



株式会社ビジョン・コンサルティング

【ファーム出身者限定枠(職位問わず)】コンサルタント職

【ファーム出身者限定枠(職位問わず)】コンサルタント職

前職の給与を考慮して決定します。(上限は上振れすることもあります。) 年功序列ではなく、ベース年収高く、実力高い人は年齢に関係なく 高年収・収入up実現できる環境です。

■賞与：年2回

■給与改定：年1回

勤務地:

東京都港区六本木 六本木ヒルズ森タワー 39階

東京本社（六本木ヒルズ森タワー39階）及び顧客先

勤務時間:

9:00～18:00（休憩1時間）：

但しプロジェクトの都合により始業/終業の時間を繰り上げ/繰り下げることがあります

福利厚生:

- ◆住宅・通信手当
- ◆ライフプラン手当 (確定拠出年金)
- ◆自己研鑽手当
- ◆交際手当
- ◆資格取得支援制度
- ◆社会保険完備
- ◆関東ITソフトウェア健康保険組合加入（健康保険組合の福利厚生が利用可）

◆独自の社内研修制度あり

加入保険:

社会保険、厚生年金、労災、雇用保険

受動喫煙対策:

屋内全面禁煙

仕事についての詳細

仕事内容

コンサルティングサービスにおけるプロジェクトリード及び、各インダストリーの組織構築における第一人者としての役割を期待します。

<提供サービス概要>

- ・戦略立案
- ・IT企画構想策定
- ・BPR/業務改善
- ・新規事業企画立案
- ・プロジェクトマネジメント

<案件事例>

- ・内閣府向け： 激甚災害指定におけるAI活用提言
- ・大手IT企業向け： 中期IT戦略策定支援
- ・大手機械メーカー向け： グローバルSCM業務改革支援
- ・大手金融企業向け： 金融システム刷新、BPR支援

募集背景

マッキンゼー出身/元大手コンサルファーム執行役/パートナークラスからなるエグゼクティブの参画により、上流案件が急増しております。

そのような質の高い案件に参画いただくため、アクセンチュアやBig4、アビーム社などから優秀なコンサルタントが入社しております。

とはいえ目下案件の急増ペースに見合うだけの優秀人材がおらず、さらに採用活動を進めている状況です。

踏まえ、目下弊社エグゼクティブと二人三脚にて最前線で活躍でき、ゆくゆくは組織構築といった経営観点での視座をお持ちの方々を募集することとなりました。

募集要項

【必須要件】

- ・コンサルティングファームにおいて、コンサルタントとして就業経験があること（MBB、アクセンチュア、Big4、アビームなど）
- ・加えて、以下①または②を満たす方

①業務/システム改革プロジェクト等における業務要件定義経験

②ITシステムの企画化構想/ロードマップ策定等におけるPJ計画策定経験、もしくはRFI/RFP作成経験

【歓迎要件】

- ・システムの要件定義経験
- ・PJマネジメントのご経験（PM/PL/PMO等）

求める人物像例

下記のような方を募集します

例）A氏（30代前半、入社時職位：マネージャ）アビーム社で業務/ITコンサルタントとして業務改善およびシステム導入に従事。電機/自動車/金融など複数業界にてチームリードとしてご活躍。

例）B氏（40代前半、入社時職位：アソシエイトプリンシパル）（一般的には、Director/Senior Managerクラス）デロイト社で公共セクターのマネージャーとして新ビジネス事業化支援に従事。前職にて自治体向け基幹システム最適化支援、および政策提言を経験し、AI/IoT等を用いた産官学、大企業からベンチャーまでを巻き込んだ事業モデルを検討。

例）C氏（30代後半、入社時職位：アソシエイトプリンシパル）アクセンチュア社でインフラ領域のITコンサルティングに従事。特にクラウド基盤の豊富な経験を活かし、コスト削減や業務効率化支援を実施。

応募される方へのメッセージ

弊社ビジョン・コンサルティングは、前期8期目では売上高60億円を超え（前年度比163%）、着実に組織の拡大/知名度の向上を果たしており、多くの関係者様から、業界内随一の成長を誇る、とお墨付きをいただいています。

また来期9期目は売上高100億円を目指しており、10年以内には売上高1,000億円を超えることを目標に掲げ、事業を推進しております。

本求人は、上記事業計画の中で立ち上がった、一大プロジェクトであるご理解をいただけますと幸いです。

「イノベーションで世界をより良く」という経営目標を果たすため、更には、顧客満足度を現状の95%弱から100%に引き上げるため、新たなソリューションでの顧客への付加価値提供、伴うインダストリー毎の専門組織の構築が急務であると認識しております。

本求人では、下記を享受することが可能となります。

- ・戦略/業務コンサルタントとしての専門的キャリアの更なる昇華

・インダストリーにおける組織構築を通じた、経営観点での視座/経験

・他ファームにはない豊富な上位ポストにより、最速でのパートナークラスへの昇格/昇進

ご興味をお持ちいただけましたら、是非ともご応募ください。面接でお話できることを楽しみにお待ちしております。

会社名

株式会社ビジョン・コンサルティング

代表取締役:

石井千春

設立年月:

2014年2月

従業員数:

1,373名（2025年6月1日時点）

事業内容:

◆コンサルティング事業：戦略／業務／IT／SI

◆自社新規事業：AIプラットフォーム事業/サイバーセキュリティ事業/デジタルソリューション事業/HR事業

東京本社:

東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー 39階

西日本支社:

大阪府大阪市阿倍野区阿倍野筋1丁目1-43 あべのハルカス

中部支社:

名古屋市中区栄3-15-33 名古屋栄ガスビルディング

ロサンゼルス支社:

Spaces City National Plaza, 515 S. Flower Street, 18th Floor, Los Angeles,

CA 90071, USA

シンガポール支社:

Level 17, Frasers Tower, 182 Cecil Street, Singapore, 069547, Singapore

オーストラリア支社:

Levels 22-23, Sydney Place, 180 George Street, Sydney, NSW 2000, Australia

会社についての詳細:

アジア太平洋で第1位の成長率

"FT Ranking 2022/2023/2024/2025" 選出 アジア太平洋地域 13ヶ国 の100万社超の企業の中から急成長企業をランキングする

英Financial Times社"High-Growth Companies Asia-Pacific"

において2022-2025年の4期続けて、上位500社(100万社中)に 世界で唯一選出 されており、 売上高10億円を超える規模のコンサルティングファームの中で栄えある 1位を記録 しています。

2年連続、大手総合系コンサルファーム初の『ホワイト企業認定』 一般財団法人日本次世代企業普及機構が主催する「ホワイト企業認定制度」において、大手総合系コンサルティングファームで初めて認定を受けました。また、2年連続表彰されており最高峰の「プラチナ認定」を受けています。

厚生労働省『グッドキャリア企業アワード』にてイノベーション賞を受賞 厚生労働省が実施する「グッドキャリア企業アワード2024」において、「イノベーション賞（厚生労働省人材開発統括官表彰）」を受賞しました。従業員の自律的なキャリア形成を支援するための仕組みを充実させ、人材育成の模範となる全国10社に贈られる賞です。

授賞式の様子

授賞式の様子

"クロスインダストリー"x"クロスソリューション"

ビジョン・コンサルティングはワンプール制の組織構造を採用しております。 自由度の高いキャリア形成とやりがいの最大化を実現します。

「未経験業界、未経験テーマに挑戦したい」

「社内転職ができる制度はあるが、実態としては難しい」

「上司の意向で別部門に異動させてもらえない」

「現在もワンプール制だが結局同じ業界ばかり担当している」

こういった思いやご経験をお持ちの方は是非一度お話をお聞かせください。 事例を添えてイメージが湧くまでご説明します。

その他の特徴

創業より11年間、一貫して業界常識を改革してきた、次世代コンサルファーム

希望に沿わないアサイン → 社員ファーストなアサイン制度 非効率で残業が常態化 → 効率を高め、平均残業16.6h/月を実現 教育制度は無く、独学頼り → 自立自走への手厚い研修 評価は上司のさじ加減次第 → 明確な基準で公正公平に評価 コンサル未経験でも活躍できる、業界トップクラスで充実した環境

顧客満足度：94%

従業員満足度：92%

現年収以上での入社割合：98%

全社平均昇給率：10%

離職率：8%

上司の一存で決まらない公平・明確な評価、360°評価を超えるTRI Core制度

定量的な数字、定性的なコンピテンシー、顧客評価や人事評価など多方面からのFBあり

明確な基準と公正公平な評価を実現

デリバリ専念でも"年収3000万超""役員"が目指せる

"プリンシパル職"は、業界で異色のデリバリ特化。業界慣例の“営業ノルマ”は一切なし 実力次第で、最速でのマネージャー/役員に昇進

シニアコンサルタントとして入社後、半年でマネージャー（事例多数） マネージャーとして入社後、半年で役員（抜擢事例あり）

圧倒的なスピードで海外展開

創業10年でLA/Singapore/Australiaに支社展開 競合はGAFAMとして、世界440拠点への展開を目指す

ホールディングス体制×テクノロジー×新規事業

「生成AI」「サイバーセキュリティ」など最新テクノロジーを駆使し、事業会社4社を設立 コンサルティングサービスの質向上および、更なる事業拡大を目指す

この求人に候補者を紹介

