

Leverages

レバレージズ株式会社

【新規事業】 キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー・中途採用事業本部（第二新卒領域）@渋谷

中途採用事業本部(第二新卒領域)/渋谷/営業/CA兼RA

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

■退職金：無

■昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

【必須要件（非公開）について】

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

▼年齢：今年度29歳の方まで

※24卒の方は秋以降に採用開始予定です。ご経験次第で検討は可能のため、ご相談は承ります。

▼経歴：

- ・離職期間：3か月以下
- ・経験社数が弊社で3社目までの方
- ・1社で2年以上の就業経験がある方
- ・1年未満での退職経歴がない方 ※倒産での転職は適宜考慮

▼必須要件：

- ・大卒・大学院卒の方
- ・正社員として営業もしくは販売経験1年以上

職種 / 募集ポジション

中途採用事業本部(第二新卒領域)/渋谷/営業/CA兼RA

求人タイトル:

【新規事業】キャリアアドバイザー兼リクルーティングアドバイザー／中途採用事業本部（第二新卒領域）@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F 東京都渋谷区桜丘町1番1号渋谷サクラステージSHIBUYAタワー25F/26F

勤務時間:

10：00～19：00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

■年次有給休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

■特別休暇

■婚姻休暇

■出産補助休暇

■忌引き

待遇:

■交通費支給（当社規定による）

■各種社会保険完備

■確定拠出年金制度

■資格取得支援制度

■産前フレックス・時短勤務制度

■ビジネス雑誌読み放題

■オンライン英会話無料受講制度

■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

- ・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止
-

- ・禁煙サポート制度あり
-

■ご近所手当

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給 ・会社から2km圏内に住所がある
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

■レバカフェ制度

- ・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題
 - ・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給
-

- ・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

仕事についての詳細

業務内容について

◎詳細

【両面営業】

- ・企業の採用活動全般に対する提案、コンサルティング
- ・候補者の紹介 ・選考時の情報連携
- ・候補者へのスカウト ・新規クライアント開拓
- ・求職者の方に対するキャリアカウンセリング
- ・希望しているキャリアにマッチする企業の紹介
- ・入社前条件の確認や事前書類準備

◎当ポジションの魅力

■新規事業の立ち上げに携わることが可能

立ち上げフェーズの事業部のため、営業業務に加えて営業企画や事業開発、採用等…営業の枠を超えてご経験を積んでいただける環境です。 事業を成長させているという手触り感を持ちながら働くことができるのも、立ち上げならではの魅力です！

■営業+αの職能を身につけられる環境

弊社は組織の縦割りが少なくフラットな職場のため、リーダー職への早期抜擢も多数事例がございます。 また、社内に様々な職種が揃っているオールインハウスの組織体制を活かし、豊富なキャリアパスを描けるのも特徴です。過去には、営業から営業リーダーを経て人事や企画職、マーケターへ異動した例もあります。日頃から社内勉強会や研修など学習機会が用意されているため、様々なノウハウを学び、自らのビジネススキルを磨くことができます。

◎キャリアパス

・縦（マネジメント）と横（職域を広げる）に広がるキャリア 自分のキャリアは自分で決める文化があり、本人の意思を尊重する風土です。事業拡大フェーズのため絶えずポジションが生まれており、その分マネジメントポジションも生まれていますので、年齢や年次に関係なくマネジメント経験を積む機会が多くあります。また定期的に自身のキャリアについて上司と話す機会を設けており、目指す方向性や取り組むべき課題がより明確になります。

・社内スカウト制度 社員のキャリア形成支援に関する取り組みとして、他部署(部門長や部長)から直接スカウトを送り、異動を打診をする制度です。自分では気づいていなかった潜在的な適性や強みを活かしてキャリアを歩むきっかけになっています。

- ・社内公募制度

▼具体的な事例

■営業として中途入社

前職は不動産営業として従事

トップセールスとして実績を残し、チームリーダーに就任。自身の営業ノウハウをいかし、営業メンバーの育成や営業戦略の立案から実行に従事。その後、営業企画室へ異動し、転職支援事業の拡大下で発生する中長期の課題に対してオーナーシップをもって改善を推進。

■営業として中途入社

前職はベンチャーにて新卒学生向けの媒体・イベントの提案営業に従事 入社後は転職紹介事業にてキャリア支援を行いつつ、チームのリーダーとしても活躍。影響範囲を更に広げ、新卒採用の面接・中途採用のオファー面談などの採用活動にも従事。その後、人事部へ異動し、中途採用人事として、採用予算や戦略立案に従事。

※同社では本人希望と適性・タイミングをもとに柔軟なキャリアを歩むことが可能です。

組織について

◎中途採用事業本部 について

参照記事

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

必須要件

- ・大卒以上
- ・正社員として営業もしくは販売経験1年以上

歓迎要件

- ・ブライダルプランナー、金融業界など無形商材での営業経験がある方
- ・リーダー、マネジメント経験
- ・アウトバウンド型営業経験
- ・相対的に高い結果を出した経験

求める人物像

- ・目標達成へのコミットメントが強い方
- ・論理的に考え、行動できる方
- ・金融業界など無形商材での法人営業経験がある方
- ・アウトバウンド型営業経験

- ・求職者に寄り添って人生を真剣に考えられる方
- ・求職者のキャリア支援のために必要な知識やスキルを自ら学習する姿勢を持っている方

会社名

レバレッジズ株式会社

設立:

2005年4月6日

資本金:

5000万円

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

執行役員 藤本 直也

執行役員 森口 敬

関連会社:

レバレッジズキャリア株式会社

レバレッジズオフィスサポート株式会社

レバレッジズプランニングサポート株式会社

レバテック株式会社

レバウェル株式会社

レバレッジズM&Aアドバイザリー株式会社

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

人材関連事業

システムエンジニアリング事業

システムコンサルティング事業

M&Aアドバイザー事業

DX事業

メディカル関連事業

教育関連事業

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

公表日：2025年4月8日

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

▼【20周年特設サイト】

▼【公式オウンドメディア】meLev

▼【公式YouTube】レバレジーズCh

この求人に候補者を紹介

