

株式会社オープンハウスグループ

【OHG・首都圏】M&A戦略担当

年収9,000,000円~13,000,000円
月給55万円以上+賞与(年2回)
※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定
【内訳】
月給550,000円~830,000円
基本給:490,000円~750,000円
深夜業務手当:60,000円~80,000円
勤務地:
東京都千代田区丸の内2-7-2 JPタワー 20階
勤務時間:
9:00 -18:00(休憩60分) 所定労働時間8時間

休日:

年間休日110日(完全週休二日制・土日)+計画有給休暇5日+特別休暇3日で実質年間休日118日

入社後の変更範囲:

業務内容:当社グループの業務全般

勤務場所:当社グループの拠点全般

仕事についての詳細

募集背景

当社は既存事業の成長に加え、積極的なM&A戦略により事業規模を拡大させてきました。 多数の案件持ち込みがある中、成長戦略を加速させるべく、M&A・投資実行チームの陣容拡大が急務となっています。 投資案件サイズは数百億円から1000億円規模までを想定しており、すでに3000億円超の潤沢な手元資金を背景に、また意思決定の速いオーナー企業であるという強みも活かしながら、スピード感を持って案件を推進できます。 案件は国内外問わず、ソーシングからクロージングまでの一連のプロセスを担当するため、 M&A業務の幅広いフェーズに携わることができ、非常にやりがいのある環境です。

- ・「東証プライム上場企業の安心感」と「ベンチャー企業の成長性」を兼ね備える会社 …当社は東証プライム上場企業の安定性や労働環境と、圧倒的な成長を同時に実現しています。 大手企業とベンチャー企業の良いところを兼ね備えているのが魅力です。
- ・キャリアアップのチャンス …圧倒的な成長率を誇る当社では、会社の成長とともに様々なキャリア機会が生まれており、やる気と実力次第で様々な業務経験を積むことができます。

【組織構成】

経営企画部のM&Aチームのメンバーは3名。 年齢層は30代~40代となり全員中途社員となります。

職務内容

M&A案件のソーシングからクロージングまでの一連のプロセスを担当していただきます。 グループ全体の投資案件を少人数で一手に担うため、CFOと密に連携しながら、経営へのインパクトの大きい案件にダイレクトに関わることができます。

【具体的には】

- ・案件発掘・ソーシング(国内外)
- ・持ち込み案件の初期判断
- ・案件の初期評価・分析
- ・社外専門家を巻き込んでのプロジェクトマネジメント
- ・経営層や社内会議体への報告・提案
- ・事業部やコーポレート部門などの社内各部署との連携

業務経験

【必須】※下記いずれか

- ・事業会社でのM&A業務経験1年以上
- ・金融機関、FAS等におけるM&A業務経験1年以上
- ・財務諸表分析、バリュエーションスキル

【歓迎】

- ・会計、税務の知識(公認会計士、税理士等)
- ・ビジネスレベルの英語力(目安: TOEIC800以上)

【求める人材像】

- ・課題解決に向けて自発的に活動できる方
- ・論理的な思考及びドキュメンテーションを含むアウトプットができる方
- ・トップ・マネジメント及び事業部門と適切にコミュニケーションが取れる方

学歴

大卒(March)以上

年齢

30代~50代

会社名

株式会社オープンハウスグループ

本社所在地:

〒100-7020

東京都千代田区丸の内二丁目7番2号

JPタワー 20階・21階 (総合受付20階)

Tel.03-6213-0775(代表)

創業:

代表者:	
代表取締役社長 荒井 正昭	
資本金:	
201億7,327万円	
株式上場:	

売上高(連結):

1997年9月

1兆2,958億円

従業員数(連結):

5,990名(2025年3月末時点)

福利厚生:

- ・通勤手当
- ・賞与(6月、12月)
- ·四半期表彰制度

(昇給・昇格の機会は年4回※間接部門は年2回)

東京証券取引所 プライム市場 (証券コード 3288)

- ・各種表彰制度
- ・資格取得報奨金制度
- ・宅建士資格補助
- ・住宅支援制度(住宅購入の支援金として上限200万円を支給)
- ・慶弔見舞金制度
- ·LDH休暇(生理休暇)
- ・産休育休制度
- ・出産祝い金制度(勤続5年以上、第一子20万円、第二子30万円、第三子100万円)
- ・企業主導型保育園との提携
- ・その他ダイバーシティに関わる取り組み
- ・定期健康診断
- ・生活習慣病健診

- ・人間ドック
- ・婦人科検診
- ・インフルエンザ予防接種
- ・医師の無料相談サービス
- ・妊活コンシェル制度
- ・ストレスチェック制度
- ・安全衛生委員会の設置
- ・ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置
- ・確定拠出年金
- ・従業員持株会
- ・介護支援制度

グループ企業:

■国内	
-----	--

(株)オープンハウス
戸建及び米国不動産の販売
(株)オープンハウス・ディベロップメント
戸建及びマンションの開発等
(株)オープンハウス・アーキテクト
戸建及びマンション等の建築請負
(株)ホーク・ワン
戸建の開発
㈱オープンハウス・リアルエステート
収益不動産の販売
㈱オープンハウス・プロパティマネジメント
不動産の管理
株)アイビーネット
不動産購入資金の融資
(株)おうちリンク
銀行代理業
(株)群馬プロバスケットボールコミッション
「群馬クレインサンダーズ」運営会社
(株)プラスディー

広告クリエイティブの企画・制作業務

(株)オープンハウス不動産投資顧問

不動産アセットマネジメント事業

㈱プレサンスコーポレーション

ワンルーム及びファミリーマンション等の開発

㈱メルディア

戸建分譲事業および注文住宅・請負事業等

㈱オープンハウス・オペレーションズ

グループ内委託業務(特例子会社認定申請中)

■海外

Open House Realty & Investments, Inc. Open House Texas Realty & Investments LLC Open House Atlanta Realty & Investments LLC Sachi Hawaii - Pacific Century Properties LLC

旺佳建築設計諮順詢有限公司

会社についての詳細:

◆2023年9月期売上高1兆円を突破! 翌年24年度9月期決算も売上高二桁伸長と圧倒的! 「不動産業界 日本一」を目指し、さらなる加速をしていきます!

■会社紹介

オープンハウスグループは「不動産業界4位」の総合不動産ディベロッパーです。 オープンハウスグループの前身であるオープンハウスは1997年に創業。 2013年の上場から成長をし続けており、売上高は12期連続で過去最高を更新、売上高13倍・営業利益で11倍まで拡大。

2024年9月期の売上高は1兆2,958億円(前期比: 112.8%) 営業利益1,190億円、自己資本比率37.3%、ネットD/Eレシオ0.6倍と健全な財務状況を維持しながら、今後も事業領域のさらなる拡大と、M&Aを含めた投資を3年で5,000億を計画、順調に推移しています。

■事業説明

主力事業として、下記4事業を展開しています。

①戸建住宅事業

「便利地、好立地。」のテレビCMでお馴染み、都心部で圧倒的なシェアを誇る戸建住宅事業

②マンション開発事業

全国分譲マンション供給戸数 4年連続 No.1 のマンション開発事業 (東京23区供給棟数も4年連続 No.1)

③収益不動産事業 (ソリューション事業)

売上高2,000億円に迫り、引渡件数400件越えの収益不動産事業(ソリューション事業)

④アメリカ不動産事業(ウェルス・マネジメント事業)

管理棟数5,600戸を越え、売上高1,000億円に迫るアメリカ不動産事業(ウェルス・マネジメント事業)

さらなる事業領域拡大の1つとして、 戸建住宅事業では自社で一気通買で用地仕入れ〜設計・施工をしていますが、設計・施工に関わる建設事業部では新事業として「戸建てのリフォーム事業」「木造アパート事業」を開始しました。

その他、会社規模拡大により「バックオフィス職」も幅広いポジションがございます。 当社の目標である「不動産業界日本一」を共に目指していける人材を募集しています!

★採用ホームページ

★2024年9月期決算説明資料

★「社員の士気」が高い企業 第1位「1300万件のクチコミでわかった超優良企業」

