

YTTERLIGARE ERFARENHET

Redovisning

- Utförde månatliga bokföringstjänster för klienternas revisioner.
- Gjorde interna revisioner för klienter med tillgångar värderade till över 500 miljoner USD.
- Utförde redovisningstjänster för privata investerare och rekommenderade olika investeringsalternativ.
- Rådgav administratörer av förmyndarskapskonto angående investeringsbehov för att undvika rättsliga åtgärder.
- Arbetade tillsammans med kunderna för att strömlinjeforma deras redovisningsrutiner och samtidigt hålla dem i linje med årsredovisningen.
- Förberedde skattedeklarationer för både företagare och privatpersoner.
- Roterade framgångsrikt mellan de tre redovisningsområdena revision, skatter och rådgivning.
- Utvärderade kundernas interna kontrollstrukturer och finansiella rapportssystem och rekommenderade förbättringar.

Management

- Grundade ett import- och konsultföretag inom databranschen med små ekonomiska medel och utvecklade det till ett av de ledande i sitt slag på den lokala marknaden, med en omsättning på upp till 360 000 euro per kvartal.
- Utkontrakterade logistikoperationer för att bibehålla konkurrens trots geografiska nackdelar.
- Höll inventarielkostnaderna variabla och planerade lyckade inköpsstrategier för att undvika att perioder av låg aktivitet påverkade företagets likviditet.
- Styrde och omstrukturerade företagets finansiella struktur samt den generella produktvariationen för att öka marknadsandel och vinst.
- Följde och analyserad snabbt ändrande teknologiplaner och planerade enligt dem för att undvika förlust på grund av anhopning av obsolet material.
- Förutsåg varje säsons efterfrågan och koordinerade med tillverkare för att planera och programmera de nödvändiga avkastningsnivåerna.
- Kontrakterade och planerade, tillsammans med tillverkare, sjöfrakt för att minimera leveranstid.
- Förberedde dokumentation för import och export tillsammans med jurister för att lösa och/eller undvika flaskhalssituationer på grund av förseningar t.ex. i tullen.

Marknadsföring

- Implementerade prisstrategier enligt marknadens förutsättningar vid en särskild tidpunkt och på en mycket konkurrenskraftig och snabbt förändrande marknad.
- Planerade, analyserade, implementerade och koordinerade lyckade marknadsföringsstrategier genom annonsering i branschtidningar samt på betalplatser på Internet, både på egen hand och i gemensamma projekt tillsammans med kunder.
- Utförde marknadsföringskampanjer i form av utskick, telefonsamtal, elektroniska nyhetsbrev, e-postutskick och kundbesök.
- Deltog i internationella teknologimässor, mer konkret CEBIT i Tyskland och SIMO i Spanien, och odlade nya relationer med både möjliga kunder och tillverkare.

Kommunikation

- Arbetade dagligen i multinationella och virtuella team och upprätthöll kontakt med kunder och leverantörer på spanska, engelska och svenska.
- Registrerade och underhöll finansiella transaktioner och uppmärksammade ledningen på kostsamma förluster.
- Odlade nya förhållanden med kunder och leverantörer för bättre affärsuppgörelser.
- Försäkrade ensamrätt för vissa produkter genom förhandlingar med fabrikanter i Asien och USA.
- Assisterade fabrikanter vid utvecklingen av en lyckad slutprodukt genom kreativa och innovativa idéer.
- Intervjuade och anställde ny personal för försäljning, verksamhetsdrift, marknadsföring och logistik för att öka konkurrenskraft.
- Hanterade legala konflikter med hjälp av olika legala och konsultativa verktyg för att tillvarata företagets intressen.