Leverages

レバレジーズ株式会社

【新規事業】キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー・中途 採用事業本部(エッセンシャルワーク領域)@渋谷

中途採用事業本部(エッセンシャルワーク領域)/渋谷/営業/CA兼RA

▼給与例:

年収520万円の場合

基本給35万円+賞与50万円×2回

※固定残業代:月80時間分/138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間=実残業時間ではありません

▼その他:

・退職金:無

・昇給昇格:年4回(入社3年目以降年2回)

【必須要件(非公開)について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢:

・今年度27歳まで

▼経歴:

- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1年未満での退職経歴がない方※倒産での転職は適宜考慮
- ・6カ月以上のブランクがない方

▼学歴

大卒以上

▼詳細基準

・大卒・大学院卒の方

正社員として営業もしくは販売経験1年以上

職種 / 募集ポジション

中途採用事業本部(エッセンシャルワーク領域)/渋谷/営業/CA兼RA

求人タイトル:

【新規事業】キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー/中途採用事業本部(エッセンシャルワーク領域)@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F 東京都渋谷区桜丘町1番1号渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

勤務時間:

10:00~19:00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制:無

休日・休暇:

■年間休日121日以上(土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇)
■年次有給休暇
■産前・産後休暇
■育児休暇
■特別休暇
■婚姻休暇
■出産補助休暇
■忌引き
·····································

■交通費支給(当社規定による)
■各種社会保険完備
■確定拠出年金制度
■資格取得支援制度
■産前フレックス・時短勤務制度
■ビジネス雑誌読み放題
■オンライン英会話無料受講制度
■事業所内禁煙(入居する施設に喫煙専用室あり)
・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止
・禁煙サポート制度あり
■ご近所手当
・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者:2万円/月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある 地方支店勤務者:1.3万円/月 支給
■レバカフェ制度
・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題
・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給
・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。
仕事についての詳細
業務内容について

当初はToBの開拓を担当いただき、そのまま法人担当(RA)として就業いただく予定です。 志向性次第で、CA業務 ヤマネジメント業務もお任せしていきます。

■新規事業の立ち上げに携わることが可能

立ち上げフェーズの事業部のため、営業業務に加えて営業企画や事業開発、採用等…営業の枠を超えてご経験を積んでいただける環境です。 事業を成長させているという手触り感を持ちながら働くことができるのも、立ち上げならではの魅力です!

■営業+αの職能を身につけられる環境

弊社は組織の縦割りが少なくフラットな職場のため、リーダー職への早期抜擢も多数事例がございます。 また、 社内に様々な職種が揃っているオールインハウスの組織体制を活かし、豊富なキャリアパスを描けるのも特徴で す。過去には、営業から営業リーダーを経て人事や企画職、マーケターへ異動した例もあります。日頃から社内勉 強会や研修など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことがで きます。

◎キャリアパス

- ・縦(マネジメント)と横(職域を広げる)に広がるキャリア 自分のキャリアは自分で決める文化があり、本人の意思を尊重する風土です。 事業拡大フェーズのため絶えずポジションが生まれており、その分マネジメントポジションも生まれていますので、年齢や年次に関係なくマネジメント経験を積む機会が多くあります。また定期的に自身のキャリアについて上司と話す機会を設けており、目指す方向性や取り組むべき課題がより明確になります。
- ・社内スカウト制度 社員のキャリア形成支援に関する取り組みとして、他部署(部門長や部長)から直接スカウトを送り、異動を打診をする制度です。自分では気づいていなかった潜在的な適性や強みを活かしてキャリアを歩むきっかけになっています。
- ・社内公募制度

組織について

○中途採用事業本部 について

レバテックキャリアは毎年150%以上の急速な事業成長をしており、上も横もポジションが空きやすく成長できる環境です。事業課題を解決するためのプロジェクトを兼任しているメンバーも多いです。数年以内にIT人材領域においてリクルートやパーソルを抜く目標を掲げているので、業界の1位を目指していく面白いフェーズです。

ワークリアは障がいを持った未経験の方々の就職を支援する育成/BPOサービス「ワークリア」を展開している事業です。

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

・大卒以上

・正社員として営業もしくは販売経験1年以上

歓迎要件

- ・無形商材での営業経験がある方
- ・リーダー、マネジメント経験
- ・アウトバウンド型営業経験
- ・相対的に高い結果を出した経験

求める人物像

- ・目標達成へのコミットメントが強い方
- ・法人開拓の経験をお持ちの方
- ・抽象度の高い課題多い、立ち上げフェーズを楽しみながら成長できる方
- ・仕事を手段と捉え、社会課題の解決を目的として活躍できる方
- ・ブルーカラー領域に知見がある方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズオフィスサポート株式会社
レバレジーズプランニングサポート株式会社
レバテック株式会社
レバウェル株式会社
レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社
Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt Ltd.
事業内容:
自社メディア事業
人材関連事業
システムエンジニアリング事業
システムコンサルティング事業
M&Aアドバイザリー事業
DX事業
メディカル関連事業
教育関連事業

レバレジーズキャリア株式会社

2019年度:正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度:正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度:正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度:正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度:正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度:正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日:2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には 年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。 現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。 新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼ 【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に候補者を紹介

