



株式会社ユニヴィスコンサルティング

HR両面コンサルタント／キャリアエージェント（人材紹介事業） | 事業推進メンバー募集！

賃金体系 昇給1回/年、賞与2回/年 基本給500万円～1,200万円+成果連動報酬(インセンティブ)

※固定残業代（月45時間分＝7万3000円～22万2000円）を含む。

※超過分は別途支給。経験・能力など考慮の上、決定いたします。

勤務地:

東京都港区虎ノ門3丁目8-8 NTT虎ノ門ビル6階

勤務時間:

10:00～19:00（休憩1時間）

※クライアントの状況により、9:00～18:00など業務時間が変動する場合がございます

休日:

完全週休2日制（土日祝）、年末年始、慶弔休暇、有給休暇

福利厚生:

交通費全額支給

ウォーターサーバーあり

お弁当宅配サービスあり

オフィスグリコ導入

コーヒー自販機あり

加入保険:

社会保険完備

仕事についての詳細

募集背景

現状では、メンバークラスの社員が一名のみで全業務をカバーしきれていません。しかし、事業を早急にドライブさせてサービスを確立し、継続的に提供・売上拡大を実現したいと考えています。そこで今回は部門立ち上げから推進までを担っていただける即戦力の方を募集します。入社後は既存メンバーのマネジメントに加え、事業拡大に伴う人員強化や新たな事業部の方向性策定にも携わっていただく予定です。

役割・ミッション

このポジションは、グループ内起業家として営業戦略の立案から実行、インセンティブ制度の設計、そしてメンバーの採用・マネジメントまで、事業推進に関わるあらゆるフェーズをリードしていただく役割です。

- ・求職者（ミドル～エグゼクティブ層）へのキャリアコンサルティング
- ・企業の経営層・人事責任者との商談・求人設計
- ・事業推進・組織づくり 営業戦略の立案・実行、KPI管理
- ・インセンティブ制度設計、メンバー採用・育成・マネジメント

組織人事コンサルティング

・グループ内コンサルタントと協業し、人事制度や採用戦略立案支援 これらを通じて、一両面型のキャリアコンサルタントの業務だけでなく新規事業の立ち上げから組織運営まで幅広い業務をリードしていただき、幅広いキャリアパスが描けます。

業務内容

クライアント企業の開拓・求人要件定義

- ・M&A投資先／事業会社／PEファンドなど幅広い企業と対話
- ・経営課題を深掘りし、最適な人材要件を策定

求職者との面談・キャリア設計

- ・ミドル～ハイクラス層への長期的キャリアパートナーシップ構築
- ・AI・デジタル、コンサル領域など多彩なチャネルでの人材サーチ

マッチング・クロージング

- ・業界ネットワーク、外部チャネルを活用したヘッドハンティング
- ・選考設定～オファー交渉～入社まで一貫サポート

事業推進

- ・営業戦略・インセンティブ設計の立案～運用
- ・メンバー採用・育成、組織体制構築

応募資格

【必須（MUST）】

採用・組織人事コンサルティング経験

ハイクラス層へのヘッドハンティング実績

チームマネジメント経験。

【求める人物像】

当ポジションでは以下のような能力と素質を兼ね備え、自ら主体的に行動できる方を求めています。

課題発見・解決力

自らビジネス上の課題を特定し、仮説思考をベースにロジカルに解決に取り組める方

提案・遂行力

複雑な提案を社外・社内に分かりやすく発信し、成果をコミットできる方

柔軟性・臨機応変力

環境や要件の変化に柔軟に対応し、最適なアプローチを見出せる方

コミュニケーション力

相手のニーズを丁寧に傾聴し、自身の考えを的確に伝えられる方

目標達成力

高い目標に対して粘り強く挑戦し続け、結果を出し切る当事者意識を持てる方

文章作成力

ビジネス文書を的確かつ分かりやすく作成し、情報共有を円滑に行える方 また、下記の経験や志向をお持ちの方は歓迎します。

【ポジションの魅力】

当ポジションでは、将来的に独立を志す方にとっても、安定したグループの中でまるで起業に近い経験を積みながらキャリアの幅を大きく広げることができます。グループが実際に投資を行った企業先への採用支援として、採用や人事面から中小企業経営に深く携わることで、経営実務の経験値を高められる点も大きな魅力です。クライアント開拓では、他部門コンサルタントからの紹介や新規営業を担うパート・インターンのサポートがあるため、自身は商談に専念できる環境が整っています。さらに、平均年齢20代後半と若く多彩なバックグラウンドを持つメンバーが社内にいるため、事業推進の当事者として動く中でも相談や意見交換がしやすく、安心してチャレンジできる職場です。

会社名

株式会社ユニヴィスコンサルティング

【設立年月】：

2014年11月21日

【代表者】：

渡邊 広康

【事業内容】：

■M&A支援 ■投資実行支援 ■事業計画策定 ■経営支援 ■戦略策定、実行

【従業員数】：

230名

オフィス情報:

【拠点】札幌・東京・大阪・名古屋・福岡・北海道・マレーシア・ニューヨーク 札幌拠点：〒060-0004 北海道札幌市中央区北4条西4丁目1-7 東京本社：〒105-0001 東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階 大阪支社：〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田3-2-123 イノゲート大阪9階 名古屋支社：〒450-0002 愛知県名古屋市市中村区名駅4-6-23 第三堀内ビル9階 福岡支社：〒810-0012 福岡県福岡市中央区白金1丁目21-16 2F ニューヨーク支社：800 2nd Ave, Suite 300, New York, NY 10017, USA マレーシア支社：Level 39, Unit 39-02, East Wing, 2A, Jalan Stesen Sentral 2, Kuala Lumpur Sentral, 50470 Kuala Lumpur, MALAYSIA

会社についての詳細:

会社概要

【当社グループについて】

ユニヴィスグループは、「会計・戦略コンサル」と「M&Aアドバイザリー・仲介」をメインの事業とし、「法律事務所」、「税理士法人」、「HRコンサル」などを擁する6事業を展開している、プロフェッショナルファームです。メンバーのバックグラウンドは、戦略コンサルティングファーム、BIG4 監査法人、四大法律事務所、ベンチャー企業CFOなど様々で、設立10年でクライアントは延べ1,000社超、従業員数は200名以上に成長しております。上場企業支援数50社超、M&A支援数500件超、ファンド支援数70ファンド超、カバレッジ数61/68業種の実績を有しています。また、直近では Bloomberg の M&A リーグテーブルで、案件数10位（24年度1Q）になっております。

会社 HP : <https://univis.co.jp/>

この求人に候補者を紹介

