



株式会社SHIFT

【戦略営業】新規事業立ち上げ・自社プロダクト戦略営業・企画・営業・導入支援まで幅広くお任せします！

【戦略営業】新規事業立ち上げ／自社プロダクト戦略営業／企画・営業・導入支援まで幅広くお任せします！

限定公開

想定年収400万円～700万円程度

※経験・業績・貢献度に応じて、相談のうえ、決定いたします

<内訳>

基本給：191,534円～417,534円

固定残業：86,800円～110,800円

確定拠出手当：55,000円

勤務地:

新宿第1オフィス：東京都渋谷区代々木三丁目22番7号 新宿文化クイントビル（敷地内全面禁煙） 新宿第1オフィス：東京都渋谷区代々木三丁目22番7号 新宿文化クイントビル

JR・小田急線・京王線「新宿駅」南口より徒歩8分

都営大江戸線「都庁前駅」より徒歩7分

給与備考:

【時間外手当について】

■月給495,834円（固定残業代を含む）以下の場合

※固定残業代は、法定時間外労働の有無に関わらず45時間分相当を支給

■月給500,000円（固定残業代を含む）以上の場合

※固定残業代は、法定時間外労働の有無に関わらず30時間分相当を支給

＜当該時間を超える法定時間外労働分は、実態に基づき1分単位で支給いたします＞

募集人数:

5名

試用期間:

有 3ヶ月

求めるスキル・経験:

※未経験／第二新卒、大歓迎 下記に該当する方をイメージしております。

- ・ 営業経験2年以上（業界不問）
- ・ 高い成長欲求
- ・ ビジネスを通しトラックレコードを創出し、市場価値を高めたい方

【必須】

・ 業務でPCを扱った経験（メール・チャットでのコミュニケーションや、PowerPoint、Excel、Wordを使用した業務など）

求める人物像:

- ・ SHIFTの事業内容、ビジョンに共感できる方
- ・ 向上心と意欲、責任感をもって仕事に取り組むことができる方
- ・ 素直に物事を受け入れることができる方
- ・ 楽しく仕事をする姿勢をもっている方
- ・ わからないことだらけのなかでも着実に前向きに学びつづけられる方
- ・ 真面目さ誠実さ、コミットメント力
- ・ 失敗を恐れず失敗しても挑戦しつづける勇気をおもちの方

就業時間:

9:00～18:15（休憩12:00～13:00、15:00～15:15／実働8時間）

※企画業務型裁量労働制（1日のみなし労働時間）8時間

休日・休暇:

■休日

- ・完全週休2日（土・日）
- ・祝祭日

■休暇

- ・病気看護休暇
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇（10日～20日）
- ・慶弔休暇（結婚休暇、子女結婚休暇、配偶者出産休暇 など）

【年間休日120日以上】

給与改定:

年2回

保険:

雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険

定年:

70歳（正社員および、契約社員・アルバイトの無期転換社員に限る）

採用プロセス:

書類選考

↓

1次選考（配属先グループ長）

↓

最終選考（配属先部署責任者）

↓

内定

※現在基本的にはオンラインにて選考を完結しております

※状況に応じて、選考回数が変更になる可能性があります

仕事についての詳細

◆◆ミッション

戦略営業部のミッションは、ブルーオーシャン市場で伸ばしてきたテスト事業の顧客基盤に新たな価値を提供し、指数関数的な成長を実現していくことです。

当該組織は営業支援やグループ会社支援、新規事業開発やアライアンス企画などを行うSHIFTの売れるサービスづくりの最前線を担う組織です。当社がより大きな売上・社会貢献を達成するにはどうしたらよいかを考え、当社の技術やサービス、ナレッジなどのあらゆるアセットを活用しビジネスやサービスをつくっていくことを大きなミッションと位置づけています。

◆◆募集背景

当社は高い売上高を維持しており、企業規模としても大きくなりましたが、創業時と変わらぬベンチャーマインドをもちつつ、プライム市場上場企業としてより大きなビジネスの創出に挑んでおります。次に目指すは、売上3,000億円を達成する「SHIFT3000」という目標であり、その実現に向け、営業体制のさらなる強化を経営重要課題としております。当社のビジョンには、「できないとは言わない、できると言った後にどうやるかを考える」といったものがあり、その言葉どおり、つねに常識にとらわれないチャレンジが必要となります。会社自体の成長とご自身のキャリアアップを同期させ、

事業の成長を推進したい方のご応募をお待ちしております！

◆◆具体的な仕事内容

新規事業に関するフィールドセールス・顧客支援をお任せします。SaaS/ITといったキーワードにご関心をおもちになっていただける方に最適なポジションです。

◇具体的な業務内容について

- ・営業戦略の設計
- ・フィールドセールス活動

- 顧客商談実施

- 架電などによる顧客フォロー

- 展示会などのイベント参加と名刺獲得

- ・その他、新規事業の売上拡大に向けて必要な検討／提案／実行

※インサイドセールスやマーケティングチームからの商談のトスアップもあります。以降の顧客折衝、提案、受注までがメインの活動となります。

◇業務範囲について

- ・大型案件推進、事業企画
- ・グループ商材の拡販

- ・新規事業商材の推進
- ・提案支援
- ・その他サービスのクロスセル

業務範囲は多岐にわたりますが、入社以降のご自身の成長を通して業務レベル・カバレッジ範囲を広げていただく想定です。若くしてチャンスをつかみたい方、早く成長したい方、突き抜けて目線を上げたい方からのご応募をお待ちしております。

◆◆魅力

- ・SHIFTの新たな柱となる新規ビジネスであり、営業戦略を実現することで新規ビジネスを、そして会社の成長を実感することができます。
- ・上場企業ながら、スタートアップ企業同様に営業のみならず、インサイドセールス、マーケティング、CXと組織横断で連携し、新規事業における幅広い経験や知見を得ることができます。
- ・20代のメンバーが多く平均年齢30歳と若い組織ではあるものの、あらゆる業種のお客様と関わりがあり、ビジネスの根幹にかかわる案件も多数です。大手では得られないキャリア、経験を積むことができる環境です。

2005年に創業した当社ですが、まだまだ成長途中の会社で、日々改善しながら成果を出していく環境です。その環境を楽しんでいただき、私たちとともに貴重なキャリアと大きな成長実感を得ていただきたいと考えております。

◆◆配属部署について

戦略営業統括部 戦略営業部 ソリューション営業グループ

◆◆入社後のイメージ、今後の期待値

当面は先輩社員といっしょに動き、小規模案件の提案や資料作成などを徐々に巻きとっていき半年から1年かけてキャッチアップしていただくイメージです。

◆◆想定されるキャリア

組織マネジメント（グループ長や部長など）、コンサルタント、営業企画、マーケティング、グループ会社役員 …など

会社名

株式会社SHIFT

主要事業:

- ・ソフトウェアの品質を軸にしたテスト事業
- ・開発事業
- ・コンサルティング事業

<会社概要>

株式会社SHIFTは、ソフトウェアの品質保証を中心にIT全般にサービス領域を拡げている会社です。他社にはないビジネスモデルを構築し、毎年売上高成長を継続しています。

事業拠点:

東京都港区麻布台一丁目3番1号麻布台ヒルズ 森JPタワー

そのほか、東京、札幌、仙台、新潟、浜松、名古屋、大阪、広島、福岡に事業拠点あり

関係会社:

株式会社SHIFT SECURITY

SHIFT ASIA CO., LTD.

ほか 計37社（2025年1月時点）

設立年月日:

2005年9月

代表者:

代表取締役社長 丹下 大

売上:

連結110,627百万円（2024年8月期時点）

連結88,030百万円（2023年8月期時点）

連結64,873百万円（2022年8月期時点）

連結46,004百万円（2021年8月期時点）

株式公開:

東京証券取引所 プライム市場 証券コード：3697

※2019年10月 マザーズ市場より東証一部へ変更、2022年4月にプライム市場へ移行

従業員数:

連結従業員数：13,670人（2024年11月末時点）

※平均年齢／38歳（2024年8月時点）

※男女比／7：3（2024年8月時点）

クライアント企業:

以下の業界において、事業会社、大手・中堅Slerなど幅広いポートフォリオを形成しています。

- ・金融業界：銀行、証券、保険（生保、損保）、FX、電子マネーなど
- ・流通業界：流通、小売りなど
- ・パッケージソフトウェア業界：医療、財務会計、販売管理、在庫管理、人事給与など
- ・Webモバイル業界：大型ポータルサイト、ECサイト、スマホアプリなど
- ・コンテンツ業界：メディア、動画配信
- ・ゲーム業界：ソーシャル、コンシューマー、オンラインなど

本社電話番号:

03-6809-1128

本社所在地:

東京都港区麻布台一丁目3番1号麻布台ヒルズ 森JPタワー

福利厚生:

- ・産前産後、育児、介護休業制度
- ・各種社会保険完備
- ・通勤手当
- ・選択制確定拠出年金制度
- ・スキルアップ応援（資格取得支援）制度
- ・領域別勉強会（アジャイル、生成AI、プロジェクトマネジメント、テスト技法、開発手法、営業、自動化、人事など）
- ・社内公募制度
- ・SHIFT提携保育園制度
- ・株式付与ESOP信託制度
- ・健康保険組合（東京都情報サービス産業健康保険組合）提携施設利用可能
- ・自転車通勤制度
- ・部活動
- ・各種社内イベント（社員総会・アワード） など

認定:

・「健康経営優良法人2025（大規模法人部門）」認定 従業員の健康管理を経営的な視点で考え、戦略的に取り組んでいる法人として、経済産業省が認定する「健康経営優良法人」に認定されました。

・「えるばし（3段階目）」認定 女性の活躍促進に関する状況などが優良な企業として、厚生労働省より「えるばし」の最高位（3段階目）認定を取得いたしました。ひきつづき、あらゆる従業員が活躍できる環境を整備していきます。

「受動喫煙防止」のための取組み:

■本社 敷地内禁煙（屋内に喫煙場所あり）

■新宿第1 敷地内禁煙

■札幌第1・第2 敷地内禁煙

■仙台 敷地内禁煙（屋外に喫煙場所あり）

■新潟 敷地内禁煙（屋内に喫煙場所あり）

■浜松 敷地内禁煙（屋内喫煙場室あり）

■名古屋 敷地内禁煙（屋外に喫煙場所あり）

■大阪第1・第2・第3 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

■広島 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

■福岡第1 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

■福岡第2 屋内禁煙（屋内喫煙室あり）

※お客様先勤務の場合は案件先により喫煙ルールが異なります

働き方への取組み:

- ・勤務地 出社と在宅のハイブリッド勤務を中心に業務を行える環境です。一部配属プロジェクトによっては、常時お客様先や会社での就業の可能性がございます。詳細な就業場所については入社後に決定します。
- ・選考方法 現在基本的にはオンラインにて選考を完結しております。

就業場所・業務の変更範囲について:

就業場所変更の範囲：会社の定める場所(在宅勤務を行う場所を含む)

業務変更の範囲：会社の定める業務の範囲

Facebook（毎日採用情報を配信中）

<https://www.facebook.com/shift.rct>

Linkedin（外国語を活かせるポジションを中心に紹介）

<https://www.linkedin.com/company/shiftincjp/>

会社についての詳細:

-

この求人候補者を紹介

