

バルテス グループ

【VHD】DXソリューション営業(マネージャー候補)

【VHD】DXソリューション営業(マネージャー候補)

限定公開

職種 / 募集ポジション

【VHD】DXソリューション営業(マネージャー候補)

求人タイトル:

DXソリューション営業(マネージャー候補)

雇用形態:

正社員

給与:

月給 445,000 円 - 755,500円

想定年収:600万~1,000万円

マネージャー候補

※みなし時間外手当30Hを含む

30Hを超える場合は別途100%支給

※賞与 年2回(5月・11月)を含む

※試用期間:3ヶ月(期間中の待遇に変動なし)

※ 経験・スキル・前職給与を考慮の上、決定いたします

勤務地:

東京都千代田区麹町1-6-4

東京本社での勤務を想定しております。

勤務時間:

9:00~18:00 (休憩60分) /実働8時間

※フレックスタイム制有(コアタイム10:00~15:00)

休日:

【年間休日数:120日以上】

- ・完全週休2日制(土・日・祝)
- ・有給休暇 ※試用期間終了時に付与
- ・リフレッシュ休暇(2日)
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇(パートナーシップを含む)
- ・産前産後休暇、育児休暇、看護休暇、配偶者の出産に伴う特別休暇

※年に最大4日、会社や部門の方針発表、研修を目的とした土曜出勤日があります

福利厚生:

- ・会員制福利厚生サービス利用可
- ・社員持株会制度
- ・確定拠出型年金制度
- ・社内表彰制度
- ・出産お祝い金
- ・慶弔見舞金
- ·女子休暇(生理休暇)
- ・インフルエンザ予防接種 受診料補助(本人、家族)
- ・各種資格支援制度
- ・各種イベント
- ・社内サークル活動
- ・時短勤務制度

加入保険:

雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険

喫煙環境:敷地内全面禁煙(喫煙ルームあり)
試用期間:
有:3か月
諸手当:
・インセンティブ手当
・時間外手当全額支給
・家族手当:子ども1人目5,000円、2人目以降10,000円
・役職手当
·JISEDAI手当(住宅補助)
・在宅勤務手当
・社外勤務手当
※各種制度には規定あり
給与改定:
年1回
定年:
60歳
採用フロー:

受動喫煙対策:

書類選考

 \downarrow

1次面接(オンラインor対面)・Webテスト

 \downarrow

2次面接

 \downarrow

内定

入社

※入社日はご相談に応じます

※選考フローは変動する可能性がございます。

仕事についての詳細

事業の紹介

バルテス・ホールディングスは、日本のモノづくりと社会インフラのデジタル化を支えるテクノロジー企業グループで、創業のソフトウェア品質事業から、顧客企業におけるDX推進をトータルに支援する企業として、コンサルティングやビジネスデザイン、UXなどの戦略フェーズ〜実行計画フェーズの策定、その後のインテグレーション領域、運用領域とトータルに顧客企業のDXを支援する企業として事業を拡大を進めております。

今回のポジションでは、最上流工程にあたるDX事業推進組織の立ち上げフェーズの営業職の募集となります。 立ち上げ中の組織の一員として、グループ中核の事業していくフェーズを一緒に進めていく仲間を募集しております。 業務イメージとしては、マーケティング部門で収集した事業会社様に対してアプローチを行い各企業の事業課題やDX推進における真のイシューをヒヤリングし、 イシュードリブンによる課題解決に向けたソリューション提案を実施頂きます。

将来的に本立ち上げメンバーを中核とし事業規模拡大と同時に体制拡大も図りたいと考えております。

■バルテスグループの魅力

◎エンタープライズ企業との取引多数

数千万~数十億円規模の案件、大手金融・流通・Fintech企業が顧客です。 他にもインフラ、医療、教育、製造など幅広い業界とお取引をしています。

◎成長を支える教育制度

バルテスグループでは、「人を育てる」ことを重要視しています。 社員の成長を会社全体で支えるをテーマに、エンジニア向け情報サイトの一般公開や、社外へ向けて展開している研修事業のプログラムを、社員が無償で受けられることもその一環です。

募集背景

DX事業領域を拡大していく為に新たに立ち上げたDX事業推進部のメンバー募集となります。 本ポジションでは、チームリーダーやチームマネジメントによるメンバー活動の最大化やマーケ部門とターゲット獲得に向けた施策ディカッション~大型顧客に対する折衝、イシュードリブンによるソリューション提案を担って頂きます。

仕事内容

顧客のDX推進を支援するマネージャーとして、以下の業務を担当いただきます。

大型顧客への提案活動

- ・ターゲット企業の選定、アプローチ戦略の策定、仮説シナリオの構築
- ・経営層・意思決定者へのアプローチ、イシュードリブンによるヒヤリング、ソリューション提案〜受注
- ・イシューによっては自社サービス以外のものを組み合わせ提案する事で顧客の本質的イシューを最適な形で解 決を図る事で顧客にパートナーとして認めて頂ける活動を期待しております。

チームマネジメント

・メンバーの育成・指導、営業活動の進捗管理、成果最大化に向けた支援

社内外との連携

- ・技術部門・サービス部門との連携によるプロジェクト推進
- ・顧客との折衝・調整を通じた高品質なサービス提供

【必須スキル・経験】

※いずれも必須

- ・エンタープライズ企業(売上1000億以上)への営業経験(3~5年以上)
- ・イシュードリブンからの提案経験、提案書作成経験 ※提案骨子作成や提案推進 工数、スケジュール、体制はデリバリー組織で対応

【歓迎スキル・経験】

- ・業務整理、業務設計やBPRなどの経験
- ・デジタルマーケティング領域、B2Bマーケティングの知識
- ・AI活用による業務改善、業務のEtoEの提案経験

【求める人物像】

- ・数字目標に対して計画を立てて取組み、予実差によるPDCAを実行できる方
- ・主体性を持ち自責マインドにより、前向きに進める事ができる方
- ・顧客の課題を深く理解し、提案に落とし込める方
- ・スピード感を持って業務を遂行できる方
- ・チームワークを重視し、周囲と円滑にコミュニケーションが取れる方
- ・約束や締切を守り、責任感を持って行動できる方

将来のキャリアと魅力

◎事業成長の中核を担うポジション

新規組織の立ち上げフェーズで、営業戦略の企画から実行までをリード。 自らのアイデアで新しいサービスや提案モデルを創出できます。

◎ 社会的意義のあるDX推進

バルテスグループは「品質を守り、高めることでよりよい世界をつくる」を理念に、医療・教育・金融・インフラなど社会性の高い領域でDXを支援。 顧客の業務効率化・安全性向上・コスト削減に貢献する提案が可能です。

◎ キャリアパスの広がり

営業マネージャーとしての経験を活かし、将来的には営業統括責任者や事業開発責任者など、経営に近いポジションへのステップアップも可能です。

会社名

バルテス グループ

所在地:

(バルテス・ホールディングス)

大阪本社 : 大阪市西区阿波座1-3-15 関電不動産西本町ビル8F 東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F

(バルテス)

大阪本社 : 大阪市西区阿波座1-3-15 関電不動産西本町ビル8F 東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F 名古屋オフィス : 名古屋市中区丸の内三丁目20番17号 KDX桜通ビル14F 福岡オフィス : 福岡県福岡市博多区博多駅東1-17-1コネクトスクエア博多4F

(バルテス・イノベーションズ)

大阪本社 : 大阪市西区阿波座1-3-15 関電不動産西本町ビル8F 東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F 福岡オフィス: 福岡県福岡市博多区博多駅東1-17-1 コネクトスクエア博多4F

(RSR)

広島本社 : 広島市中区大手町2-7-7 小松ビル9F

東京オフィス : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F 福岡オフィス : 福岡県福岡市博多区博多駅東1-17-1コネクトスクエア博多4F

(ミント)

東京本社 : 東京都千代田区麹町1-6-4 住友不動産半蔵門駅前ビル11F

(シンフォー)

東京本社 : 東京都中央区八丁堀4-10-4 オーキッドプレイス八丁堀ビル6階

資本金:

9,000万円

設立:

2004年4月19日

従業員数:

933名(2025年3月末 グループ9社計)
代表者:
代表取締役社長 田中真史
証券コード:
4442(東京証券取引所グロース市場)
関連会社:
バルテス・ホールディングス株式会社
バルテス株式会社
バルテス・イノベーションズ株式会社
VALTES Advanced Technology, Inc. (Philippines)
株式会社アール・エス・アール
株式会社ミント
株式会社シンフォー
タビュラ株式会社

