



FANTAS technology株式会社

コンサルタント・不動産×IFA×保険

※みなし残業代64,000円～（45時間分）を含む。45時間を超える残業代は別途支給。

※実績に応じて毎月インセンティブを支給。

※給与はスキル・ご経験・直近年収等を考慮の上、決定します。

< 想定年収：700万円～1,500万円 >

勤務地:

東京都渋谷区恵比寿4-3-8 KDX恵比寿ビル4F・5F

勤務時間:

標準定時 9:00～17:30

フレックスタイム制有、コアタイム12:00～15:30 標準労働時間 1日7.5時間、休憩60分

休日・休暇:

【休日】

年間休日124日

土日祝休み

【休暇】

ゴールデンウィーク

夏季休暇

年末年始休暇

有給休暇

慶弔休暇

リフレッシュ休暇（勤続3年で5日間の特別休暇を付与）

積立休暇

諸手当:

- ・各種社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・交通費支給（当社規定に準じる）
- ・ランチ代補助（提携店に限りランチ代を一部補助）
- ・健康診断グレードアップ
- ・家賃補助（当社借上げ社宅にお住まいの方のみ）
- ・資格手当（宅地建物取引士等）
- ・資格取得支援

▼詳しくは下記をご確認ください

<https://fantas-tech.co.jp/recruit/culture/>

試用期間:

3か月

※試用期間中の給与変動は無し

選考フロー:

▼書類選考

▼一次面接

▼webテスト

▼二次面接

▼三次面接

▼最終面接

※面接回数、フローは多少前後する可能性もございます。

※面接はオンラインでの実施も可能です。(最低1回は来社でのご面接をお願いしております)

※当社では応募者様の同意を得た上で、最終選考までの間にリファレンスチェックを実施しております。実施前に人事より別途ご案内させていただきます。

仕事についての詳細

募集背景

我々は、これまで不動産を用いた資産形成のコンサルティングを行ってきました。

女性向け資産運用セミナー「マネカツ」や税金セミナー「FANTAS study」をオンラインのものを含めて毎月100回以上開催、1,000名程のお客様にご参加いただいています。

その中で様々な目的に合わせた資産形成ニーズや、「ライフステージに合わせて形成していきたい」という投資スタイルの相談など、人生100年時代、自分で備えていく時代にあたり、多種多様なニーズや相談を頂きました。

そのような声に広くお応えするため、「不動産×IFA×保険」という形で資産相談の幅を広げ、既存の不動産のコンサルティング業と並行して、金融商品仲介業・保険代理店業を展開しております。そのため、従来の業務よりも幅広い資産運用コンサルティングが可能となりました。

この度、新規事業の拡大フェーズに伴い、プレイヤーとして活躍できるコンサルタントを増員する運びとなりました。多様化するお客様の資産運用のニーズに応えるため、現場にコミットしていただける方をお待ちしております！

仕事内容

ご経験に応じて販売スキームの確立、新規顧客の開拓や既存顧客への相談などをお任せし、将来的にはトータルで資産運用の相談が行えるよう事業の基盤づくりを行います。

大手証券会社出身者や保険代理店経験者がすでに活躍中で、金融のプロフェッショナルとして高収入を狙える環境です。新規事業と一緒に成長させ、業界をリードする存在になりませんか？

具体的な業務内容

- ・金融商品仲介業の拡大/運営
- ・投資用不動産を中心とした資産運用商品の売買・運用コンサルティング
- ・資産形成/資産運用のご提案
- ・不動産と有価証券/保険を組み合わせた資産運用プランの提供

この仕事の魅力

自身の市場価値を高めることができる

立ち上がったばかりの事業で裁量権を持って活躍いただけます。事業の基盤づくりを通して、新しい手法や取り組みにも積極的に挑戦できます。手腕次第では事業を一気にスケールさせるチャンスもあり、これまでの経験を活かして成長していくことが可能です。また、不動産と金融商品を組み合わせた資産運用提案ができるため、市場価値の高いスキルが身につきます。

不動産テックならではのマーケット分析手法が学べる

デジタルマーケティングによるセミナー集客やオンラインでの商談、内製化されたCRMによる顧客満足度の向上など、従来の不動産業界とは異なる取り組みを行っています。DX化された営業・コンサルティング手法により、金融商品や不動産投資等の専門性の高い知識の習得はもちろん、テクノロジーに関する知見を広めることができます。

年齢関係なく実績次第でキャリアアップできる環境

実績に応じて年齢関係無く裁量が与えられる環境のため、今までのご経験を活かして更なるキャリアアップを目指せます。実績次第で役職やポジションも自ら掴みにいけるような環境です。新規事業だからこそ、リーダー、マネージャーとして活躍できるチャンスも豊富です。

応募資格

必須条件

- ・金融業界での営業経験3年以上

歓迎条件

- ・前職でトップセールスの実績や表彰経験をお持ちの方
- ・金融業界（証券・保険・銀行など）の経験を活かして稼ぎたい方

求める人物像

- ・顧客視点を重視した、営業として実績や成果をお持ちの方
- ・ITを駆使した営業力を強め、高い目標達成に意欲的な方

- ・成果に応じた報酬でやりがいを感じたい方
- ・新しいことに挑戦しながらキャリアアップしたい方

こちらのお仕事は「市場価値を高めたい」「新規事業で挑戦したい」そんな方にとって、大きなチャンスになります！金融業界のご経験がある方にとっても、新たな分野へのチャレンジとなり、キャリアの幅が広がります。最新のテクノロジーを活用しつつ、あなただけの営業スタイルを確立し活躍いただくことが可能です。

ぜひご応募お待ちしております！

会社名

FANTAS technology株式会社

代表者:

代表取締役 國師 康平

設立:

2010年2月22日

資本金:

1億円

社員数:

141名（2025年4月1日時点）

本社所在地:

<Head Office（東京本社）>

東京都渋谷区恵比寿4-3-8 KDX恵比寿ビル4F・5F

（※受付は 5F へお越しください）

会社についての詳細:

リアルとテクノロジーを掛け合わせた不動産テック事業

私たちは、人のチカラとテクノロジーを掛け合わせることで、これまでの不動産業界の枠にとらわれない、新しいサービスを生み出してきました。

不動産取引をもっと身近なものにしたい。ユーザーにとって開かれたマーケットを創りたい。その想いを実現すべく、これからも新しい不動産取引のありかたを模索し、成長していきます。

TOP MESSAGE

事業内容

不動産の売却ユーザー、購入ユーザー、投資ユーザー等をオンラインでマッチングする「FANTAS platform」事業を中心に、リアルとテクノロジーを掛け合わせた不動産テック事業を展開しています。

オンラインとオフラインを融合する※「FANTAS platform」事業

- ・ AIを活用した不動産/金融領域におけるマッチングサービス
- ・ カスタマーサクセスを重視したクラウド型資産管理アプリの提供
- ・ メディア事業（資産形成、運用をテーマにしたメディア、セミナー運営、投資家向けメディア、イベント運営）

※Online Merges with Offline（OMO）

各サービスの詳細はこちら

