



PwCコンサルティング合同会社

M&A戦略室（当社自身のM&A戦略策定～ディールエグゼキューション～PMI）【SC-X-Value&Strategy】

M&A戦略室（当社自身のM&A戦略策定～ディールエグゼキューション～PMI）【SC-X-Value&Strategy】：
Open/Closed Open

セクションを非表示 - DetailsDetails

Specific Information (External):

M&A戦略室は、コンサルティングファームのM&A関連サービスとは一線を画したCEO直下の部隊として、CEOや各事業部門のリーダーシップと共に当社自身の成長戦略を描き、その実現のためのディールエグゼキューション、PMIまでを実行する重要な役割を担っています。

ディールプロセス全体（M&A戦略策定、買収先探索、売主・対象会社との交渉、DD・バリュエーション、最終契約、クロージング）を内外のステークホルダーとも連携しながら一貫して対応しています。さらに、買収後のトランスフォーメーション（ガバナンス改革、シナジー施策実行、人事制度統合など）にも取り組むことで、買収後の企業価値の向上を実現します。また、グローバルファームの一員として、米国を主とする海外のM&Aチームとも円滑なコミュニケーションを行っています。

※当社M&Aチームの顧客プロジェクトに従事頂く可能性もございます。

【主な業務内容】

- ・当社自身のM&A戦略の策定・更新
- ・M&A案件のソーシング（業界及び企業の調査・分析など）
- ・デューデリジェンス
- ・バリュエーション
- ・各種契約書の作成・調整
- ・社内外のステークホルダーとの調整・交渉
- ・買収先とのコミュニケーション

- ・ 統合後の全体設計・バリューアップの推進
- ・ その他、関連する業務全般等
- ・ M&Aチームの顧客プロジェクトにおいては、事業会社やPEファンドのM&AにおけるPre, In, Postの各フェーズにおけるM&Aコンサルティング

【チームからのメッセージ】

M&A戦略室は、CEO直下に新たに設立された自社M&A部隊であり、従来のコンサルティングサービスとは一線を画した役割を担います。私たちは、M&Aを通じて当社のインオーガニック成長を推進することを目指しています。このポジションでは、自社のM&A戦略に直接携わることができ、案件のソーシングからエグゼキューション、買収後の統合・バリューアップに至るまで、自身が関与した案件によって自社の成長を体感することができます。

設立間もない組織だからこそ、ゼロベースに近い状態からのチーム作りやM&Aを効果的に実行するための組織能力（全社戦略、グループガバナンス、M&A体制、人材マネジメント など）の整備に携わって頂くことができます。過去の実績やナレッジを活かし、この取り組みをリードしていただける方を募集しています。:

Work Location(External) 東京

セクションを非表示 - Application conditionApplication condition

Core Requirements(External):

【必須要件】

- ・ 大卒以上
- ・ ネイティブレベルの日本語力
- ・ M&A、各種DD、交渉、PMIの実務経験
- ・ 財務モデリングの業務経験があれば尚可
- ・ 英語でのコミュニケーション力（最低限読み書き）があれば尚可

▼Manager

- ・ 10年程度のM&A実務経験（FAや事業会社でのM&A関連業務）
- ・ ディールエグゼキューションにおけるチームリード経験
- ・ ロジカルシンキングやクリティカルシンキングスキル
- ・ 社内外との高いコミュニケーション・交渉力

▼Senior Associate

- ・ 5年程度のM&A実務経験（FAや事業会社でのM&A関連業務）
- ・ ロジカルシンキングやクリティカルシンキングなどの基礎スキル

Treatment:

セクションを非表示 - RemarksRemarks

Tel : +81 (0)80-7448-3814

Email : akane.watanabe@pwc.com

※ご紹介の際は、日本語の履歴書・職務経歴書を添付くださいますようお願い致します。

