

FPTジャパンホールディングス株式会社

ヘルスケア領域のプリセールス・プリセールスリード ・ 東京 ・ FPTソフト ウェアジャパン

ヘルスケア領域のプリセールス/プリセールスリード / 東京 / FPTソフトウェアジャパン

・月給35万円~

※金額は目安であり、経験・能力を考慮の上、決定する。

・昇給:年1回

・通勤手当:月2万円まで

・家族手当:扶養者(配偶者・子)1人当たり1万円

・住居手当:月3万円

・賞与:有り(年2回支給)※業績、パフォーマンスに応じて支給

・職務手当 ※月40時間の固定残業手当(10万円~)を含む(超過分は別途支給)

・帰省手当:80,000円/年 ※帰省しない方にも支給されます。

勤務地:

東京都港区芝公園1丁目7-6 KDX浜松町プレイス 6階

※転勤は当面想定していません。

※屋内喫煙可能場所あり

※原則出勤ですが一部リモート勤務可

※日本国内、ベトナムへの出張の機会あり

勤務時間:

・9:00~18:00 (所定労働時間:8時間0分、休憩時間:60分)

※客先常駐時は常駐先の所定勤務時間に従う。

・時間外労働:あり(平均月12時間程度)

休日・休暇:

- ・完全週休2日(土曜日、日曜日、祝日)
- · 夏季休暇、年末年始休暇
- ・有給休暇(10日~20日、消化率8割以上)、特別休暇
- ・年間休日日数:約125日

待遇・福利厚生:

- ・厚生年金、健康保険(関東ITソフトウェア)、雇用保険、労災保険
- ・退職金あり
- ・慶弔見舞金
- ・ファーストコール
- ・社員旅行
- ・青年団体活動、安全衛生委員会
- ・社内イベント:新年会、花見、運動会、Music Festival、Parents Day、Women's Day、Men's Day、Kid's Day など
- ・クラブ活動:英語、ベトナム語、日本語クラス、フットサル、バドミントン、ゴルフ、写真など

募集人数:

1人

選考フロー:

面接2回

- ・書類選考 \rightarrow 1次面接(人事、マネージャー オンライン) \rightarrow 最終面接(事業部長、人事部長 対面又はオンライン)
- ※応募書類:履歴書、業務経歴書
- ※適性検査(性格、人柄及び知的能力のテスト):有

仕事についての詳細

職務内容

- ・ビジネスデベロップメント部門の予算策定
- ・ビジネスデベロップメント部門の売上予算の達成
- ・チームの現状分析、可視化、課題抽出、施策実施
- ・顧客対応商談、提案書作成
- ・他部門との連携

経営へのレポーティング

※案件にアサインしPJリードいただく場合もございます。

【部署】

FPTソフトウェアジャパン株式会社

グローバルヘルスケア(GHC)事業本部

ビジネスデベロップメントチーム

【チーム詳細】

ビジネスデベロップメント部門は当社のヘルスケア事業部門、日本オンサイト約120名(ベトナム人:約90%、日本人他国籍:約10%)およびベトナムオフショアデリバリ部門約1,400名のITエンジニア人材リソース、ソリューション、サービスに熟知し、顧客の課題をもとに最適な提案を行うチームです。 必要に応じて、他部署デリバリ部門、FPTホールディングス営業部門、マーケティング部門やインサイドセールス部門、カスタマーサクセス部門と連携し売上を最大化することがミッションです。チームワークを重んじ、それぞれがエキスパートとして自らを高めあう環境です。

【所属部門JOB事例】

1)日本大手医療機器メーカーにて体温、血圧、血糖値等のバイタルデータを一括で可視化・管理するシステムを開発。 2)IoTデバイスからヘルスケアデータ取得に加え、取得データの分析・予測機能システムを開発。 3)超音波画像診断装置のタッチパネル部分やバックエンド部分に対して提案フェーズから、設計、実装、テストまで全ステージを担当。

■日経クロステック医療開発事業部のインタビュー記事

https://special.nikkeibp.co.jp/atclh/NXT/24/fptjapan_19/

責任・権限範囲

ビジネスデベロップ部門のプリセールス/プリセールスリードはチームメンバーの活動を支援し、成果を最大化すること。

ヘルスケア領域特有の市場環境や規制動向を敏感に察知し、売上予算の策定や戦略策定を行います。チームの現状分析、課題抽出、施策の実施という一連のサイクルによって部門のマネジメントも支援。関連する他部門と連携し、顧客と組織の課題解決に務めます。場合によっては商品やサービスの改善提案を事業企画チームやボードメンバーへ提言も実施します。

会社、仕事の魅力 設立当初から急成長を続けるベトナム最大のテクノロジーカンパニー「FPT Software」の日本 法人です。日本マーケットが「FPT Software」をリード(33%)しており、社員数も連結3600名を超え(2024年 9月現在)、2023年度で売上500億円を突破し、平均成長率30%と成長し続けています。

システム提案、ビジネス分析、RFP策定、要件定義、開発~運用までの全フェーズのサービスを提供し、ほぼ全ての業界(自動車、製造、流通、金融、小売りなど)のプライム案件で実績を積み重ねています。

開発~運用は、ベトナムに在籍する圧倒的な優秀な人材(15,000名以上)が圧倒的なパフォーマンスを発揮し、 日本側は、顧客に密着したサービス(システム提案、ビジネス分析、要件定義、上流設計、顧客折衝、顧客ケア など)で、魅力たっぷりのIT企業として評価されています。

外資系、さらにベトナムならではの、フラットで風通しがよい社風で、活気の中にも常に笑顔が溢れています。

2020年に日本経団連加入、国内9拠点設立で、日本市場での地位の確立と、日本のIT企業トップ20社を目指しています。

ベトナム人とのハイブリッド開発体制を構築すべく積極募集中です。

顧客に選ばれる理由

■グローバルへの強み:国内からグローバル展開していきたい企業様にとって、全世界30か国に拠点を構える当社は実績共に安心感有! ■先端技術を用いたDXの実績:全世界のDXノウハウを集約し、サービス展開もしている当社だからこその幅広い実績有 ■豊富な人材リソースがクイックに集まる:ベトナムを中心に数千人の豊富で優秀な人材プールを持っている点は他社にはない大きな強み!

必要な能力、経験

【必須条件】

- ・IT業界やコンサルティング業界でのプリセールス / フィールドセールス経験3年以上
- ・セールスチームのマネジメント経験3年以上
- ・システム開発の経験

【歓迎条件】

- ・プロジェクトマネジメント経験
- ・ヘルスケア、製薬・医療機器・デジタルヘルス領域のデータ分析、システム構築、提案経験
- ・機械学習/AI領域のシステム構築・提案経験
- ・医療情報技師の資格をお持ちの方(失効済も可)
- ・ビジネスレベルの英会話

必要な語学、学歴

- ・英語力不問
- ・学歴不問

会社名

FPTジャパンホールディングス株式会社

所在地:

〒108-0073
東京都港区三田三丁目5番19号
住友不動産東京三田ガーデンタワー 33階
<他>
・東京
FPTジャパントレーニングセンター
東京イノベーションセンター
FPT DX Garage™
FPT日本語学校
株式会社エヌ・エイ・シー
・横浜
横浜事業所
〒221-0052 神奈川県横浜市神奈川区栄町3-12 パシフィックマークス横浜イースト6階
· 大阪
大阪事業所
〒530 0003 大阪府大阪市北区党島2 4 27 IPF党島夕口—16階

〒530-0003 大阪府大阪市北区堂島2-4-27 JRE堂島タワー16階

・愛知

<本社>

名古屋事業所

〒451-0046 愛知県名古屋市西区牛島町6-1 名古屋ルーセントタワー11階

・沖縄

第一開発センター

〒900-0033 沖縄県那覇市久米二丁目2番地10号中小企業振興会館 6階

第二開発センター

〒900-0033 沖縄県那覇市久米2-3-15 COI那覇ビル2階

・福岡

福岡事業所

〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前2-20-1 大博多ビル2階

福岡開発センター

〒812-0007 福岡県福岡市博多区東比恵3-1-2 東比恵ビジネスセンター7階

・北海道

札幌ニアショア開発センター

〒060-0003 札幌市中央区北3条西4-1 D-LIFEPLACE札幌10階

・広島

広島事業所

〒730-0041 広島県広島市中区小町3-25 三共広島ビル7階

・栃木

FPT栃木イノベーションハブ

〒321-0953 栃木県宇都宮市東宿郷2-2-1 ビッグ・ビースクエア5階

・静岡

FPT静岡モビリティハブ

〒430-7790 静岡県浜松市中区板屋町111-2 浜松アクトタワー11階

設立:

2005年11月

代表取締役社長:

ド・ヴァン・カック (Do Van Khac)

従業員数:

連結4300名

ホームページ:

https://fptsoftware.jp/about-us/fpt-japan

採用ランディングページ:

https://recruit.fpt-software.jp/

Linkedin:

https://www.linkedin.com/company/fptjapanholdings/

会社についての詳細:

_

この求人に候補者を紹介

