

Leverages

レバレジーズ株式会社

【新規事業】 事業企画・レバテック@渋谷

IT新卒紹介事業部/渋谷/企画/事業企画（新規事業）

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区桜丘町1番1号渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

勤務時間:

09：00～18：00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■産前・産後休暇

■育児休暇

■有給休暇

- ・入社半年後10日～最高40日
- ・労働基準法に基づき年間1日～2日付与日数は増えていきます

■特別休暇

- ・婚姻休暇・出産補助休暇・忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

▼業務内容

新規サービスである新卒ITエンジニア特化のメディア事業/イベント事業において、グロースのための事業企画に携わっていただきます。 toB・toC問わず、戦略策定、プロジェクト立案・実行、数値改善など事業拡大のために活動します。

▽イベント事業

①既存イベントの企画業務

2023年に初開催した、レバレッジズグループ内最大級のイベント「レバテックルーキーEXPO」の企画業務をお任せします。 学生向けの合同説明会でありながら、当日はゲストをお招きしたセミナーやトークセッション等のコンテンツを開催しており、さらに2024年度からは「EXPOウィーク」として1週間毎日、就活セミナーや企業を招待してのコンテンツを開催することで、新規ユーザーの獲得を目指すなど新たな取組を行っております。 イベントのみならず他の自社サービスへの送客や、さらなる新規ユーザーの獲得、市場におけるブランディングの観点から、既存イベントの拡大を担う重要な業務です。

②新規イベントの立ち上げ

上述の大規模イベントのみでは応えきれない市場のニーズに対して、新規のイベントを企画・立案し、各職種と連携して実行まで担う業務をお任せします。 現時点では「選考直結型1on1イベント」「レバテック主催選考イベント」「toC向けセミナーの通年開催」など、新卒エンジニア採用・就活を支援する様々な企画を検討中です。 新規ユーザーの獲得、レバテックルーキーの認知度・好意度の向上、応募価値の最大化により、事業全体に大きな影響力をもつ重要な業務となります。

▽メディア事業

①スカウト事業のサービス改善

2023年にリリースした新卒ITエンジニア特化のスカウトサービスの改善をお任せします。 営業側と協力しながら、クライアントのサービス活用のためのコンテンツ制作や、toCユーザーの利用促進のための各種施策など、顧客/ユーザーのサービス利用体験の向上を目的とした企画業務を行います。

②新規求人ナビサービスのコンテンツ企画

2024年10月リリース予定の新規サービスである求人ナビの企画業務をお任せします。 完全な初期段階のサービスとなりますので、クライアント/ユーザーからのフィードバックをサービス改善に活かしながらサービス改善を行います。 また、求人検索のみならず、就活全般に関する良質なコンテンツを提供するため、就活ノウハウや企

業紹介記事等のコンテンツ制作もお任せします。

当ポジションでは、同一事業部内で他にも複数のサービスを運営しているため、

▼キャリアパス事例

キャリアの専門性を横に広げていくことも、早期からマネジメントポジションに進むことも可能です。全社的にキャリアチェンジの選択肢は豊富にある会社ですので、将来的には培った専門性を生かして他ポジションへの挑戦も可能です。

▽一緒に働くメンバーのキャリア事例

【既存事業の法人営業→新規メディア事業立ち上げ→事業企画】

【キャリアアドバイザー→新規イベント事業 営業職→メディア事業 企画職】 社会人4年目に公共インフラ系企業からキャリアアドバイザーとして転職。キャリアアドバイザーとして活躍したのち、新規イベント事業の営業担当に異動、その後入社3年目からイベント事業＋メディア事業を兼任し、営業→企画業務へジョブチェンジ。

参考記事

【レバテック事業紹介】レバレジーズIT事業の今とこれから

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・大卒以上
- ・イベント・メディア・セミナー・記事などコンテンツ企画経験（toC/toB不問）

歓迎要件

- ・メディアコンテンツの制作・ディレクション経験
- ・企画職として、事業KPI・KGIの改善に大きく寄与した経験

求める人物像

- ・複数のサービスを横断して企画業務を経験したい方
- ・ユーザー体験にこだわり、良いサービスを提供したいという思いをお持ちの方
- ・熱量のある仲間といっしょに働きたいという思いをお持ちの方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウエル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に関心のある候補者を紹介

