



キャディ株式会社

9/20_オンライン1DAY選考会_フィールドセールス

9/20_オンライン1DAY選考会_フィールドセールス

紹介した候補者数

0人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2025/08/25 13:46

採用情報

職務内容

■今回の1DAY選考会はフィールドセールス求人専用となります。詳しい職種や条件はフィールドセールス求人をご覧ください。

募集背景

会社概要

【会社名】 キャディ株式会社

【従業員数】 596名（2025年4月1日時点、直雇用・役員のみ）

【拠点】

国内：東京（本社）、大阪、名古屋 海外：アメリカ（シカゴ）、ベトナム（ハノイ、ホーチミン）、タイ（バンコク）

【企業理念】 モノづくり産業のポテンシャルを解放する

【事業内容】 自社プロダクトを用いたクライアント企業の変革支援：「CADDi Drawer」「CADDi Quote」等・AIを活用したデータプラットフォーム事業：「CADDi」

【特徴】

数少ない日本発で世界を相手にするSaaSビジネス事業

世界中のソフトウェア市場でもトップクラスの成長率

国内だけではなく、海外ファンドも含め、数百億の資金を調達 名だたる大企業から中堅・中小企業まで、幅広い顧客を獲得

【キャディをもっと知りたい方へ】

<https://brazen-health-f75.notion.site/17e6e245ed2d80ffae4ddde3b42f7054>

https://note.com/sasaki_caddi/n/n6562a7337c7c <https://note.com/sigemoto/n/n8eb9dc477794>

<https://caddi.com/press/20250327/>

職務内容

【職種】 フィールドセールス

【仕事内容】

インサイドセールスが獲得した新規顧客に、自社プロダクトであるAIデータプラットフォーム「CADDi」を紹介していただきます 「CADDi」を利用することで、クライアント企業で起きる「変革」を、顧客の事業特性や事例をもとに、丁寧にご説明します クライアント企業の「設計・開発」「調達」「品質管理」「IT」「セールス」など、あらゆる部門でご活用いただくことができるので、まさに顧客の「変革」をご支援いただくことになります 「CADDi」を活用すると、クライアントが気づいていない課題を明らかにすることが可能になるので、単に、今

現在感じている課題を解決するソリューション営業ではありません ガラケー利用者に初めてスマホを紹介する場合、ガラケーの課題を聞いて紹介しないように、スマホで実現できる新たな世界を顧客とともに作っていくような営業スタイルになります

エンタープライズ向け営業部長のnote

https://note.com/tatsuya_murai/n/n1e3a7558d2be

応募資格（必須）

法人への新規営業経験（概ね5年以上）

チームマネジメント経験

運転免許をお持ちであること

応募資格（歓迎）

システム/ソフトウェアほか、提案型の無形商材の営業経験 顕在課題ではなく、潜在課題に対する営業経験

エンタープライズ領域での営業経験

こんな方と働きたい

ビジネスで成果を残すことに強いこだわりを持っている方

素早く行動・検証するフットワークがある方

キャディのミッション、バリューに強く共感いただける方 自身の経験を活用しながらも、積極的にun-learningできる方

賃金

＜経験・能力を考慮し、当社規定のグレードごとの給与レンジに応じて決定します＞

ポジションごとの年収は求人ごとにご確認ください

給与・報酬

＜経験・能力を考慮し、当社規定のグレードごとの給与レンジに応じて決定します＞

Manager：年収1000万円～1600万円+賞与

Leader：年収800万円～1200万円+賞与

※賞与：年2回 ※賞与は事業部業績連動

※グレードによって別途ストックオプション付与あり

※給与改定は原則年2回 ※一定のグレードの場合、管理監督者としての採用となります

※固定残業代45時間含む(管理監督者の場合は適用外)

勤務地

東京本社 〒111-0053 東京都台東区浅草橋4-2-2 D'sVARIE浅草橋ビル 総合受付6階 関西オフィス 〒530-0002 大阪府大阪市北区曽根崎新地1-13-22 御堂筋フロントタワー 1F WeWork 御堂筋フロンティア 名古屋オフィス 〒466-0064愛知県名古屋市昭和区鶴舞1丁目2番32号STATION Ai内 地方在住の方はリモート（ご自宅より直接お客様先にご訪問いただきます）

選考日時

2025年9月20日（土）

選考会会場

今回の1day選考会は、【オンライン】にて選考を行います。通信の整った環境からのご参加をお願いいたします。

※募集エリアについては全国（関東・関西・東海・北陸）で募集をしています

募集職種

フィールドセールス職

募集要項

募集中の各募集要項をご確認ください。

選考の流れ

Step1：エントリー

※選考日の2日営業日前までにお申し込みください

Step2：書類選考

※ご応募からは2営業日以内にご連絡、直前申し込みの方は応募締切日の翌日までにご連絡いたします。

※結果については可否にかかわらずメールにてご連絡をいたします。

Step3：適正検査+事前準備

※書類通過の場合には順次適性検査の案内をお送りしますので、ご受験をお願いします。

※弊社への理解を深めていただくための資料を事前に共有いたしますのでご確認のうえお越しいただけますと幸いです。

Step4：1DAY選考会当日

※当日スケジュールについてご参加者様あてに前日までにご連絡いたします

（スケジュールイメージ）ご応募人数によっては、下記のスケジュール通りとならない場合もございますので、ご承知おきください。

9:00～9:55 事業説明会

10:00～13:00 1次面接・人事面談(各45分)、随時1次面接の可否連絡 13:00～17:00 ワークサンプル面接(1次面接通過された方のみ、各45分) ★後日内定連絡（ワークサンプル面接動画をCEOにて確認後のご連絡となります）

さらに詳しい情報を見る

候補者紹介フォーム

必須

名前

例) 山田

例) 花子

任意

ふりがな

例) やまだ

例) はなこ

必須

メールアドレス

例) yamada@example.com

任意

候補者電話番号

例) 090-0000-0000

任意

生年月日

年

月

日

必須

履歴書・職務経歴書・ポートフォリオ等

ここに資料をドロップしてください

(最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります)

添付資料を選択

任意

職歴

項目を追加

任意

学歴

項目を追加

任意

ご推薦に際し、補足があればお書きください

必須

希望するNext Step

【カジュアル面談をご希望の場合】

書類選考後、通過の方のみカジュアル面談のご案内を差し上げます。[If you wish to have a casual interview]
We will offer a casual interview only to those who pass the document screening. If you have already confirmed a casual interview through prior communication with a CADDi recruiter, please select "Casual Interview (Confirmed)" and enter the name of the recruiter in the remarks section. *Please note that even if you select a casual interview, we may proceed with the formal selection process depending on the situation.

選択

必須

