

웍스AI 세일즈 파트너십 정책

2025.04.08

웍스AI는 기업들이 AI로 대전환하는 시기에 현재 한국뿐 아니라 세계에서 유일한 '종량제 GPT 솔루션'입니다.

이로 인해 제품 출시 3개월만에 현대건설, 포스코DX, 포스코인터내셔널, 포스코이앤씨, 아워홈, 한솔제지, LS그룹, 콜마그룹 등 산업을 대표하는 기업들이 신속히 전사 도입하였습니다.

이 과정에서 보다 빠른 확산을 위해 세일즈 파트너십 프로그램을 마련하고 고객사를 유치하고 관리하는 파트너들에게 웍스AI의 매출을 일정 부분 매월 공유해드릴 예정입니다.

AI 기술을 몰라도, 앞으로 꾸준히 상승할 모든 회사의 'AI 지출'에 파이프를 꽂고 지속적으로 그 일부를 공유 받을 수 있는 기회를 놓치지 주시기 바랍니다.

-

- 정책: 매월 말까지 월 100원 이상 사용료가 부과된 활성 관리 사용자를 일정수 유지하는 경우, AI3 매출의 일부를 등급 구간에 따라 익월 말 지급.

가입자수가 아니라 활성 사용자수를 기준으로 삼은 것은 파트너들이 초기 유치하고 끝이 아니라 더 높은 수입을 위해 계속 활성화를 위한 자체 교육 및 관리 노력을 하도록 유도하기 위함임.

등급	월 100원 이상 활성 관리 사용자	파트너 수수료율
Tier 1	~1천명	AI3 순매출의 5%
Tier 2	1천명~1만명	AI3 순매출의 15%
Tier 3	1만명~10만명 또는 별도 파트너십	AI3 순매출의 25%
Tier 4	10만명~ 또는 별도 유상 파트너십	AI3 순매출의 35%

* AI3 순매출이란 고객사가 지불한 지출에서 모델 개발사에 지급되는 토큰 원가를 제외한 금액

** 활성 관리 사용자란 파트너 코드를 사용해 워크스AI에 가입한 고객사 계정에 소속된 사용자 중 월 100원 이상 사용한 고객을 의미함. 고객사수가 아니라 고객사에 소속된 사용자수

- 파트너 가입/활동/정산 절차: 1) 파트너 코드 발급 2) 고객 유치 및 관리(교육) 활동 진행 3) 파트너가 유치한 고객이 워크스AI 가입중 파트너 코드 입력 4) 파트너 실적 집계 리포트 매주 발송 5) 정산
- 파트너 가입 방법: 1) <https://bit.ly/wrkspartner> 링크에서 파트너 신청 2) 담당자가 파트너 심사 후 코드 발급 연락 3) 코드 발급 후 영업 활동 개시
- 제한: 1) 기업이 셀프 가입/이용하는 경우는 활성 사용자로 카운트하지 않습니다.
2) 토큰 원가는 정산일 오후 3시 기준 하나은행 고시환율로 계산됩니다.
3) 파트너 등급은 실적(활성 관리 사용자수)에 따라 매월 갱신됩니다.
4) 파트너십 프로그램은 AI3의 정책에 의해 언제든지 변경될 수 있습니다.
- 혜택: 모든 Tier 1~4 파트너들에게는 상기 기술한 매출 공유 외에 가입비 30만원 면제 혜택이 주어집니다. 따라서 고객사가 가입 과정에서 파트너 코드 입력시 가입비(세팅비)가 100% 면제됩니다.

또한 저희가 정기적으로 파트너사들을 대상으로 워크스AI 교육 프로그램을 무상 제공할 계획입니다. 파트너사 관계자들이 워크스AI를 잘 알아야 영업을 할 것이기에 월 2회 가량 오프라인에서 파트너사 대상 교육이 제공됩니다.

- 문의: enterprise@wrks.ai