



# OPEN HOUSE GROUP

## 株式会社オープンハウスグループ

### 【OHG・首都圏】Web開発エンジニア（フロントエンド・リーダー候補）

---

年収 700万～1000万円

---

月給45万円以上+賞与（年2回）

---

※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定

#### 【内訳】

---

月給450,000円～

---

基本給：344,500円～

---

固定残業代：105,500円～（固定残業40時間相当分）

---

└管理職の場合は深夜手当：40,000円～80,000円

#### 勤務地:

東京都中央区銀座7-3-5 ヒューリック銀座7丁目ビル 9F

#### 「銀座」駅より徒歩4分

- 
- ・東京メトロ 銀座線・丸ノ内線・日比谷線「銀座駅」C3出口から徒歩4分
  - ・JR各線、東京メトロ銀座線、都営浅草線、ゆりかもめ「新橋駅」銀座口から徒歩6分
  - ・JR 山手線・京浜東北線、東京メトロ 有楽町線「有楽町駅」中央改札口から徒歩6分

★銀座線・日比谷線・丸ノ内線の3路線が使えます。また新橋、有楽町からも徒歩で通える距離にあるため、通勤しやすい環境です。

#### 勤務時間:

9:00 ~ 18:00（所定労働時間8時間／休憩60分）

---

休日:

■完全週休二日制（土日）

---

★年間休日110日＋計画有給休暇5日＋特別休暇3日で実質年間休日118日

■産休・育休

---

■夏季休暇

---

■年末年始休暇

---

■年次有給休暇

---

■特別休暇

---

福利厚生:

■ 社会保険完備

---

■ 賞与年2回

---

■ 通勤手当

---

■ 社宅

---

■ 従業員持株会

---

■ 確定拠出年金制度

---

■ 資格取得支援制度

---

■ 四半期表彰制度

---

■ 住宅支援制度

---

■ 慶弔見舞金制度

---

■ 結婚・出産祝金

---

■ 各種報奨金

---

■ 生活習慣病検診

---

■ 人間ドック

---

■ 高額療養費（付加給付）

---

■ 時短勤務制度

---

入社後の変更範囲:

業務内容：当社グループの業務全般

---

勤務場所：当社グループの拠点全般

---

## 仕事についての詳細

【リーダー候補@銀座】 TVCMが話題、ギガベンチャーオープンハウスの自社サイト開発を支えるエンジニア

### 【概要】

---

自社サイトの機能改修やA/Bテストの実装に新規Webサイト/LPの作成、リファクタリング、メンバーコントロールをお任せします。

### 【具体的な仕事内容】

---

#### ■新規Webサイト構築

---

#### ■Webサイトの機能改修・リファクタリング

---

#### ■MAツールを利用したWebサイトへのA/Bテスト実装

---

#### ■LP作成

---

#### ■Webサイトの顧客行動分析

---

#### ■チームマネジメント・ベンダコントロール

---

オープンハウスグループのマーケティング本部の所属になり、グループ内の各サイトのPDCAを回すのが主な業務となります。 プロジェクト毎に発生する施策案件をチームで開発・運用します。 また、複数のエンジニアメンバーをリーダーとして束ね、設計・実装・テストの進捗・品質のコントロールを行います。

### 【開発環境】

---

OS：Mac、Windows 言語等：HTML、CSS、JavaScript、TypeScript、Next.js、PHPなど ツール等：Adode XD、Figma、Visual Studio Codeなど バージョン管理：Git、Backlog、Slackなど

### 【社内の雰囲気】

---

多数のディレクター、エンジニア、デザイナーが在籍しており、風通しも良く活発に意見を交わしWebサイトのパフォーマンスの最大化を日々目指しています！

## 【デスク環境】

---

幅140cm以上の広々としたデスクを一人で利用でき、また自動昇降式のためボタン一つでスタンディングデスクにもなります。画面もデュアルモニターで、モニターアームを回転させることで縦向きにも横向きにもできます！パソコンに関しても、M1チップ以降のCPUを搭載したMacbook Proを支給しますので、ストレスなく作業に打ち込むことができます。

## 【評価】

---

既存サイトの改修のみならず、業務改善や品質改善も評価軸の一つです。「これまでそうだったから」ではなく、「これからこうだ！」と提案し主導できる方は評価が高いです。

## ■オープンハウスグループのマーケティング本部について

---

当社グループの主軸事業（個人向けの住宅・投資用不動産販売）において、個人のお客さまの顧客創出・維持の役割を担っているのが、マーケティング本部です。コンバージョン獲得をはじめ、WEBサイト制作や広告クリエイティブ制作、CRM/CX業務、商品データ登録管理、コールセンター業務までさまざまな機能を有しており、集客から契約データの再活用まで、オープンハウスグループの事業の売上と利益に直結する幅広い業務をカバーしています。

マーケティング本部は正社員で60名弱。平均年齢も29歳と若く、コミュニケーションも活発です。そのうちディレクターやエンジニアが所属するWeb開発グループは15名程度の組織です。（業務委託やグループ会社の常駐メンバーも合わせると、Web開発グループは25-30名程度の規模）

## 応募資格

---

### ■必須

---

- ・チーム（3名〜）リーダー/マネジメント経験：2年以上
- ・フロントエンド開発経験（3年以上）
- ・Webサイト・アプリの運用保守（3年以上）
- ・CMSの利用経験（2年以上）

### ■重視するスキル

---

- ・コーディングルールに則った開発
- ・リファクタリング（小規模でも可）
- ・保守性/更新性を意識したコーディング
- ・既存の仕様をソースコードを読んで理解したり、設計書への落とし込みができる
- ・実装の設計/レビューが出来る
- ・バックエンドエンジニアとの連携

## ■人物理想像

---

- ・指導力がありチームを統率出来る人物
- ・課題分析が得意な人物
- ・自分ごとで考えられる人物
- ・指示されたことをこなすのではなく、自発的に問題提起ができる人物

## ■歓迎

---

- ・バックエンド開発経験
- ・要件定義フェーズ経験
- ・開発運用基盤となる仕組みづくりがしたい方（アーキテクチャの選定や業務効率化のための開発など）

## 会社名

株式会社オープンハウスグループ

本社所在地:

〒100-7020

東京都千代田区丸の内二丁目7番2号

JPタワー 20階・21階（総合受付20階）

Tel.03-6213-0775（代表）

創業:

1997年9月

代表者:

代表取締役社長 荒井 正昭

資本金:

201億7,327万円

株式上場:

東京証券取引所 プライム市場（証券コード 3288）

売上高（連結）:

1兆2,958億円

---

従業員数（連結）：

5,990名（2025年3月末時点）

---

福利厚生:

- ・ 通勤手当
- ・ 賞与（6月、12月）
- ・ 四半期表彰制度

（昇給・昇格の機会は年4回※間接部門は年2回）

---

- ・ 各種表彰制度
- ・ 資格取得報奨金制度
- ・ 宅建士資格補助
- ・ 住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給）
- ・ 慶弔見舞金制度
- ・ LDH休暇（生理休暇）
- ・ 産休育休制度
- ・ 出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子 20万円、第二子 30万円、第三子 100万円）
- ・ 企業主導型保育園との提携
- ・ その他ダイバーシティに関わる取り組み
- ・ 定期健康診断
- ・ 生活習慣病健診
- ・ 人間ドック
- ・ 婦人科検診
- ・ インフルエンザ予防接種
- ・ 医師の無料相談サービス
- ・ 妊活コンシェル制度
- ・ ストレスチェック制度
- ・ 安全衛生委員会の設置
- ・ ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置
- ・ 確定拠出年金
- ・ 従業員持株会
- ・ 介護支援制度

グループ企業:



■国内

---

(株)オープンハウス

---

戸建及び米国不動産の販売

---

(株)オープンハウス・ディベロップメント

---

戸建及びマンションの開発等

---

(株)オープンハウス・アーキテクト

---

戸建及びマンション等の建築請負

---

(株)ホーク・ワン

---

戸建の開発

---

(株)オープンハウス・リアルエステート

---

収益不動産の販売

---

(株)オープンハウス・プロパティマネジメント

---

不動産の管理

---

(株)アイビーネット

---

不動産購入資金の融資

---

(株)おうちリンク

---

銀行代理業

---

(株)群馬プロバスケットボールコミッション

---

「群馬クレインサンダース」運営会社

---

(株)プラスディー

---

広告クリエイティブの企画・制作業務

---

(株)オープンハウス不動産投資顧問

---

不動産アセットマネジメント事業

---

(株)プレサンスコーポレーション

---

ワンルーム及びファミリーマンション等の開発

---

(株)メルディア

---

戸建分譲事業および注文住宅・請負事業等

---

(株)オープンハウス・オペレーションズ

---

グループ内委託業務（特例子会社認定申請中）

---

## ■海外

---

Open House Realty & Investments,Inc. Open House Texas Realty & Investments LLC Open House Atlanta Realty & Investments LLC Sachi Hawaii - Pacific Century Properties LLC

旺佳建築設計諮順詢有限公司

---

## 会社についての詳細:

◆2023年9月期売上高1兆円を突破！翌年24年度9月期決算も売上高二桁伸長と圧倒的！「不動産業界 日本一」を目指し、さらなる加速をしていきます！

## ■会社紹介

---

オープンハウスグループは「不動産業界4位」の総合不動産ディベロッパーです。オープンハウスグループの前身であるオープンハウスは1997年に創業。2013年の上場から成長を続けており、売上高は12期連続で過去最高を更新、売上高13倍・営業利益で11倍まで拡大。

2024年9月期の売上高は1兆2,958億円（前期比：112.8%）営業利益1,190億円、自己資本比率37.3%、ネットD/Eレシオ0.6倍と健全な財務状況を維持しながら、今後も事業領域のさらなる拡大と、M&Aを含めた投資を3年で5,000億を計画、順調に推移しています。

## ■事業説明

---

主力事業として、下記4事業を展開しています。

## ①戸建住宅事業

---

「便利地、好立地。」のテレビCMでお馴染み、都心部で圧倒的なシェアを誇る戸建住宅事業

## ②マンション開発事業

---

全国分譲マンション供給戸数 4年連続 No.1 のマンション開発事業（東京23区供給棟数も4年連続 No.1）

## ③収益不動産事業（ソリューション事業）

---

売上高2,000億円に迫り、引渡件数400件越えの収益不動産事業（ソリューション事業）

## ④アメリカ不動産事業（ウェルス・マネジメント事業）

---

管理棟数5,600戸を越え、売上高1,000億円に迫るアメリカ不動産事業（ウェルス・マネジメント事業）

さらなる事業領域拡大の1つとして、戸建住宅事業では自社で一気通貫で用地仕入れ～設計・施工をしています  
が、設計・施工に関わる建設事業部では新事業として「戸建てのリフォーム事業」「木造アパート事業」を開始しました。

その他、会社規模拡大により「バックオフィス職」も幅広いポジションがございます。当社の目標である「不動産業界日本一」を共に目指していける人材を募集しています！

## ★採用ホームページ

---

## ★2024年9月期決算説明資料

---

★「社員の士気」が高い企業 第1位 「1300万件のクチコミでわかった超優良企業」

