

StudyBees

Bercin Yalcin, Judith Michel, Tim Kraus, Felix Karg

22. Januar 2019

University of Freiburg



Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

- VWL-Studentin

- VWL-Studentin
- Gute Menschenkenntnisse

- VWL-Studentin
- Gute Menschenkenntnisse
- Spricht viele Sprachen

- Kommunikation (Tutoren)

- Kommunikation (Tutoren)
- HR-Management

- Kommunikation (Tutoren)
- HR-Management
- Schreiben der Skripte

- VWL-Studentin

- VWL-Studentin
- Tutorin

- VWL-Studentin
- Tutorin
- Aktiv in der Fachschaft

- Standortleitung

- Standortleitung
- Finden von Tutoren

- Standortleitung
- Finden von Tutoren
- Schreiben der Skripte

- Berufspilot

- Berufspilot
- Student
(Soziologie/Kognitionswissenschaften)

- Berufspilot
- Student
(Soziologie/Kognitionswissenschaften)
- Breites Skillset

- Kommunikation (Universitäten)

- Kommunikation (Universitäten)
- Administration

- Kommunikation (Universitäten)
- Administration
- Qualitätsmanagement

- Informatikstudent

- Informatikstudent
- Tutor

- Informatikstudent
- Tutor
- Breites Interesse

- Strategische Planung

- Strategische Planung
- Teamleitung

- Strategische Planung
- Teamleitung
- Technischer Direktor

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Intensive, klausurvorbereitende Tutorien
für Studenten für verschiedene Klausuren

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Folgende andere/ähnliche Anbieter

Folgende andere/ähnliche Anbieter

- StudyHelp

Folgende andere/ähnliche Anbieter

- StudyHelp
- TheSimpleClub

Folgende andere/ähnliche Anbieter

- StudyHelp
- TheSimpleClub
- Diverse andere (kostenlose)
Onlineangebote

- Flyer

- Flyer
- Kugelschreiber

- Flyer
- Kugelschreiber
- Plakate

- Flyer
- Kugelschreiber
- Plakate
- Erstitüten

- Flyer
- Kugelschreiber
- Plakate
- Erstitüten
- Professoren

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Persönliche Stärken:

Persönliche Stärken:

- Direktkontakte zur Universität und den Studierenden

Persönliche Stärken:

- Direktkontakte zur Universität und den Studierenden
- Vertrautheit mit Vorlesungsthemen

Persönliche Stärken:

- Direktkontakte zur Universität und den Studierenden
- Vertrautheit mit Vorlesungsthemen
- Konkretes Eingehen auf Vorlesungsthemen

Persönliche Schwächen:

Persönliche Schwächen:

- Neueinsteiger im Markt (Unerfahren)

Persönliche Schwächen:

- Neueinsteiger im Markt (Unerfahren)
- Keine Kundenbeziehungen

Persönliche Schwächen:

- Neueinsteiger im Markt (Unerfahren)
- Keine Kundenbeziehungen
- Kein Eigenkapital

Markt-Chancen:

Markt-Chancen:

- Besseres Angebot

Markt-Chancen:

- Besseres Angebot
- Große Reichweite

Markt-Chancen:

- Besseres Angebot
- Große Reichweite
- Günstiger als andere Anbieter

Markt-Chancen:

- Besseres Angebot
- Große Reichweite
- Günstiger als andere Anbieter
- Markt ist noch nicht gesättigt

Markt-Risiken:

Markt-Risiken:

- Mitbewerber haben bereits große Reichweite und sind etabliert

Markt-Risiken:

- Mitbewerber haben bereits große Reichweite und sind etabliert
- Weniger Bedarf als erwartet

Markt-Risiken:

- Mitbewerber haben bereits große Reichweite und sind etabliert
- Weniger Bedarf als erwartet
- Kopieren unseres Konzeptes

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Zur Gründung: Personengesellschaft

Zur Gründung: Personengesellschaft

Später: wechsel zu GmbH

Gründerpersonen

Geschäftsidee

Wettbewerb

Risiken und Chancen

Rechtliche Grundlage

Finanzplan

Anlaufphase: 3 bis 6 Monate

Anlaufphase: 3 bis 6 Monate

Testphase: halten von ersten Tutorien und
ausweiten des Angebots

- für Anlaufphase: 56k

- für Anlaufphase: 56k
- Puffer von bis zu 25k

- für Anlaufphase: 56k
- Puffer von bis zu 25k
- Umsatz von 400k im dritten Jahr

Damit sich ein Tutorat lohnt:

Damit sich ein Tutorat lohnt:

- Raumkosten nicht mehr als 200

Damit sich ein Tutorat lohnt:

- Raumkosten nicht mehr als 200
- Mindestens 11 Teilnehmer

Expansionsplan

Semesterzahl	1	2	3	4
Anzahl Kurse	12	24	36	48

ENDE