

---

会社についての詳細:

## MyVisionについて

---

MyVisionは、複数のシリアルアントレプレナー、戦略ファーム出身者、業界トップのキャリアアドバイザーがタッグを組んで設立した、急成長中のHR企業です。現在は、転職領域にフォーカスして事業運営しています。

日本の転職市場は、転職環境の変化や企業の採用ニーズ増加に伴い、急速に拡大しています。一方で、既存事業者のサービス品質には構造的な課題が存在し、求職者のユーザー体験の悪さは長年放置されてきました。

そうした現状に対し、MyVisionでは、「徹底したシステム化と仕組み化により、質/量ともに、圧倒的に高水準な転職支援を提供する」という事業ビジョンを掲げ、業界全体の課題解決を志しています。旧態依然とした人材業界の非効率的なプロセスや、前時代的な業界慣習を一新し、キャリアアドバイザーが求職者に向き合う時間を最大化することで、満足度と納得感のある質の高い転職支援を提供できる仕組みを整えています。

創業以降、現在まで急速な事業拡大を続けてきた弊社は、1つのマイルストーンとして2028年の上場を計画しており、その目標に向け、今後ますます成長スピードを加速させていきます。

そのため、弊社にとって、優秀な人材の採用は経営上の最重要テーマとなっており、一緒に働いていただける仲間を積極的に募集しております。

## 転職支援の会社で働く魅力

---

目の前の求職者様及び企業様に直接貢献し、喜んでいただけることが何よりの魅力です。

また、転職の意思決定を最適化することは、求職者個人だけでなく、日本社会全体の課題です。

求職者個人の人生が改善しない。日本社会の賃金が上がっていかない。パフォーマンスの悪い企業に人が残り続け、パフォーマンスが良い企業が成長しない 転職の意思決定ミスを最小化し、こういった課題を解決することが、日本のポテンシャルを実現することにも繋がると考えています。

## MyVisionを知る

---

### <取締役インタビュー>

---

【社長インタビュー】『最高の仕事が最高の人生を作る』を目指して

【CEOインタビュー】人材紹介という国内有数の巨大成長市場。どこにポテンシャルがあり、なぜMyVisionが勝てるのか

【CTOインタビュー】シリアルCTOが二度目の挑戦で事業会社の開発組織作りを選んだわけ

### <執行役員インタビュー>

---

『定量と定性の両方でハイパフォーマンスする』執行役員が語る、MyVisionでマネージャーをすることで得られる視座とスキルとは？

## この求人候補者を紹介

---

