



coconala

株式会社ココナラ

アカウントセールス _ ココナラプロ

アカウントセールス | ココナラプロ

紹介した候補者数

0人

選考中の候補者数

0人

最終更新日時

2025/07/08 14:44

採用情報

職務内容

【ココナラグループについて】

●Vision

一人ひとりが「自分のストーリー」を生きていく世の中をつくる

●Mission

スキル・知識・経験の可視化とマッチングを通じて、あらゆる人にバターボックス（機会）を提供していきます。EC型のマーケットプレイスであるスキルマーケットに加え、ココナラ経済圏構想の元で事業の多角化を通じてすべてが揃うサービスプラットフォームを確立し、人の可能性を最大化することを目指します。

●Value

詳細はこちらをご覧ください。

【組織・チームのミッション】

当社では、2012年にEC型サービスマッチングの「ココナラ」を立ち上げ、その中でもビジネス利用比率の高まっている「制作・ビジネス系カテゴリ」は右肩上がりです。圧倒的な成長をしており、企業活動における外部のスキル人材活用需要の高さを現しています。ここ数年、労働力不足が深刻化する中、法人による外部人材の積極的な活用といった社会的な後押しもあり、さらにビジネスシーンでのココナラの利用が増加しています。この需要に応えるべく新たな事業として、「ココナラプロ」を立ち上げました。ココナラプロのメンバーに関与によりクライアントのクリエイティブ、例えばロゴ、動画、ホームページなどの領域の課題を解決します。営業活動からマッチング、納品に至るあらゆる工程に関与し、クライアントに対して価値を提供していくことであらゆる面で高いクオリティが求められるビジネス利用シーンでも安心して発注できるサービスとして、多くの法人企業への利用促進を進めています。

【職務内容】

ココナラプロのアカウントプランナーとして、制作・デザイン系カテゴリに特化し法人クライアントの案件と業務委託人材（クリエイター）のマッチング～納品までを担当いただきます。

- ・法人クライアントとの新規商談、課題ヒアリング
- ・業務委託人材（クリエイター）と企業のマッチング
- ・クリエイティブ制作の要件定義、プロジェクト進行管理
- ・プロ人材提案※/案件フォロー/SLA確認/クロスセル
- ・新規案件開拓のインサイド/フィールドセールス などをご担当いただきます。

※ご適正や希望も踏まえ、ミッションを決定いたします。

【このポジションで働く魅力】

市場を作っていく経験を通じてビジネスパーソンとしてのキャリアアップができる環境

・副業・フリーランスで活躍する方は増えている一方で、企業ニーズは潜在的でまだキャズムを超えられていません。

・そんな市場においてリーディングカンパニーであるココナラで、より企業ニーズにあったマッチングモデルを展開・推進することで、このフリーランス市場をより大きく魅力的な市場にしていきます。

ココナラ内外で活躍するTOPクリエイター×クライアントによって生まれるプロジェクトを推進

・これまでココナラプロではメディアに取り上げられるようなクリエイターと企業を繋ぎ、大手企業の主力製品・サービスのクリエイティブ制作などのプロジェクトの関与してまいりました。企業同士を繋ぐのではなく、クリエイターと企業のマッチングにより、これまでにないプロジェクトが生み出され、それをフォローするこのポジションに大きなやりがいを感じていただけたと思います。

【キャリアパス】

・近い将来にチームマネジャー、グループマネジャー、営業部長など新たな必要ポストが増えていくこととなりますのでキャリアアップの選択肢が豊富に見込めます。

・新規事業開発フェーズのため職種・役職問わず事業成長に向けた企画・推進ができる環境です。将来的に営業から企画・事業推進ポジションなどにコンバートするようなキャリアを目指す方にもおすすめです。

応募資格（必須）

以下いずれかのご経験

クリエイティブ領域の法人営業経験

総合またはWeb広告代理店でのアカウントプランナー経験

応募資格（歓迎）

ITベンチャーのへ新規開拓、深耕営業経験

クリエイティブ領域への知見

新規事業立ち上げ経験

営業企画経験（施策、フロー、オペレーションマニュアル新規作成経験）

求める人物像

ココナラのVISION、MISSION、実現したい世界観に共感できる方。ゼロからビジネスを創り上げることに情熱を注げる方。率直かつ前向きなコミュニケーションがとれ、信頼関係を前提としたチームワークを発揮できる方。

賃金

<想定年収>

6,000,000円～8,500,000円

<想定賞与>

900,000円～1,275,000円

<想定年収の算出方法>

想定年収＝月次給与×12か月＋賞与(年2回) ※1

※1：賞与額は、会社業績ならびに人事考課の結果により決定致します。

<賃金内訳>

月給：425,000円～602,083円

基本給：315,463円～446,906円

固定残業手当/月：109,537円～155,177円（固定残業時間45時間0分/月）

※所定・法定時間外および法定休日労働45時間分

※なお、管理監督者としての採用となる場合は、上記の固定残業手当の支給対象外となり、残業時間の計算対象とはなりません。

勤務地

〒150-0031 東京都渋谷区桜丘町20-1 渋谷インフォスター6F/5F

さらに詳しい情報を見る

候補者紹介フォーム

必須

名前

例) 山田

例) 花子

任意

ふりがな

例) やまだ

例) はなこ

任意

名前 (ローマ字)

例) Hanako

例) Yamada

任意

生年月日

年

月

日

任意

性別

男性

女性

どちらも選ばない

任意

住所

例) 東京都港区六本木 6-3-1

任意

電話番号

例) 090-0000-0000

必須

レジュメ（履歴書・職務経歴書・推薦状など）提出先

ここに資料をドロップしてください

（最大100MBまで・スマートフォン端末ではファイルアップロード機能がご利用いただけない場合があります）

添付資料を選択

任意

職歴

項目を追加

任意

学歴

項目を追加

任意

言語

項目を追加

任意

資格

項目を追加

SNS

任意

Facebook

<https://www.facebook.com/>

例) talentio

任意

X

<https://twitter.com/>

例) talentio

任意

Github

<https://github.com/>

例) talentio

任意

Slideshare

<https://www.slideshare.net/>

例) talentio

任意

Wantedly

<https://www.wantedly.com/id/>

例) talentio

任意

Linkedin

<https://www.linkedin.com/in/>

例) talentio

任意

Instagram

<https://www.instagram.com/>

例) talentio

任意

WEBサイト

項目を追加

必須

ご年収情報はここに記載ください

ご提出頂く履歴書・職務経歴書内には年収情報の記載がないようにお願い致します。推薦状を頂く場合は、履歴書・職務経歴書と分けてご登録ください。

確認画面に進む

