



ゴエンキャピタル株式会社

M&Aコンサルタント

M&Aコンサルタント

●性別：男性

●年齢：26歳-32歳まで

業務特性上、若すぎると商談先から懸念がでるケースが多く、年齢が高くなるとプレイングよりマネジメントレイヤー希望が早期に出る可能性が高く、現在の弊社のフェーズと候補者の期待にズレが生じる可能性があります。

●学歴：大卒以上

●転職回数：合理的な理由であれば不問ですが、他責での転職回数だと厳しい

●給与

固定給 400～480万/年 + インセンティブ

▽インセンティブ補足

・売上1億円まで（想定年収）：20%

・売上1億円以上（想定年収）：25%

※詳細は面接時にご説明します

※社内でインセンティブ制度については随時見直しをかけておりますので、変更があり次第ご連絡いたします。

▽モデルケース

2023年10月入社29歳（在籍1年4ヶ月）

固定給：月40万円

インセンティブ：3,270万円

=年収：3,750万円

成約3件（4,500万円、4,500万円、6,000万円）＝合計営業売上：1.5億円

1.5億円×25%=3,750万円（想定年収）

3,750万円（想定年収）- 480万円（固定給）=3,270万円（インセンティブ）

●選考フロー

- ・書類選考
- ・一次選考（管理部長/CFO 杉山）
- ・最終選考（代表 前川）

※基本的には上記フローで進行しますが、場合によっては最終選考後に現場管理職をいれての会食を行う場合もございます。候補者の様子を踏まえて、適宜相談させてください。

職種 / 募集ポジション

M&Aコンサルタント

求人タイトル:

-

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

勤務地:

東京都港区西新橋1-1-1 日比谷フォートタワー10F

- ・東京メトロ丸ノ内線・日比谷線・千代田線「霞ヶ関」駅 C3出口より徒歩2分
- ・東京メトロ銀座線「虎ノ門」駅 9番出口より徒歩3分

- ・東京メトロ銀座線「新橋」駅 7番出口より徒歩7分
- ・JR「新橋」駅 日比谷口（SL広場）より徒歩8分

勤務時間:

9時00分～18時00分（時間外：月45時間）

休日:

- ・週休2日制（土・日）、祝日
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇
- ・慶弔休暇
- ・夏季休暇

加入保険:

社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

仕事についての詳細

仕事内容

M&Aコンサルタント（アドバイザー）の具体的な仕事内容は、日本における最重要課題である「企業の事業承継」課題において、M&Aという手段を通じて譲渡企業と譲受企業をマッチングする社会的使命の大きな仕事です。

- ・案件発掘（ファインディング）
- ・企業価値算定
- ・M&A手法の策定・考案（※たとえば事業承継の場合、後継者への承継や株式公開など他の選択肢と合わせて、メリット・デメリットの説明を行います。）
- ・秘密保持・仲介アドバイザリー契約
- ・譲渡先企業の選定、コンサルティング
- ・株式譲渡契約締結までのサポート
- ・M&Aの実行

中堅・中小企業の潜在的な事業承継ニーズに対し、入社当初は、今までの経験やスキルを活かしてアウトバウンド営業を通じたソーシング活動に従事して頂きます。案件が進んだ場合は、部長などの同行／サポートを得ながらメイン担当としてクロージングまで一気通貫で対応していきます。自身の案件成約、OJTや社内ナレッジを通じて、スキルアップを行って頂き、M&Aの一連のフローをこなせるようになって頂きます。

応募資格

【必須（MUST）】

営業やコンサルティングなど、高いコミュニケーション力と成果志向を要する職種での実績 経営者との折衝・関係構築を行ってきた経験がある、または志向がある 財務・会計の基礎知識を有する、もしくは短期間でのキャッチアップ意欲が高い（入社後1か月を目途に「簿記2級」の取得をお願いしております） 論理的思考力・構造化力があり、経営課題を整理し提案に落とし込める力 高い学習意欲と自己成長志向を持ち、自ら学び行動できる方 【歓迎（WANT）】以下業界でのご経験は、比較的M&Aコンサルタントとしての業務に活かせます。

金融業界（銀行、証券、保険など）：法人営業・リテール営業経験者

コンサルティング業界：戦略・業務コンサルなどの経験者

商社（総合商社・専門商社）：投資案件・事業開発（事業会社とのJVやPMI等）を担当

不動産業界：高額商材の提案営業や投資用不動産営業経験者

人材業界：法人向け採用・組織コンサル経験者

志向性

以下のような志向性をお持ちのかたは、比較的当社にフィットいただけると考えております。

「誰かの人生の転機に、心から寄り添いたい」想いがある 経営者の覚悟や決断に真摯に向き合い、単なる案件クロージングではなく、M&A後の人生や資産形成まで伴走したいという価値観を持っている方。社会課題（事業承継・地方企業の存続）をビジネスで解決したいと考えている 数字だけでなく、事業・地域・人の未来に関心を持ち、志を持って経営支援を仕事にしたい方。自らの成長に強い意志を持ち、努力を惜しむことなくやりきれぬ未経験領域でも学習と実践を通じてキャッチアップし、まずは成果で信頼を勝ち取る。その後も高みを目指して走り続けたい人。情と理のバランスを大切にし、相手の想いを汲み取る力がある 人への共感力と冷静な分析・提案力を両立できる。経営者の「迷い」や「悩み」に寄り添いながら、最善の意思決定を支援したいと考えている。M&A後も視野に入れた支援に共感し、「人生全体に伴走するコンサルタント」を目指したい M&Aだけで終わらず、資産運用・生きがい・再挑戦支援まで見据えた、長期的な価値提供に魅力を感じる方。

当社で働く意味

優秀な人材と共に一流のM&Aプレイヤーへと成長できる

ゴエンキャピタルには代表以外にもM&A業界の出身者がおり、少数精鋭ながら密にノウハウを学べる機会があります。また、M&A業界未経験でも前職で圧倒的な成果を上げてきた優秀なメンバーが集まっており切磋琢磨できる環境があります。

高水準のインセンティブと成果が出せる仕組みがある

ゴエンキャピタルでは営業職がお客様との商談に集中し、成果を上げられるような仕組みづくりを行っています。メンバーの中には入社した月からアドバイザー契約を獲得する方もいるくらいスピード感を持って成果が出せる環境です。また、大手仲介会社各社と比べても遜色ない高い水準かつ明瞭なインセンティブ設計となっており、

活躍次第で多くの報酬が得られるようになっていきます。

成果が会社の成長に直結する実感が味わえる

ベンチャー企業で働く醍醐味として、自分の成果が会社の成長に大きく寄与するため、経営者に近い感覚で業務に取り組むことが可能です。 自分の意見がダイレクトに経営判断に影響を与える貴重な経験ができます。

会社名

ゴエンキャピタル株式会社

会社名

ゴエンキャピタル株式会社（GOEN CAPITAL Inc.）

住所:

〒105-0003

東京都港区西新橋1丁目1番1号

日比谷フォートタワー10F

資本金:

10,000,000円

設立:

2022年10月

代表者:

前川 拓哉

事業内容:

- ・ M&Aコンサルティング事業
- ・ PMIコンサルティング事業
- ・ プライベート・エクイティ・ファンドの運営

グループ会社:

株式会社Jパートナー

従業員数:

30名

会社についての詳細:

ゴエンキャピタルは、中小企業の事業承継や成長戦略を支援するM&A仲介会社です。社名に込めた「ご縁」のとおりに、単なる取引の仲介にとどまらず、経営者の人生に寄り添い、M&Aのその先までサポートすることを理念としています。

2022年の設立以来、急成長を遂げ、2024年にはIFA事業会社「Jパートナー」をM&Aで子会社化。M&A後の資産運用・相続支援まで一貫して提供できる体制を整えています。「M&A × アセットマネジメント × 事業投資」による包括的支援で、経営者の人生と向き合い、日本の未来を支えることを目指しています。

この求人候補者を紹介

