



Dirbato

## 株式会社Dirbato

### Dirbatoグループ CEO直轄セールスマネージャー

---

Dirbatoグループ\_CEO直轄セールスマネージャー職

---

限定公開

---

年俸制2000万~

---

\*インセンティブ支給有り

---

勤務地:

東京都港区赤坂9丁目7番1号 ミッドタウン・タワー 32階

---

本社

---

#### 応募資格

##### (求める人物像)

---

- ・自ら考え、自ら行動できる方
- ・今後のDirbatoのビジネス拡大に向けて責任感をもって行動できる方

##### (MUST)

---

- ・四年制大学・大学院卒業(文系・理系問わず)
- ・法人営業（新規・既存問わず）5年以上の経験
- ・東証プライム企業のCxOレイヤーとの関係構築経験

- ・営業部門の管理職として人材育成・評価などの業務経験

## (WANT)

---

- ・IT業界経験
- ・組織目標達成の為の戦術立案・実施・検証などの経験（現状分析→仮説→戦術の立案・実行）

## 福利厚生:

## 交通費全額支給

---

## 入社時特別休暇(入社時に5日間有給付与)

---

## 資格取得補助制度

---

## 新規事業提案制度

---

## 全社交流会

---

## 社員表彰制度

---

## 部活動支援制度

---

## 仕事についての詳細

## 仕事内容

---

各業界トップティア企業向けにIT/デジタルを中心としたコンサルティングサービスを提供する当社で、「10期1000億円」の中長期経営計画実現に向けて、中枢を担うセールスマネージャーのポジションを募集しています！

当社は創業時より専属のセールスビジネスユニットを立ち上げ、大手総合コンサルファームのトップセールス4名を中心に営業戦略立案～実行までを実行することで、急成長する当社事業を牽引してきました。今後は更なる事業拡大フェーズに向け、当事業における収益の最大化、スピード感を持ち成長を図るべく、新たに参画いただけるメンバーを募集しています。

CEO直轄体制で経営に近い立場で業務に携わっていただくこととなりますが、参画頂くメンバーには戦略立案～実行までフルプロセスをサポート致します。業界未経験のメンバーも活躍しているので、特に創業期の当社で共に成長をしたい、キャリアを形成したい、新たなチャレンジをされたいという方のご応募、お待ちしております。

## こんな仕事をしていただきます

---

- ・経営幹部として事業戦略から営業戦略への落とし込み
- ・業界ターゲティングからクロージングまでのフルプロセスのデザイン～仕組み化及び実行
- ・既存顧客の維持拡大から新規顧客開拓のアプローチ戦略検討及び実行

- ・顧客データを活用した営業戦略の策定～仕組み化及び実行
- ・M&A等を用いたPull型の顧客獲得戦略の策定から実行

## 得られる経験／スキル

---

- ・単なる営業の経験ではなく、コンサルティングの営業を通してどこの業界、どんな商材にも通ずる市場価値の高いスキルを身に付けることができます。
- ・圧倒的な裁量権をもとに、大企業にはないスピード感で成長することができます。

## 中長期のキャリアパス

---

- ・次世代の会社を担う営業統括責任者
- ・新規事業立上げ責任者
- ・グループ会社CxO

## 会社名

株式会社Dirbato

代表者名:

代表取締役社長 金山 泰英

---

設立年月:

2018年10月1日

---

事業内容:

テクノロジーコンサルティング事業

---

取引先:

製造インダストリー：自動車、総合電機、重工、工作機械等 金融インダストリー：メガバンク、生命保険、ネット生命保険、損害保険、ネット銀行、証券、ネット証券、等 通信インダストリー：通信キャリア、IT等 小売インダストリー：百貨店、化粧品、等

上記他、官公庁、ゲーム、住宅、総合商社等を含む業界リーディングカンパニーが当社クライアントとなります。

資本金:

1億円

---

所在地:

〒107-6232

---

東京都港区赤坂九丁目7番1号

---

ミッドタウン・タワー32階

---

グループ会社:

H.R.I 株式会社

---

株式会社Adlib Tech Ventures

---

株式会社フォスターネット

---

AMBL株式会社

---

会社についての詳細:

## Dirbato Group/会社概要

---

「日本のITに携わるエンジニア・コンサルタントの価値最大化を図り、世界へ挑戦する。」

2018年10月に設立以来、「テクノロジーで世界に喜びを。」をミッションに、IT/デジタル領域における豊富なナレッジと実績を活用し様々な業界における企業の経営課題を解決することを目的としたコンサルティングサービスを提供。

既存のコンサルティングファームの枠組みに捉われることなく、インキュベーション事業推進を介してSDGs（Sustainable Development Goals）を含めた社会課題の解決を実現するハイブリッドファームを目指しております。

当社は創業6.5年のスタートアップですが、日系・外資系のコンサルファーム、メガベンチャー等の出身者が多く参画しております。

## ■グループ会社：

---

- ・ H.R.I 株式会社
- ・ 株式会社Adlib Tech Ventures
- ・ 株式会社フォスターネット
- ・ AMBL株式会社

## オフィスの様子

---

## 事業内容

---

「日本におけるエンジニアの価値を向上させる」を背景に創業しており、事業ドメインは下記2つです。

## 1. コンサルティング事業

---

業界トップティアのクライアントに対して、New Techを活用した新規サービス企画立案から組織/業務改革やIT戦略立案、システムグランドデザイン策定等の領域等、インフラストラクチャー/アプリケーション/デジタル/デザイン等領域を問わず幅広い支援を実施。AI、RPAなどの最先端技術を用いた案件も盛んであるため、日本のDX推進の一翼を担っていくことも可能です。

## 2. インキュベーション事業（新規事業開発）

---

インキュベーション事業に関しては、コンサルタントとして数々の業界リーディングカンパニーにおける新規事業立案支援を行ってきたメンバーや、豊富な事業立ち上げ経験を有するメンバーが参画。テクノロジーを武器に、皆が幸せになるサービスを生み出すために、現在はAI、IoT、ビッグデータ、ロボティクス等の最先端技術を活用したB2B、B2C新規事業開発に取り組んでおります。

### <新規事業事例>

---

- ・株式会社Alpaca.Lab への出資

国内最大級の配車アプリとしてシェアを拡げる「AIRCLE」を手掛ける株式会社Alpaca.Labに出資。同サービスは運転代行業者と利用者の位置情報を活用し、効率的なアルゴリズムにより最適な配車を行っています。沖縄県から社会課題の解決に挑戦する同社とのコラボレーションを介して、物流やモビリティサービスなどの新たな価値創造へとつなげます。

- ・SENSY株式会社への出資

ヒトの「感性」をAI（Deep Learning 技術）によって解明する研究開発／サービス提供を行うSENSY株式会社に出資。AI x デジタルテクノロジーを用いて、国内外の企業が抱える課題解決を戦略から実行まで最先端のデジタルテクノロジーを用いた包括的なサポートを推進することを目指しています。

- ・Standard AI社 への出資

米国・シリコンバレーのユニコーン企業であるStandard AI社（2017年設立）に出資。同社は小売業界において独自AI・マシンビジョンを用いて生体認証を介さないレジレス自動精算システムを通じて小売業界に新たなイノベーションを起こす革新技術を開発。今後は世界で最も頻度・密度が高い日本の小売業界へのイノベーション（Retail Tech）を提供予定となります。

### <業務提携事例>

---

- ・ベトナム最大手のIT企業/FPT Japan Holdingsとの業務提携

従来の強みであるITコンサルティングに加えてFPTが保有するワールドクラスのDX（デジタルトランスフォーメーション）メソドロジー、各種ソフトウェアを活用することによって、より早くより高度な付加価値の高いDXサービスを提供します。DirbatoはFPTのベトナムにおけるデリバリーセンターと連携し、システム開発・業務/アプリケーション・インフラの保守・運用に対するアウトソーシング（BPO・AMS/ITSO）等のご支援業域を拡大し、競争力のある価格で日本のみならず東南アジアのお客さまへのサービス提供を積極的に推進してまいります。

## グループ会社

---

- ◆H.R.I 株式会社

2022年7月にH.R.I 株式会社の株式を取得し、グループ会社化いたしました。

HRIは、『「キョウイク」で世界を幸せに』を理念とし、IT未経験人材のIT人材へのキャリアチェンジ支援、システムエンジニアリングサービスを提供しています。H.R.Iが当社グループに加わることで、当社のITコンサルティング事業・インキュベーション事業の成長のみならず、IT人材の裾野の拡大にも資するものと判断し、株式を取得しグループ会社化することを決定いたしました。

#### ◆株式会社Adlib Tech Ventures

2022年6月に設立。「アドリブセッションで未来を創る！」を合言葉に、マニュアルに縛られない臨機応援な行動で、挑戦する人たちに寄り添い、共に事業を作り出していくベンチャーキャピタルとなります。

起業家とアドリブセッションして最高の事業を作り出す。それがAdlib Tech Venturesの目指す姿となります。

- ・第一号投資案件：株式会社Lexi

不動産業界のDXを推進するスタートアップ企業。「借主」と「貸主」が直接つながるプラットフォームサービス「SERECT」を提供。

- ・第三号投資案件：Co-Growth株式会社

営業や接客業の従業者が、言語化の難しい対面コミュニケーションを動画で効率的に学べるSaaS型プラットフォームを運用。

#### ◆株式会社フォスターネット

2023年10月に株式会社フォスターネットの株式を取得し、グループ会社化いたしました(1996年11月設立)。

フォスターネットは、「人との出会いから、笑顔と活力が満ちる社会を届ける」を理念とし、フリーランス事業及び採用や定着率を定量化、カテゴライズするための適性検査のクラウドサービスを展開しております。フォスターネットがグループ会社に加わることで、DirbatoグループのITコンサルティング事業・インキュベーション事業の成長のみならず、IT人材の裾野の拡大にも資するものと判断し、株式を取得しグループ会社化することといたしました。

#### ◆AMBL株式会社

2025年3月にAMBL株式会社の株式を取得し、グループ会社化いたしました。

AMBLは、「デジタルの力でチャレンジする人が報われる社会を作る」というミッションのもと、主に4つの事業領域（AI/データサイエンス・クラウドネイティブ/システム開発・UXデザイン・マーケティング）でDX支援事業を展開しています。2022年からの積極的なAI領域への投資により、生成AIをはじめとする先端技術を掛け合わせたプロフェッショナルサービスの提供を可能にしています。

AMBLが当社グループに加わることで、コンサルティングからデリバリーまでITサービスのシームレスな提供を実現するとともに、IT人材の価値向上に資する機会の拡大も期待されることから、株式を取得しグループ会社化することを決定いたしました。

## 代表インタビュー

---

### 代表インタビュー | Dirbato公式note

---

## Diversity & Inclusion の取り組み事例

---

Diversity & Inclusion に関する弊社のインタビュー記事 | 当社HP

## ダイバーシティの真の姿 | Note

---

### 学びあいの風土 - Unit Plan の挑戦 -

---

Unit Plan（コミュニケーション活性化施策） | Dirbato公式note

✕

---

この求人に候補者を紹介

---

