



## 株式会社Sales Marker

### MM-002.インテントマーケティングコンサルタント(IMC)

---

MM-002.インテントマーケティングコンサルタント(IMC)

※あくまでも目安であり、ご本人のご経験・スキルを考慮の上、決定いたします。

**勤務地:**

東京都渋谷区恵比寿恵比寿ガーデンプレイス 3 2 階

---

JR山手線「恵比寿駅」東口 徒歩5分

---

東京メトロ 日比谷線「恵比寿駅」1 番出口 徒歩7分

---

**勤務時間:**

- ・ハイブリッドワーク
- ・フルフレックスタイム制

**休日:**

完全週休2日制（休日は土日祝日）

---

年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

年間休日日数125日

---

**福利厚生:**

■健康診断 Medical checkup

■通勤手当 Travel allowance

全額支給

■その他 Others

高性能 Mac book 貸与

書籍購入手当 Wantedly Perkの利用

Perk（パーク） | 従業員が喜ぶ福利厚生パッケージサービス

Uber Eatsクーポン付与

リゾートワークス | 出張やプライベートの旅行のサービス

※対象者:役員、正社員のみ

加入保険:

All types of insurances

各種保険完備（健康保険・厚生年金・労災保険・雇用保険）

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

試用期間:

6ヶ月（試用期間中の条件変更なし）

## 仕事についての詳細

### 事業概要

新規事業としてマーケットを可視化する、インテントマーケティングSaaS「Marketing Marker（マーケティングマーカー）」を展開しています。 Marketing Markerは、従来のマーケティングツールでは実現できなかったインテント（興味・関心）データを活用し、自社に興味がある企業や自社保有データに加え未接点の潜在リードのインテントを可視化することで、的確なタイミングで最適なマーケティング活動の推進を実現します。 認知・ブランディングから商談化までをワンストップで支援し、マーケティング活動の効率化とROI（投資利益率）の最大化も同時に実現します。

※Marketing Markerサービスサイト <https://sales-marker.jp/marketing-marker/>

インテントデータという概念を用いてこれまで弊社では、海外では主流な「インテントセールス」という新しい営業手法を実現するSaaS『Sales Marker(セールスマーカー)』を提供してきました。 インターネット上の検索行動データを分析し、自社サービスに対してニーズのある企業や購買意欲のある企業を探し出し、アプローチをかける手法です。 このサービスは非常に伸長し、T2D3というSaaSだと優秀だと言われる成長曲線の2倍の速さで成長をしてきました。 国内SaaSでは最速の成長スピードでARR30億円までできております。 今後は、インテント経営という概念を推進すべく新規事業をいくつか立ち上げていきます。 その一つが「マーケティング」の領域です。 企業のマーケティング活動に新しい概念を吹き込み、今後更なる急成長を遂げるべく、本ポジションでは新規事業の成長を支えるインテントマーケティングのコンサルティングをご担当いただきます。

業務概要

マーケティング活動を行っている企業様向けに、顧客属性に応じたマーケティング企画やマーケティング戦略のコンサルティングを担っていただきます。新規事業になりますので、開発サイド、マーケティング、セールス担当とも横串で常に連動しながらプロアクティブに動けるのが最大の魅力になります。

具体的な業務内容

顧客属性に応じたマーケティング企画やマーケティング戦略のコンサルティング

データ分析からマーケティング設計のプロジェクトマネジメント

プロダクトサイドに対する改善要望など事業横断での連携

業務の変更の範囲

会社の定める業務

※本人の希望と合致した場合のみ業務を変更いたします。

必須スキル

下記いずれかのご経験をお持ちの方

マーケティングの実務経験

マーケティング領域での課題解決ソリューションを営業及びコンサルティング経験のある方 顧客のマーケティング課題を分析し、顧客と共にその課題に取り組むプロジェクトを組成したことのある方

歓迎スキル

デジタルマーケティングの改善経験

マーケティングコンサルティング領域の実務経験

マーケティング観点での事業開発経験

スタートアップ特有の変化を楽しめる方

短期間で必要な知識とスキルをアップデートするマインドセット

「プロダクト」×「人」でお客様の課題に本質的に向き合って成果創出をしてきたご経験

求める人物像

弊社のPurpose、Valueに共感し体現いただける方

<Purpose>

全てのひと企業が、既存の枠を越えて挑戦できる世界を創る

<Value>

Excellent

今日も、エクセレントカンパニーの一員として仕事をしよう。

## Disruptor

---

変えることをためらわず、イノベーションを起こしていこう。

## Speed

---

驚くスピードで、感動させよう。

## Client Growth

---

顧客の事業を成長させる、プロフェッショナルになるう。

## Respect

---

「ありがとう」で、笑顔を生み出そう。

### 会社名

株式会社Sales Marker

設立年月:

2021年7月29日

本社所在地:

〒150-6032

東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー32F

資本金:

1億円

従業員数:

336名（取締役+業務委託を含む）

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

---

