



株式会社Re-gitPartners

[Confidential] オープンポジション (System Integration事業立ち上げ コアメンバー)

【Confidential】 オープンポジション (System Integration事業立ち上げコアメンバー)

限定公開

- ・ 年俸制 (経験・能力を考慮)
- ・ 業績/賞与 (2,8月分割支払い)

勤務地:

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

※フルリモート可能です

求める人物:

- ・ 最新技術への好奇心が高く自己学習をされている方
- ・ マネジメント・育成・組織運営に興味関心のある方
- ・ 気遣い、優しさ、一体感を大切にし、相互理解・相互尊重できる方
- ・ 自責思考で主体的・能動的に行動し、結果にコミットするマインド・経験を持っている方

必須経験:

■IT構想策定/企画提案経験

■パッケージ/スクラッチ問わず要件定義・設計・実装・テスト・保守工程の経験

■上記フェーズでのPM/リーダー経験

■10名以上のチームマネジメント経験

■日常会話レベルの日本語力（目安：日本語能力検定2級以上）

■以下いずれかのご経験

- ・SAPもしくはDynamics365などのERP導入経験
- ・Salesforce（Service Cloud/Commerce Cloud等）の導入経験
- ・バックエンドの開発経験（PHP、Java、Python等）

尚可経験:

- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC950点目安）
- ・フロントエンドの開発経験（言語不問）
- ・事業／組織立ち上げ経験（内容不問）

学歴:

高卒以上

勤務時間:

裁量労働制

9:00～18:00 を基本とし、労働者の決定に委ねる

従事すべき業務の変更の範囲:

- ・雇入れ直後：配属先に関する業務一般
- ・変更の範囲：会社が定める業務

就業場所の変更の範囲:

- ・雇入れ直後：本社及び自宅
- ・変更の範囲：会社の定める場所(テレワークを行う場所を含む)

仕事についての詳細

仕事内容

日本を代表するエンタープライズ企業向けのTechnology事業立ち上げに伴うコアメンバーを募集します。AI等の先端技術の導入、データ分析基盤構築・利活用、基幹システム刷新を中心とした事業企画、提案活動、組織組成、デリバリーを行います。

当事業の目指す姿

当社は「CxO firm 1000人のCxOを輩出する企業へ」をVISIONに掲げ、「個の能力を徹底的に磨け」というコアバリューのもとマインド・能力開発できる環境作りを迫及し、既に数名のCxOを輩出してきました。Technology領域においても、技術軸のCxO（CTO、CIO、CDO…）や、社会的にインパクトのあるプロダクト開発、市場トップレベルの技術的な強みの獲得・発揮など、本人の志向に合わせた成長機会を創出していきます。

所属メンバーも日本のみならず、グローバル含めて優秀なエンジニアを募り、突出した個の力でグローバル競争力のあるテックファームを実現します。

当事業の成長ステップ

STEP 1：既存顧客へのオポチュニティ開拓・外部リソース含めた体制構築 STEP 2：主要サービスラインを確定し、営業戦略再策定・採用強化 STEP 3：デリバリーリソースの内製化・当事業起点での案件創出

当社クライアントの特徴

Forbes500/Nikkei225を始めとする大手エンタープライズ企業と100%プライム（一次請け）を実現しております。グローバル展開している企業も多く、日本から世界を舞台に活躍できる機会がございます。

当社のプロジェクト機会例

現時点でコンサルティング事業における実績や、所属プロフェッショナルのケイパビリティを基に下記のようなサービスを企画しており、今後も人材採用・育成に伴いサービスラインを拡大いたします。

- ・テクノロジー領域の知見に基づいたITブランドデザイン
- ・AI技術を活用した新規機能開発、業務高度化
- ・データ分析・利活用基盤構築
- ・基幹システムの設計、実装、運用保守体制構築支援
- ・顧客新規サービスのアジャイルでのMVP（Minimum Viable Product）開発

ポジションの魅力

- ・System Integration事業の立ち上げにコアメンバーとして裁量を持って取り組むことができます。
- ・意思決定権が日本国内にある環境でスピーディーに業務を進めることができます。
- ・特定のプロダクト／ソリューションに依存せず、技術選択が可能です。

その他の特徴

コンサルティング+1

独自の能力開発制度「コンサルティング+1」を展開。本業のプロジェクトワークに加え、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計など、多様な社内取り組みに関与できます。大手ファームでは得がたい会社創り・事業創造への参画、そして異能を持つ個人同士が自由にコラボレーションする機会を通じ、事業を推進できる人材を育成します。

受賞歴

「個の能力を徹底的に磨け」というコアバリューのもと、一人ひとりのマインドとスキルを高める仕組みを磨き続けています。こうした取り組みや企業としての成長が評価され、これまでにさまざまな賞を受賞してきました。

▼ 受賞例

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

「就活口コミアワード2025」2年連続最高賞受賞

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング（27卒春期）」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」Management Consulting部門で3年連続日本一

会社名

株式会社Re-gritPartners

代表者名:

山木 智史

設立年月:

2017年8月7日

事業内容:

コンサルティングビジネス

(Strategy / Management / Technology / Career Frontier Service)

資本金:

100,000,000円

所在地:

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー13階

アピールブック:

会社についての詳細:

リグリットパートナーズとは

Re-grit Partners（リグリットパートナーズ）は、個が起点となり世界を変革する「プロフェッショナル」を輩出することを使命に、2017年に各業界のトッププロフェッショナルが集結して設立された総合コンサルティングファームです。Vision「CxO firm（1,000人のCxOを輩出する）」を掲げ、個の変革を通じて社会に価値を提供しています。

英 Financial Times と独 Statista が共同実施する「High-Growth Companies Asia-Pacific」では、Management Consulting部門において3年連続で日本1位を獲得。業界でもトップクラスの成長を遂げています。

設立以来、すべての案件を100%プライムで受託し、戦略策定からデジタル活用までをシームレスに支援。平均売上高7,000億円超のエンタープライズ企業を中心に、累計約800件のプロジェクトを成功に導いてきました。

■業績

・FY22: 30億円 FY23: 39億円 FY24: 53億円 FY25: 73億円

■社員数

・約450名（2025年8月現在）

当社の特徴について

当社の最大の特徴は「個の能力を徹底的に磨く」仕組みとカルチャーにあります。独自の能力開発制度「コンサルティング+1」では、本業のプロジェクトワークに加えて、新規事業創出やマーケティング、営業、PR、採用、制度設計などの社内取り組みに参画可能。大手ファームでは得られない「会社創り・事業創造への実践経験」や、多様なプロフェッショナル同士が自由にコラボレーションする機会を通じて、事業を推進できる人材を育成します。こうした取り組みや成長が評価され、数多くのアワードを受賞しています。

▼受賞例

「働きがいのある会社」ランキングベスト100に5年連続選出

「キャリアオーナーシップ経営AWARD2025」最優秀賞

「就活口コミアワード2025」2年連続最高賞受賞

「東大・京大対象 就活人気企業ランキング（27卒春期）」全企業内でTOP50位入り 「アジア太平洋急成長企業ランキング」 Management Consulting部門で3年連続日本一

※リグリットパートナーズの詳細はこちら

この求人候補者を紹介

