

# StudyBees

---

Bercin Yalcin, Judith Michel, Tim Kraus, Felix Karg

22. Januar 2019

University of Freiburg



Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

- VWL-Studentin
- Gute Menschenkenntnisse
- Spricht viele Sprachen

- Kommunikation (Tutoren)
- HR-Management
- Schreiben der Skripte

- VWL-Studentin
- Tutorin
- Aktiv in der Fachschaft

- Standortleitung
- Finden von Tutoren
- Schreiben der Skripte

- Berufspilot
- Student  
(Soziologie/Kognitionswissenschaften)
- Breites Skillset



- Kommunikation (Universitäten)
- Administration
- Qualitätsmanagement

- Informatikstudent
- Tutor
- Breites Interesse

- Strategische Planung
- Teamleitung
- Technischer Direktor

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Intensive, klausurvorbereitende Tutorien  
für Studenten für verschiedene Klausuren

Gründerpersonen

Geschäftsidee

**Wettbewerb**

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Folgende andere/ähnliche Anbieter

- StudyHelp
- TheSimpleClub
- Diverse andere (kostenlose)  
Onlineangebote

- Flyer
- Kugelschreiber
- Plakate
- Erstitüten
- Professoren



Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

### Persönliche Stärken:

- Direktkontakte zur Universität und den Studierenden
- Vertrautheit mit Vorlesungsthemen
- Konkretes Eingehen auf Vorlesungsthemen

### Persönliche Schwächen:

- Neueinsteiger im Markt (Unerfahren)
- Keine Kundenbeziehungen
- Kein Eigenkapital

## Markt-Chancen:

- Besseres Angebot
- Große Reichweite
- Günstiger als andere Anbieter
- Markt ist noch nicht gesättigt

## Markt-Risiken:

- Mitbewerber haben bereits große Reichweite und sind etabliert
- Weniger Bedarf als erwartet
- Kopieren unseres Konzeptes

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

**Rechtliche Grundlage**

Finanzplan

Zur Gründung: Personengesellschaft

Später: wechsel zu GmbH

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

**Finanzplan**



Anlaufphase: 3 bis 6 Monate

Testphase: halten von ersten Tutorien und  
ausweiten des Angebots

- für Anlaufphase: 56k
- Puffer von bis zu 25k
- Umsatz von 400k im dritten Jahr

Damit sich ein Tutorat lohnt:

- Raumkosten nicht mehr als 200
- Mindestens 11 Teilnehmer

# Expansionsplan

Semesterzahl	1	2	3	4
Anzahl Kurse	12	24	36	48

**ENDE**