



# Prored Partners

## 株式会社プロレド・パートナーズ

### 501 プライベート・エクイティセクター\_マネージャー (ビジネスDD・PMI コンサルタント)

---

501 プライベート・エクイティセクター/マネージャー (ビジネスDD・PMIコンサルタント)

年収＝基本給(月給×12ヶ月)+変動賞与0-4ヶ月分

---

月給：928,600円～1,428,600円

---

<内訳>

---

月額基本給：632,000円～1,001,900円

---

固定残業手当：241,600円～371,700円(45時間分)

※超過分別途支給

---

生涯設計手当(401K)：55,000円

---

※全額あるいは一部を掛金とするか、全額給与として受け取るかを選択できます

勤務地:

---

東京都港区芝公園1-1-1 住友不動産御成門タワー7階

---

都営三田線 「御成門駅」 A3出口直結、直上

---

都営大江戸線 都営浅草線 「大門駅」 A5出口 徒歩6分

---

山手線 京浜東北線 その他の路線 「浜松町駅」 北口 徒歩10分

日比谷線「神谷町駅」 徒歩8分

---

※2025年9月29日より以下住所に移転

〒107-0052

---

東京都港区赤坂2丁目4番6号 赤坂グリーンクロス21階

---

勤務時間:

<労働時間区分>

---

標準労働時間：1日あたり8時間

---

フレックスタイム制（フルフレックス）

---

フレキシブルタイム：5:00-22:00

---

休憩時間：60分

---

時間外労働有無：有

---

休日:

- ・完全週休2日制（土・日）
- ・祝日
- ・年末年始
- ・夏季休暇（3日間）
- ・年次有給休暇（入社6ヶ月経過後に10日付与 ※最大20日）
- ・入社時特別有休（4日間）
- ・勤続3年休暇（入社3年経過時、連続5日付与）
- ・結婚休暇
- ・子の結婚休暇
- ・配偶者の出産休暇
- ・弔事休暇
- ・ケア休暇（自身の療養、家族の看護／介護）
- ・産前／産後／育児休暇
- ・妊婦特別休暇
- ・子の看護等休暇／介護休暇

- ・レディース休暇

#### **福利厚生:**

- ・通勤手当／上限月3万円
- ・住宅手当／月3万円 ※条件有
- ・出張手当
- ・企業型確定拠出年金（401K）
- ・従業員持株会
- ・団体生命保険
- ・無料医療機関、介護施設無料案内など各種優待サービス
- ・育児介護関連（時短）制度
- ・保養施設利用制度
- ・インフルエンザワクチン接種手当
- ・弁護士無料相談制度
- ・オンライン研修制度
- ・スキルアップ支援（資格取得手当）
- ・コミュニケーション促進のための飲食費補助

#### **加入保険:**

- ・健康保険
- ・厚生年金
- ・雇用保険
- ・労災保険

#### **受動喫煙対策:**

#### **屋内全面禁煙**

---

#### **試用期間:**

**3ヶ月-6ヶ月 (期間中の給与・待遇に差異はありません)**

---

#### **評価・昇給・賞与:**

**評価・賞与：年2回**

---

**昇給：原則年1回**

---

#### **当社と他のコンサルティングファームとの違い／魅力:**

- ・プライム上場の安定基盤とベンチャーのチャレンジングな環境、両方が得られる

- ・成果/成功報酬型というハイリスクなサービスを提供し、真のクライアントファーストを実現可能にする事業モデル
- ・新規事業を創出できるカルチャーがあり、コンサルタントと事業家の両面でスキルを身に着けることが可能

#### コーポレート・カルチャー:

- ・成果責任と自律的自由の両輪を大切に考えているため、評価はアウトプットを中心に言い、自身の裁量でワークライフバランスを調整することが可能です
- ・社員の平均年齢は35歳、20代・30代の社員が多くバックグラウンドもさまざまです
- ・意欲的にチャレンジする人には常に門戸が開かれています

#### 経営の考え:

「1人の魅力ある経営者よりも、100人の魅力あるメンバーのいる企業にしたい」との思いで社員一人ひとりが100%のパフォーマンスが出せるように会社はどうあるべきかを常に考えています。

#### 選考フローについて:

書類選考後、数回の面接とオファー面談を実施し内定となります。応募から内定まで2週間-4週間程度を想定しております。

※最終面接前後にリファレンスチェック「バックチェック」のご依頼をさせていただきます。

## 仕事についての詳細

### 募集背景

#### 【チーム立ち上げ/案件急拡大により中核メンバーを募集】

プライベート・エクイティ・セクターは、PEファンド投資先における重要ポジション経験者、戦略コンサル出身者を中心に組成されたPEファンド専門チームです。ソーシング段階の事業性評価やエグゼキューション段階のビジネスDDが約7割で、残り3割がPMIとなっています。PEファンドの投資業務のサポートを通じて、M&A市場の活性化と日本企業の価値向上に貢献しています。

PEファンドからの案件相談件数が急増しており、チームの中核となるメンバーとして下記のような方を募集します。

- 思考力が高く、論理性・数字に対する意識の高い方
- 頭が柔軟で、新しい知識・スキルを貪欲に吸収していく姿勢がある方
- M&Aを通じた日本企業の変革に対して強いアスピレーションを持った方
- PEファンド投資先の経営陣・従業員と良好な関係構築ができるコミュニケーションスキルがある方

## 事業内容

---

### 【提供サービス】

---

- 投資評価/DD（ビジネス・財務）
  - 営業/マーケティング改革（セールスグロース）
  - 工場オペレーション/生産効率化
  - SCM/物流最適化
  - バックオフィス効率化/コスト削減
  - 組織・人事制度改革
- 

### 【PEセクターの強み】

---

- 「品質担保こそ最強の営業」を掲げ、最も品質に厳しい顧客カテゴリであるPEファンドを専門にサービス提供
- PE業務へ精通し、現実的な成果をもたらすことを最重視した泥臭く、小回りが効く行動
- 役員経験人材を中心としつつ、コスト削減サービスで培った交渉戦術など専門人材をアドバイザーに擁するチーム

## 仕事内容・役割

---

プロジェクトマネージャーとして受注案件のマネジメントとメンバーの指導・育成にご注力いただきます。能力と機会に応じて、クライアントの経営人材（執行役員/CXO）を務める可能性があります。

## 必須スキル・経験

---

以下全ての経験を有し、PEファンド向けプロジェクトにおいて、プロジェクトマネジメントができること

### ■ 戦略コンサルティングファームで3年以上の経験

---

- 複数のM&A関連プロジェクトの経験（ビジネスDD、FA、等）

## 歓迎するスキル・経験

---

### ■ ビジネスDD・財務DDの業務経験

---

- PEファンド関連の業務経験（投資実務、投資先支援、FA、等）
- 財務資格保有者（公認会計士、税理士、証券アナリスト、簿記、等）
- ビジネスレベルの英語力（海外大学卒業/海外業務経験者、等）
- ビジネスレベルの中国語力（海外大学卒業/海外業務経験者、等）

## ■ プロ経営者業務への志

---

### ポジションの魅力

---

『PEファンド/M&A領域を専門とする成長実感』『プロ経営者のキャリアパス開拓』 PEファンドという最高難度の顧客と関係を構築しながら、日々M&A業務のダイナミズムを味わうことが可能。

## ■ PEファンド業界でM&Aのダイナミズムを感じられる

---

## ■ 執行役員/社外役員経験を複数社で積み重ねられる

---

■ 大手ファームと比較した間接業務の少なさ、縦割りの少なさ

## ■ 新規チーム立ち上げメンバーとしての先行者利益

---

### 会社名

プロレド・パートナーズ／ブルパス・キャピタル

代表者:

佐谷 進

---

事業内容:

## ■ 株式会社プロレド・パートナーズ

---

### コンサルティング領域

---

- ・ ストラテジー&ハンズオンコンサルティング
- ・ コストマネジメント
- ・ PEファンド支援／PMI
- ・ SCM／物流コンサルティング
- ・ 組織戦略コンサルティング

### SaaS・IT領域

---

- ・ Pro-Sign CRE

## ■ 株式会社ブルパス・キャピタル

---

- ・ プライベート・エクイティ・ファンドの運営
- ・ 役員派遣によるハンズオン経営支援

**設立:**

■株式会社プロレド・パートナーズ：2008年4月（創業 2009年12月）

■株式会社ブルパス・キャピタル：2020年11月

---

**所在地:**

〒105-0011

---

東京都港区芝公園1-1-1 住友不動産御成門タワー7階

---

2025年9月29日より以下住所に移転

---

〒107-0052

---

東京都港区赤坂2丁目4番6号 赤坂グリーンクロス21階

---

**従業員数:**

株式会社プロレド・パートナーズ：203名（2024年10月31日時点）

**関連会社:**

株式会社ナレッジリーン（旧知識経営研究所）

---

**会社についての詳細:**

プロレド・パートナーズは結果に責任を持つ経営コンサルティングとその実績が評価され、現在では東証プライム市場に上場している経営コンサルティングファームです。「価値＝対価」のフェアな社会の実現に向けて、挑戦を続けています。

2022年には課題解決を遂行する戦略実行・ハンズオン型コンサルティングを立ち上げ、今や主力事業になるまで急成長を遂げています。その他には、祖業であるコストマネジメントを始め、PEファンド支援から、SCM／物流コンサルティング、組織戦略コンサルティングなどの幅広いサービスを行っています。

2020年にはPEファンド「株式会社ブルパス・キャピタル」を子会社として設立し、環境コンサルティングファーム「株式会社ナレッジリーン（旧知識経営研究所）」をグループ化しました。

**この求人候補者を紹介**

---

