



株式会社SHIFT

【営業推進統括部】 Sales Ops

【営業推進統括部】 Sales Ops

限定公開

想定年収700万円～1,200万円程度

※経験・スキルなどに応じ決定いたします。

勤務地:

東京都港区麻布台1-3-1 麻布台ヒルズ 森JPタワー

東京メトロ日比谷線／神谷町駅：徒歩7分

東京メトロ南北線／六本木一丁目駅：徒歩6分

給与備考②:

<給与内訳>

月給583,333～1,000,000円

1.基本給417,534～755,100円

2.固定残業手当110,800～189,900円

※法定時間外労働の有無に関わらず30時間分相当を支給

※当該時間を超える法定時間外労働分は、実態に基づき1分単位で支給いたします

3.確定拠出選択金55,000円

募集人数:

5名

試用期間:

有 3ヶ月

求めるスキル・経験:

【必須】

・IT企業における3年以上の営業経験

上記にくわえ、下記いずれかの経験

・営業推進や経営企画業務の経験

・営業組織もしくはチームにおけるマネジメントの経験 ㊦実績の分析と目標達成に向けた施策の推進・営業活動の仕組化の経験

・Excelデータ分析・集計の経験 ㊦ピボットテーブルを活用した大量のデータの整理・集計・分析の経験 ㊦SUMIF、COUNTIF、VLOOKUP、XLOOKUPなど関数を使用したデータ抽出や分析の経験 ㊦IF、AND、ORなどの論理関数を使用して複雑な条件を設定し計算した経験

・データ可視化とプレゼンテーション資料作成の経験 ㊦分析結果を視覚的にわかりやすい形でPowerPointに落とし込み、経営層に説明した経験

【尚可】

・Salesforceを活用した実務経験

・Power BI、TableauなどのBIツールスキル

・マクロとVBAを用いた日常業務の自動化を実現するスキル

求める人物像:

・SHIFTの事業内容、ビジョンに共感できる方

・向上心と意欲、責任感をもって仕事に取り組むことができる方

・素直に物事を受け入れることができる方

・楽しく仕事をする姿勢をもっている方

・まわりと協力しながら仕事を進める協調性がある方

就業時間:

9:00～18:15（休憩12:00～13:00、15:00～15:15／実働8時間）

※企画業務型裁量労働制適用者は（1日のみなし労働時間）8時間

所定時間外労働:

有（月平均8.0時間程度 ※2024年8月期実績）

休日・休暇:

■休日

- ・完全週休2日（土・日）
- ・祝祭日

■休暇

- ・病気看護休暇
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇（10日～20日）
- ・慶弔休暇（結婚休暇、子女結婚休暇、配偶者出産休暇 など）

【年間休日120日以上】※有給休暇は除く

昇給:

年2回

保険:

雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険

定年:

70歳（正社員および、契約社員・アルバイトの無期転換社員に限る）

採用プロセス:

書類選考

↓

1次選考（配属先グループ責任者）

↓

最終選考（配属先部署責任者）

↓

内定

営業各部門の一人あたりの売上を継続的かつ飛躍的に向上させるために設立された部署であり、企業成長を加速させるために営業の仕組み、営業活動を変化させていくことがミッションとなります。

■役割

- ・ 営業戦略の策定：市場動向を踏まえた営業戦略の立案、実行プランの策定
- ・ ターゲット設定と市場分析：顧客層の明確化、ターゲット市場の分析
- ・ 営業活動の効率化：営業プロセスの最適化、自動化やツール導入企画・設計から運用支援
- ・ 営業施策の立案と実行支援：キャンペーンやプロモーション施策の企画、実行支援
- ・ 営業データ分析とフィードバック：営業活動の成果のデータ分析、改善点のフィードバック

■SHIFTの営業職

大手企業から成長力の高いベンチャー企業まで幅広い顧客層を対象に、直面するIT課題に対して100以上有する自社ソリューションを提案し、継続的な関係構築を実施。

◆◆配属部署について

営業推進統括部 営業推進強化部 営業推進グループ

◆◆具体的な仕事内容

データを軸にした分析設計、課題の抽出、オペレーションの構築、各種販促キャンペーンの設計まで、営業活動を底上げしていくための幅広い業務をお任せします。

- ・ 営業活動における抽象度の高い課題に対し、必要な分析軸を検討し、分析を実行すること
- ・ 営業戦略および施策立案に必要なデータの抽出、集計、見える化の仕組みづくり
- ・ 部門全体の営業支援、販売促進の環境構築全般
- ・ Excel、Salesforceやtableauを用いた営業オペレーションの精緻化
- ・ 各種販促キャンペーンの設計、管理
- ・ 営業育成プログラム設計、運営

◆◆魅力

- ・ 抽象度の高いテーマに対し、分析軸の検討から企画、推進まで一貫してお任せする裁量の大きなポジション
- ・ データ分析、オペレーションの仕組み化、営業施策の企画から推進まで幅広いスキルが得られる
- ・ 経営層とも連携しながら、成長企業の営業組織を自らの仕事を通してよりよく変革していくやりがいがある仕事
- ・ 30代で部門マネジメントをお任せするなど、若いうちから大手では得られないキャリア、経験を積むことができる環境

◆◆募集背景

SHIFTはソフトウェアの品質保証というブルーオーシャンな市場に目をつけ、業務の標準化・型化を徹底することで新しい価値を生み出し、継続的に売上を上げてきました。「IT業界の常識を変えていく」というビジョンを掲げ、現在はソフトウェアの品質保証に限らず、さまざまなソリューションを用いてお客様が抱える課題を解決しています。SHIFTが案件に参画することで、IT業界では常識とされている多重下請け構造にも変革を起こそうと

しています。 そんなSHIFTにおいて今後売上3,000億円を目指していくにあたり、営業職は非常に重要な役割を担っており、強い営業組織になるために営業推進グループを設立しました。 自らの手で営業組織や企業を変革させていきたいという気概をおもちの方のご応募をお待ちしています。

会社名

株式会社SHIFT

主要事業:

- ・ソフトウェアの品質を軸にしたテスト事業
- ・開発事業
- ・コンサルティング事業

<会社概要>

株式会社SHIFTは、ソフトウェアの品質保証を中心にIT全般にサービス領域を拡げている会社です。 他社にはないビジネスモデルを構築し、毎年売上高成長を継続しています。

事業拠点:

東京都港区麻布台一丁目3番1号麻布台ヒルズ 森JPタワー

そのほか、東京、札幌、仙台、新潟、浜松、名古屋、大阪、広島、福岡に事業拠点あり

関係会社:

株式会社SHIFT SECURITY

SHIFT ASIA CO., LTD.

ほか 計37社（2025年1月時点）

設立年月日:

2005年9月

代表者:

代表取締役社長 丹下 大

売上:

連結110,627百万円（2024年8月期時点）

連結88,030百万円（2023年8月期時点）

連結64,873百万円（2022年8月期時点）

連結46,004百万円（2021年8月期時点）

株式公開:

東京証券取引所 プライム市場 証券コード：3697

※2019年10月 マザーズ市場より東証一部へ変更、2022年4月にプライム市場へ移行

従業員数:

連結従業員数：13,670人（2024年11月末時点）

※平均年齢／38歳（2024年8月時点）

※男女比／7：3（2024年8月時点）

クライアント企業:

以下の業界において、事業会社、大手・中堅Sierなど幅広いポートフォリオを形成しています。

- ・金融業界：銀行、証券、保険（生保、損保）、FX、電子マネーなど
- ・流通業界：流通、小売りなど
- ・パッケージソフトウェア業界：医療、財務会計、販売管理、在庫管理、人事給与など
- ・Webモバイル業界：大型ポータルサイト、ECサイト、スマホアプリなど
- ・コンテンツ業界：メディア、動画配信
- ・ゲーム業界：ソーシャル、コンシューマー、オンラインなど

本社電話番号:

03-6809-1128

本社所在地:

東京都港区麻布台一丁目3番1号麻布台ヒルズ 森JPタワー

福利厚生:

- ・産前産後、育児、介護休業制度
- ・各種社会保険完備
- ・通勤手当
- ・選択制確定拠出年金制度

- ・スキルアップ応援（資格取得支援）制度
- ・領域別勉強会（アジャイル、生成AI、プロジェクトマネジメント、テスト技法、開発手法、営業、自動化、人事など）
- ・社内公募制度
- ・SHIFT提携保育園制度
- ・株式付与ESOP信託制度
- ・健康保険組合（東京都情報サービス産業健康保険組合）提携施設利用可能
- ・自転車通勤制度
- ・部活動
- ・各種社内イベント（社員総会・アワード） など

認定:

- ・「健康経営優良法人2025（大規模法人部門）」認定 従業員の健康管理を経営的な視点で考え、戦略的に取り組んでいる法人として、経済産業省が認定する「健康経営優良法人」に認定されました。
- ・「えるぼし（3段階目）」認定 女性の活躍促進に関する状況などが優良な企業として、厚生労働省より「えるぼし」の最高位（3段階目）認定を取得いたしました。ひきつづき、あらゆる従業員が活躍できる環境を整備していきます。

「受動喫煙防止」のための取り組み:

■本社 敷地内禁煙（屋内に喫煙場所あり）

■新宿第1 敷地内禁煙

■札幌第1・第2 敷地内禁煙

■仙台 敷地内禁煙（屋外に喫煙場所あり）

■新潟 敷地内禁煙（屋内に喫煙場所あり）

■浜松 敷地内禁煙（屋内喫煙場室あり）

■名古屋 敷地内禁煙（屋外に喫煙場所あり）

■大阪第1・第2・第3 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

■広島 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

■福岡第1 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

■福岡第2 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

※お客様先勤務の場合は案件先により喫煙ルールが異なります

働き方への取組み:

- ・勤務地 出社と在宅のハイブリッド勤務を中心に業務を行える環境です。一部配属プロジェクトによっては、常時お客様先や会社での就業の可能性がございます。詳細な就業場所については入社後に決定します。
- ・選考方法 現在基本的にはオンラインにて選考を完結しております。

就業場所・業務の変更範囲について:

就業場所変更の範囲：会社の定める場所(在宅勤務を行う場所を含む)

業務変更の範囲：会社の定める業務の範囲

Facebook（毎日採用情報を配信中）

<https://www.facebook.com/shift.rct>

Linkedin（外国語を活かせるポジションを中心に紹介）

<https://www.linkedin.com/company/shiftincjp/>

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

