

Leverages

レバレッジズ株式会社

キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー・医療技師領域@渋谷

▼給与例：年収560万円の場合 月給35万円＋賞与70万円×2回

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません（会社平均約32時間）

▼その他：

・退職金：無

・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件（非公開）について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

【必須要件】

▼年齢：

今年度29歳の方まで

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

▼経歴：

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方

※倒産での転職は適宜考慮

▼詳細基準

- ・高専卒、大卒、大学院卒の方
- ・正社員として営業or販売経験1年以上、もしくは診療放射線技師、臨床検査技師、臨床工学技士の資格保有者で実務経験（初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験を有する方や塾などの講師職経験の方も可。経験年数は上記詳細基準に応じる）

職種 / 募集ポジション

医療技師エージェント事業部/渋谷/営業/CA兼RA

求人タイトル:

キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー／医療技師領域@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区桜丘町1番1号渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

勤務時間:

09：00～18：00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

組織について

◎レバウェルについて

「医療・介護を支える人とともに、医療・介護サービスの供給不足を本質的な解決へと導く。」

「高齢社会」を迎え医療サービスの需要がますます高まるなか、医療・介護を支える人たちが抱える課題解決をサポートすることで、誰もが安心して医療・介護を受けられる社会の実現に貢献しています。

【レバウェル株式会社 ホームページ】

【レバウェル事業紹介】レバレジーズ医療・ヘルスケア事業の今とこれから

2021年7月に立ち上げた医療技師に関わる求職者や企業の支援事業部です。診療放射線技師、臨床検査技師、臨床工学技士への転職支援サービスを提供します。

中長期的に業界ナンバーワンを目指し、達成指向性の高いメンバーと一緒に事業拡大を経験することができます。営業だけではなく、事業への問題提起、改善提案までワンストップまでお任せしますので、リーダー志向の方も活躍できます。

業務内容について

◎詳細

具体的には以下の通りで、法人と求職者の架け橋となる仕事です。

- ・ 自社のWebサイトにご登録いただいた求職者へのキャリアカウンセリング
- ・ カウンセリング後の求職者への案件ご紹介
- ・ 新規クライアント開拓（求人のヒアリング、人材のご提案等）
- ・ 既存クライアントへの定期フォロー 等

◎当ポジションの魅力

- ・ 組織規模も拡大し続けているため、早期で責任あるポジションをお任せできる可能性があります。
- ・ マネジメント職への昇格や法人営業職、マーケティング職へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります。
- ・ 社内勉強会や研修など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます。
- ・ 社内にはキャリアコンサルタント資格の保有者やヘルスケア領域の資格保持者・経験者もいるため、専門的なスキルを得ることができます。

必須要件

- ・ 高専卒、大卒、大学院卒
- ・ 正社員として営業もしくは販売サービス経験1年以上、もしくは診療放射線技師、臨床検査技師、臨床工学技士の資格保有者で実務経験1年以上

歓迎要件

- ・ 新規開拓経験
- ・ 相対的に高い結果を出した経験

- ・リーダー、マネジメント経験
- ・無形商材の営業経験

求める人物像

- ・自発的に考えて行動できる方
- ・コミュニケーション能力の高い方（周囲の意図を的確に汲み取れる方）
- ・周辺業務も積極的に巻き取って仕事に取り組める当事者意識の高い方
- ・業務を効率化するための仕組みづくりが得意な方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人候補者を紹介

