



キャディ株式会社

フィールドセールス_東京【Manager・Manager候補】

フィールドセールス_東京【Manager/Manager候補】

紹介した候補者数

0人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2025/08/06 11:59

採用情報

職務内容

募集背景

会社概要

【会社名】 キャディ株式会社

【従業員数】 596名（2025年4月1日時点、直雇用・役員のみ）

【拠点】

国内：東京（本社）、大阪、名古屋 海外：アメリカ（シカゴ）、ベトナム（ハノイ、ホーチミン）、タイ（バンコク）

【企業理念】モノづくり産業のポテンシャルを解放する

【事業内容】 自社プロダクトを用いたクライアント企業の変革支援：「CADDi Drawer」「CADDi Quote」等 ・ AIを活用したデータプラットフォーム事業：「CADDi」

【特徴】

数少ない日本発で世界を相手にするSaaSビジネス事業

世界中のソフトウェア市場でもトップクラスの成長率

国内だけではなく、海外ファンドも含め、数百億の資金を調達 名だたる大企業から中堅・中小企業まで、幅広い顧客を獲得

【キャディをもっと知りたい方へ】

<https://brazen-health-f75.notion.site/17e6e245ed2d80ffae4ddde3b42f7054>

https://note.com/sasaki_caddi/n/n6562a7337c7c <https://note.com/sigemoto/n/n8eb9dc477794>

<https://caddi.com/press/20250327/>

職務内容

【職種】フィールドセールス

【仕事内容】

インサイドセールスが獲得した新規顧客に、自社プロダクトであるAIデータプラットフォーム「CADDi」を紹介していただきます 「CADDi」を利用することで、クライアント企業で起きる「変革」を、顧客の事業特性や事例をもとに、丁寧にご説明します クライアント企業の「設計・開発」「調達」「品質管理」「IT」「セールス」など、あらゆる部門でご活用いただくことができるので、まさに顧客の「変革」をご支援いただくことになります 「CADDi」を活用すると、クライアントが気づいていない課題を明らかにすることが可能になるので、単に、今現在感じている課題を解決するソリューション営業ではありません ガラケー利用者に初めてスマホを紹介する場合、ガラケーの課題を聞いて紹介しないように、スマホで実現できる新たな世界を顧客とともに作っていくような営業スタイルになります

エンタープライズ向け営業部長のnote

https://note.com/tatsuya_murai/n/n1e3a7558d2be

応募資格（必須）

法人への新規営業経験（概ね5年以上）

チームマネジメント経験

運転免許をお持ちであること

望ましい経験/スキル

システム/ソフトウェアほか、提案型の無形商材の営業経験 顕在課題ではなく、潜在課題に対する営業経験

エンタープライズ領域での営業経験

こんな方と働きたい

ビジネスで成果を残すことに強いこだわりを持っている方

素早く行動・検証するフットワークがある方

キャディのミッション、バリューに強く共感いただける方 自身の経験を活用しながらも、積極的にun-learningできる方

給与・報酬

＜経験・能力を考慮し、当社規定のグレードごとの給与レンジに応じて決定します＞

Manager：年収1000万円～1600万円+賞与

※賞与：年2回 ※賞与は事業部業績連動

※グレードによって別途ストックオプション付与あり

※給与改定は原則年2回 ※一定のグレードの場合、管理監督者としての採用となります

※固定残業代45時間含む(管理監督者の場合は適用外)

勤務地

東京本社 〒111-0053 東京都台東区浅草橋4-2-2 D'sVARIE浅草橋ビル 総合受付6階

キャディについて

モノづくりに携わるすべての人が、本来持っている力を最大限に発揮できる社会を実現する。 そのために私たちは、産業の常識を変える「新たな仕組み」をつくります。 現在モノづくり産業では、非常に多くの力が埋もれたままになっています。 見積業務や管理業務に忙殺される、営業力が足りない、情報やネットワークが乏しい。 あ

らゆる理由によってがんじがらめにされ、本来の開発力や技術力を発揮できていません。こうした縛りをほどくことで、各企業のポテンシャルを解放。産業全体に大きな力を生み出し、豊かにすることが私たちの使命です。小さな町工場も、歴史ある大規模メーカーも、創立もないベンチャーも。すべてのモノづくり企業が強みを活かして輝き、新たな価値がたくさん生まれる。そんな未来を切り拓くために、私たちは挑み続けます。

さらに詳しい情報を見る

候補者紹介フォーム

必須

名前

例）山田

例）花子

任意

ふりがな

例）やまだ

例）はなこ

任意

名前（ローマ字）

例）Hanako

例）Yamada

任意

メールアドレス

例）yamada@example.com

任意

書類

ここに資料をドロップしてください

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

任意

性別

男性

女性

どちらも選ばない

任意

生年月日

年

月

日

任意

住所

例) 東京都港区六本木 6-3-1

任意

電話番号

例) 090-0000-0000

任意

補足

任意

職歴

項目を追加

任意

学歴

項目を追加

任意

言語

項目を追加

任意

資格

項目を追加

SNS

任意

Facebook

<https://www.facebook.com/>

例) talentio

任意

X

<https://twitter.com/>

例) talentio

任意

Github

<https://github.com/>

例) talentio

任意

Slideshare

<https://www.slideshare.net/>

例) talentio

任意

Wantedly

<https://www.wantedly.com/id/>

例) talentio

任意

Linkedin

<https://www.linkedin.com/in/>

例) talentio

任意

Instagram

<https://www.instagram.com/>

例) talentio

任意

Qiita

<https://qiita.com/>

例) talentio

任意

note

<https://note.com/>

例) talentio

任意

Zenn

<https://zenn.dev/>

例) talentio

任意

WEBサイト

項目を追加

確認画面に進む

