



## INTLOOP株式会社

### 【事業拡大】法人営業 @札幌

---

【事業拡大】法人営業 @札幌中途

---

候補者登録

---

エントリー受付:

～

求人ID ::

2183075

登録日時 ::

2025/07/28 12:50

最終更新日時 ::

2025/08/25 14:30

要項・公開情報

---

詳細

---

募集拠点:

札幌\_BX推進統括本部

勤務地:

北海道

---

勤務地備考:

管理用求人名:

【事業拡大】法人営業 @札幌

**求人タイトル:**

【事業拡大】法人営業 @札幌

**求人カテゴリ:**

中途

**雇用形態:**

正社員

**定員(募集人数):**

1

**募集要項:****■業務詳細**

---

北海道エリアの企業に対し、フリーランスのSE・PGなどのプロフェッショナル人材のソリューション提案営業を担当していただきます。

**■業務詳細**

---

プロフェッショナルなフリーランス人材・パートナー人材のスキルを活用し、顧客課題の解決に向けたご提案をしていただきます。社員のエンジニアと業界最大級の人材データベースを活用し、一気通貫型×柔軟性を持ったハイブリッド型提案による、真の課題解決に向けた業務に携わることができます。

- ・クライアントニーズの掘り起こし
- ・エンジニア、各種パートナー企業とのリレーション構築
- ・エンジニアのジョブマッチング

IT活用、DX推進等が叫ばれている現在。どのように課題を解決していけば良いのか、またその課題を解決するためのリソースが足りない企業が沢山いらっしゃいます。そんな企業に対してお困りごとや予算等ご希望をヒアリングし、お役立ちできるようなエンジニア活用のご提案をします。提案後、ご成約が出来たら実際にご支援をスタートし課題解決まで伴走していきます。

**【仕事の流れ】**

---

1. 担当顧客との打合せ。課題やお困りごとが無いかわかりヒアリングし提案の機会を頂く。 2. ヒアリング情報を元に案件情報を作成。具体的にどのようなプロジェクトになるのか、エンジニアがイメージしやすい文章を作ります。 3. ご自身が作成した案件情報とマッチする人材を探索。これはコーディネーター職と協力し合ってどのような提案が顧客のためになるかを考えます。 4. 顧客提案。メール等で提案内容をお送りし、その後打合せを実施します。 5. 双方OKであればご契約。書類作成や契約手続きなどを行い、ご支援開始の準備を行います。 6. ご支援開始。この後は実際に課題解決まで顧客とエンジニア双方のフォローをしていきます。上記の流れの中で新たな課題が出てきた場合は、またご提案をさせて頂くこともございます。

## 【募集の背景】

---

札幌オフィス開設から6年。首都圏および北海道内でのシステム開発を中心に事業を拡大してきました。今後は、当社の強みであるコンサルティング・DX・AI領域の提供をより一層強化し、北海道企業の成長支援と地域プレゼンス向上を目指します。売上1,000億円を掲げる第三創業期の中核拠点として、共に挑戦いただける方を募集します。

## 【求人のポイント】

---

- ・言われた人材を探すだけでなく、潜在ニーズをとらえて必要な要員や体制の提案を行うことができます。
- ・急成長中企業の営業組織の拡充に携わり、事業拡大に貢献することができる。
- ・半期ごとの査定によってスピード昇進・昇給の機会があります。

## 【チーム構成】

---

ディレクター1名

---

マネジャー1名

---

リーダー 1名

---

## 【選考フロー】

---

書類選考→一次面接→最終面接→内定

---

必須スキル・経験:

提案営業経験2年以上

---

歓迎スキル・経験:

- ・無形商材の営業経験ある方
- ・SES営業経験ある方

求める人物像:

- ・主体性／積極性のある方
- ・様々な年齢層／役職／人柄の方とのコミュニケーションを臆せず行える方
- ・未知の領域にも積極的に挑戦し、成長意欲を持って業務に取り組める方

必要資格・ライセンス:

必要言語・レベル:

歓迎言語・レベル:

待遇:

## 【福利厚生】

---

- ・各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・確定拠出年金制度（個人給与から401Kに拠出可能※一部会社補助あり）
- ・社員持株会制度（拠出金の10%を会社が補助）
- ・ライブラリー制度（200冊以上の書籍を自由にレンタル可能）
- ・資格取得制度（業務に付随する資格の受験料・維持費支援）
- ・部活動（ゴルフ部、フットサル部等）
- ・会員制リゾートホテルの利用（エクシブなど）
- ・保養施設・スポーツクラブ等の会員利用（加入する関東ITソフトウェア健康保険組合が契約する各施設を利用可）

## 【研修制度】

---

- ・知灯り：社員向け無料教育(年間約30講座開催、過去分はビデオ受講可能)
- ・BOOSTA：外部向け有料教育(条件により、受講可)
- ・よろず相談制度：他部門の経験豊富な社員が相談役として就き、会社のことや中長期的なキャリア形成をアドバイス

**その他要件:**

**勤務時間:**

10時～19時（内、休憩60分）

**フレキシブルタイム：5時～22時**

---

**休日・休暇:**

完全週休2日制(土/日)、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇（半年後に付与）、特別休暇（入社時5日間付与、半年後に喪失）、夏季休暇(有休消化)、産前産後休暇、育児休暇

**想定給与:**

## ■想定年収

---

**390万円～550万円**

---

※月給は年収を14分割

※採用時ボーナス含む

- ・賞与：年2回（各月給1ヶ月分）
- ・昇給：年2回（年2回の人事評価により昇給の可能性有）

