



FANTAS technology株式会社

コンサルタント・即戦力候補

■歓迎条件■

- ・証券や銀行、生命保険業界での営業経験をお持ちの方
- ・前職でトップセールスの実績や表彰経験をお持ちの方
- ・営業組織のマネジメント経験

■求める人物像■

- ・顧客視点を重視した、営業として実績や成果をお持ちの方
- ・ITを駆使した営業力を強め、高い目標達成に意欲的な方
- ・成果報酬に貪欲で、高い報酬を得たい方
- ・育成/マネジメント力をつけたい方
- ・巨大市場で変化を生み出す主体者となり、キャリアアップを望んで方

▼直近の書類選考通過者の在籍企業一覧

(該当の方がいらっしゃいましたら積極的にご紹介いただけると幸いです)

- ・三井住友銀行
- ・日本生命
- ・明治安田生命
- ・SMBCフレンド証券
- ・キーエンス
- ・大和証券
- ・SMBC日興証券
- ・みずほ銀行

・リプロライフ

=====

職種 / 募集ポジション

コンサルタント/即戦力候補

求人タイトル:

【資産運用コンサルティング】100名規模で175億円を売り上げる急成長不動産テックベンチャー<完全反響型・インセンティブ有・半期での昇進実績有>

雇用形態:

正社員

給与:

月給 335,000 円 -

※みなし残業代64,000円～（45時間分）を含む。 45時間を超える残業代は別途支給。

※実績に応じて毎月インセンティブを支給。

※給与はスキル・ご経験・直近年収等を考慮の上、決定します。

<想定年収：700万円～1,500万円>

【中途年収例】

月契約件数平均：3～5件

年収例：歩合600万円～1000万+月額固定給

※大手証券出身 入社3年未満

勤務地:

東京都渋谷区恵比寿4-3-8 KDX恵比寿ビル4F・5F

勤務時間:

11：00～19：30

フレックスタイム制有、コアタイム12:00～15:30 標準労働時間 1日7.5時間、休憩60分

休日・休暇:

【休日】

原則土日祝日休み

※月2, 3回の土曜日出勤あり。会社カレンダーによる

※カレンダーにより、月初1日が休みの場合あり

【休暇】

ゴールデンウィーク

夏季休暇

年末年始休暇

有給休暇

慶弔休暇

リフレッシュ休暇（勤続3年で5日間の特別休暇を付与）

積立休暇

諸手当:

- ・各種社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・交通費支給（当社規定に準じる）
- ・ランチ代補助（提携店に限りランチ代を一部補助）
- ・健康診断グレードアップ
- ・家賃補助（当社借上げ社宅にお住まいの方のみ）
- ・資格手当（宅地建物取引士等）
- ・資格取得支援

▼詳しくは下記をご確認ください

<https://fantas-tech.co.jp/recruit/culture/>

試用期間:

3か月

※試用期間中の給与変動は無し

変更の範囲:

職種：会社が定める業務

勤務地：会社の定める営業所

変更の範囲:

職種：会社が定める業務

勤務地：会社の定める営業所

選考フロー:

▼書類選考

▼一次面接

▼二次面接

▼webテスト

▼内定（面接・WEBテストの結果により総合的に判断）

※エントリー～内定まで約1ヶ月を予定しております。

※面接回数、フローは多少前後する可能性もございます。

※面接はオンラインでの実施も可能です。（最低1回は来社でのご面接をお願いしております）

※当社では応募者様の同意を得た上で、最終選考までの間にリファレンスチェックを実施しております。実施前に人事より別途ご案内させていただきます。

仕事についての詳細

仕事内容

セミナーで集客した資産運用や投資に興味がある方に、投資用物件のコンサルティング提案を行います。

お客様の中には初めての資産運用を当社にお任せいただく方もいらっしゃいますので、不動産投資だけでなく、「お金の先生」としてお客様に寄り添う姿勢が非常に重要になるお仕事です。そのため、業務の中では不動産知識のみならずNISAやiDeCo、保険や節税など、幅広い金融関連の知見を獲得することができ、自分自身の未来にもプラスになるお仕事だと考えています。

具体的な業務内容

- ・資産運用を希望するお客様へのヒアリング ↳資産形成に対する不安や悩みを聞きながら、お客様の課題やニーズを探っていきます。
- ・お客様に合わせたプランニング提案 ↳ヒアリングした内容を基に資産運用のプランニングを行い、投資用不動産を提案します。 お客様に最適な提案を行い、お客様が持つ不安や疑問をひとつひとつ解消することで契約に繋がります。
- ・上記に伴う投資用不動産の売買 ↳売買契約が完了するよう、契約事務と連携しコンサルタントが主体となってサポートします。
- ・販売後のオーナー様サポートやフォロー

この仕事の魅力

コンサルタントとしての介在価値の高さを実感できる

テクノロジーの進化により、手法は高度化していますが、最終的にはリアル（人）の力は外せません。特に投資用不動産という商品は、高額かつ必需品ではないため、コンサルタントへの信頼がないと購入していただけません。お客様とどれだけ信頼関係を構築できているかが売上を大きく左右するため、「〇〇さんだから決断できました」という声を直接頂くことが多く、コンサルタントとしての介在価値の高さを実感することができます。

不動産テック企業だからこそ専門性の高い知識を身につけることができる

デジタルマーケティングによるセミナー集客やオンラインでの商談、内製化されたCRMによる顧客満足度の向上など、従来の不動産業界とは異なる取り組みを行っています。不動産の知見だけでなく、マーケティングに関する知見も広めることができます。

年齢関係なく実績次第でキャリアアップできる環境

実績に応じて年齢関係無く裁量が与えられる環境のため、今までのご経験を活かして更なるキャリアアップを目指せます。（新卒・中途問わず、管理職や役員に抜擢された実績有り） 入社後1ヶ月かけて、不動産・金融商材の知識、ロープレ研修など業界未経験でも最短で成長し活躍するための研修プログラムも用意しています。

▼インタビュー記事

- ・コンサルティング本部マネージャー
- ・コンサルティング本部チームリーダー

応募資格

必須条件

下記いずれかの経験をお持ちの方

- ・金融機関、不動産業界での資産運用アドバイザー・コンサルティング業務の 実務経験（toB、toC問わず）3年以上

- ・ toC又はtoB営業経験3年以上

歓迎条件

- ・ 証券や銀行、生命保険業界での営業経験をお持ちの方
- ・ 無形商材、高単価商材でトップセールスの実績や表彰経験をお持ちの方
- ・ 宅地建物取扱士の資格をお持ちの方

求める人物像

- ・ 顧客視点を重視した、営業として実績や成果をお持ちの方
- ・ ITを駆使した営業力を強め、高い目標達成に意欲的な方
- ・ 成果報酬に貪欲で、高い報酬を得たい方
- ・ 育成/マネジメント力をつけたい方
- ・ 巨大市場で変化を生み出す主体者となり、キャリアアップを望んでいる方

※不動産業界未経験・第二新卒の方からのご応募も歓迎しております！

募集背景

老後2000万円問題の浸透や、コロナ禍による将来への不安を抱く人が増える昨今において、我々は不動産投資を用いた資産形成のコンサルティングを行っています。

デジタルマーケティングを駆使したセミナーの集客や内製化されたCRMによる顧客満足度の向上など従来の不動産業界とは異なる取り組みを行っており、オンラインでも開催している女性向け資産運用セミナー「マネカツ」や税金セミナー「FANTAS study」は、東京・大阪含めて毎月100回以上開催、1,000名程のお客様にご参加いただいております。

物件購入後の管理サポートやカスタマーサクセスを重視した事業展開も好評で、今後も増加するお客様の需要に合わせ、組織拡大が求められることから今回プレイングマネージャーとしてご活躍いただける方を募集しております。

会社名

FANTAS technology株式会社

代表者:

代表取締役 國師 康平

設立:

2010年2月22日

資本金:

1億円

社員数:

141名（2025年4月1日時点）

本社所在地:

<Head Office（東京本社）>

東京都渋谷区恵比寿4-3-8 KDX恵比寿ビル4F・5F

（※受付は 5F へお越しください）

会社についての詳細:

リアルとテクノロジーを掛け合わせた不動産テック事業

私たちは、人のチカラとテクノロジーを掛け合わせることで、これまでの不動産業界の枠にとらわれない、新しいサービスを生み出してきました。

不動産取引をもっと身近なものにしたい。ユーザーにとって開かれたマーケットを創りたい。その想いを実現すべく、これからも新しい不動産取引のありかたを模索し、成長していきます。

TOP MESSAGE

事業内容

不動産の売却ユーザー、購入ユーザー、投資ユーザー等をオンラインでマッチングする「FANTAS platform」事業を中心に、リアルとテクノロジーを掛け合わせた不動産テック事業を展開しています。

オンラインとオフラインを融合する※「FANTAS platform」事業

- ・AIを活用した不動産/金融領域におけるマッチングサービス
- ・カスタマーサクセスを重視したクラウド型資産管理アプリの提供
- ・メディア事業（資産形成、運用をテーマにしたメディア、セミナー運営、投資家向けメディア、イベント運営）

※Online Merges with Offline（OMO）

各サービスの詳細はこちら

