

バルテス グループ

【VHD】自社プロダクトマーケティング(ツール)

【VHD】自社プロダクトマーケティング(ツール)
限定公開
■募集背景
部門立ち上げの為

■実際の業務イメージ

自社プロダクト拡大の為のマーティング活動(デジタル>イベント)

職種 / 募集ポジション

【VHD】自社プロダクトマーケティング(ツール)

求人タイトル:

マーケティング/東京

雇用形態:

正社員

給与:

月給 240,000 円 - 370,000円

想定年収:350万~500万円

※ 経験・スキル・前職給与を考慮の上、決定いたします

※賞与年2回(5月・11月)を含む

勤務地:

東京都千代田区麹町1-6-4

他、契約先各社

・在宅勤務制度あり

※全社方針として週3日以上出社になります(エンジニア職は案件によって変動あり)

勤務時間:

9:00~18:00 (休憩60分) /実働8時間

※フレックスタイム制有(コアタイム10:00~15:00)

休日:

【年間休日数:120日以上】

- ・完全週休2日制(土・日・祝)
- ・有給休暇 (10~20日) ※試用期間終了時に付与
- ・リフレッシュ休暇(2日)
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇(パートナーシップを含む)
- ・産前産後休暇、育児休暇、看護休暇、配偶者の出産に伴う特別休暇
- ※年に最大4日、会社や部門の方針発表、研修を目的とした土曜出勤日があります

福利厚生:

- ・会員制福利厚生サービス利用可
- ・社員持株会制度
- ・確定拠出型年金制度
- ・社内表彰制度
- ・出産お祝い金
- ・慶弔見舞金
- ・女子休暇 (生理休暇)
- ・インフルエンザ予防接種 受診料補助(本人、家族)
- · 各種資格支援制度
- ・各種イベント
- ・社内サークル活動

加入保険:
雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険
受動喫煙対策:
喫煙環境:敷地内全面禁煙
試用期間:
有:3か月
諸手当:
・役職手当
・在宅勤務手当
給与改定:
年1回
定年:
60歳
採用フロー:

・時短勤務制度

書類選考

 \downarrow

Web適性検査

 \downarrow

面接 (1~2回)

 \downarrow

内定

1

入社

※入社日はご相談に応じます

※選考フローは変動する可能性がございます。

仕事についての詳細

当社の紹介

バルテスは、ソフトウェア開発市場における「テスト工程」を専門に提供するニッチ戦略により、システムを導入する事業会社/システムを開発・提供するSier双方の大手クライアントとの直接取引を多く行っておりマーケティングターゲットはBtoB且つナショナルクライアントを中心とした市場になっています。 バルテスの市場を基盤 としてシステムインテグレータ・ツールプラットフォームといったプラットフォーマーへの変革に伴い、組織の立ち上げ・マーケティング戦略の考案と実行などのポジションも見込めます。

仕事内容

■ 自社ツール/サービスのグロースに向けたマーケティング業務 ツール/サービスのグロースにコミットし、デジタル施策、オフライン施策等、各種プロモーション施策の企画・実行等を担っていただきます。

■デジタルマーケティング

過去3年の平均成長率が128%、令和初のマザーズ上場(2022年4月にグロース市場に移行)も果たした当社。その経営戦略に基づき、マーケティング施策を企画・立案します。計画されたマーケティング施策をMAツールやアクセス解析ツールを利用して分析を行いながら実行いただきます。 リサーチや分析、仮説と実証が好きな方、創意工夫を形にしてみたい方は、特に力が発揮できる業務です。

■Webサイト・広告のプランニング

ブランディング、マーケティング戦略に基づき、サービスサイトや採用サイト、プロモーション動画制作を行い、 リリースまでマネジメントしていただきます。表現力に自信がある方、お客様の目線で客観的に見るのが得意な方 歓迎です。

■イベントマーケティング

年に数度、バルテスグループで展示会への出展や、定期的なセミナー、ウェビナーを実施しております。そちらを プロダクト視点から企画、運営を行っていただきます。

■その他

Web以外にも営業ピッチ資料の対応やプロダクトをスケールさせるための機能開発の優先順位漬けもプロジェクトメンバーの一員として関わっていただきます。 マーケティング単独ではなく、セールス、開発の三位一体でプロジェクトを進めていただきます。

この求人の魅力

今回の募集ポジションは、当社バルテスグループのソリューションサービスや自社プロダクトの売上向上に向け、 オンライン・オフライン問わずマーケティング施策の実行速度を加速していくことがミッション。 ターゲット市 場・顧客の分析と、接点創出、実際に売上に結び付けるための活動を担う役割となっています。

応募要件

■必須

- ・BtoB商材のマーケティング業務
- ・Webアクセス解析の経験

■歓迎

- ・MA(マーケティングオートメーション)ツールやCRM管理の知見がある方(運用経験問わず)
- ・プロダクトローンチや市場調査の経験
- ・WordPress等のCMS運用の経験
- ・HTML、CSS、JavaScriptの知見
- ・Googleアナリティクスや、BIツールの利用経験
- ・プロダクトセールスの業務経験

■求める人物像

- ・BtoB向けツールやソリューションのマーケティング業務経験もしくは営業経験
- ・コミュニケーション能力の高い方
- ・ご自身の手で事業やサービスを成長させてきた方

- ・周囲の意見に耳を傾け、ご自身で意思決定ができる方
- ・IT、webサービスの仕組みに強い興味関心を持っている方
- ・チームのリーダーシップやプロジェクト管理能力をお持ちの方
- ・環境変化を柔軟に楽しめる方

2023年にホールディング体制へ移行し、ホールディングスの各グループ会社のマーケティングの企画実行を担うため、スピード感を持って施策を実行できること、ターゲットに対する課題・商談フローの理解を深め新たな取り組みを自ら検討できること。

部署やチームの特徴

■組織/チームについて

マーケティング部は、20~30代のメンバーが中心の比較的若いチームです。

会社名

バルテス グループ

所在地:

(バルテス・ホールディングス)

大阪本社 : 大阪市西区阿波座1-3-15 関電不動産西本町ビル8F 東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F

(バルテス)

大阪本社 : 大阪市西区阿波座1-3-15 関電不動産西本町ビル8F 東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F 名古屋オフィス : 名古屋市中区丸の内三丁目20番17号 KDX桜通ビル14F 福岡オフィス : 福岡県福岡市博多区博多駅東1-17-1コネクトスクエア博多4F

(バルテス・イノベーションズ)

大阪本社 : 大阪市西区阿波座1-3-15 関電不動産西本町ビル8F 東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F 福岡オフィス: 福岡県福岡市博多区博多駅東1-17-1 コネクトスクエア博多4F

(RSR)

広島本社 : 広島市中区大手町2-7-7 小松ビル9F

東京オフィス : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F 福岡オフィス : 福岡県福岡市博多区博多駅東1-17-1コネクトスクエア博多4F

1	Ξ	ン	1	١
v	$\overline{}$			

東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F

(シンフォー)

東京本社 : 東京都中央区八丁堀4-10-4 オーキッドプレイス八丁堀ビル6階

資本金:

9,000万円

設立:

2004年4月19日

従業員数:

933名 (2025年3月末 グループ9社計)

代表者:

代表取締役社長 田中真史

証券コード:

4442 (東京証券取引所グロース市場)

関連会社:

バルテス・ホールディングス株式会社

バルテス株式会社

バルテス・イノベーションズ株式会社

VALTES Advanced Technology, Inc. (Philippines)

株式会社アール・エス・アール		
株式会社ミント		
株式会社シンフォー		
タビュラ株式会社		

