



株式会社日立製作所

カーボンニュートラル及び資源循環型事業に向けたコンサルエンジニアリング・設計・積算・施工業務

カーボンニュートラル及び資源循環型事業に向けたコンサルエンジニアリング・設計・積算・施工業務

職務内容:

【配属組織名】

水・環境ビジネスユニット バリューチェーンTSS事業開発本部 TSSグリーン推進部

【配属組織について（概要・ミッション）】

持続的な社会を実現する水環境ソリューションパートナーをめざし、「環境」「レジリエンス」「安心・安全」の価値起点で新事業創生に向けた戦略立案を担っていただきます。 バリューチェーンTSS事業開発部門のミッションは以下の通り。

・ ESG統合ソリューション、Industrial IoT事業

上記を受けたTSSグリーン推進部のミッションは以下の通り。 ①顧客に寄り添いながら顧客の期待するCN事業の基本計画のコンサルエンジニア業務

②実装に向けた見積・設計・施工管理業務

③新たなCNソリューション開発

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

カーボンニュートラルシステムに関する機器、水素混焼エンジン発電機、アセットマネジメントなど事業企画・計画・エンジニアリング・シミュレーション業務の推進

<https://www.hitachi.co.jp/New/cnews/month/2021/04/0428e.pdf>

<https://www.hitachi.co.jp/New/cnews/month/2022/09/0922a.pdf>

【募集背景】

水・環境ビジネスユニットでは、社会生活を支える上下水道、安心・安全な社会を実現する環境監視システム、道路情報システムなど、ハードウェア、ソフトウェアの設計・開発、システムインテグレーション、保守・サービスにいたるまで一貫して提供しています。これまで実績を積み上げてきた基盤事業に加え、水事業におけるデジタル化や広域化・民営化対応を進めるとともに、ユーティリティソリューションを起点にトータルシームレスソリューションの展開を進め、経営視点の全体最適化につなげる提案を加速するとともに、脱炭素視点のESG対応ソリューションの創生・拡大を図っていきます。そうした新事業創生に向けた戦略立案、実行を担っていただく、新たな人財を募集します。

【職務概要】

脱炭素ビジネスの事業戦略立案、上流コンサルエンジニアリング及びプロジェクトマネジメント

【職務詳細】

お客様が抱える課題に対して、脱炭素ビジネスの事業戦略立案、上流コンサルエンジニアリング及びプロジェクトマネジメントを通じて、社会貢献を実感できます。

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

- ・「環境」「レジリエンス」「安心・安全」価値起点でのグローバルリーダー事業を創生に向けた取組みの推進役として日立的進める「社会イノベーション事業」推進の一翼をになっていただきます。
- ・持続的な事業成長に向けた新事業創生に携わっていただきます。
- ・新しく発足した部であり、新しくご入社された方も発言のしやすい風通しの良い職場です。社内からも優秀な人財を集めており、その中で活躍しお客様の課題に沿ったPJTの推進や日立ならではの規模感のPJTに関われる面白さがあります。

【働く環境】

①部全体は15名程度で構成。新事業創出に向けて少数精鋭で推進しており、風通しの良い職場です。（一つのPJTで3名ほど。幅広い業務の経験もできます。）②インキュベーション事業のフェーズであり、新たな提案がやりやすい職場です。③働き方は社会状況等に応じて出社と在宅勤務のバランスを考慮します。出張する場合もあります。（出張頻度についてはアサインPJTによります。）

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

下記いずれかの業務経験のある方

- ・再生可能エネルギーをはじめ、カーボンニュートラルに関わるSE、コンサルエンジニア、システム設計業務知識を保有のこと（いずれかの知識で可）

- ・プロジェクトマネジメント経験

【歓迎条件】

- ・ビジネス戦略策定、アセットマネジメント、プロジェクトマネジメント（監理技術者資格（電気、機械、管））

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

- ・ People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・ Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・ Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・ 課題や顧客ニーズ、市場分析を通じて新しいビジネスモデル策定を推進し、新事業やサービスに前向きな人
- ・ 常に新技術や新分野に対して、粘り強くチャレンジできる人

【最終学歴】

大卒以上

待遇:

【想定ポジション】

主任クラス

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

【給与】

■想定月給：463,000～605,000円

■想定年収：7,800,000～10,300,000円

【勤務時間】

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合があります。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】 2024年6月21日

勤務地:

住友不動産秋葉原ファーストビル（東京都千代田区）

備考:

【対象年齢】

35～55才程度

【等級について】

ご経験によっては部長代理相当の採用可能性も有るので幅広いご応募お待ちしております。

【出張頻度について】

PJTにより出張頻度が変わります。Ex.コンサルエンジニアだと内勤でも対応可だが、据付なども行う場合は長期間の出張有、など。

