

# Leverages

## レバレジーズ株式会社

キャリアアドバイザーorリクルーティングアドバイザー・レバテック@名古屋

---

LT各部署/名古屋/営業/CAorRA

---

▼給与例： 年収520万円の場合 月給35万円＋賞与50万円×2回

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

▼その他：

---

- ・退職金：無
- ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件（非公開）について】

---

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢：

---

今年度29歳の方まで

---

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

▼経歴：

---

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方

※倒産での転職は適宜考慮

▼必須要件：

・大卒・大学院卒の方 -正社員として営業もしくは販売もしくはITエンジニア経験1年以上(中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験1年以上も可)

## 職種 / 募集ポジション

LT各部署/名古屋/営業/CAorRA

求人タイトル:

キャリアアドバイザーorリクルーティングアドバイザー／レバテック@名古屋

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

愛知県名古屋市中区栄三丁目3-21 セントライズ栄9F

勤務時間:

09：00～18：00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

---

■年次有給休暇

---

■産前・産後休暇

---

■育児休暇

---

■特別休暇

---

■婚姻休暇

---

■出産補助休暇

---

■忌引き

---

待遇:

## ■交通費支給（当社規定による）

---

## ■各種社会保険完備

---

## ■確定拠出年金制度

---

## ■資格取得支援制度

---

## ■産前フレックス・時短勤務制度

---

## ■ビジネス雑誌読み放題

---

## ■オンライン英会話無料受講制度

---

## ■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

---

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

---

・禁煙サポート制度あり

---

## ■ご近所手当

---

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給    ・会社から2km圏内に住所がある  
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

## ■レバカフェ制度

---

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

---

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

## 仕事についての詳細

### 業務内容

---

#### ◎詳細

---

エンジニアとクライアント企業双方の希望が叶う、最適なマッチングを行っていただきます。当ポジションは、下記業務をお任せします。

## ①企業の採用支援（リクルーティングアドバイザー）

---

## ②エンジニアの転職支援（キャリアアドバイザー）

---

※①②どちらかのポジションでの配属となります。

## ●法人営業（リクルーティングアドバイザー）

---

エンジニアとクライアント企業双方の希望が叶う、最適なマッチングを行っていただきます。

- ・新規取引先の拡大（テレアポ／訪問）
- ・求人作成
- ・人材のご提案～面接同行
- ・担当企業へ参画しているエンジニアへの定期的フォローアップ

## ●個人営業（キャリアアドバイザー）

---

エンジニアの方々が最適な企業に出会えるよう、人材のプロとして様々な選択肢を提案し、人生の幅を広げるためのコンサルティングを行っていただきます。

- ・エンジニアの方に対するキャリアカウンセリング
- ・希望しているキャリアに合致する企業の紹介
- ・入社前条件の確認や事前書類準備
- ・リクルーティングアドバイザー（法人営業）との連携

## ◎当ポジションの魅力

---

- ・早期で責任あるポジションをお任せできる可能性があります
- ・マネジメント職への昇格や企画職へのキャリア転換等、幅広いキャリアパスがあります
- ・社内勉強会など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます
- ・社内にはキャリアコンサルタント資格の保有者もいるため、専門的なスキルを得ることができます

## ◎キャリアパス

---

・旅行業界出身：2021年中途入社 大規模～ベンチャー企業を40社担当し、入社半年でチーム内1位の売上を達成。1年間安定した結果を残しチームリーダーに抜擢され、現在は3名のメンバーを配下に持ち、売上達成のためのKPIマネジメントや育成に携っている。

## 組織について

---

## ◎レバテックについて

---

## 参照記事

---

### 【レバテック事業紹介】レバレジーズIT事業の今とこれから

---

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

## 必須要件

---

- ・大卒以上
- ・以下いずれかに該当する方

└正社員として営業もしくは販売経験1年以上

---

└正社員としてITエンジニアの就業経験1年以上

---

└中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験1年以上

## 歓迎要件

---

- ・新規開拓営業経験
- ・リーダー、マネジメント経験
- ・アウトバウンド型営業経験
- ・相対的に高い結果を出した経験

## 求める人物像

---

- ・実直で、真面目に目の前の仕事に取り組める方
- ・コミュニケーション能力が高く、相手の感情を読み取れる方
- ・向上心が高く、様々なことに積極的に挑戦できる方

## 会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

---

資本金:

5000万円

---

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

---

執行役員 藤本 直也

---

執行役員 森口 敬

---

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

---

レバレジーズオフィスサポート株式会社

---

レバレジーズプランニングサポート株式会社

---

レバテック株式会社

---

レバウェル株式会社

---

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

---

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

---

人材関連事業

---

システムエンジニアリング事業

---

システムコンサルティング事業

---

M&Aアドバイザー事業

---

DX事業

---

メディカル関連事業

---

教育関連事業

---

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

---

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

---

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

---

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

---

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

---

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

---

公表日：2025年4月8日

---

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

---

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。



渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

## ▼【20周年特設サイト】

---

## ▼【公式オウンドメディア】meLev

---

## ▼【公式YouTube】レバレジーズCh

---

## この求人に候補者を紹介

---

