



## 株式会社日立製作所

### 九州エリアにおける交通事業者向けアカウント営業

---

#### 九州エリアにおける交通事業者向けアカウント営業

---

##### 職務内容:

【配属組織名】

#### 九州支社 交通システム営業部

---

##### 【配属組織について（概要・ミッション等）】

---

福岡エリアの交通事業者をメインとする九州の交通事業者向け窓口営業部です。鉄道車両や信号設備、輸送システムやITソリューション等を拡販している部となります。交通インフラは人々の生活や経済活動の基盤となる重要な社会インフラです。社会課題や交通事業者の経営課題を解決し、よりよい社会を実現するというミッションの元、各種製品、ソリューションの提案活動を推進しています。

##### 【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

---

福岡エリアの交通事業者をメインとする九州の交通事業者向け窓口営業部です。鉄道車両や信号設備、輸送システムやITソリューション等を拡販している部となります。交通インフラは人々の生活や経済活動の基盤となる重要な社会インフラです。社会課題や交通事業者の経営課題を解決し、よりよい社会を実現するというミッションの元、各種製品、ソリューションの提案活動を推進しています。

##### 【募集背景】

---

<https://www.hitachirail.com/products-and-solutions/>

<https://www.hitachi.co.jp/New/cnews/month/2022/01/0111.html>

<https://www.hitachi.co.jp/New/cnews/month/2023/11/1130b.html>

<https://www.hitachi.co.jp/New/cnews/month/2022/08/0808.html>

<https://www.hitachi.co.jp/New/cnews/month/2021/03/0325a.html>

## 【職務概要】

---

## 【職務詳細】

---

- ・ 交通業界向け担当営業として、主に輸送系や営業系システム関連、車両ビジネスの情報収集、戦略立案、ソリューション提案まで一連の営業活動を実施していただきます。
- ・ 鉄道車両製作やシステム構築プロジェクトの円滑な遂行に向けた対応、仕様調整や契約の交渉をしていただきます。
- ・ 導入した製品・ソリューションのアフターサービスを実施することで、ご利用頂いているシステムの顧客評価や要望を社内にフィードバックし、製品やサービスの改善に貢献していただきます。

## 【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

---

- ・ OJTの元、アカウント営業の基本を学んでいただきます。将来的には組織の中でチームを率いて戦略を立案するポジションについていただきます。
- ・ 公共交通の維持発展や地域経済の発展に、日立の技術を通じて貢献していただきます。
- ・ 顧客や社会の課題を日立グループの多様なメンバーとともに解決していく仕事となります。交通インフラは大規模プロジェクトも多く、社会や街に変化をもたらすことができる仕事でもあります。

## 【働く環境】

---

- ・ 配置組織／九州支社 交通システム営業部 年齢層は20代～60代まで幅広く在籍しており、活気ある職場です。
- ・ 働き方／出社、市内及び九州内への出張(顧客先への訪問)や関東圏への出張（工場）を基本とします。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

## 応募資格

### 【必須条件】

- ・ 営業やエンジニアとして経験3年以上
- ・ コミュニケーションスキル

### 【歓迎条件】

---

- ・ 直販営業の経験
- ・ 事業創生に関する知識や経験
- ・ 業界動向の知識

## 【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

---

### 【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

---

- ・ People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・ Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・ Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

### 【その他職種特有】

---

- ・ 顧客関係を自ら構築し、真に顧客の求めるソリューションを提供することができる方
- ・ 顧客課題の解決に向け、関係者を巻き込み自ら解決に取り組む事ができる方

### 【最終学歴】

---

大卒以上

---

待遇:

【想定ポジション】

### 【給与】

---

■想定月給：269,000～448,000円

---

■想定年収：4,900,000～7,600,000円

---

### 【勤務時間】

---

9:00～17:30（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合あり。

その他採用条件についてはこちら

---

【更新日】 2025/07/30

---

勤務地:

ONE FUKUOKA BLDG. 15階

福岡県福岡市中央区天神一丁目11番1号

---

備考:

【対象年齢】 25歳～33歳

---

