



株式会社ユニヴィスコンサルティング

**【法人営業経験者歓迎】 裁量大きめ×成長環境で挑戦！SES営業アカウント
職**

賃金体系 昇給1回/年、賞与2回

勤務地:

東京都港区虎ノ門3丁目8-8 NTT虎ノ門ビル6階

弊社オフィス及び投資先 ※交通費全額支給

勤務時間:

10:00~19:00 (休憩1時間)

休日:

完全週休2日制（土日祝）、年末年始、慶弔休暇、有給休暇、試験休暇（有給消化扱）

福利厚生:

（虎ノ門本社に完備）ウォーターサーバー、お弁当宅配サービス、オフィスグリコ、 コーヒー自販機、 NTTビルの食堂

加入保険:

仕事についての詳細

募集背景

当社はこれまで、IT業界における独自の立ち位置を築きながら、クライアントへの高品質なコンサルティング支援を軸に、着実に事業を拡大してきました。市場競争の激化や顧客ニーズの多様化といった変化に対応するため、私たちは既存の枠組みにとらわれず、さらなる価値提供に挑戦しています。

そうした中、2024年度から代表直下のプロジェクトとして、企業とフリーランス人材をマッチングする新規事業を立ち上げました。

この事業は、クライアント企業の人材課題解決とフリーランス支援の両立を目指し、既存のコンサルティング事業とも高い親和性を持っています。今後この領域を、グループの中核事業の一つとして確立していくために、営業体制の強化が急務となっています。

そこで今回、法人営業経験をお持ちの方を対象に、新たなコアメンバーを募集する運びとなりました。既存顧客との関係強化に加え、新規顧客・パートナー開拓、案件創出、人材マッチングといった幅広い業務を通じて、新たな事業フェーズの中心でご活躍いただける方をお待ちしています。

役割と期待内容

急成長中の当社において、フリーランス人材とのマッチング事業を含むSES領域の営業活動全般をお任せします。

主にIT企業やSIerといった人材ニーズの高い企業に対し、当社の強みである高度IT人材の提案やSESサービスの提供を通じて、新規クライアントの獲得と既存顧客の深耕を推進いただきます。

加えて、人材供給元であるパートナー企業との連携強化や、案件情報の作成・管理、エンジニア／フリーランス人材とのマッチングを担い、案件開始後も継続支援を行いながら顧客との信頼関係構築をリードしていただきます。社内関係部署（コンサルタント部門、採用・人事部門など）と連携しながら、営業資料や契約書類の作成・交渉などの実務も担当。将来的には営業チームの中核メンバーとして、リーダーシップを発揮し、戦略的な営業活動を担っていただくことを期待しています。

新規クライアントの開拓、既存顧客とのリレーション強化

パートナー企業（人材供給元）の開拓・関係構築

顧客ニーズに基づく案件内容の作成・調整

人材（正社員／フリーランス）とのマッチング・提案業務

稼働後の案件継続支援（フォローアップ、課題解決サポート） 営業資料や契約書類の作成、条件交渉・契約締結業務

社内関係者との調整・連携による提案の最適化

応募資格 (必須)

法人営業経験 (2年以上)

顧客との信頼関係構築スキル

日本語による円滑なコミュニケーション能力

応募資格 (歓迎)

IT営業またはプリセールスの経験 (1年以上)

SES営業に携わった経験

IT業界における新規事業開発経験

【キャリアパス・年収】

職位は下記の通りで、第二新卒から中堅社員まで応募可能です。現年収を考慮してオファー年収を決定します。

✓ アカウントエグゼクティブ (想定年収：350万円～500万円) ※第二新卒の方が対象

✓ マネージャー (想定年収：500万円～1000万円)

【本事業部のカルチャー】

当社Co-Professional本部では「企業・人のためにできることは何でもする」というスタンスを大切にしており、一人ひとりの裁量が大きく、主体性を持って行動できる方にはどんどん挑戦の機会が与えられます。そうした環境を楽しみ、チームワークを重視しながら社内外問わず円滑なコミュニケーションを図り、柔軟かつ前向きに業務に取り組める方を高く評価します。

会社名

株式会社ユニヴィスコンサルティング

【設立年月】：

2014年11月21日

【代表者】：

【事業内容】：

■M&A支援 ■投資実行支援 ■事業計画策定 ■経営支援 ■戦略策定、実行

【従業員数】：

230名

オフィス情報:

【拠点】札幌・東京・大阪・名古屋・福岡・北海道・マレーシア・ニューヨーク 札幌拠点：〒060-0004 北海道札幌市中央区北4条西4丁目1-7 東京本社：〒105-0001 東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階 大阪支社：〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田3-2-123 イノゲート大阪9階 名古屋支社：〒450-0002 愛知県名古屋市市中村区名駅4-6-23 第三堀内ビル9階 福岡支社：〒810-0012 福岡県福岡市中央区白金1丁目2 1-1 6 2F ニューヨーク支社：800 2nd Ave, Suite 300, New York, NY 10017, USA マレーシア支社：Level 39, Unit 39-02, East Wing, 2A, Jalan Stesen Sentral 2, Kuala Lumpur Sentral, 50470 Kuala Lumpur, MALAYSIA

会社についての詳細:

会社概要

【当社グループについて】

ユニヴィスグループは、「会計・戦略コンサル」と「M&Aアドバイザリー・仲介」をメインの事業とし、「法律事務所」、「税理士法人」、「HRコンサル」などを擁する6事業を展開している、プロフェッショナルファームです。メンバーのバックグラウンドは、戦略コンサルティングファーム、BIG4 監査法人、四大法律事務所、ベンチャー企業CFOなど様々で、設立10年でクライアントは延べ1,000社超、従業員数は200名以上に成長しております。上場企業支援数50社超、M&A支援数500件超、ファンド支援数70ファンド超、カバレッジ数61/68業種の実績を有しています。また、直近では Bloomberg の M&A リーグテーブルで、案件数10位（24年度1Q）になっております。

会社 HP : <https://univis.co.jp/>

この求人候補者を紹介

