



株式会社日立製作所

生成AIなどのAI知識を活用し事業開発を担うコンサルタント【主任クラス】

生成AIなどのAI知識を活用し事業開発を担うコンサルタント【主任クラス】

職務内容:

【配属組織名】

金融ビジネスユニット 金融BU戦略本部 金融AX推進センタ

【配属組織について（概要・ミッション）】

日立製作所の金融BU戦略本部は、金融ビジネスユニットの中で、事業企画を進めるチームとなります。私たちは、金融機関のお客さまに向けてテクノロジーを活用した戦略的な企画／提案を推進していく役割を担っています。そのため、お客さまのニーズを把握し、市場動向を分析しながら開発・提案を進めています。チームワークを重視し、柔軟かつ効率的な業務遂行を目指しています。

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

金融システム開発の効率化、顧客業務のプロセス改善、新規金融ビジネスの創出に向けて、生成AIを活用した事業開発を推進することに携わります。市場動向、最新技術動向、ステークホルダのニーズ等の調査や、担当分野における事業戦略の策定・実行、社内外ステークホルダとの関係構築を支援するとともに、顧客課題の抽出、事業計画の立案、プロジェクトの実行・管理・人財マネジメントなどを主体的に実行します。

【募集背景】

金融業界は急速に変化しており、デジタル化やテクノロジーの進歩により、金融システムの開発、業務プロセスの改善、新規ビジネス創出には生成AI等の最新技術を活用した、新たな要求が生まれています。その中で、私たちの部署は、金融ビジネスユニットのAI有識者として、事業戦略の立案と推進が求められています。現在生成AI関連の事業開発・顧客からの引合いが急増しており、事業拡大を見据えて主体的に行動できる人財を採用したい。

【職務概要】

特定テーマにおける顧客協創による事業開発の責任を負い、活動を担うチームを推進する。AI(生成AI)分野における事業戦略の策定・実行、社内外ステークホルダーとの関係構築を支援するとともに、顧客課題の抽出、事業計画の立案、プロジェクトの実行・管理・人財マネジメントなどを上位者と連携しながら、主体的に実行することにより組織目標を達成する。

【職務詳細】

- ・生成AI分野における事業開発 顧客ニーズ、社内ニーズ等から生成AI関連の事業開発を実施します。戦略策定・実行を様々な利害関係者と調整をしながら推進します。
- ・生成AI適用推進 社内及びGr会社への生成AI適用を推進します。生成AIの利用促進に向けた戦略作成・実行・状況調査を実施し、事業戦略目標を達成します。

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

金融AX推進センターでの業務には、技術の先駆けとなる役割や金融業界の課題解決に貢献するやりがいがあります。コンサルティングのスキルを活かしながら、金融システム開発の効率化や顧客業務プロセスの改善、新規ビジネス創出に取り組むことで、金融業界全体の発展に寄与できます。また、プロジェクト管理やコミュニケーション能力の向上を通じて成長し、金融業界の最新動向へのアクセスも得られます。

【働く環境】

- ・配属チームの所属者は社員が15名程で、ビジネスパートナーも多数所属しています。SE・開発部門・研究所・製品事業所と多様なバックグラウンドを持つメンバーが集まっています。業務の推進にあたっては、社内外の数多くの方たちと連携しています。
- ・在宅勤務は可能ですが、コミュニケーションを密にするため本チームは出勤頻度は高いです。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】

(1)下記のご経験やスキルをお持ちの方：

- ・多岐にわたるステークホルダーと円滑なコミュニケーションがとれる力
- ・IT/DXを活用した事業開発経験(2年以上)
- ・IT/DX案件のプロジェクトマネジメントまたはリーディング経験を有すること
- ・周囲と協調しながらも自ら考え、一人称で進める意思がある人 (2)TOEIC650点程度の英語力（読み書き・メール利用に支障のないレベル）

【歓迎条件】

- ・金融機関での就労経験または金融関連のプロジェクト経験
- ・AIや生成AI等の技術知識をお持ちの方
- ・新規事業の立上げ経験
- ・TOEIC800点程度の英語力（ビジネス上のコミュニケーションに支障のないレベル）

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

- ・People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・複雑かつあいまいな状況への対処 技術の早い進化に伴い、顧客・社内の状況も刻一刻と変化します。マーケット、技術、ステークホルダーの状況を察知して臨機応変に戦略の見直し・推進ができることが求められます。
- ・イノベーションの推進 既存のモノに囚われず、必要に応じて新しい考えを生み出せることが求められます。
- ・協働 パートナリシップを構築し、他者と協力して共通の目標を達成する。たとえば、同僚や外部のパートナーがチームとして協力するように奨励し、そのための信頼を得られるようにする、など。正直な見解を共有するように人々に働きかけ、得られた正直な見解に対してはオープンな態度で反応する。

【最終学歴】

大卒以上

待遇:

【想定ポジション】

主任クラス

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

【給与】

■想定月給：463,000～605,000円

■想定年収：7,800,000～10,300,000円

【勤務時間】

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合があります。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】 2025/03/19

勤務地:

東京都千代田区丸の内1-6-1 丸の内センタービルディング

備考:

【対象年齢】 27～37歳

