



M&A総合研究所

株式会社M&A総研ホールディングス

【Quants Strategy】戦略コンサルタント（シニアコンサルタント・コンサルタント・アソシエイト）

■シニアコンサルタント

想定年収：800万円～1,200万円

月額：66.7万円～100万円

■コンサルタント

想定年収：600万円～800万円

月額：50万円～66.7万円

■アソシエイト

想定年収：400万円～600万円

月額：33.3万円～50万円

※経験と前職の給与を考慮

※みなし残業44時間・深夜残業30時間を含む

勤務地:

東京都中央区日本橋茅場町1-8-3 JP茅場町ビル7階

■茅場町駅

徒歩1分（東京メトロ日比谷線・東西線）

■日本橋駅

徒歩5分

（東京メトロ銀座線・東西線/都営浅草線）

勤務時間:

9時00分～18時00分（休憩1時間/時差出勤制度あり）

休日:

- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・年次有給休暇
- ・年末年始休暇（12/29～1/3）
- ・慶弔休暇、夏季休暇など

福利厚生:

- ・交通費全額支給（上限あり）
- ・従業員持株会
- ・定期健康診断
- ・キャリア相談制度
- ・全社交流会

加入保険:

健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

受動喫煙対策:

仕事についての詳細

クオンツ・コンサルティングの強み

中期経営戦略や経営ビジョン策定、官民連携/地方創生型CSV事業戦略策定、PoC実装、全社BPR支援や組織構造変革（分社化、シェアード子会社設立、カーブアウト等）など、戦略コンサルティングとしてのテーマはもちろん、事業会社発のコンサルティングファームである私たちならではの企業価値の向上に直結する強みを持っています。以下に、案件の一例を示します。

1. M&A総合研究所とコラボレーションしたE2EでのM&A支援

M&A総合研究所に蓄積される鮮度高い情報、全世界4.5億社のデータベース、金融交渉ノウハウ等、仲介ならではの強みを活かしたE2EでのM&A支援（戦略立案～ソーシング、BDD、PMI）

2. 営業組織構築と営業DX戦略立案

キーエンス流の営業組織構築をM&A業界で最適化し、自社の営業組織基盤/システム構築を行うことで急成長した実績を活かし、クライアントの営業DX（デジタルトランスフォーメーション）や組織構築を支援することで、営業プロセスの効率化と成果の最大化を実現

3. IR戦略と企業価値向上

わずか3年9か月で上場し、さらに1年でプライム市場へ移行、時価総額4000億円を達成した経験を基に、機関投資家とのコミュニケーションを熟知したIR戦略を提供し、クライアントの株主価値最大化を支援

4. ロビイング戦略

クライアントのビジネス環境における規制や政策の変化に対応するため、当社の豊富な経験と専門知識を活かしたロビイング戦略を提供。これにより、クライアントが規制当局や政府機関との関係を効果的に管理し、ビジネスの持続可能な成長を支援。

クオンツ・コンサルティングの特徴

- 東証プライム上場企業グループなので、基盤が安定している
- 数千人規模のコンサルティングファームを目指す創業メンバーになれる
- 若いうちから裁量権を持った仕事ができ、プロモーションしやすい・自身の市場価値を上げやすい
- 戦略からITまで案件の幅が豊富なので、専門性を磨いたり、スキルに幅を持たせたりと、自身の志向にあったキャリア形成ができる
- コンサルティングファームやSier出身の経験者が多く、手厚い教育を受けることができる

社風

- ・社長の佐上をはじめとした経営層との距離が近く、年齢や職位を問わず様々な意見を出すことを良しとしており、風通しが良い
- ・外資系・日系大手総合コンサルティングファーム、外資戦略ファーム、総合商社など出身の優秀なメンバーが多い
- ・平均年齢およそ30歳と若いメンバーが多く、社員同士のコミュニケーションが活発で、気軽に相談ができる
- ・社員への高い給与還元率とワークライフバランスを実現し、コンサルタントの定着率が高い

仕事内容

業界トップティアを中心としたクライアントの抱える事業課題に応じて、最適なソリューションを組み合わせ変革をご支援します。

【プロジェクト事例】

- ・総合商社のM&A戦略の立案からソーシング支援
- ・大手インフラ企業のアライアンス戦略の策定支援
- ・大手小売/流通企業への全社BPR支援・大手通信企業への営業組織のDX化推進支援
- ・プライムベンダーのデジタル中期策定支援
- ・M&A総研で成約したディールのPMI支援
- ・大手インフラ企業のロビイング戦略支援
- ・スタートアップ系上場企業へのIR戦略支援

【業界】

金融・製造・通信・小売/流通・商社・IT等、様々なクライアントに向けてコンサルティングサービスを提供しています。

キャリア形成

【教育体制】

- ・オリジナルの動画教材により、入社前からコンサルタントとしての基礎を学ぶことができる
- ・大手ファーム経験者が75%を占めているため、OJTで丁寧な指導を受けられ、短期間で成長が可能
- ・経験豊富なコンサルティングファーム出身者が多く、入社後は上司がメンターとしてつく体制を敷いている
- ・キャリア相談制度があり、パートナーとの1on1制度で直接の相談が可能

【ステップアップイメージ】

- ・創業メンバーとして佐上の直下で経営を学びながらコンサルティングファームの立ち上げを経験できる
- ・コンサルタントに留まらず、新規事業や子会社の経営層へのキャリアアップができる

- ・金融のレバレッジを活かした人月単価を超えたビジネスモデルの構築を目指す応募資格

応募資格

【必須】

- ・地頭がよく論理的思考力がある方
- ・立ち上げメンバーとして柔軟にかつ愚直に努力できる方

【歓迎】

- ・コンサルティング業界での実務経験
- ・戦略立案、データ分析、プロジェクト管理などの経験
- ・IT/業務プロジェクトにおける分析、提案、デリバリー経験がある方
- ・事業会社での企画業務経験（経営企画・事業企画・営業企画等）
- ・FAS / 監査法人等での勤務経験

会社名

株式会社M&A総研ホールディングス

株式会社M&A総合研究所:

事業内容 : M&A仲介事業

設立 : 2018年10月12日

代表取締役社長: 佐上 峻作

所在地 : 東京都千代田区丸の内1-8-1

丸の内トラストタワーN館17階

株式会社クオンツ・コンサルティング:

事業内容 ： 総合コンサルティング事業

設立 ： 2023年10月17日

代表取締役社長： 佐上 峻作

所在地 ： 東京都千代田区丸の内1-8-1

丸の内トラストタワーN館17階

拠点一覧:

■東京本社

〒100-0005

東京都千代田区丸の内1丁目8-1 丸の内トラストタワーN館17階

■大阪オフィス

〒530-0011

大阪府大阪市北区大深町3-1 グランフロント大阪 タワーB 13階

■名古屋オフィス

〒450-0003

愛知県名古屋市中村区名駅南1-24-20 名古屋三井ビルディング新館9階

■福岡オフィス

〒810-0001

福岡県福岡市中央区天神1-12-14 紙与渡辺ビル4階

■札幌オフィス

〒060-0002

北海道札幌市中央区北2条西3丁目1-29 タケサトビル3階

■高崎オフィス

〒370-0841

群馬県高崎市栄町3-11 高崎バナーズビル5階

■シンガポールオフィス

〒079903

アンソロード10番地 インターナショナルプラザ5階

会社についての詳細:

M&A総研ホールディングスについて

当社は、中小企業の後継者不在による社会問題をM&Aで解決するため2018年10月に設立し、設立から3年9ヶ月で2022年6月に上場を果たしました。現在は東証プライム市場に上場しています。M&A仲介という業界においてAIやDXを用いて効率化を図り急成長し、2023年10月には、「クオンツ・コンサルティング」という総合コンサルティングファームを設立しました。

当社はあらゆる社会課題を解決し、国内企業の価値を向上させて日本の経済を成長させることを目指しており、同時に自社としても時価総額数兆円規模の企業になることを目指しています。

