



# PLAID

株式会社プレイド

Market Development

---

Market Development

---

紹介した候補者数

---

0人

---

選考中の候補者数

---

0人

---

最終更新日時

---

2025/08/19 11:57

---

採用情報

---

概要

---

概要は以下採用サイトをご確認ください

---

<https://recruit.plaid.co.jp/requisitions/%e5%8b%9f%e9%9b%86%e3%83%9d%e3%82%b8%e3%82%b7%e3%83%a7%e3%83%b3/inside-sales>

年齢

---

26~33くらいのイメージ

---

学歴

---

大卒以上

---

候補者の方の現職の年収イメージ

---

400~850万レンジ想定

---

職務経験とスキル

---

過去の経験（業界/職種/期間/役職などのイメージ）

---

最低2年以上の法人営業、もしくはインサイドセールスの経験（最低条件）

**best: SaaS経験者**

---

better: IT、広告経験者 メール、call以外の実施経験があると尚良 例：手紙、SNS活用、イベント企画など

**ABM実行・戦略立案経験**

---

**29歳以上はBDR経験必須**

---

**専門的なスキル（業界知識/技術スキルなど）**

---

CRM、MAの活用経験 Excel、スプレッドシートの活用経験

**リスト作成で利用**

---

その他ソフトスキル（プレゼンテーション/交渉/チームワークなど） 社内外問わず明るく振る舞え、部署の雰囲気  
をより良くできる社交性のある方 チーム主語、企業主語でコトに向かいながらも個人を尊重するコミュニケーションスタイルの方

**素直さ・根気・地頭の良さがある方**

---

**仕事へ向き合うスタンス**

---

**クライアントの事業成功へ向き合って取り組める**

---

会社の代表として受注貢献とそのプロセスを理解し、数字をベースにした取り組み経験がある 目標数値に対する  
コミットメントが高く、連続した目標達成(100%以上)の経験がある方

## こんな方におすすめ

---

### 汎用性のある提案やマルチプロダクト提案を希望する方

---

ISのイニシアチブがなく、下請けのような状態を改善したい方

### SDRの経験から幅を広げたい方

---

### 訴求できるポイント

---

### ISの枠を超えてスキルアップできる環境

---

### 一般的なIS業務の範囲を超えるため経験の幅が出る

---

活動はBDRがメイン、イベントやセミナー企画、アカウントプラン作成などsalesやマーケに近い活動も行う

### ABMを実行するため戦略思考を得られる

---

### キャリアパスをつくれる

---

希望によるsales異動実績のみだが、カスタマーサクセスなど他チームへの異動実績を作り、社内の人材流通を作っていく

### マルチプロダクト/サービス戦略

---

顧客の状況に合わせたコミュニケーションが可能で徹底した顧客思考を得られる

### 参考記事

---

プレイド×IS+\_\_\_ 接点づくりの専門家として、データを活かし柔軟に動く -人の価値を最大化する、Market Developmentチームとは- <https://insidesalesplus.com/blog/i4g4enbxg>

### ポジションの魅力

---

割り振られたアカウントに対して営業活動を行うのではなく、より戦略的かつ主体的に、自身でターゲットを決めてマーケティング・営業活動を行っていただくことができ、業務を自分で切り拓いていくことが可能です 汎用性の高いプロダクトであるからこそ、顧客の潜在的なニーズを汲み取る必要性があるため、通常のインサイドセールスよりも難易度は高いですが、その分インサイドセールスとして圧倒的な成長をするチャンスがあります。データ分析を通じた戦略立案や仮説構築を行うため、数値への理解やデータリテラシー、戦略策定の能力を向上させることが可能です 業務を通じてプロダクトおよびクライアント双方の解像度を高く持つことができるため、キャリアパスとしてセールス、カスタマーサクセス、マーケティングなどのビジネスサイドのみならず、プロダクトマネージャー、プロダクトマーケティングマネージャーなど、幅広く活躍しているメンバーがいます

[さらに詳しい情報を見る](#)

---

候補者紹介フォーム

---

必須

---

名前

---

例) 山田

---

例) 花子

---

必須

---

メールアドレス

---

例) yamada@example.com

---

必須

---

書類

---

履歴書/職務経歴書の添付をお願いします

---

ここに資料をドロップしてください

---

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

---

任意

---

補足

---

必須

---

推薦理由

---

例) テキスト入力

---

必須

---

転職理由

---

例) テキスト入力

---

必須

---

ご本人のキャリアのwill

---

例) テキスト入力

---

必須

---

現在のご年収

---

不明な場合はその旨ご記載ください。

例) 10

---

必須

---

他社応募状況

---

応募/選考に進んでいる企業様がありましたら選考フェーズについて記載いただけますと幸いです。(ex.書類選考中、初回面談実施済み、最終面談前など)

例) テキスト入力

---

必須

---

入社希望日/転職スケジュール

---

候補者様の入社希望日/転職スケジュールを記載ください。(確定していない場合はおおよその目安を記載いただけますと幸いです)

例) テキスト入力

---

必須

---

個人情報同意有無

---

以下個人情報の取り扱いをご確認の上、同意欄へのチェックをお願いします。 <https://plaid.co.jp/recruit-legal.html>

同意する

---

確認画面に進む

---

