

# Leverages

## レバレジーズ株式会社

### インサイドセールス・M&A事業@渋谷

---

M&Aアドバイザリー事業部/渋谷/営業/インサイドセールス

---

#### ▼給与例：

---

年収520万円の場合

---

基本給35万円+賞与50万円×2回

---

※固定残業代：月80時間分／138,285円を含み支給

※給与支給額により変動、超過分別途支給

※固定残業時間＝実残業時間ではありません

#### ▼その他：

---

・退職金：無

・昇給昇格：年4回（入社3年目以降年2回）

#### 【必須要件（非公開）について】

---

※求人票掲載NG

※以下要件に合致しない場合でも、経験・年齢に応じて検討可能

#### ▼年齢：

---

・今年度29歳まで

#### ▼経歴：

---

・経験社数が弊社で3社目までの方

・1年未満での退職経歴がない方

※倒産での転職は適宜考慮

▼書類：

目標に対して中長期での実績記載がある方

▼詳細基準：

・大卒以上

・正社員として営業もしくは販売経験1年以上（初等教諭、中学校教諭、高校教諭の免許状を保有し実務経験を有する方や塾やインストラクターなどの講師職経験の方も可。経験年数は上記詳細基準に準ずる）

## 職種 / 募集ポジション

M&Aアドバイザリー事業部/渋谷/営業/インサイドセールス

求人タイトル:

インサイドセールス／M&A事業@渋谷

雇用形態:

正社員

給与:

応相談

ご経歴・能力を考慮の上、決定させていただきます

勤務地:

東京都渋谷区渋谷二丁目24-12 渋谷スクランブルスクエア24F/25F

勤務時間:

10:00～19:00

※所定労働時間8時間／休憩1時間

※フレックスタイム制：無

休日・休暇:

■年間休日121日以上（土日祝日・夏季休暇・年末年始休暇）

---

■年次有給休暇

---

■産前・産後休暇

---

■育児休暇

---

■特別休暇

---

■婚姻休暇

---

■出産補助休暇

---

■忌引き

---

待遇:

## ■交通費支給（当社規定による）

---

## ■各種社会保険完備

---

## ■確定拠出年金制度

---

## ■資格取得支援制度

---

## ■産前フレックス・時短勤務制度

---

## ■ビジネス雑誌読み放題

---

## ■オンライン英会話無料受講制度

---

## ■事業所内禁煙（入居する施設に喫煙専用室あり）

---

・就業規則により就業時間内の喫煙を全面的に禁止

---

・禁煙サポート制度あり

---

## ■ご近所手当

---

・会社から2駅圏内に住所がある東京23区内拠点勤務者：2万円／月 支給    ・会社から2km圏内に住所がある  
地方支店勤務者：1.3万円／月 支給

## ■レバカフェ制度

---

・エスプレッソマシーン設置、コーヒー、紅茶など飲み放題

・果物・野菜ジュースなど社員の健康を考えた飲食物も適宜支給

---

・ライスやレトルト食品、スープも充実しておりランチや軽食等ご利用いただけます。

## 仕事についての詳細

### 業務内容について

---

#### ◎詳細

---

また事業の成長に合わせインサイドセールス部門の拡大も想定しておりますので、将来的にマネジメントに携わりたい方も歓迎しております。

## 組織について

---

### ◎レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社について

---

（レバレジーズ株式会社に入社後、在籍出向）

設立当初は、IT・Web領域が中心にM&Aのご支援をしてまいりましたが、現在では、建設・製造・不動産・福祉・医療など、あらゆる領域にてM&Aのご支援をしております。コンサルタントは、戦略立案からマッチング・企業価値査定まで、一貫して対応しております。 Leveragesグループの豊富な社内アセット（エンジニアやデザイナー、マーケター）を活用し、業務効率化や自動化を進めているため、効率的に業務の対応することができます。組織は、IT、銀行/証券、M&Aアドバイザリー、上場企業M&A責任者等、幅広い領域で経験を積んだメンバーで構成されています。

### 参照記事

---

「働きがいのある会社ランキング」5年連続ベストカンパニー、女性部門/若手部門で2022年1位を受賞

### 必須要件

---

- ・大卒以上
- ・正社員としてインサイドセールスの経験1年以上

### 歓迎要件

---

- ・IT業界、金融機関（銀行・証券会社・ベンチャーキャピタル等）における法人営業経験
- ・インサイドセールス担当や、カスタマーサクセス担当としての経験

### 求める人物像

---

- ・圧倒的な行動量を担保できる方（架電業務からのスタートとなるため）
- ・先読みをして自発的に行動できる方
- ・コミュニケーション能力の高い方（周囲の意図を的確に汲み取れる方）
- ・周辺業務も積極的に巻き取って仕事に取り組める方
- ・業務を効率化するための仕組みづくりが得意な方

## 会社名

レバレジーズ株式会社

設立:

2005年4月6日

---

資本金:

5000万円

---

役員:

代表取締役 岩槻 知秀

---

執行役員 藤本 直也

---

執行役員 森口 敬

---

関連会社:

レバレジーズキャリア株式会社

---

レバレジーズオフィスサポート株式会社

---

レバレジーズプランニングサポート株式会社

---

レバテック株式会社

---

レバウェル株式会社

---

レバレジーズM&Aアドバイザリー株式会社

---

Leverages Career Mexico S.A. de C.V. Leverages Career Vietnam Co., Ltd. Leverages Career India Pvt. Ltd.

事業内容:

自社メディア事業

---

人材関連事業

---

システムエンジニアリング事業

---

システムコンサルティング事業

---

M&Aアドバイザー事業

---

DX事業

---

メディカル関連事業

---

教育関連事業

---

労働施策総合推進法に基づく中途採用比率の公表:

2019年度：正規雇用労働者の中途採用比率 71%

---

2020年度：正規雇用労働者の中途採用比率 41%

---

2021年度：正規雇用労働者の中途採用比率 69%

---

2022年度：正規雇用労働者の中途採用比率 73%

---

2023年度：正規雇用労働者の中途採用比率 60%

---

2024年度：正規雇用労働者の中途採用比率 29%

---

公表日：2025年4月8日

---

会社についての詳細:

レバレジーズ株式会社

---

企業の安定性と成長性を担保する独自の経営戦略のもと、2005年の創業以来黒字経営を継続し、2024年度には年商1428億円まで急成長を遂げたメガベンチャーです。

自分たちの仕事によって誰かが必ずプラスの感情になる「感情への貢献」をテーマに、事業を創り続け、国や業界をまたいだ問題解決に取り組んでいます。現在、IT・ヘルスケア・M&A・SaaS・海外などの領域で40以上の事業を展開。新規事業にも積極的に投資しており、年間100億円規模の投資の元、10以上もの新規事業を立ち上げているため、様々な業界を経験することができます。

渋谷スクランブルスクエアに本社を構え、2024年には「働きがいのある会社」ランキングの大規模部門ベストカンパニーとして6年連続の受賞を果たしました。

下記、弊社オウンドメディアもぜひご覧ください。

#### ▼【20周年特設サイト】

---

#### ▼【公式オウンドメディア】meLev

---

#### ▼【公式YouTube】レバレジーズCh

---

#### この求人に関心した候補者を紹介

---

