

株式会社データフォーシーズ

【セールス部門】セールスマネジャー候補

【セールス部門】セールスマネジャー候補◇ セールス職						
候補者登録						
エントリー受付:						
~						
求人ID::						
1827527						
登録日時::						
2023/12/24 21:45						
最終更新日時::						
2025/03/06 12:37						
要項・公開情報						
詳細						
募集拠点:						
D4c事業部						
勤務地:						
東京都						
勤務地備考:						
管理用求人名:						

【セールス部門】セールスマネジャー候補

求人タイトル:

【データフォーシーズ/セールス部門マネジャー候補】クライアントのビジネスを加速させるプロジェクトのセールスマネジャー候補を募集!

求人カテゴリ:

◇ セールス職

雇用形態:

正社員

定員(募集人数):

1

募集要項:

データサイエンス分野のパイオニアである当社で、

ビックデータの活用に悩んでいるクライアントに対し

データサイエンスを軸としたアナリティクス業務の改善提案をお任せします。 数字にコミットできる方、大歓迎です。

《主な業務内容》

① 予算計画を立てて、実行までをロジカルにシナリオ化し、予算達成へ向けてPDCAを実施 ② 大手企業 (小売・金融、医療・介護、A I 開発など) に対するコンサル営業 ③顧客の業務課題のヒヤリングを経て、データ解析を手段とする提案書の作成、およびプレゼン ④提案のためのチームビルディング及び社内調整と、Prj.実行のための社内調整 ■顧客開拓、提案営業、商談・見積、受注手配、納品請求及び顧客フォロー ■その他、付随業務

◆D4cでの仕事の魅力◆

- ・長年に渡って蓄積したデータ解析のノウハウを学ぶことができます。
- ・データ解析を武器に、ソリューション提案を行うことができます。
- ・コンサルティングアプローチでクライアントの課題解決に貢献できます。

募集人数:

応募資格

必須スキル・経験:

- ◆必須条件:以下の業務経験のある方(すべて)
- ・新規事業開拓の経験(企画と実行)
- ・自らがサービス概要を説明でき、アナリストへ繋ぎ協業して、受注まで活動することができる
- ・顧客の課題解決型のIT業界での法人営業経験(無形商材)
- ・自らの目標から逆算した営業戦略/戦術の設計ができる

歓迎スキル・経験:

- ◆歓迎要件:以下の何れかご経験がある方のご応募歓迎します
- ・著しい営業成果を上げた経験
- ・コンサルティングプロジェクトの営業経験
- ・データ解析に関する営業経験

必要資格・ライセンス:

歓迎言語・レベル:

必要言語・レベル:

従事すべき業務の変更の範囲:

将来的に会社の定める業務へ変更となる場合があります。

その他要件:

求める人物像:

◆求める人物像

- ・数字に対するコミットメント、小さな約束事にも責任感をもって遂行できる事
- ・多少のトラブルはチャンスと捉え、ユーザに対し精神誠心誠意丁寧な対応が可能な人物
- ・チームプレイが出来ること
- ・短期、中期的にセールスアクションを予定して行動出来る
- ・プランとレビューをきちんとこなせる

選考ステップ:

- ·書類選考(履歴書、職務経歴書)
- ·一次面接(Web面接)
- ・二次面接 (プレゼンテーション:対面)
- ・三次面接 (オファー面談:対面)

採用企業:

株式会社データフォーシーズ

福利厚生:

- · 各種社会保険完備
- ・関東ITソフトウェア健康保険組合利用
- ・時間休制度(当月の残業時間と相殺して、1日あたり1時間もしくは2時間の早退・中抜けが可能)
- ・育児融通制度(時間外勤務の免除や労働時間短縮が可能。小学生3年生までの子どもがいる社員対象)
- ・週休3日制度(週休3日勤務が可能。諸条件あり)
- ・退職金制度(入社7年以上の社員対象)

待遇:

【待遇・福利厚牛】

- ・資格取得補助
- ・ノートPCの支給

就業場所の変更の範囲:

その他、本社及びグループ会社内の各事業所各地、常駐先および労働者の自宅(リモートワーク)へ変更となる場合があります。

固定残業代(時間外手当):

試用期間:

有り(4カ月間)

諸手当:

【諸手当】

- ・交通費支給 (月3万円まで)
- ・時間外手当
- ・業績賞与
- ・テレワーク補助(テレワークにかかる費用やリモート環境整備を支援)
- ・出社手当
- ・独立手当(世帯主への住宅手当)
- ・扶養子女手当

D4cグループについて:

私たちは、データ解析専業として日本におけるデータ解析の黎明期から活動している骨太のデータサイエンティスト専門集団です。これまで培ってきたノウハウを武器に、大手上場企業のAI/DXテーマの課題解決のご支援を行っています。 私たちの提案は「単純開発」のデータ解析プロジェクトではなく、「データ解析コンサルティングアプローチ」という視点で、クライアント各社に対し能動的にデータ活用によるソリューション提案を進めています。 ウェビナーの配信や情報の外部発信・訴求活動も積極的に行い、データ解析の新たなビジネスモデルを作り上げています。

- ・世の中に溢れるデータからビジネスに有用な知見を抽出し、 顧客のふるまいを確率的に推計し市場動向と業績を見通す。
- ・事業のリスクを最小化しリターンを最大化する。

「ビジネスを加速する」ことを使命としてクライアント企業を支援するデータ解析のスペシャリスト集団、それ が私たち「データフォーシーズ」です。

[mission]

「デーク	解析でt	けの山を	1- h	11	亦ラ	ス.
· , — · y	再年47月 CT	" U) H %	み ワ	~ <i>\</i>	4 A	വ

- ・ビジネスを加速する
- ・人々の生活を豊かにする
- ・DXをリードする

[vision]

「情報革命を牽引するエバンジェリストであり続ける」

[value]

「超高価値データアナリスト集団」

【経営理念】

クライアントの成長と成功&メンバーの成長と成功&会社・事業の成長と成功

プロジェクト例:

・大手飲料メーカー:

飲料メーカーにおける新商品開発におけるコンセプト策定の事例

- ・大手ゲームソフトメーカー様: 時系列予測モデルを構築し、客観的・科学的に販売本数を予測
- ・大手コンビニチェーン店様: コンビニ利用者実態をパブリックデータより解明し、クライアントの強み・弱みの解明から新たな商品販売戦略についてのご提案を行う
- ・外資系銀行様: 一般会員からプラチナ会員に至るアクティビティ解明によりプラチナ会員化を加速 など

勤務時間:

8:30~17:30

休日・休暇:

【休日】

・完全週休2日制(土・日)、祝日

【休暇】

- ・年末年始含む公休日
- ・アニバーサリー休暇(年2日)
- ・バカンス休暇(最大2ヶ月間取得可能。諸条件あり)
- ・年次有給休暇(入社半年後に10日間付与)
- ※入社後半年間は最大3日の休暇取得融通あり
- ※有給休暇取得促進日5日
- ・産前産後休暇(取得実績あり)
- ・育児休暇(取得実績あり)

想定給与:

【想定年収】

700万円~1200万円

経験・能力等を充分に考慮した上で、加給・優遇いたします。

※試用期間中の給与は本採用時の90%

