



アビームコンサルティング株式会社

コンサルタント（Strategy・Transaction領域）【Mup・CF&T-SU所属】

コンサルタント（Strategy/Transaction領域）【Mup/CF&T-SU所属】

賞与年2回支給

勤務地:

東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

勤務時間:

フレックスタイム制（フレキシブルタイム 5:00～22:00）

標準労働時間帯：9：00～18：00（休憩1時間）

1日の標準労働時間：8時間

※始業・終業時刻については、フレキシブルタイムの範囲内において従業員の決定に委ねます。

※管理監督者（シニアマネージャー、マネージャー、シニアエキスパート、エキスパート）については、所定労働時間に関する定めは適用されません。

休日:

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、慶弔休暇、年次有給休暇（初年度13日※入社月に応じて付与日数変動あり）、マタニティ休暇、配偶者出産休暇、子育て支援休暇、介護休暇、子の看護休暇、裁判員休暇 など

福利厚生:

各種社会保険完備、財形貯蓄制度、団体保険、退職金制度、企業型確定拠出年金、健康保険組合カフェテリアプラン、ワークライフバランス支援制度（育児支援、介護支援）、出産祝い金（第3子以降100万円）、資格取得支援制度 など

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙または空間分煙された屋内喫煙所あり（事業所により異なる）

試用期間:

試用期間有（原則6ヶ月）

※試用期間中の労働条件は本採用時と同様

所定時間外勤務:

必要に応じて有り

昇給・昇格:

年1回（10月）

正規雇用者における キャリア採用比率:

2024年度 52.5%、2023年度 65.8%、2022年度 74.5%（公表日：2025年5月1日）

募集者名称:

アビームコンサルティング株式会社

備考:

職務変更の範囲：会社の定める業務に従事する。ただし会社規程に基づき出向を命じることがあり、その場合は出向先の定める業務とする。勤務地変更の範囲：会社の日本国内外の全ての事業所および会社の定める場所（リモートワーク実施場所を含む）、将来的に出向を実施した場合は出向先の全ての事業所および出向先の定める場所

※在宅勤務制度、リモートワーク制度あり

仕事についての詳細

組織について

当社 Corporate Finance & Transformation SUの、Strategy & Transaction領域の募集です。当SUのStrategy & Transactionの領域では、M&Aありきではない上位戦略（全社戦略/事業戦略）構築の支援から、その実行手段としてのM&Aの戦略と実行、グループ内組織再編、アライアンスに伴うジョイントビジネスの設計やその主体となるジョイントベンチャーの構築等のクライアント支援プロジェクトを担っています。

上位戦略はもちろんのこと、M&A実行プロセスにおいてもクライアントがディールをdoneすべきかどうか、戦略コンサルとして検証を求めるクライアントへの支援が中心であり、単なるM&Aプロセスの支援ではなく常に戦略的な視点でクライアントをサポートしています。

■業務内容

具体的なプロジェクトでは、以下のようなテーマを扱います

Strategy

- ・ 事業戦略（M&Aありきではない）
- ・ 事業計画策定

- ・企業ミッション/ビジョン策定
- ・企業ポートフォリオ/成長戦略
- ・企業グループ/ペアレンティング戦略 等の、必ずしもM&Aありきではない上位戦略から、

M&A

- ・買収戦略/ターゲット選定（ロングリスト/ショートリスト、買収効果等）
- ・売却戦略/資本政策策定
- ・フィナンシャルアドバイザー（ディールプロセスサポート、交渉支援）
- ・財務モデリング
- ・企業価値算定
- ・ビジネスデューディリジェンス
- ・財務デューディリジェンスおよび全体デューディリジェンスの設計 等

グループ内組織再編

- ・組織再編構想策定
- ・組織再編実行支援（PMO及び各種分科会支援）

アライアンス/JV構築

- ・ジョイントビジネスモデルの設計
- ・プロフィットシェアリング設計
- ・JV設計/設立支援 等

入社後のアサイン想定プロジェクト

- ・インオーガニックを想定した成長戦略策定およびターゲット候補の選定
- ・PEファンド等フィナンシャルバイヤーによる買収時のビジネスDD（Exitシナリオ含む）
- ・大手企業グループ子会社のグループ離脱を想定した資本政策策定
- ・大手インフラ事業者の新規事業参入計画策定（事業パートナーとのリスクシェアも想定した資本政策含む）
- ・大手企業によるスタートアップ買収検討
- ・地域事業開発における地元企業への出資戦略策定
- ・その他事業戦略/M&A実行支援案件全般
- ・机上の検討のみでなく、戦略・企画立案から計画・推進・定着までを一貫してやり切りたい方
- ・戦略思考と論点意識 – すべてのタスクで“なぜ・何が本質か”を問える方
- ・クライアントの立場に立ち、意思決定と実行を並走できる誠実さと胆力のある方
- ・チーム協働と挑戦心 – チームで成果を出すことを重視し、新領域にも前向きに挑める

求める人物像

■共通して求めるスタンス

いかなるプロジェクトにおいても戦略的視点で考えることにこだわりたい方

いかなるタスクにおいても常に論点にこだわれる方

常にクライアントの立場でプロジェクトを遂行できる方

自身の成長だけでなくチームの育成についても意欲的な方

■コンサルティングファーム・FAS・投資銀行出身者

事業戦略視点でM&Aを推進できる人材

フィナンシャルアドバイザーとしてM&Aに関する全般的なプロセスを支援できる人材 会計・税務の視点でM&Aストラクチャーを検討できる人材（会計士歓迎）

事業戦略系プロジェクトを推進できる人材

ビジネス視点で対資本市場向けのメッセージを構築できる人材

経験業務-必須要件

■Strategy

M&Aも経験のある戦略コンサルタント

戦略ファームもしくは総合ファームの戦略チーム所属

■Transaction

証券会社もしくはBIG4 FASでのフィナンシャルアドバイザー業務経験者 FAビジネスを自ら創出できるリーダークラス（SM-ダイレクター） マネージャー/メンバークラスとしては、上記経験者で今後戦略領域も志向できるコンサルタント

公認会計士

会計事務所でのM&A業務経験

財務領域のビジネスを自ら創出できるリーダークラス（SM-ダイレクター） マネージャークラスとしては、上記に加え今後戦略領域も志向できるコンサルタント

経験業務-歓迎要件

戦略系ファームにおけるM&Aアドバイザー経験

M&Aブティックファームにおける戦略策定支援経験

事業会社、投資銀行、コンサルティングファームのうち二つ以上での戦略策定やM&A推進経験

財務DD以外でM&A推進の経験のある公認会計士

コンサルティングファーム出身で証券アナリスト資格保有者

歓迎資格/スキル

公認会計士、USCPA、証券アナリスト

ビジネスレベルでの英語コミュニケーションスキル

個人情報の取り扱いについて

会社名

アビームコンサルティング株式会社

英文商号:

ABeam Consulting Ltd.

代表者:

代表取締役社長 山田 貴博

設立年月日:

1981年（昭和56年）4月1日

従業員数:

8,278名（2024年4月1日現在 連結）

資本金:

62億円

営業内容:

マネジメントコンサルティング

(経営診断・戦略立案・M&A・アライアンス)

ビジネスプロセス コンサルティング

(業務改革・組織改革・アウトソーシング)

ITコンサルティング

(IT戦略・企画立案・システム開発・パッケージ導入・保守)

アウトソーシング

連結売上高:

2024年3月期 1,408億円

2023年3月期 1,217億円

2022年3月期 991億円

拠点数:

29拠点（2024年4月1日現在）

提携パートナー拠点数:

132拠点（2024年4月1日現在）

子会社:

アビームシステムズ株式会社

関連会社:

株式会社住商アビーム自動車総合研究所

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

