

Leverages

レバレジーズ株式会社

エンタープライズ領域アカウントセールス・レバテック@渋谷

デジタルイノベーション事業本部/渋谷/営業/アカウントセールス（エンタープライズ）

▼給与例

年収700万円の場合

基本給38万円+賞与122万円×2回

固定残業代：月80時間分/150,092円～を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

▼その他：

-
- ・退職金：無
 - ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件（非公開）について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼経歴：

-
- ・離職期間：3か月以下
 - ・経験社数：4社以下（年齢によって検討できる社数はかわります）
 - ・1年以内での離職経験NG

▼年齢

35歳まで

▼学歴

- ・大卒以上

▼経験・スキル

※必須

- ・無形商材の法人営業経験3年以上
- ・エンタープライズ企業への営業経験、またはそれに準ずる実績
- ・目標に対して高い実績を継続して出せている方
- ・新規顧客開拓から既存顧客との関係構築まで一貫して担当した経験
- ・経営層や意思決定者に対する提案・折衝能力

※尚可

- ・SES業界での営業経験

▼求める人物像

- ・顧客の成功を第一に考え、課題解決にコミットできる方
- ・高い目標設定と達成への強い執着心を持ち、自ら行動できる方
- ・最新のテクノロジーや市場トレンドに関心を持ち、常に学び続けることができる方
- ・自ら考え行動しつつも、チームと協力して目標達成に貢献できる方

職種 / 募集ポジション

デジタルイノベーション事業本部/渋谷/営業/アカウントセールス（エンタープライズ）

求人タイトル:

エンタープライズ領域アカウントセールス／レバテック@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷3丁目6-7 渋谷金王タワー

勤務時間:

09 : 00～18 : 00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

※配属事業部・チームによって勤務時間が異なります。

※土日の勤務や平日の遅番シフトが発生する可能性があります。その場合は振替休日を取得いただきます。

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

・日本トップクラスのIT人材サービスをベースに、弊社が持つアセットを活用しながらエンタープライズ企業へのソリューション提案を担っていただきます。

・レバテックの「日本を、IT先進国に。」というビジョンの実現に向けて、顧客の採用、マーケティング、事業方針…など様々な課題を解決するための顧客対応をお任せします。

＜具体的な業務内容＞

- ・既存・新規のアカウントプランの作成、実行
- ・リード獲得向けの施策の立案、実行
- ・初回面談からハイタッチコミュニケーションの計画、実行
- ・ソリューション提案や契約後のサポート

今後チームや事業のフェーズにより変わっていく可能性も高いですが、アカウントごとのソリューション提供や拡大をメインミッションとしています。顧客内の社内調整状況や契約書の調整、人材の提案など複数の要素のバランスを考えながらケースバイケースで初決定まで導くことや、仮説をベースに新たな顧客の開拓戦略の立案など業務内容は多岐に渡ります。

◎当ポジションの魅力

- ・早期で責任あるポジションをお任せできる可能性があります。
- ・マネジメント職への昇格や企画職へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります。
- ・社内勉強会など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます。
- ・社内にはキャリアコンサルタント資格の保有者もいるため、専門的なスキルを得ることができます。

◎キャリアパス事例

- ・スモールチームのため、ミッション内であれば業務内容や役割を相談して柔軟に決めることができます。
- ・既存の方法に囚われずに移り変わる市場の中で新たな方法を検討する余地が大きく、主体的に動けば動くほど多くの経験が積めます。
- ・顧客対応以外に、希望によっては非正規メンバーの人員計画/採用/マネジメントもしくは生産性向上施策のPMを立案からお任せします。

組織について

◎レバテックについて

◎エンタープライズ領域について

大手企業の専任チームとして、2021年から立ち上がった少数精鋭チームです。今ではテクノロジー産業は私達の生活になくてはならないものになってきましたが、日本全体のIT化は世界企業と比較して後れを取っているという背景の中、レバテックは、日本をどこよりも進んだIT技術を持つ国にすることで、日本のIT人材や組織の力が世界中のすべての課題を解決して人類の進化を牽引するような、そんな未来を目指している会社です。ビジョン

の体現に向けて、組織一人ひとりが考えて行動しながら改善を重ねる必要があるフェーズです。既存のやり方にとらわれず、様々な仮説検証や、新しいユースケースなどの可能性を探りながら、事業を牽引するスタイルを確立していくことが求められます。

参照記事

【レバテック事業紹介】レバレジェーズIT事業の今とこれから

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・大卒以上
- ・無形商材の法人営業経験3年以上
- ・エンタープライズ企業への営業経験、またはそれに準ずる実績
- ・目標に対して高い実績を継続して出せている方
- ・新規顧客開拓から既存顧客との関係構築まで一貫して担当した経験
- ・経営層や意思決定者に対する提案・折衝能力

歓迎要件

- ・SES業界での営業経験

求める人物像

- ・顧客の成功を第一に考え、課題解決にコミットできる方
- ・高い目標設定と達成への強い執着心を持ち、自ら行動できる方
- ・最新のテクノロジーや市場トレンドに関心を持ち、常に学び続けることができる方
- ・自ら考え行動しつつも、チームと協力して目標達成に貢献できる方

会社名

レバレジェーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人候補者を紹介

