

株式会社IEGAO

【東海】注文住宅営業

【東海】注文住宅営業募集要項

求人名 【注文住宅営業】4人に1人が1000万円!/2年目平均年収600万円!/1件成約で平均30万円インセンティブ!

採用人数 2名

採用目標時期 11月まで

雇用形態 無期正社員

レイヤー 一般

勤務地 名古屋支社(愛知県名古屋市中区錦1-17-26 ラウンドテラス伏見702号室)

配属先 営業部

募集背景 注文住宅事業「IEGAO」の受注を急速に増やしている為、よりお客様のフォローを拡充するための人員強化になります!

仕事内容

業界初の注文住宅サービスを提供する「IEGAO」の更なる成長を目指し、『注文住宅営業』を募集します。 契約 のためには地道な努力を求められますが、取引額は数千万円にも上り、お客様にも喜んでいただける。大きなやりがいがある仕事で す。

将来的にはマネジメントも担って頂くことを想定しています!

■具体的な業務内容

①アポイントの取得

お問合せいただいたお客様に、電話にて弊社サービスのご紹介をします。 要望をきちんと把握し、スピード感を 持ってご連絡することでお客様の信頼を得ることができます。

②商談・物件案内

月々のお支払いイメージが持てるよう具体的な資金計画のご提案をします。 予算に合わせてお客様のご要望を整理して、条件の整理・物件の検討などを行います。 その後、お客様と一緒に物件現地に向かい、物件や周辺環境のご案内をします。

③契約・ローンなど各種手続き

お客様と契約を締結します。「〇〇さんと出会ってよかった」と喜んでいただける瞬間です。 ご購入後も各種手続きを専門部署と協力し、お客様に物件をお引渡しするまでサポートしていきます。

★☆ポイント☆★

1件の成約につき、20万~30万円の歩合支給

反響が月4000件以上の圧倒的な集客力

他社と差別化されたサービス&ターゲットで営業しやすい

(同業界出身者も契約を倍以上増やしています)

明確な評価制度を取り入れた実力主義

分業制を導入しており自身の営業活動に専念可能

■キャリアステップ

個々の希望に合わせたキャリアステップを用意しています。 営業部内でマネジメントや新規事業立ち上げへのチャレンジ、他職種へのキャリアチェンジなど、自分次第でキャリアを拡げていける環境が あります。

■配属部署

営業部は20代前半から30代前半の若手が中心で、明るく柔軟な方が多いです。

訴求ポイント

①独自性の高い新サービス 反響営業4000件!社員全員が6ヵ月で成約が出せています! ②平均年収600万円!4 人に1人は年収1000万円!インセンティブ制度が充実しており稼げます ③平均年齢28歳!役職者との距離も近く学べる環境、相談環境は充実!働きやすい環境が整っています

必須要件

経験・接客(営業)のご経験1年以上

※上記経験がない方でもコミュニケーションに自信がある方は歓迎します!

語学 一

資格 · 第一種普通自動車免許

学歴 ・短大卒以上

歓迎要件 ・ハウスメーカーでのご経験

・不動産・建築業界関連資格(宅地建物取引士、建築士資格など)をお持ちの方

求める人物像

- ・マルチタスクが得意な方
- ・チャレンジ精神の高い方
- ・当事者意識を高く持って働ける方

就業時間 10:00~19:00

労働時間 7時間30分、休憩90分(昼休憩60分、15分休憩×2回)

待遇

年収 年収350万円~420万円 ※インセンティブ抜き

年収600万円~1200万円 ※インセンティブ込み

給与 月給250,000円~350,000円(固定残業代20時間分含む)

給与内訳 基本給 218,400円~305,800円

固定残業代 31,600円~44,200円 (固定残業時間20時間0分/月)

年収例

1年目(25歳) 350万円

3年目(27歳) 400万円

5年目(30歳) 500万円

賞与 なし (インセンティブあり)

昇給 あり (年2回査定)

試用期間 3ヵ月~ ※試用期間中の条件は変更なし

休暇 完全週休2日制(火・水休み)※年間休日120日

その他休暇 GW休暇 (2024年度実績5日間)、夏季休業 (2024年度実績5日間)、年末年始休業 (2024年度実績9日間)、産休育休、出産、慶弔、結婚、

看護など

福利厚生 社会保険完備、通勤手当(最安値を支給/上限3万円)、住宅手当(会社から2.5km圏内の場合に家賃25%支給) 資格手当(宅地建物取引士2万円/月)、私服勤務可

