



株式会社ノースサンド

OPEN：【営業幹部候補 キャリア採用】【東京】営業 ・ 営業マネージャー

OPEN：【営業幹部候補 キャリア採用】【東京】営業 / 営業マネージャー

限定公開

■賃金形態 年俸制（固定残業40時間分含む、超過分別途支給）

■通勤手当 会社規定に基づき支給

■退職金 無（企業型確定拠出年金あり）

■社宅 無

■社員寮 有 ※入寮条件あり

※経験・スキル・年齢を考慮の上、決定します

※実績に応じて、インセンティブの付与があります

勤務地:

東京都中央区銀座4丁目12-15 歌舞伎座タワー 7F

受動喫煙対策:

敷地内禁煙（屋内・外、喫煙可能場所あり）

必須（MUST）：

- 営業経験5年以上

- 新規営業経験

- 中長期的に顧客と伴走した経験

- 管理職としての組織運営経験

- ポジティブな性格でチャレンジ精神旺盛な方

歓迎（WANT）：

- IT業界に関する基礎的な知見

求める人物像:

- 向上心が強く、新しいことにも果敢にチャレンジできる方 - 上司、メンバーからの指摘や要望を素直に受け止め、改善提案できる方

選考フロー:

書類選考 → 一次面接（対面） → 最終面接（対面）

仕事についての詳細

当社について

ノースサンドは、“人”にフォーカスを当てた唯一のコンサルティング会社です。

スキルだけでなく、コンサルタントの“人らしさ”を大切にすることで、人間力を強みとしたコンサルティングサービスを提供し、ビジネス・デジタル・ITの分野で幅広い業界のお客様をご支援しています。

私たちは、コンサルティングを「お客様の実現したいことをデザインする仕事」と捉え、一社でも多くの会社、一人でも多くの方の力となることで、カッコいい会社を増やし、世界をデザインする会社となることを目指しています。

募集要項

会社の規模拡大に伴い、お客さまとコンサルタントの架け橋となる、営業職スペシャリストの採用をはじめます。

将来の幹部候補としてまずはプレイヤーとしても数字を引っ張り、高い精度でのメンバー教育・管理をお任せしたいと考えております。

この先10年、20年と、ノースサンドと共に成長していただける方にお会いできればと思っています。

仕事の内容

お客さまとコンサルタント／経営陣と現場をつなぐ架け橋となる【営業職】

【具体的には】

当社の営業職は、みなさんが想像する営業のイメージとは少々異なるかもしれません。お客さまとノースサンドをつなぐ架け橋として、3つの役割があります。

◆対クライアント

『プロジェクトの陰の立役者』

お客さまの悩みを引き出し、最適なコンサルティングチームを組成。コンサルタントと連携してプロジェクトの進行管理・ディレクションを行います。

例えば…

- ・新規顧客開拓営業
- ・既存顧客との関係構築
- ・契約書類の作成、手続き
- ・プロジェクト終了後の評価/ヒアリング など

◆対コンサルタント 『時によき相談相手、時に頼れるリーダー』 担当プロジェクトの責任者として、コンサルタントに依頼をしたり、彼らが働きがいをもって働けるようにキャリア形成のアドバイスをします。

例えば…

- ・各コンサルタントのプロジェクトチームへのアサイン
- ・職場における課題改善
- ・キャリア育成のサポート業務
- ・各プロジェクトチームのマネジメント など

◆対経営陣 『経営陣と現場をつなぐ、マネージャー』

経営陣との距離が近く、クライアント、コンサルタントと顔を合わせる機会の多い営業は、経営戦略を推進する上で重要なポジションです。

コンサルタントと積極的にコミュニケーションをとり

組織の中核を担う存在へと、成長していただければと思っています。

働く環境

まだまだ成長期にあたる当社では、個人が会社を与える影響力が大きいため 裁量の大きい環境で責任をもって働いていただきます

社員1人1人の多様性を尊重し、風通しがよく、意思決定が早い社風です ★当社はGPTW社が主催する2024年度「働きがいのある会社」調査にて7年連続働きがいのある会社に出選いただきました！

FAQ

面接時によく頂戴するご質問や、会社のHPだけでは伝えきれないノースサンドならではの魅力をお伝えするページをご用意しております。 <https://www.northsand.co.jp/recruit-faq>

※当社中途コンサルタント採用向けの情報もございます

会社名

株式会社ノースサンド

会社名

株式会社ノースサンド（NorthSand, Inc.）

設立:

2015年7月

所在地:

〒104-0061

東京都中央区銀座4丁目12-15 歌舞伎座タワー 7F

TEL：03-6263-0733 / FAX：03-6263-0734

代表取締役社長:

前田 知紘

資本金:

3,000万円

事業領域:

ITコンサルティング

ビジネスプロセスコンサルティング

従業員数:

1,417名（2025年4月末時点）

特定派遣:

特13-318888

取引銀行:

三菱UFJ銀行 他

勤務時間:

10:00～19:00 休憩時間12:00～13:00

平均残業時間：25時間程度

休日:

◆年間120日以上

・完全週休2日制

・年次有給休暇

・特別休暇（入社後すぐに付与される有給休暇）

・夏季/冬季休暇

・バースデー休暇

・産前/産後/育児休暇

・介護休暇

・リフレッシュ休暇

・生理休暇

・ウェルネス休暇

・KIZUNA休暇

※業務で土日出勤が発生する場合がありますが、平日に代替休暇取得が可能となります。

福利厚生:

- ◆社会保険完備
- ◆その他福利厚生

・資格取得支援制度

・スポーツレクリエーション制度

(一定の条件を満たせば、会社から補助金支給あり)

・慶弔見舞金(結婚・弔慰・出産)

・出産育児一時金

・ランドセル贈呈

・住宅仲介手数料補助制度(賃貸・売買対象)

・持株会

・企業型確定拠出年金

※今後もより良い制度の提案があれば随時取り入れていく予定です。

加入保険:

健康保険(関東ITソフトウェア健康保険組合)

厚生年金保険

労働者災害補償保険(労災保険)

雇用保険

三大疾病罹患時の保険(毎年4月末までに在籍している社員に対して会社が費用負担して保険に加入)

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

