



アビームコンサルティング株式会社

コンサルタント（アカウントマネージャー、PM）【ディスクリート製造業向け】

コンサルタント（アカウントマネージャー、PM）【ディスクリート製造業向け】

賞与年2回支給

勤務地:

東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

勤務時間:

フレックスタイム制（フレキシブルタイム 5:00～22:00）

標準労働時間帯：9：00～18：00（休憩1時間）

1日の標準労働時間：8時間

※始業・終業時刻については、フレキシブルタイムの範囲内において従業員の決定に委ねます。

※管理監督者（シニアマネージャー、マネージャー、シニアエキスパート、エキスパート）については、所定労働時間に関する定めは適用されません。

休日:

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、慶弔休暇、年次有給休暇（初年度13日※入社月に応じて付与日数変動あり）、マタニティ休暇、配偶者出産休暇、子育て支援休暇、介護休暇、子の看護休暇、裁判員休暇 など

福利厚生:

各種社会保険完備、財形貯蓄制度、団体保険、退職金制度、企業型確定拠出年金、健康保険組合カフェテリアプラン、ワークライフバランス支援制度（育児支援、介護支援）、出産祝い金（第3子以降100万円）、資格取得支援制度 など

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙または空間分煙された屋内喫煙所あり（事業所により異なる）

試用期間:

試用期間有（原則6ヶ月）

※試用期間中の労働条件は本採用時と同様

所定時間外勤務:

必要に応じて有り

昇給・昇格:

年1回（10月）

正規雇用者における キャリア採用比率:

2024年度 52.5%、2023年度 65.8%、2022年度 74.5%（公表日：2025年5月1日）

募集者名称:

アビームコンサルティング株式会社

備考:

職務変更の範囲：会社の定める業務に従事する。ただし会社規程に基づき出向を命じることがあり、その場合は出向先の定める業務とする。勤務地変更の範囲：会社の日本国内外の全ての事業所および会社の定める場所（リモートワーク実施場所を含む）、将来的に出向を実施した場合は出向先の全ての事業所および出向先の定める場所

※在宅勤務制度、リモートワーク制度あり

仕事についての詳細

組織について

当社では経営戦略として、クライアントサービスにおける共創による価値創出サイクルを確立、事業ポートフォリオ変革の推進と事業ポートフォリオ経営を強化し、継続的な成長基盤構築を実現することを目的に「Strategy2027」を掲げています。この経営戦略を更に加速させるため、2024年4月より組織を「戦略コンサルティング事業／ソリューションコンサルティング事業／アウトソーシング事業」へと再編しました。

Acceleratorセクター（製造・素材化学・食品・消費財向け）について Acceleratorセクターはソリューションコンサルティング事業 エンタープライズトランスフォーメーションBUの中にあるセクターで、EX（エンタープライズトランスフォーメーション）プロジェクトを推進する部署です。また、Acceleratorセクターには自動車・製造ビジネスグループ、素材化学/CBビジネスグループ、商社ビジネスグループ、金融ビジネスグループ、公共・産業インフラビジネスグループというように産業別にビジネスグループを組成してクライアントの価値創出、課題解決、DX推進のご支援をしています。その中でも自動車・製造ビジネスグループは、ディスクリート製造業の各業界クライアントに対し、ERPを活用した全社経営改革・業務変革、サプライチェーンとエンジニアリングチェーンの融合によるバリューチェーン改革のご支援をしています。

コンサルタント（アカウントマネージャー、プロジェクトマネージャー）について

・アカウントマネージャー： クライアントのCxOや部門長クラスと相対することが多く、クライアントの変革を共に推進する強力なパートナーです。特に当社は、元来からReal Partnerというスローガンのもと、クライアントと共に成長してきました。既に10年以上に渡って変革のパートナーとして選ばれ続けている実績があるクライアントが多数存在します。 クライアントの成功を考え、長期的な視点でクライアントとのリレーション構築、新たな提案を行うなど、クライアントにとっての"Real Partner"となる方を募集します。

<業務内容>

・新規アカウントの開拓、新規案件の獲得

・クライアントとのリレーション構築

・アカウントマネジメント

・プロジェクトマネージャー： 当社のクライアントは日系のグローバル企業が多く、日本の本社を中心に全社SCM改革、グループ経営基盤構築など、基幹システムのグローバル展開を伴う大規模プロジェクトも多く存在します。その際に、当社は同じ日本に本社を置くコンサルティングファームとして、クライアントと同じ視点でコンサルティングサービスを提供できると共に、本社主導で意思決定できる柔軟性と実行力を兼ね備えた、クライアントフォーカスのコンサルティングファームです。プロジェクトマネジメント観点では、「プロジェクトマネジメント方法論」を確立し、プロジェクトマネジメントの基礎から応用まで、体系立ったナレッジが整備されています。 全社SCM改革や経営基盤構築などのプロジェクトマネージャーとして、クライアントの真の変革のパートナーとなる存在を目指す方を募集します。

<業務内容>

シニアマネージャー/マネージャー：

・大規模/中規模システム導入プロジェクトのプロジェクトマネジメント

シニアコンサルタント：

・製造業におけるシステム導入プロジェクトのチームリード

・特定業務領域(販売、調達など)における業務・システムのコンサルティング

特徴（自動車・製造ビジネスグループ）

・メンバーの特徴： 自動車や電機など、ディスクリート製造業クライアントをターゲットとした業界専門性を持った人材の集まりです。 業界の特性上、経営管理・経営改革に加え、SCM改革を中心とした知識を有しています。

・プロジェクトの特徴： ・SCM改革をする上で、クライアントの全社を巻き込んだ活動になることが多く、大規模プロジェクトの比率が高い ・全社改革への取り組みが多いため、Tier1アカウントの経営層(CxO)との接点が多い ・変革の対象が工場や物流センターなどであることも多く、グローバルでのビジネスチャンスが多い

求める人物像

- ・バリューチェーンにおける自らの専門性を持ち、さらに伸ばそうとする意欲を持つ方
- ・最新テクノロジーへの興味・関心を持ち、クライアントへの価値提供に繋げることができる方
- ・自らがリードする立場でプロジェクトを推進できる方
- ・中長期視点でクライアントに深く入り込みたい方
- ・経営アジェンダの実現・経営課題の解決にコミットするコンサルティングを実施したい方
- ・海外での実務経験・知見を活かし、グローバルプロジェクトをリードできる方

経験業務-必須要件/スキル/業務実績

アカウントマネージャー候補・プロジェクトマネージャー候補共に、プリンシパル・ダイレクター、シニアマネージャ、マネージャ、シニアコンサルタントを想定しています。

※クラス毎に求めるレベル・経験は異なります。

- ・アカウントマネージャー： ・執行役員相当以上として、会社組織全体のリード経験
 - ・同業他社における領域リード・パートナー経験
-
- ・アカウント開拓・案件獲得実績
-
- ・アカウントリレーション構築の実績
-
- ・アカウントリード経験
-
- ・グローバルでの職務経験
-
- ・プロジェクトマネージャー： ・自動車・製造業界における大規模/中規模システム導入PJのプロジェクトマネジメント経験
 - ・管理職として複数の配下メンバーのマネジメント経験
-
- ・製造業の事業部門における管理職経験+実務経験+デジタル活用経験
 - ・製造業におけるシステム導入PJのチームリード経験
-
- ・配下メンバーを率いてのタスク推進経験
-
- ・グローバルでの職務経験
-

歓迎資格/スキル

- ・プロジェクトマネージャー（PMP）

- ・英語（語学力があればグローバルプロジェクトへの参画等キャリアの可能性が広がります）

個人情報の取り扱いについて

1. プライバシー・ポリシー

当社では、個人情報の保護を確実に実践していくために、プライバシー・ポリシーを定めております。当社における個人情報の取扱全般に関する考えをご確認されたい場合には、プライバシー・ポリシーをご覧ください。
<https://www.abeam.com/jp/ja/legal/privacy>

2. 個人情報保護管理責任者

職名：法務グループ統括部長

3. 個人情報の利用目的

- ・採用選考のため
- ・採用選考及び内定を辞退された方、採用選考の結果不合格となった方に対して、当社から新たに採用選考に関するご案内を行うため
- ・採用選考に関する情報の調査・分析のため

4. 個人情報の第三者提供

当社は、法令に基づく場合を除いて、ご本人様の同意なく個人情報を第三者に提供いたしません。

5. 個人情報の取り扱いの委託

採用選考の対応業務について、上記の利用目的の範囲内において、当社の委託先選定基準を満たす協力会社（アビームシステムズ株式会社を含む。）に委託する場合があります。

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー15階

アビームコンサルティング株式会社

<https://www.abeam.com/jp/ja/inquiry/privacy>

Tel: 03-6700-8800

会社名

アビームコンサルティング株式会社

英文商号:

ABeam Consulting Ltd.

代表者:

代表取締役社長 山田 貴博

設立年月日:

1981年（昭和56年）4月1日

従業員数:

8,278名（2024年4月1日現在 連結）

資本金:

62億円

営業内容:

マネジメントコンサルティング

(経営診断・戦略立案・M&A・アライアンス)

ビジネスプロセス コンサルティング

(業務改革・組織改革・アウトソーシング)

ITコンサルティング

(IT戦略・企画立案・システム開発・パッケージ導入・保守)

アウトソーシング

連結売上高:

2024年3月期 1,408億円

2023年3月期 1,217億円

2022年3月期 991億円

拠点数:

29拠点（2024年4月1日現在）

提携パートナー拠点数:

132拠点（2024年4月1日現在）

子会社:

アビームシステムズ株式会社

関連会社:

株式会社住商アビーム自動車総合研究所

会社についての詳細:

-

この求人に候補者を紹介

