



株式会社 NTTデータ 経営研究所

株式会社エヌ・ティ・ティ・データ 経営研究所

BSC (M&Aチーム成長期ポジション・M~APクラス)

BSC (M&Aチーム成長期ポジション／M~APクラス)

限定公開

マネージャー：1,000万 ～ 1,300万

シニアマネージャー： 1,350万 ～ 1,700万

アソシエイトパートナー： 1,720万 ～ 2,500万

※月額給与の14%に相当する割増賃金を含む。超過分は別途支給。

※年俸制。インセンティブを含む。

※経験・能力を考慮し、弊社規定により相談の上決定。

※上記に関わらず、契約社員としての採用も可能。

勤務地:

東京都千代田区平河町2-7-9 JA 共済ビル10 階

※ただし、プロジェクトに応じて国内・海外出張あり

勤務時間:

管理監督者

所定労働時間：9:00 ～ 17:30

試用期間:

6ヶ月

待遇・福利厚生:

- ・ 年俸改定は年1回（毎年7月）
- ・ 退職金制度
- ・ 交通費全額支給
- ・ 各種社会保険 ※NTT健康保険・厚生年金・NTT企業年金基金・労災保険・雇用保険
- ・ 定期健康診断、インフルエンザ予防接種等
- ・ 社員保養施設

休日休暇:

- ・ 完全週休2日制（土・日）、祝日
- ・ 年次休暇
- ・ 年末年始休暇（12月29日から翌年1月3日まで）
- ・ 特別連続休暇（年間2日連続で取得可）
- ・ その他結婚、出産等の就業規則上定められた休暇

キャリアパス:

コンサルタント



シニアコンサルタント



マネージャー



シニアマネージャー



ディレクター



マネージングディレクター

※マネージャー以下は主にコンサルティングのデリバリーを担当します。 シニアマネージャー以上は受注責任を有し、セールス活動および社内のマネジメント・事業戦略立案にミッションの比重が移ってきます。

選考フロー:

書類選考（人事、ユニット）



一次面接



Web適性検査、二次面接



最終面接

※リファレンスをとる可能性があります(本人の承諾の上)。

仕事についての詳細

募集ユニット

ビジネスストラテジーコンサルティングユニット

ポジション概要

■概要

1. 業務内容

国内及びクロスボーダーのM&A、合併会社設立、資本提携、グループ内再編、事業売却に関わるコンサルティング業務

①M&A戦略・新規事業戦略策定

②ビジネスデューデリジェンス

③ディール（M&A、資本提携及び資金調達）アドバイザー ④M&A後の統合（PMI）における統合計画策定、統合プロジェクトマネジメント、事業戦略・計画策定、ガバナンス・組織設計、経営管理プロセス構築、組織文化の融合、

オペレーション改善等

⑤「セカンドステージ（買収後数年経過した）PMI」における事業戦略策定、事業再生・撤退、オペレーション改善、組織統合、組織文化の融合等
⑥M&Aケイパビリティ強化：M&Aプレイブック作成、推進組織及びプロセスの構築、

社内人材育成等

2. 期待するスキル

①仮説構築力：初めての業務環境でも、早期に状況を把握し、自ら戦略、ディール及びPMIのあるべき姿の仮説を構築して、関係者と議論をする力 ②コミュニケーション力：ビジネスパーソンとして他社を尊重し、誠実かつ率直に

意見を言える力

③骨太のメッセージを伴う、資料（パワーポイント）の作成力

3. チームの特色・強み

①「一人で」M&A/PMIを一気通貫でデリバリーできるシニアメンバーが複数名在籍。リーダーの人見は戦略コンサルタントとディールアドバイザーのハイブリッド型キャリア。②「M&Aの成功=PMIの成功」として、PMIで価値を出すチームを指向中。チームを指向中。③豊富な中堅・スタートアップ企業、投資ファンド、ベンチャーキャピタルとのネットワークを活かし、メンバーのコンタクト企業間でのディールメイキング及び大企業とのオープンイノベーション創出が可能。

④「デジタルM&A」における業界知見と文化融合の経験

■担当業務

- ・上記コンサルティングまたはアドバイザー案件のプロジェクトマネージャー
- ・コンサルティングまたはアドバイザー案件創出、提案書作成などセールス活動全般
- ・業務に必要なメソッドロジ開発及び社内ノウハウ蓄積
- ・ジュニアメンバーの教育

■職階

マネージャー、シニアマネージャー、アソシエイトパートナー

求める人物像

■経験・スキル

下記の内、何れかの経験がある方
①コンサルティングファーム（戦略、M&A、組織、オペレーション等の分野）におけるプロジェクトマネージャー経験：PMI分野の経験はマストではない
②投資銀行、FASまたはM&Aアドバイザーファームにおけるディールヘッドの経験（注：M&A仲介会社出身者は、専門スキルが当社要求水準に満たぬことが多く、優先度低い）

③事業会社におけるM&A・PMI経験

■学歴

4年制大学卒業、または大学院修了の方

■年齢

40歳台半ばまで（但し、ご本人の当社での貢献の可能性に応じて柔軟に考慮）

会社名

株式会社エヌ・ティ・ティ・データ経営研究所

設 立:

1991年（平成3年）4月12日

株 主:

株式会社エヌ・ティ・ティ・データ 100%

資本金:

4億5000万円

本 社:

〒102-0093 東京都千代田区平河町2-7-9 JA 共済ビル9階・10 階

Tel 03-3221-7011（代表）

会社概要:

NTTデータ経営研究所は、1991年の設立以来、様々な領域の社会課題の解決や、企業変革の支援に向けたコンサルティングを行っています。政策や戦略の立案からプロジェクト支援、新規事業の開発から実証まで、一気通貫でお客様に伴走し、持続可能な成長と変革を実現してきました。NTTデータグループの戦略コンサルティングファームとして、多岐にわたる専門性により業界・組織を超えた連携を作り出し、未来への道筋を照らすことでお客様とともに新たな価値の創造に取り組んでいます。

事業内容:

1.企業経営および行政に関する調査研究ならびにコンサルティング業務

2.情報および通信システムの企画・開発に関する調査研究

ならびにコンサルティング業務

3.経済、社会、産業、文化等に関する調査研究

ならびにコンサルティング業務

4.前各号に関連する教育研修・セミナーの実施・運営、情報の提供

ならびに刊行物の出版

5.前各号に付帯する一切の業務

会社についての詳細:

▼NTTデータ経営研究所 Recruiting Site

<https://www.nttdata-strategy.com/recruit/>

この求人候補者を紹介

