



PLAID

株式会社プレイド

Account Manager

Account Manager

紹介した候補者数

0人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2025/06/03 16:53

採用情報

職務内容

仕事概要

こういった仕事なのか

CXプラットフォーム「KARTE」を有するPLAIDだからできる広告領域を中心に据えたデジタルマーケティング支援を事業化する立ち上げメンバーとして、チームリーダーと共に、事業・サービス・組織を作るところから参加いただきます。

PLAIDのCXプラットフォーム「KARTE」を軸に、広告からCRM、データ分析に至るまで統合的なマーケティング支援を行い、LTVやROIといった本質的な成果向上を共に目指します。当社のセールスチームや既存プロダクトが作り出す顧客接点を活用しながら、信頼関係を築き、日本を代表する大手クライアントのパートナーとして、デジタルマーケティングの戦略提案から実行までをリードします。

プロジェクトの推進役として、クライアントのKPIや事業戦略を深く理解し、最適な顧客体験設計やコミュニケーションシナリオを描き、提案・実行支援までを一貫して担っていただきます。Web広告、ランディングページ制作、SNSマーケティング、CRM、データ基盤構築、データ分析など、クライアントのマーケティング課題に沿って、幅広いプランニングが可能です。

業務内容の一例

セールス戦略策定やサービス設計

事業環境や競合他社の動向からセールス戦略を策定する

競争優位性となる提供サービス設計を行う

組織設計

戦略やサービスに合わせて、組織のあるべき姿を設計する

体制構築のためのメンバー採用に関する業務

フロント対応業務

新規/既存に関わらずフロント・セールス業務

クライアント課題のヒアリングと課題設定

施策全体の設計・管理・課題内容に応じた解決アイデアの提示

コンペ対応/提案資料作成

他部門連携

受注活動

アサイン調整（必要な機能を定義し社内外での体制を構築）

諸契約対応

PM業務

クライアントコミュニケーション

社内外のプロジェクト関係者との調整

収支管理

応募資格（必須）

アカウントマネジメントまたは広告営業の経験5年以上

年間6億円以上の運用型Web広告やデジタルマーケティング案件の提案・受注経験 クライアントや社内外のステークホルダーとのフロント対応、折衝、交渉、契約締結、実行、プロセス管理、納品、アフターフォローを通じて円満な関係を継続できること

プロジェクトリーダーや事業立ち上げの経験がある方

応募資格（歓迎）

広告・CRM等のデータ可視化・分析を伴う提案経験

WEBサイト/APP、CRM、ソーシャルメディア、クリエイティブディレクション、などどれか特定の領域で専門的な経験を有していること

数億円規模以上でのプロジェクトマネジメント経験

求める人物像

プレイドおよびKARTEのビジョンに共感し、事業戦略を理解した上で、自身及び自社の成長に寄与いただける方
クライアントの事業成長・課題に対して真摯に向き合えて、中期目線で野心的な目標を掲げ、且つ、それらを楽しめる方

プロジェクトを完遂する圧倒的なオーナーシップ力のある方

難易度が高い課題に対し、ポジティブな姿勢で粘り強く取り組める方 必要に応じて柔軟に自身を変化させ、目的達成のために成長していける方

ポジションの魅力

「1→10」の立ち上げフェーズに参画できる

2026年度以降の事業本格化に向けて、裁量の大きい1人目のアカウントマネージャーとして活躍可能。

圧倒的なデータと環境を活かせる

大手企業の1st Party Dataと、KARTEが蓄積する行動データを掛け合わせた高度な提案が可能。

社会的インパクトの大きなプロジェクトに関与

消費者向けサービスを展開する大手企業が中心。リーチ規模が大きく、世の中への影響力も実感できます。

プロダクト創出にも関われる

営業やマーケティングの枠を超えて、エンジニアやPMと密に連携。プロダクトの改善や新規開発にも貢献可能。

[さらに詳しい情報を見る](#)

候補者紹介フォーム

必須

名前

例) 山田

例) 花子

必須

メールアドレス

例) yamada@example.com

必須

書類

履歴書/職務経歴書の添付をお願いします

ここに資料をドロップしてください

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

任意

補足

必須

推薦理由

例) テキスト入力

必須

転職理由

例) テキスト入力

必須

ご本人のキャリアのwill

例) テキスト入力

必須

現在のご年収

不明な場合はその旨ご記載ください。

例) 10

必須

他社応募状況

応募/選考に進んでいる企業様がありましたら選考フェーズについて記載いただけますと幸いです。(ex.書類選考中、初回面談実施済み、最終面談前など)

例) テキスト入力

必須

入社希望日/転職スケジュール

候補者様の入社希望日/転職スケジュールを記載ください。(確定していない場合はおおよその目安を記載いただけますと幸いです)

例) テキスト入力

必須

個人情報同意有無

以下個人情報の取り扱いをご確認の上、同意欄へのチェックをお願いします。 <https://plaid.co.jp/recruit-legal.html>

同意する

確認画面に進む

