



## PwCアドバイザリー合同会社

### ディールズ ストラテジー【DS】

---

ディールズ ストラテジー【DS】：

Open/Closed Open

セクションを非表示 - DetailsDetails

---

Specific Information (External):

【職務内容】

国内およびクロスボーダーでの企業買収、資本提携、事業提携 等の案件組成段階から実行および案件成立以降までも含む各プロセスにおける戦略面及びオペレーション面のアドバイザリー業務 ① コーポレート戦略／事業戦略の策定及び中長期計画の策定支援

② M&A／提携戦略の立案および実行支援

---

③ ビジネスデューデリジェンス

---

④ 買収／提携スキーム構築および交渉戦略策定

---

⑤ 案件成立後のバリューアップ戦略策定および実行支援

---

(Value Creation、Transact to Transform)

## 【Associate/Senior Associate】

---

① マーケットリサーチおよび事業構造分析

---

② 上記に関わるフィールドインタビュー／サーベイの実施

---

③ 各種討議資料および報告書の作成

---

④ 提案活動に関わる調査・分析

---

【Manager/Senior Manager/Director】 ① 国内外エンゲージメントにおけるプロジェクトマネジメント業務

② 各エンゲージメント成果物の作成

---

③ 各エンゲージメントにおけるリスク管理及び品質管理

---

④ チームメンバー育成

---

⑤ 提案活動の主導的サポート

---

## 【部門からのメッセージ】

---

Deals Strategyでは、戦略及びM&A（ファイナンス）に係る知見・経験を有するアドバイザーが、M&A以外の選択肢も含めて、クライアントが最適な意思決定ができるようご支援に取り組んでいます。「戦略×M&A」の領域では実績・人員体制ともに国内トップクラスのチームであり、また他チームとのコラボレーションを積極的に行いながら、常にPwCオールでクライアントへの高いバリュー提供を目指しています。

## 【Manager以下の組織構成について】

---

Manager, Senior Associate, Associateで採用された方々は『Deals Execution Team（DET）』への配属となります。Dealsでは、社会におけるValue Creationを図ることをVisionとしており、Visionを達成するには高い専門性だけでなく、経営に関する重要な課題に関して広く知見を有することが重要と考えています。

DETは、広い知見を獲得することを1つの目的として、自身の専門分野だけではなく他の専門分野にも興味をもち、様々なプロジェクトに参加いただくことで個人のキャリアを広げる場として設立されました。:

Work Location(External) 東京

セクションを非表示 - Application conditionApplication condition

## Core Requirements(External):

【Associate/Senior Associate】

## ■求める経験

---

① コンサルティングファームまたはシンクタンクでの調査・分析、戦略立案 等の経験 ② 事業会社におけるM&A・経営企画・事業開発等に関する業務の経験 ③ 総合商社および金融機関における事業投資経験（または準ずる経験）

## ■スキル

---

### 必須スキル：

---

① ビジネス（利益を生み出すこと）に対するそもそもの強い興味

② 探究心・洞察力・思考力・論理構築力

---

③ コミュニケーション力

---

④ PCスキル（MS Office必須）

---

以下、あれば尚可

① MBA（経営学修士）

---

② 特定産業・業界に対する深い知識・経験

---

③ 基礎的なコミュニケーションが取れる英語力

---

## ■求める人物像

---

### 戦略とファイナンス両輪でスキルを磨きたい方

---

プロフェッショナルとしての責任感を持ちながら、クライアントにバリューを提供するために、能動的に考え行動できる方

【Manager/Senior Manager/Director】

## ■求める経験

---

### 以下の経験におけるリーダーポジションでの業務主導経験

---

① コンサルティングファームまたはシンクタンクでの調査・分析、戦略立案 等の経験 ② 事業会社におけるM&A・経営企画・事業開発等に関する業務の経験 ③ 総合商社および金融機関における事業投資経験（または準ずる経験）

## ■スキル

---

クライアントとビジネスをリードできるインテリジェンス、戦略的思考力、およびビジネスパーソンとしての品格

### 必須スキル：

---

① クライアントマネジメント力、およびそのための高いコミュニケーションスキル ② リアリティを追及し、構造的に成果物をまとめ上げる力

### ③ ビジネス以上の英語力

---

## ■求める人物像

---

### M&A領域にエッジを設けたいとお考えの戦略ファームご出身者

---

ファイナンスを強みにしつつ、戦略スキルも磨きたいとお考えの投資関連業務ご経験者 若手のポテンシャル採用の場合、志望動機書を可能な限り添付してください。

### <選考プロセス>

---

#### 【Associate/Senior Associate】

---

通常3-4回程度の選考面接を実施。ただし、候補者によってはイレギュラーとなる場合あり。 ケース面接あり。

#### Web適性テスト実施（コンサル未経験の場合）

---

コンサル経験者の場合はカジュアル面談も歓迎。

#### 【Manager/Senior Manager】

---

通常2-3回程度の選考面接を実施。ただし、候補者によってはイレギュラーとなる場合あり。 カジュアル面談も歓迎。

---

