



M&A総合研究所

株式会社M&A総研ホールディングス

【M&A総研】法人部 ※マッチング担当

■想定年収

①未経験者：420万円（月額35万円） + インセンティブ

②経験者： 応相談 + インセンティブ

（みなし残業 月44時間・深夜30時間を含む）

※インセンティブ上限無し

※経験者の場合前職の実績に応じて相談可能

【内訳】

基本月額251,300円、みなし残業手当98,700円

（内深夜11,900円）

※残業時間44時間超：固定残業手当との差額を別途支給

勤務地:

東京都千代田区丸の内1丁目8-1 丸の内トラストタワーN館17階 大阪府大阪市北区大深町3-1 グランフロント大阪 タワーB 13階 愛知県名古屋市中村区名駅南1-24-20 名古屋三井ビルディング新館9階

勤務時間:

9時00分～18時00分

休日:

完全週休2日制（土日祝）

年末年始（12/29～1/3）

慶弔休暇

有給休暇

夏季休暇

福利厚生:

交通費全額支給

歓迎会補助

持株会奨励金

資格取得補助制度

メンター制度

全社交流会

社員表彰制度

部活動支援制度

ライブラリー精度

インフルエンザ予防接種、乳がん検診、子宮頸がん検診補助

加入保険:

社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）

受動喫煙対策:

仕事についての詳細

M&A業界でアドバイザーとして働くことの意義

①社会的意義が高く、やりがいのある仕事 M&Aは後継者不在という日本の社会問題を解決する手段の一つであり、大きな社会的意義があります。またオーナー様からはときには泣いて感謝されるほど喜んでいただけるものであり、大きなやりがいがあります。

②ビジネスパーソンとしての圧倒的な成長性

M&Aの仕事では高い営業力や調整力、交渉力といったビジネススキルの他、業界への深い理解や、財務、税金、法律などの知識も必要となります。そのためビジネスパーソンとして幅広い総合的なスキルを身につけることができ、圧倒的に成長することができます。

③完全実力主義の高いインセンティブ

M&A業界は実力主義であり、成果を出せばその分還元され、大きく稼ぐことができます。「高い成果を上げているのに還元されない」ということは無く、やったらやった分だけ稼げるのが大きな特徴です。

【将来のビジョンとセカンドキャリア】

当社は将来AIやDXといったテクノロジーの強みを活かしてM&A仲介以外の業界に参入し、時価総額数兆円規模の会社を作っていくことを考えており、今のM&Aアドバイザーのメンバーに、新規事業の責任者や子会社の経営層として活躍していただくことを想定しています。M&Aアドバイザーとしてだけでなく、セカンドキャリアとしてその先のキャリアアップの実現も可能性があります。

法人部の平均年収

1年超在籍：1,016万円

2年超在籍：1,674万円

仕事内容

研修体制

①入社前研修

入社後のスタートダッシュを切っていただくため、事前にオリジナル動画や書籍などで学習をしていただける環境があります。

②入社後のOJT研修

入社初日は丸一日研修があり、翌日からは現場に出ます。チームメンバーである上司や先輩から、面談の同席やロープレなどの機会を経て丁寧な個別での研修が受けられます。

③必要に応じて必要な研修

動画やテキストで学習材料が共有されているので、自身が苦手なことにフォーカスをして学習でき、PDCAを回しながら成長できます。

※上記以外にも再現性を持って成果を出せる仕組みを整えています。

社風

- ・メガバンク、大手証券、メーカー、外資系コンサル、総合商社、専門商社、人材、不動産、MRなど様々な業界で活躍してきた優秀なメンバーが在籍しており、切磋琢磨しながら成長できる環境
- ・平均年齢29歳で若いメンバーが多く、社員同士のコミュニケーションが活発で、気軽に相談ができる
- ・休日はゴルフやバーベキュー（任意参加）にいくなど社員同士の仲が良い

【社員の出身企業】

日本M&Aセンター/M&Aキャピタルパートナーズ/ストライク/fundbook/経営承継支援/あずさ監査法人/三菱商事/伊藤忠商事/丸紅/三菱UFJ銀行/三井住友銀行/みずほ銀行/野村證券/SMBC日興証券/三菱モルガンスタンレー証券/みずほ証券/三菱UFJ信託銀行/三井住友信託銀行/みずほ信託銀行/千葉銀行/横浜銀行/群馬銀行/キーエンス/大塚商会/オービック/富士ソフト/オープンハウス/積水ハウス/野村不動産パートナーズ/三菱地所ホーム/東京海上日動/三井住友海上/日本生命/プルデンシャル生命/武田薬品工業/大塚製薬/アストラゼネカ/三菱食品/住友林業/蝶理/稲畑産業/リクルート/JACリクルートメント

応募資格

【必須】

- ・営業経験（有形/無形、toC/toB問わず）

（営業経験が無い場合は特筆すべき実績があれば可）

【歓迎】

- ・中小企業オーナー向けの営業経験

選考方法

面接回数：2～3回

提出書類：履歴書・職務経歴書

会社名

株式会社M&A総研ホールディングス

株式会社M&A総合研究所:

事業内容 : M&A仲介事業

設立 : 2018年10月12日

代表取締役社長：佐上 峻作

所在地 : 東京都千代田区丸の内1-8-1

丸の内トラストタワーN館17階

株式会社クオンツ・コンサルティング:

事業内容 : 総合コンサルティング事業

設立 : 2023年10月17日

代表取締役社長：佐上 峻作

所在地 : 東京都千代田区丸の内1-8-1

丸の内トラストタワーN館17階

拠点一覧:

■東京本社

〒100-0005

東京都千代田区丸の内1丁目8-1 丸の内トラストタワーN館17階

■大阪オフィス

〒530-0011

大阪府大阪市北区大深町3-1 グランフロント大阪 タワーB 13階

■名古屋オフィス

〒450-0003

愛知県名古屋市中村区名駅南1-24-20 名古屋三井ビルディング新館9階

■福岡オフィス

〒810-0001

福岡県福岡市中央区天神1-12-14 紙与渡辺ビル4階

■札幌オフィス

〒060-0002

北海道札幌市中央区北2条西3丁目1-29 タケサトビル3階

■高崎オフィス

〒370-0841

群馬県高崎市栄町3-11 高崎バナーズビル5階

■シンガポールオフィス

〒079903

アンソンロード10番地 インターナショナルプラザ5階

会社についての詳細:

M&A総研ホールディングスについて

当社は、中小企業の後継者不在による社会問題をM&Aで解決するため2018年10月に設立し、設立から3年9ヶ月で2022年6月に上場を果たしました。現在は東証プライム市場に上場しています。M&A仲介という業界においてAIやDXを用いて効率化を図り急成長し、2023年10月には、「クオンツ・コンサルティング」という総合コンサルティングファームを設立しました。

当社はあらゆる社会課題を解決し、国内企業の価値を向上させて日本の経済を成長させることを目指しており、同時に自社としても時価総額数兆円規模の企業になることを目指しています。

