

Leverages

レバレジーズ株式会社

インサイドセールス（toC）・レバテック@渋谷

LT各部署/渋谷/営業/インサイドセールス（toC）

▼その他：

- ・退職金：無
- ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件（非公開）について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢：

今年度29歳の方まで

▼経歴：

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方

※倒産での転職は適宜考慮

▼必須要件：

- ・大卒以上
- ・パソコン実務スキル中級以上（例：EXCEL関数・分析・パワーポイントなど）

・下記いずれかのご経験

-正社員として営業経験1年以上

-カスタマーサポートやカスタマーサクセスとして、相対的に高い成果を出したご経験1年以上

職種 / 募集ポジション

LT各部署/渋谷/営業/インサイドセールス（toC）

求人タイトル:

インサイドセールス（toC）／レバテック@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F

勤務時間:

10：00～19：00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

求職者にとってレバテックフリーランスの最初の窓口となる部門にて、顧客のインサイトを深掘ることによって、サービス利用意向度を向上させたり、顧客対応品質の向上をとおして、レバテック全体の事業利益を最大化させる非常に重要なポジションです。

1.新規登録ユーザーへの顧客課題の言語化とネクストステップの提示 サイト登録～面談設定までの間でユーザーと接点を持ち、ユーザーが抱くサービスへの期待、現状抱えている課題を言語化します。キャリアアドバイスや現在の市場感をお伝えし、無理に案件探しに促すのではなく、ユーザーにとってベストな選択肢を提示する役割を担います。

2.休眠ユーザー・転職時期が先のユーザーへの定期フォロー

職場の都合などで、案件を探す予定のない方や案件探しをストップしたユーザーに定期的に、市場動向の変化などの情報提供やキャリアアドバイスをを行い定期的にフォローします。

3.アクションデータの分析・改善

アクションしてから結果が出るまでのリードタイムが早く、日次や週次単位で個人の結果やチームの結果を分析し、素早い改善につなげることができます。

4.フィールドセールスやマーケティング部門との連携・合同施策の実行 マーケティング部が獲得したユーザーをインサイドセールスが面談化し、フィールドセールスに引き継ぐという流れになっているため、双方と連携し施策を行います。

▼主な利用ツール Salesforce / Tableau / GoogleSpreadsheet,Document,Slide / asana / Slack / Cacao / DocBase / 自社SFA etc

組織について

◎レバテックについて

身につくスキル

1.営業力

顧客自身もまだ言語化できていないニーズやサービスへの期待を深掘りし、適切な解決方法につなげる力が身につきます

2.分析能力

KPI数値の乖離要因、個人の営業活動のログなど定量データを元に分析することが多い為、分析能力が身につきます。リーダーになれば、配下のメンバーの生産性指標や業務運用状況をみて、課題を特定します。

3.施策実行力

PDCAのサイクルが早く、分析内容をもとにすばやく施策を実行し、解決に持っていく力がつきます。

4.IT業界の専門知識

エンジニア・クリエイターの方とコミュニケーションを取るため、IT専門知識はもちろんIT業界の市場などの知識が身につきます。

当ポジションの魅力

- ・ 日次で多くの顧客と接点があるため、仮説の検証スピードが早く改善を回しやすいです。
- ・ 立ち上げフェーズのため早期で責任あるポジションに携わるチャンスがあります。
- ・ マネジメント職への昇格、営業やマーケティングなど他職種へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります。
- ・ 社内勉強会など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます。

キャリアパス事例

様々なキャリアパスの実現が可能です。

- ・ インサイドセールス→インサイドセールスチームリーダー→インサイドセールスマネージャー
- ・ インサイドセールス→マーケティング
- ・ インサイドセールス→エンジニア
- ・ インサイドセールス→フィールドセールス→フィールドセールスマネージャー→部長職

参照記事

【レバテック事業紹介】レバレジーズIT事業の今とこれから

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・ 大卒以上
- ・ パソコン実務スキル中級以上（例：EXCEL関数・分析・パワーポイントなど）
- ・ 下記いずれかのご経験

-正社員として営業経験1年以上

-カスタマーサポートやインサイドセールスとして、相対的に高い成果を出したご経験1年以上

歓迎要件

- ・ IT/ゲーム業界での就業経験
- ・ 営業職のリーダー、マネジメント、教育経験
- ・ 社内外の関係者向けに企画書・提案書などのドキュメント作成経験
- ・ KGIに至るプロセスの数字を紐解き、ボトルネックの解消、事業活動の最適化を行った経験
- ・ プロジェクトマネジメント経験や部門横断で業務を進めた経験
- ・ BIツール、SFAツール(Tableau、Salesforceなど)などを利活用しての業務改善経験

求める人物像

- ・変化のスピードが早い中で柔軟性もち、その状況をポジティブに楽しめる方
- ・学習意欲と検索能力が高く、欲しい情報を主体的に取りにいける方
- ・周辺業務も積極的に巻き取って仕事に取り組める方
- ・周囲の意図を的確に汲み取れるコミュニケーション能力が高い方
- ・周囲からのフィードバックを素直に受け入れ、自己成長に繋げていける方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人候補者を紹介

