



株式会社fundbook

M&Aアドバイザー

M&Aアドバイザー

紹介した候補者数

25人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2023/09/19 08:59

採用情報

概要

■会社概要

-
- ・ 設立年月日：2017年8月7日
 - ・ 代 表 者：代表取締役 森山 智樹

代表取締役 渡邊 和久

-
- ・ 資 本 金：20億円
 - ・ 本社所在地：東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー25F

"気軽にM&Aの相談ができて、安心してM&Aが選択できる新しい世界へ"

fundbookは、M&Aの質を追求。自社開発プラットフォーム「fundbook cloud」による独自のマッチングに、優れた経験・専門性を備えたアドバイザーのサポートを組み合わせた「ハイブリッド型M&Aサービス」によって、成約までのプロセスを徹底サポートします。

経営者がM&Aを気軽に相談できる場所を創り、属人性や恣意性を廃した公明正大なマッチングを実現することで、安心してM&Aができる世界。そして誰もが成功の機会を得られ、多くの価値やイノベーションが生まれる世界を目指します。

【募集背景】

fundbookは年々拡大するM&A市場において業界史上最速の成長を遂げているM&A仲介会社です。8期目を迎える2024年、当社は更なる成長に向け、組織体制を強化しています。

「営業職の最高峰」、「ビジネスの総合格闘技」と位置付けられるM&Aアドバイザーとして、自らの実力と向き合うチャレンジングな環境で、共に闘う心強い仲間をお待ちしております。

【業務概要】

・M&Aアドバイザリー業務 顧客開拓および企業価値評価、M&A手法の策定・考案、譲渡/譲受先のマッチング、条件調整、クロージング（成約）と一気通貫でご担当いただきます。

■応募資格

【必須（MUST）】

- ・4年制大学を卒業された方
- ・1年以上の営業職、若しくは顧客折衝業務の経験があり、高い成果を上げられた方

【歓迎（WANT）】

- ・経営者向けの新規開拓営業のご経験
- ・財務や会計に関する基礎的な知識

■労働条件

【業務内容】

（雇入れ直後）M&Aに関する業務およびその他付随する業務

（変更の範囲）会社の定める業務

【給与】

応相談（前職の給与・実績等を考慮）

※別途インセンティブ制度あり

・未経験入社社員の年収例

-年収7000万（地方銀行出身/入社4年目）

-年収3500万（証券会社出身/入社3年目）

-年収2500万（新卒入社4年目）

【勤務地】

（雇入れ直後）本社 〒105-0001 東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー25F
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田2-4-9 ブリーゼタワー13F

大阪支社

（変更の範囲）会社の定める事業場

【勤務時間】 9:00－18:00

※休憩時間60分

【待遇・福利厚生】

通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、結婚祝い金、出産祝い金、弔慰金、各種資格取得支援

【休日・休暇】

完全週休2日制（土・日）、祝日・年末年始・有給休暇・慶弔休暇、夏季休暇

■選考プロセス

書類選考⇒人事選考（個別面接）⇒最終選考（社長・役員面接）⇒内定

※面接回数は増えることもあります。

候補者紹介フォーム

必須

名前

例) 山田

例) 花子

必須

ふりがな

例) やまだ

例) はなこ

必須

メールアドレス

WEB面談の際に使用致します。

例) yamada@example.com

必須

性別

男性

女性

どちらも選ばない

必須

生年月日

年

月

日

必須

住所

例) 東京都港区六本木 6-3-1

必須

電話番号

WEB面談の際に使用致します。

例) 090-0000-0000

任意

学歴

項目を追加

必須

職歴

項目を追加

任意

書類

履歴書・職務経歴書のご提出をお願い致します。

※履歴書に関しまして、顔写真付きをお願い致します。

※フォーマットの形式指定はございません。

ここに資料をドロップしてください

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

確認画面に進む

