

PwCコンサルティング合同会社

戦略・変革コンサルタント【SC-X-Value&Strategy】

戦略・変革コンサルタント【SC-X-Value&Strategy】:

Open/Closed Open

セクションを非表示 - DetailsDetails

Specific Information (External):

X-Value & Strategy (XVS) チームは、Strategyコンサルティング部門でクライアントの経営アジェンダの設定から解決までを一貫して支援するチームです。

社会や事業環境の複雑性や不確実性の増大により、クライアントの経営課題はより難解になっています。また、1 社単独では解決できないものも増えています。 難解な課題解決のため、PwCでは、Community of Solversというコンセプトのもと、組織の枠を超えて、複数の専門性を持つメンバーがプロジェクトに参画します。XVSチームは、戦略策定、M&A、およびデジタル領域での専門性を発揮するとともに、コミュニティのオーケストレーターとしての役割を担います。そして企業変革の実現まで伴走し、クライアントにインパクトのある成果を提供します。

【担当業界】

業界問わず、様々な業界のプロジェクトがあります。

【担当領域】

下記4つのチームを組成しています。 ただし、これら4つのチームが各々単独でプロジェクトを行っているわけではなく、4つの専門性を掛け合わせてクライアントに成果を提供しています。

■グロースストラテジー/Growth Strategy

https://jp-pwc.my.salesforce-sites.com/recruit/consulting/job/detail?job_code=a0CF900001rH3HVMA0

■デジタルストラテジー/Digital Strategy

https://jp-pwc.my.salesforce-sites.com/recruit/consulting/job/detail?job code=a0CF900001rFutbMAC

- ■トランスフォーメーションデザイン / Transformation Design https://jp-pwc.my.salesforce-sites.com/recruit/consulting/job/detail?job_code=a0CF900001rH3HGMA0

- ※2025/7/1よりM&Aトランスフォーメーションとストラテジックファイナンスが1つになりました。

【人員構成】

中途入社者約6割程度、コンサル未経験から入社した社員は約4割程度、女性メンバーは約3割程度と、非常に多様性に富んだチームです。 コンサル未経験者も多いためメンバーの育成に力を入れており、部門独自のコアコンサルティングトレーニング・シェアリングセッションなどを開催しています。

【部門からのメッセージ】

当チームは、旧来型の様なStrategyとExecutionが独立した、個別コンサルティングサービスとは一線を画し、 環境や戦略の変化等を捉えた企業全体の変革を、「Strategy through Execution」を通じて実現・支援するため に生まれた組織です。

組織内では、M&Aやデジタル等の専門性を活かした経営課題を踏まえたオファリングを準備しており、これから 自身の専門性をStrategy領域に活かしたい方、コンサルタントとしての総合力に磨きをかけたい方からの積極的 な応募をお待ちしております。:

Work Location(External) 東京

セクションを非表示 - Application conditionApplication condition

Core Requirements(External):

▼Senior Associate

■求められる経験 (下記いずれかのご経験)

- ・ コンサルティング・アドバイザリーファームにおける業務経験3年以上
- ・大手企業の経営・事業戦略、M&A戦略、全社トランスフォーメーション、新規事業戦略、デジタル戦略、その他XVSのオファリングに類似する経験があれば尚可

■求められるスキル

・基本的なビジネスコンサルティングスキル、問題解決力、論理的思考力、コミュニケーション力等

▼Manager以上

■求められる経験

- ・ コンサルティング・アドバイザリーファームにおけるマネジメント経験
- ・Senior Manager以上は上記に加え、大手企業の経営・事業戦略、M&A戦略、全社トランスフォーメーション、新規事業戦略、デジタル戦略、その他XVSのオファリングに関する高い専門性

■求められるスキル

- ・ ビジネスコンサルティングスキル、問題解決力、論理的思考力、コミュニケーション力等
- ・ クライアントリレーション力及び提案能力

Treatment:

セクションを非表示 - RemarksRemarks

将来像再定義、成長戦略、新規事業戦略、エコシステム形成【Growth Strategy】 デジタルテクノロジーを梃子にした事業変革、アジャイル変革【Digital Strategy】 M&A戦略、デューデリジェンス、PMI・カーブアウト、企業価値向上、事業ポートフォリオ改革【M&A Transformation】 企業変革のデザインから変革の実現まで一貫した支援【Transformation Design】

※ご紹介の際は、日本語の履歴書・職務経歴書を添付くださいますようお願いします。

