



## 株式会社リブ・コンサルティング

### 経営・戦略コンサルタント (M&Aチーム)

- 
- ・支払い方法 月給制（年俸の12分の1）
  - ・月給 500,000円～
  - ・基本給 358,744円～
  - ・固定残業手当 141,256円～

**固定残業手当の相当時間 50時間**

---

#### ※超過分別途支給

---

※経験・能力・前職給与などを考慮して決定します

#### 【評価・給与改定】

---

**年2回**

---

（適切な評価を行うため、評価調整会議では評価者が1日かけて評価の妥当性の確認を実施しています。）

#### 勤務地:

**東京都中央区日本橋2丁目7-1 東京日本橋タワー**

---

※2024年11月より、東京日本橋タワーへ移転

（変更の範囲）会社の定める勤務地（テレワークを行う場所を含む）

#### 勤務時間:

- ・所定労働時間 9:15～18:15 ※時差勤務あり
- ・所定労働時間を超える労働 有

## ■働きやすさと働きがいを両立させた働き方

---

週数回の事業部出社日以外はリモートor出社を選べるスタイルです。対面によるメンバー間の関係構築促進のため、あえてフルリモート制にはせずチームのメンバーと顔を合わせて仕事をする機会を設けています。

### 福利厚生:

- ・ 社会保険完備（雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険）
- ・ 交通費支給
- ・ 研修制度
- ・ 妊娠症状対応特別休暇
- ・ 結婚祝金
- ・ 出産祝金
- ・ 入社メンバー歓迎懇親会
- ・ 半年に一度の全社コンサルタント懇親会の実施
- ・ 社内サークル活動支援金
- ・ スマートマルシェ

### 受動喫煙対策:

施設の敷地内又は屋内を原則禁煙とし、喫煙専用室等を設けています。

### 試用期間:

### 3か月

---

※試用期間中の給与、待遇に条件の変更はございません

### 休日休暇:

完全週休2日制（土曜日、日曜日）

### 祝日

---

### 年末年始

---

### 年次有給休暇

---

私傷病休暇、結婚・出産・忌引休暇、

## 妊娠症状対応特別休暇

---

## 介護休暇・育児休暇

---

## 他

---

※年間休日124日（2025年度）

### 選考プロセス:

- ・面接（3回）→内定 ※選考期間は、内定まで2週間半～3週間程度
- ・提出書類：履歴書、職務経歴書
- ・1次：人事面接
- ・2次：人事面接もしくは現場コンサルタント
- ・カジュアル面談（現場コンサルタント）
- ・最終：取締役面接

※オンライン面接を実施しております

※オフィス見学も可能です

## 仕事についての詳細

### 募集背景

---

リブ・コンサルティングは、スタートアップ、中小・中堅、エンタープライズの3つの事業ドメインにコンサルティングサービスを提供する、国内唯一のビジネスモデルを展開するコンサルファームです。3つのドメインのクライアントへ価値提供を行うことでそれぞれのクライアント層へ新たな価値を生み出すシナジー効果を創出しています。

当社は、戦略の立案を行うだけでなく、仮説検証活動や初期マーケットの探索活動を担う等、現場に深く入り込み”結果の出る成果創出型コンサルティング”を強みとして成長を続けてきました。

クライアントである経営者と共に100年後の世界にもインパクトを残す事業成長を目指しており、ビジョンや想いに共感いただける仲間を増やし、今後の当社の事業をより成長、発展させていきたいと考えています。

### 仕事内容

---

中堅・中小企業に対するSMB事業本部内の、M&Aコンサルティングチームにおいて、M&A～PMIに至る一気通貫した課題解決を支援します。当面のクライアントは、同事業部が強みを持つ、ハウスメーカーや地域ビルダー、リフォーム会社、不動産仲介会社、不動産テック企業などの住宅・不動産・建設業界のクライアントや、自動車関連の企業が中心となりますが、中長期的には更に幅を広げていきたいと考えています。

## コンサルティング事例（一部）

---

### M&A戦略策定

---

### ショートリスト作成

---

### トップ面談コミット支援

---

### デューデリジェンス

---

### PMI

---

### 事業計画策定

---

### MVV構築

---

人事制度設計、組織改革 マーケティング、セールス戦略立案～実行支援

### Webマーケティング強化

---

### 業務生産性向上

---

### 営業力強化研修

---

### 商品開発

---

### など

---

経営・戦略コンサルティングファームにおけるM&Aチームであるが故に、成約にとどまらない、一気通貫支援ができる面白みがあります。

### （変更の範囲）会社の定める業務

---

### 求める経験

---

#### 【必須要件】

---

- ・大卒以上

#### 【いずれか必須】

---

- ・M&A、PMI関連の業務経験1年以上

- ・金融機関における法人向け営業経験2年以上
- ・住宅、不動産、建設及び同業界向けの商材を扱っている企業における職務経験2年以上

## 【求める人物像】

---

- ・業界変革を担う想いのある方
- ・クライアント、ユーザー志向で仕事に取り組める方
- ・成果を出すために思考、創意工夫のできる方
- ・「100年後の世界を良くする会社を増やす」という当社のミッションに共感いただける方

## 会社名

株式会社リブ・コンサルティング

### 事業内容:

- ・総合経営コンサルティング業務
- ・企業経営に関する教育・研修プログラムの企画・運営

### 設立:

2012年7月

---

### 社員数:

350名

---

### 代表者:

代表取締役 関 徹（せき いわお）

---

### 役員:

常務取締役 権田 和士

---

取締役 加藤 有

---

### 本社所在地:

〒103-6029

---

東京都中央区日本橋二丁目7番1号

---

東京日本橋タワー29階

---

拠点所在地:

タイ（バンコク）

---

会社の生み出す価値とは、“経営者ひとりの力だけではなく、会社組織そのものに継続的な力と文化があってこそ生み出されるもの”と私たちは考えています。

“100年後の世界を良くする会社”とは？

---

