



株式会社SHIFT AI

フィールドセールス責任者候補

フィールドセールス責任者候補

年俸制(12分割)

勤務地:

東京都渋谷区渋谷2丁目-24-12 渋谷スクランブルスクエア 【変更の範囲】 会社の指示、もしくは会社が承認した勤務場所(リモートワーク含む)。

※基本的にはリモートワークでの勤務となりますが、必要に応じてご出社いただく場合がございます。

※その他、メンバーの状況に配慮した働き方を推奨しています。ご不安な点は選考プロセスの際に遠慮なくご相談ください。

勤務時間:

▼始業・終業時刻：フレックスタイム制

始業及び終業の時刻は労働者の決定に委ねます。

▼休憩時間：60分

▼所定時間外労働：あり

固定残業時間を超える時間外労働に対する割増賃金の差額支払い：固定残業40時間以上については全額残業代としてお支払いします。

▼勤務日：月～金曜日

業務の都合により、必要に応じて土日祝日に出勤いただく場合がございます。

休日:

▼休日

土曜／日曜

※休日対応有／代休取得可

▼休暇 ※有給休暇とは別に付与

- 年末年始休暇

- 年次有給休暇（入社後半年後に規定日数付与）

- 特別休暇（毎年1月1日に15日一斉付与／年度途中の入社者には按分付与）

- その他

- バースデー休暇／結婚休暇／家族出産休暇／慶弔休暇 等

※就業規則による

福利厚生:

- AI活用手当（上限3万円/月）

- 自社コンテンツ「SHIFT AI」のアカウント付与

- Resort Worx

- 交通費原則実費支給

- 出産育児・介護休業制度

- 定期健康診断

- PC支給

- 副業可

加入保険:

- 雇用保険

- 健康保険

- 厚生年金

- 労働災害補償保険

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

仕事についての詳細

仕事内容

募集背景

日本最大級のAI活用コミュニティ「SHIFT AI」を運営する当社ですが、法人向け研修事業を立ち上げ、月次300%成長継続中の拡大フェーズとなります。そこで、事業をよりグロースさせるために、フィールドセールスの責任者候補を増員募集いたします。

業務内容

初回面談から受注までの一連の営業活動

再現性のある商談パターンの構築

ISと連携したリード獲得から受注までの一連の導線設計

顧客要望の収集・分析およびプロダクト開発へのfeedback 営業資料の作成、Sales Opsの最適化

IS,MKTと連携したキャンペーン活動の促進

メンバーマネジメント業務

こんな方を求めています

必須スキル

法人営業経験(インバウンド、アウトバウンド問わず)

エンタープライズ向けのセールス経験3年以上

メンバーマネジメント経験

AI、最新技術に興味がある方

歓迎スキル

ベンチャー企業経験者 - 研修サービス、人事向けサービス、DX商材などを扱っていた経験

SaaSセールスの経験

求める人物像

新規事業を作る当事者として、自チームのみならずプロダクト、マーケ、セールス、CSチームと共に結果責任を共有できる方

スピード感や大きな変化を楽しみながら主体性を持って働ける方

顧客の声を聴き、フィードバックを積極的に行う・真摯に受け止める姿勢をお持ちの方 変化の激しい業界において、絶えず知識のキャッチアップを楽しんで行える方

このポジションの魅力

GMO他複数社AI顧問を務める代表直下でセールスの経験を積める 合計SNSフォロワー数50万人のインフルエンサー達がパートナーとして参加する「国内最大級のAI特化型コミュニティ」を共に作ることができる

急成長中の生成AIに関する知見を身に着けることができる

月次300%で成長している事業部に初期メンバーとして参画できる

会社名

株式会社SHIFT AI

本社所在地:

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷2丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア42F

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

