

Leverages

レバレッジズ株式会社

キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー・ワークリア@渋谷

中途採用事業本部(障がい者領域)/渋谷/営業/CA兼RA

▼給与例：

年収550万円の場合

基本給35万円+賞与65万円×2回

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

▼その他：

- ・退職金：無
- ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件】

- ・大卒以上
- ・正社員として営業もしくは販売経験

※初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験1年以上も可

【必須要件（非公開）】 ※求人票掲載NG ※

▼年齢

今年度24歳～29歳

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

▼経歴：

- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方
- ・離職期間：3か月以下

※倒産での転職は適宜考慮

職種 / 募集ポジション

中途採用事業本部(障がい者領域)/渋谷/営業/CA兼RA

求人タイトル:

キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー／ワークリア@渋谷

雇用形態:

正社員

契約期間:

定めなし

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷3丁目6-3 清水363ビル3F

勤務時間:

09：00～18：00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制：無

加入保険:

健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

受動喫煙対策:

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

賞与:

年2回(6月・12月)

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容

2025年にローンチした「ワークリアStep」および事業開発中の新規サービスの営業をお任せします。基本は法人・個人の両面営業スタイルになりますが、事業が立ち上げ拡大フェーズで法人顧客の開拓が急務のため、入社当初は法人営業の割合が多めになる想定です。

◎具体的な業務

▼法人営業

新規顧客の開拓（メール・架電・展示会等のオフライン）

企業の障がい者雇用や活用全般に対する提案・コンサルティング

候補者の紹介～面接選考のサポート

サービス導入後のカスタマーサクセス業務全般

▼個人営業

障がいをお持ちの求職者のキャリアカウンセリング

求人提案や応募書類の作成および添削

面接選考～入社承諾までのサポート

入社後のフォローアップ

上記の他にも事業部の各機能を横断した施策のリードや新規企画の立案から実行など幅広い業務を担って頂くチャンスがあります。

ポジションの魅力

新規事業のため、様々なことにチャレンジできる環境です。また顧客や事業によって良い提案であれば意思決定も高速で行っているのも、スピード感を感じながら働ける環境です。営業やバックオフィスなどポジションに関係なく、関わるメンバー全員で事業を創りグロスしていく熱量とそこから得られる手触わり感を持ちながら働いているチームです。障がいや福祉関連の知識は入社時点では不問です。入社後に各種研修や勉強会の仕組みがあるため主体的に学べる意欲があれば問題ありません。

組織について

◎ワークリア事業について

2018年4月に立ち上げた事業部で、ワークリア事業部は、障がい者向けの転職・就労支援サービスを行っております。

また基本は法人・個人の両面営業スタイルになりますが、事業状況や個人の特性を考慮しながら比率は調整可能です。事業拡大にあたって営業としての専門性を磨きたいと思ったださる方、起爆剤となる人材を迎え入れたいと考えており、少数精鋭のメンバーと一緒にサービス拡大、事業拡大、0→1フェーズに挑戦していきたい方を

お待ちしております。

必須要件

大卒以上

正社員として営業もしくは販売経験

(初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験1年以上も可)

歓迎要件

金融業界、ブライダルプランナー等無形商材での営業経験がある方 リーダー、マネジメント経験

アウトバウンド型営業経験

相対的に高い結果を出した経験

求める人物像

新しいことに挑戦することが好きな方

人として前向きで明るい方

泥臭いことへも愚直に取り組める方

変化の多い環境で推進力を持って仕事をやりたい方

常に学び続ける意欲のある方

会社名

レバレッジズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザリー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人候補者を紹介

