



株式会社日立製作所

金融事業（証券会社・リース会社）の拡大・成長を推進するコンサルタント

金融事業（証券会社・リース会社）の拡大・成長を推進するコンサルタント

職務内容:

【配属組織名】

金融ビジネスユニット 金融第二システム事業部 第一本部 第二部 / 金融第二システム事業部 第一本部
グロース戦略推進センタ

【配属組織について（概要・ミッション）】

■組織のミッション

証券会社およびリース会社向けのフロントSE部署として、関連部署（技術・製品・コンサル部門）等の協力のもと、高い総合力・技術力・信頼性を強みに、日本経済に不可欠である金融機関のシステムの安定稼働、金融機関の価値向上に貢献するとともに、自社金融システム部門の利益拡大に貢献する。

■担当業界

証券会社、リース会社

■提供サービス・製品

証券会社およびリース会社向け業務システムの提案・アプリ開発・インフラ構築・維持保守、およびそのプロジェクトマネジメント

■年齢構成・組織構成

30代の層が一番多く、中堅層の活躍が中心。アプリ開発者、インフラ技術者、プロジェクトマネージャー等の幅広いスキルを持った要員が在籍

【携わる事業・ビジネス・サービス・製品など】

証券・リース業界のお客様とともに、DX推進に関連するサービスやソリューションを提供するための事業創生、企画立案から実現方式の検討、およびこれらのソリューションを用いた提案活動を行う。

【募集背景】

金融業界におけるDXや事業変革の取り組みが本格化している。今後も更なる事業成長が見込まれる中、事業拡大の機会を逃さず、日立的事業戦略を達成するため、金融業界における業務経験やIT企画、業務コンサル、ITコンサルなどの経験を持ち、戦略策定から実行まで伴走できる人財を募集します。

【職務概要】

顧客の中期経営計画や個別システム計画の策定・推進に関与し、戦略立案から実行支援までを担当します。単なるアドバイザーにとどまらず、顧客と一緒に事業変革を進めることで、顧客及び自社の事業拡大にも寄与するポジションです。

【職務詳細】

・コンサルティング 顧客ニーズのヒアリング、業界動向の調査などを通じ、顧客業務およびシステムの将来像の策定

既存システムの課題分析と改善策の提案

ITアーキテクチャの検討、最適なシステム構成の提案

・プロジェクトマネジメント 計画策定、進捗管理、リスク管理等のマネジメント業務 顧客、社内の関係者との折衝や各種調整

【ポジションの魅力・やりがい・キャリアパス】

・顧客とともに価値創出を実現 単なる提案にとどまらず、顧客と共に戦略策定・実行に携わることで、実際の事業成長に貢献できる

・業界・企業の変革に関与 金融業界の企業と協業しながら、事業変革をリードできる

・経営視点でのスキルアップが可能 顧客ビジネス部門と直接コミュニケーションをとりながら、経営戦略・事業企画のスキルを磨くことができる

・キャリアパスの多様性 コンサルとしての専門性を高めるだけでなく、新規事業企画・プロダクトマネジメントなどのキャリアも視野に入れられる

【働く環境】

①配属組織

配属される組織は、30～40代のメンバーを中心に構成されており、自ら行動しリーダーシップを発揮するメンバーが在籍しています。チームは協力的で、互いに刺激し合いながら成長できる環境です。

②働き方

在宅勤務が可能で、出社頻度は週に2〜3回程度（プロジェクトの状況に応じて変動あり） 柔軟な働き方を通じて、ワークライフバランスを保ちながら、プロフェッショナルとしての成長を追求できます。

※上記内容は、募集開始時点の内容であり、入社後必要に応じて変更となる場合がございます。予めご了承ください。

応募資格

【必須条件】 金融業界に対する何らかの知見をお持ちで、かつ、下記のご経験やスキルをお持ちの方

※特に証券、リース業界経験者は歓迎いたします

- ・コンサルティング経験（3年以上）または 事業企画・IT戦略立案の経験
- ・社内外のステークホルダーとの折衝経験、ファシリテーション能力
- ・論理的思考力と資料作成スキル（PowerPoint・Excelなど）
- ・プロジェクトマネジメントの基礎スキル（進捗管理、リスク管理など）

【歓迎条件】

下記いずれかのご経験やスキルをお持ちの方：

- ・顧客の中期経営計画やIT戦略策定に関与した経験
- ・新規事業開発やサービスデザインの経験
- ・DX推進やデジタル戦略の知識・経験
- ・証券業界またはリース業界における業務経験（3年以上）

【求める人物像】※期待行動・コンピテンシー等

【全職種共通（日立グループ コア・コンピテンシー）】

- ・People Champion（一人ひとりを活かす）： 多様な人財を活かすために、お互いを信頼しパフォーマンスを最大限に発揮できる安心安全な職場(インクルーシブな職場)をつくり、積極的な発言と成長を支援する。
- ・Customer & Society Focus（顧客・社会起点で考える）： 社会を起点に課題を捉え、常に誠実に行動することを忘れずに、社内外の関係者と協創で成果に責任を持って社会に貢献する。
- ・Innovation（イノベーションを起こす）： 新しい価値を生み出すために、情熱を持って学び、現状に挑戦し、素早く応えて、イノベーションを加速する。

【その他職種特有】

- ・顧客とともに価値を創出する姿勢（単なる提案ではなく、共創の視点を持つ）
- ・事業拡大への貢献意識（顧客の成功を通じて自社の成長にもつなげる）

- ・高いコミュニケーション能力（社内外の関係者を巻き込み、推進する）
- ・変化への適応力（顧客の状況に応じて柔軟に対応できる）
- ・不確実な状況でも前向きに取り組む姿勢（答えがない状況でも試行錯誤しながら解決策を導く）
- ・学習意欲・成長志向（業界知識や最新技術をキャッチアップし続ける）

【最終学歴】

大卒以上

待遇:

【想定ポジション】

主任クラス

※募集開始時の想定であり、選考を通じて決定の上、オファー時にご説明いたします。

【給与】

■想定月給：463,000～605,000円

■想定年収：7,800,000～10,300,000円

【勤務時間】

8:50～17:20（実働7時間45分、休憩45分）

※事業所によって時間帯が異なる場合があります。

その他採用条件についてはこちら

【更新日】 2025/09/01

勤務地:

東京都千代田区丸の内一丁目6番1号 丸の内センタービルディング

備考:

【対象年齢】 25歳～40歳程度

