# SOCIAL INTERIOR

# 株式会社ソーシャルインテリア

# 08 家具提案営業(toB向け)

#### 08 家具提案営業(toB向け)

株式会社ソーシャルインテリア 【中途】08 家具提案営業(toB向け)

#### 基本情報

#### 仕事概要:

#### ■ソーシャルインテリアについて

## -MISSION-

『インテリアの世界を変える。インテリアで世界を変える。』

インテリアには、世界を変えるチカラがある。私たちは、心からそう思っています。 働く場所を、人がリラックスして創造性を発揮させる場所へ。用事があるから行く場所を、好きだから行きたくなる場所へ。オフィスはもちろんのこと、パブリックな空間や自宅など、さまざまな場所、いろんな世界を素敵なインテリアで、心地いい空間に変えて行きたい。そのために、私たちはインテリアの世界を変えていきます。業界のわかりにくさを、わかりやすく。ちょっと閉鎖的なところを、オープンに。ひとつずつ変えることで、インテリアがもっと身近になっていく。そのために取り組みを続けていきます。 空間を変えた先にある、人の気持ちや、人と人のつながり方までよりいいものに変えていきたい。それが、私たちの挑戦です。

これまで日本初の家具のサブスク「subsclife」(2018年3月開始)をはじめとしたサービスを展開し、東洋経済すごいベンチャー100に選出、日本サブスク大賞でブロンズ賞を受賞。2024年9月には住友商事株式会社と資本業務提携契約を行い住友商事の持分法適用関連会社となりました。住友商事の強固な事業基盤と、ソーシャルインテリアの事業を連携させ、これまでのインテリアビジネスの枠にとどまらない事業プラットフォームの構築を目指し積極的に事業拡大を進めております。

## -BEHAVIORAL GUIDELINES-

https://corp.socialinterior.com/careers/

#### ■事業について

現在はオフィス構築支援を中心に3つの事業を展開しています。 インテリア業界に革命を起こすプラットフォーム 企業として、私たちはこれからもユーザーとパートナーの双方に便益をもたらす、三方良しを実現する存在であり 続けることを目指しております。

- ・SOCIAL INTERIOR | オフィス構築支援:toB向けのオフィス構築支援サービス(空間提案と新品家具のサブス クリプションサービス)
- ・SOCIAL INTERIOR | 業務管理クラウド:設計・デザイナー向けの、家具什器スペックイン〜受発注プラットフォーム
- ・subsclife:新品家具・家電のtoC向けのサブスクリプションサービス
- ・THE MUSEUM | 共創型ショールーム兼オフィス: THE MUSEUMは、家具のみならず内装や照明・AV機器・アート・アロマに至るまで、複数のブランドのアイテムで総合的にコーディネートされた、約50ブランドの垣根を超えた共創型ショールーム兼オフィス

#### ■ 社風/就業環境

- ・オンオフの切り替えがしっかりしていて、メリハリを持って就業している社員が多い!
- ・入社4ヶ月目に有給15日の付与あり!
- ・業界未経験の社員も多く、誰でもチャレンジできる環境!
- ・フレックス、在宅制度もあり柔軟な働き方ができます! 子育てと両立している社員も多く会社全体で理解が深い環境です。
- ・フリーアドレスのため、様々な部署とコミュニケーションを活発にとることができます。 業務のことはもちるん、プライベートの話もしたりと和気藹々とした雰囲気です!
- ・フリードリンクや社員専用のラウンジもございます!

#### 【募集背景】

現在IPO準備期間に入り、これまでに大型の資金調達を実施、新たに既存事業をもとにした業界特化型『業務管理 クラウド』をリリースしました。

#### <業務管理クラウドサービス>

https://lp-cloud.socialinterior.com/

この新規事業における営業メンバーとして、共にインテリア業界に革命を起こしてくださる方を募集しています。 インテリア業界に革命を起こすべく日々奮闘している当社、まだまだ自らの力で会社を大きくしていける面白い フェーズです!

#### 【お任せする仕事】

主に新規顧客、見込み顧客、既存顧客と関係構築を図りながら当社ソリューションを導入し、各種サービスで取引拡大を行います この『業務管理クラウド』は設計・デザイナー向けの、家具什器スペックイン〜受発注プラットフォームです クライアントとしては、内装会社・設計会社を想定しており、国内最大級の家具の商品データベ

ースをもとに、業務効率化を図るプロダクトです このプロダクトのユーザーに対して「アウトソースしたい」「あのブランドの家具を扱いたい」などのニーズを解決していきます

・新規及び既顧客への家具提案

#### 【仕事の魅力】

- ・プロを相手にするので、提案力が磨かれる
- ・さまざまな社外のデザイナーと仕事ができる
- ・いろんなブランドの家具に触れることができる
- ・業界初のサービス立ち上げ~グロースに携わることができる

#### 【入社後の流れ】

まずは、当社の『業務管理クラウド』の内容・特徴、そして業界における革新性を掴んでいただけるように、 OJTを通してレクチャーしていきます

#### 必須スキル:

・オフィスメーカーや家具代理店などでの家具提案経験(3年程度)

#### 歓迎スキル:

- ・家具が好きな方
- ・新規マーケット(まだない市場)作りに携わりたい方
- ・新規事業に携わりたい方
- ・事業作りに携わりたい方
- ・経営に近いポジションで働きたい方

#### 求める人物像:

- ・現職で営業経験を積み顧客との関係構築に自信のある方
- ・チームとして同じ価値観を共有しながら目標達成が目指せる方
- ・日々試行錯誤し改善しながら実行する環境で成長したい方

#### 給与:

450-900万円

## (※年2回の昇給・昇格制度あり)

#### 勤務地:

〒107-0062 東京都港区南青山2-5-17 POLA青山ビルディング 9F

#### 雇用形態:

正社員

#### 勤務体系:

## 2種類のコースあり

①フレックスタイム制(コアタイム11:00~14:00 標準労働時間:1日あたり8時間)みなし残業あり(45時間/月はみなし残業、45時間以上は残業代支給)※原則週3日以上出社

#### ②スーパーフレックス 副業OK ※原則週1日以上出社

※面接時に相談しながらどちらの勤務形態に適するかをお話させていただきます

## ◇働き方

#### ハイブリット方式

## - 東京オフィス及びリモートワーク

- 多様な方が柔軟に働きやすいようにリモートワークも導入しております。(オフィス出社頻度はチームの状況により変化します)

## ◇休暇

## - 完全週休2日制(土・日)

## - 夏季休暇

## - 年末年始休暇

- 有給休暇4カ月目に15日付与(フルタイムの場合。時短勤務は異なります)

#### 試用期間:

3ヶ月(試用期間前後の給与の変動はなし)

## 福利厚生:

◇雇用保険
◇厚生年金
◇健康保険
<ul><li>◇ 労災保険</li></ul>
◇ 交通費支給あり(上限2万円/月)
◇ テレワーク・在宅OK
◇服装自由
◇ 社販制度あり
■お祝い金プレゼントキャンペーン中!

(自社サイトからご応募いただき、採用に至った方にはお祝い金をプレゼント!)

# その他:

40歳以下希望だが、年齢は広く検討可能

#### 大卒以上が望ましい

## 直近1年半以内に2社以上辞めている人はNG

-----

## 【勤務形態とコースについて】

①マネジメントコース (総合職のイメージ)

出社頻度:原則週3以上出社

フレックス制(コアタイムあり 11:00~14:00)

## 副業NG

②プロフェッショナルコース (専門職のイメージ)

出社頻度:原則週1程度出社 ※フルリモートではない

スーパーフレックス制(コアタイムなし)

## 副業OK (別途申請必要)

※コースに関しては、会社との双方合意で決定

※コース変更に関しては半期に一度可能

## 【残業時間について】

## 全社平均30時間~40時間程度

## (部署や時期による)

## 【選考について】

一次面接(カジュアル面談)→性格診断→二次面接(最終予定)→オファー面談(必要であれば)

## 【選考のポイント】

スキルフィット・カルチャーフィット・ベンチャーフィットの3つの観点から総合的に判断させていただきます

## 

※所要時間30分程度候補者様のお話しをお聞きしながら、ミッション・戦略、事業状況、組織について簡単にご 共有し、ご質問にお答えしていきます。

## 

※所要時間30分当社の役員、または該当職種の責任者とお話いただき、事業や業務、社風について双方が確認する機会となります。

#### ◇ STEP 04: 面談

※所要時間30分当社の役員、または該当職種の責任者とお話いただき、事業や業務、社風について双方が確認する機会となります。

#### 

※所要時間30分選考通過の旨と選考へのフィードバック、具体的な業務内容や条件をお伝えさせていただき、内 定通知書をお渡しさせていただきます。

※上記は一例のため異なる場合もございます

#### 募集期間:

待遇:

\_\_\_\_\_

#### 【勤務形態とコースについて】

## ①マネジメントコース (総合職のイメージ)

出社頻度:原則週3以上出社

フレックス制 (コアタイムあり 11:00~14:00)

#### 副業NG

## ②プロフェッショナルコース (専門職のイメージ)

出社頻度:原則週1程度出社 ※フルリモートではない

## スーパーフレックス制(コアタイムなし)

## 副業OK (別途申請必要)

※コースに関しては、会社との双方合意で決定

## 【残業時間について】

# 全社平均30時間~40時間程度

## (部署や時期による)

# 【選考について】

一次面接(カジュアル面談)→性格診断→二次面接(最終予定)→オファー面談(必要であれば)

## 【選考のポイント】

スキルフィット・カルチャーフィット・ベンチャーフィットの3つの観点から総合的に判断させていただきます

