



株式会社FLUX

【戦略・BizDev】コンサルタント

【戦略/BizDev】コンサルタント

基本情報

仕事概要:

■会社概要

FLUXは2018年の創業以来、大規模言語モデル・予測分析・自然言語処理といったAI技術の研究に力を入れてきました。これらの技術を背景にマーケティング支援サービスの「FLUX AutoStream」を展開、2023年から企業のAI活用支援サービスの「FLUX Insight」、2024年から人材紹介サービスの「FLUX Agent」を開始しています。当社サービスは様々な領域に精通するプロフェッショナルの知見と、AIを活用したプロダクトを掛け合わせて提供することで、企業の経営課題を解決することを特徴としています。あらゆる企業でAI活用が求められる中、FLUXはAI時代における企業の戦略パートナーとして、AIトランスフォーメーションを推進するため、戦略立案から実行・改善、人材採用・育成まで一気通貫で支援しています。売上高はFLUX InsightとFLUX Agentが貢献した結果、エンタープライズ企業を中心に多数の新規顧客を獲得し、前年同月比100%成長（2025年3月）で推移と急成長を維持しています。

また、直近追加の資金調達も実施させていただきました。▼FLUX、新たに44億円の資金調達を実施し、累計調達額100億円に <https://prt-times.jp/main/html/rd/p/000000039.000039289.html>

「Insight事業」は、コンサルティングサービスを提供し、特に新規事業開発、業務効率化、事業グロース、AI活用、デジタルマーケティング領域における伴走支援型コンサルティングを行っています。

■募集背景

FLUXは、これまでのSaaS事業を基盤に急成長を遂げてきました。従来のプロダクトで実現してきたお客様の経済価値最大化をさらに一歩入り込んで支援すべく、FLUX Insight事業（コンサルティング事業）を立ち上げています。日本を代表する多くのエンタープライズ企業からご支持をいただいております、さらなる成長を見据えた体制強化が求められています。顧客価値の最大化を目指して組織のステージアップを進めていくフェーズですので、FLUXの新規事業成長をリードしてくださるコンサルタントを募集しています。

■業務内容

日本を代表するエンタープライズ企業を中心としたクライアントに対し、本質的な価値創出に重きを置いた伴走支援型のコンサルティングおよび事業開発を担当いただきます。具体的には、以下の業務に従事していただきます。

- ・新規事業の立ち上げ、事業グロース、AI活用による業務効率化、デジタルマーケティングの実行・改善に関して、FLUXでの実践に基づくフレームワークやご自身の経験をもとにPJにおけるコンサルティング業務。
- ・ITを活用した業務改革やDX/IT化プロジェクトの推進、システム要件定義から開発までの支援。
- ・Insight事業自体がFLUXにおける新規事業という位置づけであるため、事業開発の主体者としてコンサルティングサービス開発、プロダクト開発、組織開発など。

■Insight事業に携わる魅力

- ・FLUX自身がSaaS企業であり、事業会社として自社での実践に基づく型作りに強みがある企業のため、絵に描いた餅で終わらない実践的なアプローチをとることができます。
- ・コンサルタントとしてクライアントに向き合いつつ、事業開発の主体者としての側面も持つことができるため、その両軸での成長機会を得ることができます。
- ・純粋なコンサルファームと異なり、コンサルティング / 採用 / プロダクト提供 ができるFLUXだからこそ、クライアント企業に対して本質的な課題解決が実現できます。

■ポジションの魅力

- ・コンサルティング業務だけでなく、プロダクトマネジメントや事業開発の側面も持ち、幅広い経験を積むことができます。ITコンサルタントから戦略コンサルタントへのキャリアチェンジの機会も豊富です。
- ・アサインされたプロジェクトにおいて、プロフェッショナルとしてクライアントに向き合い、本質的な価値創出に向けて一定の裁量を持って伴走支援いただきます。
- ・日本を代表するエンタープライズ企業を対象に、戦略策定や業務改革を進めるため、コンサルタントとしての専門性とビジネスへのインパクトを感じながら仕事ができます。
- ・自社の事業開発においては、ご自身の専門性やスキルに応じてメンバーとして推進いただきます。

■参考資料

https://note.com/flux_inc/m/mdcbaafdd8d84

■業務の変更の範囲

会社の定める業務

※本人の希望を聞かずに転勤させることはありません。

必須スキル:

下記いずれかのご経験

- 経営層や大手企業の決済者に向けた提案・営業経験がある方

歓迎スキル:

- コンサルティング案件における営業から案件のマネジメント、デリバリーまでのご経験がある方

- 事業会社での新規事業の創出・責任者としてのご経験

- プロダクト開発またはサービス開発に携わったご経験

- スタートアップでの勤務経験（商材/規模問わず）

- ヒールマネジメントのご経験

求める人物像:

- 弊社のMission/Valueに共感できる方

- セルフスターターであり、自ら課題設定を行い、業務に取り組める方

- 前例のない課題に対する好奇心や思考力を持った方

- 困難に直面しても、解決策を導き出しやり遂げる力をお持ちの方

- 変化を楽しみながら柔軟性のある対応ができる方

給与:

500-700万円

※ご経験・スキルを考慮して決定いたします。

※上記の固定年収とは別に成果ベースでのインセンティブ有

※上記金額を年俸金額として、12分割した金額が月給となります。（月給には定額時間外手当45時間を含み、月45時間超過分は別途支給します）

※半年毎の人事評価制度を導入しており、評価に応じて年俸金額を見直します。

勤務地:

■ 本社住所

〒107-6224

東京都港区赤坂九丁目7番1号 ミッドタウン・タワー 24階

【アクセス】

- 地下鉄をご利用の方

都営大江戸線 「六本木駅」8番出口より直結

東京メトロ日比谷線 「六本木駅」より地下通路にて直結

東京メトロ千代田線 「乃木坂駅」3番出口より徒歩約3分

東京メトロ南北線 「六本木一丁目駅」1番出口より徒歩約10分

- バスをご利用の方

都営バス 都01 「六本木駅前」下車徒歩約2分

ちいばす 「六本木七丁目」、「檜町公園」下車徒歩約1分

※屋内の受動喫煙対策：屋内原則禁煙（喫煙専用室あり）（雇入れ直後）本社、本人の自宅、その他会社が指定する場所（変更の範囲）本社および全ての支社、本人の自宅、その他会社が指定する場所

※オフィス / 自宅でのハイブリッド勤務を推奨しています。

雇用形態:

正社員

勤務体系:

- フレックスタイム制（標準労働時間8時間 / 休憩60分）

《コアタイム》11：00～15：00

- 所定時間外労働：有

試用期間:

あり：3ヶ月（条件等は変わりません）

福利厚生:

■ 休日休暇

- 完全週休2日制（土曜・日曜）

- 祝日

- 夏期休暇（2日間）

- 年末年始休暇（12/30～1/3）

- 年次有給休暇（初年度10日間）

- 慶弔休暇

- 産前産後休暇

- 育児休暇

■ 待遇/福利厚生

- 給与改定（年2回）

- 交通費一律支給

- 各種社会保険完備（健康保険 / 厚生年金保険 / 労災保険 / 雇用保険）

- リモートワーク手当（入社時2万円）

- スキルアップ手当

- ランチ手当

- 慶弔金手当

- リファラル会食手当

【Wellness Bookはこちら】

<https://www.notion.so/flux-inc/Wellness-Book-FLUX-a04a29b195bb4991be87f84d945e1ac7>

その他:

推薦時に下記内容についてご共有をお願いいたします。

推薦ポイント：

転職理由：

ご本人のWill：

FLUX側にアトラクトして欲しいこと：

現年収：

希望年収：

入社希望日：

【注意事項】

- ・履歴書・職務経歴書をアップいただく際はPDF（日本語）をお願いします。
- ・履歴書への写真添付をお願いします。

ターゲット：

採用人数：

選考フロー：

【注意事項】

履歴書・職務経歴書をアップいただく際はPDF（日本語）をお願いします。

募集期間：

待遇：

優先度：

