SOCIAL INTERIOR

株式会社ソーシャルインテリア

アライアンス責任者候補

アライアンス責任者候補

株式会社ソーシャルインテリア 【中途】アライアンス責任者候補

基本情報

仕事概要:

■ソーシャルインテリアについて

-MISSION-

『インテリアの世界を変える。インテリアで世界を変える。』

インテリアには、世界を変えるチカラがある。私たちは、心からそう思っています。 働く場所を、人がリラックスして創造性を発揮させる場所へ。用事があるから行く場所を、好きだから行きたくなる場所へ。オフィスはもちろんのこと、パブリックな空間や自宅など、さまざまな場所、いろんな世界を素敵なインテリアで、心地いい空間に変えて行きたい。そのために、私たちはインテリアの世界を変えていきます。業界のわかりにくさを、わかりやすく。ちょっと閉鎖的なところを、オープンに。ひとつずつ変えることで、インテリアがもっと身近になっていく。そのために取り組みを続けていきます。 空間を変えた先にある、人の気持ちや、人と人のつながり方までよりいいものに変えていきたい。それが、私たちの挑戦です。

これまで日本初の家具のサブスク「subsclife」(2018年3月開始)をはじめとしたサービスを展開し、東洋経済すごいベンチャー100に選出、日本サブスク大賞でブロンズ賞を受賞。2024年9月には住友商事株式会社と資本業務提携契約を行い住友商事の持分法適用関連会社となりました。住友商事の強固な事業基盤と、ソーシャルインテリアの事業を連携させ、これまでのインテリアビジネスの枠にとどまらない事業プラットフォームの構築を目指し積極的に事業拡大を進めております。

-BEHAVIORAL GUIDELINES-

https://corp.socialinterior.com/careers/

■事業について

現在はオフィス構築支援を中心に3つの事業を展開しています。 インテリア業界に革命を起こすプラットフォーム 企業として、私たちはこれからもユーザーとパートナーの双方に便益をもたらす、三方良しを実現する存在であり 続けることを目指しております。

- ・SOCIAL INTERIOR | オフィス構築支援: toB向けのオフィス構築支援サービス(空間提案と新品家具のサブスクリプションサービス)
- ・SOCIAL INTERIOR | 業務管理クラウド:設計・デザイナー向けの、家具什器スペックイン〜受発注プラットフォーム
- ・subsclife:新品家具・家電のtoC向けのサブスクリプションサービス
- ・THE MUSEUM | 共創型ショールーム兼オフィス: THE MUSEUMは、家具のみならず内装や照明・AV機器・アート・アロマに至るまで、複数のブランドのアイテムで総合的にコーディネートされた、約50ブランドの垣根を超えた共創型ショールーム兼オフィス

■ 社風/就業環境

- ・オンオフの切り替えがしっかりしていて、メリハリを持って就業している社員が多い!
- ・入社4ヶ月目に有給15日の付与あり!
- ・業界未経験の社員も多く、誰でもチャレンジできる環境!
- ・フレックス、在宅制度もあり柔軟な働き方ができます! 子育てと両立している社員も多く会社全体で理解が深い環境です。
- ・フリーアドレスのため、様々な部署とコミュニケーションを活発にとることができます。 業務のことはもちるん、プライベートの話もしたりと和気藹々とした雰囲気です!
- ・フリードリンクや社員専用のラウンジもございます!

■募集背景

アライアンス部門の責任者として、パートナー戦略を考え、新規パートナーの開拓や既存パートナーとの連携強化をお任せします。 また、本ポジションの業務では、当社とパートナー企業のアセットがどのようなシナジーを生み、両社の事業を推進させる戦略を考え実行する事業開発業務もお任せいたします。

■期待される目標・ミッション

・売上に直結するアライアンス構築

■お任せする仕事

- ・アライアンス戦略、実行計画の策定
- ・代理店の成果創出に向けたコンサルティング
- ・新規代理店の開拓
- ・パートナー企業との新たな事業価値創造の検討
- ・代理店との営業同行等

■この什事の魅力

- ・俯瞰視と現場感を両立させながら事業を推進する、難易度・重要度が共に高い業務であること
- ・長期目線と短期目線の両方を持ちながら活動する業務であること
- ・社外の様々な企業/職種の方と関わる業務であること
- ・社内の全職種のメンバーと関わる業務であること

■当社社員の入社理由

- ・インテリア×サブスクというビジネスモデルを通して新しい価値を作っていけるところが面白い
- ・有形・無形・toC・toBと幅広い領域に関わっていけるので、自身のキャリアを大きく広げていくこともできる
- ・ベンチャーということもあり全てに関して整備されているわけではなく、その分トライ&エラーで挑戦することができる
- ・よいものが循環する社会に向けて環境的にも社会的にも意義のある仕事に感じた

必須スキル:

・事業企画/開発経験:2年以上またはアライアンス経験2年以上

歓迎スキル:

- ・内装/家具業界の経験
- · 営業経験

求める人物像:

- ・新しいことにチャレンジしたい方
- ・自ら手と足が動く方

給与:

700-900万円

(※年2回の昇給・昇格制度あり)

勤務地:

〒107-0062 東京都港区南青山2-5-17 POLA青山ビルディング 9F

雇用形態:

正社員

勤務体系:

◇勤務時間

2種類のコースあり

①フレックスタイム制(コアタイム11:00~14:00 標準労働時間:1日あたり8時間)みなし残業あり(45時間/月はみなし残業、45時間以上は残業代支給)※原則週3日以上出社

②スーパーフレックス 副業OK ※原則週1日以上出社

※面接時に相談しながらどちらの勤務形態に適するかをお話させていただきます

◇働き方

ハイブリット方式

- 東京オフィス及びリモートワーク
- 多様な方が柔軟に働きやすいようにリモートワークも導入しております。(オフィス出社頻度はチームの状況により変化します)

◇休暇

- 完全週休2日制(土・日)
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 有給休暇4カ月目に15日付与(フルタイムの場合。時短勤務は異なります)

試用期間:

3ヶ月(試用期間前後の給与の変動はなし)

福利厚生:

◇雇用保険

◇健康保険
◇ 労災保険
◇ 交通費支給あり(上限2万円/月)
◇ テレワーク・在宅OK
◇服装自由
◇ 社販制度あり
■お祝い金プレゼントキャンペーン中!
(自社サイトからご応募いただき、採用に至った方にはお祝い金をプレゼント!)
その他:
直近1年半以内に2社以上辞めている人はNG
学歴:大卒以上:

【勤務形態とコースについて】

①マネジメントコース (総合職のイメージ)

出社頻度:原則週3以上出社

フレックス制(コアタイムあり 11:00~14:00)

副業NG

②プロフェッショナルコース (専門職のイメージ)

出社頻度:原則週1程度出社 ※フルリモートではない

スーパーフレックス制(コアタイムなし)

副業OK (別途申請必要)

※コースに関しては、会社との双方合意で決定

※コース変更に関しては半期に一度可能

【残業時間について】

全社平均30時間~40時間程度

(部署や時期による)

【選考について】

一次面接(カジュアル面談)→性格診断→二次面接(最終予定)→オファー面談(必要であれば)

【選考のポイント】

スキルフィット・カルチャーフィット・ベンチャーフィットの3つの観点から総合的に判断させていただきます

