



SALESCORE

SALESCORE株式会社

SaaS_Rev・コンサル オープンポジション

SaaS_Rev/コンサル オープンポジション

基本情報

仕事概要:

【オープンポジションについて】

本ポジションは、以下4職種のいずれかでご活躍いただける方を対象とした「キャリアアップ志向の若手向けオープンポジション」です。

コンサルティング事業部：コンサルタント

SaaS事業部：カスタマーサクセス（CS）

SaaS事業部：インサイドセールス（IS）

SaaS事業部：フィールドセールス（FS）

ご経験やご志向を踏まえ、選考の中で最適なポジションをご提案いたします。スタートアップでの挑戦を通じて、自らの市場価値を高めたいと考える20代の方にフィットするポジションです。

【こんな方におすすめ】

- ・20代で今後のキャリアを大きく広げたいと考えている
- ・営業経験を活かし、コンサルティングやSaaS領域に挑戦したい
- ・スタートアップのスピード感や裁量ある働き方に興味がある
- ・営業の「型化」「仕組み化」に興味がある

- ・ SaaSビジネスや営業変革の最前線に立ちたい

必須スキル:

- ・ 下記どれかの経験

- ・ BtoB領域での営業経験（1年以上）
-

- ・ コンサルティング業界でのコンサルティング経験（1年以上）
-

- ・ 論理的思考力
- ・ 目的意識の高さ

歓迎スキル:

求める人物像:

- ・ コンサルタント・CS・IS・FSのいずれかに挑戦したい意欲
- ・ 課題解決型の営業や、仕組み化に関心がある方
- ・ 主体性・スピード感を持って業務に取り組んできた方

給与:

年収 400～800万円

勤務地:

東京都渋谷区渋谷2-20-11 渋谷協和ビル 7F

山手線 渋谷駅 徒歩1分

銀座線 渋谷駅徒歩1分

東横線 渋谷駅 徒歩1分

雇用形態:

正社員

勤務体系:

勤務体制はポジションにより異なるため、オファー時のポジションに合わせたご説明をいたします。

■休日

年間120日

(内訳)

完全週休二日制（土日祝）

年末年始（12/29~1/3）

■有給休暇

入社直後5日付与

入社半年後5日付与

試用期間:

あり(3ヶ月)

福利厚生:

通勤手当

引越し手当

書籍購入補助

資格取得補助

会社PC(MacBook)支給

その他:

