



SREホールディングス株式会社

【東京・横浜】売買仲介営業（エージェント）

■魅力ポイント■

<コンサルティングに集中できる環境>

お客様のご要望を受けて商談に入っていく形となるため、自らチラシを配ったり、アポイントを取得したりする必要が無く、お客様とお会いし、お話しする事に集中する事が出来ます。また、経験やスキルに応じて、土地や投資用不動産に関する売却仲介業務や相続等に関わる資産コンサルティングも仕事のひとつ。不動産業界での実務経験がある方にとっては、今までとは違うスタイルで、より顧客満足を目指せる環境です。

<業界最高水準のAI機能を活用>

ソニーと共同で開発した業界最高水準の精度を誇るAI（人工知能）から、ビッグデータに基づいた客観的且つ正確な価格を算出することが可能で、不動産査定に“透明性”と“公平性”を加えることができます。

例)

■月給：315,000円～/月

※45時間分の時間外手当相当額64,750円/月～、資格手当(宅地建物取引士)5,000円/月含む ※固定残業時間(45時間)を超えた場合は、超過分を全額支払い。 ■賞与：625,000円～/回（目標に対して100%達成した場合） ※年2回（6月、12月） ※営業目標達成率と顧客満足度の評価により変動。（評価により最大300%まで支給） ■その他：成績優秀者表彰制度（4月、10月） ※最優秀賞者：100万円、優秀賞：10万円、チーム賞：5万/人 等（2020年下期実績）

※上記とは別に確定拠出年金の会社拠出有り

【年収例】

■20代

550万円（月額31万：45時間みなし残業含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ 850万円（月額35万：45時間みなし残業含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ

■30代

630万円（月額35万：45時間みなし残業含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ 790万円（月額46万：役職手当含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ 904万円（月額47万：役職手当含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ

■40代

940万円（月額44万：45時間みなし残業含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ 1,200万円（月額48万：役職手当含）×12ヶ月＋賞与＋インセンティブ

勤務地:

○大手町オフィス

東京都千代田区大手町1丁目6-1 大手町ビル1F

○青山オフィス

東京都港区南青山1丁目1-1 新青山ビル東館2F

○新宿オフィス

新宿区西新宿6-3-1 新宿アイランドウイング1階

○横浜オフィス

神奈川県横浜市神奈川区鶴屋町2丁目23-2 TSプラザビル11F

雇用形態:

正社員

勤務体系:

■勤務時間

・9:30～18:30（所定労働時間8時間、休憩60分）

- ・時間外労働：あり
- ・フレックス制度：なし

試用期間:

3ヵ月

福利厚生:

<休日>

- ・完全週休2日制（シフト制 ※部門により火・水固定）
- ・有給休暇（※規定日数を入社日に付与）
- ・年末年始休暇
- ・出産、育児休暇
- ・介護休暇
- ・慶弔休暇

※年間休日121日（2025年度）

<待遇・その他>

- ・給与改定 年1回（7月）
- ・昇格 年1回（7月）
- ・賞与 年2回（6月・12月）
- ・通勤手当 有
- ・試用期間 有（3か月）

<福利厚生>

- ・各種社会保険（健康保険、厚生年金保険、労災保険、雇用保険）
- ・法定外労災保険
- ・ソニーグループ団体保険
- ・確定拠出年金制度
- ・クラブ活動
- ・資格取得支援制度
- ・従業員持株会
- ・人間ドック補助
- ・ベネフィットステーション
- ・オフィスでやさい（置き型社食）

・ M3PSP（専任担当にいつでも相談でき、エムスリーの豊富なデータベースより最適な医療方針を提案してもらえる制度）

その他:

また、2022年4月には東証プライムへ市場を変更し、非連続な成長を実現する鍵となる人材を募集。

ターゲット:

#年齢

20代～30代

※応相談

採用人数:

若干名

