



SALESCORE

## SALESCORE株式会社

### 【SaaS事業\_Revenue】マーケティング\_メンバー

---

#### 【SaaS事業\_Revenue】マーケティング\_メンバー

---

#### 基本情報

---

#### 仕事概要:

##### 【仕事概要】

---

マーケティングチーム（4名）の一員として、リード創出のための施策を戦略的に推進し、営業チームの成果向上に貢献していただきます。施策の種類に縛られず、状況に応じて最適な手法を取り入れながら、マーケティング活動全般を担っていただきます。

マーケティングチームは“リード獲得”だけではなく、「事業成長をリードする部門」と捉え、自ら打ち手を企画・推進しています。顧客は経営層や役員、事業責任者クラスが中心。だからこそ、マーケティングに求められるのは「単なるリード獲得」ではなく、意思決定者の“納得”を生むコンテンツ設計力と戦略性です。企画・制作・配信にとどまらず、誰に、どんなメッセージを、どのチャネルで届けるかを設計し、社内外を巻き込んで実行します。コンテンツの質と量がダイレクトに商談や受注につながる経験は、他では得がたいマーケターとしての武器になります。

#### ▼具体的な業務

---

・商談創出施策の企画・推進

#### ①自社カンファレンスや共催ウェビナーの企画・運営

---

#### ②ブランド強化のための他社メディアとのリレーション

---

・潜在層アプローチの拡大

①展示会・他社カンファレンスでの新規リード獲得

---

②各施策と連携した広告運用

---

③アーカイブウェビナーなどの既存コンテンツ活用

---

- ・他部門との連携によるマーケティング最適化

①営業チーム・カスタマーサクセスチームとの連携

---

②施策ごとのデータ分析・改善提案

---

**必須スキル:**

- ・マーケティング業界での戦略策定/実行経験：1年以上

**歓迎スキル:**

- ・SFA/CRMツール（例: Salesforce, HubSpotなど）の導入/運用経験
- ・スタートアップ企業(100名以下)での勤務経験

**求める人物像:**

- ・「どうすれば事業が前に進むか？」を起点に、自ら試行錯誤できる方
- ・未経験領域でも自走し、学習し続ける習慣を持つ方

**給与:**

年収 450万円 ～ 600万円

**勤務地:**

東京都渋谷区渋谷2-20-11 渋谷協和ビル 7F

---

山手線 渋谷駅 徒歩1分

---

銀座線 渋谷駅徒歩1分

---

東横線 渋谷駅 徒歩1分

---

**雇用形態:**

正社員

**勤務体系:**

勤務時間

---

09:00～18:00 休憩1時間

---

■残業手当：有

---

固定残業代制 超過分別途支給

---

固定残業代の相当時間：40.0時間/月

---

■休日

---

年間120日

---

(内訳)

---

完全週休二日制（土日祝）

---

年末年始（12/29～1/3）

---

■有給休暇

---

入社直後5日付与

---

入社半年後5日付与

---

試用期間:

あり(3ヶ月)

福利厚生:

通勤手当

---

引越し手当

---

書籍購入補助

---

資格取得補助

---

会社PC(MacBook)支給

---

その他:

---

