



OPEN HOUSE GROUP

株式会社オープンハウスグループ

【OH・関西】戸建仲介営業、マンション営業、法人営業

月給36万円以上+賞与（年2回）

※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定

【内訳】

月給360,000円～450,000円

基本給：242,500円～310,700円

固定残業代：87,500円～109,300円

職種手当：30,000円（みなし残業時間42時間相当分）

勤務地:

大阪梅田ツインタワーズ・ノース、梅田営業センター、天王寺営業センター、高槻営業センター、堺東営業センター、西宮営業センター、六甲道営業センター

勤務時間:

年間休日:

年間休日 110日（週休2日制）GW休暇,夏季休暇,年末年始休暇,慶弔休暇,産前産後休暇,育児休暇,介護休暇,特別休暇

※計画的有給付与5日で、実質年間休日115日

年収例:

1000万円／25歳・入社2年目（係長） 月給54万円+賞与352万円 698万円／24歳・入社1年目 月給38万円+賞与242万円

入社後の変更範囲:

業務内容：当社グループの業務全般

勤務場所：当社グループの拠点全般

仕事についての詳細

案件概要

当社の関西事業を大幅に拡張するため、営業職を募集致します。

仲介営業職・用地仕入営業職・収益不動産営業職等全般の採用数を一層拡大いたします。 これまでは一事業所として運営して参りましたが、事実上の創業期に近い形で組織の拡大を図って参りますので、そのためのスタートアップメンバーを募集したいと考えております。

不動産経験や営業経験は不要です。前期売上1兆円を達成し、業界日本一を目指す上での最重要取り組みとしての関西事業拡大となります。

オープンハウスグループは1997年に創業し、わずか26年で不動産業界4位に。創業以来右肩上がりの成長を続け、業界の平均成長率が7%のところ、上場後10年間の平均成長率も25%超え。組織拡大速度も甚だしいため、現在の規模となっても完全な実力主義で運営され、この規模でありながら27歳で部長・32歳で執行役員に就任する社員もいるような企業です。中でも関西事業においては、優秀な成果を出した社員については重要な取り組みと位置付けられている事もあり、より厚く報いられる事が想定されております。

強力なバックボーンがある状態での立ち上げ期から参画し、自分自身としても通常では考えられない躍進を短期間で果たしたい、と考える向上心と情熱に満ちた方を募集いたします。

業務経験

経験不問（営業の経験、不動産業界の経験不問） 【必須】 ・普通自動車運転免許（AT限定可）※お客様のご案内時に必要となります ・目標達成意欲、成長意欲が高いこと ・お客様と信頼関係を築けること 【尚可】 ・宅建士資格保持者 ・マネジメント経験のある方

学歴

高卒以上

年齢

22～29歳

会社名

株式会社オープンハウスグループ

本社所在地:

〒100-7020

東京都千代田区丸の内二丁目7番2号

JPタワー 20階・21階（総合受付20階）

Tel.03-6213-0775（代表）

創業:

1997年9月

代表者:

代表取締役社長 荒井 正昭

資本金:

201億7,327万円

株式上場:

東京証券取引所 プライム市場（証券コード 3288）

売上高（連結）:

1兆2,958億円

従業員数（連結）:

5,990名（2025年3月末時点）

福利厚生:

- ・通勤手当
- ・賞与（6月、12月）
- ・四半期表彰制度

（昇給・昇格の機会はや4回※間接部門は年2回）

- ・各種表彰制度
- ・資格取得報奨金制度
- ・宅建士資格補助
- ・住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給）
- ・慶弔見舞金制度

- ・LDH休暇（生理休暇）
- ・産休育休制度
- ・出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子 20万円、 第二子 30万円、 第三子 100万円）
- ・企業主導型保育園との提携
- ・その他ダイバーシティに関わる取り組み
- ・定期健康診断
- ・生活習慣病健診
- ・人間ドック
- ・婦人科検診
- ・インフルエンザ予防接種
- ・医師の無料相談サービス
- ・妊活コンシェル制度
- ・ストレスチェック制度
- ・安全衛生委員会の設置
- ・ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置
- ・確定拠出年金
- ・従業員持株会
- ・介護支援制度

グループ企業:

■国内

(株)オープンハウス

戸建及び米国不動産の販売

(株)オープンハウス・ディベロップメント

戸建及びマンションの開発等

(株)オープンハウス・アーキテクト

戸建及びマンション等の建築請負

(株)ホーク・ワン

戸建の開発

(株)オープンハウス・リアルエステート

収益不動産の販売

(株)オープンハウス・プロパティマネジメント

不動産の管理

(株)アイビーネット

不動産購入資金の融資

(株)おうちリンク

銀行代理業

(株)群馬プロバスケットボールコミッション

「群馬クレインサンダース」運営会社

(株)プラスディー

広告クリエイティブの企画・制作業務

(株)オープンハウス不動産投資顧問

不動産アセットマネジメント事業

(株)プレサンスコーポレーション

ワンルーム及びファミリーマンション等の開発

(株)メルディア

戸建分譲事業および注文住宅・請負事業等

(株)オープンハウス・オペレーションズ

グループ内委託業務（特例子会社認定申請中）

■海外

Open House Realty & Investments,Inc. Open House Texas Realty & Investments LLC Open House Atlanta Realty & Investments LLC Sachi Hawaii - Pacific Century Properties LLC

旺佳建築設計諮順詢有限公司

会社についての詳細:

◆2023年9月期売上高1兆円を突破！ 翌年24年度9月期決算も売上高二桁伸長と圧倒的！「不動産業界 日本一」を目指し、さらなる加速をしていきます！

■会社紹介

オープンハウスグループは「不動産業界4位」の総合不動産ディベロッパーです。オープンハウスグループの前身であるオープンハウスは1997年に創業。2013年の上場から成長を続けており、売上高は12期連続で過去最高を更新、売上高13倍・営業利益で11倍まで拡大。

2024年9月期の売上高は1兆2,958億円（前期比：112.8%）営業利益1,190億円、自己資本比率37.3%、ネットD/Eレシオ0.6倍と健全な財務状況を維持しながら、今後も事業領域のさらなる拡大と、M&Aを含めた投資を3年で5,000億を計画、順調に推移しています。

■事業説明

主力事業として、下記4事業を展開しています。

①戸建住宅事業

「便利地、好立地。」のテレビCMでお馴染み、都心部で圧倒的なシェアを誇る戸建住宅事業

②マンション開発事業

全国分譲マンション供給戸数 4年連続 No.1 のマンション開発事業（東京23区供給棟数も4年連続 No.1）

③収益不動産事業（ソリューション事業）

売上高2,000億円に迫り、引渡件数400件越えの収益不動産事業（ソリューション事業）

④アメリカ不動産事業（ウェルス・マネジメント事業）

管理棟数5,600戸を越え、売上高1,000億円に迫るアメリカ不動産事業（ウェルス・マネジメント事業）

さらなる事業領域拡大の1つとして、戸建住宅事業では自社で一気通貫で用地仕入れ～設計・施工をしています
が、設計・施工に関わる建設事業部では新事業として「戸建てのリフォーム事業」「木造アパート事業」を開始しました。

その他、会社規模拡大により「バックオフィス職」も幅広いポジションがございます。当社の目標である「不動産業界日本一」を共に目指していける人材を募集しています！

★採用ホームページ

★2024年9月期決算説明資料

★「社員の士気」が高い企業 第1位 「1300万件のクチコミでわかった超優良企業」

