



株式会社リヴァンプ

iOSアプリ開発エンジニア

iOSアプリ開発エンジニア

・年俸600万円の場合

基本給369,942+固定残業代130,058（月45時間分）

月額給与：年俸の12分の1を毎月支給

賞与：年1回

給与見直し：年1回

※基本給は、現職給与をできる限り考慮いたします。

※上記を超える時間外労働の残業代・深夜手当は別途支給

※賞与は、会社の業績および個人パフォーマンスに応じて上下変動します。

勤務地:

東京都港区北青山2-12-16北青山吉川ビル3階

東京都豊島区東池袋3-1-1サンシャインシティ56階

※原則、転勤はございません。

勤務時間:

フレックスタイム制：

標準労働時間（1日）：実働8時間 休憩1時間

フレキシブルタイム 8：00～22：00

※出勤・退勤時間については、クライアントなどの状況に合わせて変化します

※業務の都合上、その他やむを得ない事情により、これらを繰り上げ、又は繰り下げることがあります

休日:

■完全週休2日制（土・日）

■祝日

■年末年始休暇（12月29日～1月3日）

■有給休暇（初年度13日～）

■慶弔休暇

■出産／育児休暇

試用期間:

3ヶ月

休日・休暇:

■完全週休2日制（土・日）

■祝日

■年末年始休暇（12月29日～1月3日）

■有給休暇（初年度13日～）

■慶弔休暇

■出産／育児休暇

福利厚生:**【保険】**

■各種社会保険完備

【諸手当】

■交通費全額支給

■残業手当：有（提示ポジションによる）

■住宅手当：条件あり

■国内・海外出張手当：条件あり

【福利厚生】

■慶弔見舞金制度

■産休/育児休暇

■資格取得奨励金

■ベビーシッター代金割引制度

■企業型確定拠出年金制度

■社内懇親会等への補助金制度（4種類）

【その他】

■業務通話費支給

■書籍・資料購入補助

■賃貸住宅仲介手数料半額提携

■外部セミナー・勉強会参加サポート（規定あり）

■各種研修あり

■社長定例（年2回）

■チーム定例（毎月）

■キャリアマネージャー制度による入社後フォロー

■ハイブリッド勤務可能（クライアント先に応じて）

業務内容:

・雇入れ直後：

経営支援（一般的にはコンサルタント業務）

・変更の範囲：

会社の定める業務

受動喫煙防止措置:

喫煙室設置

選考フロー:

書類選考→1次面接→適性テスト→最終面接→オファー

※選考フロー、面接回数は状況に応じて変更になる可能性があります

仕事についての詳細

仕事内容

<概要>

弊社クライアントの、誰もが知っている大手企業が提供するtoC向けスマホアプリの開発・運用を担うエンジニアを募集しています。（iOSでネイティブアプリを提供しています） CRMチームで、このアプリがどう活用され、どうクライアントの経営数値に影響を与えていくのかをチームで見えていくことができる特別ポジションとなります。

<開発環境>

・言語：Swift、Flutter、Objective-C、React Native

<リヴァンプで扱う他テーマ>

- ・IT戦略立案・グランドデザインの策定
- ・業務とITを連動させた基幹システムの刷新・構築
- ・アジャイル開発導入
- ・IT人材の教育

<この仕事で得られるもの>

【仕事内容】

- ・開発効率の向上や品質改善策を自ら考え、提案し進めることが出来る環境です。本質的な問題をとらえてアプリ開発をして頂きます。
- ・クライアントと一緒に試行錯誤しながら事業を推進することで表面的な知識ではなく、経営をよくするための知識・経験を積むことができます。

<応募資格>

【必須要件】

- ・3年以上のネイティブアプリ(iOS)開発/構築/運用経験

【求める人物像】

- ・成長意欲、知的好奇心が高い方
- ・コミュニケーション能力が高く、チームで成果を出せる方
- ・課題や問題などに対して粘り強く考え、答えを出せる方

会社名

株式会社リヴァンプ

代表者:

代表取締役社長 兼 CEO 湯浅智之

創業:

2005年9月

所在地:

■本社：東京都港区北青山2-12-16 北青山吉川ビル3F

■池袋オフィス：豊島区東池袋3-1-1 サンシャイン60ビル 56階

事業内容:

経営実務/CxO支援/経営企画業務

マーケティング戦略・クリエイティブ実行支援

経営/戦略/業務/コンサルティング

デジタル&ITソリューション

事業会社運営、エクイティ投資

従業員数:

354名（2025年4月末時点）

平均年齢:

32.0歳（2025年4月末時点）

会社についての詳細:

リヴァンプとは？

・ 徹底的な現場主義と『経営・DX・投資』という経営改革の三位一体のサービスを用いてクライアントの事業再生/内製化支援を、クライアントの内部から変革を起こして実行まで持っていくリーダーです。

・ なぜやるのか？

○ “企業を芯から元気にする”を経営理念に、2005年からリヴァンプは徹底的な現場主義の経営支援の会社として立ち上がっています。

○ 経営実務の支援及びマーケティング/クリエイティブ業務・DX(IT戦略の立案・実行/CIO支援)・投資・事業経営のサービスを提供する「経営支援会社」を名乗っています。

○ 案件は全てインバウンドとなり、新規開拓などの営業活動はなく、200%クライアントワークにコミットできる環境を整えています。

○ チームは、大手ファーム出身の40代クラスの経営陣を筆頭に、各領域におけるプロフェッショナルメンバーで成り立っています。非常に活気があり、『やりきる』を目標に社員が成長できるようなトレーニング/評価制度を導入しています。

○ 経営支援、マーケティング・CRM、DXおよびCIO支援、投資によって、今までのビジネスの在り方を更にベターに、または再建するために、クライアントに対し伴走支援型で長期コミットでサポートしていきます。

