

# 株式会社ココナラ

# SaaS事業開発責任者・プロデューサー

SaaS事業開発責任者/プロデューサー
紹介した候補者数
<b>О</b> Д
選考中の候補者数
<b>0</b> Д
最終更新日時
2025/07/03 18:18
採用情報
職務内容
【ココナラグループについて】
一人ひとりが「自分のストーリー」を生きていく世の中をつくる
•Mission
スキル・知識・経験の可視化とマッチングを通じて、あらゆる人にバッターボックス(機会)を提供していきます。 EC型のマーケットプレイスであるスキルマーケットに加え、ココナラ経済圏構想の元で事業の多角化を通じてすべてが揃うサービスプラットフォームを確立し、人の可能性を最大化することを目指します。
<ul><li>Value</li></ul>

詳細はこちらをご覧ください。

#### 【組織・チームのミッション】

ココナラは、受注・発注、合わせて500万人以上のユーザーを有し、個人・法人が日々740以上のバラエティ豊かなカテゴリを利用する、流通高国内NO1のスキルシェアマーケットです。 単なる「プロダクト」ではなく、この巨大な「マーケット」に責任を持ち、現在だけでなく未来も見据えた「事業として利用者に提供できる価値」を最大化すること、それが私たちのミッションです。

私たちのマーケットであつかうのは「モノ」ではなく「人の経験・スキル」。 目に見えないものであるが故に、その可視化とマッチングは大変難易度が高く、だからこそ、そこに挑む楽しさは格別のものがあります。 また、私 たちのサービスを利用することで人がスキルを磨き、成長し、チャンスを掴むことができるようになる、まさに ビジョンに掲げている「人が自分のストーリーを生きていく」仕組みの設計に関われることは他では味わえない やりがいがあります。

そしてココナラは、このビション達成のため「すべてが揃うサービスプラットフォームに向けて」新しいチャレンジを行なっていくフェーズにあります! マーケットプレイスの豊富なデータをもとに、事業ラインナップを拡充、複数のプロダクトを同時多発的に立ち上げていく予定です。その新規事業の一つとして今回SaaS事業の立ち上げを目指しております。

「さらなる100倍成長を目指し、数千万人が利用する、社会インフラとなるプラットフォームを本気で作る」

新規事業であるSaaS事業の立ち上げと成長をリードし、私たちとともに、世の中に新しい価値を提供していく仲間の参画をお待ちしております!

#### 【職務内容】

新規toB型のSaaS事業の事業開発責任者(プロデューサー)として、立ち上げからグロースまでをお任せします。 具体的には、プロダクト・事業を主導する立場で、事業PL、KPIに責任を持ちながら、事業戦略立案、組織作り、プロダクト機能開発、営業戦略立案まで幅広くご担当いただきます。 実行の際は、デザイナー・エンジニア・マーケター・データアナリスト・カスタマーサポートなど、クロスファンクショナルチームによって行われるプロジェクトを責任者としてリード。PJTミッションと成功条件を定義・共有し、成功に向けてプロジェクトを推進していただきます。

# 【このポジションで働く魅力】

- ・BtoB、SaaS事業の立ち上げ期からの事業拡大経験
- $\cdot$ 0→1、1→10、10→100とプロダクトフェーズに合わせたすべてのグロースも実現できる環境
- ・"誰かの人生が変化するほどの影響を与える"ような、未だない将来の生活インフラとなりえるような社会貢献性 の高いサービスの成長フェーズに関わることができる
- ・先駆者がいないプロダクトの企画・演出をプロデューサーとして自らが開拓していくことの楽しさ
- ・CEO直下プロジェクトとして、直に議論し意思決定をしていく機会
- ・プロダクトディスカバリーも重要視したプロダクト作り

#### 【キャリアパス】

今後のキャリアとして以下のようなパスがあります。(ご経歴に応じて、入社時からハイクラスでお迎えする可能性もございます。)

・プロダクト/事業担当部長

- ・プロダクト/事業担当執行役員
- ・グループ経営におけるCxOポジション
- ご自身の得意と成果に合わせて様々な重要ポジションがキャリアパスとして用意されています。

#### 応募資格(必須)

- ·SaaS/サブスクリプション事業の事業開発や事業企画のご経験
- ・事業やプロダクトなど、何かの領域で数値責任をもちつつ、自らも率先して仮説や企画を立てて実行をリード し、業績アップや事業に重要な成果を残されたご経験
- ・進め方が確立されていないミッションについて、自身でプロセスを考案・設計しながら働いたことがあるご経 験
- ・複数の職種、ないし、ステークホルダーを巻き込んでファシリテーションをされたご経験

#### 応募資格(歓迎)

- ・ゼロイチで事業立ち上げを主動されたご経験
- ・プロダクト開発の半年~1年先のKPIや目標、プロダクトロードマップを策定し、プロダクト企画からリリースまでをリーダーシップを持って主導したご経験
- ・要件定義と検証に必要なデータ分析やリサーチを自律的に実施し、結果や仮説を導出したご経験
- ・不確実性が高い新規領域において、中期の仮説検証計画を自ら立案し、適切に検証結果から計画修正を行うことで検証を推進していったご経験

#### 求める人物像

- ・ココナラのVISION、MISSIONを体現し、価値観、実現したい世界観に共感できる方
- ・事業目標(数値目標)にコミットし、目標達成を情熱を持ってリードできる人
- ・自身が携わるプロダクト/プロジェクトへの情熱を持てる方(ココナラのプロダクトそのものに興味を持っていただける方)
- ・ポジティブな心配性。最悪のケースを想定した上で、チャレンジを諦めない方
- ・自分の役割を限定せず、積極的に広い範囲に関わりインパクトを出すことを楽しめる方
- ・良いプロダクトをつくることに対して厳しく考えることができ、強いオーナーシップを持って考え、率先して行動できる方

#### 賃金

【想定年収】※現職のご年収・ご経験に応じて決定いたします。

## <年俸>

# 9,000,000円~20,000,000円

## <賃金内訳>

月給(基本給):750,000円~1,666,666円

基本給:556,701円~1,237,112円

固定残業手当/月:193,299円~429,554円(固定残業時間45時間0分/月)

## ※所定・法定時間外および法定休日労働45時間分

※なお、管理監督者としての採用となる場合は、上記の固定残業手当の支給対象外となり、残業時間の計算対象とはなりません。

## 勤務地

〒150-0031 東京都渋谷区桜丘町20-1 渋谷インフォスタワー6F/5F

# さらに詳しい情報を見る

候補者紹介フォーム
必須
名前
例)山田
例)花子
任意
ふりがな
例)やまだ
例)はなこ
任意
名前(ローマ字)
例)Hanako
例)Yamada
任意
生年月日
年
月
日
任意

性別
男性
女性
どちらも選ばない
任意
住所
例)東京都港区六本木 6-3-1
任意
電話番号
例)090-0000
必須
レジュメ(履歴書・職務経歴書・推薦状など)提出先
ここに資料をドロップしてください
(早十100MPまで、フラートフェン端土ではファノリフップロード機能が支利用いただけない担合がもります)

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択	
任意 	
職歴	
項目を追加	
任意	
学歴	
項目を追加	
任意	
言語	
項目を追加	
任意	
資格	
項目を追加	
SNS	
任意	
Facebook	
https://www.facebook.com/	
例)talentio	
任意	
X	

https://twitter.com/
例)talentio
任意 ····································
Github
https://github.com/
例)talentio
任意
Slideshare
https://www.slideshare.net/
例)talentio
任意
Wantedly
https://www.wantedly.com/id/
例)talentio
任意
Linkedin
https://www.linkedin.com/in/
例)talentio
任意
Instagram

ttps://www.instagram.com/	
l) talentio	
/EBサイト	
<b>夏目を追加</b>	
<b>3</b> 須	
全年収情報はこちらに記載ください	

ご提出頂く履歴書・職務経歴書内には年収情報の記載がないようにお願い致します。 推薦状を頂く場合は、履歴 書・職務経歴書と分けてご登録ください。

# 確認画面に進む

