

Leverages

レバレジーズ株式会社

【新規事業】 事業企画営業・HRテック@渋谷

【新規事業】 HRテック事業部/渋谷/営業/事業企画営業

▼給与例

年収600万円の場合

月給35万円＋賞与90万円×2回

▼その他：

- ・退職金：無
- ・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

固定残業代：月80時間分／138,285円～を含み支給

- ※給与支給額により変動、超過分別途支給
- ※固定残業時間＝実残業時間ではありません

【必須要件（非公開）について】

- ※求人票掲載NG
- ※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢

27～35歳

▼経歴

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数：2社以下
- ・1年以内での離職経験NG

▼学歴

- ・大卒以上

職種 / 募集ポジション

【新規事業】HRテック事業部/渋谷/営業/事業企画営業

求人タイトル:

【新規事業】事業企画営業/HRテック@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷1丁目15-21 ポーラ渋谷ビル

勤務時間:

9:00～18:00

※所定労働時間8時間/休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

・禁煙サポート制度あり

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

法人向け（BtoB）SaaS事業の事業企画営業として、事業成長のための計画立案から具体的な戦略策定、戦略・施策の実行をチームと一体となって推進していただきます。現在、①伸び筋を高める②商品開発の2軸を高めることを目指すフェーズであり、経営観点で事業戦略立案・事業開発を共に推進していただける方を求めています。

中長期的には成果に応じて事業全体の戦略立案・新規サービス開発、P/L運用までお任せします。

新規事業ということもあり、まずはアカウントセールスとして商談～受注までを実施いただきます。

◎本ポジションの魅力点

- ・様々なフェーズの事業やプロダクトの戦略立案から組織設計まで、裁量をもって実施できる
- ・1,200億円規模の事業企画に携わることができる
- ・ゆくゆくは経営ロールとして事業全体の事業企画/経営企画の責任者または1つの事業の事業責任者にキャリアを伸ばせる
- ・リソース（特に、人、カネ）をほかの会社より自由に使い、やりたいことをスピーディに形にできる

◎組織について

2024年1月にリリースをしたHRテック事業部の配属を想定しております。現在開発職とマーケ職、営業数名で構成されております。

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・大卒以上
- ・以下いずれかの経験が3年以上あること
 - HRサービスやHRプロダクトを手掛けている企業での法人営業経験
 - または、人事の経験
 - SaaS事業を手掛けている企業での法人営業または人事の経験

-人事コンサルの経験

歓迎要件

- ・The Model型の営業の経験
- ・サービスや部署などの新規立ち上げ経験
- ・マネジメント経験
- ・SaaSの営業経験

求める人物像

- ・変化の多い環境を前向きに楽しめる方
- ・組織志向性が高く、組織や仲間のために適切なフィードバックをし、事業を推進できる方
- ・成長意欲が高く、常に学び続ける姿勢を持っている方

会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

レバレジーズオフィスサポート株式会社

レバレジーズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に関心した候補者を紹介

