



SREホールディングス株式会社

SMB向け法人営業（不動産テック）

SMB向け法人営業（不動産テック）

SREホールディングス株式会社 SMB向け法人営業（不動産テック）

基本情報

仕事概要:

■仕事概要

不動産仲介会社向けの集客支援サービス及びSaaSプロダクトの加盟店を新規に獲得するための営業業務です。テレマーケティング業務からスタートして頂き、実績・経験に応じてオンラインセールスやフィールドセールスにもチャレンジ頂きます。これまで社外パートナーに対応頂いていたセールス業務の社内内製化を進めていく新しいプロジェクトとなりますので、新しい事にチャレンジまたはリードしていく事にやりがいを感じて頂ける方にはうってつけのお仕事です。

■業務詳細

新設の横断的営業組織として、全国の不動産会社へのセールス活動、商談の創出、数値管理などに携わっていただきます。新規で流入する顧客へのアプローチだけではなく、部署メンバーと協力し、顧客開拓における施策の立案と顧客へのアプローチを行っていただきます。

- ・ 架電/メール/オンラインによる商談創出

■本職種の枠割

これまでの提携会社に委託していたセールス形態から、よりプロアクティブに顧客へアプローチし、幅広い顧客との接点・獲得を実現させていくことが急務になっています。売上の起点となるリード獲得をミッションに掲げ、フロントに立って顧客の声を拾い、SREにおけるプロダクトの価値を届けていただくポジションになります。さらなる事業拡大に向けて新たにアウトバウンド型のインサイドセールスチームを立ち上げ、少数精鋭ながら高いレベルでの売り上げ貢献を実現できる組織を作り、成果を最大化させていくコアメンバーを募集しています。

■商材について

不動産仲介事業者や金融機関向けに、パッケージ化された業務支援型クラウドツールの提供（SRE AI査定CLOUD、SRE MK CLOUD 等）

■当該ポジションで身につくスキル

BtoBの【SaaSプロダクト】という新しいアウトバウンド型のインサイドセールスにチャレンジし、キャリアを積むことができます。新規立ち上げのアウトバウンド型のインサイドセールスチームでコアメンバーとして裁量を持って、新しいチャレンジをすることができます。また、組織、仕組みづくりにも積極的に関わることができます。

必須スキル:

下記いずれかのご経験をお持ちの方

- ・何らかの営業経験（法人・個人問わず）
- ・新規顧客開拓のご経験をお持ちの方

歓迎スキル:

- ・アウトバウンドセールス・インサイドセールス立ち上げのご経験
- ・BtoB領域の新規開拓営業のご経験

求める人物像:

- ・営業として実績を残し、経験を積み、会社の成長とともに自身の成長及びキャリアアップを実現したい方
- ・クライアントのビジネスの成功や事業の発展を心から願い、コミット出来る強い責任感やプロ意識がおりの方
- ・この人の言うことなら聞いてみよう、と相手に思わせる人間的な魅力をお持ちの方
- ・新しい技術や知識の習得を自ら積極的に行える方

給与:

- ・想定年収：400万円～450万円

※経験・スキルを考慮し、当社規定により決定します

※上記とは別に確定拠出年金の会社拠出有り

勤務地:

■赤坂本社

東京都港区赤坂1丁目8-1 赤坂インターシティAIR 14階

（銀座線南北線「溜池山王駅」直結）

雇用形態:

正社員

勤務体系:

- ・勤務時間：9:30～18:30
- ・休憩時間：60分間
- ・時間外労働：あり
- ・フレックス制度：なし

試用期間:

3ヵ月

福利厚生:

<休日>

- ・完全週休2日制（水・日）
- ・有給休暇（※規定日数を入社日に付与）
- ・年末年始休暇
- ・出産、育児休暇
- ・介護休暇
- ・慶弔休暇
- ・年間休日121日（2025年度）

<待遇・その他>

- ・給与改定 年1回（7月）
- ・昇格 年1回（7月）
- ・賞与 年2回（6月・12月）
- ・通勤手当 有
- ・試用期間 有（3か月）

<福利厚生>

- ・各種社会保険（健康保険、厚生年金保険、労災保険、雇用保険）
- ・法定外労災保険
- ・ソニーグループ団体保険
- ・確定拠出年金制度
- ・クラブ活動
- ・資格取得支援制度
- ・従業員持株会
- ・人間ドック補助
- ・ベネフィットステーション

・M3PSP（専任担当にいつでも相談でき、エムスリーの豊富なデータベースより最適な医療方針を提案してもらえる制度）

・オフィスでやさい（置き型社食）

その他:

不動産DXプロダクトや不動産仲介事業の事業伸長に伴い、各事業の新規見込み顧客の獲得に向けた営業体制の強化をするため。

ターゲット:

#年齢

20代～30代 ※ご経験に応じて要相談

採用人数:

5名

