

株式会社アクティヴァーチ・コンサルティング

コンサルティング営業(インセンティブ型)

【急成長のコンサルファーム 営業募集中】コンサルティング営業 (インセンティブ型)

勤務地備考:

管理用求人名:

求人タイトル:

求人カテゴリ:
中途
雇用形態:
正社員
定員(募集人数):
募集要項:
【業務内容】
~営業領域~
コンサルティング会社での新規顧客の開拓、 既存顧客へのRM構築及び深耕営業。
●新規顧客開拓
●既存顧客への深耕営業
●営業企画
~人事領域~
採用から人員管理まで幅広な人事業務
●人員マネジメント
●面接官
【スキル】
必須
・営業経験を2年以上有する方
・与えられた数値目標の達成能力がある方
歓迎
・業務遂行能力の高い方
・成長意欲が高い方

・自己研鑽ができる方

・法人営業の経験がある方

・IT業界に興味がある方 ・証券業界での営業経験 雇用形態は 正社員 どこで働くか 東京都 【勤務時間】 09:00~18:00 (実働8時間) (見込み残業45時間) 【給与】 月収100万以上も複数在籍 (固定給+賞与+インセンティブ 固定残業45時間分、月額7万円~を含む。超過分別途支給) ※詳細は面接時にてお伝えします。 【待遇・福利厚生】 各種社会保険完備 健康診断 資格補助 交通費補助 など 【休日休暇】

完全週休2日制(土・日、祝日)

夏季休暇
年末年始休暇
産休/育休あり
【選考プロセス】
1次面接(オンライン)
\downarrow
最終面接の二次面接は対面
\downarrow
内定
必須スキル・経験:
歓迎スキル・経験:
求める人物像:
必要資格・ライセンス:
必要言語・レベル:
歓迎言語・レベル:
待遇:
その他要件:
勤務時間:
休日・休暇:
想定給 与 :

