



キャディ株式会社

新規事業グロスセールス・Bizdev_CADDi Quote

新規事業グロスセールス・Bizdev_CADDi Quote

紹介した候補者数

2人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2025/02/21 21:26

採用情報

職務内容

募集背景

【新プロダクト創出。戦略立案と実行を担う仲間を募集します。】 私達は製造業AIデータプラットフォームとして、AIとデータを活用を通じて製造業の経営にインパクトを創出し、モノづくり業界を変革することを目指しています。現在、9月にリリースした新プロダクト「CADDi Quote」を起点に、複数のプロダクトの立ち上げを進めているフェーズです。その1つ1つのプロダクトはT2D3を大きく超えるグロスのポテンシャルを秘めています。

どんなに良いプロダクトも、使ってもらって顧客からフィードバックをもらうこと無しに世の中にインパクトを与えることはできません。プロダクトを世に拡めて使っていただくことにこだわり、プライドを持って営業活動をリードいただくのが本ポジションのミッションです。

具体的な仕事内容

9月にリリースした新プロダクト「CADDi Quote」を起点に、製造業AIデータプラットフォームとしてアプリケーションを生み出していきます。そのアプリケーションのグロースのための営業組織の立ち上げ、営業手法の確立、ファネルのPDCAを担っていただきます。

新規プロダクトであるからこそ、ターゲットの設定から提案内容・営業手法の確立はもちろん、プライシングやチャネルの開発、プロダクトチームと共同で業界ごとのサービス開発など、プロダクトのグロースに関することを全方位で担っていただきます。

業務内容

- ・営業活動における計画・戦略策定
- ・メーカー調達市場の開拓及び関係性・信頼構築
- ・セグメントごとの提案内容、プライシングの立案
- ・各KPIのPDCA

入社後のイメージ

入社後約1ヶ月間はオンボーディングの期間として、キャディや各プロダクトのキャッチアップを行っていただきます。会社・事業部・配属チームそれぞれでオンボーディングコンテンツを用意しています。各コンテンツの他、カスタマーサクセスやセールスの商談に同席したり、イベントに参加する機会も多数設けますので、顧客接点を早期にたくさん持つことができます。製造業未経験の方もドメインナレッジを習得していくことが可能です。

その後、担当業界・エリアを定めどう新規プロダクトをグロースしていくかプランニングから実行までリードをお願いしていきます。

仕事のやりがい・魅力

・グローバル展開をしていく日本発のSaaSプロダクト立ち上げ期 現在は国内が中心ですが、今後はアメリカ、アジアをはじめとしたグローバル展開をしていきます。グローバルに成長していくプロダクトの初期フェーズからプロダクトチームと一緒にプロダクトを育て、グロースしていく経験ができます。

・プロダクトを一緒につくる 現在、営業組織とプロダクト組織は同じ部門の中に所属しており、近い距離で議論をしながらプロダクトづくりを進めています。距離が近いからこそ、新しいセグメントの開発のための機能開発を共同で担うPJもあります。

応募資格（必須）

新しいチャレンジをしたい方、営業としてスキルを伸ばし、大きく挑戦・成長できる環境を求めている方。その上で、以下いずれかのご経験に該当する方

1. 卓越した法人営業のご経験をお持ちの方

「ただ”売る”だけではなく、グロースのための企画・開発を担いながら数字責任を担える方を募集しています。営業の経験の商材は問いません。

2. 製造業の技術営業もしくは専門商社でのご経験

「メーカー調達との折衝や自らが商流に入りサプライチェーンを担ってきたご経験がある方を募集しています。

望ましい経験/スキル

- ・IT、SaaSプロダクト事業に関するご経験
- ・営業責任者として新規事業・プロダクトの立ち上げ、グロースをしたご経験
- ・営業マネージャーとしてメンバーマネジメント含めて結果を残してきた方
- ・困難な場面や課題に直面した際にも、積極的かつ前向きに捉えて動ける方
- ・製造業に関する知識、知見をお持ちの方

こんな方と働きたい

- ・キャディのミッション、ビジョン、カルチャーに強く共感いただける方
- ・社会課題解決への意欲がある方
- ・仮説構築力、抽象化思考力に長けた方
- ・素早く行動・検証するフットワークがある方
- ・不確実性が高いことにワクワクし、行動し改善ができる方
- ・数字に強くコミット出来る方

給与・報酬

＜経験・能力を考慮し、当社規定のグレードごとの給与レンジに応じて決定します＞

Manager：年収1000万円～1600万円

Leader/Manager候補：年収770万円～1250万円

Member：年収500万円～770万円

※成果に応じた変動給与制（上限なし）

※別途ストックオプション付与あり

※給与改定は原則年2回

※固定残業代45時間含む（管理監督者の場合は適用外）

勤務地

東京本社 〒111-0053 東京都台東区浅草橋4-2-2 D'sVARIE浅草橋ビル 総合受付6階 関西オフィス 〒530-0002 大阪府大阪市北区曽根崎新地1-13-22 御堂筋フロントタワー 1F WeWork 御堂筋フロンティア

さらに詳しい情報を見る

候補者紹介フォーム

必須

名前

例) 山田

例) 花子

任意

ふりがな

例) やまだ

例) はなこ

必須

メールアドレス

例) yamada@example.com

任意

候補者電話番号

例) 090-0000-0000

任意

生年月日

年

月

日

必須

履歴書・職務経歴書・ポートフォリオ等

ここに資料をドロップしてください

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

任意

職歴

項目を追加

任意

学歴

項目を追加

任意

ご推薦に際し、補足があればお書きください

必須

希望するNext Step

【カジュアル面談をご希望の場合】

書類選考後、通過の方のみカジュアル面談のご案内を申し上げます。[If you wish to have a casual interview]
We will offer a casual interview only to those who pass the document screening. If you have already confirmed a casual interview through prior communication with a CADDi recruiter, please select "Casual Interview (Confirmed)" and enter the name of the recruiter in the remarks section. *Please note that even if you select a casual interview, we may proceed with the formal selection process depending on the situation.

選択

必須

