



# SREホールディングス株式会社

## AIソリューションセールス

---

### AIソリューションセールス

---

### SREホールディングス株式会社 AIソリューションセールス

---

#### 基本情報

---

#### 仕事概要:

##### ■仕事概要

---

クライアントの業務インテリジェント化・効率化を実現するアナリティクス&コンサルティング事業において、顧客企業の経営陣が抱える様々な経営課題をヒアリングし、コンサルタントやデータサイエンティストと協力して提案を進めて頂きます。

- ・クライアント候補となりうるリードの獲得
- ・社会・市場ニーズからAIを活用した解決可能な技術課題の抽出およびソリューション検討および顧客への提案活動
- ・顧客の要件をヒアリングし、コンサルタント、データサイエンティスト、エンジニアと協力して、提案書・見積を作成
- ・パートナー戦略を含む成長と収益性に焦点を当てたビジネスモデルの開発と推進
- ・JV設立/共同開発/新規事業立ち上げ等

##### ■ポジションの魅力

---

- ・事業売却経験を持つ経営陣と圧倒的なスピード感でスタートアップの立ち上げを経験できます
- ・最先端の人工知能技術への深い理解を基に大手企業へのコンサルティングをリードする事が可能です
- ・顧客接点開発から顧客ニーズのロードマップを洞察し事業モデル開発をゼロから生み出す、0→1 or 1→10の経験を積むことができます

- ・PLの設計から事業開発に携わる事ができ裁量の大きさがあります。

## ■プロジェクト事例

---

└大手飲食チェーン向けのITを活用した店舗経営支援

---

└ホテルチェーン向け社内オペレーション改善に向けたDX支援

---

└大手物流企業向けの新規事業における倉庫管理システム導入

---

└大手不動産企業に向けAIOCRの導入支援

---

## 【弊社ソリューションの特徴】

---

### (1) PoC※の実施と柔軟なサービス提供

---

主に人工知能を用いてのBtoBのサービスを開発・提供しており、AI導入可能性検証（PoC）のみのスポット支援、開発からシステム導入、あるいはクラウドサービス構築までの一気通貫の支援など、お客様の課題や予算に応じた柔軟なサービスを提供しています。

※PoC (Proof of Concept): 実運用に入る前に、機械学習が適用可能か検証を行うこと。

### (2) AIを用いたシステム開発・運用の豊富な実績

---

大規模データを活用したクラウドサービス（AlaaS）を開発・運用しています。これまで培ってきた技術と実績によって、AI技術のシステム導入や、クラウドサービスの構築・運用まで幅広いご支援が可能です。

### (3) トップクラスのAI技術力

---

世界でも数が少ないDeep Learning Coreを有するグループのAI技術力を駆使して、高速、高効率、高精度のAIソリューションを構築し、さまざまな業界に導入いただいています。

#### 必須スキル:

※下記いずれかのご経験をお持ちの方

- ・ITベンダー、SIer、コンサルティング会社での、営業・コンサルタント・プロジェクトマネジメントとしてのご経験
- ・ITソリューションを提供する企業でのエンタープライズ向け営業のご経験

#### 歓迎スキル:

- ・Deep Learning・AI・その他最新の技術/業界トレンドに対する知見

#### 求める人物像:

- ・AIやデジタルという新しい技術を生かし、ビジネスシーンにおけるAI・機械学習技術の活用に、主体者として推進したいお考えの方
- ・クライアントに寄り添い、その課題と一緒に解決していくことにやりがいを感じる方

- ・クライアントのビジネスの成功や事業の発展を心から願い、コミット出来る強い責任感やプロ意識がおりの方
- ・この人の言うことなら聞いてみよう、と相手に思わせる人間的な魅力をお持ちの方
- ・分析的に考えることや、相手のために付加価値を出すことに強い喜びを感じられるようなマインドセットをお持ちの方
- ・新しい技術や知識の習得を自ら積極的に行える方

**給与:**

- ・ 想定年収：800万円～1,100万円

※経験・スキルを考慮し、当社規定により決定します

※上記とは別に確定拠出年金の会社拠出有り

**勤務地:**

**■赤坂本社**

東京都港区赤坂1丁目8-1 赤坂インターシティAIR 14階

**（銀座線南北線「溜池山王駅」直結）**

**雇用形態:**

正社員

**勤務体系:**

- ・勤務時間：9:30～18:00
- ・休憩時間：45分間（労働時間が8時間以上の場合は60分間）
- ・時間外労働：あり
- ・フレックス制度：有（コアタイム 11:00～15:30）

**試用期間:**

3ヵ月

**福利厚生:**

**<休日>**

- ・完全週休2日制（土・日・祝日）
- ・有給休暇（※規定日数を入社日に付与）
- ・年末年始休暇
- ・出産、育児休暇
- ・介護休暇
- ・慶弔休暇

※年間休日125日（2025年度）

## <待遇・その他>

---

- ・給与改定 年1回（7月）
- ・昇格 年1回（7月）
- ・賞与 年2回（6月・12月）
- ・通勤手当 有
- ・試用期間 有（3か月）

## <福利厚生>

---

- ・各種社会保険（健康保険、厚生年金保険、労災保険、雇用保険）
- ・法定外労災保険
- ・ソニーグループ団体保険
- ・確定拠出年金制度
- ・クラブ活動
- ・資格取得支援制度
- ・従業員持株会
- ・人間ドック補助
- ・ベネフィットステーション
- ・オフィスでやさい（置き型社食）
- ・M3PSP（専任担当にいつでも相談でき、エムスリーの豊富なデータベースより最適な医療方針を提案してもらえる制度）

### その他:

「不動産×IT」をはじめ、AI・ITソリューションなど最先端技術を駆使したIT事業を展開しております。2022年4月には東証プライムへ市場を変更し、AIコンサルティング事業の成長をさらに加速させたいと考えております。そのため、今回当事業専任のAIソリューションセールスを募集することになりました。

### ターゲット:

### 採用人数:

若干名

