



Gestión Comisiones Ventas
TOPRUNNERS
ENTREGA N° 1

Beatriz Maria Silva Abelenda | SQL Comisión 81805 | Fecha 06/09/2025

Tabla de contenido

Introducción	1
Problemática	1
Modelo De Negocios	1
Diagrama de Entidad Relación	2
Listado de Tablas	3

Introducción

Este proyecto cubre la sistematización de los registros para el pago de comisiones internas a vendedores de la empresa TopRunners.

Su principal finalidad es agilizar la gestión de su pago en el Área de Nómina y a la vez, generar información de utilidad para dos áreas transversales dentro de la organización: el área de evaluación de desempeño en Recursos Humanos y la proyección anual del costo de comisiones del departamento de Gestión & Presupuesto.

Los objetivos principales de esta implementación son:

- Sistematizar los datos referidos al pago de las comisiones al personal de ventas, para informar al área de nómina.
- Acceder a información para el ranking de ventas por colaborador, el cual es un indicador para la evaluación de desempeño semestral del área de Recursos Humanos.
- Obtener resultados anuales para el departamento de Gestión y Presupuesto.

Problemática

La empresa **TopRunners** tiene varios locales ubicados en CABA. En cada local trabajan 5 vendedores, que atienden al público de lunes a sábado de 10 a 20 horas.

Según la cantidad de ventas realizadas a mes vencido, cada empleado cobra dos comisiones:

1) **Por cantidad de ventas individuales en el local** (medido en tres escalas: 1,5% por ventas 0-1.000.000, 2,0% por ventas 1.000.001-5.000.000 y 2,5% por ventas mayores a 5.000.001),

2) **Incentivo de Local**, se trata de una comisión extra del 3% sobre el total facturado asociado al vendedor, si el local obtuvo en primer puesto en ventas a mes vencido, del 2% si resultó el segundo puesto en ventas y del 1% si resultó el tercer puesto en ventas. A partir del cuarto puesto, no cobra el Incentivo de local por las ventas realizadas a mes vencido.

En la actualidad, la empresa tiene un sistema de facturación dedicado a registrar todos los datos de ventas, sin información específica para el cálculo de las comisiones internas e indicadores para otras áreas.

La falta de información almacenada y ordenada en una base de datos, provoca trabajo extra para generar la información de manera manual en las áreas citadas y la exposición a errores u omisiones en los procesos de pago a los vendedores.

La creación de una base de datos para cubrir esta necesidad específica y complementar información ya registrada en la base de datos de facturación existente, ofrecerá exactitud en los datos y disminuir los errores provenientes de la generación manual de la información.

Modelo De Negocios

La empresa TopRunners es una empresa de capital argentino, dedicada a la venta de ropa deportiva.

Su propuesta de valor ofrece soluciones integrales para personas que practican el running de manera recreativa o competitiva.

Listado de Tablas

El diagrama de Entidad Relación incluye 9 tablas en total.

.Tablas (7)

CLAS_PROD

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_clasif	VARCHAR(10)	X		
desc_clas	VARCHAR(50)			

VENDED

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
Id_vend	INT	X		
name	VARCHAR(100)			
id_local	INT		X	

LOCAL

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_local	INT	X		
direcc	VARCHAR(50)			

PRODUCT

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_prod	VARCHAR(10)	X		
desc_prod	VARCHAR(100)			
price	DECIMAL(12,2)			
id_clasif	VARCHAR(10)		X	

COMISION

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_comis	INT	X		
descrip	VARCHAR(50)			
fecha_vig	date			
porc	DECIMAL(3,2)			

INCENTIVOS

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
Id_incent	INT	X		
fecha_vig	date			
puesto_loc	INT			
porc	DECIMAL(3,2)			

FACTURAC

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_fact	INT	X		
fecha_vta	date			
doc_client	INT			
id_local	INT		X	
id_prod	VARCHAR(10)		X	
id_vend	INT		X	
price	DECIMAL(12,2)			

.Tablas de Hecho (2)

FACT_PER

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_result	INT	X		
period	date			
doc_client	INT			
id_local	INT		X	
id_vend	INT		X	
id_com	INT		X	
tot_fact	DECIMAL(12,2)			

INCENT_PER

Campo	Tipo Dato	PK	FK	NULL
id_inc	INT	X		
fecha_corte	date			
id_local	INT		X	
q_ventas	DECIMAL(12,2)			
porc_inc	DECIMAL(3,2)			
